



YEAR 7 YIL / NO 75 SAYI / OCAK 2015 JANUARY / 10 TL (KDV dahil)

ISSN 1309-4599

TermoKlima

ISITMA, SOĞUTMA, KLİMA, HAVALANDIRMA, YALITIM, POMPA, VANA, TESİSAT, SU ARITMA VE GÜNEŞ ENERJİSİ SİSTEMLERİ DERGİSİ

ISKAV'ın büyük başarısı: Geleceğin iklimlendirme yıldızları yetiştiriliyor



■ Hasan Önder:
Türkiye'nin
en büyük eksikliği
liderlik değil,
uzmanlık

■ BACADER ve KBSB
Stratejik İşbirliği
Protokolü
■ Fabrika Gezisi:
Bahçıvan Motor

■ Doğru yapılan
bacalarla
karbonmonoksit
zehirlenmeleri
önlenebilir



Yeni

reflex

Thinking solutions.

Mekanik Tesisatta; SON... Pislik - tortu ve havaya

RES ENERJİ
SİSTEMLERİ A.Ş.
güvencesiyle TÜRKİYE’de



RES
ENERJİ SİSTEMLERİ A.Ş.

Merkez:

Barbaros Bulvarı No:52
Menekşe Apt. 34349
Beşiktaş/İSTANBUL
Tel.:(0212) 356 06 33
Faks:(0212) 275 00 62
info@resenerji.com

Maytag Showroom:

Barbaros Bulvarı No:58/A
Ufuk Apt. 34349
Beşiktaş/İSTANBUL
Tel.:(0212) 356 06 33
Faks:(0212) 275 00 62
maytag@resenerji.com

Ankara Bölge:

Akay Cd. Büklüm Sk. No: 2/9
(Dedeman Otelı Karşısı)
Kavaklıdere - ANKARA
Tel.:(0312) 223 19 00
Faks:(0312) 223 19 01
ankara@resenerji.com

İzmir Bölge:

Vasif Çınar Bulvarı
Çelebi Apt. No:25/B
Alsancak - İZMİR
Tel.:(0232) 422 29 00
Faks:(0232) 421 01 06
izmir@resenerji.com

Antalya Bölge:

Ali Çetinkaya Cd.
No: 44/1
ANTALYA
Tel.:(0242) 311 61 40
Faks:(0242) 311 61 39
antalya@resenerji.com

VRS4

Arçelik VRS4 Klima Sistemleri Enerji Verimliliği İle Fark Yaratıyor.



- All Inverter Teknolojisi ile Daha Yüksek COP!
(10 HP Modelde EER : 4.79 , COP : 5.28)
- Hipor™ Özel Yağlama Sistemi ile Kompresör Verimliliğinde Artış
- Aktif Soğutucu Akışkan Kontrol Sistemi ile Sistem Verimliliğinde Artış
- Buhar Enjeksiyonu ile Düşük Dış Sıcaklıklarda Daha Güçlü Isıtma
- Geniş Çalışma Frekansı Aralığı (15-150 Hz)



SODEX ANKARA 2015

Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma,
Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma,
Jeotermal ve Güneş Enerjisi Sistemleri Fuarı

07-10 Mayıs 2015
CONGRESIUM ANKARA
ATO Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi,
Ankara • Türkiye

sodexankara.com



Deutsche Messe



Hannover-Messe Sodeks Fuarçılık A.Ş.

Tel : 0212 290 33 33
Faks : 0212 290 33 32
E-mail : info@sodex.com.tr



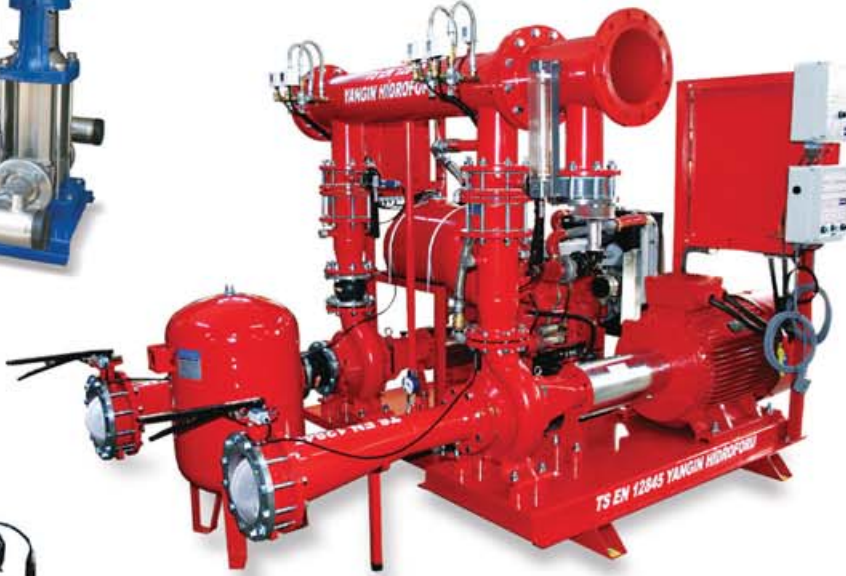
BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

“Konfor,
Enerji Verimliliği,
Yangın Güvenliği...”



Bina tekniğinde çözüm ortağınız...

ETNA®



Alp Pompa Teknolojileri Tic. ve San. A.Ş.

Dudullu Organize Sanayi Bölgesi Nato Yolu Caddesi No: 267/B 34775 Ümraniye İstanbul / Türkiye

Tel: +90 216 561 47 74 (Pbx) Faks: +90 216 561 47 50 www.etna.com.tr info@etna.com.tr

High
Efficiency
Solutions.

CAREL



CAREL: Dünyanın her yerinde Soğutma, Klimatizasyon ve Nemlendirme için entegre çözümler sunuyoruz.

Biz yüksek performanslı entegre çözümlerle, enerji tasarrufuna ve yüksek verimliliğe odaklanarak, HVAC/R & Nemlendirme sektörünün lider profesyonel oyuncularının partneriyiz.

EN YÜKSEK COP DEĞERLERİNE SAHİP,
EN İYİ SEMİ HERMETİK KOMPRESÖR = COPELAND STREAM.



DIAGNOSTICS



SÜRDÜRÜLEBİLİR YÜKSEK PERFORMANS SİZİN İÇİN NE KADAR ÖNEMLİ?

Akıllı elektronik kontroller; enerji tasarrufu, maliyet optimizasyonu ve sistemin uzun yıllar sorunsuz hizmet verebilmesi açısından her geçen gün daha da önemli bir hale gelmektedir. Emerson hepimizin ihtiyacı olan bu hedefleri yakalamak için, yüksek performans ve güvenli çalışma sürdürülebilirliğini arttıran eşsiz CoreSense teknolojisini geliştirdi ve bunu standart bir özellik olarak tüm Stream kompresör serisine ekledi. CoreSense, Emerson patentli algoritmalarını kullanarak akılcı, işlevsel ve kullanıcı dostu hata tanılama özelliği sunar. CoreSense elektronik modülü, kompresörü bir sensör gibi kullanarak, sistemi ve elektriksel bilgileri (akım, basma sıcaklığı, motor sıcaklığı, ON/OFF sayısı, vs) anlamlandırır, tanımlar ve açıklar. Kullanıcıların sahada veya supervisor sistemleri ile uzaktan, sorunları hızlı ve doğru

bir şekilde tespit edebilmelerini sağlar. Sistemlerin arıza riskini azaltarak, gıda kayıplarını önler. Sistemin performans ve güvenilirliğini arttırarak, genel sistem verimliliğini yükseltir, enerji, zaman tasarrufu sağlar, giderleri düşürür. CoreSense, yenilikçi yüksek performanslı Stream serisinin, semi hermetik kompresörlerin yeni ölçütü olmasını sağlayan Emerson teknolojilerinden sadece biridir. CoreSense teknolojisine sahip Stream kompresörler, Semi Hermetik pazarında sürekliliği en iyi sağlayan performansı verir ve bu da HVAC-R uygulamalarının yıllar boyunca sorunsuz çalışmasını sağlar.



Copeland™
brand products

CFM SOĞUTMA VE
OTOMASYON
CFM Soğutma ve Otomasyon San. Tic. A.Ş.

A.O.S.B 10041 Sokak No: 8 PK: 35620 Çiğli - İZMİR / TÜRKİYE
Tel: (+90) 232 459 08 88 (pbx) • Fax: (+90) 232 459 34 35
www.cfmsoğutma.com • info@cfmsogutma.com

EMERSON™
Climate Technologies

EMERSON. CONSIDER IT SOLVED.™

Duvar Tipi Yoğuşmalı Kaskad Sistemler ile Merkezi Isıtma Çözümleri

29 – 2700 kW ısıtma gücü aralığı



Viessmann duvar tipi yoğuşmalı kaskad sistemler ile yerden tasarruf sağlayan, kolay taşınabilen, yüksek verimli ve işletme emniyetli merkezi sistem uygulamaları yapılabilmektedir. Kaskad kontrol paneli Vitotronic 300-K ile dış hava sıcaklığına göre kaskad kazan kontrolü, ayrıca 1 boyler ve opsiyonel olarak 2 adete kadar karışım vanalı ısıtma devresi kontrolü yapmak mümkündür. Viessmann Vitodens 200-W yoğuşmalı duvar tipi cihazlar, Inox-Radial paslanmaz çelik ısıtma yüzeyi, MatriX-brülör ve Lambda Pro Control yanma kalitesi kontrol sistemi sayesinde enerji tasarruflu, çevreci ve uzun ömürlü işletme sağlamaktadırlar.

www.viessmann.com.tr

Tüm enerji kaynakları ve kullanım alanları için verimli sistemlerle özel çözümler.



**Efficiency
Plus**

VIESSMANN

climate of innovation



Editör'den

mehmetoren@termo-klima.net



Yaşadıklarımın öğrendiklerim

Yazacaklarım asla birilerine dayattığım şeyler değil. Bir fayda sağlar mı? Onu da bilmiyorum. Bu ayın konusu Yıldız Teknik Üniversitesi İklimlendirme Dalı öğrencileri ve dolayısıyla eğitim öğretim. Şehirlerarası yolculukta okuduğum kitaba bir fasıla verince eğitim ve öğrenim konusunda yaşadıklarımın biriktirdiklerimi şöyle bir gözden geçirdim. Yolcu biletinin arkasına ilâştirdiklerim şeyleri burada paylaşayım istedim. Daha çok kendime söylediğim bağlamsız, kurgusuz şeyler bunlar.

■ İnsanların çoğu için "en doğru, ilk öğrendikleridir." En doğrunun ilk öğrendikleri olanlar ya aynı konuda benzer görüşlere sahiptirler ya da her daim benzer konularla ilgilenirler. Dolayısıyla kendi dünyalarını benzer görüşlerle örüp dururlar. Okumak, araştırmak, teati yapmak, test etmek gibi kavramlardan uzak duran herkes için bu genellemeyi yapabiliriz. Bu önermeyi, insanların kendi doğrularından kolay kolay vazgeçemediklerine, geçemediklerine ilişkin söylüyorum. Çünkü kendilerine sunacağınız hiçbir delil kâr etmeyecektir. Bir bakıma bilmeden fikir sahibi olanlardır bunlar.

■ Kimi sağ gözüyle görür, kimi sol gözüyle... Önce gerçek göz belirlenmeli, yoksa göz-gezarıpacık bir hizaya gelse de hedefe gitme imkânı bulunamaz. Görmek için gözün sağ veya solunun açık olması önemli değildir. Fakat bir hedefe atış yapacaksanız ve gözünüzü kapatmanız gerekecekse hangi gözün sizi hedefe götüreceğine karar vermeniz için en azından gözler üzerinde deneme yapmanız gerekecektir. Fakat zaman zaman her iki gözünüzü de açıp bakmanızda yarar var. Sadece biri gerçek gözünüz olsa da iki gözünüzün de açık olması daha geniş bir perspektif, panoramik bir görüntü sunacaktır. Gözün açık olması bazen size geniş bir perspektif vermek şöyle dursun daha çok yanılmamıza da sebep olabilir. Yapılması gereken hedefinize veya görmek istediğinize daha yüksek yerden veya farklı yerlerden bakmak olmalıdır.

■ Postmodernist yaklaşıma göre "Evrensel gerçeklik yoktur, ancak herkesin kendi doğruları vardır." Herkesin kendi doğruları demek, aynı zamanda herkesin yanlış oluşu da demektir. Buna göre "insan her şeyin ölçüsüdür." Yani fert sayısı kadar doğru ve fert sayısı kadar yanlış var demektir.

■ Bilmenin tehlikeli olduğunu bilmelisin, bilmeli öyle öğrenmelisin. Bilmek için öğrenmeli, öğrenmek için soru sormalısın fakat bilmelisin ki; soru sormak için bile bilmelisin. Bu yüzden ben bilirim, ne büyük bir yalandır. Gerçek şu ki; ben öğrenirim, öğrendiklerimle yeniden öğrenirim. Çünkü insan yaşadığı sürece öğrencidir. Başka bir perspektiften; Ben bilirim demek bardağın dolu olması demektir ne konulursa taşacağına göre er kişi de tavrını ona göre belirlemelidir. Hal böyleyken konu öğrenmekse eğer Sokrates'i anmamak olmaz. "Bir tek şey biliyorum oda hiçbir şey bilmediğimdir." Yahut Yunusca, "İlim, ilim bilmektir. İlim kendin bilmektir. Sen kendini bilmezsen ya nice okumaktır." Bilmenin belki de tek ve en önemli şartı kişinin bilmediğini bilmek olsa gerek.

Ataol Behramoğlu'nun dizeleriyle bitirelim,

"Uzak ülkeler çekmeli seni, tanımadığın insanlar
Bütün kitapları okumak, bütün hayatları tanımak arzusuyla yanmalısın
Değişmemelisin hiç bir şeyle bir bardak su içmenin mutluluğunu
Fakat ne kadar sevinç varsa yaşamak özlemiyle dolmalısın.

...

Yaşadıklarımın öğrendiğim bir şey var:

Yaşadın mı büyük yaşayacaksın, ırmaklara, göğe, bütün evrene karışıcasına
Çünkü ömür dediğimiz şey, hayata sunulmuş bir armağandır
Ve hayat, sunulmuş bir armağandır insana."

İÇİNDEKİLER

52 SEKTÖR GÜNDEMİ

- 52- İSİB ve KBSB “İhracatta Devlet Teşvikleri” toplantısı düzenledi
- 54- Doğru yapılan bacalarla karbonmonoksit zehirlenmeleri önlenabilir
- 58- TESKON 2015 içinde sempozyumlar önemli bir yer tutuyor
- 62- Alfa Laval, Çukurova Üniversitesi’nde Isı Geri Kazanım Sistemleri Semineri verdi
- 64- Baymak bayileri Antalya’da bir araya geldi
- 66- Daikin Ceo’su Hasan Önder: Türkiye’nin en büyük eksikliği liderlik değil, uzmanlık
- 68- Enerji ithalatını azaltmanın yeni formülü
- 70- E.C.A. ve Serel, köklü geçmişinden aldığı güçle sağlam bir geleceğe bayileri ile birlikte yürüyor
- 72- Honeywell yeni yangın algılama ve güvenlik sistemlerini tanıttı
- 74- Mitsubishi Electric’ten Türkiye-Japonya İş Forumu’na destek
- 76- Termo Teknik, dünyanın en büyük panel radyatör üreticisi oluyor
- 78- UGETAM, uluslararası alanda mesleki yeterlilik belgesi veriyor
- 82- Valve World Expo 2014’te %19 ziyaretçi artışı kaydedildi

84 GÜNDEM

- 84- 23. Dünya Enerji Kongresi 2016’da Türkiye’de yapılacak
- 86- İl İl Enerji Verimliliği Projesi Kayseri Toplantısı yapıldı
- 88- Yenilikçi girişimciler Teknolojik Ürün Deneyim Belgesi ile daha rahat edecek



UÇTAN UCA İKLİMLENDİRME



► Klima Santrali



► Havuz Nem Alma Santrali



► Paket Hijyenik Klima



► RoofTop Paket Klima



► Gizli Tavan Tipi Fan Coil Ünitesi



► Kabinli Fan Coil Ünitesi



► 4 Yöne Üflemleri Fan Coil Ünitesi



► Yüksek Basıncılı Fan Coil Ünitesi



► Santrifüj Soğutma Grubu



► Hava Soğutmalı Soğutma Grubu



► Su Soğutmalı Soğutma Grubu



► Sudan Suya Isı Pompası



► Soğutma Grubu Performans Test Laboratuvarı ve Araştırma Merkezi

"Her bir
kW'tan
emin olun!"



► Fan Coil Performans Test Laboratuvarı ve Araştırma Merkezi

ÜNTES®

ISITMA KLİMA SOĞUTMA HAVALANDIRMA

MERKEZ / FABRİKA
ÜNTES-RHOSS FABRİKA
SATIŞ & ANKARA Bölge
İSTANBUL Bölge
İZMİR Bölge
ADANA Bölge

: İstanbul Yolu 37. Km, 06980 Kazan – ANKARA
: İstanbul Yolu 24. Km, Sarayköy – Kazan – ANKARA
: 53. Cd. 1450. Sk. Ulusoy Plaza No: 9/50, 06520 Çukurambar
: Atatürk Mah. M.Kemal Cd. Üntes İşm.İ No: 11, 34758 Ataşehir
: Teknik Malz. İş Mer. 1348. Sk. No: 5, 35110 Gıda Çarşısı Yenışehir
: Fuzuli Cd. Galeria İş Merkezi 2. Kat No: 212, 01120 Adana

T: (312) 818 63 00 (pbx) F: (312) 818 61 50
T: (312) 818 63 00 (pbx) F: (312) 818 61 50
T: (312) 287 91 00 (pbx) F: (312) 284 91 00
T: (216) 456 04 10 (pbx) F: (216) 455 12 90
T: (232) 469 05 55 (pbx) F: (232) 459 12 92
T: (322) 459 00 40 (pbx) F: (322) 459 01 80

f UntesKlima

t UntesKlima

www.unt.es.com





İÇİNDEKİLER

84 GÜNDEM

98- Erol Koç: Neden "Satış"tan Başlamak Gerekir?

100-Hasan Besim Korur: Amaç ve Hedef

102 YENİ PAZARLAMA

Dr. Zeki Yüksekbiçgili: 2015 Yılı Pazarlama Trendleri

104 AYIN DOSYASI

104-ISKAV'ın büyük başarısı: Geleceğin iklimlendirme yıldızları yetiştiriliyor

106-Öğrenci görüşleri

114 SEKTÖREL SÖYLEŞİ

Qundis CEO'su Dieter Berndt: Qundis pazardaki etkinliğini daha da arttıracak

116 FABRİKA GEZİSİ

Bahçivan Motor Yönetim Kurulu Başkanı

Ömer Faruk Bahçivan: İklimlendirme sektörü

Bahçivan'a inansın

122 PROJE

126-Toyota Plaza Nataş ve Bodrum Sentido Bellazure Hotel soğutma için LG ürünlerini tercih etti

128-Danfoss Türkiye Ürün ve Sistem Çözümleri ile %63'e Varan Enerji Tasarrufu

135 TEKNİK

makale

136-Atakan Gümüş / Bosch Termoteknik Ürün

Yöneticisi: Silindirik Alev Duman Borulu Kazanlar ile Su Borulu Kazanların Karşılaştırılması

138-Dr. Andaç Yakut / Makine Yüksek Mühendisi

Daikin Türkiye: AB Yeni F Gaz Regülasyonu ve Alternatif Akışkan R32

147 KÜLTÜR - SANAT

Ayın sanat gündeminden sizin için seçtiklerimiz

154 GEZİ

Huzur Semti Çengelköy / Betül Görgülü



Size kazanç olarak dönsün

Wolf Yoğuşmalı Kazan
%109* verim sağlar.



* TS EN 15417'ye göre 50/30 C° çalışma koşullarında.

Yüksek verim ve gücü üstün teknoloji ile buluşturan Wolf Yoğuşmalı Kazan. Enerjiden ve yerden tasarruf sağlar. Kurulumu, çalıştırılması ve bakımı kolaydır. Doğal gaz ya da güneş enerjisi; her ikisiyle de uyum içinde çalışır. Otomatik koruma sistemi sayesinde son derece güvenli, uzaktan servis sistemi ile kolayca kontrol edilebilen Wolf Yoğuşmalı Kazanlar, apartmanların, rezidansların ve akıllı binaların gözdesi. **Üstelik, Alarko kalitesi ve güvencesiyle!**



- Duvara asılan CGB serisinde 75-100 kW, duvara yaslanan MGK serisinde 130-300 kW kapasite aralığı
- Kaskad ile 1470 kW'a ulaşan sistem çözümleri
- MGK serisinde kapasiteye oranla çok küçük boyutlar
- CGB serisinde sistem suyu boşaltılmadan esanjör temizliği imkanı
- Çok düşük modülasyon oranı ile daha fazla tasarruf (MGK = %17; CGB = %20)
- Türkçe menüli haftalık programlanabilir LCD modül (standart)
- Yoğuşmaya uygun orijinal baca ve geniş aksesuar seçenekleri



ALARKO CARRIER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

İSTANBUL Gebze Organize Sanayi Bölgesi, Şahabettin Bilgişu Cad. 41480 Gebze - KOCAELİ
ANKARA Sedat Simavi Sok. No: 48 06550 Çankaya - ANKARA
İZMİR Şehit Fethibey Cad. No: 55 Kat: 13 35210 Pasaport - İZMİR
ADANA Ziyapaşa Bulvarı Çelik Apt. No: 25 / 5-6 01130 - ADANA
ANTALYA Metin Kasapoğlu Cad. Küçükçaya Sitesi A Blok No: 2 / 7 07050 - ANTALYA

Tel: (0262) 648 60 00
Tel: (0312) 409 52 00
Tel: (0232) 483 25 60
Tel: (0322) 457 62 23
Tel: (0242) 322 00 29

MÜŞTERİ DANIŞMA HATTI

444 0 128



ALARKO



www.alarko-carrier.com.tr



CONTENTS

52 INDUSTRY'S AGENDA

52-ISIB and KBSB organized "Government Encouragements in Export" meeting

54-Carbon Monoxide poisoning can be avoided with right constructed chimneys

58-Symposiums are highly important in TESKON 2015

66-Ceo of Daikin Hasan Önder: The most important imperfection of Turkey is not leadership, it is specialization

68-New formula of reducing the energy import

72-Honeywell presented its new fire detection and security systems

76-Termo Teknik is becoming the biggest panel radiator producer of the world

84 AGENDA

84-23rd World Energy Congress will be organized in Turkey in 2016

92-Innovation light is in İstanbul

98-Erol Koç: Why should begin from "Sales"

100-Hasan Besim Korur: Aim and Target

NEW MARKETING 102

Dr. Zeki Yüksekbilgili:
Marketing Trends of the Year 2015

FILE OF THE MONTH 104

Big Success of ISKAV: -104
Stars of the future
air conditioning sector are training
Opinions of The Students: -106

SECTORAL INTERVIEW 114

Ceo of Qundis, Dieter Berndt:
Qundis will increase its
effectiveness in the market

FABRIC TOUR 116

Founder and Chairman of
The Board of Bahçivan Motor,
Ömer Faruk Bahçivan:
Air Conditioning Sector
should believe in Bahçivan

TRAVEL 154

Place OF Peace: Çengelköy

REKLAM İNDEKSİ

3 S NORM	33	BGS DANIŞMANLIK	103	KODSAN	39
ACS KLİMA	37	CFM SOĞUTMA	4-5	LÖSEV	131
AKANTEL	19	COŞKUNÖZ RADYATÖR - COPA	15	MAKRO TEKNİK	63
AKUT	125	CVS HAVALANDIRMA	A.K.	MAKROTEST	101
ALARKO	11	ÇUKUROVA ISI	31	MASTER	57
ALFEN MAKİNA	83	DAIKIN	29	MCS KELEPÇE	123
ALP POMPA – ETNA	3	DİPAZ	75	MGT	81
ARÇELİK	1	DUYAR VANA	160	MITSUBISHI ELECTRIC	25
ARMAŞ	93	E-GAZ	77	RADYAL	27
ASAL	23	FORM	21	RES ENERJİ	Ö.K.İ.
ASTEKNIK	85	FRENCKE	51	SEMPA LTD	61
ASTRAL POOL	133	FRİGODUMAN	35-47	SENTE MAKİNA	113
AYDIN GLOBAL-PREIS	73	GEA ISISAN	49	SETFİL	45
BAHÇIVAN	67	GIACOMINI	127	SODEX ANKARA 2015	2
BAYKAN	95	HAVAK	41	STANDART POMPA	13
BAYMAK	17	HTK KLİMA	69	TESKON SODEX 2015	143
BAYPA	129	ISKAV	134	ÜNTES	9
BERROS KLİMA	A.K.İ.	İMEKSAN	43	VENTAS	53
BG MÜHENDİSLİK	99	İSİB	146	VISSMANN	6

ENERJİ TASARRUFU İLE DAHA YAŞANABİLİR BİR DÜNYANIN PARÇASI OLUN!



Küçük değişimler büyük fark yaratır!

Ortam sıcaklığını bir derece düşürmek enerji tüketimini %6 azaltır.

Temiz lamba, kirlisine göre %25 daha az enerji harcar.

Soğutucu çevresinde bırakılacak 10 cm boşluk, enerji sarfiyatını üç katına kadar düşürür.

Eco serisi kullanılan sistemlerde % 60 enerji tasarrufu sağlanır!



Standart

www.standartpompa.com / info@standartpompa.com. T: 0 216 466 89 00

Teknoloji – Eğitim İliŖkisi



Prof. Dr. Hasan A. Heperkan



ürkiye’de verilen teknik eğitime baktığınız zaman, öğrencinin, ilköğretimden, ortaöğretimden çok zayıf, bir sürü temel bilgiyi almadan geldiğini görürüz. Daha ilkokuldan başlayarak çocuklara ezbere dayalı bir eğitim uygulanmaktadır. Sebep sonuç ilişkisi yerine kalıplar öğretilmektedir. Bu süreç özellikle üniversite sınavında doruğa erişmektedir. Soruları hızlı yanıtlamak zorunda olan öğrenciler, düşünmeden, kısa yoldan sonucu bulmaya zorlanmaktadır. Böyle bir sistemde başarı ancak ezberlemekle elde edilebilir. Çözülen bir problem içerisindeki ayrıntılar ve ince noktalar göz ardı edilince, o probleme özel bazı varsayımlar sanki genel kurallarmış gibi yanlış algılanabilir. Ülkemizde de, dünyadaki gelişmelere paralel olarak, Avrupa’da, Amerika’da, Almanya’da olduğu gibi, en azından temel bilimlerde konusunda yetmiş ve belirli becerileri elde etmiş kimseler üniversiteye girmelidir. Lisans programlarında düşünen, araştıran, planlayan ve yaratan kaliteli elemanlar yetiştirilmelidir.

Sınavı kazanarak üniversiteye gelen öğrenci burada tamamen farklı bir yaklaşımla karşılaşır. Artık kendisinden hızlı hesaplama beklenmemekte, olayın ayrıntılarını kavraması, farklı şartlarda düşünerek, değerlendirme yaparak sonuca gitmesi istenmektedir. Hatta sayısal olarak doğru sonucu bulması ona fazla bir ek puan kazandırmamaktadır. Hâlbuki üniversite giriş sınavında doğru şıkkı işaretlemek her şeydir, bütün yol doğru bile olsa sayısal sonuç hatalıysa hiç puan alınmaz. Üniversitede ise bazı çözümlerde, doğru yanıtı bulsa da, arada bir mantık hatası yapması ya da yanlış bir yaklaşım uygulaması halinde hiç puan alamayabilir. Derslerde öğrenciler hep problem çözülmesini isterler ve sınavlarda soruları yanıtlarken çözülmüş bu örneklerle benzeterek yanıtı bulmaya çalışırlar. Bu yaklaşım, ezbere dayalı eğitim alışkanlığının yeni sistem içerisinde devam ettirilmesidir.

Bu şekilde yetiştirilen mühendislerden daha sonra temel konulara hâkim, araştırmacı bir kimlik beklememiz haksızlık olur. Firmaların ve işverenlerin yeni mühendislerde gördükleri eksikliğin ve yetersizliğin esas kaynağının burada aranması doğru olacaktır. Batı toplumlarında ve eğitim sistemlerinde temel yaklaşım bu şekildedir. Çocuklar daha okula bile gitmeden aileler tarafından serbest, düşünmeyi bilen ve seven, çevresini sorgulayan, araştırmacı bir kimlikle yetiştirilir. Okullarda aldıkları eğitim de bu süreci destekler. Zaten toplumda demokrasi kavramının doğru işlemesi bu tip bireylerin varlığı ile sağlanmaz mı? Onlar tarafından sürdürülmez mi?

Orta öğrenim sırasında üniversiteye giriş sınavı hazırlıkları birçok konunun eksik işlenmesine ve yeterince öğrenilmemesine neden olmaktadır. Üniversiteye alt-

yapısı yetersiz gelen öğrencilerin noksanları burada telafi edilmeye çalışılır. Bu defa da karşımıza ABET, Bologna Süreci, MÜDEK gibi, verilen eğitimin kalitesini değerlendiren sistemlerin yanlış anlaşılması sonucu konulan toplam ders kredi sınırlaması çıkar. Aslında altyapısı sağlam öğrenciler için yeterli olan ders saatleri, ülkemizde yetersiz kalmaya başlar. Ayrıca bizim sistemimizde, ders dışında çalışmaya alışık olmadığımızdan var olan açık kapatılamaz. Sonuç olarak eğitimin ve mezun olan öğrencilerin kalitesi düşer.

Ancak güçlü ekonomi, üretmekle, katma değer yaratmakla oluşur. Ülkenin doğal kaynaklarının, insan potansiyelinin, öz yeteneklerinin ve bilgi birikiminin en iyi şekilde kullanılması, organizasyonu ve yönetilmesi gerekir. Bunun için de teknik alt yapısı kuvvetli, konusuna hâkim, muhakeme yeteneği güçlü kadroların iş başında olması ve sürekli değiştirilmemesi çok önemlidir. Batı toplumları bugünkü refah seviyelerini ve teknolojik üstünlüklerini bu şekilde elde etmişlerdir. Bizim mevcut mühendislik eğitim sistemimiz ne yazık ki bu nitelikteki teknik kadroyu yetiştirmeye yeterli değildir.

Hatta bugün sadece üretmek yeterli olamamakta, teknoloji üretemeyen, yenilikçi olamayan toplumlar artık ekonomik bağımsızlıklarını koruyamamaktadırlar. Teknoloji üretebilmek uzun bir süreçtir, bir günde oluşturulamaz. Bilimi temsil eden üniversitelerin, teknolojiyi temsil eden sanayi ile işbirliği ve uyum içinde çalışması sağlanmalıdır. Bu amaca yönelik alt yapının en kısa zamanda kurulması ve etkin şekilde yönlendirilmesinde hepimize büyük görevler düşmektedir.

Son 50 yıl içerisinde teknolojik gelişmeler ülke sanayilerinin hedeflerini ve amaçlarını önemli şekilde etkilemiştir. Sanayide yeni yapılanma süreci ABD ve Japonya’da 1980 lerde başlamış, bunun sonucunda ileri teknolojiye yönelik yatırımlar hızlanmış, AR-GE ve mesleki eğitim harcamaları artmıştır. Aynı dönemde sanayi yapısındaki bunalım nedeniyle AB ülkeleri, yeni teknolojiye dayalı sektörlerle yeterince yatırım yapamamış, rekabet güçleri geri kalmıştır. Bu açığı kapatabilmek ve çağı yakalayabilmek için AB ülkeleri birleşerek ortak fonlar yaratmış, AR-GE faaliyetlerine yönelik harcamaları arttırarak, Avrupa Çerçeve Programları gibi bir dizi araştırma ve uygulama projelerini faaliyete geçirmiştir. Ayrıca ERASMUS gibi öğrenci ve bilim insanı değişimi, LEONARDO gibi mesleki eğitim sistemleri ve uygulamalarında kalitenin geliştirilmesini, bireylerin bilgi, beceri ve yeterliklerinin artırılmasını teşvik eden ülkeler arası işbirliği programları başlatılmıştır. Teknolojinin hızla değiştiği çağımızda, sanayimizin de, ülke kaynaklarını ve olanaklarını göz önüne alarak çağdaş teknolojiyi yakalayabilmeyi hatta üretebilmeyi hedef alması zorunlu hale gelmiştir. Sanayinin dayanağı teknoloji, teknolojinin dayanağı bilimsel bilgi ve eğitim olduğuna göre sanayinin ve mühendislik eğitiminin hedefi çağdaş teknolojiye yönelik olmalıdır.



Dünyaya Yayılan Sıcaklık



Panel Radyatör | Dekoratif Radyatör | Hermetik Şofben | Havlupan | Radyatör Vanaları



Tel: +90 224 219 74 00
www.copa.com.tr



COŞKUNÖZ
HOLDİNG
"sınırsız şekillendirme"

Exhibit 3. EIS country groupings



Ŗekil 1 Avrupa Birliği Ülkelerinin İnovasyon Grupları

İklimlendirme sektörünün AR-GE kabiliyetinin gelişmesinin en önemli basamaklarından birisi, özel sektörün üniversiteler ile işbirliğini artırmasıdır. Özel sektör firmaları, bu işbirliğinden elde edecekleri katma değerin farkında olarak, üniversite ile yapılacak işbirliğini, firmasının bir problemini düşük maliyetle çözdürebilme olarak görmemelidir. Diğer taraftan da, akademisyenler bu işbirliklerine yayın yapmak üzere özel sektörün finansman ile yardım ettiği bir faaliyet olarak bakmamalıdır. Firmaların üniversiteler ile işbirliklerini artırdıkları oranda küresel rekabetçilik güçleri ve birbirlerine olan güvenleri artacaktır.

İnovasyon kavramı bu faaliyetler ile yakından ilgilidir. İnovasyon, hem yenileme sürecini hem de bu sürecin sonunda ortaya çıkan bilgiyi, teknolojik süreci veya ürünü ifade eden Latince köklü bir kelimedir. İnovasyon kavramında "tekrar" veya "tekrarlamak" anlamı yoktur. Yenilikçi bir süreç veya ürün muhakkak yerini aldığı sürece veya ürüne göre önemli ek özellikler getirmelidir. Bilimde olsun, teknolojik gelişmede veya üretimde olsun, inovasyon bir önceki duruma göre önemli karşılaştırmalı üstünlükler getirmelidir. İnovasyonda değişim ve değişimi zaman içerisinde yönetme vardır. Yeni bir ürün ya da hizmette yeni fikirler kullanılması, ürünün ya da hizmetin sunulmasında yenilik, mevcut bir ürünü yaratıcı bir şekilde pazarlamak, iş modelini değiştirmek gibi yöntemleri kapsar.

İnovasyonun en önemli araçlarından bir tanesi AR-GE çalışmalarının yapılacağı ortamın oluşturulmasıdır. Bu ortamın dünyadaki ortak adı araştırma laboratuvarı

veya enstitüsüdür. Bu türden laboratuvarlarda ilgilenilen konudaki en ileri teçhizat, donanım, ölçme aletleri ve sayısal çözümleme olanakları bulunur; bunlar sayesinde ilgilenilen konu derinlemesine araştırılır. Mühendis ve şirket için araştırmak, yenilikçi olmak zordur. Sadece istemekle ya da reklam ile gerçekleşmez. Entelektüel yaratıcılık, çok çalışma, çok yatırım ve kararlılık gerektirir.

Ŗekil 1 de Avrupa Birliği ülkelerinin inovasyon performanslarına göre grupları görölmektedir. Türkiye maalesef gerileyen grupta yer almaktadır. 26 Aralık 2014 de Yıldız Teknik Üniversitesi, DavutpaŖa Yerleşkesi'nde, Teknoloji Transfer Ofisi tarafından düzenlenen çalıştayda teknopark enflasyonu yaşandığı belirtilmiştir. TÜBİTAK, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından desteklenen proje başvurularında geri dönme oranı yüksektir. Üniversite – Sanayi işbirliğinin ve AR-GE faaliyetlerinin düzgün gitmediği açıktır.

Ülkemizde inovasyon eksikliğini birçok etkene bağlayabiliriz. Bir tarafta alınan eğitimin yetersizliği, yeni konularda derslerin açılmaması; hocaların araştırma yapamamaları; diğer tarafta maddi sorunlar, altyapı yetersizliği (araştırma laboratuvarı ve enstitüsü) sayılabilir. Ayrıca, araştırma heyecanı, sevgisi ve yönteminin verilememesi; birlikte çalışılmaması; araştırmalarda çalışan doktoralı eleman eksikliği ve doktora sürelerinin çok uzun olması da önemlidir. Birçok mühendislik alanında teknoloji birkaç yılda hatta daha kısa sürelerde değişmekte, kendisini yenilemektedir. Bu koşullarda yeni teknolojiyi üretmenin hatta takip etmenin imkânsız hale gelmesi kaçınılmazdır. Proje başvurularının kişisel ya da tek kurumlu olması, ulusal konsorsiyumun kurulamaması; uluslararası organizasyonlara katılım eksikliği de göz ardı edilmemelidir. Son olarak sanayinin ilgisizliğini ve yeniliğe ihtiyaç duymamasını unutmamalıyız. Talep olmazsa arz da olmaz, sorunlara çözüm bulmak zorlaşır.

Türkiye'de AR-GE projelerine en fazla başvuruyu büyük şirketler yapmaktadır. Avrupa'da ve ABD ise aslan payı KOBİ lere aittir. Batı endüstrisini bugünkü seviyesine getiren itici unsurun KOBİ ler olduğu herkesçe bilinmektedir. Bu tabloyu değiştirmek, milli gelirimizi artırmak, daha çok üretmek, ülkemizi hak ettiği konuma getirmek için hepimize büyük görevler düşmektedir.

KAYNAKLAR

1. TESKON 2007 ARGE Paneli, 25-28 Ekim 2007, İzmir
2. İ. Gökalp, kişisel görüşme, Şubat 2007, İstanbul
3. www.kureselisinma.org
4. www.usgbc.org
5. www.arkitera.com
6. İnovasyon, RVC Dergisi, Sayı 6, Nisan 2009
7. The Global Innovation Index 2012, INSEAD yayını.
8. Mühendislik Eğitimi, Profesyonel Mühendislik, RVC Dergisi, Sayı 3, Mart 2008.

ŞEHRİN İÇİNİ ISITAN
YER TİPİ YOĞUŞMALI KAZAN;

BİZ ONA MAGNUS DİYORUZ, SİZ ONA MÜKEMMEL DEYİN.

Baymak'tan Hollanda Teknolojili yepyeni bir ürün.
Magnus yer tipi yoğuşmalı kazan aradığınız
mükemmel verimliliği size sunuyor, adının hakkını veriyor.



- 285 KW ile 1300 KW kapasite aralığında 12 farklı model
- Kaskad çalışabilme özelliği
- Al-Mg-Si döküm dilim eşanjörlü
- Ultra sessiz ≤61 dBA (Magnus I 285 ve 355 modelleri için)
- Tekerlekleri sayesinde nakliyyede kolaylık
- Düşük NOx ve CO2 emisyon değerleri ile çevre dostu

* Baymak yer tipi yoğuşmalı kazanlar, bacadan atılan su buharını yakalayıp yoğuşturarak suya dönüştürür ve suyun ısısını enerji olarak sisteme kazandırır. Böylece %109,6 yüksek verimlilik oranına (DIN 4702-8 normuna göre Magnus I 285 ve Magnus II 570 için) ulaşarak yakıttan tasarruf edersiniz.

** Sistemde kullanılan boiler, pompa, genişleme tankı ve otomasyon ekipmanları Baymak ürünü ise Magnus yer tipi yoğuşmalı kazanla birlikte bu ürünlerin tümü 5 yıl garantilidir. Aksi halde Magnus kazan 3 yıl garantilidir.



TTMD üyeleri Yıl Sonu Kokteyli'nde bir araya geldi

TTMD, Türk Tesisat Mühendisleri Derneği İstanbul Temsilciliği, 23 Aralık 2014 salı akşamı, Kozyatağı Merkezi'nde Yıl Sonu Kokteyl' i düzenledi. Yönetim Kurulu Başkanı Bahri Türkmen ve önceki dönem başkanları, yöneticileri ile TTMD üyesi mühendisler bu etkinlikte bir araya geldiler. Sektörün ileri gelenleri bu toplantıda keyifli sohbetler ile değerli paylaşımlarda bulundular.

TTMD, Tesisat Mühendisliği'nin ve topluma verdiği hizmetlerin gelişmesi için 1992 yılında kuruldu, bu gün değişik disiplinlerden gelen profesyonellerin ortak amaçlar için toplandığı bir dernek haline geldi.



Küresel ısınma resimleri taksim metrosunda



Küresel Isınmanın Yarattığı Sorunlar, İklim Değişikliğine ve Çevreye Etkisi Resim Yarışmasında dereceye giren eserler daha geniş bir kitleye ulaşması için Taksim Meydanı Metrosunda sergilendi. ISKAV, İSKİD, İZODER, TTMD, DOSİDER ve Hannover Messe Sodeks Fuarcılık tarafından düzenlenen ilköğretim ve ortaokullara yönelik olarak düzenlenen "Küresel Isınmanın Yarattığı Sorunlar, İklim Değişikliğine ve Çevreye Etkisi" konulu resim yarışmasında dereceye giren ve mansiyon alan resimler 24-30 Kasım 2014 tarihleri arasında sergilendi. İstanbullular tarafından ücretsiz gezilen sergi ziyaretçilerden tam not aldı.

MTMD Mekanik Tesisat Müteahhitleri Derneği Yıl Sonu Daveti gerçekleşti

MTMD Mekanik Tesisat Müteahhitleri Derneği, 20 Aralık 2014 cumartesi akşamı, Yıldız Hisar Tesisleri- Havuz Yamaç Restaurant'ta Yeni Yıl Kokteyl' i düzenledi. Keyifli bir müzik eşliğinde gerçekleşen etkinliğe kalabalık davetli grubu katıldı.

MTMD Mekanik Tesisat Müteahhitleri Derneği Başkanı Mürşit Çelikkol'un hoşgeldiniz konuşması ile başlayan Kokteyl, katılımcıların sohbeti ile de-



vam etti. 2014'ün değerlendirildiği ve sohbetlerin gerçekleştiği etkinlikte, MTMD üyeleri, sektörün diğer Der-



neklerinin Başkanları ve üyeleri ile değerli Hocalar, samimi bir ortamda bir araya geldi.



AxiTop ile daha sessiz ve daha verimli



**AxiTop sonrası
değişim**

– 7.2 dB(A)
Ses seviyesi

– 27 %
Enerji tüketimi



Soğutma ve iklimlendirme ürünleri başta olmak üzere halihazırda yüksek verime ve düşük ses seviyelerine sahip aksiyel fanlar üretmekteyiz. İlkemiz ise, her zaman müşterilerimize daha iyisini sunmaktır. Bu gayemize bağlı yeni ürünümüzü iftiharla sunarız: AxiTop difüzör. Ürünümüz çıkış havası tarafını optimize ederek verimi arttırmaktadır. 250 mm uzunluğundaki dış difüzör ve benzersiz iç difüzör kombinasyonu ile aynı hava performansını standart bir aksiyel fan ile karşılaştırıldığında 7.2 dB(A) daha düşük ses seviyesi ve %27 daha düşük enerji sarfıyatı ile elde edebilmektedir. Eğer tüm bu avantajlar hoşunuza gittiyse ve ilginizi çekiyorsa www.ebmpapst.com.tr adresimizi daha fazla bilgi için ziyaret edebilirsiniz.

Partner of
akantel ebmpapst

10007 Sk. No.6 A.O.S.B. Çiğli - İZMİR
Tel : 0232 328 20 90 (Pbx) Fax : 0232 328 02 70
e-posta : akantel@akantel.com.tr / satis@akantel.com.tr

Etna, tanıtım ve yangın seminerlerine devam ediyor

Etna, 2014 Yılı Tanıtım Toplantısı & Yangın Seminerlerinin sonuncusunu 20 Kasım 2014 perşembe günü Sheraton Hotel-Bursa' da gerçekleştirdi. Etna organizasyonuna, Bursa'nın önde gelen proje & mekanik taahhüt, mühendislik firması yetkileri ve iller bankası, organize sanayi bölgesi, büyükşehir ve ilçe belediyeleri teknik yetkilileri yoğun ilgi gösterdi.

Pazarlama Müdürü Halil Kızılhan, sunumunun 1. bölümünde firma tanıtımı, 2014 yılında satış programına dahil edilen yeni ürünler, yüksek teknoloji frekans kontrollü sirkülasyon pompaları & hidrofor çözümleri ve frekans kontrollü ürünler konusunda Avrupa & Türkiye pazarındaki yönelimler-trendler hakkında bilgilendirmede bulundu. Halil Kızılhan sunumun 2. bölümünde; Türkiye yangınla mücadele mevzuatını oluşturan TSEN12845 standardı, binaların yangından korunması hakkındaki yönetmelik hükümlerinin proje müellifleri, yükleniciler, bina sahipleri ve üreticilere getirmiş olduğu sorumluluklar hakkında bilgilendirmede bulundu. Halil Kızılhan, Türkiye'de yasal mevzuatın



tüm konut ve tesislerde TSEN12845' uygun yangın pompası kullanımını zorunlu tuttuğunu, bu ve benzeri konularda ilgili Türk Standartlarının kullanılmasını, eğer Türk Standartlarında eksiklik varsa Avrupa standartlarının referans alınabileceği hükmünü getirdiğini, eğer Avrupa standartlarında da eksiklik varsa, uluslararası geçerliliği olan normların kullanılabileceğini ifade etti. Halil Kızılhan yapmış olduğu konuşmada; yangın sektöründe, çok açık olan bu yasal hükme ve aynı zamanda bir Avrupa normu olan tsen12845 e rağmen, talebin Amerikan sertifikalı

ürünlere bilinçli olarak yönlendirildiğini, bir algı yönetimi ve odak sapıtılması yapıldığını ifade ettiler. Yerli üretimin yaygınlaşması, ulusal test & gözetim ve sertifikasyon kurumlarının oluşması ve işlerlik kazanması için Türkiye'nin kendi normlarına, yasal mevzuatına sahip çıkması gerektiği konuşmada dile getirildi.

Etna Pazarlama Müdürü Halil Kızılhan, konuşmasının son bölümünde UL ve FM kavramlarının neler ihtiva ettiği, TSEN12845 & NFPA 20 normlarının karşılaştırması vb. hususlarda katılımcıları bilgilendirdi.



Türkiye'nin bu yıl Ocak-Ekim döneminde ithal ettiği Doğal gaz miktarı, 2010 yılının aynı dönemine göre yüzde 30 artarken, dolar tarihi zirvesini gördü. Doğal gaz ithalatındaki artışla birlikte döviz kurlarındaki önlenemeyen yükseliş tüketiciye zam olarak yansıyor. Bu gelişmeler enerji tasarrufu önlemlerini zorunlu kılıyor. Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu (EPDK) ve Boru Hatları ile Petrol Taşıma Anonim

Enerji ve ısı tasarrufu milli bir meseledir

Şirketi (BOTAS) verilerine göre Ocak-Ekim dönemi baz alındığında Doğal gaz ithalatı bu yılın 10 ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 8,5 arttı. 2010 yılının aynı dönemine göre ise yüzde 30 artışla, 39 milyar 480,52 milyon metreküpe yükseldi.

BOTAS'ın borcunun 1,2 milyar dolarını Merkez Bankası ödeyecek

Öte yandan, enerjide dışa bağımlı bir ülke olan Türkiye'nin enerji ithalatı karşılığında ödediği dövizin değeri de hızla yükseliyor. ABD Doları siyasi endişelerle geçen hafta 2,40 TL'ye kadar yükselerek tarihi zirvesini görmüştü. Ekonomideki son gelişmelerle ilgili açıklamalarda bulunan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, "Dolar kurunun artması enerji sektörünü sevindirmemektedir, ithalat yapan bir ülke olarak bunun olumsuz tesirini her zaman söylüyorum" dedi. Yıldız, BOTAS'ın 31 Aralık'a kadar ödeyeceği 1,2 milyar doların da Merkez Bankası'na karşılanacağını belirtti.

"Enerji ve ısı tasarrufu milli bir mesele"

Doğal gaz ithalatındaki artışla birlikte döviz kurlarındaki önlenemeyen yükseliş tüketiciye zam olarak yansıyor. Bu gelişmeler tüketiciler için verimli kullanım ve enerji tasarrufu önlemlerini kaçınılmaz hale getiriyor.

Türkiye'de enerji ve ısı tasarrufu bilincini artırmak amacıyla faaliyet gösteren Enerji ve Isı Tasarrufu Derneği (ETADER), sürekli yükselen enerji kullanımı maliyetleri nedeniyle enerjinin bilinçli kullanımının kararlılıkla teşvik edilmesi gerektiğini vurguladı. Enerji ve ısı tasarrufunu milli bir mesele olarak gördüklerini söyleyen ETADER Genel Başkanı Zafer Yavuztürk, "Bu konuda herkesin bilinçlenmesini ve ortak bir paydada buluşmasını öneriyoruz. Bu, enerjiyi birlikte tasarruflu kullanma çağrısıdır. Tasarruf alanında yapılacak çok iş, atılacak çok adım var. Büyük küçük demeden herkes bu konuya elinden geldiğince destek olmalı" diye konuştu.



MITSUBISHI
HEAVY INDUSTRIES, LTD.

Soğuk ve Sıcaklığın Gücü



Beyaz Kaplan: Kar
Kaplanı olarak da
bilinir. Soğuk bölgelerde
yaşayan en güçlü
hayvanlardan biridir.

Afrika Arslanı: Sıcak
iklimde yaşar. Olağanüstü
kuvveti ve liderliğiyle
Hayvanlar Kralı olarak
bilinir.

KX Serisi VRF Klima Sistemleri



İstanbul

(0212) 286 08 73
vrfistanbul@formgroup.com

İzmir

(0232) 459 02 70
vrfizmir@formgroup.com

Antalya

(0850) 221 30 01
vrfantalya@formgroup.com

Ankara

(0312) 284 77 22
vrfankara@formgroup.com

Bursa

(0224) 249 95 26
bursa@formgroup.com

Adana

(0850) 205 43 44
vrfadana@formgroup.com

www.formgroup.com



Vaillant Group Türkiye'ye yeni İK Müdürü

Vaillant Group Türkiye İnsan Kaynakları Direktörlüğüne, Delphi Otomotiv'in İnsan Kaynakları Direktörü Nilüfer Birdal getirildi. Nilüfer Birdal, doğrudan Vaillant Group İnsan Kaynakları Direktörü Frank Liebelt'e raporlama yapacak.

İstanbul Teknik Üniversitesi'nde İşletme ve Endüstri Mühendisliği bölümünden mezun olan Nilüfer Birdal, profesyonel kariyerine Siemens

Almanya'da mühendis olarak başladı. Ardından, AEG Türkiye ve SAP Türkiye'de çeşitli fonksiyonlarda görev aldı. 1997 yılında, IT ve İş Geliştirme projeleri alanında, Türkiye ve Avrupa'da faaliyet gösteren ICC Danışmanlık Firmasını kurdu. 2005 yılında Delphi Otomotiv firmasına katılan Birdal, burada IT Müdürü ve SAP Implementasyon Proje Lideri sonrasında ise İnsan Kaynakları Direktörü olarak görev yaptı.

Tanap Projesi'nin 56" kara kesimi boru hattı inşaatını gerçekleştirecek firmalar belirlendi

Azerbaycan'daki Şah Deniz-2 Sahası'ndan çıkarılacak doğal gazı Türkiye'ye ve Türkiye üzerinden Avrupa'ya taşıyacak olan Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı Projesi (TANAP) kapsamında TANAP Doğalgaz İletim A.Ş. tarafından açılan " 56" Kara Kesimi Lot 1, Lot 2, Lot 3 Boru Hattı İnşaat İhalesi "ne ilişkin yapılan değerlendirme sonucunda Lot 1, Lot 2 ve Lot 3 Boru Hattı İnşaatını gerçekleştirecek firmalar belirlendi.

SÖZLEŞMELER TANAP DOĞAL GAZ İLETİM A.Ş İLE ÜÇ FİRMA/ORTAKLIK ARASINDA İMZALANDI:

Türkiye üzerinden geçecek yaklaşık 1850 kilometrelik boru hattının, Gürcistan sınırından Eskişehir'e kadar olan 56" çapındaki 1337 kilometrelik kısmının inşaatı için ön

yeterlik almış yerli ve yabancı on beş firmanın 22 Nisan 2014 tarihinde davet edilmesi ile başlayan ihale sürecinin sonucunda Sözleşme imzalanan firma ve ortaklıklar şöyle:

1. 56" Kara Kesimi Boru Hattı İnşaatı
Lot 1: FERNAS İNŞAAT A.Ş. / Km 0 – Km 375:
Ardahan/Posof/Türkgözü – Erzurum/Aşkale
2. 56" Kara Kesimi Boru Hattı İnşaatı
Lot 2: SİCİM-YÜKSEL-AKKORD ADI ORTAKLIĞI
Km 375 -Km 825: Erzurum/Aşkale –Sivas/Yıldızeli
3. 56" Kara Kesimi Boru Hattı İnşaatı
Lot 3: TEKFEİN İNŞAAT ve TESİSAT A.Ş.
Km 825 - Km 1334: Sivas/Yıldızeli –Eskişehir/Seyitgazi

LINK'in Satış ve Pazarlama Direktörlüğü'ne Ömür Gürkan Elmalı atandı

Ömür Gürkan Elmalı, Türkiye'de mekanik tesisatta askı ve destek sektörünün kurucusu olan LINK'in Satış ve Pazarlama Direktörü oldu. Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümü mezunu olan Elmalı, daha sonra aynı üniversitede Makine Mühendisliği Yüksek Lisansı ve İşletme Yönetimi Yüksek Lisanslarını tamamladı.

Profesyonel iş hayatına 1995 yılında Yardım Mühendislik'te başlayan Ömür Gürkan Elmalı, Vaillant, Boyut İnşaat, ATC gibi sektörün tanınmış şirketlerinde satış, pazarlama, iş geliştirme gibi alanlarda çeşitli görevlerde bulundu.

2014 yılı başında LINK'te Strateji ve Pazarlama Müdürü olarak göreve başlayan Elmalı, ürün yönetimi sistemiyle birlikte pazarlama departmanını kurdu. Elmalı, şirketin ticari yol haritasını paydaşların beklentileriyle uyumlu bir şekilde tasarlayıp geliştirmek, operasyonel pazarlama faaliyetlerini koordine edip gerçekleştirmek gibi çeşitli sorumlulukları üstlenmesinin yanı sıra, vekaleten de Saha Satış Müdürü görevini sürdürmekteydi. Elmalı, yeni görevinde sektörün de gelişmesine katkı sağlayacak pazarlama faaliyetlerinin yanı sıra satış ağırlıklı bir rol oynayacak.



Ömür Gürkan Elmalı, aynı zamanda Türk Tesisat Mühendisleri Derneği, İSKİD, Türkiye Bilişim Derneği, Makine Mühendisleri Odası ve Yıldız Teknik Üniversitesi Mezunlar Derneği üyesidir.

- Doğayla Dost
- Çözümde Sınırsız
- Teknolojide Önde

Yüksek enerji tasarrufu ve konfor için,
Hitachi Split ve Multi Çözümler.

Sessiz ve güçlü soğutma için,
Samurai Chiller Soğutma Grupları.

Yüksek COP'li ve full inverter,
Set Free VRF Sistemler.

FSXNQ ve FSN6Q Set Free VRF ile,
Esnek Çözümler.

Çok sessiz ve bütçeye
uygun VRF teknolojisi için,
Süper Mini VRF Sistemler.

İç ortama konulan özel tasarım dış ünitelerle,
Estetik bina görünüşü.

500% verimlilik için
Yutaki ısı pompaları

CS Net Web ile,
Binlerce iç ve dış üniteyi tek üniteden
kontrol edebilme imkanı.

İlk DC Inverter klimayı üreten Hitachi'den her projeye ve her ihtiyaca uygun yüksek
enerji verimli, ekonomik, ergonomik, sessiz ve çevre dostu ürünler;

Asal İklimlendirme Teknolojileri A.Ş. güvencesiyle hizmetinizde!



Doğal gaz faturasını nasıl azaltırsınız?

Özellikle kış aylarında aile bütçelerinde önemli yer tutan Doğal gaz faturalarını azaltmak mümkün. Ariston Thermo yetkilileri ilerleyen teknolojiyle geliştirilen tam yoğuşmalı kombilerin Doğal gaz faturasında yüzde 30'lara varan indirim sağladığını belirterek uyarıyor:

"BÜTÇENİZİ DÜŞÜNÜYORSANIZ TAM YOĞUŞMALI KOMBİ KULLANIN."

Havalar soğuyunca Doğal gaz faturalarındaki rakamlar da artıyor. Aile bütçeleri için kabus gibi beklenen Doğal gaz faturalarının daha düşük gelmesi için teknoloji yeni çözümler üretiyor.

Ariston Thermo yetkilileri cebini düşünenlerin tam yoğuşmalı kombi kullanması gerektiğini vurgulayarak "Kombi pazarının yetenekli oyuncusu tam yoğuşmalı kombiler tam bir bütçe dostu" diyor.

Tam yoğuşmalı kombilerin hem aile bütçesine hem de devlet bütçesine katkıda bulunduğunun altını çizen Ariston Thermo Pazarlama Müdürü İşıl Aksoy Doğal gaz faturasının nasıl azalacağı konusunda şunları söyledi:

"Yoğuşma teknolojisine sahip kombi ve kazanlar bu teknoloji sayesinde bacadan atılan sıcak gazın içindeki ısıyı sisteme transfer edilmesini sağlıyor. Yoğuşmalı olmayan, standart kombilerde yanmış gazın bacadan çıkış sıcak-

lığı 120-130 dereceyi buluyor. Oysa yoğuşmalı kombilerde bu sıcaklık 40-45 dereceye kadar düşüyor. Bu ısı kazancı, ısıtma sisteminden dönen ve yeniden ısınmak için kombiye giren dönüş suyunun ilk önce yüksek sıcaklıktaki baca gazı ile buluşması ve baca gazının ısınıp alması ile sağlanıyor. Yani dönüş suyu baca gazının içindeki gizli ısıyı çekiyor ve ısı kaybından dolayı baca gazındaki buhar damlacıklar oluşturarak yoğuşuyor. Yoğuşma teknolojisi evin büyüklüğünden bağımsız olup, sadece gidiş-dönüş suyu sıcaklığına bağlı olarak tasarruf oranını değiştirebilen bir sistemdir. Dolayısıyla hem küçük dairelerde hem de büyük mekanlarda tasarruf sağlıyor. Yoğuşmalı kombiler, her sıcaklıkta klasik konvansiyonel kombilere göre çok daha yüksek verimle çalışıyor. Yoğuşmalı kombilerden elde edilen ısı verimliliği yaklaşık olarak %109 civarındadır. Bu oran klasik kombilere göre %17 civarında bir pozitif verime işaret eder. Yoğuşmalı kombiler bu pozitif verim nedeniyle aynı enerji ile daha fazla ısıtma gücüne sahiptirler ve enerji israfını büyük oranda azaltırlar."

Tam yoğuşmalı kombilerin yazın "sıcak su" modunda kullanımında bile tasarruf sağladığını belirten Aksoy, işleyiş şöyle anlattı:



"Tam yoğuşmalı kombilerin sağlayacağı tasarruf sadece aileleri değil ülkeleri de olumlu yönde etkileyecektir. Küresel ısınmanın doğal hayata ve insanın dünya üzerindeki varlığına oluşturduğu tehdit göz önüne alındığında bireylerin ve kurumların üzerine bu anlamda pek çok görev düşüyor. Bu nedenle ısınmak için daha az yakıt harcayan, tasarruflu, yüksek verimli, çevreye daha duyarlı, daha düşük emisyon gazı yayan yoğuşmalı kombilerin tercih edilmesi bu görevi yerine getirmek için önemli bir başlangıç."

ISKI Genel Müdürlük binasında Etna ürünleri tercih edildi

Kağıthane/İstanbul' da yerleşik bulunan ISKI Genel Müdürlüğü yerleşkesinde, Etna yangın pompaları tercih edildi. Proje kapsamında 2 adet NFPA20 normuna haiz 130 m³/h-110mSS ve 84 m³/h - 85 mSS anma değerlerine sahip 1 elektrik, 1 dizel tahrikli yangın pompaları (jokey pompalı) tesis edilmiştir.

NFPA20 normuna haiz ETNA YN 80/300 1-75/D85/10-9 ve ETN - Y N 65/255 - 1 - 45 / D65 / 10-7 tip yangın pompalarında; pompa gövdesi döküm (GG25), pompa fanı (çark) bronz malzemeden üretilmiş olup, sızdırmazlık 5 sıra yumuşak salmastra ile sağlanmıştır. Yangın pompasında tesis edilen uçtan emişli norm tipi pompalar (EA serisi), %150 kapasitede anma basıncının %65 i' nin altına düşmeyecek karakteristik(hidrolik) eğriye sahiptir. Yangın pompalarında ETNA KO 10 serisi 1'er adet jokey pompa tesis edilmiş olup, jokey pompada sızdırmazlık mekanik keçe ile sağlanmaktadır.





for a greener tomorrow

禪

KIRIGAMINE ZEN



Zarafetiyle evlerinizde şık bir hava estiren Kirigamine Zen Serisi yenilendi!

***A+++ enerji sınıfındaki** Kirigamine Zen Serisi Klimalar, sağladığı yüksek tasarrufun yanı sıra göz dolduran yepyeni tasarımı ve üstün performansı ile da evinizin havasını değiştirmeye kararlı...



Beyaz



Gümüş



Siyah

*MSZ-EF25/35VE2, 8.5 SEER ile A+++ enerji sınıfındadır.

MITSUBISHI ELECTRIC TURKEY A.Ş.

444 7 500

klima.mitsubishielectric.com.tr

 **MITSUBISHI
ELECTRIC**
Changes for the Better

Danfoss Türkiye Yerden Isıtma Sistem Çözümleri Seminerlerine katılım yüksek oldu



Yerden Isıtma alanında yenilikçi çözümleri ile fark yaratan Danfoss Türkiye, yeni ürün ve sistem çözümlerini anlattığı seminerler dizisine Gaziantep ve Antalya'da devam etti.

Danfoss Yerden Isıtma Sistemlerinin, Yerden Isıtma Tasarım/Hesaplama Software Programının ve DEVI Isıtma Kablosu Çözümlerinin anlatıldığı seminerlere, mimarlar, müteahhitler ve mekanik taahhüt firmaları yoğun ilgi gösterdiler.

Danfoss Türkiye Yerden Isıtma Satış Müdürü İdris Uçardağ yaptığı açıklama;

'Kablosuz Yerden Isıtma Kontrolünü geliştiren ve pazara sunan ilk şirket olan Danfoss'un, HVAC otomasyon ve kontrolünde 82 yıllık, gelişmiş kablosuz yerden ısıtma kontrol çözümlerinde ise 20 yılı aşkın bir deneyimi bulunmaktadır. Seminer ve eğitim faaliyetlerimiz ile bu deneyimlerimizi Türk HVAC sektör profesyonelleri ile paylaşmaya devam ediyoruz.'

Uçardağ sözlerine şöyle devam etti; 'Yüksek teknoloji kullanılarak geliştirilen yenilikçi ve enerji verimliliği odaklı Danfoss Yerden Isıtma Sistem Çözüm-

leri sahip olduğu geniş ürün portföyü ile müstakil bir villa çözümünden, çok katlı konut projelerine kadar her türlü zemin uygulamasında yüksek performanslı sonuçlar vermektedir. Mimari tasarımda kolaylık sağlaması, daha fazla konfor ve enerji tasarrufu sunması nedeniyle son yıllarda prestijli inşaat projelerinde sıklıkla tercih edilmeye başlanan Danfoss Döşemeden Isıtma Sistemleri; Kontrol Ekipmanları, Kollektörler, PE-RT Boru, İzolasyon Paneli ve Kompakt Karışım Şöntlerinden oluşmaktadır.

Döşemeden Isıtma projeleri; EN1264'e uygun olarak Danfoss Mühendisleri tarafından dizayn edilir. Belirlenmiş ürün listelerine ve projelere göre gerçekleşmesi için projenin tüm aşamaları Danfoss Mühendisleri tarafından kontrol edilir. Döşemeden Isıtma Kollektör ve kontrol ekipmanları yanı sıra, yüksek kaliteli Döşemeden Isıtma Borusu 'PE-RT' ve İzolasyon Paneli Danfoss Marka Güvencesi ve yetkili bayi ağı ile tüm projelere ulaştırılırken, sistem ekipmanlarının birbiri ile uyum içerisinde çalışması garanti altına alınır.'

Vaillant, Zonguldak'ta site yöneticilerini doğal gaz kullanımı hakkında bilgilendirdi

Mayıs ayından bu yana doğalgaz kullanan Zonguldak'ta, ısıtma-soğutma sektörünün öncü kuruluşlarından Vaillant, tüketicilerle farkındalığı artırma toplantıları yapıyor. Toplantılarda doğalgaz kullanımı hakkında bilgi veren Vaillant uzmanları, ürün ve hizmetlerini de tanıtıyor.

İlki Haziran ayında yapılan toplantılardan ikincisi 5 Kasım tarihinde 219 kişinin katılımıyla yapıldı. Geceye, doğalgaza geçmeyi düşünen sitelerin yöneticileri ile birlikte Belediye Fen İşleri, İl Özel İdare, TTK, Bülent Ecevit Üniversitesi Yapı İşleri, Gaz dağıtım şirketi Akmercan, Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüğü'nden yetkililer de katıldı. Toplantıda Vaillant Bölge Müdürü

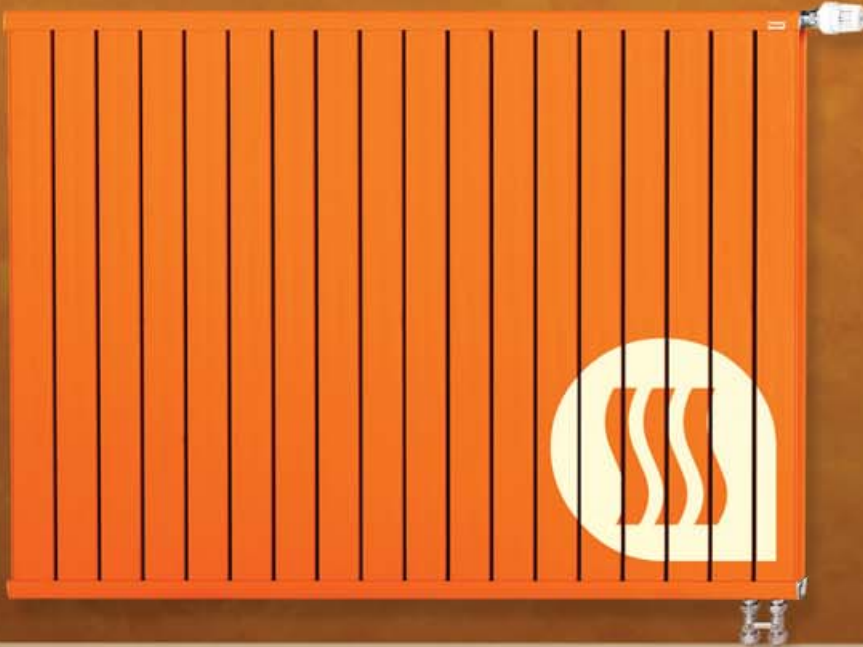


Umut Konak ve Bölge Sorumlusu Fatih Çayır bir sunum yaptı. Katılımcılara, doğalgazın kullanımı ve Vaillant ürünlerinin özellikleri dışında, satış sonrası hizmetlerden elde edilecek faydalar anlatıldı. Ayrıca, İnfomobil tanıtım ara-

cı ile otelin dışında da doğalgaz, Vaillant ürünleri ve satış sonrası hizmetleri hakkında halka bilgilendirme yapıldı. Toplantı, Vaillant yetkilileri ve tüm katılımcıların birlikte katıldığı yemekle sona erdi.

Evinizdeki En Sıcak Nokta!

Evinizi de, içinizi de ısıtan tasarımlarıyla Radyal,
şimdi daha da cana yakın ve sıcak.
Sıcak tut hayatı!



yedirenk



Baymak, Hülya Cup Tenis Turnuvası sponsoru

Baymak, 17-29 Kasım 2014 tarihleri arasında Hülya Cup Senior Tenis Turnuvasına sponsor olarak sporun ve sporunun yanında olduğunu bir kez daha kanıtladı ve sosyal sorumluluk projelerine bir yenisini daha eklemiş oldu.

TURNUVADAN ELDE EDİLEN GELİRLE, SPOR TUTKUNU OLAN ÇOCUKLARIMIZ YETİŞİYOR

Tenis tutkunu olan ancak imkanı olmadığı için bu sporu yapamayan yetenekli çocuklar ve gençler sponsorlardan elde edilen gelirlerle geleceğe umutla bakıyor. Bu imkanlarla yetişen gençler gelecekte büyük başarılarla imza atarak Türkiye'yi temsil ediyor. Baymak'ta bu büyük sorumluluğun bilincinde olarak sporu desteklemek adına, gelenek-selleşen Hülya Cup Tenis Turnuvasının sponsoru oldu.

Geniş bir basın ordusunun katılımıyla açılışı gerçekleşen Hülya Cup Tenis turnuvasının basın toplantısında Baymak Genel Müdürü Ender Çolak " Baymak olarak bu seferde sporcuları ısıtmak ve geleceğe hazırlamak için iş başındayız. Türkiye'de, ne yazık ki spor alanında,



gençlerimizin yeterince desteklenmediğini düşünüyorum, oysa dünya çapında isim yapmış büyük sporcular bu işe çok küçük yaşta adım atıyor ve gelecekte ülkelerini temsil ederek, gururlandırıyorlar. Biz de Baymak olarak, Sayın Hülya Avşar vasıtasıyla tek bir genci bile spor alanında teşvik edebiliyor ve ona katkı sağlayabiliyorsak ne mutlu bize! Çocuklarımızı ve gençlerimizi Baymak olarak şimdiden spora ısındırı-

yoruz ve geleceğin büyük sporcularına başarılar diliyoruz." dedi.

KAZANANLARIN ÖDÜLLERİ BAYMAK TARAFINDAN VERİLDİ

Turnuvaların son bulması ile birlikte Hülya Avşar'ın katılımıyla büyük bir ödül töreni gerçekleşti. Kazananların ödülleri, Baymak markasını temsilen Baymak Kurumsal İletişim Müdürü Tuğçe Savaş tarafından verildi.

Papua Yeni Gine, Uganda, Fildişi Sahili... Alarko Carrier'ın ihracat yaptığı ülke sayısı 57'ye ulaştı

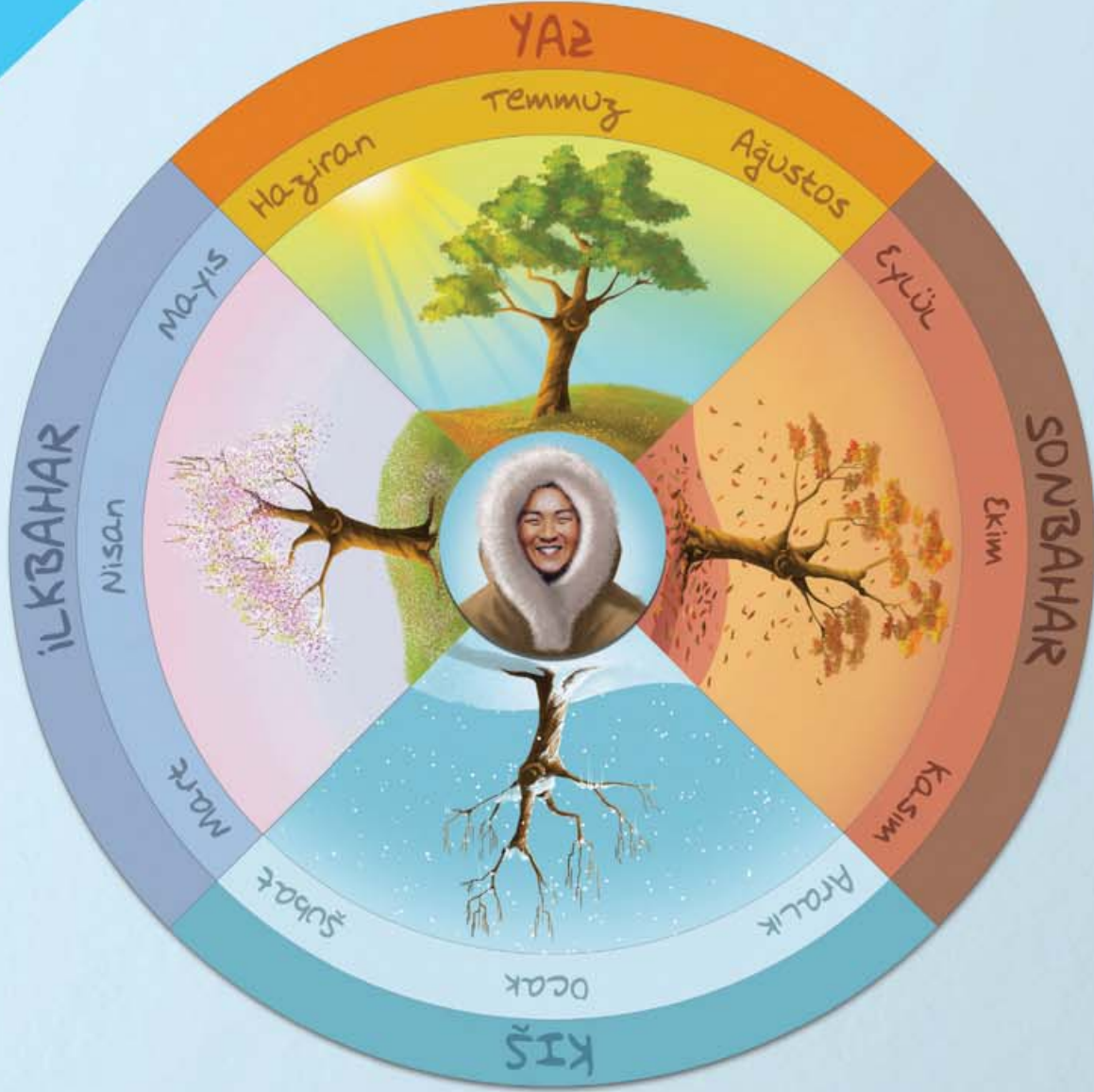
İklimlendirme sektörünün öncü kuruluşlarından Alarko Carrier, 2014 yılı itibarıyla aktif olarak ihracat yaptığı ülke sayısını 57'ye yükseltti. Bu kapsamda Fildişi Sahili, Cibuti, Macaristan, Malta, Makedonya, Mauritius, Umman, Papua Yeni Gine, Filipinler, Uganda, Ukrayna ve Yemen'i ihracat listesine ekleyen Alarko Carrier, ülke ve sektöre katma değer yaratmaya devam ediyor. 2013'te toplam 51 milyon TL'lik ihracat gerçekleştiren Alarko Carrier, 2014 yılında eklenen yeni pazarlarla birlikte, Kasım 2014 itibarıyla 69 milyon TL'lik ihracat yaptı. Alarko Carrier, ağırlıklı klima santralleri, radyatörler ve çatı tipi klimalar ihraç ederken, büyük çaplı

projelerin çözüm ortağı olmayı sürdürdü. Konuyla ilgili bilgi veren Fabrikalardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Murat Çopur, "Alarko Carrier olarak, ürünlerimize ilgi gösteren bölgelere ihracatı artırmayı hedefliyoruz, bu doğrultuda pazar potansiyeli yüksek ülkeleri tespit ederek işbirliği için girişimde bulunuyoruz. 2014'te işbirliğine başladığımız yeni ülkelere, yüksek teknoloji ve enerji tasarrufu sağlayan ürünlerimizi ihraç ediyoruz. Bu ürünlerin talep görmesi, iş ilişkilerimizin geleceği açısından umut veriyor." dedi.

Bosch Türkiye Genel Merkezi Küçükalya'ya taşındı

Bosch Türkiye bünyesinde faaliyet gösteren, Bosch Termoteknik, Bosch Otomotiv İlk Donanım, Bosch Elektrikli El Aletleri, Bosch Otomotiv Yedek Parça birimleri, Aydınevler Mahallesi, İnönü Caddesi, No: 20 Küçükalya Ofispark A Blok Maltepe İstanbul adresinde faaliyetlerine devam edecek.





Türkiye'nin dört mevsim enerji tasarrufu sağlayan kliması.

Avrupa Birliği Eko Tasarım Kriterleri'ne göre
sezonsal verimlilik sağlayan gerçek çevreci klimalar Daikin'de.



Çağrı Merkezi 444 999 0 • daikin.com.tr
www.facebook.com/daikin.turkiye

Wilo, enerji verimliliği ile dikkat çeken pompalarıyla farkını ortaya koydu

Wilo'nun sponsorları arasında bulunduğu "2. Satınalma, Gastronomi ve Teknik Sektör Buluşması" Antalya'da yapıldı.

Pompa sistemleri sektörünün lider markası Wilo'nun sponsorları arasında olduğu "2. Satınalma, Gastronomi ve Teknik Sektör Buluşması" Antalya'da gerçekleştirildi. Turizm sektöründe hizmet veren firmalar ile satınalma ve teknik müdürleri bir araya getiren buluşmada, Wilo standında sergilenen "Emuport", "Stratos Giga", "Stratos" ve "Yonos Maxo" ürünleri katılımcılar tarafından büyük ilgi gördü.

Otel Satın Alma Müdürleri ve Eğitimi Derneği tarafından organize edilen, sponsorları arasında Wilo Pompa Sistemleri A.Ş.'nin de bulunduğu "2. Satınalma, Gastronomi ve Teknik Sektör Buluşması" Antalya'da yapıldı. Belek Maritim Pine Beach Resort Hotel'de gerçekleşen toplantı, turizm sektöründe hizmet veren firmalar ile satınalma ve teknik müdürlerini bir araya getirdi.

Türkiye ekonomisinin önemli kollarından birini oluşturan turizm sektörünün masaya yatırıldığı toplantıya, turizm sektörüne ürün tedarik eden çok sayıda firma katıldı. Fuar alanında gerçekleştirilen ürün sergilemelerinde, katılımcılar tarafından en çok ziyaret edilen firmaların başında ise buluşmaya ilk kez katılan Wilo yer aldı.

Wilo standına gelen otellerin satınalma, teknik müdür ve sorumluları, sergilenen son teknoloji Wilo ürünleri hakkın-



da bilgi aldı. Wilo standında sergilenen, enerji ve maliyet verimliliği ile fark yaratan "Emuport", "Stratos Giga", "Stratos" ve "Yonos Maxo" ürünleri katılımcılar tarafından ilgiyle incelendi.

Enerji verimliliği konusunda sektöre öncülük eden Wilo, geliştirdiği yüksek teknoloji pompa ve pompa sistemleri ile dünya çapındaki projelerde profesyonel çözüm ortağı olarak tercih ediliyor.

EPDK'dan UGETAM'a ziyaret



Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) Doğal Gaz Piyasası Grup Başkanları UGETAM'a çalışma ziyaretinde bulundular. Grup Başkanları Hüseyin Daşdemir, Kenan Tamer ve Gökhan

Efe, UGETAM'ı ziyaretleri esnasında enerji sektörüne yönelik olarak UGETAM yöneticileri; Genel Müdür Serkan Keleşer, Stratejik Planlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Hüseyin

Bulundu ve İnceleme Muayene Ekibi ile görüşerek karşılıklı bilgi alışverişinde bulundular.

Genel Müdür Serkan Keleşer EPDK heyetinin ziyaretlerine ilişkin, Sektörde EPDK adına duyulan güvenin öneminden bahsederek ziyarete ilişkin memnuniyetlerini belirttiler. Sn. Keleşer ayrıca, UGETAM'ın ulusal ve uluslararası düzeyde yaptığı faaliyetleri anlatarak tesisler hakkında detaylı bilgilendirmeler yaptı.

Stratejik Planlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Sn. Hüseyin Bulundu tarafından UGETAM çalışmaları, doğal gaz dağıtım şirketlerine yönelik yapılan 5 yıllık yatırım yükümlülüklerinin tespit çalışmaları hakkında yapılan sunumun ardından UGETAM tesisleri gezilerek eğitim, deney, belgelendirme, kalibrasyon ve denetim çalışmaları hakkında yerinde incelemeler yapıldı.

CUKUROVA ISI

1991'den beri 10.000'i aşkın referans...



**Endüstriyel ve Ticari Isıtma Sistemlerinde
%50'ye Varan Tasarruf.**

- Endüstriyel Isıtma Sistemleri
- Cafe - Restaurant Isıtma Sistemleri
- Stadyum Isıtma Sistemleri
- Yüksek Yoğunluklu Elektrikli Isıtıcılar
- Proses (Yakma) Sistemleri
- Çatı Sızdırmazlık Elemanları

RESCON 2100 Smart Touch merkezi ısıtma sistemi otomasyon ve kumanda paneli



RES Enerji Sistemleri'nin, ısıtma sektöründeki 35 yılı aşkın tecrübesi ve ileriye dönük çağdaş mühendislik bakış açısının harmanlanmasıyla ortaya çıkan RESCON Otomasyon ve Kumanda Paneli, merkezi ısıtma sistemlerinde henüz kimsenin yapamayacağını yapıyor!

RESCON Kumanda Paneli, aynı anda tek bir merkezden 60'a kadar kaskad kazan ve 30 tane üç yollu karışım valanlı ısıtma zonuna kumanda edebil-

mektedir. Mevcut 4 farklı dil seçeneği ve yakında ekleneceklerle birlikte, Yurtdışı pazarına da çıkacak olan RESCON ilk üretildiği 2013'ten bu yana, Vadi İstanbul, Sinpaş Egeboyu, Doğa Koleji, Cevahir Otel, TEMA İstanbul, BJK Vodafone Arena Stadi ve Memorial Şişli Hastanesi gibi bir çok prestijli projede REMEHA Yoğuşmalı kazanların kumanda işlerini gerçekleştirmektedir. RESCON panelde, yerden ısıtma, radyatör, boiler fancoil gibi tanımlan-

mış ısıtma zonlarının dışında, yeni eklenebilir zon özellikleri içinde yer ayrılmıştır. Yerden ısıtma zonu için şap kurutma fonksiyonu, boiler üzerindeki elektrikli ısıtıcı kontrolü, birden fazla kullanım sıcak suyu devresi için farklı termik dezenfeksiyon yapabilme gibi neredeyse sınırsız kontrol imkanı sağlayan RESCON'da ısıtma sistemlerinin özelliğine göre 6 farklı referans kontrolü yapılabilmekte, buda konforlu ve verimli ısıtma tanımını en baştan yapmaktadır.

RESCON ile ısıtma ve sıcak su kazanları farklı kontrol edilebilmekte, seri, paralel ve seri + paralel devreye girme yapılabilmekte, eş yaşlandırma, %1 mertebesinde hassas modülasyon, yaz ve kış için iki farklı dış hava referansı ile sorunsuz mevsim geçişi, tesisat suyu donma koruma programlaması ve sirkülasyon pompası sıkışma önleme gibi özellikleriyle, bir ısıtma sisteminde her ihtiyacı karşılayabilmek, en verimli enerji kullanımı ve konfor şartı sürekli sağlanmış ısıtmayı elde etmek mümkündür. RESCON, RES Enerji Mühendisliği güvencesiyle sektöre sunulmaktadır.

Form Bowling Takımı "Şirketler Yarışıyor" bowling turnuvasında İstanbul ikincisi oldu

Türkiye'nin En Prestijli Kurumsal Bowling Turnuvası olan ve 61 firmanın katılımıyla gerçekleşen "Şirketler Yarışıyor" da Form Şirketler Grubu bowling takımı ilk defa katıldığı turnuvada üstün başarı sergileyerek İstanbul ikincisi oldu.

19 Aralık 2014 tarihinde Profilo AVM, Time Out Bowling Salonu'nda gerçekleştirilen İstanbul final oyunlarında Form Şirketler Grubu adına yarışan Form Endüstri Ürünleri İstanbul Bölge Müdürü Hüseyin Atakan, Form VRF Sistemleri İstanbul Bölge Satış Şefi Ozan Özdemir, Form VRF Sistemleri İstanbul Bölge Satış Mühendisi Bedri Kocayolcu, Form Endüstri Ürünleri İstanbul Bölge Projeler Satış Şefi Ayhan Keskin ve Form Endüstri Ürünleri İstanbul Bölge Paket Klima Satış Destek Sorumlusu Hakan Yankaş'dan oluşan takım, firma olarak ilk kez katıldıkları turnuvada 61 takım arasından ikinci olarak büyük bir başarıya imza atmış oldular. Takımların kıyasıya mücadelesine sahne olan turnuvada Form Şirketler Grubu bowling takımı, 1. turda 649 puan, 2. turda ise 769 puan ile toplamda 1418 puan aldı.



Fairplay Events tarafından yılda 4 kez (Eylül, Aralık, Mart ve Haziran) düzenlenen turnuva İstanbul, Ankara ve İzmir'de eş zamanlı olarak yapılıyor.



3S POMPA HİDROFOR MAKİNA YEDEK PARÇA PAZARLAMA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

YENİ NESİL TASARIMLARIN SAĞLADIĞI ENERJİ VERİMLİLİĞİ İLE DOĞAYA SAYGILI ÜRÜNLER



www.3spompa.com.tr
www.normpompa.com.tr

EYODER olağan genel kurulu yapıldı

Enerji Yönetimi Derneği 2. Olağan Genel Kurulunu 20 Aralık 2014 tarihinde Vefa bayırı Sokak, Gayrettepe İş Merkezi C Blok No.12/5 Gayrettepe-İstanbul adresinde bulunan Dernek Merkezinde gerçekleştirildi. Üyelerin katılımı ile gerçekleştirilen Genel Kurul toplantısında yapılan tüzük değişikliği ile derneğin adı “Enerji Verimliliği ve Yönetimi Derneği” olarak, derneğin amacı “Enerji Verimliliği Danışmanlık (EVD) Firmalarını bir araya getirmektir” şeklinde değiştirildi. Genel Kurul’da Derneği önümüzdeki iki yıl boyunca temsil edecek yeni yönetim ve denetim kurulları da üyelerin oy birliği ile seçildi. EYODER yeni dönem Yönetim ve Denetim Kurulları şu isimlerden oluşuyor;

YÖNETİM KURULU ASIL ÜYELERİ

1	Ali Naci IŞIKLI	Kamu
2	Mustafa GÜNGÖR	ECA EMAR Satış Sonrası Müşteri Hizmetleri San. Tic. A.Ş. / Genel Müdür
3	Cihan KARAMIK	Schneider Elektrik / Kamu ve Stratejik İlişkiler Direktörü
4	Arzu GÜRKAN	Enve Enerji Mühendislik Proje Müşavirlik Taah. Tic. A.Ş. / Genel Müdür Yardımcısı
5	Neşe GÜNEŞ	Standart BM Trada Belgelendirme A.Ş. / Genel Müdür
6	Ümit ERTURHAN	Promet İnşaat Proje Kontrol ve Enformasyon Teknolojileri A.Ş. / Genel Müdür Yardımcısı
7	Mehmet Ali Erhan GÜLLÜOĞLU	Eskon Enerji Verimliliği Danışmanlığı Periyodik Kontrol ve Mühendislik Hizmetleri Sanayi Ticaret Limited Şirketi / Şirket ortağı
8	Osman KİPOĞLU	Enervis Enerji Servis San.Tic. A.Ş. / Genel Müdür
9	Ali DERİNDAG	Etik Enerji Verimliliği Danışmanlık Eğitim Hizmetleri Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi / Firma sahibi

DENETİM KURULU ASIL ÜYELERİ

1	Selman ÖLMEZ	Testo Elektronik ve Test Ölçüm Cihazları Dış Tic. Ltd. Şti. / Genel Müdür
2	Ahmet Yusuf SEZER	AVD Enerji / Bina Etüt Proje Yöneticisi
3	Sinan EVKAYA	Atlas Uluslararası Belgelendirme Enerji Eğitim Gözetim Denetim Muayene. Müh. Mim. Kalibrasyon Hiz. Tic. Ltd. Şti / Şirket ortağı

Yeni yönetim kurulu tarafından yapılan ilk toplantıda Dernek Başkanlığı’na tekrar Naci IŞIKLI seçildi, başkan yardımcılıklarına Mustafa GÜNGÖR, Cihan KARAMIK ve Arzu GÜRKAN, yazman üyeliğe Ümit ERTURHAN ve sayman üyeliğe Neşe GÜNEŞ getirildi, ayrıca çalışma grupları oluşturuldu.

Naci IŞIKLI yapılan genel kurul sonrasında Türkiye’de EVD firmalarının temsilcisi konumunda olan EYODER’in yeni dönemde, yeni yönetim ile daha yoğun ve daha verimli çalışmalara imza atacağını, yurt içinde ve yurt dışında derneğin faaliyet alanının genişletileceğini ifade etti.

Bosch Termoteknik’ten teknik okullarla işbirliği

Bosch Termoteknik Türkiye, teknik okullarla başlattığı işbirliği çalışmalarını kapsamında 3 okula yardımda bulundu.

Bosch Termoteknik, okullarla imzaladığı protokol ile öğrencilerin gelişimini ve uygulamalı eğitimlerle pratik yapmalarını sağlamayı amaçlıyor.

Bosch Termoteknik, teknik okullarla başlattığı işbirliği çerçevesinde, Türkiye çapında 3 okula yardımda bulundu. İmzalanan protokol ile İzmir Çınarlı Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Tesisat Teknolojisi, Manisa Yunusemre Polinas Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Tesisat Teknolojisi ve İklimlendirme, Muğla Sıtkı Koçman Üniversitesi Ula Ali Koçman Meslek Yüksek Okulu Gaz ve Tesisatı Teknolojisi bölümlerine kombiler, ısıtma tesisatı yan ekipmanları ve fan ürünleri ile, ısıtma-soğutma-havalandırma ve tesisat içerikli teknik kitaplar gönderildi.

Okulların, öğrencilerin bilgi birikimini geliştirmek ve pratik yapmaları sağlamak için ürün ve örnek model talepleri yapması üzerine gerçekleştirilen işbirliğiyle Bosch Termoteknik, öğrencilerin konvansiyonel ve yağışmalı kombilerin çalışma prensiplerini,

iki teknoloji arasındaki farkları ürünler üzerinde pratik yaparak öğrenmesine, böylelikle hızlı ve akılda kalıcı öğrenime destek olmayı amaçlıyor.

Konforlu kullanım sunan, yüksek verimli ısıtma ve sıcak su çözümleri sağlayan Bosch konvansiyonel kombiler ve yağışma teknolojisinin mucidi Bosch yağışmalı kombiler ile 1825 yılından bu yana ısıtma sektörüne yön veren Buderus konvansiyonel kombilerin öğrencilere ışık tutması hedefleniyor.

Teknisyen yetiştiren ilgili okullara gönderilen ürünlerin eğitim salonlarında kullanılmasıyla öğrenciler uygulamalı eğitim alma şansına sahip oluyor. Okullara gönderilen ürünler arasında dünya çapında tesisat sistemleri yan ekipmanları uzmanı olan Spirotech ürünlerinden Spirovent hava ayırıcı, Spirotrap pislik tutucu ve ayrıca Spirocombi hava ayırıcı ve pislik tutucu ürünün kesiti ve fan sektörünün öncüsü olan Elicent firmasına ait AxC serisi kanal tipi radyal fan da bulunuyor.

Bosch Termoteknik Türkiye ekibi, okullarla gerçekleştirilen işbirliklerinin artmasını ve önümüzdeki dönemde daha fazla sayıda okula ulaşarak katkıda bulunmayı hedefliyor.

MCX Programlanabilir Kontrol Cihazları

Hayal ettiğinizden daha iyi!

- Soğutma ■
- Isıtma ■
- İklimlendirme ■
- Bina Otomasyonu ■



- Maksimum esneklik ile kontrol
- Kolay entegrasyon
- Benzersiz çok yönlülük



Frigoduman®

İZMİR
2818 Sok. No: 24
Mersinli / İZMİR
Tel: 0 232 469 0 500

İSTANBUL
Irmak Cad. No: 75
Dolapdere / İSTANBUL
Tel: 0 212 237 9 777

42.
Yılı

www.frigoduman.com

İSİB Yönetim Kurulu YTÜ öğrencileri ile bir araya geldi



İSİB Yönetim Kurulu 03 Aralık 2014 tarihinde Cemile Sultan Korusu, Koru Teras Restaurant'ta Yıldız Teknik Üniversitesi İklimlendirme Anabilim Dalı Öğrencileri ile bir araya geldi. İSİB Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Poyraz ile Yönetim Kurulu Üyeleri, Levent Aydın, Zeki Özen ve Mu-

rat Bakanay'ın katılım sağladığı yemekte öğrenciler kariyer planlarını ve taleplerini İSİB yetkililerine ilettiler. İSİB Yönetim Kurulu Üyeleri de yaptıkları konuşmalarda tecrübelerini öğrenciler ile paylaşırken öğrencilerin her zaman yanlarında olduklarını belirttiler.

UGETAM'a doğal gaz depolama alanında faaliyet gösteren Slovakya Nafta firmasından ziyaret

Slovakya'da doğal gaz depolama, yeraltı tesisi geliştirme ve hidrokarbonların aranması konularında faaliyet gösteren NAFTA firması UGETAM'ı ziyaret etti. NAFTA firması Yönetim Kurulu Başkanı Bohumil Kratochvil ile Yönetim Kurulu Üyesi Robert Bundil UGETAM ziyaretlerinde Yönetim Kurulu Başkanı Ümit Doğay Arıncı, UGETAM'ın eğitim, belgelendirme, teknolojik hizmetler, denetim, muayene ve yenilenebilir enerji konularında faaliyetlerinden bilgiler vererek; "UGETAM olarak; Doğu Avrupa, Orta Doğu, Asya ve Afrika'nın enerji altyapı ihtiyacı ve donanımını karşılama konusunda kendimizi sorumlu hissediyoruz. Bu hizmet profilimizle sektöre kalite ve

güven sunduğumuzu düşünüyorum. Sahip olduğumuz tecrübe sayesinde gerçekleştirdiğimiz yenilikçi projelerle uluslararası boyutta çalışmalarımız hızla devam etmektedir." diyerek misafirleri ağırlamaktan dolayı memnuniyetlerini belirtti.

UGETAM Stratejik Planlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Hüseyin Bulundu, Teknolojik Hizmetler ve Belgelendirme Müdürü Ali Tem, Eğitim ve İş Geliştirme Müdürü Selim Serkan Say ile Muhasebe ve İnsan Kaynakları Müdürü Ali Şen'in de eşlik ettiği ve karşılıklı bilgi alış-verişi şeklinde geçen ziyaretin ardından tesisler gezilerek yerinde bilgilendirmeler yapıldı.



NAFTA firması Yönetim Kurulu Başkanı Bohumil Kratochvil UGETAM gibi kalitesini ispatlamış bir kurumu ziyaret etmekten dolayı mutlu olduklarını belirterek birlikte yapılabilecek işbirliğine yönelik düşüncelerini ilettiler.

Steven Young, Bosch Türkiye ve Orta Doğu Başkanı oldu



Bosch Türkiye, 17 ülkenin bulunduğu Türkiye ve Orta Doğu Bölgesi'nin merkezi oldu. Bosch Türkiye ve Orta Doğu Başkanlığına ise, 1 Ocak 2015 itibarıyla Bosch Türkiye Temsilcisi Steven Young getirildi.

Türkiye, 1 Ocak 2015 tarihi itibarıyla Bosch Türkiye ve Orta Doğu Bölgesi'nin merkezi haline geldi. İstanbul'da bulunan Bosch Türkiye merkez ofisinden yönetilecek olan bölgede, Türkiye'nin yanı sıra, aralarında Birleşik Arap Emirlikleri, Afganistan, Bahreyn, Irak, Ürdün, Kuveyt, Lüb-

nan, Umman, Pakistan, Katar, Suudi Arabistan ve Yemen'in de olduğu 16 ülke bulunuyor. Temmuz 2011'den bu yana Bosch Sanayi ve Ticaret AŞ Genel Müdürlüğü ve Bosch Türkiye Temsilcisi olarak görev yapan Steven Young ise, aynı tarih itibarıyla Bosch Türkiye ve Orta Doğu Başkanı olarak atandı.

BOSCH TÜRKİYE, ORTADOĞU'NUN ÜSSÜ OLDU

Türkiye'nin bölge merkezi olmasında, Türkiye'nin bölgedeki öncü rolünün yanı sıra, Bosch Grubu'nun Türkiye'deki 100 yılı aşkın tecrübesi, son yıllarda daha da güçlendirdiği bölgesel yapısı ve yakaladığı başarı etkili oldu. Konuyla ilgili bilgi veren Steven Young "Bosch Türkiye'nin iş kolları ve faaliyet alanlarındaki başarısının yanı sıra; rekabetçi gücü ve interaktif yapısıyla bölgede olduğu kadar Bosch dünyasında da önemli bir yetkinlik merkezi

haline gelmesi, Bosch Global'in gündemde olmasa da böyle bir karar almasında etkili oldu. Yönetim, Bosch Türkiye'nin başarısı ve yakaladığı sinerjiyi halen bakir bir bölge olarak kabul edilen Orta Doğu'ya yayma kapasitesine vakıf olduğu inancını taşıyor. Nitekim Türkiye, Bosch dünyasında Orta Doğu'yu çok iyi anlayacak, ihtiyaçlara hızla yanıt verebilecek yapısıyla bölgeyi ileriye taşıyacak, liderliğe en elverişli aday. Biz de bu yönde üzerimize düşen görevi memnuniyetle yerine getireceğiz" dedi.

Bosch, en önemli yetkinlik merkezlerinden biri olan Türkiye'de; 8200 çalışanı, 1,53 milyar cirosu, 1.10 milyar ihracatı ile faaliyetlerini sürdürüyor. Bosch, Türkiye'ye, ilk fabrikasını açtığı 42 yıldan bu yana 2 milyar Avro'nun üzerinde yatırım yaptı. Bu yatırımlar sonucu Bosch, Türkiye ihracatında yüzde 1'lik payına sahip bulunuyor.

KUSURSUZU ARAYANLAR İÇİN TASARLANDI

Oteller, resmi kurumlar, avm ve iş merkezleri, spor salonları
kısaca sizin olduğunuz her yerdeyiz.



satın alma kararınız **geleceğinizi** etkiler

Başarılı projeler **doğru satın almayla** başlar

PROFESYONEL İKLİMLENDİRME ÇÖZÜMLERİ

Bütün projelerin önemli yapı taşlarından biri, **iklimlendirme sistemleri** ve proje seçimidir.

Cihaz seçimi yapılırken her ne kadar maliyetler göz önünde bulundurulsa da, servis kalitesi, uzman teknik personel kadrosu, **optimum enerji maliyeti** ve olası durumlarda hızlı çözüm üretebilme, tercih edilmesi gereken öncelikli kriterler arasında yer almalıdır.

Belirttiğimiz kriterler dikkate alınarak ürettiğimiz klima santrallerimizi internet sitemizden inceleyebilirsiniz.

www.acsklima.com

📍 Mimar Sinan Caddesi No: 81 Karakuyu
Torbalı / İZMİR

☎ 0 (232) 866 20 50

📠 0 (232) 866 22 23

✉ info@acsklima.com



AKUT bugün 2000. canın kurtarılmasının mutluluğunu yaşıyor



AKUT Arama Kurtarma Derneği, kurulduğu 1996 yılından bu yana gönüllülük ve karşılıksız yardımseverlik ilkeleriyle gerçekleştirdiği arama kurtarma operasyonlarını aralıksız sürdürüyor.

1994 sonlarında yaşanan acı bir dağ kazası sonrasında, bir avuç dağcının düşünce ve kararıyla başlattığı bu değerli yolculuk; 1996 Mart'ında resmî olarak hayatımıza girdi ve bugün ülke genelinde 35 ekip ve 1600 gönüllüyle her geçen gün büyüyerek hayatımızda çok önemli bir boşluğu doldurmaya devam ediyor...

AKUT Arama Kurtarma Derneği; Adana - Ceyhan, Adapazarı - Gölcük, Atina, Tayvan, Hindistan, İran, Pakistan, Haiti, Erçiş - Van depremleri ve Mozambik seli başta olmak üzere pek çok büyük afette aktif olarak görev alıp yüzlerce insanı yaşama döndürmüştür. Yine diğer doğa ve dağ şartlarında meydana gelen kaza ve yaralanmalarda, kayıp vakalarında, "amatör ruh-profesyonel müdahale" ilkesiyle hareket eden

gönüllü ekiplerimiz; ülke genelinde, yaşamı tehlike altına girmiş bireylere derhal müdahale ederek, hayata uzanan yardım eli olmuştur. Bazen bir dağın yamacında, bazen bir ormanda; bazen bir depremde, bazen bir selde; bazen bir yangında ve ihtiyaç olan her yerde...

AKUT, kurulduğu günden bugüne yurt içi ve yurt dışında gerçekleştirdiği 1739 operasyonda 2001 insanın hayatını kurtardı. Bu süre içinde, aynı zamanda 326 hayvan kurtardı. Kitlel afetler hariç olmak üzere, 286 cenazenin de bulundukları yerden alınıp ailelere, son görevlerini yerine getirebilmeleri için ulaştırılmasını sağladı. (Kitlel afete dönüşen depremlerde çıkarılan cenazelerin kayıtları tutulamamıştır.) Türkiye'nin ilk, öncü ve en geniş kurtarma ağına sahip arama kurtarma grubu olan AKUT, 2011 yılında, Birleşmiş Milletler tarafından akredite edilen ülkemizin ilk kurtarma ekibi olarak ülkemizde uluslararası standartlarda arama kurtarma yapabilen ilk ekip olma özelliğine sahiptir.

Konuyla ilgili açıklama yapan AKUT Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Ali Nasuh Mahruki; "Kamu yararına yaptığı her çalışmayı gönüllü ve karşılıksız olarak gerçekleştiren AKUT'un, 2014'ün son günlerinde 2000. canı kurtarması hepimize değişik duygular yaşattı, yaşıyor. Birlikte bugünlere ulaştırdığımız bu asil ailenin bir parçası olduğum için çok mutluyum ve tüm ekip arkadaşlarımla gurur duyuyorum. Her gün, her zaman ve her yerde milletimizin hizmetinde olmaya devam edeceğimizi bir kez daha paylaşmak istiyorum." açıklamasında bulundu.

Honeywell ve Tüpraş rafinerileri arasındaki yeni iş birliği

Honeywell (NYSE:HON) Proses Çözümleri, operasyonları geliştirme ve bakım maliyetlerini düşürmek amacıyla imzalanan beş yıllık hizmet, bakım ve teknik destek sözleşmesi kapsamında Türkiye'nin en büyük şirketi tarafından işletilen iki rafinerideki kontrol proseslerinin bir üst seviyeye çıkarılacağını duyurdu.

Türkiye'nin en büyük sanayi kuruluşu olan Tüpraş ile yapılan anlaşmaya göre Honeywell tarafından şirketin Aliağa Rafinerisi'ndeki mevcut sistemleri bir üst seviyeye yükseltilecek ve Aliağa'nın yanı sıra Batman Rafinerisi'ndeki Honeywell ürünlerine yönelik olarak bakım, teknik destek ve yedek parça yönetim hizmeti sağlanacak. Honeywell, genel bakım maliyetlerinin düşürülmesine ilaveten bir mühendisini görevlendirerek her türlü duruma anında müdahale için yedi gün/yirmi dört saat esasına göre hizmet sunacak. Sözleşme 2018 yılına kadar geçerli olacak. 2013 yılında Honeywell tarafından İzmir-Aliağa Rafinerisi'ndeki en geniş kapsamlı kontrol sistemlerinden birisi güncellenerek Honeywell'in Experion® kontrol sistemine geçiş yapıldı.

İmzalanan sözleşme ile tesisin performansı artırılırken rafinerilerin Honeywell kontrol sistemlerinin bakım maliyetlerinde de yüzde 15 ila 20 azalma sağlanacak.

Honeywell Proses Çözümleri Başkan Yardımcısı John Rudolph, sektöre yol gösterici nitelikteki hizmet sözleşmelerinin gerekli teknoloji güncellemelerinin ötesine geçtiğini ve bu sözleşmelere, performansı optimize etmek ve otomasyon sisteminin yaşam döngüsü boyunca bir tesisin en yüksek verimlilikte çalışmasını sağlamak için teknik uzmanların tecrübe ve bilgi birikiminin de eklendiğini dile getirdi.

"Basit bakım faaliyetlerinin ötesine geçerek sistemlerin yaşam döngüsü boyunca hizmet sağlayabilecek tek otomasyon tedarikçisi Honeywell'dir" diyen Tüpraş Sözleşmeler ve Satın Alma Koordinatörü Osman Demir (önceki görevi Bakım Amirliği) mali planlarının kesin bir şekilde ortaya konmasına katkısının yanı sıra yapılan anlaşma ile verimli ve uzun vadeli geçiş planları yapma konusunda yaşadıkları zorlukların da ortadan kalktığını dilegetirirken, bu durumun da sistemlerin bakımına yönelik istenmeyen sürprizlerle karşılaşma risklerini azalttığını ifade etti.

HIZLI SERVİSİMİZLE ARAYI SOĞUTMUYORUZ!

Sistem çözümlerini sizin yerinize yapmakla kalmıyor,
teknik desteğimizi ve her sisteme uyumlu ürünlerimizi
tam zamanında teslim ederek her ihtiyacınızda yanınızda oluyoruz!



Türkiye LOTUS Kombi'yi sevdi

İngiltere merkezli ısıtma sistemleri devi Ideal Stelrad Group (ISG)'ün Türk ailesinin ihtiyaçlarına yönelik olarak geliştirdiği LOTUS Hermetik Kombi son kullanıcıdan kısa zamanda yoğun ilgi gördü. LOTUS, Türkiye'ye özel üretimin yanı sıra Termo Teknik Yetkili Servisleri'nin güvencesi altında sunuluyor.

Türkiye'deki geniş ailelerin kullanım alışkanlıkları dikkate alınarak, yüksek kalite prensibi ile tasarlanan ve Kraliçe (The Queen's Award) ödüllü Ideal Heating fabrikasında üretilen LOTUS Hermetik Kombi, kullanışlı ve sağlam yapısı, tasarrufu destekleyen cihaz içi izolasyonu ve gelişmiş emniyet özellikleri ile maksimum konfor sağlıyor. Termo Teknik Yurtiçi Satış ve Pazarlama Koordinatörü Erol Porsemay; LOTUS Hermetik Kombi'nin geçtiğimiz Eylül ayında kullanıcının beğenisine sunulduğunu ve çok kısa sürede Türkiye'nin her yerinde yüksek talep görmeye başladığını belirterek şunları söyledi: "Türk Ailesi'nin ihtiyaçları analiz edilerek uzun bir Ar-Ge süreci sonunda tasarlanan ve ileri teknoloji ile üretilen LOTUS Kombi'nin gördüğü yoğun ilgiden dolayı mutluluk ve gurur duyuyoruz. Aileler; bol sıcak su ihtiyacını kesintisiz sağlayan, kullanımı kolay, yüksek verimli, tasarruflu, kaliteli LOTUS'u severek kullanıyor ve tavsiye ediyor. 24 ve 28 kW'lık kapasitelere sahip iki farklı model seçeneği ile piyasaya sunduğumuz LOTUS Kombi, sınıfının en yüksek enerji verimi olan 3 yıldız enerji verimine sahip. Termo Teknik olarak LOTUS'u Türkiye çapına yayılmış, sayısı 140'a varan Termo Teknik Yetkili Servisi ile destekliyoruz ve talebin giderek artacağını tahmin ediyoruz".

İKİ FARKLI MODEL SEÇENEĞİ

LOTUS, Termo Teknik'in Ideal Stelrad Group laboratuvarlarında uzun ve detaylı bir Ar-Ge sonucunda, konvansiyonel kombilerdeki temel ve anahtar ihtiyaçlar gözetilerek, yüksek parça kalitesi prensibi ile geliştirildi. Doğal gaz ile çalışan konvansiyonel kombi LOTUS, yüksek verimi ile düşük yakıt tüketimi hedefliyor. 24 kW ve 28 kW kapasite tercihleri ile farklı ısınma ihtiyaçlarını karşılayan LOTUS kombiler, pazarda fark yaratacak birçok özelliğe sahip.

SINIFININ EN YÜKSEK ENERJİ VERİMİ YILDIZINA SAHİP

92/42 CEE standartlarına göre yapılan test sonuçlarına göre LOTUS, konvansiyonel kombilerin elde edebileceği en yüksek verim sınıfı olan 3 yıldız verim sınıfına sahip. Bunun yanında ısıtma ve sıcak su kapasitesi ihtiyaç doğrultusunda ayarlayarak gereğinden fazla enerji tüketimini de engelleyerek tüketiciye benzersiz bir tasarruf deneyimi

sunuyor. Isıtma devresinde 30-85°C çalışma sıcaklık aralığı sayesinde, düşük sıcaklıklarda kullanılarak mevsim geçişlerinde bile daha düşük gaz tüketimine olanak veren LOTUS, yerden ısıtmaya da uygun olarak tasarlandı. Maksimum ısıtma kapasitesi, yetkili servis tarafından ayarlanabilen Lotus küçük mekanlarda belirli kapasite aralığında çalışıp tasarruf sağlıyor.

TASARRUFU DESTEKLEYEN CİHAZ İÇİ İZOLASYON

LOTUS'un yanma odasının dizaynına uygun tasarlanan izolasyon, cihaz içindeki ısı kaybını engelleyerek yakıt tasarrufu sağlıyor. Dijital ekranlı kumanda paneli sayesinde kalorifer gidiş suyu sıcaklığı ile kullanım suyu sıcaklığı kontrol edilebiliyor ve arıza durumunda arıza kodları ile ekranda kolayca takip edilebiliyor.

TAM 16 EMNİYET ÖZELLİĞİ İLE AİLE KULLANIMINA UYGUN TASARIM

LOTUS, uzun geliştirme süreci içerisinde en çok önem verilen özelliklerden biri olan 16 adet emniyet özelliği sayesinde aile kullanımına en uygun şekilde tasarlandı:

1. Düşük Su Basıncı Emniyeti: Kapalı devre radyatör sistemindeki su basıncının 0,8 bar altına düşmesi durumunda cihaz kendini otomatik olarak devre dışı bırakır.
2. Yüksek Su Basıncı Emniyeti: Kapalı devre radyatör sistemindeki su basıncının 3 bar üstüne çıkması durumunda oluşan fazla basıncı emniyet ventilinden tahliye edilir. İstem dışı basınçtan cihazı ve sistemi korur.
3. Alev Kontrolü: Yanma odasında alev oluşmadığı veya oluşan alevin hissedilmediği durumlarda cihaz kendini otomatik olarak devre dışı bırakır.
4. Kullanım Suyu Sıcaklık Kontrolü: Kullanım suyu 35-65°C aralıklarında tercihe bağlı olarak kontrol edilebilir.
5. Kalorifer Suyu Sıcaklık Kontrolü: Kalorifer suyu 30-85°C aralıklarında tercih ve sistem ihtiyacına göre kontrol edilebilir.
6. Aşırı Isınma Emniyeti: Sistem suyunun sıcaklığı (Isıtma NTC) üzerinde 87°C'nin üzerinde ve 95°C (limit termostat) üzerine çıkınca devreye girer ve cihazı durdurur.
7. Otomatik Hava Alma Prüjörü: Pompa üzerinde bulunan otomatik hava prüjörü sayesinde sistem içerisinde oluşacak hava otomatik olarak dışarı atılır.
8. EMC Filtre: Lotus kombi manyetik alanlardan etkilenmez ve bu özelliği ile birçok alanda kullanım imkanı sunar.
9. Pompa Blokaj Sistemi: Pompanın 24 saat çalışmadığı durumlarda, her 24 saate bir kez 5 saniye boyunca çalışarak pompanın sıkışmasını engeller.
10. Üç Yollu Vana Blokaj Sistemi: Üç yollu vananın 24 saat çalışmadığı durumlarda,



her 24 saate bir devreye girerek vananın yönünü değiştirme ve tekrar eski pozisyonuna getirme yoluyla vananın sıkışmasını engeller.

11. Atık Gaz Tahliye Emniyeti: Hava basıncı anahtarı sayesinde ayarlı hava sinyali dışarıda çalışmaz.

12. Genleşme Tankı: 7 litrelik genleşme tankı, kalorifer suyunun genleşmesini karşılayarak sistemi korur.

13. Don Koruması: Su sıcaklığının 5°C'nin altına düşmesi durumunda suyu 15°C'ye kadar ısıtır ve sistemi korur.

14. Donmuş Sistem Koruması: Sistem sıcaklığı ilk çalıştırmada elektrik verildiğinde -1 derece altında hissedildiğinde cihaz arıza uyarısı verir.

15. By Pass Sistemi: Sirkülasyonun durduğu veya olmadığı durumlarda bypass sistemi devreye girerek cihazın aşırı ısınıp zarar görmesini engeller. Bu özellik aynı zamanda radyatörler üzerinde termostatik vana kullanmasını da destekler.

16. Düşük Voltaj Koruması: Şebeke voltajı 165V (±10V) olması durumunda cihaz arıza durumuna geçer. Bu özellik, cihazın değişken voltajlı elektrik güçlerinde kendini ve sistemi koruması için geliştirilmiştir.

Kullanışlı Boyutlar

Küçük daha az yer kaplayan yapısı ile Lotus, tüketicide kullanım alanı ve estetik görünüm açısından avantaj sağlıyor. LOTUS, 336(D) x 395(G) x 700(Y) mm. ölçüleri ile her alanda sorunsuzca monte edilebilecek şekilde tasarlandı.

GÜÇLÜ AKSESUAR SEÇENEKLERİ

LOTUS, Siemens oda termostatları mükemmel bir uyum ile çalışmaktadır. Seçilen aksesuar tipine göre LOTUS'un uzaktan kontrol edilmesi ve sıcaklığın değiştirilmesi mümkündür. Kullanıcı tercihleri doğrultusunda belirlenebilen çalışma saatleri, kullanımı ve tasarrufu kolaylaştırır.

Siemens oda termostatları, istenildiğinde bulunan mekandan kombin yanına gitmeden ortam sıcaklığını kontrol edebilme imkanı sunar. Kullanıcısına ihtiyaçları doğrultusunda haftanın belirli gün veya saatlerinde kombisini çalıştırma imkanı veren termostatlar, kullanım konforunu ve verimliliği en üst düzeye taşır. İhtiyaç duyulmayan zamanlarda cihazın durmasını veya alev boyunun kısılmasını sağlaması sayesinde gereksiz Doğal gaz tüketiminin önüne geçilerek, yakıttan tasarruf sağlar.

endüstriyel havalandırma ürünleri



**“Temiz Hava
Herkes Heryere”**

- DUMAN - TOZ EMİCİ KOLLAR
- FANLAR
- PATLAMA KORUMALI KOLLAR
- MASA ÜSTÜ EMİCİLER
- MOBİL - DUMAN TOZ EMME CİHAZLARI
- SABİT FİLTRE CİHAZLARI
- YAĞ BUHARI EMME CİHAZLARI
- TAŞLAMA TOZU EMME CİHAZLARI

HAVAK ENDÜSTRİ TESİSLERİ TİCARET A.Ş.
Çaycılar Sokak No:42 Topcular 34050 İstanbul - Türkiye
Telefon: +90 212 612 27 74 - 501 20 08 Fax: +90 212 501 35 25
www.havak.com • info@havak.com

Havak

Teknoloji harikası, küçük bir dev, sıra dışı bir Hollandalı

Baymak; bugüne kadar bildiğiniz bütün ezberleri bozuyor, sizi yepyeni, alıştığınız bütün ürünlerden farklı bir teknoloji harikasıyla tanıştıyor; idee!

Idée sıradan kombilerden çok farklı, oldukça küçük, sessiz ve dar alanlara bile monte edilebilme özelliğiyle kalıpları kıran bir tasarıma sahip. Idee tüm bu özellikleri ile Premix yoğunluğuna sahip yeni bir dönemin başladığını işaret ediyor.

Kombide sessizliği ile büyük ses getiren üstün Hollanda teknolojiyi idee, hafif ve küçük yapısıyla kombide yeni bir dönemi başlatıyor!

BAYMAK, ÜSTÜN HOLLANDA TEKNOLOJİSİ İLE YOĞUŞMALI KOMBİYİ YENİDEN TANIMLIYOR!

Yüksek performansı, küçük ve estetik tasarımı, sessiz çalışma özelliği ile idee, aradığınız teknolojiyi ve estetiği bir araya getirdi. Ultra kompakt ve hafif dizaynı sayesinde bu küçük dev evinizin en dar alanlarına bile monte edilecek, üstelik bunu zahmetsizce yapabileceksiniz. Montajı oldukça kolay, parçalara ulaşımı ve servisi kolaydır.

Idée sadece 26 kg, ebatları ise 541x368x364 mm (YxGxD), böylece mekandan tasarruf sağlayabilirsiniz.

Kompakt ve Hafif, Tak & Çalıştır imkanı veren tasarımı ile %100 kombi pazarına uygundur. Nakliye ve Montajı kolaydır, esnek

kuruluma olanak verir. Bu özelliği ile Satış Sonrasında Servisin de dostu bir ürün!

Üstelik oda termostatlarıyla opsiyonel olarak kullanılabilir. Çok sayıda gelişmiş fonksiyona sahip Opentherm kontrol cihazları ile hassas kontrol, çok fonksiyonlu menüsü ve aydınlatmalı açık mavi ekranı ile hem uygulamalarınızda kolaylık sağlar ve hem de estetik görünümüyle göz doldurur. Üstün kalite ve yüksek performansı %109,2'lere varan (92/42/EEC Normuna göre) Isıtma verimiyle tüketicilerin beğenisine sunulmuştur. Her türlü güvenlik önlemine sahip bu teknoloji harikası akıllı kutucuğun aşırı ısınmaya karşı emniyet sistemi de mevcuttur.

KÜTÜPHANEDEN SESSİZ KOMBI OLUR MU?

Akıllı idee o kadar sessiz ki ; evinizde ve kullandığınız her yerde sessizliğiyle adeta varlığını unutabilirsiniz. Çünkü 24-28 kw modelleri için maksimum güçteki ses seviyesi sadece 38 desibel!

Üstelik Baymak'ın Hollanda teknolojiyi bu ürünü, parçalarına önden ulaşılabilmesi avantajıyla servis kolaylığı sağlıyor. İster seniz idee'yi kombi bakım periyotlarınızı gösterecek şekilde programlayabilirsiniz. Doğal gaz ve Propan ile çalışma olanağı da sunan bu marifetli ürün, standart dahili emniyet ventiline sahiptir.

- Premix Yoğuşmalı Kombi - Idee
- Kompakt ebatlar (YükseklikxGenişlikxDerinlik 54,1 cmx36,8 cmx36,4 cm)



- Mekandan Tasarruf, Montaj ve Servis Kolaylığı
- % 109'2 değerlerine Varan Isıtma Verimi (92/42/EEC Normuna göre)
- Üstün kalite ve Yüksek Performans
- Diğer kombilere göre çok daha hafif (24-28 kw 26 kg, 35-39 kw 28,5 kg)
- Oda termostatları ile opsiyonel kullanım
- Maksimum güçte düşük ses seviyeleri (24-28 kw 38 dBA, 35-39 kw 42 dBA)
- Aşırı Isınma Emniyeti
- Standart Dahili Emniyet Ventili
- Doğal gaz ve Propan ile çalışma imkanı

Standart Pompa'dan ERP 547 Enerji Regülasyonuna uygun pompalar



Günümüzde dünya üzerinde enerjiye talep her geçen yıl daha da artıyor. Bu gerçek var olan kaynakların dışında

alternatif enerji kaynaklarına yönelimi hızlandırırken, mevcut kaynakların da etkin ve verimli biçimde değerlendirilmesini gündeme taşıyor. Enerjinin ve enerji kaynaklarının etkin ve verimli kullanımı hem bireyler hem de ülkeler için çağımızın sorumluluğu haline geldi. Hayatı ve doğayı koruma bilinci ile hareket eden Standart Pompa'nın hem akıllı hem de çevre dostu ürünleri ile enerji tasarrufu sağlayan sistemler kurmak oldukça kolay. Standart Pompa, geniş ürün gamında bulunan çevre dostu pompa sistemleri ile tüketiciye "sürdürülebilirlik" bilincini benimseterek yeşil enerji tüketimine davet ediyor.

Özellikle Ecomfort serisindeki pompalar

%60'a varan enerji tasarrufu sağlarken yeni nesil ve gelişmiş özellikleriyle akıllı sistemler doğaya en az etki ile çevre dostu enerji kullanmak isteyen sanayi ve ticarethane tipi tüketicilere en uygun çözümü sunuyor. ERP 547 enerji regülasyonuna göre tasarlanan SNL tipi motor üstü frekans kontrollü pompa özellikle bina sistemleri, ısıtma soğutma ve havalandırma gibi birçok alanda kullanılıyor. Optimize edilmiş hidrolik tasarımı ile yüksek verimlilik sağlarken kompakt tasarımı ile de montaj kolaylığı sağlıyor. Konfordan ve kullanım pratikliğinden vazgeçmeden hem maliyeti düşürmek hem de enerji tasarrufu yapmak için Standart Pompa ürünleri güvenle kullanılıyor.

WE ARE IN U.S.A



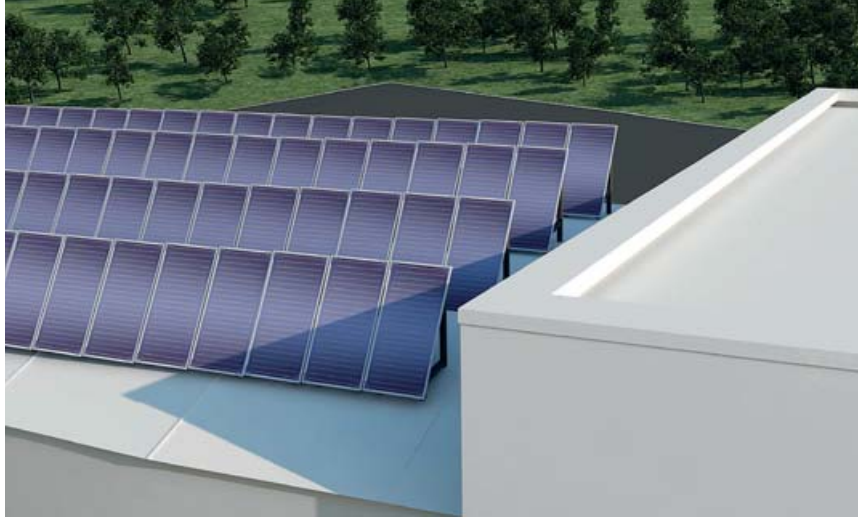
2015 AHR EXPO
26-28 JAN
CHICAGO
WEST 101
BOOTH 6889

Bosch'un yüksek verimli güneş kolektörleri ile sürdürülebilir enerjiye destek

Bosch güneş kolektörleri, maksimum enerji tasarrufu ve güneşten en yüksek verimi elde etme imkanı sağlıyor.

Küresel ısınmanın etkileri artarken yenilenebilir kaynaklara ihtiyaç da aynı oranda artıyor. Bu gerçekten yola çıkan Avrupa'nın önde gelen termoteknoloji markası Bosch, yeni çevreci teknolojiler geliştirmeye devam ediyor. Yapılan araştırmalar güneş enerjisi sistemlerinin önümüzdeki dönemde daha da önem kazanacağını gösteriyor. Yüksek verim ve enerji tasarrufu sağlayan yenilenebilir enerjiler ve alternatif sistemler alanında sistem tedarikçisi ve üretici olarak lider konuma sahip Bosch, güneş enerjisi ürün gamıyla farklılık yaratıyor.

Bosch güneş kolektörleri; solar güvenlik camı ve PVD kaplı selektif yüzeyi, asal gaz dolgulu hermetik yapısı, cam elyaf katkılı gövdesi, çok düşük su hacmi ve çift dolaşimli su devresinin yansı sıra, işlevselliği, çevreye duyarlılığı ve yüzde 85'e varan yüksek verim özelliğiyle de dikkat çekiyor. Yüksek verimli güneş kolektörü ayrıca, farklı dış ortam ve su devresi sıcaklıkları gibi



değişken sistem şartlarında yüksek ısı performansı sağlıyor.

Bosch güneş kolektörleri çok yüksek nem, yoğun partikül içeriği gibi zorlu dış hava şartlarında bile özel konstrüksiyonu sayesinde kullanıcılara çok uzun kullanım ömrü sunuyor.

Geliştirilmiş özellikleriyle maksimum enerji tasarrufu sağlayarak güneşten en yüksek verimi elde edebilen kolektörler, ısıtma destekli güneş enerjisi sistemleri ve fabrikalardaki proses ısıtması gibi yüksek ve sabit sıcaklık uygulamalı alanlarda kullanılabilir.

LG Inverter klimalar ile kışın tasarruflu ısınmanın keyfini yaşayın



Yazın hızlı soğutma özelliğiyle yaşam alanlarını konforlu hale getiren LG Inverter klimalar, üstün ısıtma performansları sayesinde kışın da enerji tasarrufu yaparak ısınmayı sağlıyor. Gerçek yeni nesil klimalar olarak gösterilen LG klimalar, soğutma ve ısıtmayı ortam sıcaklığına bağlı olarak uygun bir şekilde kontrol edebilen özgün teknolojik yeniliklerden faydalaniyor.

DİĞER KLİMALARDAN 4 KAT DAHA HIZLI ISITMA

Sıcak ve ferah bir ortam yaratmak için kısa sürede geniş bir alanı ısıtabilecek niteliklere sahip klimalar, dört yöne hava salınım özelliğiyle mekanlarda homojen bir ısı dağı-

lımı sağlıyor. Inverter teknolojili klimalar, kolay kullanımı ve hızlı çalışmasıyla istenen hava sıcaklığına hızla ulaşmayı mümkün kılıyor. Sahip olduğu teknik özelliklerle diğer klimalardan 4 kat daha hızlı şekilde ısıtma yapabiliyor.

SIRADIŞI DÜŞÜK HAVA SICAKLIKLARINDA BİLE ETKİLİ VE VERİMLİ ISINMA

Akıllı teknolojinin en büyük örneklerinden olan LG klimalar, oda sıcaklığını güvenilir bir şekilde ve sadece 5-6 dakikada 5°C değiştirebiliyor. Düşük dış hava sıcaklıklarında (-15°C) da güçlü ısıtma performansı ile kullanıcılara kısa sürede konforlu bir ortam sunuyor.



Panel Filtreler



Torba Filtreler



Kompakt Filtreler



NBC-Nuclear Filtreler



Hepa Filtreler



Karbon Filtreler



Daikin bütün üstün özellikleri bir araya getirdi ve ısı geri kazanımlı VRV'yi sektörüne kazandırdı

Mucidi olduğu VRV sistemlerine yepyeni bir model ekleyen Daikin, kullanıcılarına daha yüksek konfor ve daha verimli bir sistem sunuyor. Kendisinden önceki tüm modellerin üstün özelliklerini bünyesine toplayan Daikin VRV IV HR, eş zamanlı ısıtma ve soğutma yaparken, daha kolay montaj, daha düşük karbon salınımı gibi özellikleri ile de fark yaratıyor.



tüketicilerine yüzde 28'e varan verim artışının yanı sıra yeni BS kutuları (dağıtım kutusu) ile her türlü yapıya uygun borulama, tasarımda esneklik ve daha düşük CO₂ emisyonu ile çevreci bir çözüm sunuyor.

VRV IV ısı geri kazanımlı sistem, VRT özelliğinin yanı sıra yeni yapısı ile yüksek verimlilik, kesintisiz ısıtma, yüksek konfor gibi VRV IV ailesinin tüm özelliklerini taşıyor. Ancak yeni cihaz, kendisinden önceki VRV IV serisinin farklı modellerinin sunduğu üstün özellikleri tek bir bünyede topluyor. Yeni serideki tüm cihazlar, eş zamanlı ısıtma ve soğutma yapabilirken, LT (düşük sıcaklık) ve HT (yüksek sıcaklık) hidrobox iç üniteler ile sıcak su üretim imkanı da sağlıyor.

Isıtma ve soğutma işlemlerini aynı anda gerçekleştirebilen VRV IV HR'de dış üniteler kullanıcılarına pek çok avantaj sunuyor. Bu dış üniteler her türlü kapasite,



verim ve montaj yeri ihtiyacını karşılayabilmek için serbest olarak kombine edilebiliyor. VRV IV HR, dış ünite modelleri ile birlikte kullanılabilen kompakt tekli ve çoklu BS kutuları, esnek ve daha hızlı montaj sağlıyor. Daikin'in ürün gamına kattığı yeni BS kutuları ile özellikle otel ve ofis gibi mekanlarda, küçülen boyut ve azalan montaj işçiliği ile uygulama esnekliği getiriyor. Bu esneklik Daikin cihazlarının tercih edilmesinde önemli bir etken olarak öne çıkıyor.

İklimlendirme sektörünün dünya devi Daikin, tasarruf ve verimlilik artırıcı yeniliklerine devam ediyor. Daikin, 1982 yılında iklimlendirme sektörüne kazandırdığı VRV sistemlere (Değişken Soğutucu Akışkan Hacmi - Variable Refrigerant Volume) yeni özellik kazandırarak, yine bir ilke imza attı. Daikin, sektörünün ilk ve tek değişken akışkan sıcaklığı teknolojisi (VRT) ile üretilen ısı geri kazanımlı VRV IV HR serisini gayrimenkul yatırımcılarının beğenisine sundu.

Daikin'in Avrupa'dan hemen sonra Türkiye'ye sunduğu VRV IV HR, bir ortamda ısıtma yapılırken diğer ortamda soğutma yapabiliyor. Üstelik bir ortamın ısınıp dış ünite üzerinden dışarı değil, ihtiyaç duyulan başka bir mekana aktararak geri kazanılmasını sağlayan bu sistem, konfor ve verimlilik değerlerini daha da yukarı taşıyor.

VRV Sistemlerin mucidi Daikin, yeni ürünü VRV IV ısı geri kazanımlı sistem ile iklimlendirme sektöründe tasarımdan servise, konfordan enerji verimliliğine kadar birçok özellikte tercih edilme nedenlerini yeniliyor. VRV IV ısı geri kazanımlı sistem,





ENDÜSTRİYEL NEMLENDİRME UYGULAMALARINDA MÜKEMMELLİK



ADYABATİK NEMLENDİRİCİLER

- NEB serisi nemlendiriciler; soğuk odalar, seralar, mantar üretimi ve daha bir çok benzer uygulamalar için tasarlandı
- Kontrol panosu ve nem kontrol sensörü sayesinde, ihtiyaç duyulan nem oranını homojen olarak sabitleyebilme
- Kapalı konuma getirildiğinde aktif hale gelen özel temizleme sistemiyle, zararlı bakteri oluşumunu en aza indirgeyen sağlıklı nemlendirme
- 100 W'lık bir enerji ile saatte 1 kg'lık atomize suyu nemlendirme yapabilen düşük enerji tüketimi ile çevre dostu
- Beraberinde standart gelen askı aparatlarıyla birlikte duvar ya da tavana basit montaj ve demontaj özelliği ile kolay bakım imkanı
- Şebeke suyunun veya istenirse damıtılmış suyun doğrudan cihaza bağlanabilme özelliği



Frigoduman®

İZMİR
2818 Sok. No: 24
Mersinli / İZMİR
Tel: 0 232 469 0 500

İSTANBUL
Irmak Cad. No: 75
Dolapdere / İSTANBUL
Tel: 0 212 237 9 777

42.
Yılı

www.frigoduman.com

Fantasia Seramik'ten ısınmanın dekoratif hali



Fantasia Seramik tarafından ithal edilen, Tubes marka iç mekân ve ıslak zemin ısıtma üniteleri, fonksiyonelliği heykelsi bir estetikle bir araya getiriyor. Her biri ünlü tasarımcıların imzasını taşıyan Basics, Extras ve Elements radyatör koleksiyonları, kış aylarında tasarımın eşsiz sıcaklığını mekânlara taşıyacak...

Fantasia Seramik tarafından ithal edilen, Tubes marka iç mekân ve ıslak zemin ısıtma üniteleri, fonksiyonelliği heykelsi bir estetikle bir araya getiriyor. Her biri ünlü tasarımcıların imzasını taşıyan Basics, Extras ve Elements radyatör koleksiyonları, kış aylarında tasarımın eşsiz sıcaklığını mekânlara taşıyacak...

Yenilikçi vizyonu ve her daim beğeni toplayan ürünleriyle adından söz ettiren Fantasia Seramik, kış mevsimini İtalyan



Tubes firmasının radyatörleriyle karşılıyor. Islak zemin ve iç mekânlarda kullanılabilen Basics, Extras ve Elements koleksiyonları, radyatörlerin dekorasyonunun en göz alıcı tasarım öğelerinden birine dönüşmesini sağlıyor.

Ünlü tasarımcıların imzalarını taşıyan Tubes radyatörler, işçilik süreçleri, kullanılan materyalleri, formları ve ebatlarıyla alışılacalmış ısıtma ünitelerinden tamamen farklı bir çizgiye sahip. Fonksiyonel performans ve yüksek dekoratif güçten ilham alan Tubes ısıtma üniteleri koleksiyonları her tarzdaki iç mekânlara kolaylıkla uyum sağlayabiliyor.

GELENEKSELİN MODERN YORUMU: BASICS VE EXTRAS

Tubes markasının radyatörlere yeni bir kimlik kazandırma misyonunun ilk somut dışa vurumu olan Basics koleksiyonu, görünüm itibarıyla klasik bir model olsa da, yenilikçi yaklaşımıyla ayrışıyor. Geleneksel modellerin boru görünümlü fiziksel hatlarının geliştirilmesiyle daha konsantre bir hal alan Basics ürünleri, ıslak mekanlarda tasarım havlupanlar ile tamamlanıyor. Çelik seçeneklerinden küçültülmüş çaptaki boru tesisatına ve renk yelpazesine kadar tüm geleneksel özelliklerin yenilikçi bir bakış açısıyla yeniden tasarlandığı Basics radyatörler, Tubes'un araştırma yolundaki başlangıç noktası olma özelliği taşıyor.

Geleneksel model radyatöre iç dekorasyon elemanı karakteri verme isteği ile Basics koleksiyonunun bir evrimi olarak tasarlanan Extras ise sıra dışı formuyla,



detaylı araştırmaların tasarım odaklı sonucunu en iyi şekilde yansıtır.

DUYUSAL SICAKLIĞIN MİMARİ BAKIŞ AÇISIYLA BİRLEŞİMİ

Uluslararası üne sahip tasarımcı ve mimarlar tarafından projelendirilen Elements radyatörler, basmakalıp endüstriyel tasarım mantığını ortadan kaldırıyor. Tubes'un "Koşullandırmadan uzak bir toplumda, objeler kendilerini serbest bırakabilirler" felsefesiyle geliştirilen Elements serisi, fonksiyonelliğin tasarımla dengelendiği bir görünüme sahip. Çok farklı formların heykelsi bir görünümle yorumlanmasına olanak sağlayan koleksiyon, add-on, Milano, Monte Carlo, Square ve t.b.t. modelleriyle iç mekânlardaki diğer estetik öğelere uyum sağlayarak dekorasyonla bütünlük oluşturuyor.





Klima Santralleri

CAIR

Air Eco2nomy®

BU KALİTE VE TECRÜBEYE GÜVENİN



GEA Türkiye imalatıyla 6 yıldır hizmetinizde !

Cair Serisi klima santralleri yüksek verim ve enerji tasarrufu, kaliteli izolasyonu ve sessiz çalışması ile merkezi havalandırma uygulamalarında ihtiyacınız için tasarlanmış en uygun çözümleri sunar.

- EUROVENT ve HİJYEN Sertifikalı
- 3 farklı tip: Konfor, hijyenik, ex-proof
- Pürüzsüz, pislik tutmayan cihaz iç yapısı
- Termal izolasyonlu özel panel konstrüksiyonu, profil ve köşe parçaları ile iyileştirilmiş ısı değerler
- 60 mm panel kalınlığı, A1 yangın sınıfında kayayünü izolasyon



Gea Isısan Tesisat İnşaat Taahhüt Ticaret ve Sanayi A.Ş.

GEA TR Merkez : Barbaros Bulvarı, Bulvar Apt. No: 70/8 34349 Balmumcu - İSTANBUL

GEA Ankara : Akay Cad. No: 22/9 Kavaklıdere - ANKARA

GEA TR Fabrika : İSİSO Sanayi Sıt. 6. Yol K Blok No: 1-2 34517 Hadımköy - İSTANBUL

www.gea-isisan.com

Tel: +90 212 275 71 70

Tel: +90 312 419 10 74

Tel: +90 212 623 27 10

isisan@gea.com

Fax: +90 212 275 54 28

Fax: +90 312 419 10 76

Fax: +90 212 623 23 89

Air Eco2nomy®

Mitsubishi Electric'ten Mücevher Klima

A+++ Yeni Kirigamine Zen Klimalar, yenilenen tasarımlarıyla göz kamaştırıyor.



Mitsubishi Electric Klima Sistemleri imzalı Yeni Kirigamine Zen, modern dizaynı, zarafeti ve üstün performansı ile dikkat çekiyor. Uzak Doğu Zen felsefesinden esinlenilerek tasarlanan Yeni Kirigamine Zen Klimalar evinizin en kıymetlileri arasında yerini almaya hazır. Ortamla uyumlu 3 farklı renk seçeneği sunan Zen Klimalar, A+++ enerji sınıfı özelliğiyle de öne çıkıyor.

GÜZELLİK, PERFORMANS VE TASARRUF BİR ARADA

Modern çizgilerdeki Yeni Kirigamine Zen Klimalar, düşük enerji tüketimi ile yüksek ısıtma ve soğutma performansını bir araya getiriyor. Sezonlar Verimlilik Kriterleri'ne göre soğutmada A+++ , ısıtmada A++ enerji sınıfında yer alan Zen Klimalar, az enerji ile çok iş yapıyor. Geniş kapasite seçenekleri ile tüm kullanıcı taleplerine cevap veren Zen Klimalar konfordan da ödün vermiyor.



ŞIK VE SADE TASARIMI İLE TÜM MEKANLARLA MÜKEMMEL UYUM

Modern iç mekan dekorunuzu tamamlamak için geliştirilen Yeni Kirigamine Zen Klimalar, içerisinde bulunduğu ortam ile doğal bir uyum sağlayan 3 farklı renk alternatifi sunuyor. Beyaz Zen ferahlığı, Siyah Zen asaleti, Gri Zen ise sakinliği yaşam alanlarına katıyor.

YAPRAK HIŞIRTISINA EŞ DEĞER SES SEVİYESİ

İnsan kulağının neredeyse algılayamayacağı yaprak hisirtisine eşdeğer (21 desibel) bir ses seviyesi ile yıl boyunca ideal iklimlendirme sağlayan Yeni Kirigamine Zen Klimalar; işyerleri ile evlerde özellikle bebek ve yatak odalarında sakin ve huzurlu ortamlar sunuyor.

TOZ YOK, KOKU YOK...

Yeni Kirigamine Zen Klimalar'ın diğer bir üstün özelliği ise Nano Platinyum Filtre teknolojisi. Koku giderme etkisi yaratan platinyum seramik parçacıklardan oluşan bu antibakteriyel filtre, üç boyutlu yüzeyi ile çok daha geniş bir etki alanı yaratıyor. Nano Platinyum Filtre, çok iyi toz toplama kabiliyeti yanında üstün hava temizleme etkisi ile ortamın konfor seviyesini daha da yükseltiyor.

HAFTALIK ISI PROGRAMI YAPMAK MÜMKÜN

Yeni Kirigamine Zen Klimalar'da uzaktan kumanda ile haftalık ısı programı yapmak mümkün. Kullanıcılar ayarlanan zaman periyoduna göre ısı programını yapabiliyor. Zen Klimalar ayarlanan çalışma saatlerinde otomatik olarak açılıyor ve kapanıyor.



ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

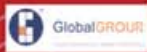
THE COMPLETE SOLUTION

FRENCKE MONO ve DUAL Serisi Paslanmaz Çelik Baca Sistemleri

- Bina iç ve dış uygulamaları
- Kendi kendini taşıyabilen baca sistemleri
- Fuel-Oil / Gaz / Katı yakıtlarda
- Negatif basınçlı sistemlerde
- Jeneratör bacaları

FRENCKE TECH Self Standing Baca Sistemi
FRENCKE SPIRO Sistem
FRENCKE LINEN Çamaşır Şutları
FRENCKE REFUSE Çöp Şutları

frencke
group



FRENCKE BACA TES. İNŞ. TİC. LTD. ŞTİ.

FAB: İstasyon Mh. 1456 Sk. No:100

E-5 üzeri Gebze / Kocaeli / TR

T: +90 262 656 15 57 pbx

F: +90 262 656 15 59 info@frencke.com.tr

www.frencke.com.tr

İSİB ve KBSB “İhracatta Devlet Teşvikleri” toplantısı düzenledi



İklimlendirme Sanayii İhracatçıları Birliği ile KBSB'nin birlikte düzenledikleri “İhracatta Devlet Teşvikleri” konulu toplantı 24 Aralık'ta İstanbul Cemile Sultan



Korusu Tesislerinde gerçekleşti. Toplantıya İSİB Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Poyraz, Başkanı Ahmet İlhan, İSİB Yönetim Kurulu üyeleri, KBSB Yönetim Kurulu üyeleri sektörel basın temsilcileri ile her iki birliğin üyeleri katıldılar.

Toplantıda KBSB Genel Koordinatörü Cemalettin Kutluca KBSB'nin faaliyetleri hakkında bilgi verirken, İSİB'den Şeref Canlı ve Ümit Çınar yaptıkları sunumla hem İSİB'in faaliyetlerini hem de İhracatta uygulanan Devlet Teşviklerini anlattılar. Sunumların ardından sektörün sorunları üzerine konuşuldu.

BACADER ve KBSB Stratejik İşbirliği Protokolü İmzalandı

BACADER ve KBSB arasında Stratejik işbirliği protokolü, İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği ile KBSB tarafından İTO Cemile Sultan korusunda düzenlenen yemekte imzalandı. İşbirliği Protokolü, İSİB Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Poyraz, İSİB Yönetim Kurulu Üyeleri ile KBSB üyelerinin hazır bulundukları yemekte BACADER Yönetim Kurulu Başkanı Atilla Gedik ve KBSB Yönetim Kurulu Başkanı H. Ahmet İlhan tarafından imzalandı. İSİB Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Poyraz, imza töreni öncesinde bu işbirliğinin son derece yararlı olduğunu ve diğer sektör derneklerine de örnek olacağını ifade etti. BACADER ve KBSB arasında imzalanan işbirliği protokolü genel olarak; Derneklerin bünyesindeki ortak uzmanlık, yetenek, kişisel ilişkileri kullanmasını, hazırlanması gerekli fakat uygulamada olmayan yönetmelikler konusunda çalışmalar yapılması, taslak çalışmalarla Bakanlıklar nezninde kamuoyu oluşturulmasını, Bakanlıklarca yayınlanmış olan kanun, yönetmelik, genelge vb.



revizyon yapılması gerektiği süreçlerde komisyonlar oluşturulması ve süreçlerin bu şekilde sıkı takibinin sağlanmasını, Mesleki Yeterlilik Standartlarının oluşturulması, yayınlanması, sonrasında yapılması söz konusu olacak eğitimlerin verilmesi, bu süreçte eğitici ve mekan desteklerinin sağlanmasını,

oluşturulacak bir komisyon ile piyasa gözetim ve denetimi arttırıcı faaliyetler geliştirilmesini, takip etmekte sıkıntı çekilen yazışmalarda gecikmelerin yaşanmaması ve birbiri ile ilgili olmasına rağmen farkındalık oluşmamış gündem maddeleri için karşılıklı hatırlatma sisteminin oluşturulmasını, hedefliyor.

VENTAS

yüksek performans | yüksek kalite | yüksek konfor | yüksek verim



İKLİMLENDİRME PROJELERİNDE KURUMSAL ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

www.ventas.com.tr



Fan Coil Cihazları



Isı Geri Kazanım Cihazları



Yer Tipi Konvektörler



Klima Santralleri



Kare/Dikdörtgen Kanal Fanlar



Mutfak Egzoz Sistemleri



Su Soğutma Sistemleri



Çatı Tipi Paket Klima Cihazları



Dik/Yatık Dip Rotorlu IGK



DX Isı Pompalı Plakalı IGK

VENTAS Enerji ve Isı Sistemleri A.Ş.

info@ventas.com.tr

İstanbul - Merkez: Ortaklar Caddesi Denizhan Sokak Lale Han No:7 Kat:2 Mecidiyeköy Şişli, İstanbul, Türkiye

İstanbul - Fabrika: Alkop Alüminyumcular Sanayi Sitesi C1 Blok No:1-2-3-4-5, Esenyurt, İstanbul, Türkiye

Bursa: Alaaddinbey Mah. Pazar Cad. Sera Plaza No:27 A/C Nilüfer, Bursa, Türkiye

Diyarbakır: Kayapınar Mah. Gap Bulvarı Peyas 1 Sok. No:1 A Blok Kayapınar, Diyarbakır, Türkiye



Tel: 0 212 216 05 16 Fax: 0 212 216 05 14

Tel: 0 212 858 12 82 Fax: 0 212 858 12 79

Tel: 0 224 441 03 66 Fax: 0 224 441 03 67

Tel: 0 412 251 51 45 Fax: 0 412 251 51 45

Doğru yapılan bacalarla karbonmonoksit zehirlenmeleri önlenabilir

“Yeni bir ısıtma sezonu ile birlikte her yıl üzerinde sıkça konuştuğumuz karbonmonoksit zehirlenmeleri yine gündeme gelecek ve çözüm arayışlarını yine tartışacağız. Zehirlenmelerin kaynağında standartlara ve tekniğine uygun olmayan bacalar yatmaktadır.”

Muammer AKGÜN - BACADER Genel Koordinatörü

Türkiye’de her yıl binlerce insan bacalardan kaynaklanan karbonmonoksit gazı zehirlenmesine maruz kalmakta ve yüzlerce insan da hayatını kaybetmektedir. Yıllardır kayıtlarını tutmuş olduğumuz karbonmonoksit esaslı zehirlenme ve ölüm değerlendirmesi (Kasım 2014 sonu itibarı ile) aşağıdaki gibidir.

Bu zehirlenme vakaları ve ölümler özellikle soba, kombi ve şofben gibi cihazlardan kaynaklanmaktadır.

Bu ölümler alınacak bazı küçük tedbirle önlenabilir. Bu tedbirler kısaca şöyle özetlenebilir;

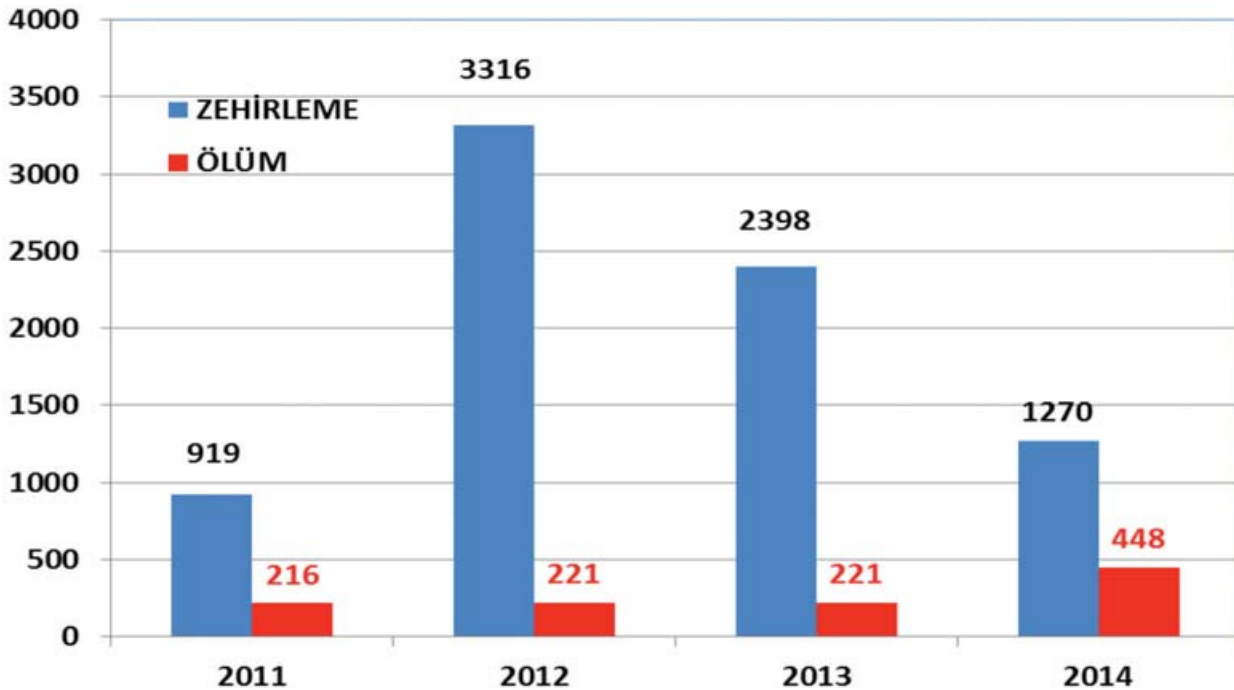
- Soba, şofben ve kombilerin bulunduğu odalar mutlaka havalandırılmalı. Öyle ki 1m³ Doğal gaz saatte 10 m³ havaya ihtiyaç duyar. 2 kg ağırlığındaki bir odunun yanabilmesi için ise 30 m³ e kadar havaya ihtiyaç duyar. Bu da yaklaşık 12 m² oda içindeki oksijeni sadece bir adet odun par-

çasının yanmasıyla tükettiğimiz anlamına gelir ki sonucunda insanlara soluyacak oksijen kalmaz. Yanma için gerekli havayı sağlayamaz iseniz yanma sonucu zehirlenmelere, ölümlere sebep olan karbonmonoksit gazı açığa çıkar. Bu sebeple havalandırma çok önemlidir. Sobaların olduğu odalarda uyunmamalı ve yatarken sobalar mutlaka söndürülmelidir. Ev içindeki kapılar ise ek önlem olarak açık bırakılmalıdır.

- Karbonmonoksit dedektörü ile hayata tutunabilirsiniz. İçindeki elektrokimyasal sensör ile ortamdaki karbonmonoksit gazını algılayarak sinyal veren dedektörler kullanmak yapılabilecek en hızlı ve hayat kurtarabilecek bir önlemdir.

- Bacalar kışa girerken mutlaka temizletilmeli ve bakımı yapılmalıdır. Katı yakıtlı sobalar yılda en az 2 sefer, Doğal gazlı yakıtlar ise yılda en az 1 sefer yetkili firmalara yaptırılmalıdır.

Karbonmonoksit esaslı zehirlenme-ölüm grafiği



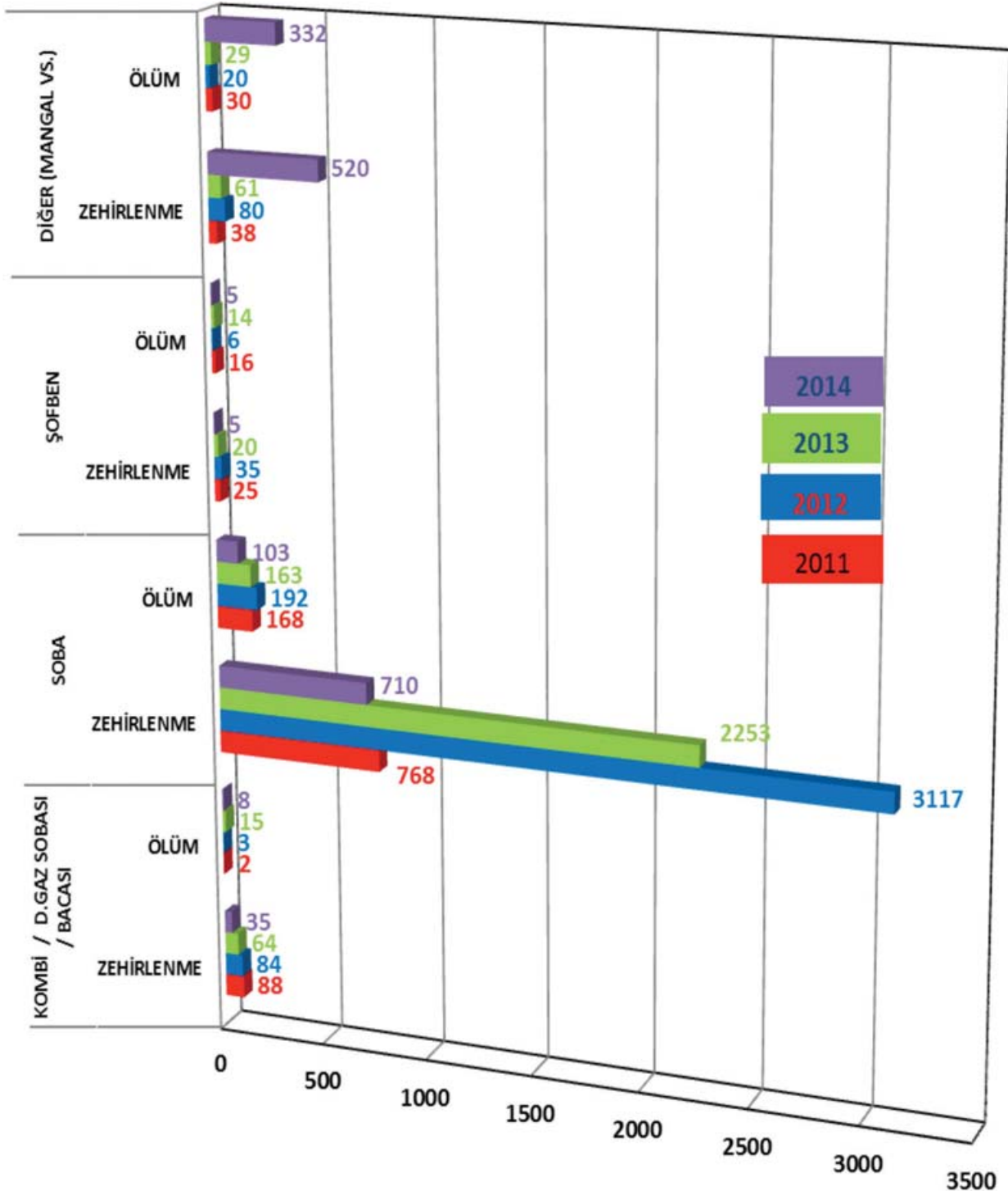
- Bacalar çatı mahyasını en az 40 cm geçecek şekilde yüksek olmalıdır. Bulunduğu binanın çevresinde bacaya çok yakın bina veya yükselti var ise bu yükseltileri de geçecek seviyede yüksek olmalıdır.

- Karbonmonoksit zehirlenmelerinin özellikle kış aylarında artmasının sebebi bacanın içine soğuk vurgunu olmasıdır. Bacalar kesinlikle soğumamalıdır. Bacalarda zehirli atık gazların güvenli bir şekilde atılması için kuvvetli baca çekişi istenen bir durumdur. Baca gazı ne kadar sıcak ise baca çekişi de o kadar kuvvetli olur.

Bu nedenle bacaların soğumaması gerekir. Bir tuğla bacada sıcaklık kaybı metrede 12-18°C iken yalıtımlı çelik ve seramik bacalarda bu kayıp metrede 2-4°C civarındadır. Bu nedenle bacalar yalıtım yapılabilen ve standartlara uygun olan çelik veya seramik malzemeden yapılmalıdır. Eskiye tuğla bacalar standartlara uygun CE işaretli bacalar ile yenilenmelidir.

Yukarıda bahsettiğimiz tedbirler elbette çok önemli ve gereklidir. Ama işin aslında daha sağlam çözümlerle yapılabileceği kuşkusuzdur.

2011-2014 Yıllarında Cihazlara Göre Karbonmonoksit Zehirlenme - Ölüm Miktarları





Karbonmonoksit zehirlenmelerini önlemenin yolu, bacaların yürürlükteki standartlara uygun olmasından geçmektedir. Eğer baca standartlara uygun değilse, baca yeterli çekişi yapmıyorsa alacağınız tedbirler tali tedbirler olarak kalacaktır. Eğer bacanız standartlara uygunsa yanma sonucu karbonmonoksit oluşsa dahi baca bu zehirli atık gazı güvenli bir şekilde binadan uzaklaştıracaktır.

Bunun içinde binaların yapımı esnasında bacaların standartlara uygun yapılması gereklidir. Bunu sağlayan mevzuat ise İmar Yönetmelikleridir. 10 Temmuz 2013 tarihinde yayınlanan Yapı Malzemeleri Yönetmeliği uyarınca Tuğla Baca baca malzemesi olarak tanımlanmamış olmasına rağmen birçok şehirde belediyelerin imar yönetmeliklerinde hala tuğla baca yer almaktadır. Devletin kurumlarının yaptığı toplu konutlarda dahi halen mevzuatlara aykırı olarak tuğla baca kullanılmıştır.

Tüm bu hususlar çerçevesinde ölümlerin azalması amacıyla yetkililere önerilerimiz ise şöyledir;

1. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından yayınlanan İmar Yönetmeliğinin Baca Bölümü mevcut yürürlükteki baca mevzuat, standartlar ve uygulamalara uygun hale getirilmelidir. Bu konudaki Piyasa Denetim ve Gözetim faaliyetleri, üretici firmaları, uygulayıcı firmaları ve nihai uygulamaları kapsamalıdır ve periyodik olarak yapılmalıdır.
2. Yeni binalarda Yapı Denetim firmalarının yapılan kontroller daha sıkı tutulmalı, standartlara uygun olmayan bacalara izin verilmemelidir. Bu konuda Yapı Denetim firmalarının ilgili kontrol mühendisleri baca konusunda eğitilmelidir.
3. Binalarda inşaat statiği, beton kalitesi vb. özelliklere azami dikkat edilirken özellikle bacalara da azami dikkat gösterilmesi gerekmektedir. Deprem güvenliği ile binaları ve insanları korumaya çalışırken bacalardan kaynaklanan zehirlenmelerle insan hayatını hiçe saymak doğru değildir.
4. Bacalar, Fabrika üretim kontrol belgesine sahip ve ürettiği ürünlerin performans beyanını yapan firmalarca üretilmelidir. Bacaların montajı ise Mesleki Yeterlilik Kurumundan Bacacı Seviye 3 belgeli personel tarafından yapılmalıdır. Bacaların uygunluğu ise Mesleki Yeterlilik Kurumundan Bacacı Seviye 4 belgeli personel tarafından yapılmalıdır. Bu belgelere sahip olmayan personelin baca montajı yapması söz konusu değildir.
5. Özellikle Doğal gazlı cihazlardan kaynaklanan olayların büyük bir çoğunluğu proje dışı, gaz dağıtım şirketinin bilgisi ve kontrolü olmadan yapılan tesisat, cihaz ve bağlanan bacalardan kaynaklanmaktadır. Doğal gaz tesisatlarının, cihazların ve bacaların periyodik olarak bakım ve kontrolünün yapılması için ilgili kurumlar tarafından acil olarak PERİYODİK KONTROL düzenlemesi yapılmalıdır. Kontrollerde yanlış, hatalı ve standartlara uygun olmayan uygulamalar giderilerek yakma sistemleri güvenli hale getirilmelidir.

Alınacak bu tedbirler ışığında ülkemizde binaların önümüzdeki yıllarda büyük çoğunluğunun kentsel dönüşüm ile yenileneceği düşünülürse ilerleyen yıllarda bu sorunu çözmüş oluruz. Atılacak her geç adım her yıl binlerce insanın zehirlenmesi ve hayatını kaybetmesi manasını taşımaktadır. Atılacak olumlu adımlar sayesinde insanların can güvenliği sağlandığı gibi aynı zamanda doğru yapılan bacalar sayesinde sağlanan enerji tasarrufu da ekonomimize olumlu katkı yapacaktır.

Bununla birlikte 2014 yılında diğer bölümündeki zehirlenme ve ölüm sayıları maden kazalarını ifade etmektedir. Madenlerin doğru olarak havalandırılması ile ilgili acil tedbirlerin alınması sayesinde ancak bu konuda çözüm elde edilebilir. Havalandırma konusunda yetkin mühendislerin katkısı ile "Madenlerin Havalandırılması Yönetmeliği" çok acil bir şekilde çıkarılmalıdır.

MASTER 
Düker



**YANGIN VE SES'E
ALTERNATİFİ OLMAYAN
AVRUPA'DA ÜRETİLEN BORU**



ADRES

Demirciler Sitesi 9.Yol No : 39 Zeytinburnu / İSTANBUL

0212 510 23 91 - 0212 510 21 28

info@masteryapi.com



ISO 9001: 2008

www.masteryapi.com

TESKON 2015 içinde sempozyumlar önemli bir yer tutuyor

Makina Mühendisleri Odası adına İzmir Şubesi yürütücülüğünde 8-11 Nisan 2015 tarihinde İzmir'de düzenlenecek 12. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi kapsamında 7 farklı konuda sempozyum düzenlenmesine karar verildi. Bu 7 farklı konudaki sempozyuma, bildiri yazarlarının ilgisi de yoğun oldu. Sempozyum yöneticilerinin Teskon ve sempozyumlara ilişkin görüşlerini sizlerle paylaşıyoruz.



ISIL KONFOR SEMPOZYUMU

Abdulvahab Yiğit

Uludağ Üniversitesi

Bu yıl gerçekleştirilecek olan 12. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi, ülkemizde yapılan bilimsel kongreler içinde saygın bir yeri olan kongreler arasında yer almaktadır. Katılım ve kalite yönünden gelişerek devam eden bu kongrede bu yıl ana tema olarak "Sağlık İçin Isıl Konfor ve İç Hava Kalitesi"nin seçilmiş olmasının da önemli olduğu düşüncesindeyim. Ana tema konusu, kongrenin HVAC konusunda dünya gündemini takip ettiğini gösteren önemli bir parametredir. Bu konuların son yıllarda, HVAC alanında en önemli araştırma konularını oluşturduğu bilinmektedir. Isıl konfor, yaşanan ve çalışılan ortamlarda rahatlığı ve verimliliği etkileyen ana faktördür.

İklimlendirilen ortamlarda ısı konforunun sağlanması, insanların sağlık ve verimliliklerini etkiler. HVAC sektörü için son derece önem kazanan bu konunun, akademisyenler ve uygulamacılar tarafından detayları ile ele alınması büyük bir önem arz etmektedir.

si olan Termodinamik Sempozyumunda sunulacak bildirilerden üç tanesi Web Of Science'ta (WOS) taranan uluslararası hakemli dergilerde yayımlanacaktır. İkincisi olan Termodinamik Sempozyumunun bir oturumu "Termodinamik Eğitimi Oturumu" şeklinde ulusal ve uluslararası başarı sağlamış Termodinamik Bilim Dalı Öğretim Üyelerinin sunumlarından oluşacaktır.

Türkiye'mizin her yerinden tam bildiri ile katılımın olacağı TESKON 2015 ve Termodinamik Sempozyumu, "İç Hava Kalitesi ve Konfor" konusundaki bilgi birikiminin iyi derlenmesini sağlayacaktır. Sempozyumun arkasından da araştırmalar yönünden ağırlık verilmesi gereken alanlar ortaya çıkacaktır.

Uluslararası standartlarda gerekli alt yapı ve donanım ile akademik kadro hazırlıkları tamamlanmadan açılmış mühendislik bölümleri için Türkiye'mizde geçmişi ile nicelik ve nitelik olarak kendini kanıtlamış TESKON 2015 Kongresi "Termodinamik Eğitimi Oturumu" yol gösterici olacaktır.

Günümüzde, öğretim giderek öğrenime dönüşmüştür. İyi eğitilmiş, bilgi donanımı yeterli, ulusal ve uluslararası iş bulma şansı olan tesisat mühendisleri yetiştirilmesinin, onu yetiştirmek için uğraş verenler kadar öğrenim gören gençlerin de sorumluluğu olduğunu düşünüyorum.

Makina Mühendisleri Odamızın çalışmalarıyla ülkemiz genelinde, gerekse şubeleri aracılığıyla öğrencilerin öğrenci üye şeklinde kabul edilmeleri, gerekse TESKON ve benzeri bilimsel etkinliklere öğrencilerin ücretsiz ve yol masrafları karşılanarak katılımlarının sağlanması, Türkiye'miz için yaşamsal önemde bir hizmet olduğunu düşünüyorum.



TERMODİNAMİK SEMPOZYUMU

Ahmet CAN

İstanbul Arel Üniversitesi

Tesisat Mühendisliği Kongresi -TESKON- bilimsel etkinliği, iki yıl aralıklarla düzenlenmektedir. İlk düzenlenen dâhil tümüne bildiri yazarı ve sunum yapan olarak katıldım.

Düzenlenecek olan TESKON 2015'e, Termodinamik Sempozyumu Yöneticisi görevi ile katılacağım. Yönetimimde, yenilik ve gelişme olarak değerlendirdiğim iki önemli bilimsel etkinlik bulunmaktadır. Bunlardan birinci-



**BİNALARDA ENERJİ
PERFORMANSI
SEMPOZYUMU**
Hasan HEPERKAN

**Yıldız Teknik
Üniversitesi**

KYOTO protokolüne göre karbondioksit yayılımını azaltmayı taahhüt etmiş olan Avrupa Birliği, Binalarda Enerji Performansı

alanında bir dizi düzenlemeler yapmıştır.

Avrupa Birliği ayrıca, 17 Aralık 2008'de 20-20-20 Yenilenebilir Enerji Direktifi'ni kabul ederek önümüzdeki 10 yıl için iklim değişikliği hedefleri koymuştur. Buna göre 2020'ye kadar;

- Sera gazları emisyonları, 1990 seviyesinden %20 azaltılacaktır.
- Enerji verimliliğinde yapılacak geliştirmelerle enerji tüketimi %20 azaltılacaktır.
- Yenilenebilir enerji kullanımı %20 arttırılacaktır.

Türkiye ise bu konuda daha hızlı davranmış, 18 Nisan 2007'de 5627 sayılı Enerji Verimliliği Kanunu'nu kabul etmiş, 2008 yılında Binalarda Isı Yalıtımı Yönetmeliği, TS 825'i yenilemiş ve 5 Aralık 2008 tarihinde 27075 sayılı Binalarda Enerji Performansı Yönetmeliği yürürlüğe girmiştir.

Bu yönetmelikle kapsam dahilindeki binaların Enerji Kimlik Belgesi (EKB) alması yasal olarak zorunlu kılınmıştır. Binalara EKB verilebilmesi için binaların enerji performanslarının belirlenmesi gerekmektedir. 07 Aralık 2010 tarihinde yayımlanan "Binalarda Enerji Performansı Ulusal Hesaplama Yöntemine Dair Tebliğ (Tebliğ No: YIG/2010-02)" ile binanın enerji tüketimine etki eden tüm parametreleri değerlendirmek ve enerji performans sınıfını belirlemek için bina enerji performansı "hesaplama yöntemi" yayımlanmıştır.

Çok boyutlu olan binaların enerji performansının geliştirilmesi konusu, başından beri TESKON kongrelerinde ele alınmakta ve bu kapsamdaki çalışmaların sunumu önemli bir yer tutmaktadır. Bu konu, son üç kongrede özel sempozyumlarda ele alınmıştır. 12. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi kapsamında da "Binalarda Enerji Performansı" Sempozyumu düzenlenecektir. Bu alanda çalışan akademisyenler ve sektör temsilcilerini katkıda bulunmaya davet ediyoruz.



**SOĞUTMA
TEKNOLOJİLERİ
SEMPOZYUMU**
Ali GÜNGÖR

**Ege Üniversitesi
Onur DEVRES**

Devres Danışmanlık

8-11 Nisan 2014 tarihlerinde düzenlenecek 12. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi içerisinde ESSİAD'ın

organizasyonunda düzenlenecek Soğutma Teknolojileri Sempozyumu da artık geleneksel hale geldi.

Yeni ve gelişen teknolojilerin öğrenileceği, paylaşılacağı, tartışılacağı önemli platformlardan birisi de Soğutma Teknolojileri Sempozyumu'dur. Bu sempozyumda eş başkan olarak Prof.Dr. Y. Onur DEVRES de görev alarak özellikle gıda sanayinde soğutma uygulamaları ve "Gıda İşlemesinde Hijyenik Tasarım" ana başlığı altında bildiri talebinde bulunulmuştur. Bu önemli konu özelinde kapsamlı oturumlar düzenlenecektir.

Üniversiteler ile sektör firma ve temsilcilerini aynı platform altında buluşturacak olan bu sempozyumda, soğutma ile ilgili bilimsel ve teknolojik gelişmelerin paylaşılması, yeni uygulama teknikleri ile araştırmaların sunulması ve tartışılması amaçlanmaktadır.

Bu ve benzeri sempozyumların soğutma sektöründe yeni başlayanlara veya kendilerini bu alanda geliştirmek isteyenlere de yeni bilgi ve teknolojileri aktarmak gibi bir anahtar görevi de var.

Gelen bildirilerle en az iki günlük bir sempozyumun TESKON 2015 paralelinde gerçekleştirilebilecek olması, sektörde soğutma teknolojileri alanındaki çalışmaların önemli bir artışa sahip olduğunu da göstermektedir. Tüm amaç, soğutma sektörü için çok önemli olan bu bilgi üretim, paylaşım, tartışma ve öğrenim platformunun içeriğinin zenginleştirilmesidir.

BİNA FİZİĞİ SEMPOZYUMU

M. Emre İLAL

İzmir Yüksek Teknoloji Enstitüsü

12. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi kapsamında düzenlenecek olan Bina Fiziki Sempozyumu'nu yönetmekteyim. Mimarlık alanında yapıların fiziksel çevre koşulları altında nasıl davrandıklarını, kullanıcı memnuniyetini arttırmak amacıyla inceleyen çalışmaları bir araya getiriyoruz. Teskon bünyesinde mimarlara tasarım sürecinde destek olacak yeni bilgileri bir araya getirmeyi hedefledik. Sürdürülebilir bir yapıyı çevreye sahip olabilmemiz için özellikle tasarımın erken evrelerinde tasarımcılar bütünsel bir bakış içerisinde geniş bir çerçeveden tasarım kararlarını değerlendirmek zorundadır. Bu nedenle konfor kriterleri, yapıların ısısal, aydınlatma ve akustik başarımları, ekolojik etki, yeni teknolojiler, kontrol stratejileri, yönetmelikler ve tasarım yaklaşımları başlıklarını bir arada kapsamaktayız.

Kongre, yapı sektöründeki gelişmelerin ileriye dönük olarak değerlendirildiği bir platform yaratarak gereken öngörünün oluşmasına katkıda bulunmayı



hedeflemektedir. Otoyol gürültüsünden, güneş kontrolüne, kentsel ısı adası etkilerinden, rüzgâr yüklerine, içinde yaşanan yapıli çevrede insan ve doğa arasındaki etkileşimleri inceleyen Bina Fiziği, makina mühendisleri, elektrik mühendisleri, elektronik mühendisleri ve mimarların ortak çalışma alanıdır.

Ana hedefi ise insanların sağlıklı bir ortamdaki konforunun en etkin yöntemle sağlanmasıdır. Teknoloji odaklı çözümlere yönelimin arttığı günümüzde, sistemler ve yöntemler geliştirilirken hizmet verilenin insan olduğu unutulmamalıdır. Kongre teması olan “Sağlık İçin, Isıl Konfor ve İç Hava Kalitesi” zamanlı bir hatırlatma olarak kendini göstermektedir. 2015’te sempozyum oturumları, fiziksel çevre kontrolünü kullanıcı odaklı olarak ele alan bildirileri bir araya getirmeyi hedeflemektedir.



İÇ HAVA KALİTESİ SEMPOZYUMU

Sait C. SOFUOĞLU

İzmir Yüksek Teknoloji Enstitüsü

İç Hava Kalitesi Sempozyumu, 8. TESKON ile birlikte başlamıştı. Ülkemizde bu alanda yapılan çalışmalardaki gelişmelerle birlikte Sempozyum da gelişimini güçlenerek sürdürdü. İç Hava Kalitesi, 12. TESKON ile birlikte zirve yaparak Kongrenin teması oldu. Sempozyuma ek olarak, benim de bir parçası olmaktan mutluluk ve gurur duyduğum, İç Çevre Kalitesi Seminerleri ile hem alanda bilimin bulunduğu seviyeyi katılımcılara aktarma, hem de ülkemizde yapılan araştırmaları duyurma imkânını bulacağız. Okullarda İç Çevre Kalitesinin önemi konusunda farkındalık oluşturmak için MMO İzmir Şubesi Çalışma Grubu olarak Prof. Dr. Macit Toksoy liderliğinde yaptığımız çalışmaların Seminerler ve Sempozyum’da aktarılması Kongre’nin özel sunumlarından olacaktır.

Gönderilen ve sunulan bildirilerin sayısındaki artış ile Sempozyum, Türkiye’de İç Hava Kalitesi alanında yapılan çalışmaların gelişiminin iyi bir göstergesi olmaya devam etmektedir. 2015’in bu konuda bayrağı taşıyacağına dair işaretler gelmiş olup oturumlara katılımın eşlik etmesi tesisat mühendisleri ile çevre, kimya, biyoloji, tıp, mimarlık vb. ilgili alanların temsilcilerinin anlaşabilecekleri ortak bir dil oluşturulabilmesi açısından önemlidir.



SİMÜLASYON VE SİMÜLASYON TABANLI ÜRÜN GELİŞTİRME SEMPOZYUMU

A. Alper Özalp

Uludağ Üniversitesi

Bir platform olarak ülkemizde çok fazla bir araya gelemeyen Simülasyon ve Simülasyon Tabanlı Ürün Geliştirme

konusu Sempozyum olarak Teskon kapsamında ilk kez düzenlenecek. Çağdaş endüstriyel yaklaşımlar, teknolojik ilerlemelerin ana dayanak noktalarının güvenilir mühendislik öngörülleri, hızlı analiz teknikleri ve düşük maliyetli tasarım çalışmaları olduğunu işaret etmektedir. Özellikle bilgisayar teknolojilerinde son 20 yılda sağlanan ilerlemeler beraberinde, bu amaca hizmet edebilen, bilgisayar destekli analiz ve simülasyon odaklı görev yapan mühendislik yazılımlarının geliştirilmesinin de önünü açmıştır. Bu yazılımlar yapısal çerçevede fiziksel tasarım kabiliyetine sahip olmakla kalmamış, tasarımı üzerinde çalışılan mühendislik sisteminin operasyonel incelemesini yürütebilecek bir donanıma sahip olacak şekilde kurgulanmıştır. Bu kurgu bilimsel formülasyonları kapsamanın ötesinde endüstriyel yöntemler ile de kuvvetlendirilmiş, bunun ötesinde veri tabanı bağlantıları ile de gerçek zamanlı malzeme, akışkan, alt sistem bileşeni, sistem karakteristiği gibi seçeneklerin de tasarımcıların hizmetinde olmasını sağlamıştır.

Bu imkanların varlığı tasarım mühendislerine ürün henüz CAD modeli safhasında iken sistemin çalışma performans ve kabiliyetini simülasyon çalışmaları ile bilgisayar ortamında öngörebilme fırsatını tanımaktadır.

Gelişen teknolojilerin sunduğu bu imkan mühendislik tasarım çalışmalarının güvenilir olmasının ötesinde hızlı ve düşük maliyetli yürütülmesini de sağlamıştır. Hatta simülasyon araçları ile mevcut tasarımlar optimize edilerek performansları iyileştirileceği gibi problemleri ürünlerdeki sıkıntılar da giderilebilmektedir. Diğer taraftan, bu yazılımların kullanımının yaygınlaşması ve simülasyon çalışmalarının geleneksel hale gelmesi beraberinde başarı hikayelerine, uygulanan yöntemlere, kullanım sahalarına, olası risklere ve hata seviyelerine dair kullanıcı firma/üniversite bazlı tecrübeye dayalı aktarım ve dönüşlerin de artmasına neden olmuştur. Bu durum bilgisayar destekli simülasyon çalışmaları yürüten endüstriyel uygulayıcıların, bilim insanlarının, proje yürütücülerinin ve araştırmacıların arasındaki bilgi akışını sağlayacak bir platformun da gerekliliğini işaret etmiştir.

Bu noktadan hareketle hayata geçirilen Simülasyon ve Simülasyon Tabanlı Ürün Geliştirme Sempozyumu ile ülkemizde simülasyon araçlarını kullanarak ürün geliştiren araştırmacılar, akademisyenler ve farklı sektörlerde çalışan mühendislerin bir araya gelerek sektörler arasında bilgi paylaşımının sağlanması amaçlanmaktadır.

*1972 'den bugüne ,
Yeni Dünyanın Yenilikçi Gücü....*



TKF-I serisi pompalar

Isıtma-Soğutma sistemlerinde
sessiz,sağlam,yüksek verimli tasarımlarıyla
sizin için,konforunuz için...

SEMPA®
Lİ Mİ T E D Ş İ R K E T İ

Alfa Laval, Çukurova Üniversitesi'nde Isı Geri Kazanım Sistemleri Semineri verdi

Çukurova Üniversitesi (ÇÜ) Mühendislik Mimarlık Fakültesi Makine Mühendisliği Bölümü önemli bir seminere ev sahipliği yaptı. Seminerde öğrenci ve akademisyenlere konunun uzmanları tarafından ısı geri kazanım sistemleri anlatıldı.



Çukurova Üniversitesi (ÇÜ) Mühendislik Mimarlık Fakültesi Makine Mühendisliği Bölümü tarafından Mimarlık Konferans salonunda "Isı Geri Kazanım Sistemleri Semineri" düzenlendi.

ÇÜ Makine Mühendisliği Bölüm Başkan Yardımcısı Yrd. Doç. Dr. Mehmet İlteriş Sarıgeçili açılış konuşmasını yaparak konuklarını davet etti.

Alfa Laval Endüstriyel Uygulamalar Satış Müdürü Doğa Ersoy ile Satış Mühendisi Cenk Sağlam enerjinin her geçen gün daha pahalı hale gelmesi ve kullanılan enerjinin çevreye olumsuz etkilerini azaltmak için ısı geri kazanımının önemine vurgu yaptılar. Bu tür sistemlerdeki en önemli ürünlerden biri olan ısı eşanjörlerinin (iki akışkan arasında ısı transferi sağlayan bir ekipman) yanında bu sistem-

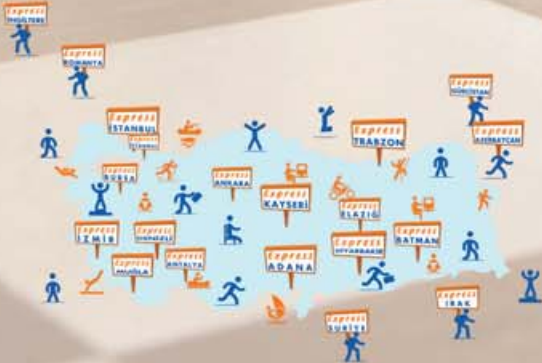
lerin çalışma prensibi ve endüstrideki uygulamalarının örneklerle anlatıldığı seminerde, konuşmacılar örnek uygulama olarak, tekstil fabrikalarında kumaşların yıkanması ve boyanması için gerekli olan sıcak suyun tahliye edilen kullanılmış (kirli) su ile ısıtılması, petrol, kimya ve gıda sektörlerinde ısıtma ve soğutma gerektiren işlemlerde ısının geri kazanılması, gemilerde motor egzoz gazlarından sıcak su elde edilmesi ve yakıtlı jeneratörlerde kojenerasyon yöntemi ile ısı geri kazanım sistemlerini anlattı.

Çukurova Üniversitesi Mimarlık Konferans salonunda Alfa Laval Distribütörü Segla Mühendislik Ltd. Şti. tarafından organize edilen seminere akademisyenler ve öğrenciler katıldı. Seminer toplu fotoğraf çekimiyle son buldu.



MAKRO TEKNİK

Doğru zamanlama, doğru adres,
tek hamle!



A L O M K R
444 2 657

**MAKRO
TEKNİK**
Express

**MAKRO
TEKNİK**
Pro aktif

Tel: +90 216 313 08 08 Web: www.makroteknik.com.tr



Baymak bayileri Antalya'da bir araya geldi

Baymak Genel Müdürü Ender Çolak: "Bayilerimizin geleceğe daha güvenli bakması için bireysel emeklilik sistemine katılımlarını destekleyeceğiz."

Baymak 4-7 Aralık 2014 tarihleri arasında Antalya WOW Kremlin Palace Otel'de dev bir eğitim ve sosyal etkinlik toplantısı düzenledi, Baymak Genel Müdürü Ender Çolak toplantıda bayi sistemi ile ilgili Türkiye'de sektöründe ilk olacak bir açıklama yaptı.

BAYMAK BES'İ TABANA YAYIYOR...

Baymak Türkiye'nin her yerinden gelen 1000 Baymak bayisinin katıldığı etkin bir toplantı gerçekleşti. Organizasyon, genel toplantıya bayilerin katılımı ile başladı. Bdr Thermea Grup Ceo'su Rob Van Banning ve Baymak Genel Müdürü Ender Çolak toplantı boyunca Baymak'ta yaşanan ve yaşanacak olan değişim ve gelişimlerle ilgili bayileri bilgilendirdiler. Baymak Genel Müdürü Ender Çolak: "Ailemizi uzun bir aradan sonra tekrar bir araya getirmenin gururunu ve mutluluğunu yaşıyoruz bugün. Bildiğiniz gibi Baymak BDR Thermea gruba dahil olduktan sonra müthiş bir ivme kazanarak her alanda dev

yatırımlar yaptı. Gerek iç yapılanmamızda, gerekse sizlerle olan iletişimimizde büyük adımlar attık. Bugün burada sizler için çok çarpıcı olan farklı bir yeniliğimizi daha size müjdelemek istiyoruz. Siz değerli bayilerimizin geleceğe daha güvenli bakması için sizlerin bireysel emeklilik sistemine katılımınızı destekleyeceğiz. Baymak olarak bizler bayilerimiz adına açılan bireysel emeklilik hesaplarına katkı sağlayacağız. Baymak bayisi ne kadar uzun süre Baymak ile kalırsa ileride emekli olduğunda alacağı birikim artacak. Bizim her ay bayi adına yatıracağımız katkı payına %25 de Devlet katkısı eklendiğinde bayilerimiz için çok önemli bir birikim söz konusu olacaktır. Burada amacımız bir taraftan Baymak ailesinin uzun dönemli refahına katkıda bulunmak olurken diğer taraftan da ülkemizde tasarrufun gelişmesine destek vermektir. Çalışmamızın detayları Müsteşarlığın devlet katkısı konusundaki görüşünden sonra netleşecektir.



Baymak'ın 2013 yılından beri büyük bir hızla dönüşüm gerçekleştirdiğini, bu sayede yenilikçi Hollanda teknolojisini bulunduğu BDR Thermea grubu içinde en hızlı ve başarılı uygulayan firma olduklarını belirten ÇOLAK, "Yeni dönemde bayi kanalımızın tüm çalışma sistemini de modernize ediyoruz. Onları bir taraftan dünyanın en yenilikçi teknolojisi ile buluştururken diğer taraftan da yeni bir sadakat programıyla ve modern showroomlarla destekliyoruz."

2015 yılında yeni teknolojileri sunmaya devam edeceklerini belirten Ender ÇOLAK, sektörde lider oldukları yoğunmalı kazanların daha büyük kapasitelerini ve akıllı teknolojiyi kullanmalarını sağlayan yeni oda termostatlarını sektöre sunacaklarını söyledi.

Yeni Baymak'ta sürdürülebilir bir bayi yapısına sahip, müşteri ve kalite odaklı, katılımcı bir yönetim anlayışını ve sosyal sorumluluğu ön planda tuttuklarını belirten ÇOLAK, " Bugün Baymak olarak üretim, kalite ve çevre standartları bakımından BDR Thermea'nın İtalya, Almanya, İngiltere, İspanya ve Fransadaki tesisleriyle aynı seviyeye geldik, bunu en son aldığımız ISO 18001 belgesiyle de perçinledik. Baymak olarak amacımız BDR Thermea'nın ana üretim üssü olmak ve bu yolla ihracatımızı 150 milyon dolar düzeyine çıkarmak. Baymak şu anda BDR grubunun bütün kazanlarının yanında güneş kolektörlerini ve sıcak su tanklarını da üretmeye başladı. Yakın zamanda kombide de Avru-panın merkezi olmayı amaçlıyoruz," dedi.

GÜLBEN ERGEN İLE IŞIL IŞIL BİR GALA GECESİ YAŞANDI

Antalya WOW Kremlin Palace'ın dev balo salonu kralları kışkandıracak bir düzenle Baymak bayileri için hazırlandı. Kusursuz bir menü, masa düzeni, muhteşem ses sistemi ve devasa led ekranlarla süslenen salonda Gülben Ergen Gece boyunca Baymak bayilerine keyifli anlar yaşattı. Esprileriyle bayileri kahkalara boğan Gülben Ergen, sahneye çıkardığı Baymak çalışanlarıyla da düetler yaptı. Gecenin başlangıcı ise Brezilya'nın latin rüzgarını Türkiye'ye taşıyan Carnaval Turco ile oldu. Carnaval Turco samba dansçıları ve trompet gösterisi ile salonu adeta yıktı. Deniz Gökçe, Ekonomi Gündeminin nabzını tuttu Ünlü ekonomist Deniz Gökçe'de dev organizasyonda yerini aldı ve Baymak bayilerine ekonomi gündemi ile ilgili sihirli ipuçları vererek gündemin nabzını tuttu. Deniz Gökçe, Baymak markasının 45 yıllık köklü bir marka olduğundan ve güveninden yola çıkarak, Baymak'ın bayilerini hiçbir zaman belirsiz bir ortamla karşı karşıya bırakmadığına dikkat çekti, böyle bir markanın zinciri içinde yer alanların gelecek kaygısından uzak olarak, huzur ve güven içinde çalıştıklarını belirtti. Yüksek bir katılımı gerçekleştiren Deniz Gökçe toplantısı, Deniz Gökçe'nin piyasa durumuna ve geleceğe ilişkin yaptığı çarpıcı açıklamalarıyla son buldu.

AYNI ANDA 8 FARKLI SALONDA 8 FARKLI EĞİTİM GERÇEKLEŞTİ

Su Basınçlandırma sisteminden, ısıtma sistemine, klima ve beyaz eşyadan, fotovoltaiik eğitimine kadar eş zamanlı tam 8 farklı salonda 8 farklı eğitim Baymak Ürün Müdürleri tarafından gerçekleştirildi. Alanlarında uzman olan Baymak Ürün Müdürleri eğitimlerini adeta şova dönüştürerek, her eğitimi uygulamalı olarak anlatmayı seçtiler. Bayilerin katılımıyla oldukça interaktif olarak geçen eğitimler sonrası, her ürün bayiler tarafından tek tek incelendi ve Hollanda teknoloji ürünler, Ürün Müdürleri tarafından tek tek anlatıldı. Kullanıcı dostu, enerji verimli ürünler bayiler tarafından fazlasıyla ilgi çekti. Eğitimler sonrasında ise her Baymak Bayisi katıldığı eğitimle ilgili sertifika alarak, gala gecesinde yapılan çekilişle bir ürün hediyesinin sahibi oldu.



Daikin Ceo'su Hasan Önder'den lojistik öğrencilerine girişimcilik önerileri

Türkiye'nin en büyük eksikliği liderlik değil, uzmanlık

Beykoz Lojistik Meslek Yüksekokulu öğrencileri ile bir araya gelen Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, girişimcilik ve uzmanlığın önemine dikkat çekti. Girişimciliğin mutlaka yeni şirket kurmak anlamına gelmediğini vurgulayan Önder, liderlik konusunda ise "Türkiye'de sürekli liderlik anlatılıyor ve öne çıkarılıyor. Ancak bizim asıl eksikliğimiz liderlik değil, uzmanlık" dedi.



Beykoz Lojistik Meslek Yüksekokulu öğrenci klüpleri tarafından düzenlenen "Kariyer Günleri" etkinliği kapsamında öğrencilerle bir araya gelen Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, girişimcilik üzerine bir konuşma yaptı. Kendi tecrübelerine ve kariyer yolculuğuna dayanarak önemli tavsiyelerde bulunan Önder, gençlere girişimci, inovatif ve yaptıkları işin uzmanı olmalarını önerdi.

Girişimciliğin sadece yeni bir iş kurmak, iş yeri açmak anlamına gelmediğini vurgulayan Önder, "Hangi iş yaparsanız o işi isteyin, istemiyorsanız zaten gitmeyin, o işi yaptığınızda da farkınızı ortaya koyun" diye konuştu. Gençlere konularında uzmanlaşmalarını öneren Önder, şunları söyledi: "Türkiye'de sizlere hep liderliğin önemi ve nasıl lider olabileceğiniz anlatılıyor. Bu konuda yazılmış onlarca kitap var, sürekli liderliğin önemi vurgulanıyor. Herkesin lider olması

gerekirmiş, olamazsa başarısızmış gibi gösteriliyor. Ancak bizim derdimiz liderlik değil. Türkiye'nin asıl sorunu, uzmanlık. Ve Türkiye'nin liderlerden daha çok uzmanlara ihtiyacı var. Yurtdışında buna 'expert' diyorlar ve bu expert'ler genel müdür kadar maaş alıyor, çünkü bunlar kilit adamlar, o işi en iyi o biliyor. Sizler de yaptığınız işin uzmanı olun ve üstlendiğiniz işleri nasıl daha ileri taşıyabileceğinize odaklanın."

"En büyük sermaye; dürüstlüktür" diyen Önder, gençlere iş hayatlarında yardımcı olacak ipuçlarını da şöyle sıraladı:

- Fırsatları görmek ve değerlendirebilmek için de çok yönlü biri olmak, çevrenizdeki, ülkenizdeki, sektörünüzdeki, dünyadaki gelişmeleri yakından takip etmek gerekir.

- Cesaret, girişimcilik, inisiyatif sahibi olmak ve risk alabilmek bu noktada çok önemlidir. Ancak bunlar da tek başına yeterli değildir.

- İyi bir takım oyuncusu olmalı, ekip ruhuna inanmalısınız. Size benzeyen değil, sizi tamamlayan insanlarla çalışın. Çalışkan, dürüst ve güvenilir biri olmanız takımınızla birlikte sizi de başarıya taşır.

- Bu da yetmez, sektörünüze hakim olmak için kendinizi sürekli geliştirmeli ve öğrenmeye açık olmalısınız.

- Bunların yanı sıra iyi bir planlama çok önemlidir; geleceğe odaklanmak, orta ve uzun vadeli iş stratejileri geliştirmek, takipçi olmak ve mukayese edebilmek başarı için önemli faktörlerdir.

- Bu yeteneklerinizi geliştirir, hızlı karar alıp, hızla aksiyona geçerseniz hangi sektörde faaliyet gösterirseniz gösterin hedeflerinize ulaşabilirsiniz.

BAHÇIVAN

ELEKTRİK MOTORLARI & HAVALANDIRMA FANLARI



**DÜNYA'NIN HAVASINI
DEĞİŞTİREN MARKA**



**FAN TEKNOLOJİSİNDE
20 YILLIK TECRÜBE**



**YÜKSEK TEKNOLOJİLİ
100% YERLİ ÜRETİM**



BAHÇIVAN

ELEKTRİK MOTORLARI & HAVALANDIRMA FANLARI

BAHÇIVAN ELEKTRİK MOTORLARI SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Ömerli Mahallesi Tunaboyu Sk. No:5 P.K. 34555

Hadımköy Arnavutköy / İSTANBUL / TURKEY

Tel.: +90 212 771 48 48 (pbx) Fax: +90 212 771 48 42

e-mail: sales@bahcivanmotor.com.tr

www.bahcivanmotor.com.tr

Enerji ithalatını azaltmanın yeni formülü

Türkiye İstatistik Kurumu verilerine göre 2014 yılının ilk sekiz aylık dönemindeki enerji ithalatı faturası 36 milyar 998 milyon Dolar oldu. Peki, enerji alanında dışa bağımlılığı tasarruf ile azaltmak mümkün mü? İngiltere merkezli Endo Enterprises tarafından üretilen çevreci tasarruf ürünü EndoTherm, tüm kazanlı ısıtma sistemlerinde yüzde 15'e kadar yakıt tasarrufunu sisteme eklendiği andan itibaren mümkün kılıyor. Üstelik ürün, maliyetini bir yıl içinde karşılıyor.



Enerji ihtiyacını öz kaynaklarıyla karşılayamayan Türkiye, her yıl arz güvenliğini sağlamak için ithalata yöneliyor. Öyle ki enerjide dışa bağımlılık oranı yüzde 70 seviyesinde olan Türkiye'nin 2009 - 2013 yıllarını kapsayan beş yıllık dönemde enerji ithalatı için yaptığı harcama 238 milyar 551 milyon Doları buldu. Türkiye İstatistik Kurumu verilerine göre 2014 yılının ilk sekiz aylık dönemindeki enerji ithalatı faturası 36 milyar 998 milyon Dolar oldu.

Rakamlar böyle olunca mevcut kaynakları tasarruflu kullanmanın önemi daha da artıyor. Doğal gaz giderlerinde yüzde 15'e kadar tasarruf sağlayan İngiltere menşeli EndoTherm, enerji tasarrufuna yeni bir çözüm olarak öne çıkıyor. İngiltere merkezli Endo Enterprises tarafından üretilen ve Türkiye Distribütörü Ekonova güvencesiyle Türkiye'de satışa sunulan EndoTherm, tüm kazanlı ısıtma sistemlerinde yüzde 15'e kadar yakıt tasarrufunu mümkün kılıyor.

Hem çevreye hem de bütçeye duyarlı EndoTherm; şu anda İngiltere, İrlanda, Estonya, Rusya gibi pek çok ülkede ve aralarında Hilton Otelleri'nin de olduğu büyük ölçekli ısınma sistemlerinde kullanılıyor.

Ürün kullanılmaya başlandığı andan itibaren maliyetini bir yıl içinde karşılıyor. EndoTherm'in Doğal gaz ve kömür yakıtlı, su ile çalışan tüm kazanlı ısıtma sistemlerinde uygun olduğunu anlatan Türkiye Distribütörü Ekonova'nın Kurucusu Kurtuluş Şahan, "Merkezi ısıtmalı binalarda, sistemdeki su hacminde her 100 litre için bir litre EndoTherm dâhil edildiği andan itibaren tasarruf sağlamaya başlayan EndoTherm, en az dört yıl süresince kullanılabilir. Aylık yakıt gideri 10 bin TL olan bir bina, ürünümüz sayesinde 1500 TL civarında tasarruf elde edebilir ki bazı binalarda bu oran daha da artıyor" dedi.

Şimdiye kadar İngiltere'deki pek çok bağımsız kuruluş tarafından özel testlere tabii tutulan ürün, İngiltere'de Doğal gaz, petrol, yenilebilir ve elektrik ekipman sanayisine Ar - Ge çalışmaları, sertifika ve ISO 17025 akredite laboratuvar hizmetleri sunan önemli kuruluşlardan birisi olan Enertek International tarafından da onaylandı. EndoTherm'in performansı dünyaca tanınmış birçok araştırma merkezini içinde bulduran Central Lancashire Üniversitesi'nin Bina Tesisleri ve Sürdürülebilir Mühendislik Bölümü'nce de değerlendirildi ve tasarruf sağladığı kanıtlandı.

SİSTEM NASIL ÇALIŞIYOR?

Pek çok referans proje ile tasarruf sağladığı kanıtlanan EndoTherm, tüm kazanlı merkezi ısıtma sistemlerinde kullanılabilir. Bilindiği üzere merkezi ısıtma sistemlerinde ısının taşınması için su kullanılır. Bu durumun sebebi, suyun ucuz olması ve kolayca temin edilebilmesidir. Ancak su sanıldığı kadar verimli ısı taşıyabilen bir sıvı değildir. Su ile ısınan kazan sistemlerinde EndoTherm, ısıtma sisteminde dolaşan suyun ısı transfer özelliklerini değiştirir. Böylelikle, radyatörlerin daha hızlı ısınmasını ve daha uzun süre sıcak kalmasını sağlar.

EndoTherm kullanıldığında ısınmayı sağlayan kazan, binadaki sıcaklık derecesini aynı seviyede muhafaza edebilmek için daha az çalışır ve daha az yakıt tüketir. EndoTherm'in etkili olması için 100 litrelik ısıtma sistemindeki su hacmine 1 litre EndoTherm katılması yeterlidir. Modern kazanlar pazarlanırken verilen verimlilik ölçüsü yalnızca kazan için geçerlidir. Bütün ısıtma sisteminin verimliliği göz önünde tutulmaz. EndoTherm, piyasadaki en verimli kazanlarda bile sistem verimliliğini geliştirip, enerji tasarrufu sağlayabilir.



HTK
Klima Havalandırma Sistemleri

Soluduğunuz havanın kalitesini arttırmak sizin elinizde...

HTK, doğru iklimlendirme çözümleri ve geniş ürün yelpazesi ile HVAC sektörüne optimum sistemler ve ürünler sunmaktadır. Havalandırma ekipmanları üzerindeki uzmanlığımızı diğer ürün modellerinde de kullanarak en modern sistemlere uyumlu hava koşullandırma ürünlerini sizlerle buluşturmaktayız.

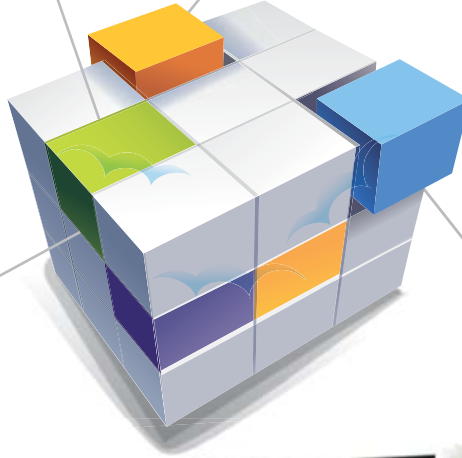


**Yuvarlak
Tavan
Anemostatı**

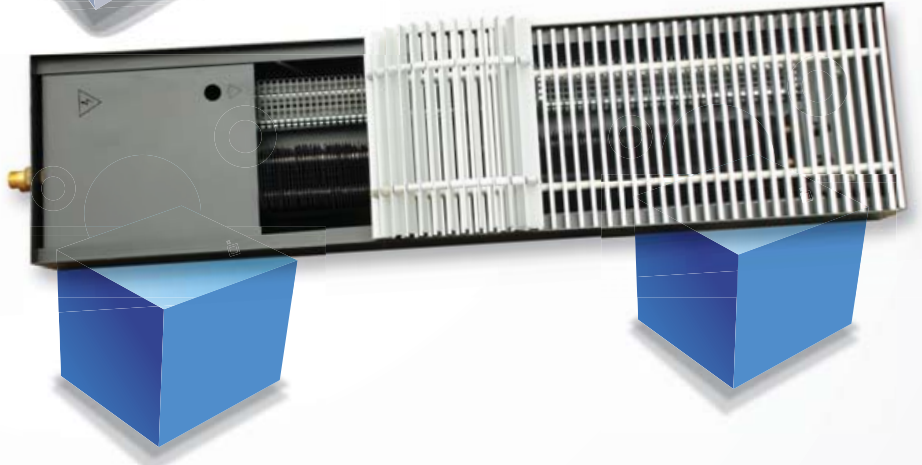


Jet Nozul

**Kare Tavan
Anemostatı**



Yer Konvektörü



E.C.A. ve Serel, köklü geçmişinden aldığı güçle sağlam bir geleceğe bayileri ile birlikte yürüyor



Elmor Tesisat Malzemesi Tic. A.Ş. 2014 Büyük Buluşması, yurt içi ve yurt dışından gelen yaklaşık 600 bayinin katılımı ile Antalya Kaya Palazzo Golf Resort Otel’de gerçekleştirildi.

Yapı sektöründe düzenli bayilik ve çalışma sisteminin yaratıcısı olan ELMOR, “Yıllarca Beraber” ilkesiyle sağlam bir geleceğe yine beraber ilerlemek için bayileriyle bir araya geldi. Varlık kaynağını çalışanları olarak gören Elginkan Topluluğu’nun şirketlerinden ELMOR, E.C.A. ve SEREL markalarını 2015 yılında yenilikçi bir vizyonla daha da ileri taşıyor.

2014 yılının değerlendirildiği ve gelecek dönemin stratejilerinin masaya yatırıldığı bu büyük buluşmaya Türkiye’ye yayılmış olan ELMOR Ailesi’nin üyelerinin tamamı katıldı. Bulunduğu her sektörde pazar lideri olmak iddiasındaki Elginkan Topluluğu’nun bu vizyonu doğrultusunda faaliyet gösteren E.C.A. SEREL markaları, 2014 yılında da armatür sektöründe E.C.A. ile Türkiye pazarının tartışmasız lideriyken, seramik sağlık gereçlerinde SEREL ile son beş yılda satışlarını iki katına, pazar payını ise 5 katına çıkarttı.

TÜRKİYE’NİN NABZI

Moderatörlüğünü başarılı sunucu Ceylan Saner’in yaptığı 3 gün süren toplantı, ELMOR A.Ş. Genel Müdürü Hakan Günderen’in açılış konuşması ile başladı. Günderen: “İnşaat malzemeleri sektörü, büyümesini hızla sürdüren inşaat sektörünün gelişimine de paralel olarak hızla gelişmektedir. Yabancı yatırımcının konut talebi artmış, kentsel dönüşüm avantajları konut talebi ve sektörünü canlandırmıştır. Genç nüfusun artan konut talebi ve artan kişi başı milli gelir ve satın alma gücü, gayrimenkul talebini yükseltmektedir. Tüm bunlara paralel, şirketimiz 2014 yılında 2013’e göre adetsel olarak yüzde 12, sabit fiyatlar ile yüzde 27 oranında büyüme rakamı ile yılı kapatmaktadır.” dedi.

Ardından gerçekleşen panelde Türkiye’nin nabzı başlığıyla Prof. Dr. Emre Alkin, dünyada değişen ekonomik ve toplumsal trendler ile bunların Türkiye’ye



yansımaları ve kurumlar ve markaların “katma değer yaratma”larının öneminden bahsetti. Aynı panelde konuşan yazar İsmet Berkan da Türkiye siyaseti ve ekonomisine dair derinlemesine analizlerini aktardı. Günün devamında ise Prof. Dr. Acar Baltaş, analiz ve sentez ile değerlendirmelerini paylaştı, tüm bayilerin katılımı ile interaktif workshop gerçekleştirdi. Elginkan Vakfı ve Elginkan Topluluğu İcra Meclisi Başkanı Gaye Akçen, yaptığı konuşmasında: “Elginkan Topluluğu olarak dünyada emsali olmayan bir yönetim modelimiz var. Tüm varlıkları ve gelirleri bir vakfa ait olan tek şirketiz. Topluluğumuz uzun vadeli stratejilerini daima sürdürülebilir büyüme üzerine kurgulamıştır. Finansal sağlamlık ile birlikte müşterilerin, çalışanların ve tüm paydaşların kalıcı memnuniyeti, marka değeri, teknoloji gücü, sosyal yatırımlar gibi unsurları bir bütün olarak ele alıyoruz. 2015’in de, bizim için birçok başarıya imza atacağımız bir yıl olarak takvimlerimizdeki yerini alacağına inancımız sonsuz. 60 yıllık köklü geçmişimiz, bizi biz yapan değerlerimiz, çalışanlarımız ve ülkemize olan güvenimizle, faaliyet gösterdiğimiz her alanda yine önemli başarılarla imza atacağız.” dedi.

2014’TE KAZANILAN ULUSLARARASI ÖDÜLLER

2014 yılında elde ettiği başarılarla adından oldukça söz ettiren E.C.A. SEREL, yapı-tasarım kategorilerinde pek çok ödül kazandı. SEREL, tasarımda

Türkiye’ye büyük başarı getirerek dünyanın en prestijli ödülllerinden olan A’Design Awards’ta 5 ödüle birden layık görülürken, E.C.A. teknoloji ve tasarımı buluşturan ürünleriyle önceki yıl Plux X Ödülü ve A’Design Ödülü kazanmıştı. 2014 yılındaki başarıları bununla sınırlı kalmayan E.C.A. SEREL, Design Turkey Endüstriyel Tasarım Ödüllerinde de 4 ödül daha kazanarak benzersiz bir başarıya imza atmış oldu. “Her zaman yenilik” vizyonu ile geleceğe sağlam adımlarla ilerleyen E.C.A. SEREL, 2015’e de yeni ödüllerle giriyor. İç mimari sektörünün en ünlü ödülllerinden olan ve German Design Council tarafından düzenlenen Interior Innovation Award 2015 tasarım yarışmasında, Avrupa’nın saygın tasarımcılarından oluşan jüri, E.C.A.’yı “sektörlerde yenilikçi, üretim ve sanayiye uygun” ürünleriyle 2 ödüle layık buldu. 2015 yılına girerken “KÖKLÜ BİR GEÇMİŞLE SAĞLAM BİR GELECEĞE” konseptiyle düzenlenen bayi toplantısında bir araya gelen ELMOR bayileri sektörün öncüsü olmaya devam edecek.

Türkiye ekonomisi ve sanayisinin 62 yılı aşan deneyimi ile en önde gelen şirketlerinden olan ELMOR, tüm bayileriyle Antalya Kaya Palazzo Golf Resort Otel’de bir araya geldi. 2014 yılını değerlendirirken, 2015 yılındaki hedefleri ve pazardaki konumlandırılmalarıyla ilgili yeni ürünlerin de tanıtıldığı organizasyonda ELMOR Ailesi mensupları, yılın stresini ve yorgunluğunu gala gecesinde eğlenerek attı.

Honeywell yeni yangın algılama ve güvenlik sistemlerini tanıttı

Çırağan Sarayı'nda yapılan lansmanda yeni nesil yangın algılama, seslendirme ve acil anons sistemleri ile birlikte Honeywell Entegre Güvenlik Sistemleri kapsamında yer alan güvenlik kamera, kartlı geçiş, hırsız ihbar ve İnterkom Sistemleri katılımcılara detaylı sunum ve demo uygulamaları ile tanıtıldı.



Honeywell yangın algılama, seslendirme, acil anons, kapalı devre kamera, entegre güvenlik ve interkom konularındaki yeni sistemlerini tanıttı. Sektörden yaklaşık 200 kişinin katıldığı toplantı 17 Aralık 2014 tarihinde Çırağan Sarayı'nda gerçekleştirildi. Büyük ilgi gören lansman sırasında Honeywell müşterileri, Honeywell uzmanlarından yangın algılama ve entegre güvenlik teknolojilerindeki son gelişmeleri öğrenirken, aynı zamanda yeni sistemleri de yapılan demolar aracılığı ile birebir kullanma ve yakından inceleme fırsatını buldular.

Honeywell Life Safety bölümünce sunumu yapılan FFAST, hava örneklemeli yangın algılama sistemlerinin harika çocuğu olarak adlandırılıyor. Honeywell yangın alarm panelleri ile doğrudan entegre olabilen FFAST çok hassas algılama özelliklerin yanı sıra Modbus/TCP iletişimi ile bina otomasyonu sistemlerine de kolaylıkla bağlanabiliyor. Çok erken yangın uyarısına ihtiyaç duyan işletmelerin tüm ihtiyaçlarını karşılayan FFAST aynı zamanda basit kurulum ve kullanım özellikleriyle hava örneklemeli yangın algılama sistemlerinin işletme maliyetlerinde de önemli bir avantaj sağlıyor. Yangın algılama konusunda tanıtılan diğer bir önemli sistem de yeni FlexES yangın panelleri oldu. 2 loopdan 18 loopa kadar hemen

her boyutta sistemin ihtiyaçlarına karşılık verebilen FlexES sistemi otomatik porses yönetimi, data kayıt, mükemmel kullanıcı arayüzü ve çok esnek entegrasyon kabiliyetleriyle modern yangın algılama sistemlerinin tüm gereksinimlerini karşılayan inovatif bir panel olarak öne çıkıyor.

Honeywell Security Group tarafından yapılan sunumda ise özellikle entegre kapalı devre kamera sistemleri (Maxpro ve Equip S serisi kameralar), kartlı geçiş (Pro-Watch, Win-Pak ve Net-AXS) ve hırsız ihbar sistemleri (Galaxy) katılımcılara aktarıldı. Pek çok önemli projede kullanılan entegre çözüm ailesi ile Honeywell Security Group; akıllı binaların güvenlik sistemlerini tek bir platformda toplayarak hem işletmeler, hem de kullanıcılar için üst düzey güvenlik ve kullanıcı dostu bir çözüm sunuyor. Bunların yanında Honeywell Security Group bünyesinde ülkemizde ve bölgede pazara sunulan yeni ürün aileleri olan, IP Video Door Phone (IPVDP) interkom sistemleri, giriş ve orta seviye kapalı devre kamera sistemi ihtiyaçlarında kullanılabilen, Honeywell Black Serisi ve Türkiye'ye pazarına yeni giriş yapacak olan Honeywell'in orta ve üst segment IP kamera ve NVR serisi; Honeywell HUS ve Pioneer Serisi kapalı devre kamera sistemleri tanıtıldı.

Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren Honeywell Türkiye ve Orta Asya Başkanı Orhan Geniş 1992 yılından bugüne ülkemizde faaliyet gösteren Honeywell Türkiye organizasyonundaki gelişmelerden ve Honeywell'in uzay ve havacılıktan, endüstriyel otomasyon sistemlerine kadar çok geniş bir yelpazede geliştirdiği teknolojik yeniliklerden bahsetti. "Honeywell olarak kendimizi her zaman bir teknoloji lideri olarak konumlandırıyoruz" diyen Orhan Geniş sözlerini şöyle sürdürdü: "Küresel olarak yaklaşık 132,000 çalışanımız içerisinde 22,000 mühendis ve bilim insanına sahibiz ve tüm gücümüzle kendimizi günümüz dünyasının en zorlu meseleleri olan enerji verimliliği, emniyet ve güvenlik gibi süreçlerin çözümü için yeni teknolojiler geliştirmeye adanmış durumdayız. Honeywell Türkiye olarak bu teknolojiyi ülkemize getirmekten ve tüm bilgi birikimimiz ile müşterilerimizin yanında olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz".

PREIS®

DRAINAGE SYSTEMS

FP PREIS® SML PİK BORU VE EK PARÇALARI

En zorlu ihtiyaçlar için test edilmiş kalite

Türkiye Distribütörü



AYDIN GLOBAL



- ✓ Sessizlik Garantisi
- ✓ Dayanıklılık
- ✓ Yangına Karşı Emsalsiz Dayanım
- ✓ %100 Geri Dönüşümlü Malzemeden



Avusturya orijinli FP PREIS CO. tarafından üretilen pik boru ve ek parçaları; yüksek kalitesi ve sertifika donanımıyla artık Türkiye’de stoklu olarak AYDIN GLOBAL tarafından satılmaktadır.

Güncel kalın ve web sitelerimizi ziyaret edin www.preisgroup.com
veya www.building-drainage.com

FP PREIS® SML Türkiye distribütörü

AYDIN GLOBAL

Aydın Avrasya Global Demir Çelik San. Ve Tic. Ltd.Şti.
İstanbul Anadolu Yakası O.S.B. Gazi Bul. 1.sok. No:4
T: +90 216 593 16 00(Pbx), F: +90 216 593 16 10
www.aydinglobal.com, sevketayvuz@aydinglobal.com
34953-Tuzla / İSTANBUL-TÜRKİYE

Website


AYDIN GROUP
www.preispikboru.com

Mitsubishi Electric'ten Türkiye-Japonya İş Forumu'na destek

90 yıllık dostluğa dikkat çeken Mitsubishi Electric Avrupa Başkanı Kei Uruma: "Cazibeli bir pazar olan Türkiye'de güçlenerek kalıcı olmak ve 2023'te 'Türkiye'nin Mitsubishi Electric'i' olmak istiyoruz."



Dünya genelinde 120 binden fazla çalışanı ile 42 ülkede faaliyet gösteren, 37 milyar doların üzerinde konsolide net satışa sahip global dev Mitsubishi Electric, Türkiye Cumhuriyeti ile Japonya arasındaki diplomatik ilişkilerin 90. yıldönümü anısına düzenlenen "Türkiye-Japonya İş Forumu"na sponsor olarak destek verdi. Onur konuğu T.C. Başbakan Yardımcısı Ali Babacan'ın yanı sıra Japonya'nın Türkiye Büyükelçisi Yutaka Yokoi ile Japonya ve Türkiye'deki pek çok şirketin üst düzey yöneticilerinin katıldığı forumda, Mitsubishi Electric Avrupa Başkanı Kei Uruma da konuşma yaptı. Japon iş dünyasının Türkiye'ye gösterdiği yoğun ilgiye dikkat çekilen forumda, Ertuğrul Fırkateyni'nin Japonya'da batması, İran-Irak savaşında Tahran'da mahsur kalan 215 Japon vatandaşının Türk Hava Yolları uçağıyla kurtarılması gibi iki ülkenin birbirine daha da sıkı bağlanmasına neden olan tarihi olaylardan da sıklıkla bahsedildi. Bu dostluk mesajının altını çizen Mitsubishi Electric Avrupa Başkanı Kei Uruma konuşmasında, 2 yıldır Mitsubishi Electric Türkiye olarak var oldukları bu ülkede Türk insanı ile kaynaşıp daha da güçlenerek kalıcı olmayı ve 2023 yılında 'Türkiye'nin Mitsubishi Electric'i' olmayı hedeflediklerini vurguladı.

MITSUBISHI ELECTRIC 2 YILDIR TÜRKİYE'DE

Japonya'nın ekonomi gazetelerinden Nikkei, Japonya'nın en büyük yayıncılarından Nikkei BP ve Türkiye'nin önde gelen dergi gruplarından Nikkei

Mutlu Dergi Grubu'nun Hilton İstanbul Bosphorus Convention Center'da düzenlediği Türkiye-Japonya İş Forumu'nda iki ülke arasındaki güçlü bağlarla ekonomik ilişkilerin çok daha fazla geliştirilebileceği mesajı verildi. Son iki yıldır Türkiye'ye yaptığı yatırımın yanı sıra Marmaray projesinde ve Türksat 4A uydusunda kullanılan teknolojiyle dikkat çeken Mitsubishi Electric, forumun sponsorları arasındaydı. Forumda yaptığı konuşmada Mitsubishi Electric Türkiye'nin hikayesinden bahseden Mitsubishi Electric Avrupa Başkanı Kei Uruma, "2012 yılı sonunda Türkiye operasyonumuzu kurduktan kısa bir süre sonra fabrika otomasyonu alanındaki distribütörümüz Genel Teknik Sistemler (GTS) ile birleştik ve 2014'te 10 yılı aşkın süredir Türkiye'de klima distribütörümüz olan KlimaPlus'ı satın aldık. Fabrika otomasyon sistemleri, klima ve iklimlendirmenin satış ve satış sonrası hizmetlerini veren Mitsubishi Electric Türkiye; ayrıca iletişim uyduları, asansör, güç kaynakları ve ulaştırma bağlantılı altyapı işlerine de destek veriyor." diye konuştu.

TÜRKİYE PAZARI AVANTAJLARLA DOLU

Türkiye'nin cazibeli bir pazar olduğunu söyleyen Kei Uruma, "Türkiye'de ve bölge ülkelerde iş alanlarımızı genişletmeyi hedefliyoruz. Fabrika Otomasyonu Türkiye'de gelişmesi beklenen bir pazar. Nüfus artışı ile altyapı ihtiyacı da artacak. Türk klima pazarında ise enerji tasarrufu ön plana çıkmaya başladı. Tüm bu gelişmeler bizim için önemli avantajlar." şeklinde konuştu.

"TÜRKİYE'NİN İHTİYAÇ DUYDUĞU ÜRÜNLERİ ÜRETMEK İSTİYORUZ"

Türkiye'de ihtiyaç duyulan ürünleri belirleyip üretmek istediklerini ifade eden Kei Uruma, Mitsubishi Electric'in çevreye duyarlı ve tasarruflu bakış açısıyla Türk toplumuna katkıda bulunmayı hedeflediklerini de söyledi. Mitsubishi Electric'in, daima gelişimin peşinde olma motivasyonunu temsil eden "Changes for The Better" yani "Daha İyiye İçin Değişim" kurumsal bildirisiinden de bahseden Kei Uruma, "Ürünlerimizin enerji tasarruflu olması ve Mitsubishi Electric teknolojiyle tasarrufa dair çözüm önerileri sunmak bizim için çok önemli. Bundan sonraki süreçte de değişimin öncüsü olarak birçok alanda yeniliklere imza atmayı hedefliyoruz." diyerek sözlerini tamamladı.

DİPAZ ile dört mevsim bahar



ISIMAK bacalı sıcak
hava cihazları



ISIMAK bacasız
sıcak hava cihazları



ISIMAK elektrikli
sıcak hava cihazları



ISIMAK
hermetik
doğal gazlı
sıcak hava
cihazları



DİPAZ
kanal
bağlantılı
sıcak hava
cihazları



TERMOBİL
sıcak
hava
cihazları



DİPAZ ısıtma ve direkt
evaporatif soğutma
santralleri



DİPAZ ısıtma soğutma
santralleri



DİPAZ sorpsiyon
tipi rotorlu nem
alma cihazları



SPRAY MASTER
nozullu nemlendirme
sistemi



DİPAZ
ısı geri
kazanım
tekeri



DİPAZ ısı geri
kazanım cihazı



DİPAZ
kanal
bağlantılı
evaporatif
soğutucular



DİPAZ mobil evaporatif
soğutucular



DİPAZ evaporatif
soğutma petekleri

41. YIL

TSEK

CE

ISO EN 9001:2008
15 100 74866

PG
A11 50

TUV
THÜRINGEN

TUV
CERT

DİPAZ

MAKİNE SANAYİ VE TİCARETİ A.Ş.

İstanbul Caddesi Çelik Sokak No: 4

Gürpınar-Beylikdüzü 34528 İstanbul

Tel: +90 212 855 95 80 pbx

Fax: +90 212 855 95 84

dipaz@dipaz.com.tr • www.dipaz.com.tr

Termo Teknik, dünyanın en büyük panel radyatör üreticisi oluyor

Çorlu'da bulunan fabrikasını dünyanın en büyük panel radyatör üretim merkezine dönüştürmeye hazırlanan Termo Teknik'in CEO'su Cem Nazif Yalçın: "Türkiye'deki istikrar, yatırım ve büyüme hedeflerimizde bize güven veriyor" dedi.



İngiltere merkezli ısıtma sistemleri devi IDEAL STELRAD GROUP'un (ISG) Türkiye'deki iştiraki olarak faaliyet gösteren Termo Teknik'in Çorlu'daki fabrikası 2015 yılı içinde dünyanın en büyük panel radyatör üretim tesisi olacak.

Halen dünyanın en büyük üreticilerinden biri olan ve Avrupa'daki panel radyatörlerin yüzde 10'unu üreten Termo Teknik fabrikasındaki üretim bandı sayısı yeni gelen iki adet superline hat ile 5'ten 7'ye çıkacak. Böylelikle tesisteki yıllık kapasite 4,5 milyondan 7 milyon metreye kadar artabilecek. Bu yatırım ile Termo Teknik'in Avrupa pazar payının yüzde 15'e ulaşması hedefleniyor.

Termo Teknik CEO'su Cem Nazif YALÇIN, yeni yatırımlarla üretim, istihdam ve ihracata katkıda bulunmanın mutluluğunu yaşadıklarını belirterek; 2001 yılından bu yana sürekli yatırım yaparak kapasitelerini arttırdıklarını; Türkiye'deki istikrarın da yatırım kararlarını desteklediğini ekledi:

"Bu olumlu dönemde hem iç piyasadaki etkinliğimizi hem de ihracattaki gücümüzü artırıp müşterilerimize daha geniş bir çerçevede hizmet sunmaya başladık. Bugün Türkiye'de hızlı büyüyen, 50'den fazla ülkeye ihracat yapan, tesisimizi dünyanın en büyük panel radyatör üretim merkezine dönüştüren bir marka haline geldik.

Yatırım kararımız, Termo Teknik'in Çorlu'daki üretim tesislerine orta boyda bir radyatör fabrikasını ilave etmek kadar büyük bir atılım. Bu büyüme ile

bugün 500'den fazla olan çalışan sayımızın 700'ü geçeceğini öngörüyoruz. Sağlayacağımız yeni istihdam imkanı bizi ayrıca mutlu ediyor."

Üretiminin yüzde 70'ini ihracat eden ve 7 yıldır üst üste ihracat şampiyonu olan Termo Teknik, bugün kalifiye iş gücüne sahip olmak amacıyla 500'den fazla çalışanına sürekli olarak mesleki eğitim veriyor ve ekibine katılacak yeni çalışanlar arıyor. Bu yatırım ile istihdama olan destek daha da artacak.

Türkiye'deki radyatör üretimine ek olarak, ISG'nin Kraliçe Ödüllü (Queen's Award) fabrikasında üretilen üstün kaliteli ve çok özel nitelikli yoğunmalı kombi ve duvar tipi kazanlar da Termo Teknik'in Türkiye çapındaki 500'e yakın satış noktasında, 140'ı aşan yetkili servisiyle destekleniyor.

Termo Teknik, LOGIC ve VOGUE Yoğuşmalı Kombi, LOTUS Konvansiyonel Kombi ve EVOMAX Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazanlar ile Türk tüketicisine yıllardır ayrıcalıklı bir ısı deneyimi sunuyor.

Termo Teknik, bu atılımı ile dünyanın en büyük ısı sistemleri grubundan olan IDEAL STELRAD GROUP'un da en büyük şirketlerinden birisi olacak.

Cem Nazif YALÇIN, tüm bu başarının ardında tamamı Türk yönetim ekibinin bulunmasının da gurur verici olduğunu belirtiyor.

Cem Nazif Yalçın, Termo Teknik'in CEO'su olmakla birlikte, aynı zamanda halen ISG Grubu'nun Doğu Avrupa ve Asya şirketlerinin yönetiminden sorumlu.





huzeyleadworks.com

www.e-gaz.com.tr

Isıya ihtiyaç duyduğunuz her yerde.



GAZ YAKITLI SICAK HAVA ÜRETİCİLERİ

40 yılı aşkın tecrübesi ve ar-ge'si ile şık tasarım, yüksek verim ve oldukça geniş ürün gamına sahip **Tecnoclima** artık **E-gaz** güvencesi ile Türkiye'de.

Kullanım Alanları
Kafeler
Restoranlar
Fabrikalar
Atölyeler
Seralar
Spor Salonları
Tavuk Çiftlikleri
vb. kapalı alanlar.

UGETAM, uluslararası alanda mesleki yeterlilik belgesi veriyor

UGETAM tarafından Ulusal ve Uluslararası alanda yapılan Mesleki Yeterlilik Belgelendirme sınavları sonucu başarılı olan kişilere yönelik belgelerin teslim töreni, İstanbul/ Pendik'te bulunan Crowne Plaza Hotel de yapıldı.



İstanbul Büyükşehir Belediyesi iştiraki UGETAM, Mesleki Yeterlilik Kurumu tarafından YB-0001 Yetki numarası ile yetkilendirilmiş İlk Belgelendirme Kuruluşu'dur. UGETAM tarafından Ulusal ve Uluslararası alanda yapılan Mesleki Yeterlilik Belgelendirme sınavları sonucu başarılı olan kişilere yönelik belgelerin teslim töreni, İstanbul/ Pendik'te bulunan Crowne Plaza Hotel de yapıldı.

TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Sayın İbrahim Halil MAZICIOĞLU, Komisyon Üyesi İstanbul Milletvekili Sayın Osman BOYRAZ, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) Başkanı Sayın Mustafa YILMAZ, Mesleki Yeterlilikler Kurumu (MYK) Başkanı Sayın Bayram AKBAŞ, GAZBİR Başkanı Sayın Yaşar ARS-

LAN, Fatih Sultan Mehmet Vakıf Üniversitesi Rektörü Sayın Prof. Dr. Musa Duman, GAZBİR Yönetim Kurulu Üyeleri, Kamu Kurum ve Kuruluşların Başkanları, Doğal Gaz Dağıtım Şirketleri Yöneticileri ve sektör temsilcilerinin katılım sağladığı programda; Azerbaycan, Gürcistan, Bulgaristan, Özbekistan, Kırgızistan, Karadağ, Sırbistan, Bosna Hersek, Makedonya'dan ve Türkiye'deki Doğal Gaz Dağıtım şirketleri personelinden belge almaya hak kazanan kişilere, belgeleri teslim edildi.

Törende yapılan konuşmalarda; UGETAM Yönetim Kurulu Başkanı Sayın. Prof. Ümit Doğay Arıncı, UGETAM tarafından düzenlenen yeterlilik sınavlarına girerek belge almaya hak kazanan kişilere başarı dileyerek konuşmalarına başladı. Sayın Arıncı,



“UGETAM, Mesleki Yeterlilik Kurumu tarafından 01 Yetki numarası ile yetkilendirilmiş ilk belgelendirme kuruluşudur. Çok yoğun çalışmalar sonucu UGETAM ve GAZBİR tarafından oluşturulan doğal gaz meslek standartlarının ve yeterliliklerinin tespitine yönelik Mesleki Yeterlilik Kurumu tarafından yetkilendirilen UGETAM, almış olduğu bu yetki ile sadece ülkemiz sınırlarında kalmayarak çalışmalarını uluslararası düzeye taşıyarak devam etmektedir.” dedi. Sayın Arıncı, UGETAM’ın gelineen noktada uluslar arası alanda da belge verdiğini söyleyerek; “Uluslararası standartlara uygun sistematik bir çalışmayla uygulamalı teknik eğitimler dışında deney, belgelendirme, kalibrasyon, denetim ve yenilenebilir enerji hizmetleriyle de faaliyet alanını genişletmiştir. Kurumsal bir yapı, kimlik ve kapsamıyla ilgili alanda ulusal ve uluslararası sektörde öncü ve tercih edilen bir kuruluş olarak yer almak vizyonu ile yola çıkan UGETAM, bu hedefini önemli oranda gerçekleştirmiştir.” diyerek UGETAM’ın ulusal ve uluslar arası alanda ki faaliyetlerini anlattı.

GAZBİR Başkanı Sn. Yaşar ARSLAN yaptığı konuşmada; “UGETAMIN yaptığı çalışmaların Türkiye doğal gaz sektörüne büyük bir güven duygusu verdiğini herkesin bilmesi gerektiğine ve bunun sektörümüzün bugüne kadar gelişiminde bir katkısı olduğunu düşünüyorum.” diyerek UGETAM’ın sektöre kattığı değerden bahsetti.

MYK Başkanı Sayın Bayram AKBAŞ, UGETAM’ın ilk yetki verdikleri Belgelendirme Kuruluşu olduğunu belirterek; “Bugün 33 tane UGETAM gibi yetkilendirdiğimiz gibi belgelendirme kuruluşumuz var. Ama hemen altını çiziyorum UGETAM ilk akredite kurum olmuştur. Biz faaliyete başlarken o anlamda da ilk olması ve bizim önümüzü açmasında özel bir yeri olduğunun altını çizmek gerekir. Bugünkü ilkin bir diğer yabancı ülke vatandaşlarını da sınav ve belgelendirme yapmış olduğumuz ve bu belgelerin o

ülkelerde de geçerli belgeler olması çok iyi biliyoruz yıllardır başka ülkelerin belgelendirdiği kişilerle çalışmayı bir ayrıcalık görmüşüzdür görmekteyiz ve biz önce kendi dinamikliğimize kendi yeterliliklerimize inanırsak doğru bir şekilde kanıtlarsak hiçbir şekilde şeffaflıktan güvenilirlikten ödün vermeden yapabilirsek bizde başka ülkelerin rahatlıkla güvенеbileceği ölçme yapabiliriz. İşte bu gün o gündür diye düşünüyorum. O günlerin güçlü bir başlangıcı olduğunu düşünüyorum. Bu nedenle bahtıyarlığımı bir kez daha belirtiyorum. Bu noktada emeği geçen gerçekten başta Prof. Ümit Doğay Arıncı olmak üzere değerli UGETAM’ın tüm temsilcilerine sektördeki tüm katılımcılara şükranlarımı ifade etmek istiyorum.” dedi. ,Sayın AKBAŞ, “Bakanlığın belirleyeceği bazı mesleklerde, Mesleki Yeterlilik Belgesi olmayanlar bundan sonra çalışamayacak. Bu konuda tasarı hazırlanarak meclise sunuldu.” diyerek Mesleki Yeterlilik Belgelendirmelerinde gelineen süreci anlattı.

EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz yaptığı konuşmada, “UGETAM çok büyük katkılarda bulundu. Onu özellikle burada ayrı bir parantez olarak anmak istedim. Onun için kendilerini de tebrik ediyorum. Türkiye’ye çok büyük şeyler kattınız. Yalnız Türkiye’ye değil ben Azerbaycan’a gidiyorum UGETAM’ın etkisini görüyorum orada, Gürcistan’a gidiyorum UGETAM orada yani hakikaten gurur duyuyoruz. Çünkü böyle bir tecrübe bilgiyi doğalgaz denilince UGETAM’ın akla gelmesi, biz gazı Azerbaycan’dan alıyoruz. Fakat doğalgaz ile nasıl ısıtılır doğalgazdan nasıl güvenli bir şekilde istifade ederizi UGETAM’dan öğreniyorlar. Bunda da sizin katkınız hakikaten çok bundan dolayı da sektörümüz adına UGETAM’a sektörümüz adına teşekkür ediyorum.” diyen Sayın Yılmaz, “Uluslar arası alanda enerji altyapı ihtiyacı ve donanımını karşılama konusunda merkezi rol oynayan UGETAM, hizmet profiliyle sektöre kalite ve güven vermektedir. Gerçekleştirdiği yenilikçi projelerle de başarısını uluslararası boyutlara taşıyor olması



enerji alanında ülkemizin prestiji açısından önem taşımaktadır. Son yıllarda giderek büyüyen enerji sektörünün altyapısının kuvvetlendirilmesi, can ve mal emniyetinin en yüksek düzeyde sağlanması bakımından artık zorunlu hale gelmiştir. Sektörün tarafsız, bağımsız ve akredite bir kuruluş tarafından son derece dikkatle yönetilmesi gerekiyor. UGETAM, tüm bu unsurların yönetimini; enerji gibi titizlik ve dikkat gerektiren bir sektörde başarılı bir şekilde sorumluluk bilinciyle yapmaktadır. Yani; UGETAM demek GÜVENLİK demek, UGETAM demek EĞİTİM demek, UGETAM demek KALİTE demek, UGETAM demek TECRÜBE demek.” diyerek UGETAM’a övgülerini belirtti.

TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Üyesi İstanbul Milletvekili Sayın Osman BOYRAZ, “Gerçekten duygu yüklü bir ortamda konuşmamı yapıyorum. Bu sektörün içinde, bu sektörde birlikte çalıştığımız ve 90’lı yıllardan itibaren Türkiye’nin hedeflerinin bu noktaya geleceğini öngören değerli hocamız, ki Tarık BUĞRA’nın Küçük Ağa romanında derki; liderini bulmadımı bu millet yürümez. Lider o ki, lider o ki önde yürür, hiç tereddüt etmeden kararlı bir şekilde, vizyon ve misyonun sahibidir.” İşte o lider o gün Prof. Ümit Doğay Hocamızdı. Onun öncülüğünde UGETAM sadece Türkiye sınırlarında değil, Türkiye sınırlarını da aştı. Bugün uluslararası bütün alanda söz sahibi. Yine şöyle geçmişe doğru gittik 2000’li yıllarda bu sektörde, doğalgaz sektöründe çalışan bir kardeşiniz olarak o gün Fransa’ya eğitime gönderilmistik. Nerden nereye geldik Allaha şükrediyorum. Bugün başka ülkelerin insanları Türkiye’ye eğitime geliyorlar. Bundan dolayısıyla bu başarıda alın teri, emeği, samimiyeti olan başta Yönetim Kurulu Başkanımız Prof. Ümit hocamızı ve onun bütün ekibini yürekten kutluyorum, teşekkür ediyorum,

takdir ediyorum.” diyerek Prof. Ümit Doğay Arınc ve ekibinin enerji sektörüne katkılarını anlattı.

TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Sayın İbrahim Halil MAZICIOĞLU, UGETAM’ın İLKLERİN KURULUŞU olduğunu, yaptığı her işi ilk defa yaptığını söyleyerek, “UGETAM’a gittiğimde buradaki projeyi ve maketi gösterirken bunun ilk planında projesinde ve fikir babasının Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip ERDOĞAN beyin katkılarının olduğunu ve burada böyle bir kuruluşun yerleşkesinin yapılması gerektiğini vurguladılar ve onunla ilgili güzel resimler gösterdiler bana. Şu çok önemli insanların vizyonunu ileriye gören ufku geniş insanlar tarafından yönetilirse Hocam, değerli misafirler inanın her şey farklı oluyor. Elhamdülillah bugün Türkiye’de milletin adamı halkın sevdalı Recep Tayyip ERDOĞAN gibi Cumhurbaşkanımız var. Ahmet DAVUTOĞLU gibi bir Başbakanımız var. Bizde onlar la birlikte çalışmaktan çok büyük mutluluk ve huzur buluyoruz. Kurulduğu günden beri çok büyük yeniliklere imza atan, eğitim ve irfan yuvası olan UGETAM’ın başta Ümit hocam olmak üzere tüm yönetici kadrolarını tebrik ediyorum. Hocam bize düşen komisyon olarak milletvekili olarak ne emriniz olursa bekliyoruz. Şunu belirtmek istiyorum. Şu algı var sanki yabancılar daha iyi yapar. Sanki yabancı lisans, yabancı ehliyet daha farklı olur gibi bir algı var. Lütfen Türk Milleti bu algıdan vazgeçsin. Bizim arkamızda UGETAM var. İnşallah TANAP projesinde kontrolör sizler olmalısınız.” diyerek temennilerini belirtti.

Konuşmalar sonrasında Azerbaycan, Gürcistan, Bulgaristan, Özbekistan, Kırgızistan, Karadağ, Sırbistan, Bosna Hersek, Makedonya’dan ve Türkiye’nin dört bir yanında ki doğal gaz dağıtım şirketlerinden gelen katılımcılara Mesleki Yeterlilik Belgeleri verildi.



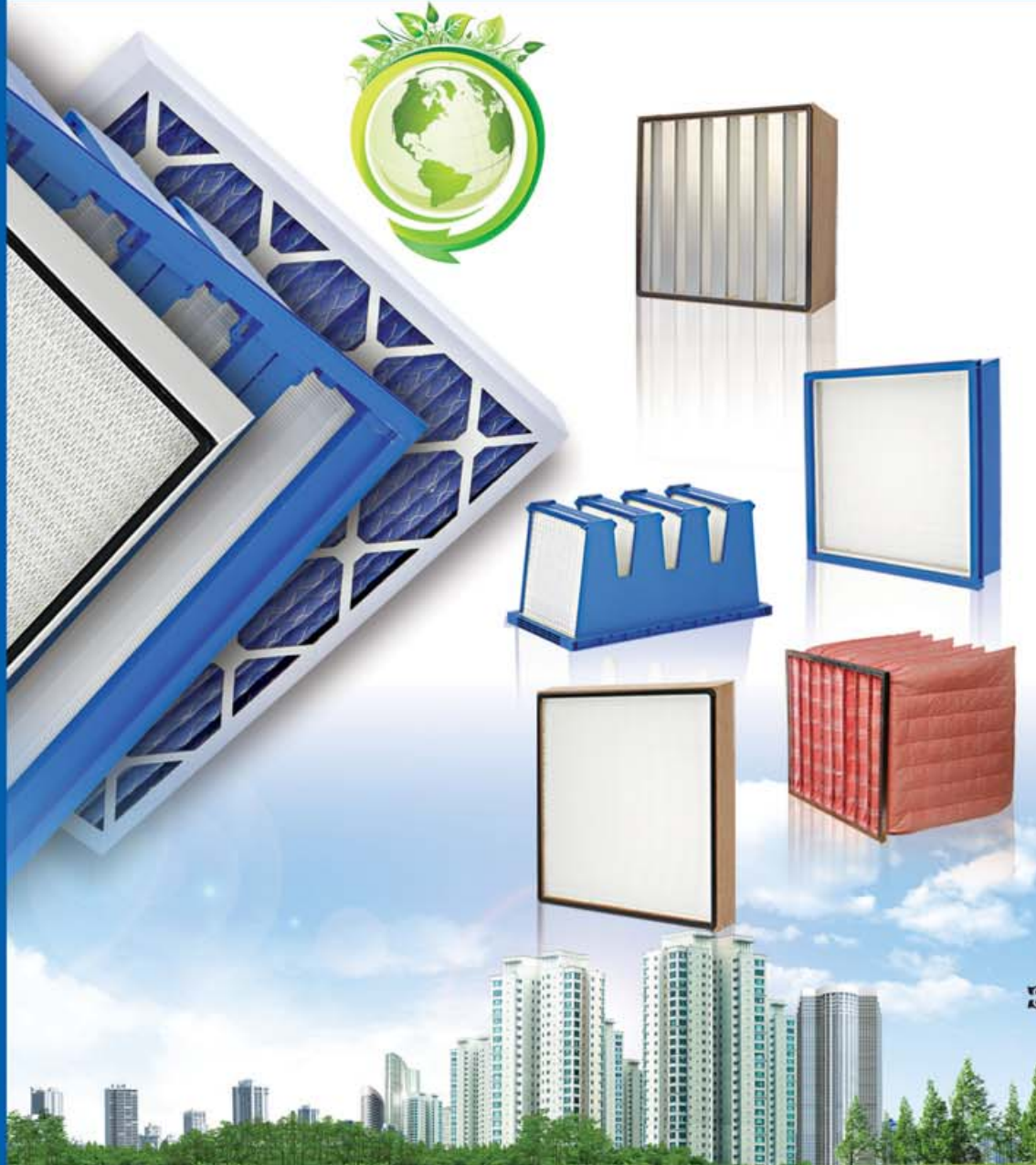
Tasarımı Bizden Onayı Eurovent'den



25 Yıldır Çözüm Ortağıyız

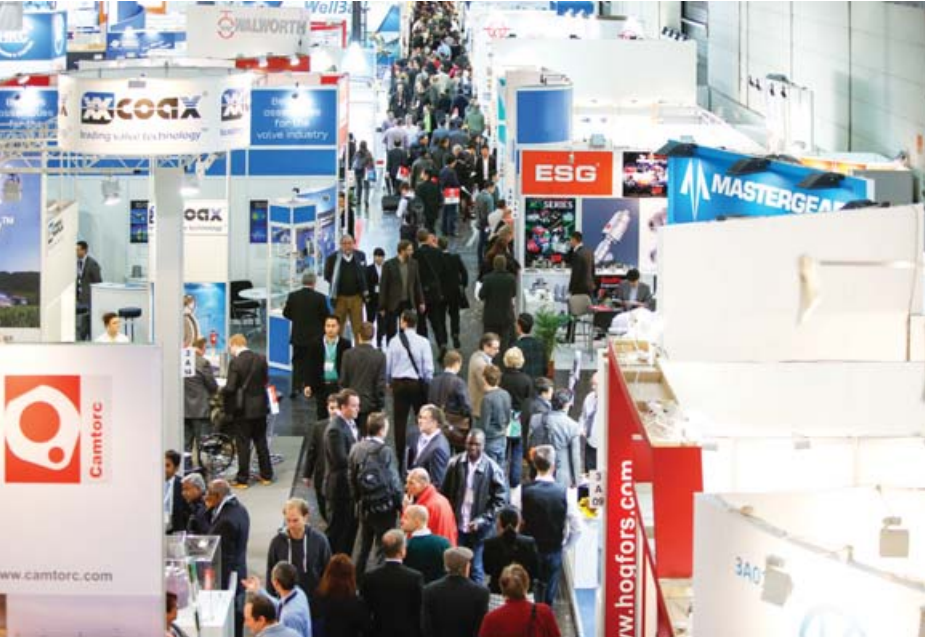
EN 779 - EN-1822 Standartlarında
FİLTRE ÜRÜN GRUPLARI

- Rulo Filtreler
- Panel Filtreler
- Torba Filtreler
- Kompakt Filtreler
- Hepa Filtreler
- Aktif Karbonlu Filtreler
- Filtre Sistem ve Aksesuarlar
- Endüstriyel Kartuş Filtreler



Valve World Expo 2014'te %19 ziyaretçi artışı kaydedildi

Düsseldorf'ta düzenlenen 3. Valve World Expo Fuarı'na olumlu ekonomik hava ve memnun katılımcılar damga vurdu.



manda fuar ve konferans arasındaki bağlantıyı en iyi şekilde kullandığımız için harika bir fuar geçirdik." açıklamasında bulundu.

3 GÜNDE 12,500 TİCARİ ZİYARETÇİ

12,500 profesyonel ziyaretçinin gezdiği fuarda ziyaretçi sayısı bir önceki yıla %19 artış gösterdi. Ziyaretçilerin yaklaşık %75'i İtalya, İngiltere, Hollanda, Fransa, Hindistan gibi ülkelerden gelen yabancı ziyaretçilerden oluştuğu belirtildi. Ziyaretçilerin %76'sı yönetici, %28'i vana ve ek parça kullanıcıları, %22'si üretici, %16'sı vana ve ek parça distribütörü ve geri kalan %4 'ü de diğer ticari ziyaretçiler grubunda faaliyet gösterdikleri belirtildi.

KONFERANS

İlk kez 4. salonda düzenlenen ve KCI Publishing/NL tarafından organize edilen Valve World Expo Konferansı da oldukça başarılı bir organizasyon olarak göze çarptı. Fuarla eş zamanlı gerçekleştirilen konferans, katılımcılar ve ziyaretçiler arasında teorik ve pratik bilgi değişimi sağladı. Konferansta emisyon, conta, döküm, standardize edici, materyal ve yeni tasarımlar, ayrıca da yeni uygulama çözümleri ile ilgili 75 adet teknik sunum gerçekleştirildi.

Kontrol vanaları, tamir, tadilat, keşif ve testler ve yeni trendler de ek konular olarak sunuldu. Dünyanın birçok ülkesinden yaklaşık 400 katılımcı bu uluslararası düzeyde diyaloga katılmak için konferansta bir araya geldi.

40 ülkeden 665 katılımcının yer aldığı Valve World Expo, 2-4 Aralık 2014 tarihlerinde Düsseldorf Fuar Alanı'nda, Endüstriyel Vana ve Ek Parçalar Zirvesi ile eş zamanlı olarak düzenlendi. Fuar koridorlarında hissedilen hava, fuarın çok verimli geçtiği yönündeydi. Valve World Expo, uluslararası endüstriyel vana ve ek parçaları fuarı, birlikte düzenlendiği konferans ile birlikte yaklaşık 18,000m2 alanda ve 3 salonda gerçekleştirildi. Sektörün en son teknolojileri, parçaları ve sistemleri çok geniş bir ürün yelpazesinde fuarda tanıtıldı. Ulaşım kolaylığı, konferans ve fuarın yüksek düzeydeki bağlantıları katılımcı ve ziyaretçiler arasında teorik ve pratik bilgi değişimi yaşanmasına olanak sağladı. Valve World 2014'e vana, vana ekipmanları ve parçaları, kompresörler ve mühendislik firmaları ürün ve hizmetlerini sergileme fırsatı buldular. Valve World Expo Fuarı; petrol-gaz, petrokimyasal-kimyasal, yemek, denizcilik, su-atık su yönetimi, otomotiv-mekanik mühendisliği, eczacılık-ilac ve enerji-elektrik santrali firmalarının sektörlerine sundukları, bu sektörlerdeki profesyonelleri bir araya getirdi. 4. Valve World Expo Fuarı ve Konferansı 29 Kasım – 1 Aralık 2014 tarihleri arasında Düsseldorf Fuar Merkezi'nde düzenlenecek.

Messe Düsseldorf Yönetim Kurulu Başkanı Joachim Schafer: " Sadece iki yıl önceye kıyasla katılımcı ve satılan alan sayısını arttırdığımız için değil, aynı za-



Güçlü, güvenilir...



ALFEN yangın önleme ve yangından korunma amaçlı hidrofor setleri ve pompa grupları güvenilir, etkin, tesisata bağlanmaya hazır hale getirilmiş, kompakt ünitelerdir.

ALFEN
makina ve armatür sanayi a.ş.

23. Dünya Enerji Kongresi 2016'da Türkiye'de yapılacak

2016'da Türkiye'nin ev sahipliğinde gerçekleştirilecek 23. Dünya Enerji Kongresi'nin Protokol İmza Töreni Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız ve Dünya Enerji Konseyi Başkanı Marie-Jose Nadeau'nun katılımıyla gerçekleştirildi.



Dünya Enerji Konseyi'nin 5-8 Kasım 2012 tarihleri arasında yapılan Genel Kurulu Toplantısı'nda; "23. Dünya Enerji Kongresi"nin İstanbul'da yapılması kararlaştırılmıştı. 2016'da Türkiye'nin ev sahipliğinde gerçekleştirilecek "23. Dünya Enerji Kongresi'nin Protokol İmza Töreni Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız ve Dünya Enerji Konseyi Başkanı Marie-Jose Nadeau'nun katılımıyla gerçekleştirildi. Dünya Enerji Kongresi 3 yılda bir dünyanın farklı şehirlerinde düzenleniyor.

Bakan Yıldız, 2016'da Türkiye'nin ev sahipliğinde gerçekleştirilecek "23. Dünya Enerji Kongresi'nin Protokol İmza Töreni"nde, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) başkanının gayretiyle İstanbul'da 2015 yılında Dünya Enerji Piyasaları Düzenleyici Kongresi'nin, 2017 yılında da Dünya Petrol Kongresi'nin düzenleneceğini anımsattı. Bakan Yıldız, gelecek yıl mart ayında Akkuyu Nükleer Güç Santralının liman kısmı ile Trans Anadolu Doğalgaz Boru Hattı Projesinin (TANAP) temel atma töreninin gerçekleştirileceğini hatırlattı. Dünya Enerji Kongresi'nin 3 yılda bir dünyanın farklı şehirlerinde düzenlendiğini anımsatan Yıldız, İstanbul'daki kongreye 9 binden fazla katılımcı gelmesini beklediklerini söyledi. Dünya elektriğinin yüzde 41'inin kömürden sağlandığına dikkati çeken Yıldız, Türkiye'de yerli kömür kullanımının dünya ortalamasından düşük olduğunu belirtti. Almanya'nın kömürden elektrik üretiminin şu anda yüzde 43 seviyelerinde olduğunu ifade eden Yıldız, Türkiye'nin de çevreyi gözeterek ve yüksek teknolojiden yararlanarak kömür kullanması gerektiğini bildirdi. Türkiye'de

TANAP için güzergah çalışmaları yapıldığına işaret eden Yıldız, "Bursa'da çilek tarlalarına gelen yerde güzergah değişiklikleri yapıldı. Coğrafyasıyla beraber tabi kaynağımız, bitki örtümüz hepsi bizim zenginliğimiz. Biz bu konuda son derece samimiyiz" diye konuştu. Yıldız, Türkiye'nin geliştireceği projelerde çevreye zarar verilmeyeceğini belirterek, "Bizlerin bütün dini ve milli öğretilerimiz aslında yeşille, çevre ile beraber, insanın ana temel noktası odak noktası olduğu bir anlayıştan geliyoruz" dedi. Türkiye'nin elektrikle 1902 yılında tanıştığını anlatan Yıldız, 1902 ile 2002 yılları arasında 31 bin 500 megavatlık kurulu güç inşa edildiğini, son 12 yılda ise 36 bin megavat ile ilk 100 yılda yapılandan daha fazla kurulu güç ilave edildiğini kaydetti. Yıldız, enerji ile ilgili bugün alınan kararların etkilerinin uzun süre sonra ortaya çıktığını belirterek, "Nükleerle alakalı karar alıyorsunuz, 10 yıl sonrasına. Doğalgazla alakalı karar alıyorsunuz, 4 yıl sonrasına. Bir hidro elektrik santrali kararı alıyorsunuz 7 yıl sonrasına yansıyor" ifadelerini kullandı. Türkiye'de yenilenebilir enerji kaynaklarından elde edilen enerji miktarının oransal olarak hem dünyadaki hem de AB üyesi ülkelerin yaklaşık 2 katı olduğunu kaydeden Yıldız, "Dünya kirleniliyorsa, kirleten biz değiliz. Temizlemek için ise ne gereken varsa biz de kısmen yardımcı olacağız. Ama temizlemesi gerekenler gerçekten kirletenlerdir" diye konuştu. Törenin sonunda 2016'da Türkiye'nin ev sahipliğinde yapılacak 23. Dünya Enerji Kongresi'nin protokolü imzalandı.





ASTEKNIK

VANA



ASTEKNIK MAKİNE SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

Merkez: İzmir Yolu, Nilüfer Ticaret Merkezi, 64.Sk. No:3-5 16149 Nilüfer-BURSA

Tel: +90.224. 443 33 88 (pbx) Faks: +90.224. 441 07 19 - 20

e-mail: asteknik@asteknikvana.com

Fabrika: Mustafakemalpaşa Org.San.Bölg., 3.Cd. No:3 16500 Mustafakemalpaşa-BURSA

Tel: +90.224. 632 62 60 (7 hat) Faks: +90.224. 632 62 67

www.asteknikvana.com

İl İl Enerji Verimliliği Projesi Kayseri Toplantısı yapıldı

Dünya Enerji Konseyi Türk Milli Komitesinin illerde enerji verimliliği konusunda farkındalığı arttırmak için düzenlediği “İl İl Enerji Verimliliği Projesi”nin son toplantısı, Kayseri’de yapıldı.



Kayseri Ticaret Odası (KTO) Konferans Salonu’nda gerçekleştirilen toplantıda konuşan Bakan Yıldız, enerji verimliliğinin bir kültür olduğunu, 7’den 77’ye herkese yerleştirilmesi gerektiğini söyledi. Dünyada işlerin çok iyi gitmediğini, özellikle enerji sektörüyle ilgili adaletsiz bir dağılım olduğunu ifade eden Yıldız, “Dünyada 1,3 milyar insan hala elektrikle tanışmış değil. Hatta 890 milyon nüfuslu Afrika’da kullanılan elektriğin 19,5 milyon nüfuslu New York’ta kullanılan elektriğe denk olduğunu görürsek çok daha fazla sıkıntı var demektir. Türkiye’de 1,2 milyon kilometrelik iletim ve dağıtım hattımızla elektriksiz herhangi bir yerimiz bulunmuyor. Elektriksiz yer yok derken, ruhsatı mı yok, tabii ruhsatı yoksa elektrik olmayacak o zaman” diye konuştu. Yıldız, Türkiye’nin büyüdüğünü, geliştiğini, enerjideki yapısını tam 2 katına çıkardığını belirterek, ülkede refah seviyesi arttıkça elektriğin daha fazla harcandığını dile getirdi. OECD üyesi ülkelerin dünya nüfusunun oranının yüzde 18 olduğunu ancak ham petrol ve doğalgazda edindikleri payın yüzde 50 olduğuna dikkati çeken Yıldız, şunları kaydetti: “Nüfusun yüzde 82’lik kısmı da diğer yüzde 50’yi alıyor. Çok ciddi bir adaletsizlik var. O yüzden biz, Türkiye’de dünyanın düştüğü hataya düşmeden, dünyayı kirletmeden enerji verimliliği konusunda yol alalım istiyoruz.

Enerji verimliliği, enerjiyi daha doğru kullanabilmek demek. Ne yazık ki çok doğru kullanamıyoruz. Her bin dolarlık gayrisafi yurt içi hâsıla elde etmek için harcanan enerji miktarının petrol eş değeri 290 litre. Bu, Fransa’da, Almanya’da 160, Japonya’da ise 100’ün altında. Biz ya çok pahalı ürünler üretip enerji maliyetimizi düşüreceğiz ya da enerjideki israfı önleyeceğiz. Ölçülebilir, yılda 15 milyar lira tasarruf edilebilecek bir alan var. Bu, çok büyük bir rakam. Biz derede abdest alırken bile israf edilmemesi lazım geldiğine inanan bir inancın temelleriyle yetiştik. İsrafın inancımızda haram olduğunu, gelirlerimiz ne kadar çok olursa olsun israf etmememiz gerektiğini, gelirlerimizin çok olmasının giderlerimizi arttıracakımız anlamına gelmediğini biliyoruz.”

RÜZGÂRDAN ELDE EDİLEN ENERJİ

Bakan Yıldız, 2013 yılında yalnızca rüzgârdan elde edilen enerjinin 600 milyon dolarlık daha az doğalgaz ithalatı anlamına geldiğini belirterek, “Bu yılki rakamlar bize inşallah, rüzgardan elde ettiğimiz elektrikten dolayı 1 milyar dolarlık daha az doğalgaz ithalatı yaptığımızı gösteriyor. 2 ay önce bir pazar günü Türkiye’de tüketilen elektriğin yüzde 10,5’i o gün rüzgârdan elde edilen elektrikti. Biz bir yandan kuş geçer mi acaba ses yapar mı derken bütün bunların Türkiye ekonomisine kazandırdığı ciddi rakamlar var” ifadelerini kullandı.

PETROLDEKİ İNDİRİMİN VATANDAŞA YANSIMASI

Petrol fiyatlarındaki düşüşe değinen Yıldız, vatandaşın petrol ürünlerine 6 aydan bu yana daha az para ödediğini vurguladı. Yıldız, 12 yıl önce Türkiye’de 8,6 milyon araç olduğuna dikkati çekerek, şöyle konuştu: “Şimdi 18,6 milyon aracımız var. 3 yıldan bu yana ulaşım sektörüne harcadığımız petrol ürünleri parası, enerjiye harcadığımızdan daha fazla. Araçlarımıza binerken her modeline çok rahat biniyoruz ama petrol şirketlerinden şikâyet ediyoruz. Benzin, motorin hep oradan geliyor. Türkiye son 3 yıldan bu tarafa toplam 52 milyar dolarlık rakamın yarısından fazlasını bindiğiniz araçlara harcıyor. Araç kullanırken dahi tasarrufla ilgili filmlerimiz var. Benzine, gaza ne zaman basacağımızı bu filmleri izledikten

sonra bir kere daha gözden geçirmemiz lazım. Aracı kullanırken tasarruf edeceğimiz en az yüzde 20'ler civarında alanlar var. Bu, yokuş aşağı giderken vitesi boşa almaktan öte bir şeydir. Benzin fiyatlarında 10 kez indirim yapıldı. Mazot ve dizelde yine benzer indirimler yapıldı. İndirimler birebir yansıtıldı, vatandaşımızın cebine bu para girdi. Her birimizin tasarruf edeceği alanlar var. Ev hanımlarımız beyaz eşyadan bir küçük altın tasarruf edebiliyor. Bunlar buluşuyor, 4 milyar lira yapıyor. Bunlar, sizler için küçük, bizim için büyük adımlar.”

ENERJİ VERİMLİLİĞİNDE FARKINDALIK OLUŞTU

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Işık: “Sanayideki elektrik motorlarının verimli hale dönüştürülmesi yılda 8 milyar TL’lik tasarruf sağlayacak”



“İl İl Enerji Verimliliği Projesi” kapanış toplantısına Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık da katıldı. Resmi ve özel çeşitli kurumların temsilcilerinin katıldığı toplantıda konuşan Bakan Fikri Işık, sanayide enerji verimliliğine vurgu yaptı. Sorunun farkına varmanın çözüm yolunda önemli bir adım olduğunu anlatan Işık, enerji verimliliği konusunda son 12 yılda yapılan çalışmaların hız kazandığını ve oluşan farkındalığı meyvelerini vermeye başladığını söyledi. Işık, Türkiye’nin enerji zengini bir ülke olmadığını hatırlatarak, “enerjiyi verimli kullanmak birinci önceliğimiz olmalı. Bu konuyu hükümet olarak son derece önemsiyoruz. Sanayide elektrik motorlarının dönüşümüne yönelik çalışmayı Enerji Bakanlığımız ile birlikte yürütüyoruz. Sanayideki elektrik motorlarını verimli hale getirirsek yapılan yatırım kendisini ortalama bir buçuk yılda amorti ediyor. Tüm elektrik motorlarını dönüştürünce 8 milyar TL tasarruf sağlıyoruz” dedi.

“15 MİLYARLIK TASARRUF”

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Yıldız ise, verimlilik konusunda devlette ortak dil oluşturulmasının ve STK’ların desteğinin önemine işaret etti. Yıldız,

yapılan tasarrufa dikkat çekerek “15 milyar TL’lik ölçülebilir tasarrufu, üretimdeki enerji verimliliğiyle açıklayabiliyoruz, bu rakamın 6,5-7 milyar TL’lik kısmı sanayi grubundan gerçekleşti” dedi.

FARKINDALIĞI ARTIRMAK ÖNEMLİ....

Toplumda enerji verimliliğiyle ilgili farkındalığı artırmak amacıyla gerçekleştirilen toplantılarda özellikle kadın ve çocuklara yönelik bilinçlendirme kampanyalarının sürdürülmesi kararlaştırıldı. Bu çerçevede, Milli Eğitim Bakanlığı’ndan alınacak destekle ilk ve orta okullarla liselerde uygulamalı bir saatlik ders yapılması fikri benimsendi.

MESKENLERDE “KARA DELİK” PROJESİ

Yenilenebilir Enerji Genel Müdürü Yusuf Yazar da enerji verimliliği konusunun, yenilenebilir enerji perspektifiyle ele alınması gereken ve toplumun her kesimine hitap eden uygulamaların hayata geçirilmesi olduğunu ifade etti. Kamu binalarında enerji verimliliğine yöneldiklerini vurgulayan Yazar, “Kamu binalarından enerji tüketimi belli büyüklüğün üstünde olanlara öncelik vererek enerji verimliliği etüdü yapılacak. Yani enerji verimsizliğinin hangi noktalardan kaynaklandığı tespit edilecek. Daha sonra da bu binaların verimli hale gelmesi için yatırımlar yapılacak. 2014 yılında Türkiye’de ilk kez 160 büyük enerji tüketimi yüksek binanın etüdü yapıldı, tamamlandı. Kamu binalarıyla ilgili süreç devam ediyor, muhtemelen 3-4 yıl gibi bir zaman alacak” şeklinde konuştu. Yazar, enerji verimliliği için Türkiye’de sokak ve caddelerin LED’li aydınlatmaya geçişi için tüm hazırlıkların tamamlandığını, 2015 yılında ilk uygulamaların yapılacağını belirtti. Hazırlıkları sürdürülen başka bir projenin de meskenlerle ilgili olduğunu açıklayan Yazar, “Buralarda enerji verimliliği açısından kara delik diye tabir ettiğimiz birçok nokta var. Bunlar da devletin desteği ne olabilir diye bir çalışma sürdürüyoruz. Bu da önemli bir dönüşüm projesinin ilk adımı olacak” diye konuştu.



Yenilikçi girişimciler Teknolojik Ürün Deneyim Belgesi ile daha rahat edecek

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın verdiği Teknolojik Ürün Deneyim Belgesi kamu ihalelerinde yaşanan büyük bir sorunu ortadan kaldırıyor.



Teknoloji merkezi işletmelerinde, Ar-Ge merkezlerinde, kamu kurum ve kuruluşları ile kanunla kurulan vakıflar tarafından veya uluslararası fonlarca desteklenen Ar-Ge ve yenilik projelerinde, rekabet öncesi iş birliği projelerinde ve teknogirişim sermaye desteklerinden yararlananlara, yararlandıkları destekler çerçevesinde yürüttükleri proje sonucu ortaya çıkan mal ve hizmetlerin piyasaya arz edilmesinden sonra proje sonucu ortaya çıkan hizmetler ile yerli malı belgesine sahip ürünler için Bakanlığımız tarafından Kamu İhale Kurumunca belirlenen esaslar çerçevesinde düzenlenecek ve piyasaya arz tarihinden itibaren beş yıl süreyle kullanılabilecek olan Teknolojik Ürün Deneyim Belgesi verilmeye başlandı.

Bakanlık, söz konusu belgenin verilis sürecine ilişkin esaslar oluştururarak, on-line başvuru alı-

nabilmesi için gerekli yazılımı tamamladı. Ar-Ge projesi sonucu ürününü geliştirmiş olan firmalarımız ürettikleri ürünler için öncelikle kayıtlı olduğu TOBB veya TESK'e bağlı Oda veya Borsalardan Yerli Malı Belgesi alıyor. Buna ilişkin düzenleme Yerli Malı Belgesi verilebilmesi için gerekli şartları düzenleyen Yerli Malı Tebliği 13 Eylül 2014 tarihli ve 29118 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanmıştı.

Teknolojik ürün sahibi üreticiler, gerekli şartları sağlıyorsa kayıtlı oldukları Oda veya Borsalara belgeyi alabilmek için müracaat edebiliyorlar. Yerli Malı Belgesi almış olan firmalar daha sonra Bakanlığımıza on-line olarak müracaat ederek Teknolojik Ürün Deneyim Belgelerini almaya başladılar. Bu kapsamda ilki 09/10/2014 tarihinde verilen belgelerin sayısı Aralık 2014 sonu itibariyle 12'ye ulaştı. İlk belgeler, 1501-TÜBİTAK Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı, 1507-TÜBİTAK KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı, KOSGEB; Ar-Ge, İnovasyon Endüstriyel Uygulama Destek Programı, Kalkınma Ajansları tarafından verilen Bölgenin Rekabet Gücünün Artırılması Mali Destek Programları kapsamında verildi. Belge verilen firmalar enerji; yazılım; medikal; elektronik bilişim sektörü ve telekomünikasyon ile orman zararlılarına karşı koruma faaliyetleri sektörlerinde faaliyet gösteriyor. İlk hak sahibine belgesini Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, düzenlenen törenle verdi.

"2015'DE AR-GE'YE DAHA FAZLA DESTEK VERECEĞİZ"

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, "2015 yılı bizim açımızdan yapılan düzenlemelerin hayata geçeceği, yerli, yenilikçi, yeşil ve özellikle teknolojik üretimde hamle yapacağımız bir yıl olacak" dedi.

Işık, ASO Toplantı Salonu'nda gerçekleştirilen "Teknolojik Ürün Deneyim Belgesi Töreni"ne katıldı. Tören öncesinde Bakanlığının 2014 yılı çalışmalarını değerlendiren Işık, 2014'ün, Türkiye'nin yerli ve yenilikçi üretim hamlesi açısından son derece önemli bir yıl olduğunu söyledi. Bakanlı-

ğı tarafından yapılan düzenlemelere değinen Işık, şunları kaydetti: “Bunlardan bir tanesi özellikle yerli ve yenilikçi üretime kamu ihalelerinde ciddi avantajlar sağlayan yüzde 15 fiyat farkı olsa dahi yerli ve yenilikçi ürünü satın almayı zorunlu hale getiren düzenleme. Söz konusu düzenleme, Türkiye’de yerli ve yenilikçi üretimin yerleşmesi açısından son derece önemli. İkinci önemli düzenleme, ‘Ben bir yerli ve yenilikçi ürün geliştirdim ama kamu ihalelerine girmek için iş bitirme belgesi gerekiyor, bu iş bitirme belgesi olmadan kamu ihalelerine girme şansım yok’ diyenler için yüzde 15 fiyat farkı anlayışı pratikte bir işe yaramayabilir düşüncesinden hareketle, teknolojik ürün deneyim belgesini verdik. Kamuda iş bitirme belgesi yerine geçecek olan Teknolojik Ürün Deneyim Belgesi’ni şubat ayında çıkan kanunun ikincil mevzuatı olarak düzenledik. Şu anda ‘Benim yerli bir ürünüm var ama kamu ihalelerine giremiyorum bu benim açımdan ciddi bir sorun’ denecek durumu ortadan kaldırdık.”

2015 HEDEFLERİ

Gelecek yıla ilişkin hedeflerden de bahseden Işık, “2015 yılı bizim açımızdan yapılan düzenlemelerin hayata geçeceği, yerli, yenilikçi, yeşil ve özellikle teknolojik üretimde hamle yapacağımız bir yıl olacak. 2014 yılında bunları yaptık ‘yeter’ demiyoruz, bu çalışmalarını yenileriyle 2015 yılında da destekleyeceğiz” ifadelerini kullandı. Gelecek yıl, tasarım merkezleri ve ofislerin Ar-Ge merkezi gibi desteklenmesini sağlayacak düzenlemenin hayata geçirileceğini belirten Işık, Ar-Ge yapan üniversite hocalarının elde ettikleri gelirdeki döner sermaye payını düşürdüklerini, bu şekilde araştırmacının eline geçecek payı yüzde 50’den yüzde 85’e çıkaracaklarını kaydetti.

Işık, “Küçük sanayiden, yeşil sanayiye” şeklinde bir slogan belirlediklerini ve artık küçük sanayi si-



tesi anlayışından, çok daha ferah, geniş ve çevre şartları iyi dizayn edilmiş yeşil üretim anlayışına geçileceğini ifade etti.

Sanayide elektrik motorlarının dönüşümüne de ağırlık vereceklerinin altını çizen Işık, “2015 yılında sanayideki verimsiz motorları verimliliğiyle değiştirerek Türkiye’nin ekonomisine ciddi katkı sağlayacağız ve sanayicimizin cebinden çıkan faturaların daha düşük olmasını sağlayacağız” şeklinde konuştu.

TEKNOLOJİK ÜRÜN DENEYİM BELGESİ

Işık, konuşmasının ardından organik tarım çalışmalarıyla, Teknolojik Ürün Deneyim Belgesi almayla hak kazanan Tuncer Çevik’e belgesini vererek, teşekkür etti. Yaşanan anın tarihi bir an olduğunu dile getiren Işık, söz konusu belgeyle Türkiye’nin geleceğine yönelik önemli kararlardan birisinin hayata geçirildiğini söyledi. Belgeyi alan Çevik de Bakan Işık’a teşekkür etti.



Enerjide “Rönesans”

IAEE Seçilmiş Başkanı Prof. Dr. Gürkan Kumbaroğlu: “Ortadoğu, Afrika ve Güney Amerika’da yapacağımız çalışmalar sonrasında Antalya’daki Dünya konferansımız enerjide sürdürülebilir gelecek açısından büyük önem taşıyor.”



Avrupa’nın nükleerden vazgeçmesi, ABD’de artan kaya gazı yatırımları ile konforun yükselmesi, petrolün cazibesini hızla kaybetmesinin enerji anlayışında köklü değişiklikleri gündeme getirdiği bildirildi.

Gerek ekonomik açıdan, gerekse sağlıklı yaşam açısından büyük önem taşıyan enerji yatırımlarında, özellikle ABD’de hızla gelişen kaya gazı yatırımları sayesinde maliyetlerin ciddi oranda düşürülmesi; Avrupa’nın nükleer santralleri kapatma eğilimi dolayısıyla yeni arayışlar içine girmesi; Çin’in çevreci hamleleri; petrol, kömür gibi mevcut enerji kaynaklarının ise hızla gündemden düşmesinin, dünyanın enerji algısını büyük ölçüde değiştirdiği, hatta “enerji rönesansı” olarak tanımlandığı bildirildi.

Uluslararası Enerji Ekonomisi Birliği (IAEE) ve Enerji Ekonomisi Derneği (EED) Başkanı Prof. Dr. Gürkan Kumbaroğlu’nun başkanlığında Boğaziçi Üniversitesi Vedat Yerlici Konferans Merkezi’nde düzenlenen söyleşide, EED Başkan Yardımcıları İstanbul Teknik Üniversitesi’nden Prof.Dr. Filiz Karaosma-

noğlu ve Kemerburgaz Üniversitesi’nden Doç. Dr. Yıldız Arıkan, EED Yönetim Kurulu Üyeleri Boğaziçi Üniversitesi’nden Prof. Dr. İlhan Or ve Doç.Dr. Gönenç Yücel ile Bahçeşehir Üniversitesi’nden Yrd. Doç. Dr. Görkem Üçtuğ, EED üyeleriyle buluştu. Konuşmacılar IAEE tarafından geçtiğimiz aylarda İtalya ve ABD’de düzenlenen Avrupa ve dünya konferanslarından izlenimlerini aktardı.

Enerji sektöründen çok sayıda uzmanın da yer aldığı söyleşide, Avrupa için sürdürülebilir enerji politikaları ve yenilenebilir enerji kaynaklarının her geçen yıl çok daha büyük önem taşıdığı, yenilenebilir kaynakların payının 2030 yılında yüzde 27’ye çıkarılması ve sera gazı salımlarının yüzde 40 oranında azaltılmasının hedeflendiği dile getirildi. Öte yandan, Avrupa’da, yenilenebilir enerji kaynaklarının payının artması ile birlikte, bu enerji türünün kesikli olmasının (yani rüzgarın durması, havanın bulutlanması gibi) durumlar da devreye girecek “yedek” üretim tesislerinin maliyetlerinin ve/veya talebi de arz gibi dalgalandırarak politikaların maliyetlerinin gittikçe artan bir şekilde gündeme gelmekte olduğuna dikkat çekildi.

Öte yandan, ABD'yi hızla "büyük enerji ithalatçısı" konumundan, "büyük enerji ihracatçısı konuma" getirmekte olan bu ülkede enerji maliyetlerini ve dışa bağımlılığı ciddi oranda düşüren, kaya gazı teknoloji ve yatırımlarının geleceği ile dünyaya etkisi tartışıldı. Bu doğrultuda, ABD'deki kaya gazı çalışmalarının dünya genelinde "enerji rönesansı" olarak algılanmaya başladığı belirtilirken, bu bağlamda Amerika ile Avrupa ve Uzakdoğu'daki enerji maliyetleri arasındaki makasın çok ciddi olarak açıldığı, ABD'de işsizliğin gerilediği, sera gazı salımlarının (her ne kadar, kişi başı değerler olarak halen Avrupa düzeyinden yüksek olsa bile) önemli düşüşler olduğu, kömüre dayalı üretimin gerilediği gibi hususların konunun uzmanlarınca hem New York hem de Roma konferanslarında sıklıkla dile getirildiği vurgulandı.

Rusya'nın büyük Doğal gaz kaynakları ve boru hatları ile Avrasya coğrafyadaki "dominant" rolünü devam ettireceğini belirten uzmanlar, Avrupa'nın Rusya'nın tekelini kırarak yeni doğal gaz boru hatlarına ciddi gereksinimi olduğunu ve dolayısıyla Avrupa'dan yeni hatlara mali ve politik desteğin gelmesinin kaçınılmaz olduğunu ifade ettiler.

Özellikle İtalya'daki oturumlarda konuşulan konular arasında Avrupa'da nükleer santrallerin kademeleli olarak kapatılmasının doğurabileceği problemler ile başa çıkmaya çalışılmasının bulunduğunu, buna örnek olarak, Belçika'nın geçiş sürecinde baz elektrikliğin nereden temin edileceği konusunda sıkıntılar yaşamaya başlamasının verilebileceğini ifade ettiler. Dünyadaki en büyük ekonomik güçlerden Çin'in de temiz enerji yatırımlarına yöneldiği, hatta bir süre önce bu alanda kendisini eleştiren ABD'yi eleştirebilecek duruma geldiği kaydedildi.

TEMİZ DÜNYA BEKLENTİSİ

Çin'deki temiz enerji yatırımları ve ABD'deki kaya gazı gelişmelerinde yaşanan olumlu sonuçların "temiz dünya" için de "rönesans" niteliği taşıyabileceği vurgulanarak, şu an ABD'nin yarısı oranında karbon



salımı yapan Avrupa'nın da gelişmeleri yakından izlediği, hatta tüm kıta için büyük önem taşıyan gelecekteki iklim değişikliği kaygılarını azaltıcı etki sağladığı vurgulandı.

Bu gelişmelerin, ABD'deki kaya gazı rönesansının tüm dünyaya yayılmasının an meselesi olduğunu gösterdiğini belirten uzmanlar, bu kapsamda IAAE'nin dünya genelinde yapacağı çalışmaların öneminin daha da arttığına işaret ettiler.

Özetle, enerji sektöründeki hızlı değişimin gelecek için umut verici olduğu kaydedilerek, "Enerji Rönesansı" olarak da ifade edilen ABD'deki kaya gazı yatırımlarının; Çin'in enerjide çevreci hamlelerinin, buna karşın yaygın kullanılan enerji kaynaklarının hızla önemini kaybetmesinin çok iyi değerlendirilmesi gerektiği vurgulandı.

IAAE Seçilmiş Başkanı Prof. Dr. Gürkan Kumbaroğlu, bu doğrultuda IAAE olarak özellikle Ortadoğu, Afrika ve Güney Amerika'da yapacakları çalışmalar sonrasında 24-27 Mayıs 2015 tarihlerinde Antalya'da gerçekleştirilecek 38. Dünya Enerji Ekonomisi Konferansında ortaya çıkacak sonuçların enerjide sürdürülebilir gelecek açısından taşıdığı öneme işaret etti.



İnovasyon ışığı İstanbul'da yandı

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından Ekonomi Bakanlığı desteğinde, Arçelik AŞ, Sabancı Holding, Türk Ekonomi Bankası (TEB) ve Türk Hava Yolları (THY) stratejik ortaklığında bu yıl üçüncüsü düzenlenen “Türkiye İnovasyon Haftası” sona erdi.



İstanbul'da üç gün boyunca yaklaşık 40 bin kişinin katıldığı İnovasyon Haftası'nda, Hollanda kendi talebiyle partner ülke olarak yer alırken, alanında uzman birçok yerli ve yabancı konuk katılımcılarla deneyimlerini paylaştı. Astrofizikçiler, robotik uzmanları, dijital eğlence ve medya içerik üreticileri, yazarlar, tasarımcılar, yurtdışında üst düzey görevlere gelmiş Türk vatandaşları, pazarlama uzmanları ve akademisyenlerin katıldığı etkinlikte, yerli ve yabancı mucitler projelerinin yanı sıra inovasyon süreçlerini anlattı. Başbakan Ahmet Davutoğlu ve Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin iştirak ettiği etkinliği, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan da son gününde ziyaret etti.

İzmir, Ankara ve Gaziantep etkinlikleri sonrası, “2014'ün finali” şeklinde nitelendirilen Türkiye İnovasyon Haftası'nın İstanbul etkinliğinde teknoloji, iş dünyası, eğitim, dünyayı yöneten Türkler, dijital medya, pazarlama, bilim ve enerji gibi konu başlıklarında sunumlar yapıldı.

Türkiye'nin en inovatif firmalarının ödüllendirildiği İnovaLig İnovasyon Şampiyonları ve 10 bin başvuru arasından 500 başarılı öğrencinin seçileceği İnovaLig Finalleri de etkinlik kapsamında gerçekleştirildi. Ar-Ge, tasarım, marka ve girişim liderleri ödülleri Başbakan Davutoğlu'nun elinden alırken, İnovaLig İnovasyon Şampiyonları'na ödülleri Erdoğan tarafından takdim edildi.

Toplamda 35 Ar-Ge merkezi, 21 teknopark, 39 üniversite, 9 bilim ve teknoloji merkezi İstanbul'da 3 gün boyunca süren etkinliklere katıldı. Ayrıca, 7



Ar-Ge proje pazarı, 21 tasarım yarışmasında toplam 502 proje sergilendi. Bunların yanında, Türk iş dünyasından üst düzey yöneticiler öğrencilerle kariyer etkinlikleri gerçekleştirirken, öğrenciler de iş adamlarıyla birebir görüşme fırsatı buldu.

İSİB İnovasyon Haftası'nda

İSİB, 4-6 Aralık 2014 tarihlerinde İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenen İnovasyon Haftası etkinliklerine katılım sağladı. 2014 yılı Mayıs ayında ödül töreni düzenlenen İSİB Tasarım ve Uygulama Yarışması'nda dereceye giren projelerin sergilendiği etkinlikte proje sahipleri ziyaretçilere projelerini anlatma fırsatı buldu.



**Sizin için
özenle üretiyoruz...**

We produce meticulously **for you...**



SU DAĞITIM HVAC YANGIN KORUMA SULAMA
WATERWORKS HVAC FIRE PROTECTION IRRIGATION



ARMAS

www.armas.com.tr

Makine sektöründe dev birleşme

Makine üreticilerini temsil eden 14 dernek, Makina İmalat Sanayi Dernekleri Federasyonu (MAKFED) adı altında birleşti.



Makine imalat sektörü, Makine Sanayi Sektör Platformu (MSSP) çatısı altındaki birlikteliğini federasyona dönüştürdü. Farklı makine alt sektörlerini temsil eden 14 dernek, Makina İmalat Sanayi Dernekleri Federasyonu'nu (MAKFED) kurdu.

Sektörel bütünleşmeyi hedefleyen, makine imalat sanayi ile ilgili tüm politika ve uygulamaların oluşmasında etkin rol üstlenmeyi amaçlayan MAKFED'in ilk başkanı ise aynı zamanda Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) ve Makine Tanıtım Grubu (MTG) Başkan Yardımcılığı görevlerini yürüten Kutlu Karavelioğlu oldu.

Makine İhracatçıları Birliği'nin (MAİB) desteğiyle, Ocak 2007'de kurulan MSSP, 7 yıllık geçmişinde, makine üreticilerini yurt içinde ve yurt dışında temsil etti. Uluslararası temsilde de gücünü kanıtlayan platform üyeleri, 22 Kasım 2014'te yaptıkları toplantıda MAKFED'in kuruluşu için imzaları attı. Ankara İl Dernekler Müdürlüğü'ne başvuran MAKFED, 28.11.2014 Cuma günü Müdürlüğün onayının ardından resmi kimliğine kavuştu.

ÖZEL AMAÇ VE ÇIKARLARDAN UZAK KALACAKLAR

Federasyon temel ilke olarak ise şunu benimsedi: "Federasyonun temel ilkesi, üye dernekler ve bunlara üye meslek mensupları arasında var olan dayanışmayı en üst seviyeye çıkarmaktır. Bu ilke çerçevesinde, tüm üye dernekler ve bunların mensupları, sektörel görev ve sorumluluklarını icra ederken bireysellikten, özel amaç ve çıkarlardan uzak kalmayı kabul, beyan ve taahhüt eder."

BAŞKAN KUTLU KARAVELİOĞLU

MAKFED'in altı ay içinde yapacağı 1. Genel Kurulu'na kadar, Geçici Yönetim Kurulu Başkanlığına Kutlu Karavelioğlu (POMSAD), Başkan Yardımcılığına Hüseyin Semerci (PAGDER), Sayman Üyeliğine

Şenol Önal (TARMAKBİR), Yönetim Kurulu üyeliklerine Sefa Targıt (AYSAD) ve Halil Tamer Öztoygur (İMDER) seçildi. Federasyonun merkezi ise Ankara olarak belirlendi.

"ULUSAL SANAYİNİN REKABET GÜCÜNÜ ARTTIRMA MİSYONU"

MAKFED Başkanı Kutlu Karavelioğlu, federasyonun kurulmasına ilişkin şunları kaydetti: "Başarılı olması öngörülen, beklenen tüm sektörlerin, elbette öncelikle bir "sektör" olabilmenin gerektirdiği vasıflara, yani nitelikli bir üretim ve istihdam alt yapısına ve ciddi bir ekonomik büyüklüğe ulaşmış olmak kaydıyla, bütün paydaşlarınca benimsenmiş ortak bir vizyona ve misyona, yani ortak bir geçmişe, dile ve kültüre sahip olması gerekir. Onu oluşturan unsurlar birbirlerini iyi tanımalı, anlamalı, müşterek menfaatlerini hassasca belirleyebilmeli ve bunların etrafında, sağlıklı ve haklı bir rekabetin sağlayacağı dürtü ve gücün ayırıcılığına vararak, birleşebilmelidirler.

Biz, başarısız olma lüksü bulunmayan makine imalat sektörünün 14 Derneği, toplumsal refahın önemli kaldıraçlarından biri olmak ideali etrafında birleşerek 3 yıla yakın bir süredir altyapısını hazırladığımız Federasyonumuzu kurmuş olduk. MAKFED, makina imalat ailesinin tepe örgütü olmak vasfıyla çok önemli bir sorumluluk taşıyacak."

MAKFED'in 14 Kurucu Üyesi şu Derneklerden oluşmaktadır:

- 1 AKDER-Akışkan Gücü Derneği
- 2 ARÜSDER-Araç ve Araç Üstü Ekipman ve İş Makinaları Üreticileri Birliği Derneği
- 3 AYSAD-Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği
- 4 BESİAD-Bağlantı Elemanları Sanayici ve İşadamları Derneği
- 5 TEVID- Elektrikli Vinç İmalatçıları Birliği Derneği
- 6 İSKİD-İklimlendirme Soğutma Klima İmalatçıları Derneği
- 7 İSDER-İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği
- 8 KBSB- Kazan ve Basınçlı Kap Sanayicileri Birliği Derneği
- 9 MİB-Makina İmalatçıları Birliği Derneği
- 10 PAGDER-Plastik Sanayicileri Derneği
- 11 TEMSAD-Tekstil Makine ve Aksesuarları Sanayicileri Derneği
- 12 TARMAKBİR-Türk Tarım Alet ve Makinaları İmalatçıları Birliği Derneği
- 13 POMSAD-Türk Pompa ve Vana Sanayicileri Derneği
- 14 İMDER-Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği Derneği



Baykan®

K O M B İ

TÜRKİYE'DE TEK AKILLI KOMBİ

Sun Smart



HERMETİK VEYA BACALI

EVE GİTMEK GÜZELDİR!

Sevdiklerinizle olmak,
en sevdiğiniz kanepeye uzanmak,
hayatın tüm yorgunluğunu unutmak...
Evde olmak güzeldir.

Eve gitmenin güzelliğini tüm sıcaklığıyla
yaşamanız için,
sizi evde bekleyen bir konfor var artık.



Baykan Kombi,
İster ofiste, ister dışarda; siz nerede olursanız olun,
uzaktan erişim sistemiyle dilediğiniz zaman açılıyor,
evinizin dilediğiniz kadar ısınmasını,
tüm sıcaklığıyla sizi karşılamasını sağlıyor.

Baykan Kombi'nizi günlük yada haftalık
olarak dilediğiniz zaman dilimi için
dilediğiniz sıcaklığa programlayabilirsiniz.
Üstelik %40'a varan enerji tasarrufu
sağlarsınız.



Baykan Kombi'nizin olası bir arızası durumunda çağrı merkezimiz
sizi arar ve arızaya zamanında müdahale etmenizi sağlar.
Arıza durumunu çağrı merkezimizdeki teknisyenlerimiz izler ve
gereksiz servis hizmetlerini ortadan kaldırır. Evinizdeki konfor
kesintiye uğramaz.



7 yıl garanti

Tosyalı Holding, Japon Toyo Kohan ile dünyaya kaliteli çelik ihraç edecek!



Türkiye'nin lider yassı çelik ve çelik boru üreticisi Tosyalı Holding ve çelik ürünlerde Japonya'nın öncü şirketlerinden Toyo Kohan arasında 2012'de imzalanan işbirliği kapsamında çalışmalarına başlanan ve ülkemizde bir ilk olma özelliği taşıyan Tosyalı-Toyo Çelik A.Ş'nin temel atma töreni, Başbakan Ahmet Davutoğlu'nun katılımıyla 3 Ocak'ta Osmaniye'de gerçekleştirildi.

Türkiye'nin katma değerli ürünlere yönelmesinin ısrarla vurgulandığı bir dönemde, ülkemize çağ atlatacak girişimlere odaklanan Tosyalı Holding, yeni yıla dev bir yatırımla girdi. Osmaniye Organize Sanayi Bölgesi'nde Türkiye'nin ilk ileri teknoloji ve yüksek katma değerli yassı çeliğini üretecek Tosyalı-Toyo Çelik A.Ş'nin temeli, yaklaşık 3 yıl süren hazırlık çalışmaları sonucunda atıldı. Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı'nın da desteğiyle hayata geçirilen yatırımın temel atma töreni, 3 Ocak 2015'te Osmaniye'de gerçekleştirildi.

Başbakan Ahmet Davutoğlu'nun katılımı ile gerçekleştirilen törende, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, MÜSİAD Genel Başkanı Nail Olpak, Türk ve Japonya iş dünyası ile finans sektörünün yönetim kurulu başkanları ve temsilcileri, Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı, Toyo Kohan Yönetim Kurulu Başkanı Sumida Hirohiko ve yerel yönetimlerden üst düzey yetkililer yer aldı.

2 Şubat 2012'de Tosyalı Holding ve Toyo Kohan arasında imzalanan işbirliği kapsamında çalışmalarına başlayan yatırımın 20 ayda tamamlanması hedefleniyor. Yaklaşık 500 milyon dolara ulaşacak yatırımın yüzde 51'i Tosyalı Holding ve yüzde 49'u Toyo Kohan'a ait olacak. Türkiye'nin ilk ileri teknolojiye sahip ve yüksek katma değerli yassı çeliğinin üretileceği bu tesislerin ürünleri, otomotivden elektrikli ev aletlerine, bilişim ürünlerinden meşrubat kutularına kadar geniş bir yelpazede kullanılacağı gibi, Avrupa'dan Kafkaslar'a,

Ortadoğu'dan Kuzey Afrika'ya uzanan geniş bir coğrafyanın ihtiyacını karşılayacak.

'BİZ TÜRKİYE'NİN GLOBAL ÇELİKÇİSİYİZ'

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı çelik sektörünün global ölçekte bir oyuncusu olduklarını söyleyerek, "Biz Türkiye'nin global çelikçisiyiz. Üç kıtada üretim yapıyoruz. Karadağ ve Cezayir'de muhteşem tesislerimiz bulunuyor. Ülkemizde çelik sektöründe ilklerin öncüsüyüz. Sayın Başbakanımız, Dışişleri Bakanı iken bu yatırımlarımız karşısında bizi, 'öncü birlikler' olarak tanıtmıştı. Bu ifade bize heyecan kattı, gururlandırdı... Tosyalı Holding, Osmaniye'deki tesislerimizle birlikte özel sektörün ilk yassı çelik üreticisi olmuştur. Ayrıca, yurt dışında sıfırdan yatırım yapan ilk çelik üreticisiyiz. Yine gururla belirtmek isterim ki, cevherden-sıvı çeliğe yatırım yapan ilk özel sektör çelik üreticisi Tosyalı Holding olmuştur. Bütün bunlarla beraber, hem hurda hem de cevherden başlayıp. Yassı çelikten- boru üretimine, inşaat demirinden- filmansine, soğuk sacdan-kalaylı tenekeye, haddelenmiş profilden- çelik granüle, otomotiv çeliğinden- beyaz eşyaya kadar, çelik sektörünün bütün ürünlerini üreten tek şirketiz. Ayrıca 3 kıtadaki üretimlerimizle ve temelini atacağımız 17. fabrikamızla, ülkemizin global çelikçisiyiz" diye konuştu.

"DAKİKADA 5 BİN METRE BORU ÜRETEN SESSİZ BİR DEVİZ"

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı konuşmasının devamında, "Şu anda yıllık 3.5 milyon ton kapasitemizle üretim yapıyoruz. 2017 itibarıyla üretim hedefimiz 6 milyon ton, 2020 yılında ise 10 milyon ton üretime ulaşacağız. Şu an itibarıyla dakikada 5 bin metre boru üreten sessiz bir deviz" vurgusu yaptı.

Son olarak, 'Asrın rüya projesi TANAP'ın da ana boru tedarikçisi olarak yer almak bizim için büyük bir gurur" diyen Tosyalı, "Dakikada 5 bin metre boru üretiliyor. Tek başımıza, Türkiye'deki diğer tüm boru üreticileri kadar üretim yapıyoruz. Hammaddeden nihai boru üretimine kadar tek çatı altında yapılanmış tek şirketiz. Bu bize büyük bir rekabet avantajı sağlıyor" görüşlerine yer verdi.

"2023 İHRACAT HEDEFİ 1,5 MİLYAR DOLARIN ÜZERİNDE"

1952 yılında teneke soba boru üretimi ve ticareti yapmak üzere kurulan şirketin bugün uluslararası bir çelik üreticisi konumuna yükselmesinden duydukları mutluluğu ifade eden Fuat Tosyalı, "Tosyalı Holding'in 2014 yılı ihracatı 550 milyon doları aştı. 2015 yılı için 805 milyon dolar, 2016'da ise 850 milyon dolar ihracat hedefimiz bulunuyor. İhracatta gelen rekor rakam ve katkımız olan 600 Milyon dolar bizleri de mutlu etti. Hükümetimizin 2023 yılı ihracat hedeflerine uygun bir şekilde, biz de Tosyalı Grubu

olarak en az 1,5 milyar doların üzerinde ihracat hacmine ulaşmayı hedefliyoruz” dedi.

“500 MİLYON DOLARLIK İTHALATIN ÖNÜNE GEÇECEĞİZ”

Bu önemli yatırımla ilgili açıklama yapan Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı, çelik sektöründe sadece Türkiye’nin değil, aynı zamanda dünyanın önemli bir gücü olma hedefini sürdürdüklerini vurguladı. “Japonya’nın çelik ürünlerde lider firmalarından Toyo Kohan ile birlikte gerçekleştirdiğimiz yatırım, bu vizyon ve hedefimizin bir parçasıdır” diyen Tosyalı sözlerine şu şekilde devam etti: “Tosyalı-Toyo Çelik A.Ş ile birlikte yüksek teknoloji çelik ürünlerde Türkiye’nin dışa bağımlılığını ortadan kaldırmayı hedefliyoruz. Bu yatırımla birlikte ülkemizin tamamen ithal edilen bir ihtiyacını yurt içinde karşılayarak, cari açığın azalmasına daha fazla katkıda bulunacağız. Osmaniye Organize Sanayi Bölgesi’nde toplam 250 bin metrekare alanda inşa edilecek bu yatırımla birlikte ülkemizin yıllık yaklaşık 500 milyon dolarlık ileri teknoloji ürünü çelik ithalatını ikame etmeyi planlıyoruz. Yine bu yatırımla birlikte Türkiye’ye 300 milyon dolarlık ek ihracat girdisi sağlayacağız.”

“BİRÇOK YENİLİĞİN ÖNÜNÜ AÇACAĞIZ”

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı, “2017 yılı sonunda üretime başlayacağımız tesislerimizde, bu yatırımla birlikte ülkemizde; gıda, ambalaj sektöründe bir çok yeniliğin önünü açacağız. Eminim ki, çevremizde oluşacak KOBİ kümelenmeleriyle binlerce yeni istihdam ve milyonlarca dolarlık ihracatın da oluşmasına sebep olacağız. Hem yoğun ihracat yapacağız, hem de yurtiçi talebi karşılayacağız. Yeni yatırımla birlikte, elektronik ve elektrik endüstrisi için alternatif ve rekabetçi ürünler ortaya koyacağız. Özellikle beyaz eşya ve otomotiv sanayi için yine çağdaş ve rekabetçi ürünlere imza atacacağız. Ayrıca, inşaat ve genel makina sektörü içinde ülkemizde ilk defa üretilecek bir çok ürün, bu tesislerimizde üretilecek” diye konuştu.

‘3 YILDA 10 BİN KİŞİYE İSTİHDAM’

Tosyalı-Toyo Çelik A.Ş’nin, Osmaniye bölgesinde, yeni istihdam alanı olarak da önemli bir rol üstleneceğini vurgulayan Fuat Tosyalı, grup şirketlerinin bugün Türkiye’de 3.500’ü aşkın kişiye istihdam sağladığını açıkladı. Cezayir ve Karadağ tesisleriyle birlikte toplam istihdam hacminin 6 binin üzerinde olduğunu belirten Tosyalı, “Yeni yatırımlarımızın da katkısıyla bu rakamın önümüzdeki 3 yıl içinde 10 bin kişiye aşacağını öngörüyoruz” diye ekledi.

‘SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİMİZ SÜRECEK’

Sosyal sorumluluk projelerine de değinen Tosyalı, “Sadece sanayi alanına yaptığımız yatırımlarla kalmayıp aynı duyarlılığı sosyal projelerde de gösterdik. Yapılan sayısız yardım faaliyetlerinin yanı sıra, Osmaniye’de bugün olağan genel kongreye ev sahipliği yapacak Kapalı Spor Salonu’nu Sayın Cumhurbaşkanımızın talimatıyla inşaa ettik ve Gençlik ve Spor Bakanlığımıza kazandırdık. Ayrıca Sosyal Bilimler Lisesi, Zihinsel Engelliler Okulu’nu da topluma kazandırdık. Bu vesileyle bir çok sosyal projeye maddi ve manevi katkı sağladığımızı da ayrıca belirtmek isterim. Bunlar bizim için



çok büyük sorumluluk projeleridir. Allah izin verdikçe devam edeceğiz. Hayır işlerinde sınır tanımıyoruz. Biz bunları aldığımız nefesin diyeti, sadakası olarak görüyoruz” dedi.

‘TEKNOLOJİ VE BİLGİYİ KULLANACAĞIZ’

Temel atma töreninde konuşan Toyo Kohan Yönetim Kurulu Başkanı Sumida Hirohiko ise, Osmaniye’deki fabrikanın yıllık üretim miktarının Japonya’daki tesisin üretim miktarı ile aynı olacağını duyurdu. Hirohiko, “Bu tesis, Toyokohan’ın Kudamastu’daki tesisinden sonra ikinci önemli tesisi olacaktır. Toyokohan olarak Kudamatsudaki fabrikamızda 80 yıldır teneke üretmeye devam ediyoruz. Yeni fabrikamızda da teneke ağırlıklı üretim yapacağız. Tenekenin yanında yüzeyi kaplanmış çelik üretimi için gerekli teknoloji ve bilgiyi kullanıp üretim yapmayı amaçlıyoruz. Bu tesis tamamlandıktan sonra, Türkiye pazarına yüksek kaliteli çelik sunacağız ve müşterilerimize en iyi şekilde servis yapacağız. Bu tesis ile Türkiye ve Japonya arasındaki dostluk bağları daha da güçlenecek diye düşünüyoruz. Aynı zamanda, yeni fabrikamız Türkiye’nin gelişen ekonomisine de katkıda bulunacak” dedi.

“TÜRKİYE’Yİ BÖLGEYE AÇILAN BİR ÜS OLARAK KONUMLUYORUZ”

Toyo Kohan Yönetim Kurulu Başkanı Sumida Hirohiko, bu yatırım aracılığıyla Türkiye üzerinden yeni pazarlara açılmayı hedeflediklerini belirtti. Toyo Kohan’ın Tosyalı Holding gibi köklü bir geçmişi olduğundan bahseden Hirohiko sözlerine şöyle devam etti: “1934 yılında Japonya’nın ilk kalaylı teneke üreticisi olarak kurulan Toyo Kohan, bugün dünyanın bu konuda en yüksek üretim teknolojisine sahip şirketleri arasında yer alıyor. Avrupa, Ortadoğu ve Kuzey Afrika pazarlarına ihracat hedefimizde Türkiye’yi önemli bir üs olarak konumluyoruz. Türkiye, hızla gelişen ekonomisi ve bölgedeki güçlü konumuyla bizim için stratejik bir öneme sahip. Tosyalı Holding’in hızlı ve güçlü büyüme ivmesi de bu yatırım kararımızda önemli rol oynadı. Buna ek olarak iki şirketin önümüzdeki döneme ilişkin hedef ve vizyonunun da önemli ölçüde örtüştüğünü eklemem gerekiyor. Toyo Kohan’ın global bilgi birikimi ve deneyimi ile Tosyalı Holding’in bölgedeki lider konumu ve geniş üretim kapasitesinin bir araya gelmesi, aynı zamanda dev bir işbirliği anlamına gelmektedir.”

Neden “Satış”tan Başlamak Gerekir?



Erol KOÇ

www.northstar-bgs.com



ir önceki yazımızın ilk cümlesi şuydu: “Şirket yöneticileri ve danışmanlar, gittikleri her kuruluştaki birçok problemle karşılaşır.”

Bu ifade son derece doğrudur. Ancak, sorunlarınız ne kadar çok olursa olsun, ne kadar büyük sorunla boğuşuyor olursanız olun, şu soruyu kendinize sormalısınız: “Acaba doğru bir danışmanla mı çalışıyorum?”

Eğer danışmanınız vergi, muhasebe vs... konularıyla iştigal eden

kişiler değil de managementla ilgili biri ise, bu soruyu mutlaka sormalısınız. Bu sorunun cevabı hiç de zor değildir. Ama önemlidir.

Doğru bir danışmanla çalışıp çalışmadığınızı anlamak için bakacağınız nokta şudur: Eğer çalışmaya başladığınız danışman, salt organizasyon vs... gibi konularla uğraşıyor ve şirketin organizasyonu ile oynuyorsa, muhtemelen çok kötü bir danışmanla çalışıyorsunuz demektir. O danışmanla çalışmayı hemen durdurmalısınız. Çünkü kısa dönemde işler daha da karman çorman hale gelecek, şirkette bir kaos ortamı oluşacak ve belki de en değerli elemanlarınız kaybetmeye başlayacaksınız.

Uzun dönemde, satışlarınız düşerken, pazar payınızı ve belli bir noktada da rekabet gücünüzü kaybedeceksiniz...

Geçen yazımızın son cümleleri ise şuydu: **“Şirketinizi hangi neden olursa olsun, satışınızdan başlayarak ele almalısınız ve analizinizi satıştan başlayarak yapmalısınız.”**

Neden satıştan başlamalısınız ve hemen rakamsal hedeflere yönelmemelisiniz?

Bu soruların cevabını gelecek yazıda ele alacağım.”

Satış, şirketinizi müşteriye, aynı şekilde müşteriye de şirkete bağlayan, rakiplerinizi görmenizi sağlayan, pazarın dinamiklerini şirkete taşıyan, rekabet gücünüzün ne olduğunun gerçek sınama yeri olan, şirketinizdeki managementın ne kadar iyi(ya da kötü) olduğunu gösteren, tek alandır.

O nedenle şirketlere satış, management ya da strateji alanlarında danışmanlık yapan herkes, bir şirketi daha ileri noktalara götürmek, kısaca o şirketin profesyonel performansını

iyileştirmek ve geliştirmek istiyorsa, işe satıştan başlamalı ve satışın karşılaştığı sorunları çözmeye çalışmalıdır. Satışla ilgili çözülen her sorun, şirketin iç yapısındaki ve/veya dış faaliyetlerinde bir sorunun çözülmesi demektir. Satışla ilgili sorunlarınız çözüldükçe ve satış faaliyetleriniz iyileştikçe, şirketinizin hem daha derindeki sorunlarını, hem de şirketinizin sahip olduğu, ama kullanamadığınız potansiyelini görmeye başlarsınız.

Bu potansiyel ve gelişme aynı zamanda birer fırsat anlamına geldiğinden, işiniz problem çözmek olur.

Ama neresinden bakarsanız bakın bu zevkli bir süreçtir: Çünkü attığınız her adım, başarı getirecektir; iş hayatında başarının göstergelerinden biri de paradır; diğer bir ifadeyle kazandığınız nakit...

Birçok kez vurguladığımız gibi, satış sonuçlarına ilişkin rakamları analiz etmekle değil; hangi konuya eğilmişseniz o alandaki müşteri profilini incelemekle işe başlamalısınız. Neden müşteri bizi tercih etmekten vazgeçti? Rakibimizin neyini beğeniyor? Neyi eksik, ya da iyi yapıyoruz? Neyi farklı yapsaydık, elde edeceğimiz sonuçlar daha farklı ve iyi olurdu?

Sorulacak birçok soru vardır. Ama soruların niteliği böyle olmalıdır.

Eğer bir alandaki satışa bakıp, “bu bölgedeki, ya da bu ürün gamında satışlarımızı yüzde 15 artıralım...” diye bakarsanız, yanlış bir strateji izliyorsunuz demektir. Satışlarınız o dönem yüzde 15 artırmayı başarmış olsanız bile...

Ancak bir yıl sonra veya sonraki dönemlerde mutlaka kaybedersiniz: Çünkü satışın altındaki dinamikleri ihmal ettiniz. Müşteriyi sormadınız, müşterinizin kararlarını etkileyen faktörleri dikkate almadınız, rakibinizi ise hiç düşünmediniz, iş hayatını kendi büronuz, ürettiğiniz birkaç ürün ve çalışanlarınızdan ibaret bir dünya gibi gördüğünüz için...

İş dünyası, dışarıdır; müşteri, rekabet ve rakibinizden oluşan piyasadır. Bu piyasanın hikayesi ise satıştır.

İş hayatı, satıştır.

Sorularınız için:

erolkoc@northstar-bgs.com ve

erol_fb@hotmail.com

Kullanım Alanları

Mutfak egzost
Yangın tahliye
Duman tahliye
Diğer gerekli hatlar

Üretim ve Özellikleri

Siyah veya DKP sacdan 1.5,2 ve 3 mm kalınlığında Kendinden Flanşlı ve köşebent flanşlı olarak imal edilir. Kanalların iç ve dış yüzeyleri 250 °C ısıya dayanıklı özel çinko boya ile boyanmaktadır. Tüm kanallar robot teknolojisi ile gaz altı kaynak tekniği kullanılarak kaynaklanmaktadır. Fittings malzemeler CNC Plazma kesme makinasında kesildiğinden en üst düzeyde kalite de üretilmektedir.

Avantajları

Kendinden Flanşlı olduğundan köşebent kaynaklı imalatlara göre %100 sızdırmazlık sağlamaktadır. Özel üretilmiş köşelerle montaj kolaylığı sağlar. Flanşlarda delik olmadığından G klips kullanılarak montaj yapılır. Buda hızlı ve kolay montaj yapılmasını sağlar. Kendinden flanşlı olduğundan kanal montajındaki delik kaşılama problemi oluşmaz. Üzeri özel çinko kaplı boya ile boyandığından yüksek sıcaklıklarda bile yanma oluşmaz.



BG

MÜHENDİSLİK

www.bgmuhendislik.com

Klima ve Havalandırma Sistemleri



Kendinden Flanşlı

**KAYNAKLI DKP - SİYAH SAC
HAVALANDIRMA KANALLAR**

Mutlaka Fiyat İsteyiniz !

0216 466 60 00

www.bgmuhendislik.com

BG MÜHENDİSLİK Mekanik Tesisat Taah.San.Tic.Ltd.Şti.

Merkez- Fabrika :

Tepeören Mah.Medeniyet Bulvarı

No:38/A 34959 Tuzla / İSTANBUL

Tel:+90216 466 60 00 Fax:+90216 304 06 67

info@bgmuhendislik.com - satis@bgmuhendislik.com - www.bgmuhendislik.com

Amaç ve Hedef



Hasan Besim KORUR



İnsanlar doğarlar büyürler ve ölürlere. Bu hepimizin bildiği bir doğa kanunudur. Önemli olan insanların öldükten sonra iyi olarak anılmalarıdır. İnsanlar, yaşadıkları süreç içerisinde yaptıkları, bıraktıkları olumlu şeyler, eserler sayesinde iyi olarak hatırlanmaktadır.

Her insanın bir amacı ve buna bağlı olarak da hedefleri vardır. Amacı olmayan insan, zaten yaşamayan insandır. Hiç bir işi olmayan, hiç bir sorumluluğu olmayan bir insanın bile sabah yatağından kalktığında bir amacı vardır.

Bu amaç nedir biliyor musunuz, amaç o günü geçirebilmektir. Görüldüğü üzere her insanın farkında olsun veya olmasın, nihayetinde bir amacı vardır. Dolayısı ile de bu amaçları gerçekleştirebilmek için de hedefleri vardır.

Amaç ve hedef kelimeleri genelde birbirlerinin yerine kullanılan eş anlamlı kelimeler olarak değerlendirilmektedir. Aslında bakarsanız birbirinin içine girmiş gibi gözükse de mana olarak bu iki kelime birbirinden farklı anlamlar içermektedir. Amaç; gerçekleştirilmeye çalışılan nihai sonuçtur. Amaç uzun vadeye yayılmış genel ve soyut bir kavramdır. Hedef; ise bu nihai sonuca ulaşmamızı sağlayacak olan araçtır. Konuyu örneklerle açalım; Ticaret yapan bir işletmenin amacı kar etmektir. Hedefi ise belirlenmiş olan maliyet rakamının üzerindeki bir fiyatla satış yapmaktır. Görüldüğü gibi amaç kar etmek, hedef maliyet üzerinde satış yapmak. Maliyet üzerinden satış yapınca da para kazanıp, kar edilmiş olunmaktadır.

Başka bir örnek; Okula başlayan bir öğrencinin daha doğrusu ebeveyninin amacı çocuklarının ileride rahat bir hayat sürmesini sağlamak için çok para kazanabileceği bir işe girmesidir. Bu nedenle de ebeveynin hedefi çocuklarının iyi bir okula yerleşmesi sonrasında da iyi bir eğitim almasıdır. Burada amaç çok para kazanmak, hedef ise iyi bir okula yerleşebilmektir. İyi bir okula girilip, iyi bir eğitim alınınca da iş veren tarafından tercih edilerek, ücretlendirme de alınan eğitime paralel olarak yapılacaktır.

Bir amaca ulaşmak için çeşitli hedefler konulabilir. Amaç, bütün olarak hedeflerin toplamından oluşur, yani amaç hedefler toplamına eşittir.

Hedefler ise, kısa vadeli olup, somut kavramlardır ve sayısal ölçeklerle belirlenir. Kullanılan sayısal ölçekler net ve somut olmalıdır.

Amaç ile hedef arasındaki fark ve amacın hedefin önünde yer aldığı yukarıdaki her iki örnekte de açıkça görülmektedir. Öncelikli olarak amacımızı ve bu amaca ulaşabilmek için hedeflerimizi çok iyi bir şekilde, net olarak belirliyor olmamız gerekmektedir. Ama ilk önce kendimizi iyi tanımamız lazımdır. Biz kimiz, neyiz, ne yapıyoruz, bu hususlar ortaya konmalıdır. Sonraki adımda amacımızı ve buna bağlı olarak da hedeflerimizi ortaya koymalıyız. Daha sonrasında kendimizi analiz etmeliyiz. Amacımızı ve buna yönelik olarak da hedeflerimizi gerçekleştirmek yolunda olumlu yani kuvvetli yönlerimizi diğer bir deyişle avantajlarımızı, akabinde de zayıf yönlerimizi yani dezavantajlarımızı belirlememiz gerekmektedir. Bu dezavantajlarımızın nasıl avantaja çevrileceğini adım adım belirledikten sonra da ortaya bir ihtiyaç listesi çıkacaktır. Bu listede yer alan ihtiyaçların nasıl, ne zaman ne şekilde giderileceğinin belirlenmesini müteakip belirli aralıklarla yani zaman değişkenine bağlı olarak gerekli revizyonları yaparak amacımıza emin adımlarla ilerlemiş olacağız.

Yukarıda yazılanlar aslında minik bir plan. Öyle ya da böyle herkesin bir amacı, hedefi yani kısaca bir planı vardır ve olmalıdır.

Aksi takdirde ünlü düşünür Montaigne'nin dediği gibi "Gideceği Limanı Bilmeyen Gemiye Hiçbir Rüzgar Fayda Etmez".





İKLİMLENDİRME SİSTEMİNİZ PLANLANAN PERFORMANSA SAHİP Mİ?



Makro Test herhangi bir yaşam alanı veya iklimlendirme tesisi için tasarımı ve gerçekleştiren sonuçları proje tasarımcısına, uygulamacısına ve yatırımcısına rapor ederek, istenildiğinde sistem verimliliğini arttırmaya dönük, dengeleme ve ayarlama işlerini teknik gereklilikler doğrultusunda yapmaktadır.

MAKROTEST İKLİMLENDİRME SİSTEMLERİ AYAR DENGELEME DEVREYE ALMA VE SERVİS HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ

Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 3. Cadde No: 12 Ümraniye / İstanbul

Tel: 0216 313 08 08 Faks: 0216 313 27 47

www.makrotest.com.tr info@makrotest.com.tr

2015 Yılı Pazarlama Trendleri



Dr. Zeki Yüksek Bilgili
Pazarlama Danışmanı ve Eğitmen
yuksekbilgili@gmail.com
http://www.yuksekbilgili.com

2

2014 yılını geride bıraktık. Özellikle sayısal pazarlamanın etkinliğinin belki de hiç olmadığı kadar yükseldiği bir yıl tamamlandı. 2014 yılından aldığımız dersler bize 2015 yılında pazarlamaya yön verecek pazarlama trendlerin neler olacağı konusunda ciddi ipuçları verdi.

İşte yeni yıla damgasını vuracak olan pazarlama trendleri;

İçerikle Pazarlama (Content Marketing) Daha Fazla Önemli Olacak:

İçerikle Pazarlama, sosyal medya sürecinin önemli bir parçası olup, markaların pazarlama sürecinde önem kazanan yeni nesil dijital iletişim ve pazarlama süreci olarak tanımlanabilir. İçerikle pazarlama, markaların yazı, ses, görüntü (fotoğraf/video), grafik, infografik ile hazırlanmış içeriklerin hedef kitlelerin dikkatini çekerek ve bu içeriklerle onlarla bağ kurmalarını sağlamayı hedefleyen yeni nesil pazarlamadır. Dolayısıyla daha çok işletme, kendisini tanıtmak için yüksek kalitede ve müşterinin bilmek istediği içeriği sunmak için daha fazla çalışacak. İçerikle pazarlamanın ne kadar değerli olduğunu gösteren bir istatistiği sizlerle paylaşmak isterim; kurumsal (B2B) satış yapan ve blogları olan işletmeler, olmayanlara göre internet üzerinden ayda %67 daha fazla satış teklifi alıyorlar.

Çevrimiçi (online) ve Çevrimdışı (offline) Medyalar Daha Fazla Entegre Olacak:

Bu güne kadar birçok işletme, pazarlama stratejilerini belirlerken çevrimiçi ve çevrimdışı ayrı ayrı planlar, ayrı ayrı uygulamalar, hatta birçok işletme bu iki kanal için ayrı ayrı ajanslarla bile çalışmayı tercih etmişti. Artık durum çok ama çok hızlı bir şekilde değişti; artık çevrimiçi ve çevrimdışı birbirine çok daha entegre, hatta neredeyse birbirinden ayrılmaz hale gelmiş durumda. Kampanyalar kimi zaman billboardlarda başlayıp, çevrimiçi mağazalarda tamamlanıyor, bazen de mikro lokasyon teknolojileri sayesinde belirlenmiş alanlarda anında geliştirilen mobil kampanyalar ile mağazalara müşteri akını sağlanabiliyor. 2015 yılında bu tür medyaların daha da fazla alternatiflerinin olduğunu ve hiç olmadığı kadar birbiri ile entegre olacağını artık biliyoruz. Hele bir de giyilebilir teknolojilerin yaygınlaşması ile çevrimiçi ve çevrimdışı medyalarda sınır tamamen ortadan kalkacak!

Pazarlama Ölçümleri Daha Fazla Önem Kazanacak:

John Wanamaker "Reklama harcadığım paranın yarısı boşa gidiyor ama hangi yarısı olduğunu kestiremiyorum." demişti, aslında bu söz artık geçerliliğini yitirmeye başladı. Artık özellikle çevrimiçi pazarlama faaliyetleri sayesinde çok detaylı ve gerçek zamanlı ölçümler yapmak

mümkün. 2015 yılında pazarlama faaliyetleri ile ilgili ölçümler daha da artacak. Aynı şekilde pazarlama otomasyon sistemleri daha da yaygınlaşacak. 2015 yılında pazarlama otomasyon sistemlerinde en az %50 artış bekleniyor. Artık işletmeler ellerindeki müşteri verisini işlemek, bu dataya özel pazarlama faaliyetleri yapmak için çok daha istekli olacaklar. 2015 yılında data büyüklüğü değil bu datanın işlenerek müşteriye özel pazarlama faaliyetleri haline gelmesi önemli olacak.

Pazarlamada Videoların Kullanımı Artacak

Eldeki mevcut teknolojiler ile mobil kanallardan bile video ile pazarlama yapmak için her türlü altyapı hazır durumda. İşte bunun sonucunda pazarlamada video kullanımı hiç olmadığı kadar çok artacak. 2014 yılında her dakikada sadece YouTube'a yüklenen video süresi 100 saate ulaştı. YouTube'a mobil kanallardan gelen trafik, tüm trafiğin %40'ını oluşturuyor. Üstelik 2013 Fortune 500'deki şirketlerin 345'inin aktif YouTube hesabı var.

Mobil Kullanım Daha da Artacak

Mobil kanalların kullanımı daha da artacak dolayısıyla tüm içeriğin mobil sistemlere uyumlu hale getirilmesi çok daha fazla önem kazanacak. 2015 yılında internet erişiminde mobil cihazlarla erişimin tarihte ilk defa bilgisayar ile kullanımı yakalayacağına inanılıyor.

2015 yılında bu gelişmeler olurken, bizlerin düşünmesi gereken en önemli şey ise; "Benim işletmemin pazarlaması bu değişimlere ne kadar hazır?" sorusunun cevabı olmalı.

2015 yılının hepimize sağlık, mutluluk ve şans getirmesini dilerim.





CONSULTANCY INTERNATIONAL

SATIŞLARINIZI ARTTIRMAK İÇİN HANGİ SORUNLARI ÇÖZMELİSİNİZ ?



[Hangi sorunu çözerseniz, satışlarınız % kaç artar ?]

[O sorunu & sorunları nasıl çözeceksiniz ?]



NorthStar Satış **AUDİT & STRATEJİSİ**



Daha detaylı bilgi için;

www.northstar-bgs.com . info@northstar-bgs.com

NorthStar Management ve Satış Kitapları



Nereye gideceğini bilmeyenler için
TÜM YOLLAR AYNIDIR...

Kitapçılarda

ISKAV'ın büyük başarısı: Geleceğin iklimlendirme yıldızları yetiştiriliyor

ISKAV ve iklimlendirme sektörü firmaları Makine Mühendisliği İklimlendirme Dalı öğrencilerine destek olmaya devam ediyor. İklimlendirme dalı öğrencileri, sektörde faaliyet gösteren ve öğrencilere destek olan firmaların yetkilileriyle ISKAV'da bir araya geldiler.





2012 yılında Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Fakültesi bünyesinde "İklimlendirme Dalı" açıldı. Makine fakültesi öğrencilerine; İklimlendirme Dalı'nı tercih etmeleri amacıyla teşvik bursu veriliyor. İklimlendirme Dalı'nı seçen 3. Sınıf öğrencileri ile bir önceki dönemde burs almış ve burs alma koşullarını sürdüren 4. Sınıf öğrencilerine 9 Ay süreyle burs ve staj imkânı veriliyor. Burs ödemeleri ve prosedürler ISKAV üzerinden yürütülüyor. ISKAV'ın iklimlendirme sektörüne nitelikli eleman kazandırmak için yaptığı bu çalışmalar yine sektörde faaliyet gösteren firmaların katkılarıyla gerçekleştiriliyor.

ISKAV öğrencilere yönelik, burs ve staj imkânlarının yanında sektör hakkında bilgi ve deneyim kazandıran teknik geziler, Sektör teknik eğitimlerinde özel öncelik, Sektörü ilgilendiren alanlarda lisansüstü eğitim alan öğrencilere, tezlerini iklimlendirme sektörüne yönelik yapmaları koşulu ile eğitimi süresince sektörde çalışma imkânı sağlanıyor.

İklimlendirme dalı öğrencileri, sektörde faaliyet gösteren ve öğrencilere destek olan firmaların yetkilileriyle ISKAV'da bir araya geldiler. Bir tanışma toplantısı olarak gerçekleştirilen organizasyonda öğrencilere sektör mensuplarından ve ISKAV'dan ne şekilde faydalanabilecekleri anlatıldı. Organizasyona ISKAV Yönetim Kurulu Başkanı Metin Duruk, Yönetim Kurulu Üyeleri Levent Aydın, Murat Demirtaş, İSKİD Yönetim Kurulu Üyesi Ozan Atasoy, TTMD eski başkanı İsmet Mura, katıldı. Her öğrencinin bir firmaya giderek sektörü daha yakından tanımasını sağlayacak organizasyonla öğrencilerin motivasyonlarının sağlanması hedefleniyor.

ISKAV Vakıf Müdürü Elif Akmeahmet öğrencilere yönelik yaptığı konuşmada, sektörün öğrencilere sunduğu desteklerin bir bağış olarak nitelendirilmemesini, öğrencilerin kendilerini sektöre katkı sağlamak

için en iyi şekilde yetiştirmelerin istendiğini belirtti. Öğrencilerin kendilerini ileriki zamanlarda içinde olacakları sektöre tanıtılmalarına imkân sağlamak adına çalışmalar yürütüldüğünü belirten Akmeahmet, "Her başınız sıkıştığında ISKAV'dan yardım alabilirsiniz. Sorularınızın yanıtlarının ISKAV'da olduğunu bilmelisiniz." açıklamasında bulundu.

ISKAV Başkanı Metin Duruk'ta öğrencilere ISKAV'ın faaliyetleri hakkında bilgiler verdi. Özellikle etik kavramı üzerinden Sektör Etik İlkeleri çalışmalarını hakkında bilgiler veren Duruk, öğrencilerin sektörle ilgili beklentilerine yönelik sorularına cevaplar verdi.



Faruk Dağtekin, Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği İklimlendirme Dalı 3. Sınıf Öğrencisi

Yurtdışında staj yapmak istiyorum



■ **Bu dalı seçerken bilinçli mi seçtin, yönlendirme oldu mu, hangi nedenlerle seçtin?**

Makine mühendisliği bölümüne isteyerek geldim. Tercihlerimin hepsi bu yöndeydi. Birinci sınıfta genellikle matematik ve fizik derslerinin olmasından dolayı pek bir şey anlayamadım. İkinci sınıfa geldiğimde gerek termodinamik gerek akışkanlar mekaniği derslerine daha fazla ilgim olduğunu fark ettim, bu ilgim notlarıma da yansırken ısı dalındaki hocalarımla konuşmaya başladım ve böyle bir dalın varlığından Özden Hoca'mın vasıtasıyla haberdar oldum. Daha sonra biraz araştırma yaptım ve bu dalda çok fazla talep olduğunu ama arzın bu talebi karşılayamadığını fark ettim. Ben de bu arza bir talebim, bu yüzden bu dalı seçtim.

■ **Birtakım destekler söz konusu, bu destekler, sektörün size gösterdiği ilgi bu dalı seçmenizde ne derece etkili oldu?**

Okuldaki makine mühendisliği bölümüne baktığınız zaman 7-8 tane ayrı dala ayrılıyor, iklimlendirme de bunlardan bir tanesi. Bizim şöyle bir avantajımızın olduğunu düşünüyorum; otomotiv sektörünü seçen herhangi bir arkadaşımız henüz bir üçüncü sı-

nıf öğrencisiyken kendi sektörlerinde bu kadar büyük insanlarla içli dışlı olabilecek bir konumda olamayacaklar ama bizim iklimlendirme sektöründeki büyüklerimiz bize önem verdiklerini her fırsatta, her platformda gösteriyorlar. Bu da bizim kişisel gelişimimiz ve eğitimimiz açısından diğer arkadaşlarımıza nazaran bize çok fazla katkı sağlayacaktır. Desteklerinin bir bölümünü henüz bu dalı seçeli 3 ay olmasına rağmen görebiliyoruz.

■ **Sektörün sizden, iklimlendirme dalı öğrencilerinden birtakım beklentileri var. Bu beklentileri ne derecede karşılayabileceğinizi düşünüyorsunuz?**

Aslında sektör bizden biraz da şunu bekliyor; biz mezun olduğumuz zaman bir şeyler bilerek mezun olalım. Bununla alakalı da teknik eğitimler olsun, dokümanlar olsun direk sektörle alakalı desteklerin yanı sıra burs da vererek kendimizi geliştirmemiz adına bizlere yardımcı oluyor.

■ **Peki, size sunulan ya da sunulacak olan imkânlar içerisinde neler var?**

Sektördeki mühendislerin ücret vererek katılabilecekleri teknik gezi ve eğitimlere bizim ücretsiz katılmamızı sağlıyorlar. Aynı zamanda ortalaması veya yabancı dil yeterliliği olanlara yurtdışında staj ve iş imkanları sunuyorlar. Ayrıca burs vererek kendi kişisel gelişimine katkıda bulunmamızı sağlıyorlar. Bunlar gibi öğrencilik hayatında karşımıza çıkabilecek birçok fırsatı sağlıyorlar çünkü mühendis olduğumuzda hiçbir bilgiye parasız erişemeyiz ama biz şu anda öğrenciyiz ve iklimlendirme sektöründe erişebileceğimiz tüm imkânları bize sağlıyorlar.

■ **Sizin iklimlendirme dalı öğrencisi olarak sektörden başka ne gibi beklentileriniz var?**

Ben dördüncü sınıfta bitirme tezimi tamamen sanayi odaklı yapmayı düşünüyorum yani ben Friterm, Daikin vs. artık neresi olursa gideceğim ve Ar-Ge mühendisine şunu soracağım; sizin hangi sorunuz var? Ben tezimi o sorunun üzerine yapmak istiyorum. Gerek literatür tarama noktasında, gerek laboratuvar kullanımı konusunda onlardan yardım istemeyi düşünüyorum. Beni geri çevireceklerini de pek düşünmüyorum ki zaten gelin bitirme tezinizi birlikte yapalım diyorlar. Aynı zamanda ben mesleki alan 1 ve mesleki alan 2 stajlarını beraber uzun dönem yapmayı düşünüyorum. Eğer imkân olursa ve ben de kriterlerini sağlayabilirsem yurtdışında yapmak istiyorum.

■ **Teşekkür ederim.**

Rica ederim.

Ziya Anıl: İklimlendirme sektörü büyük bir potansiyele sahip

İklimlendirme sektörü büyük bir potansiyele sahip, biz öğrencileri iyi konumlara getirebilir. Daha rahat anladığım ve geçebildiğim dersler bu dala girdiği için iklimlendirme

Dalını seçtim. İklimlendirme dalından konferanslar ve hocaların anlatmalarıyla bilgi sahibi olduk. Daha çok hocalarımız bizi bu dala yönlendirdi.

Enis Şahin, Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği İklimlendirme Dalı 3. Sınıf Öğrencisi

İsteğimiz bize sunulan imkânların devam etmesi

■ Neden bu dalı seçtiniz? Sizi cezbeden yönü neydi?

Öncelikle bu dalın açılmasında emekleri geçen hocalarımıza teşekkür ediyorum. Gerçekten ülkemiz adına böyle bir sektöre kalifiye eleman yetiştirilmesi gerekmekteydi. Aynı zamanda yine bu dalın açılmasında pay sahibi olan ISKAV, İSİB, ISKID gibi derneklere de tekrar teşekkür ediyorum. Sektör bize o kadar iyi davranıp o kadar özen gösteriyor ki; bu dalı seçmemek yanlış olurdu. Burslar, iş imkânları, ödevler, teknik eğitimler, teknik geziler vs. çok fazla imkân sağlanıyor. Özellikle makine mühendisi öğrencisiyseniz çalışacak yer konusunda büyük karışıklıklar yaşıyorsunuz. Ancak iklimlendirme dalında böyle bir sorununuz olmuyor çünkü burası hali hazırda bekleyen ve yeni bir şeyler ortaya koyabileceğiniz, kendinizi gösterebileceğiniz bir sektör. Bu sektörde yer alacağım için mutluyum. İleride güzel işler, büyük işler yapacağıma eminim, çünkü gerçekten çok ciddi destekler almaktayım. Hocalarımızın ve sektörün ileri gelenlerinin destekleriyle umarım başarılı olacağız, sektördeki kalifiye eleman boşluğunu da dolduracağız.

■ Peki, bu destekler içerisinde seni en çok cezbeden ne oldu?

Beni en çok cezbeden; örneğin bir x firmasının üst düzey yöneticilerine yani bizim normalde ulaşamayacağımız insanlara ulaşabiliyor olmamız. Örneğin; ben arkadaşımın beraber Teskon'a bir bildiri yazıyorum. Bir veri, cihaz veya önceki çalışmaları isteyeceğim zaman aracı olmadan direk genel müdürleriyle ya da patronlarıyla görüşebiliyorum ve de ben iklimlendirme dalı öğrencisiyim dediğimde çok büyük destekler alıyorum. Sektör de buna aç, onlar da buna göre çalışmalar yapıyorlar. Bir ikincisi de; dediğim gibi hocalarımız bize bu dalı anlatırken iklimlendirme ve sektör günleri adında bir çalışma oldu, orada gördük ki önümüzün açık olduğu tek sektör, tek piyasa bu. Burada istediğiniz her şeyi yapabilirsiniz demeleri açıkçası beni etkileyen bir şey oldu. Tabi bunların yanı sıra bir öğrenci olduğum için bize verdikleri burs da çok önemli bir destek.

■ Peki, bu destekler dışında siz sektörden ne bekliyorsunuz?

Açıkçası çok hızlı büyüyen bir sektör, ben de bu sektörün içinde bulunmak isterim. Sektörden ve diğer derneklerden en büyük beklentim; bize sundukları bu imkânların devam etmesi...



■ Peki, diğer dalları seçen öğrenciler sizin bu durumunuzu gördükleri zaman nasıl tepki veriyorlar?

Öncelikle çok şaşıyorlar. Lisans seviyesindeki bir makine mühendisi öğrencisinin bu kadar ilgi görmesi, bu kadar destek alması diğer arkadaşlarımızı cezbediyor. Geçen sene okulumuzda ilk dönemin sonunda dalını değiştirip iklimlendirmeye geçen birçok öğrenci oldu, bu dönem de olacak. Zaten iklimlendirme dalı ilk senesinde 7-8 öğrenciye sahipken, bu yıl ikinci senesinde 40'ın üzerinde öğrenciye sahip. Bu dalı seçen öğrenci sayısı gittikçe artacağı için umarım bizim imkânlarımız devam eder.

■ Teşekkür ediyorum.

Rica ediyorum.

Görkem Ulaş: İklimlendirme sektörü mevcut enerji kaynaklarının en verimli şekilde kullanılması demek

Isıtma ve enerji sektöründe çalışmak istediğim için iklimlendirme dalını seçtim. Seçmeden önce dal hakkında araştırma yaptım ama daha çok okuldaki arkadaşlarımdan bilgi edindim.

İklimlendirme sektörü denilince, yaşam olduğu sürece enerji ihtiyacı bitmeyeceği için mevcut enerji kaynaklarının en verimli şekilde kullanılması için yapılabilecek çalışmalar aklıma geliyor.

Çağrı Akkaya, Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği İklimlendirme Dalı 4. Sınıf Öğrencisi

Sektörle daha fazla iç içe olmak istiyoruz



■ Neden iklimlendirme dalını tercih ettin?

Aslında ilk seçtiğim dal iklimlendirme değildi, enerji dalını seçmiştim, daha sonra iklimlendirmeye geçtim. Okuldaki ilk iki yılmda, 250 öğrenci ile birlikte derslere giriyorduk. Oysa benim istediğim bu değildi, öğrenci hocayla birebir olmak ister, hocayı tanımak ister, ancak benim 2,5 yıl boyunca hiçbir hocayla birebir konuşma şansım olmadı, bana sıra gelmedi. Daha sonra enerji dalını seçtim. Dersler zordu, aslında derslerin zor olması bir bahane değil ama hocalarımızdan o istediğimiz ilgiyi göremedik. Sonrasında yine enerjideki iki arkadaşım ile birlikte iklimlendirmedeki arkadaşlarımızdan aldığımız bilgiler doğrultusunda bir toplantıya girdik. O toplantıda hocalarımız bize iklimlendirme dalını o kadar iyi anlattılar ki, bizim de istediğimiz buydu. Geçen sene yarım dönemde 5-6 eğitime, teknik geziye gittim, hiç görmediğim şeyleri, sadece teorikte gördüğüm şeyleri gördüm. Emeli geçen herkese de buradan teşekkür ediyorum. Daha önceden farklı alanlarda da teknik gezilere baş vurduğumda kontenjan sıkıntısı nedeniyle gidemiyordum. Bu alanda bu ilgiyi gördükçe kendimize olan güvenimiz daha da arttı, derslere kendimizi daha fazla verip sektöre kendimizi adamaya karar verdik.

■ Makine mühendisliği öğrencisi öncesinde olarak iklimlendirme dalı hakkında hiç fikrin var mıydı?

Açıkçası yoktu çünkü ısı dalı altında idi. Ancak şimdi o toplantıya iyi ki gitmişim diyorum. O toplantıya gitmeseydim kendimi hala değersiz görecektim. Hatta bir arkadaşım ikinci sınıfta okulu bıraktı çünkü o kalabalıkta bir türlü kendini değerli hissedemedi. Daha sonra tıp kazandı, tabi orası ayrı. Şimdi derslerde az kişiyiz, hocalarla birebir görüşebiliyoruz. Hatta ben makine tasarımı projemi Hasan Hoca'dan alıyorum, kendisi çok iyi, çok ilgili bir hoca.

■ Bu dalda sizlere sağlanan desteklerden en çok hangisi sizi cezbedti?

Sektör büyüklerinin gelip bizimle aynı masaya oturması, bizlere geçmişlerinden bahsetmesi bizim için çok önemli. Açıkçası benim hedeflerimden bir tanesi de ileride onlar gibi tecrübelendirimde gençlere o destekleri, o fikirleri vermek.

■ İklimlendirme dalı da oldukça geniş bir yelpazeye sahip. Kendini hangisine daha yakın hissediyorsun?

Açıkçası işin satış kısmını düşünüyorum çünkü ben stajımı şantiyede yaptım. Stajımı yaptığım şantiyede çok fazla taseron şirket vardı ve iletişimsizlik sebebiyle sıkıntılar oluyordu. O yüzden şimdilik satış düşünüyorum.

■ Bu imkânlar dışında sektörden başka neler bekliyorsunuz?

Sektörle, tüm firmalarla daha fazla iç içe olmak istiyoruz. Henüz duymadığım çok firma var, onlarla irtibata geçip bitirme projelerimizi onlarla yapmak, onların projelerini yapmak isteriz. Bu imkânların boşa gitmemesi için de bize de çok fazla çalışmak düşüyor.

■ Peki, enerji dalından iklimlendirmeye geçtikten sonra derslerinde bir değişiklik oldu mu?

Oldu, dal derslerimin ortalaması 3,6 civarında çünkü dersleri çok seviyorum. Dediğim gibi hocalar ilgili olduğu için dersleri sevdiyorlar.

■ Teşekkür ediyorum.

Ben teşekkür ederim.

Yusuf Öğren: Sektörünün gelişime açık ve sürdürülebilir olduğunun farkındayım

İklimlendirme sektörü benim için, çağımızın inşaat sektörü ile birlikte en hızlı gelişen ve büyüyen sektörlerinden biri. Bu dalda daha yatkın olduğumu düşündüğüm için İklimlendirme Dalını seçtim. Dalın ilk açıldığı üniversite olmamız nedeniyle dal hakkında pek bilgi yok. Dal hakkında değil ama iklimlendirme

piyasası üzerinde araştırma yapmıştım. Isıtma soğutma ve iklimlendirme sektörünün sürekliliği hakkında ve inşaat sektörünün hızla büyümesine bağlı olarak artan konfor parametreleri, daha az enerji tüketimi vs. gibi sebeplerden iklimlendirme sektörünün de gelişime açık ve sürdürülebilir olduğunun farkındaydım.

Melike Hatice Güney, Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği İklimlendirme Dalı 4. Sınıf Öğrencisi

Verilen imkânları yeterli buluyorum, iş bize düşüyor

■ *Makine Mühendisliği bölümünü tercih eden çok fazla bayan yok. Neden bu bölümü tercih ettiniz?*

Benim çok ilginç bir şekilde 6.sınıftan beri makine mühendisliği bölümü isteğim vardı, üniversite tercihlerimde çok isteyerek sadece makine mühendisliğini yazdım. Dayım Almanya'da makine mühendisiydi, ben ondan dinlediğim şeylere çok ilgi duyuyordum. Hatta benden dört yaş büyük olan ablam da aynı üniversitede makine mühendisliği bölümünden mezun oldu. Onun üniversite yıllarında dört yılın bir an önce geçmesini ve üniversiteye yerleşmeyi çok istedim. Ayrımcılık konusu da çok önemli bir parametre çünkü makine mühendisliğinde çok fazla bayan yok. Gerçekten bölüm içerisinde bir ataerkillik durumu var, biz öğrencilik hayatımızda bunu öğrencilerden de hissedebiliyoruz.

■ *Peki, neden iklimlendirme bölümü?*

Okulun Makine Teknolojileri kulübünün aktif üyesiydim, bütün etkinliklerde görev aldım. Açıkçası ilk başta gönlüm otomotivden yanaydı fakat düzenlemiş olduğumuz enerji verimliliği panelinde sektördeki tüm insanlarla tanıştık, tek tek stantlarını gezdik ve aşırı derecede pozitif olduklarını gördüm. İklimlendirme sektörünün öğrenciye gerçekten çok değer veren bir sektör olduğunu gördüm. Diğer etkinliklerimize gelen firmalarla karşılaştırdığımda iklimlendirme sektöründeki firmaların çok büyük bir artıları olduğuna kanaat getirdim. Ayrıca ikinci ve üçüncü sınıfta aldığımız dersler de hangi bölümü daha çok sevdiğimizi, istediğimizi ortaya çıkarıyor. Termodinamiği de çok seviyorum, bu yüzden bu dala yönlendim. Enerji verimliliği paneli akabinde bu dalı seçtikten sonra TTMD'nin düzenlemiş olduğu Climamed Kongresi'nde de sektörden insanlarla tanıştım ve gerçekten bu konuya karşı da çok pozitifler. Diğer sektörlerde 2-0 gerideyken, iklimlendirme sektöründe eşit durumda olabiliyoruz. Bu sektörde ataerkilliğin olmadığını düşünüyorum. Bu sektöre yönelmemin nedenlerinden bir tanesi de buydu.

■ *İklimlendirme sektörüyle ilgili bir fikrin var mıydı?*

Enerji verimliliği panelinde görüştüğüm kurumlar, konuştuğum insanlar bana sektör hakkında bilgi verdiler. Tabi onun öncesinde hocalarımız da her bölüm hakkında yeterince bilgi sahibi, onların vasıtasıyla da zaten bazı şeyleri bilerek o panele katıldık. Ben bölüm seçimi noktasında iklimlendirme ve ısı proses arasında kalmıştım. Hocam bana iklimlendirme bölümünün avantajlarını, elde edebileceğim destekleri vs. anlattı ve oraya yönlendirdi. Ben



de gerçekten çok sevdiğim için bu bölümü tercih ettim ve açıkçası pişman da değilim.

■ *O verilen desteklerden sizi en çok cezbeden neydi?*

Beni en çok cezbeden yurtdışı staj imkanı ve eğitimler oldu.

■ *Neticede insan sevdiği işi yapınca daha verimli olur. Dal seçminden sonra derslerin ne yönde değişti?*

İklimlendirme ve ısıyla alakalı derslerimin hepsi yüksek. O dersleri baz aldığımızda ortalamam 4. Fakat ortalamamı düşüren bir etki var, Almanya'da Erasmus programına katıldım, oradaki derslerden kalınca ortalamam düştü.

■ *Verilen destekler dışında hangi imkânlar sunulmalı?*

Su an öğrencilik yıllarımızda verilen imkânları yeterli buluyorum. Eğitimler, teknik geziler, sektörle tanışma fırsatları, burs, bunlar öğrenciler için çok önemli şeyler ama mezun olduktan sonra bizim sektörde çalışıp kendimizin bazı şeyleri görüp ona göre özelleşmemiş gerektiğini düşünüyorum. Burada da asıl iş daha çok bize düşüyor.

■ *Teşekkür ediyorum.*

Ben teşekkür ederim.

Fırat Kaya: Gelişen ve kendimi geliştirebileceğim sektör olması nedeniyle İklimlendirme Dalını seçtim

Puanımın yettiği en iyi mühendislik üniversitesi olduğu için Yıldız Teknik Üniversitesi'ni seçtim. Gelişen ve kendimi geliştirebileceğim sektör olması, ileride kendi işimi kurabilme kapa-

sitesinin yüksek olması nedeniyle İklimlendirme Dalını seçtim. Dal hakkında yapılan seminer ve konferanslar sayesinde bu dala tanıştım.

Ömer Alp Atıcı, Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği İklimlendirme Dalı 4. Sınıf Öğrencisi

Firmaların bünyesinde staj ve iş imkânı olması benim için çok önemli



■ **İklimlendirme dalının size ne kazandırdığını düşünüyorsunuz?**
Makine mühendisliği bölümünün diğer dallarına baktığımızda onlara karşı ilgimiz pek fazla değildi. Şimdi hem iklimlendirme sektörü hem de ısı dersleriyle birlikte sektöre diğer dallardaki arkadaşlara göre bir adım önde başladığımızı düşünüyorum. Bunun haricinde sektörü daha da ileriye götürecek olan kişilerin başında olduğumuzu düşünüyorum.

■ **Sizlere verilen desteklerden sizi en çok hangisi cezbedti?**

Uluslararası alanda çalışma şansı diyebilirim. Mesela; benim ev arkadaşım da iklimlendirme dalında, kendisi bu sayede İngiltere'ye gitti. Bunun dışında yurtiçindeki önemli firmaların bünyesinde de staj ve iş imkânı olması benim için çok önemli.

■ **Mezun olduktan sonra kendinizi bu sektörde nerede görüyorsunuz?**

Kendimi mühendislik yapabilecek kapasitede görüyorum. Bir Türk markasını uluslararası bir firmayla birleştirip dünya markası haline getirebiliriz. Kısacası uluslararası alanda çalışmalar yapmayı daha çok istiyorum. Mühendislikten daha çok yurtdışında üretim yurtdışına satmak bana daha cazip geliyor.

■ **Diğer dallardaki arkadaşlarınızla kıyasladığınızda kendinizi şanslı hissediyor musunuz? Neden?**

Onlar da kendi alanlarında özellikle okulumuz için çok önemli çalışmalar yapıyorlar ama biz daha bilinçliyiz ve henüz mezun olmadan birçok şeyi başarmış, görmüş olarak piyasaya çıkacağımız için diğer dallardaki arkadaşlarımızdan kesinlikle daha önde olacağız.

■ **Mezun olduktan sonra sektör seni nasıl desteklemeli?**

Aslında biz sektörün bize yaklaştığından daha fazla ona yaklaşmalıyız. Ben ne olursa olsun sektörü kovalamaktan vazgeçmeyeceğimi düşünüyorum. Mutlaka bu sektörün içerisinde yer alacağım.

■ **Teşekkür ediyorum.**

Çok sağ olun.

Bener Can Katırcı: Isı derslerine olan ilgimden iklimlendirme dalını seçtim

Makine Mühendisliği alanındaki eğitimin en iyi derecede veriliyor olmasından dolayı Yıldız Teknik Üniversitesi'ni seçtim. Ayrıca ısı dalı hocalarımızın alanının en iyi öğretim üyeleri olması beni bu seçime götürdü. İklimlendirme sektörü benim için; Daha üst düzey yaşam koşullarına ulaşmak için, insanların rahat koşullarda yaşaması için gerekli olan bir sektör anlamına geliyor. Isı derslerine olan ilgim-

den ve diğer dallara nazaran uygulamaya yönelik kısımlarının daha ağır bastığından dolayı iklimlendirme dalını seçtim. Dal seçmeden önce sektördeki firmaları, yaptıkları işleri, imal ettikleri ürünleri araştırdım. Bu konular hakkında detaylı incelemelerde bulundum. Seminerlere ve sektör tanıtımlarına katıldım. Bu dalı seçmiş diğer arkadaşlarımla da konuşarak bu dala dâhil oldum.

Okan Akdaş, Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği İklimlendirme Dalı 4. Sınıf Öğrencisi

Sağ olsunlar çok ilgililer, herkese teşekkür ediyorum

■ İklimlendirme dalını neden seçtiniz?

Aslında ben üç arkadaşla birlikte enerji dalını seçmiştim. Sonrasında iklimlendirme dalının etkinlikleri, aktiviteleri bize daha yakın gelmeye başladı. İklimlendirmenin de önemini göz önünde bulundurup ikinci dönemde bu dala geçtim. Aynı zamanda iklimlendirme dalının organizasyon koordinatörlüğünü yapıyorum. Eğitimlerin, teknik gezilerin, firmalarla görüşmelerin organizasyonunu düzenliyorum. Biogaz la alakalı bir proje çalışmamız var, Davutpaşa yemekhanesindeki yemek atıklarından biogaz elde ederek Davutpaşa yemekhanesinin enerji ihtiyacının %25'ini karşılamayı düşünüyoruz. Genel olarak elimden geldiği kadarıyla iklimlendirme öğrencilerini organize etmeye çalışıyorum.

■ Bu aktivliğiniz adına sizi tebrik ediyorum. Sizlere verilen imkanlardan en çok hangisi sizi cezbedti?

Her dalda bu eğitimler veya teknik gezilerle karşılaşamıyorsunuz. Bu dalın bir avantajı da biraz daha iç içe olmamız, az kişi olduğumuz için herkes birbirini tanıyor. Aynı zamanda derneklerle de iç içeyiz. Açıkçası benim için burs desteği hiç önemli değildi. Okul sizi bir yere kadar getiriyor, onun sonrasında kendinizi geliştirmeniz gerekiyor. Bu yüzden eğitimler ve teknik geziler çok önemli. Derneklerin ve sektör büyüklerinin de bizimle bu derecede ilgili olmaları çok büyük bir imkan. Diğer dallarda bu imkanların hiçbiri yok, açıkçası bir dönem boyunca enerji dalındayken bunların hiçbirini göremedim. İklimlendirme dalı geliştirmekte olduğu için hem sektörde önemli bir yeri var, hem staj imkanı fazla hem de çalışma koşulları daha iyi.

■ Mezun olduktan sonra kendinizi sektör içerisinde nerede görüyorsunuz?

Hedefim ilk olarak iyi bir firmada çalışmak tabi ki ama tecrübe eksikliğim var, zamanla tecrübe kazanmam gerekiyor. O açığı eğitimlerle, teknik gezilerle kapatmaya, işin içerisinde daha fazla bulunmaya çalışıyorum. İnşallah ileriki dönemde iyi bir firmada sektöre katkı vermeye, bize sunulan imkanların karşılığını vermeye çalışacağım.



■ Verilen destekler dışında özellikle de çalışma hayatınıza başladığınızda sektörden neler bekliyorsunuz?

Sektörden emeğimizin karşılığını alacağız zaten, ilk önce emeğin karşılığını bekleyeceğiz. Ayrıca devamlı kendimi geliştirmek istiyorum. Bu imkanın verilmesini istiyorum ki verilecek gibi gözüküyor. Sağ olsunlar çok ilgililer, sizler aracılığıyla tekrardan teşekkür ediyorum. Bir de yurtdışıyla bir bağlantım olursa çok sevinirim çünkü şu an İngilizcede yeterliyim ama farklı diller öğrenip sektöre hakim olmak istiyorum. Biliyorsunuz bu sektörde Alman firmalarının da bir öncülüğü var, bu yüzden Almancamı da geliştirmek istiyorum.

■ Teşekkür ediyorum.

Ben teşekkür ederim.

Samet Çakır: İklimlendirme sektörü insanların en iyi seviyelere ulaşmasını hedefleyen bir sektör

İyi bir üniversite olması ve sektörde birçok mezunun yer alması tercih etmemdeki sebeplerdendir. İklimlendirme sektörü makine mühendisliğinin ayrı bir alanını temsil eden ve insanların ısı konforu, sağlığı gibi faktörlerin en iyi seviyelere ulaşmasını hedefleyen bir sektördür. İklim-

lendirme Dalını seçme nedenim, ısı alanındaki derslere ilgim olması ve sektörün diğer sektörlerle göre daha avantajlı olduğunu düşünmemdir. Bu daldan üst dönem arkadaşlarımdan, sektörde çalışan arkadaşlarımdan ve tanıtım sunumlar vasıtası ile bilgi sahibi oldu.

Ömer Direm, Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği İklimlendirme Dalı 3. Sınıf Öğrencisi

Bize yönelik yapılan kapsamlı buluşmalar yerine 4-5 kişilik buluşmalar daha etkili olabilir



■ **Daha öncesinde hangi dalı düşünüyordun?**

Üst dönemdeki arkadaşlarımdan duyduklarım bu dalı seçmemde büyük rol oynadı. Isı dalını ve enerji dalını düşünüyordum, özellikle de ısı dalını düşünüyordum, termodinamiğe ilgim vardı.

■ **Yani iklimlendirmeye ilgili bir bilgin yoktu?**

Yani, üst dönemdeki arkadaşlarımdan girdikleri derslerden sonra, onların verdikleri bilgilerle daha çok aydınlanıp ısı dalı yerine iklimlendirmeyi seçme kararı aldım çünkü teşvik var, sektörün

ilgisi daha fazla. Dalı seçmemdeki ana etken sektörün bize gösterdiği ilgiydi diyebilirim. Bu olmasaydı şu anda büyük ihtimal ısı dalında olurum.

■ **Verilen destekler arasından seni en çok cezbeden destek hangisi?**

Firmalardaki söz sahibi insanların bize yaklaşımları, ellerinden gelen bütün imkanları bize sunmaları bizim için bulunmaz bir fırsat.

■ **3.sınıf itibarıyla, dal seçiminden sonra bu teşviklerle birlikte derslerinde bir değişiklik oldu mu?**

Evet, notlarım ikinci sınıfa nazaran yükselişte, bunda dersi sevmek önemli bir etken.

■ **Sektörün verdiği destekler yanında sizden beklentileri var. Peki, bu destekler dışında siz sektörden ne bekliyorsunuz? Firmalar size daha nasıl yaklaşabilir?**

Açıkçası eğitimler ve teknik geziler her ne kadar gayet etkili olsalar da, büyük kapsamlı buluşmalar yerine 4-5 kişilik küçük kapsamlı buluşmalar daha etkili olabilir. Karşımızdaki ile iletişiminiz daha kolay olur.

■ **Peki, bu sektörde kendini nerede görüyorsun?**

Son birkaç aydır bu soru üzerine düşünüyorum ve galiba biraz daha ağır basan taraf; mekanik tesisat proje çizimi. Birçok arkadaşımız şu anda yurtdışında çalışmak istiyor, tabi ki yurtdışında çalışmak güzel bir şey ama ben bunun Anadolu'da daha çok geliştirilebileceğine inanıyorum. Açıkçası yeni gelişmeleri Anadolu'da yaymayı, bu tarz çalışmalarını yapmayı istiyorum.

■ **Teşekkür ediyorum.**

Ben teşekkür ederim.

Tuğrul Torun: İklimlendirme sektörü bence üst düzey yaşam koşullarına ulaşmak için gerekli

Makine Mühendisliği alanındaki eğitimin en iyi derecede veriliyor olması, Isı Proses ve iklimlendirme dalında Türkiye'nin en iyi hocalara sahip olmasından dolayı Yıldız Teknik Üniversitesini seçtim. İklimlendirme sektörü bence: Daha üst düzey yaşam koşullarına ulaşmak için, insanların rahat koşullarda yaşaması için gerekli olan bir sektör. Isı proses ve iklimlendir-

me dalı derslerine ilgim olduğundan dolayı bu dalı seçtim. Dal hakkında okulumuzda yapılan EVP seminerlerine katıldım. Orada bu sektörün gerekli donanımlara sahip mühendislere ihtiyaç olduğunu üstüne basa basa vurguluyorlardı. İlk bu dalı seçenlerle de konuştuğumda, bu sektörün gelişeceği ve mühendislere ihtiyaç olduğuydu.



HAVALANDIRMA KANAL MAKİNELERİNDE LİDER

20.YIL



KARE KANAL
MAKİNASI



KANAL KAPATMA
MAKİNASI



PLAZMA KESİM



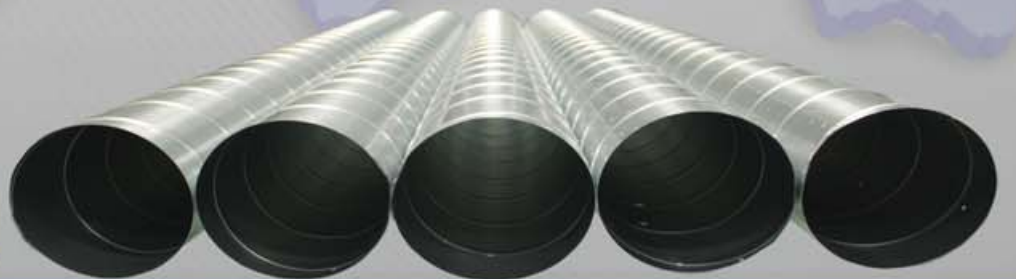
YUVARLAK BORU
MAKİNASI



YUVARLAK DİRSEK
MAKİNASI



TELLİ DİKİŞ
MAKİNASI





Qundis pazardaki etkinliğini daha da arttıracak

Qundis CEO'su

Dieter Berndt:

Türk hükümetinin enerji tasarrufu konusuna daha fazla önem vermesini ve kanunları uygulatmasını diliyoruz.”

Dünyada 30 ülkede 6 milyondan fazla kullanıcısı olan enerji ölçüm cihazları üreticisi Qundis ilk akademi programını İstanbul Dedeman Otel’de gerçekleştirdi. Program sonunda Qundis CEO’su Dieter Berndt sorularımızı cevaplandırdı.

■ **Kendi ürünleriniz açısından dışarıdan baktığınızda Türkiye pazarını nasıl görüyorsunuz?**

2014 yılı, ısı pay ölçer pazarı açısından Türkiye’de çok hızlı değişti. Ancak 2015 yılının ikinci yarısı ve 2016 yılında pazarı arttırmaya yönelik çalışmalarımız olacak.

■ **Peki, bu azalışı neye bağlıyorsunuz?**

Hatalı montajlardan ve hatalı ölçümlerden kaynaklanan bir algı problemi var. Bununla birlikte kanunda yer alan cezai yaptırımların fazla uygulanmamasına bağlıyorum. Bu artışı sağlamak için de verilerin gerçek anlamda doğru olması ve bunun gerekliliğinin gösterilmesi gerekiyor. Pilot bölge olarak da İsvç,

Fransa, İngiltere’yi seçtik. Oralarda enerji tasarrufu yapılarak faturalandırma konusunda pilot ölçümler yapıyoruz.

■ **Bildiğim kadarıyla ürünlerinizin %50’sini Avrupa’ya satıyorsunuz ve bahsettiğiniz Avrupa’da kullanılan bir sistem. Kullanılan bir sistemin nasıl pilot bölgesi oluyor?**

Uygulamadaki aylık kullanımların ve geri ödemelerin nasıl yapıldığı ve devlet teşvikleri konusunda çalışmalarımız oluyor. Amacımız kullanıcılara şeffaflık sunmak. Tasarruf konusunda insanlara neler yapılabileceğini gösteriyoruz. Bu üç ülke üzerinden de aldığımız verilerle %15-20 oranında tasarruf yapılabildiğini görüyoruz. Bu Avrupa Birliği Komisyonu tarafından da tanınıyor, Avrupa Birliği yasalarına uygun. Aynı zamanda bu yerlerde Avrupa Birliği tarafından yapılması gereken tasarrufun oranının belirlenmesi de söz konusu. Buradan yola çıkarak Türkiye’de de bu sistemi yaygınlaştırarak enerji ta-



sarrufunu arttırmaya çalışıyoruz. Türk hükümetinin de enerji tasarrufu konusuna daha fazla önem vermesini ve kanunları uygulatmasını diliyoruz.

■ **Bildiğim kadarıyla bir yıldan uzun bir süredir Türkiye’desiniz. Türkiye’de ne bekliyordunuz, ne buldunuz?**

Bizle birlikte çalışan çok büyük firmalar tanıdık ve bu bir yıl içinde buradaki çalışmalarımızı artırmamız gerektiğine karar verdik. Bakış açımızı netleştirdik ve bundan sonraki adımlarımız için de daha detaylı örneğin servis yapılanması gibi bir oluşum gerektiğine karar verdik.

■ **Bu adımlar arasında servis dışında başka şeyler de olabilir mi? Qundis Akademi de bunlardan bir tanesi mi?**

Qundis Akademi bizim için ilk adım. Kurulum aşamasındaki imkânları müşterilere sunmak bir sonraki adımımız. Bir de müşterilerimize ısı sayaçları ve enerji tasarrufu konusunda daha fazla yardımcı olmak adımlarımız arasında.

■ **Bu soru için belki erken ama Avrupa’nın ürüne doymuş olduğunu düşünerek Türkiye’de bir yatırım, ortaklık gibi konular hakkında ne düşünüyorsunuz?**

Türkiye bizim açımızdan büyük bir gelişme ağı olan bir ülke. Tabi bu durum rakiplerimiz için de geçerli, biz de buna göre çalışmalarımıza yön veriyoruz çünkü hala cihazların kullanımı beklenen düzeyde değil. Asıl amacımız enerji tasarrufu konusunda hedefe ulaşmak. Burada kendi imkânlarımızı, kendi cihazlarımızı çoğaltmak ve bu pazarda da bulunmak için çalışmalarımız olacak. Gelişen endüstri ile birlikte enerji tasarrufunun masrafları da artıyor, önemli olan bu büyük masrafları azaltmak. Gördüğüm ka-

darıyla Türkiye güçlü bir şekilde gelişen ve çok fazla gelişme imkânı olan bir ülke. Bunun yanı sıra burada iyi ve büyük müşterilerimizin olması da bizi sevindiriyor.

■ **Teşekkür ediyorum. Ekleme istediğiniz herhangi bir şey, vermek istediğiniz bir mesaj var mı?**

Bugün yaptığımız çalışmanın da bir gelişmesi olacaktır, bu da sevindirici. Kısa zamanda bu çalışmalarımızın meyvesi olarak Türkiye pazarındaki payımızı daha da genişleteceğimizi düşünüyorum.

■ **Biz de başarılar diliyoruz.**

Teşekkür ederim.



İklimlendirme sektörü Bahçivan'a inansın

Bahçivan Motor'un Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Faruk Bahçivan: "Biz bu ülkenin önemli bir değeriyiz. Bu sektörde bu işi yapabilecek kapasiteye sahip, dünyadaki o büyük firmalarla rekabet edebilecek, onlarla boy ölçüşebilecek, rakiplerimizin kalitesine ulaşabilecek yegâne firmayız. Dolayısıyla biz proje mühendislerimizin, mühendislik firmalarımızın projelerde bizim ürünlerimize yer vermelerini arzu ediyoruz. Eğer biz bu birlikteliği yakalayabilirsek, bizim vizyonumuz çok farklı noktalara gelecek ve sonuçta bu ülke çok büyük bir fan firması kazanmış olacak."



Bahçivan'da çok güzel gelişmeler var. Bunlardan bir tanesi de bir İtalyan firmasıyla varılan anlaşmayla o firmanın tesislerinin İstanbul'da kurulması...Anlaşma ile İtalyan firmanın üretim hattı bu yılın başında İstanbul'a getirilerek üretime başladı. Anlaşma gereği İtalyan firmanın birçok ürünü Bahçivan'ın yeni üretim hatlarından çıkıyor. Bahçivan'ın yeni üretim hattını ve Bahçivan'daki yenilikleri Bahçivan Motor'un Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Faruk Bahçivan'la konuştuk.

■ ***Yeni üretim hatlarınızı devreye soktunuz. Bu işin mahiyeti nedir? Bu süreç nasıl gelişti?***

Söz konusu İtalyan firmasıyla biz iki yıl önce İtalya'daki fuarda görüşmüştük, daha sonra onlar bizi



ziyaret ettiler ve bizim firmamızı satın almak istediklerini belirttiler. Sonrasında biz onları ziyaret ettik ve bir anlaşma yaptık. Onların İtalya'daki tesislerini satın aldık, Türkiye'ye getirdik, kurduk ve şu anda onlara motor üretilip gönderiyoruz. Bir yıldır da üretim devam ediyor.

■ **Peki, bu anlaşma neyi kapsıyor? Sadece oradaki makinaları getirip buraya kurmak mı yoksa bilgi birikimi aktarımı söz konusu mu? Anlaşmanın detaylarını anlatmanız mümkün mü?**

Aslında o bilgi birikimi bizde de mevcut. Biz de hâlihazırda motor üreten bir firmayız, kendi motorlarımızı kendimiz üretiliyoruz fakat yelpaze olarak oradaki ürün yelpazesi, bizim yelpazemizi tamamlar-



fabrika gezisi



yan ürün grupları olduğu için bize de cazip geldi. Bizim bu yatırımı kendi başımıza yapmamız çok uzun bir süreç olacaktı. Oradaki teknolojinin ülkemize transferinin kolay olması hem de hazır bir müşterimizin var olması bizim için bir avantajdı, dolayısıyla böyle bir anlaşmaya girdik.

■ Bu kapsamda sadece makinalar mı geldi?

Bizde yeteri kadar bilgi birikimi var. İlk etapta oradan üç aylık bir süreç içerisinde teknik arkadaşları beraberimizde getirdik. Burada bizimle beraber çalıştılar.

Buradaki arkadaşlarımıza deneyimlerini aktardılar. Daha sonra döndüler, biz işimize devam ediyoruz.

■ Ürün gamınız tamamlanmadan önce ne eksikti? Bu anlaşmayla birlikte hangi ürünler ürün gamınıza dâhil oldu?

Bizim ürün grubumuzun yelpazesi çok geniş, ısıtma, soğutma, havalandırmada kullanılan ürünler üretiyoruz. Biliyorsunuz ki; bu işin de beyni motor. Motorunuz olduğu sürece siz hem Ar-Ge'nizi çok iyi çalıştırırsınız, farklı kanat dizaynları yaparsınız, farklı verimlilikler elde edersiniz hem de her ortama, her projeye uygun ürün üretme şansını yakalarsınız. Bizim yaptığımız bu. Bu çalışmalar bizim ürün gamımızın gelişmesi, hacmimizin büyümesine yardımcı oluyor. Bu anlaşmayla her şey tamam gibi düşünülmesin, bu gibi gelişmeler sürekli olacak.

■ Ekstra makinalar da alındı diye biliyorum?

Ekstra makinalar da alındı, alınmaya da devam ediyor. Biliyorsunuz ki; maalesef Türkiye'de üreticilerin yan sanayi sıkıntısı öteden beri devam ediyor. Dolayısıyla biz her şeyi kendi bünyemizde yapma mecburiyetinde kalıyoruz. Her yıl yatırımlarımız oluyor. Önümüzdeki yıllarda da benzer yatırımlarımız olacak, daha farklı yatırımlara doğru da gideceğiz çünkü bu gelişmenin de bize katmış olduğu ciddi deneyimler var. Bu deneyimlerle geçmiş deneyimlerimizi birleştirdiğimiz zaman sanırım daha iyi şeyler ortaya çıkaracağız. Bahçivan kurulduğu günden itibaren hedefini belirlemiş bir firma. Bahçivan, dünyada bu işi iyi yapan firmalardan birisi olma hedefinde, bu hedefte herhangi bir sapma yok. Her geçen gün de



dünyada bilinen ve bugün 70 ülkeye ihracat yapan bir firmayız. Hedefimiz tüm dünyaya ihracat yapabilmek. Türkiye'nin ihracat misyonu konusunda Bahçivan da üzerine düşen katkıyı yapmak istiyor, inşallah da yapacak.

▪ **Bu yeni fabrika yatırımıyla birlikte yeni bir yapılanma söz konusu mu?**

Motor da fan da başlı başlarına bir teknoloji, farklı birer iş... Dolayısıyla biz hem işlerin daha kolay takibi açısından hem de ileride ürün gamının daha da büyüyeceğini düşünerek motor bölümüyle fan bölümünü birbirinden ayırma kararı aldık. Bahçivan kendi bünyesinde ikiye ayrılmış durumda; motor kısmı başka bir yerde, fan kısmı başka bir yerde. Bahçivan şu anda kapalı alan olarak toplam 20.000 metrekare, 5000 metrekarelik açık alanla da beraber 25.000 metrekare alanda çalışma yapıyor. Daha önce belirttiğim gibi; büyümemiz devam ediyor dolayısıyla buralar da artık bize yetmeyecek. Şu anda iki tane fabrikayı da tamamen doldurmuş durumdayız. Bundan sonra yapacağımız yatırımlarda yine fiziki alanlara ihtiyacımız olacak. Bununla ilgili de önümüzdeki dönemlerde paylaşacağımız güzel haberlerimiz olacak inşallah, fizibilite çalışmalarımız devam ediyor.

▪ **Peki, tekrar o anlaşmaya dönersek; anlaşmanın bir bölümünde sizin o İtalyan markasına ürün verme rolünüz var. Onlar için yaptığınız üretimin oranı nedir?**

Bu firma hem İtalyan hem Alman firması, biz ürünleri İtalya'ya da Almanya'ya da gönderiyoruz. 2014



yılının Mart-Nisan aylarında makinelerin kurulması, sistemin oturması belli bir süreç aldı. Son 6-7 aydır düzenli bir şekilde ihracatlarımızı yapıyoruz. İlk etapta o firmanın terminlerine uymak için biz daha orada Bahçivan'a üretim yapma durumuna gelemedik. Dolayısıyla öncelikle o firmanın ihtiyaçlarını karşılamamız, taahhüdümüzü yerine getirmemiz, onları mağdur etmememiz gerekiyordu. Çok şükür alımızın aklıyla çıktık. Artık taşlar her geçen gün yerine oturuyor, yeni yatırımlarımız devam ediyor, kritik noktaları tamamlamaya başladık. Zannediyorum 2015 yılı itibarıyla hem onlara hem de kendimize ciddi oranlarda üretimler yapıp o ürünleri de portföyümüze katmış olacağız.

▪ **Önceki sohbetlerimizde dünyanın çok önemli markalarına ürün ürettiğinizi fakat ülkemizdeki birçok üreticinin yine yabancıları tercih ettiğine dair bir siteniz vardı. Siteminiz devam ediyor mu?**

Aslında bunu belli bir oranda kırdık. Her geçen gün, ürünler pazarda, projelerde kullanılıp görüldükçe o algıyı kırıyoruz. Ancak bizim temennimiz şu; biz gerçekten bu ülkenin önemli bir değeriyiz. Bu sektörde bu işi yapabilecek kapasiteye sahip, dünyadaki o büyük firmalarla rekabet edebilecek, onlarla boy ölçüşebilecek, rakiplerimizin kalitesine ulaşabilecek yegâne firmayız. Dolayısıyla biz proje mühendisliğimizin, mühendislik firmalarımızın projelerde bizim ürünlerimize yer vermelerini arzu ediyoruz. Eğer biz bu birlikteliği yakalayabilirsek, bizim vizyonumuz çok farklı noktalara gelecek ve sonuçta bu ülke çok büyük bir fan firması kazanmış olacak. Siz önce içerde güçlü olmazsanız, kendinizi kanıtlayamazsanız, dışarıda bu iş daha da zor olacaktır. Bu firma bu



fabrika gezisi



ülkenin firması, ülkenin, herkesin bu firmaya sahip çıkması lazım. Bizim hiçbir dönemde, hiçbir zaman amacımız sadece para kazanmak olmamıştır. Biz hizmet etmek istiyoruz, en büyük şevkimiz, heyecanımız buradan geliyor. Örneğin; bizi satın almaya gelen firmanın bir bölümünü biz satın aldık. Bize çok ciddi teklifler sunuldu. Kolay kolay reddedilebilecek rakamlar da değillerdi ama biz elimizin tersiyle ittik çünkü biz bu ülkenin bize ve bizim gibi birçok firmaya ihtiyacı olduğunu biliyoruz. Hâlihazırda Türkiye'deki ihtiyacın %30'unu yerli firmalar karşılıyor.



Bu demektir ki; ülke olarak biz hala %70 ithal ediyoruz, paralarımız hala yurtdışına gidiyor.

■ *Siz bunu söylediğinizde öyle zannediyorum ki size şu argüman söylenecek; “Onlar daha iyiler.” Bunun böyle olmadığını ispatlamak için onların buraya gelmeleri lazım. Bu anlamda bir çağrınız var mı?*

Biz bu çağrıyı her platformda tekrar ediyoruz. Tekrar etmeye de devam ediyoruz. Ben herkesi davet ediyorum, Bahçivan'a geldikleri zaman bakış açılarının değişeceğini iddia ediyorum. Buraya gelen arkadaşların hepsinin de bakış açısı değişmiştir. Biz şunu da diyoruz; eksik tarafımız varsa, biz bunu dostlarımızla, ülkemizin insanıyla, iş ortaklarımızla, partnerlerimizle paylaşarak giderebilecek altyapıya sahibiz. Ne olur bu konuda bize ön ayak olsunlar. Biz ancak birleşerek, bütünleşerek o firmaları yakalar ve geçeriz.

■ *Yan sanayi söyleminizden yola çıkarak, şu anda Bahçivan'da bu ürünler içerisinde hala dışarıdan tedarik ettiğiniz yarı mamul ürün var mı?*

Aslında yarı mamuller de kendi içlerinde birer ürün sayılırlar. Mesela Türkiye'de maalesef bizim kullandığımız rulmanlar arzu ettiğimiz kalite ve fiyatta üretilmiyor, biz bunları dışarıdan tedarik etmek durumundayız, yani şu anda hammadde firmamıza giriyor, ürün çıkıyor.

■ *Bu konuda bakanlığa veya devlete bir çağrınız var mı?*

Evet. Ben Sanayi Bakanlığı'nın sanayicilere sahip çıkması gerektiğini düşünüyorum. Her şeyden önemlisi fiziki şartlar yani fabrika binalarına ciddi bir ihtiyaç söz konusu. Biz hem arsaya, hem binaya, hem makine yatırımlarına, hem Ar-Ge'ye yatırım yapabile-



cek pozisyonlarda değiliz. Bunları yapacağız diye yıllar geçiyor ve çok geç kalıyoruz. Bizim Avrupalı rakiplerimizi yakalayıp geçebilmemiz için mutlaka bu desteklere ihtiyacımız var. Biz şu anda yapmış olduğumuz ihracatlarımızın 10 katını yapabilecek firmalarız. En azından arsa sorunu çözülmüş olsa bir şekilde binayı yapıp cirolarımızı çok ciddi oranda artırabiliriz. Devletsanayicileri tümüyle doğruya yönlendiriyor. Ben de doğuluyum ve yönlendirmenin çok doğru işlemediğini düşünüyorum. Aslında önce firmaların İstanbul dışına aynı teşviklerle gönderilmesi, daha sonra kademeli bir şekilde doğruya gitmesinin daha sağlıklı olacağını düşünüyorum. Siz bir anda İstanbul'daki bir firmayı alıp Şırnak'a, Hakkâri'ye, Diyarbakır'a monte edemezsiniz. Bu fiziken de, beyen de, kültür olarak da mümkün değil. İstanbul'un dışında bir sürü arazimiz var, oralar organize edilip kazandırılabilir, sanayiciler bir araya getirilebilir. Sanayicilere verilen o yerler sonuç olarak boşa gitmeyecektir. Bu destekler devlete hizmet olarak, ihracat olarak geri dönecek. Burada üretilen ürünler ithalatın önünü kesecek. Cari açığımızı ancak böyle kapatabiliriz. İthalatı azaltmamız gerekiyor, sadece olmayan hammaddeleri ithal edip ithal ettiğimizden birkaç katını ihraç ederek bu açığı kapatabiliriz. Başka çıkar yolumuz yok.

■ **Ashnda konuşmanızda bunu dile getirdiniz ama Bahçivan'da çok güzel yenilikler var, bundan sonra Bahçivan'da neler göreceğiz?**

Bahçivan havalandırma sektöründe bir projede olması gereken bütün grupları bünyesinde bulundurmaya hedefleyen bir firma yani bir projede ısıtma, soğutma havalandırmada kullanılacak olan fanlar ortaya çıktığında bu fanlara cevap verecek bir firma hedefinde. Bunun için hızlı çalışıyoruz, çok ciddi ya-



tırımlarımız da devam ediyor. Eksikliklerimizi giderek hedefimize ulaşmak istiyoruz.

■ **Ekleme istediğiniz bir şey var mı?**

Esas vurgulamamız gereken şey şu; bizim gerek proje mühendislerimiz, gerek mühendislik firmalarımız Bahçivan'a inansınlar, güvensinler, Bahçivan ile yaklaşsınlar, Bahçivan'ı daha yakından tanınsınlar, mümkünse gidip gelsinler, öneriler sunsunlar, bu firmaya sahip çıksınlar ki bu ülke kazansın.

■ **Üstelik sizden ürün aldıklarında onların kar marjları da artacak.**

O da doğru. Bizi de yönlendirsinler çünkü biz bir Alman'ın, bir İtalyan'ın, bir İspanyol'un yapacağı ürünleri yapabilecek kapasitedeyiz. Bizim hiç haberdar olmadığımız bir kısım vardır, bir teknoloji vardır, onlar 100 küsur yıllık firmalar dolayısıyla büyük tecrübelerle sahipler. Bizim bunları hızlı geçebilmemiz adına bizim insanımızla, mühendislerimizle, projecilerimizle bir araya gelmemiz lazım. Onlar bize inacak, biz onlara zaten inanıyoruz. Bu birliktelikle Avrupalı firmaların uzun sürede kat ettikleri yolu hep birlikte çok daha kısa sürede aşabiliriz. Bahçivan bunları er geç yapıyor, bundan 5 yıl önceki Bahçivan'la şimdiki Bahçivan'ın bir olmadığını herkes biliyor dolayısıyla 5 yıl sonra da aynı olmayacak ama biz bu 5 yılı neden 2 yıla indirmeyelim? Bunun için de birlikte hareket etmeye ihtiyacımız var, bu yüzden bu çağırımı özellikle tekrarladım.

■ **Teşekkür ediyorum.**

Ben teşekkür ederim.



Innovia Ispartakule’de AFS fanları tercih edildi

Innovia Ispartakule’nin havalandırma sistemlerinde AFS’nin Türkiye distribütörlüğünü yaptığı İspanyol Solar&Palau firmasının fanları kullanıldı.



Ispartakule’nin sosyal, alışveriş ve yaşam ihtiyaçlarına cevap verecek şekilde planlanan Innovia Ispartakule’nin havalandırmasında AFS ürünleri tercih edildi. Projenin havalandırma ihtiyacı AFS’nin taze hava, merdiven basınçlandırma, egzoz ve duman egzoz fanları ile karşılandı.

82 bin 832 m² toplam inşaat alanına sahip Innovia Ispartakule’de 135 adet alışveriş ünitesinden oluşan meydan-sokak konsepti, 2 adet 29 katlı rezidans bloğu ile toplam 340 daire yer alıyor. Alışveriş üniteleri ile rezidansların kullanılabileceği 3 katlı otopark alanı mevcut. Projede fitness merkezi, açık havuz, basketbol sahası, çocuk kulübü, açık hava kafeteryaları ve restoranlar gibi sosyal imkânlar da sunuluyor. AFS’nin flexible hava kanallarından fanlara, ısı geri kazanım cihazlarından hava perdelerine kadar geniş bir ürün yelpazesi olduğunu söyleyen AFS Genel Müdür Yardımcısı Bahadırhan Tari, “Yüksek standartlara sahip, sertifikasyon sürecini tamamlamış ürünlerimizi en hızlı ve en uygun fiyatlarla müşterilerimizle buluşturuyor, zamandan, enerjiden ve maliyetlerden tasarruf sağlıyoruz” dedi.

Tari, tüm projelerinde uygulamacı, işletmeci ve nihai kullanıcılar dahil tüm paydaşlarının ihtiyaçlarını karşılamayı ve memnuniyetlerini en üst düzeyde tutmayı hedeflediklerinin altını çizdi. Havalandırmaya dair geniş ürün yelpazesine sahip AFS, ulusal ve uluslararası alanda yeni projeler hayata geçirmeyi planlıyor.





Standardı Herkes...



*Üstünü **MCS** yapar...*



MCS Kelepçe Fabrikaları

E-Posta: mcs@mcskelepce.com.tr Web: www.mcskelepce.com.tr

Baymak'tan büyük fikirler, büyük projeler

BAYMAK LECTUS Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazanlar; Merkezi Sistemle ısınan yapılar için bir devrim niteliğinde!



BDR Thermea tarafından Hollanda'da geliştirilen Lectus Kazanlar, 2012'nin ortasından itibaren Baymak'ın Tepeören' deki tesislerinde üretilmeye başlanmıştır. Tasarımı baştan aşağı değişen ve Türkiye'ye uyumlandırılan Lectus kazanlardan geçen yıl Baymak 4 bin 500 adet satışı ile yüzde 28 pazar payıyla alanında lider olmuştur.

5627 sayılı Enerji Verimliliği Kanunu kapsamında hazırlanan "Binalarda Enerji Performansı Yönetmeliği" gereğince, 2000 m2'nin üzerindeki yeni yapılan binalarda merkezi ısıtma sistemi kullanımı zorunlu hale gelmiştir.

Lectus Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazanlar bu zorunlulukta tüketicisinin ihtiyacını tam olarak karşılayan ürünlerdir. Lectus 65, 90 ve 115 modelleri ile kapasite seçiminde esneklik sağlamanın yanında %111,3'e varan kazan verimliliği ile (DIN 4702-8 Normuna Göre 40/30 OC'de Kısmi yükteki verim) yakıt tasarrufunu en üst noktaya taşımıştır. Düşük emisyon değerleri ile çevre dostu ve kompakt ölçüleri sayesinde, kazan dairesi kurulumunda kolaylıklar yaratarak beklentilere tam anlamıyla cevap vermektedir.

Baymak Lectus'un en büyük farkı "Premix" adı verilen teknolojisidir. Premix'in Türkçe'deki tam karşılığı "Ön Karışım"dır. Verimliliği belirleyen; ideal yanmada, doğru hava – gaz dengesinin sağlanmasıdır. Premix teknolojili Lectus bir birim gaz için eşit düzeyde havayı alıp önceden karıştırıyor ve böylece ideal yanma sağlıyor. Dolayısıyla Lectus'ların, eski kazanlarla karşılaştırıldığında ilk yatırım maliyeti yüksek gibi görünse de, işletme maliyeti kısa sürede bu farkı amorti etmektedir. Bu da modülasyonlu fan grubu sayesinde oluyor. Bazı yoğuşmalı sistemlerde hava ayarı sabit tutulur. Gaz değiş-

kenlik gösterir ama hava fanı sabit kaldığı için ideal yanma yakalanamaz. Ama Premix teknolojisinde fan ideal yanmayı yakalayacak şekilde modülasyon yapar. Doğal gaz ve LPG ile kullanıma uygun Lectus Yoğuşmalı Kazanlar; "Pahalı Enerjiye Karşı" ve "Daha Temiz Bir Doğa İçin" yaklaşımına sahip, merkezi ısıtma sistemi ihtiyacına, çevre dostu ve yüksek tasarruflu Lectus Yoğuşmalı Duvar Tipi Kazan ve sistem kurulumlarıyla çözümler sunmaktadır.

Lectus Yoğuşmalı kazanlar TS EN ve CE belgeleri, Üretici firma ISO 9001 kalite belgesine sahiptir. Lectus Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazanlar, yüksek kazan verimi sağlarken, düşük emisyon değerleri ile çevre dostu ve kompakt ölçüleri sayesinde yer tasarrufu sağlayarak beklentileri tam anlamıyla karşılayan sistemlerdir.

Baymak LECTUS Yoğuşmalı duvar tipi kazanlar boyutları ile benzer güçlerdeki rakiplerine göre kompakt boyutlardadır; 500x500x750 (GxDxY). LECTUS yoğuşmalı kazanlar Al-Mg-Si döküm eşanjör, paslanmaz fiber kaplı brülör grubu, premix yanma grubu, gaz valfi ve kullanım kolaylığı sağlayan geniş LCD ekrandan oluşmaktadır. Ayrıca kaskad sistemlerde otomasyon için RVS kontrol paneli ile farklı sayılarda kazanların kontrolü ve farklı zonların otomasyonu sağlanmaktadır.

Lectus Duvar Tipi Yoğuşmalı Kaskad sistemler çok daha az yer kaybına neden olmaktadır. Tüm Servis hizmetleri ile cihaza önden açılan kapağı sayesinde montajı sağdan, soldan ve arkasından sıfır olarak yapılabilir.

Lectus, Kazan dünyasının bilinen en üst noktasını temsil ediyor; eski tip kazanlara göre yüzde 30 daha verimli ve sadece 45 desibel gürültü yapıyor. Bunlar eski tip kazanların sonu demek!

LECTUS: MERKEZİ SİSTEMİN YENİ ADI!

Siemens tarafından Baymak için üretilen ve RVS olarak adlandırılan kaskad kontrol paneliyle 15 adet yoğuşmalı Lectus kazanlar tam otomasyona bağlı olarak kontrol edilebilmekte ve her kazan da kendi içinde modüle edilmektedir. RVS kaskad kontrol paneli aslında geniş bir zon kontrol cihazıdır. RVS kontrol paneli kaskad (yan yana bağlanan kazanların kontrolüdür) yapılan kazanlarda geniş bir modülasyon aralığına sahip olup kazanları ihtiyaç kadar çalıştırmaktadır. Örneğin sisteminizdeki tüm kazanlar aynı anda çalıştırılmayıp binanızın ihtiyacı kadar kazan sayısı devreye girerek ısı ihtiyaçlarına cevap vermektedir. Kazanlar sıralı ya da değişken sıra ile çalıştırılabilenekte olup bu sayede kazanların hepsinin eşit sürelerde çalışması sağlanmaktadır. Ayrıca ısıtma, kullanım sıcak suyu veya farklı zonlar ayrı ayrı kontrol edilebilmekte ve ayrı ayrı günlük ve haftalık programlama yapılabilir.

Lectus yoğuşmalı kazan Baymak'ın "çevreye duyarlı ürünler" vizyonunu tam anlamıyla karşılayan bir cihazdır. Yanma esnasında ortaya çıkan gazlardan CO2 ile azot oksiti örnek olarak ele alalım. Lectus kazanlarda emisyon değerleri, normal kazanlardaki yanmaya göre yüzde 80 daha az CO2 gazı salınımı yapar. Bu oran NOX gazında ise yüzde 90'a ulaşır. CO2'de ise yüzde 20 daha az emisyon değeri sağlar.

Merkezi Sistemde Sektöründe Lider Lectus Kazanlar !

Saygın projelerde Baymak Lectus kazanları tercih edilmiştir!

PRESTİJLİ PROJELERİMİZDEN BİR KISMI

Grey Yapı Trendist

Bac Yapı / Prestige Park

Saral İnşaat

Türköz İnşaat / Petkim Projesi

İnanlar İnşaat / Terrace Mix Projesi

Emlak Konut 3.Etap

Kent Konut 5.Etap, Doğa Evleri, Kirazpınar

Bu projelerde çoklu kazan kaskad sistem çözümlerinde Baymak Lectus kazanları uygulanmıştır.



AKUT, BUGÜNE KADAR 2000 CAN KURTARDI! KURTARMAYA DA DEVAM EDİYOR.



Siz de **AKUT**'a destek olmak için **AKUT** yazıp SMS'le **2930**'a göndererek
5TL bağışta bulunabilirsiniz.
AKUT'a destek olun, bir hayat da siz kurtarın.

AKUT'un yetiştirdiği Suriye Sivil Savunma Ekipleri, Suriye'de yaşanan acı
savaşta bugüne dek 10.221 can kurtarmıştır.

SEARCH & RESCUE ASSOCIATION
AKUT
ARAMA KURTARMA DERNEĞİ



Isıtma, soğutma, havalandırma ürünleriyle tam bir sistem çözümü sunan Bosch Termoteknik, birçok prestijli projeye imzasını atıyor. İklimlendirme ve ticari ürünler portföyü ile yüksek kaliteli ve profesyonel mühendislik desteğini buluştururken, 37 yıllık tesisat ve uygulama deneyimini projelere yansıtıyor. Toyota Plaza Nataş'ın, ısıtma ve soğutma çözümlerinde de Bosch Termoteknik'in imzası bulunuyor. İstanbul Anadolu yakasında, E-5 ve TEM otoyollarının kesişim noktası Kozyatağı'nda bulunan Toyota Plaza Nataş'ta, LG Multi V III VRF sistemi kullanılıyor.

Toyota Plaza Nataş'ın ısıtma ve soğutma çözümlerini LG Multi V III VRF sistemleri sağlıyor

1995 yılının Eylül ayından beri bugünkü yerinde hizmete devam eden Toyota Plaza Nataş; satış, servis, yedek parça, sigorta ve kullanılmış araç satışı hizmetlerini bu binada sunuyor. 16 kattan oluşan ve her katı birbirinden bağımsız olarak projelendirilen binada dış üniteler binanın çatısında yer alıyor. Dış ünitelerin bulunduğu bölümün üç tarafı ve tavanı kapalı olduğundan gerekli hava sirkülasyonunun sağlanabilmesi için duvar ve tavanda alanlar açılmış bulunuyor.

LG Multi V III VRF sistem ile yapılacak ısıtma ve soğutma sistemi için 16 adet hava soğutmalı heat pump dış ünite ve 160 adet gizli tavan tipi iç ünite kullanıldı. Toplam ısıtma ve soğutma ihtiyacının LG Multi V III VRF sistem ile çözüldüğü bina-

da dış ünite sayısı azaltıldı, böylece hem ihtiyaç duyulan shaft alanı hem de montaj alanı büyük ölçüde küçüldü. 20 HP dış ünitelerle tasarlanan sistem sayesinde VRF dış üniteler için daha az yer ayrıldı ve binaya daha az yük uygulaması sağlandı. LG Multi V III Continuous Heating sistem sayesinde, ısıtma kayıpları minimuma düşürülerek iç ortamın konfor şartlarının maksimum seviyede olması sağlandı. LG VRF sistemlerinde kullanılan scroll inverter kompresörler, inverter kondenser fan motorları, aşırı soğutma devresi ve yüksek basınçlı yağ geri dönüşü sistemleri ile toplam verim artırıldı. Uzun borulama mesafeleri ve iç-dış ünite kot farkları sayesinde optimum sistem çözümü sağlandı.

Bodrum Sentido Bellazure Hotel, soğutma için LG Multi V VRF sistemini tercih etti



Bosch Termoteknik, 37 yıllık tesisat, proje ve uygulama deneyimi ile birçok prestijli projeye imzasını atıyor. Geniş ürün yelpazesi ile yüksek kaliteli ve profesyonel mühendislik desteğini buluşturarak ısıtmadan, soğutma ve havalandırma ürünlerine kadar tam bir sistem çözümü sunuyor.

Aktaş Akyarlar Tatil Köyü İşletmeleri A.Ş., Bodrum'un Akyarlar mevkiinde inşa ettiği Sentido Bellazure Hotel projesinin soğutması için Bosch Termoteknik'in distribütörlüğünü yaptığı LG Multi V VRF sistemini tercih etti. 1989 yılında kurulan Aktaş Akyarlar Tatil Köyü İşletmeleri A.Ş. 25 yıllık tecrübesiyle Club Mavi Apart Otel proje-

sini başarıyla sürdürüyor. Yatırımlarına devam eden firma, Bodrum Evleri konseptiyle 114 odalı yeni hotel projesini 2014 yılında tamamladı. Otelin başarılı işletmesinden dolayı, Almanya menşeli "Sentido oteller zinciri" projeye talip oldu. Projede soğutma sistemi için 202 HP (566 kW) LG Multi V VRF dış ünite, 149 adet iç ünite kullanıldı. Toplam 3.700 m bakır borulama yapıldı. İç üniteler ortak alanlarda 4 yöne üflemleri kaset tipi, odalarda sadece 19 cm yüksekliğe sahip ince gizli tavan tipi olarak uygulandı. LG VRF sistemlerinde kullanılan kompresörler, inverter kondenser fan motorları, aşırı soğutma devresi ve yüksek basınçlı yağ geri dönüşü sistem-

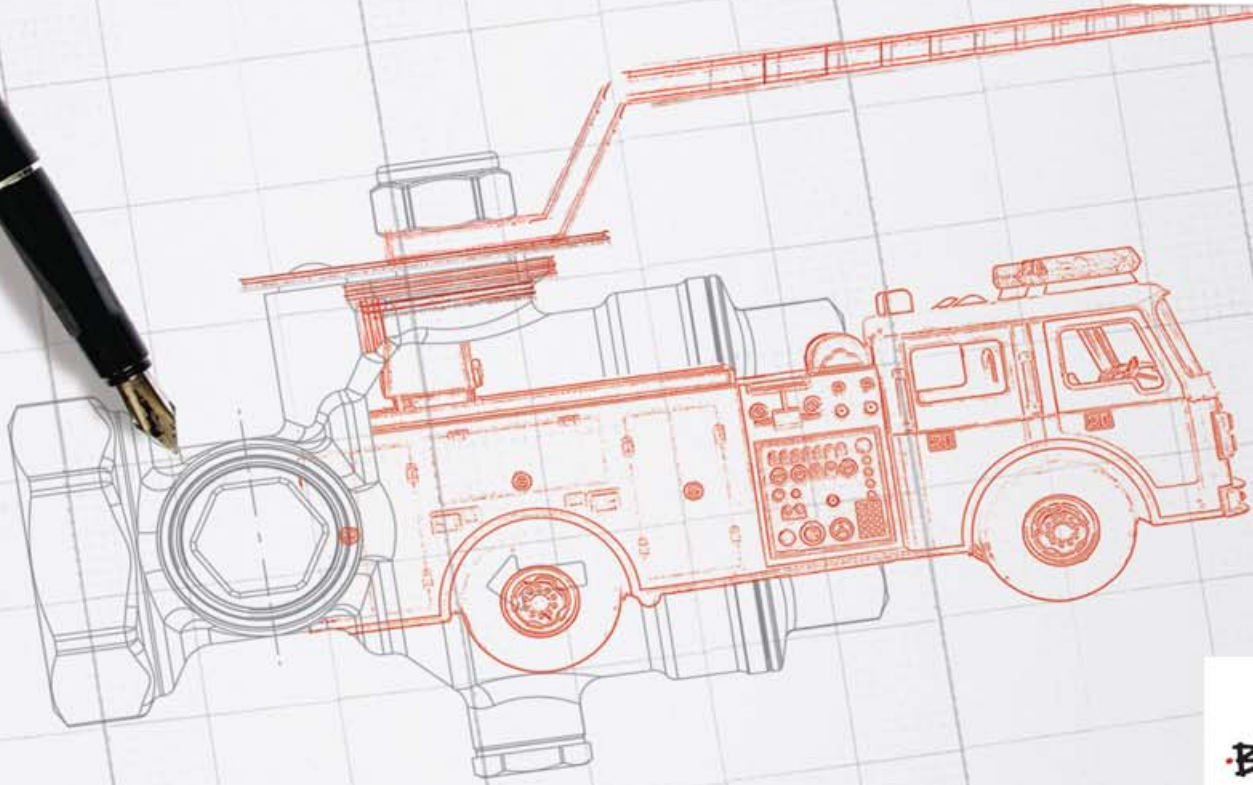
leri "HIPOR" ile toplam verim artırıldı. Uzun borulama mesafeleri ve iç-dış ünite kot farkları sayesinde optimum sistem çözümü sağlandı.



Yangından korunmada dünya standartlarını belirliyoruz

Giacomini; yangından korunma ürünlerindeki uzmanlığı ve uzun ömür garantisiyle güvenliğinizi sağlıyor. Yangından korunma teknolojilerinde dünyaya yön veren Giacomini, dünyanın en büyük pirinç vana üretim tesisi ve patentli ürünleri ile her zaman bir adım önde.

Patentli
Ürünler



•Bütün Ölçüler
•32 Orifis



A 61



A 105



A 156



A 201

Giacomini Unival Tesisat Armatürleri San. Tic. Ltd. Şti.
İstanbul Anadolu Yakası Organize Sanayi Bölgesi
Aydınlı Mahallesi Mercimerler Caddesi
No:10 34953 Tuzla İstanbul
Tel: 0216 593 38 38
www.unival.com.tr
info@unival.com.tr

GIACOMINI 
Technology in Comfort

**uni
val**

Danfoss Türkiye Ürün ve Sistem Çözümleri ile %63'e Varan Enerji Tasarrufu

Isıtma-Soğutma ve Havalandırma Sektörünün yenilikçi firması Danfoss; 'Anadolu Efes Ankara Üretim Tesislerinde' enerji tasarrufu, 'Ağaoğlu Maslak 1453 Projesinde' ise enerji tasarrufu ve konfor sunan çözümlere imza attı.



Danfoss Türkiye Güç Elektroniği bölümü, Anadolu Efes Ankara fabrikasında VLT® OneGearDrive® çözümü ile %63'e varan oranda enerji tasarrufu gerçekleştirdi.

Danfoss VLT® OneGearDrive® içecek sektörü için üretilmiş hijyenik standartlara uygun, yeni nesil IE4 motor teknolojisi ve 2 kademeli dişli kutu sayesinde sistem olarak toplam %90 verimliliğe sahip, motor redüktör birbirine akuple sistemdir.

Şişeleme hattı üzerine montajı yapılan Danfoss VLT® OneGearDrive® ürünü var olan eski motor dişli kutusu düzeneğine göre %63 ekstra enerji tasarrufu yapmıştır. VLT® OneGearDrive® enerji tasarrufunun yanı sıra işletmelere büyük oranda operasyon esnekliği ve verimlilikte kazandırmaktadır. Anadolu Efes Ankara fabrikası Bakım şefi Bayram Demirtaş VLT® OneGearDrive® ürününden çok memnun olduklarını ve hiçbir sorun yaşamadıklarını belirtti.



Danfoss AB-QM ile Enerji Tasarrufu ve Konfor Keyfi Maslak 1453'te

Ağaoğlu İnşaat A.Ş. tarafından yapımı devam eden, Avrupa'nın önde gelen konut projelerinden olan Maslak 1453'te, Danfoss AB-QM Basınçtan Bağımsız Balans ve Kontrol Vanaları kullanılacak.

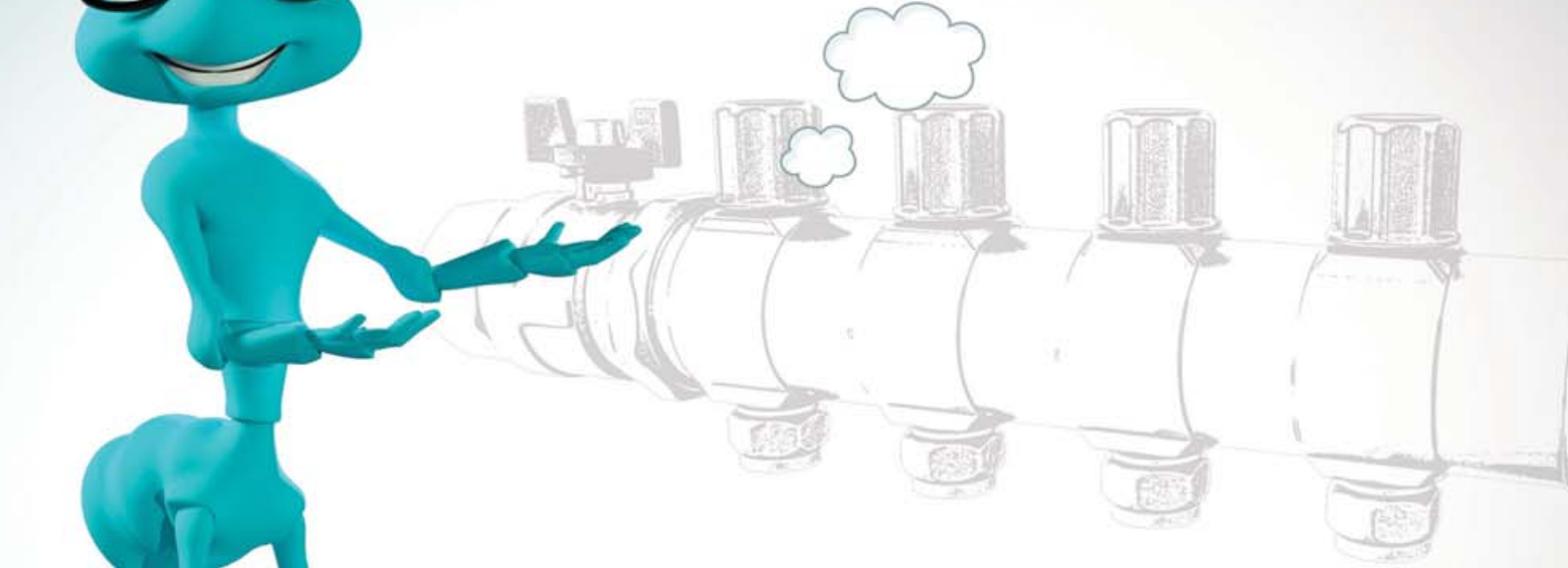
AB-QM, tek vana ile hem mükemmel sıcaklık kontrolü hem de hidronik balanslama özelliği sunmaktadır. Şimdiye kadar tüm dünyada montajı yapılmış olan 1 MİLYON' dan fazla AB-QM, bu vananın güvenilir ve en iyi "enerji tasarrufu ve konfor" yöntemi olduğunu kanıtlamaktadır. Danfoss AB-QM Basınçtan Bağımsız Kontrol Vanaları; projelendirme, uygulama ve devreye alma esnasında kolaylık sağladığı gibi işletme süresince de bakım maliyetlerinin azaltılması ve ilave "enerji tasarrufu" gibi avantajlar sağlamaktadır. Danfoss AB-QM'e yapılan yatırım kendisini en fazla 3 yıl içerisinde amorti etmektedir.

Danfoss AB-QM, konut sakinlerine 'enerji tasarrufu ve konfor keyfini' bir arada yaşama fırsatı vermektedir.





"Manifold is our
Game"



Mas Pompa ürünleri Cumhurbaşkanlığı Sarayı'nda

Ankara Atatürk Orman Çiftliği'nde 2012 yılında yapımına başlanan 2014 yılında tamamlanan ve Cumhurbaşkanlığı tarafından resmi konut olarak 200.000 metre kare ve 1000 odadan oluşan Cumhurbaşkanlığı Sarayı'nda Mas Grup ürünleri kullanıldı.



Antalya 100.Yıl Stadyumu'nun çözüm ortağı Mas-Daf



Mas-Daf Haziran 2013'de temeli atılan ve 2014 yılında tamamlanacak olan 206,201 m² arsa üzerinde 87,331 m² toplam inşaat alanına sahip Antalya 100.Yıl Stadı'nın çözüm ortağı oldu. Yapımı devam eden 33 bin kişilik stadyum 1,4 MW'lık çatı üzeri güneş enerjisi sistemi uygulama

masıyla dünyanın en büyük güneş enerjili stadyumu unvanını alacak.

Mas-Daf projede NFPA 20'ye uygun Yangın Pompa Grubu, Çok Pompalı Dik Milli Paket Hidroforlar, Inline Islak ve Kuru Rotorlu Sirkülasyon Pompaları ve Değiştirilebilir Membranlı Kapalı Genleşme Tankları ürünleriyle hizmet verecek. Bu özel proje 360 derece, tam yuvarlak bir stadyum özelliğiyle de dikkat çekiyor. Aynı zamanında Antalya 100. Yıl Stadyumu UEFA kriterleri anlamında tüm kriterleri bünyesinde barındırıyor. Stadyum içinde 100 otobüs kapasitesi otopark, sinema salonları ile kültür alanları alışveriş merkezi olacak. Stadyum dışında da 750 araç kapasiteli otopark yer alacak. Toplu Konut İdaresi tarafından yaptırılan projenin Mühendisliğini Akay İnşaat, Elektrik Projesi'ni Özay Mühendislik, Mekanik Projesini GMD Mühendislik, Aydınlatma Projesi'ni Özay Mühendislik, Statik Projesini Alp-El Mühendislik ve Tesisat Projesini YMT Mühendislik yapıyor.

Tanap Projesi - Mas Grup İşbirliği

Türkiye ve Azerbaycan arasında yapılan Avrupa'nın ve Türkiye'nin Doğal gaz ihtiyacını karşılamayı hedefleyen Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı Projesi (TANAP) Sivas-Erzincan arasında Mas Pompa ürünleri kullanılacak.

2014 yılı sonunda yapımına başlanan proje 2017-2018 yılları arasında tamamlanacak olan projeye doğal kaynakların sürekliliğini sağlayarak; güvenli, yüksek kaliteli, çevresel ve sosyal sorumlulukların bilincinde bir Doğal gaz iletim hattında gaz çeşitliliği sağlanacak. Yer altından tesis edilecek boru hattının Türkiye sınırları içerisindeki kısmının uzunluğu Gürcistan sınırından Bulgaristan sınırına kadar yaklaşık 1900 km dir. TANAP Projesiyle taşınması ön-

görülen yıllık 16 milyar metreküplük Doğal gazın 6 milyar metreküplük bölümü, Eskişehir ve Trakya Bölgesi'nde iki noktadan ulusal şebekeye bağlanarak Türkiye'de kullanılacak. Bu önemli projede; NFPA 20'ye uygun olarak seçilen Yangın Pompa grubunda bir adet

asıl, bir adet yedek elektrikli ve jokey pompa bulunuyor. Ana pompalar yatay ve uçtan emişlidir. Sızdırmazlık yumuşak salmastrayla sağlanıyor. Her tip pompa için ayaklı tip, sesli-ışıklı uyarı sistemi ve otomatik test sistemine sahip pano bulunuyor.



Güneşli yarınları görebilmem için...

Bir tuğla da siz koyun!

Yıllardır el ele vererek binlerce
lösemili çocuğumuzu hayata kazandırdık.

Bugün ülkemizin en donanımlı
Onkoloji Hastanesi'ni kurarken de
bizi yalnız bırakmayacağınıza inanıyoruz.



1  = 1  = 10 TL
TUĞLA yaz 3406'ya yolla

BANKA ve ONLINE
LÖSEV 
Bir tuğla da siz koyun

LÖSEV 
Bağış Kutuları

Avrupa Konutları Tem2 havalandırmasında AFS imzası

İstanbul'un merkezinde yer alan Avrupa Konutları Tem 2 projesinin havalandırma ihtiyacını AFS Boru Sanayi A.Ş, temin etti.



AFS, Avrupa Konutları Tem 2'nin havalandırmasını egzoz, duman egzoz, merdiven basınçlandırma fanları, jet fanlar ve ısı geri kazanımlı taze hava cihazları ile karşıladı.

İnşaat sektörünün lider markalarından Artas tarafından 17 bin metrekare üzerinde inşası gerçekleştirilen Tem 2 Avrupa Konutları projesinde; 3 blokta toplam 414 daire ve 34 ticari birim yer alıyor. Projenin sosyal olanaklarını açık ve kapalı otopark, açık ve kapalı yüzme havuzları, basketbol ve voleybol sahaları, süs havuzu, güneşlenme terası ve gölet oluşturuyor.

Avrupa Konutları Tem 2 otoparklarının yangın duman tahliyesi ve günlük havalandırmasının jet fanlı otopark havalandırma

sistemleri ile sağlandığını belirten AFS Genel Müdür Yardımcısı Bahadırhan Tari, " Jet fanlı otopark havalandırma sistemi ile, olası bir yangın anında oluşacak dumanı tahliye ederek, can ve mal güvenliğini arttırıyoruz. Otoparkın günlük havalandırma ihtiyacını da aynı sistemle sağlıyor, araç egzozlarından yayılan zehirli gazların insan sağlığına zarar verebilecek seviyelere çıkmasına asla izin vermiyoruz" dedi.

Havalandırma sistemlerinin insan hayatı için oldukça önemli olduğunun altını çizen Tari, " Gerek yangın dumanından ve zehirleyici etkisinden korunmak gerekse sağlıklı ve konforlu bir yaşam için havalandırma sistemlerine ihtiyaç duyuyoruz." dedi. Yüksek yapılarda yangından kaçış ve bina tahliye koridorlarının havalandırma sistemleri ile basınçlandırılması gerektiğini vurgulayan Tari, "Bu hacimlerin dumanın giremediği, güvenli kaçış yolları haline getirilmesi gerekiyor. Bununla birlikte tüm kapalı mekanların havalandırılarak, günlük yaşam için gerekli olan oksijenin sağlanması ve karbondioksit miktarının belirli seviyenin altında tutulması sağlıklı bir yaşam için şarttır" şeklinde konuştu.

Taze hava sağlayan cihazların mutlaka ısı geri kazanımlı olması gerektiğinin altını çizen Tari, "Sağlığımızdan ödün veremeyiz. Soluduğumuz havayı her zaman taze tutmalıyız. Enerjiyi har vurup harman savurmamalıyız. Yüksek iç hava kalitesi için dışarıdan taze hava alırken içerideki kirli havayı tahliye ediyoruz. Tahliye ettiğimiz kirli ancak şartlandırılmış havanın ısını veya enerjisini dışarıdan aldığımız taze havaya aktarmalıyız. Muhakkak ısı geri kazanımlı taze hava cihazları kullanmalıyız. Sağlıklı taze havadan vazgeçmeden enerji tüketimini minimum değerlere indirmeliyiz" açıklamasında bulundu.

AFS CFD Tasarım Ekibi tarafından gerçekleştirilen çalışmaların önemine değinen Tari, "CFD analizi ile hava hareketinin, duman davranışının simülasyonunu yapabiliyoruz. Yangın koşullarında kapalı otopark içerisinde oluşacak hava hızı, duman yoğunluğu, ortam sıcaklığı ve görüş mesafesi verilerini bilgisayarlarda zamana bağlı olarak izleyebiliyoruz. Kapalı otoparkların havalandırılması ve yangın dumanı egzozu ile ilgili tasarılarımızı yüzde 100 CFD destekli yaparak, jet fanlı havalandırma sistem performansını garanti ediyoruz." açıklamasında bulundu.

Tem otoyolu üzerinde inşa edilen proje, Maslak-Levent hattına ve Atatürk Havalimanı'na 10 dakika mesafede yer alıyor. 1+1, 2+1, 3+1 ve 4+1 olarak tasarlanan dairelerin, Şubat 2015'te teslim edileceği öngörülüyor.

sonsuz çözümler



AstralPool sonsuz deneyimi, sonsuz ürünleri, sonsuz teknik ve proje desteği, sonsuz çözümleriyle havuz ve wellness dünyasına yeni bir boyut kazandırmaktadır. Birlikte sonsuz ilerlemeler, faydalar, ortaklıklar yaşayacağız. Bütün bunları kaybetmeyi göze alabilir misiniz?



Ön filtre sistemi
HYDROSPIN COMPACT



IGUAZU duş



Filtre PRAGA



Spalar



Atlama platformları



LED lamba



Tuz Elektroliz



CEPEX küresel vanalar



The infinite pool

www.astralhavuz.com.tr

FLUIDRA TR SU ve HAVUZ EKİPMANLARI SAN. ve TİC. A.Ş.
e.mail: info@fluidra.com.tr - tel: +902163870556-57-58

Mükemmeliyetçi misiniz?



- ✓ Çalışanlarınızın verimliliğinin, iç hava kalitenizden kaynaklanan sıkıntılar sebebiyle %40'lara kadar düşebileceğini biliyor musunuz?
- ✓ Müşteri memnuniyeti amacıyla yapılan anketlerden en çok sıkıntı yaşanan durumlardan birisinin iç hava kalitesi sorunu olduğunu biliyor musunuz?
- ✓ Tasarım ve Uygulama arasındaki farkların giderilmesi için en etkili çözümün **TEST-AYAR-DENGELEME (TAD)** olduğunu biliyor musunuz?
- ✓ ISKAV sadece çalışanlarınızı ve müşterilerinizi düşünmüyor! Aldığınız **TAD** hizmeti sayesinde projeye uygun çalışması sağlanan mekanik tesisatınız **daha az enerji tüketerek çevre dostu oluyor, hem de maliyetlerinizi düşürerek faturalarınıza yansıtıyor!**

*Bağımsız, tarafsız ve sektörün öncü kuruluşu olan ISKAV, deneyimli ve uzman **TAD** Ekibi ile iç hava kalitesi konusunda çözüm ortağınız. ISKAV **TAD** ekibinin sunduğu hizmet sayesinde iklimlendirme sisteminizin enerjisini en iyi kullanan, çevreye ve faturalarınıza dost sistemlere dönüştürebilirsiniz.*

TAD Nedir?

TAD hizmeti; başta endüstriyel sanayi sistemleri, hastahaneler, ilaç fabrikaları, üretim tesisleri, temiz odalar ve yönetim binaları olmak üzere mekanik tesisat sistemlerinin projelerine ve şartnamelerine uygunluğunun test edilmesini, ayarlarının yapılmasını, balanslanmasını, işletmeye alınmasını ve tüm bu işlemlerin uluslararası standartlara göre raporlanmasını içerir.

teknik

Silindirik Alev Duman Borulu Kazanlar ile Su Borulu Kazanların Karşılaştırılması

Hazırlayan
Atakan Gümüş
Bosch Termoteknik Ürün Yöneticisi

Endüstriyel buhar üretimi, 200 yıldan uzun bir geçmişe sahiptir. 1875 yılında, James Watt buhar kazanını ve buhar makinesini icat ettikten tam 106 yıl sonra, Steinmuller firması ilk su borulu kazanı tasarlamıştır. 1927’de ilk Benson kazanı 180 bar basınçta ve 450 C sıcaklıkta 30t/h kapasiteyle işleme alınmıştır. 1960’lı yıllarda, 350 bar üzerinde basınçlara ve 600 C° sıcaklıklara sahip kazanlar tasarlanmıştır. 1970’li yıllarda kapasite sınırı 1000 t/h seviyesine kadar ulaşmıştır. Bundan sadece 5 yıl sonra, 2000t/h’in üzerinde buhar kapasitesine sahip su borulu kazanların üretilmesi mümkün hale gelmiştir.

Böylesine muazzam kapasiteler ve ekstrem buhar parametreleri, tasarım ilkeleri nedeniyle silindirik alev duman borulu kazanlardan elde edilemez. Ancak silindirik alev duman borulu kazanlar hala geliştirilmeye devam etmektedir. Şu anda Bosch Industriekessel GmbH tarafından üretilen silindirik alev duman borulu kazanlar ile 55t/h buhar kapasitesi emniyetli ve ekonomik bir şekilde sağlanabilir. Boyuta bağlı olarak, 30 bar seviyesine kadar buhar basıncı ve 300 C°’ye kadar kızgın buhar sıcaklığı elde edilebilir.

Bu rapordaki amaç, her iki kazan tasarımının var olacağı durumlarda; güvenlik, işletim, fiziksel karakteristik ve maliyet gibi kriterleri karşılaştırmaktır.

GÜVENLİK

Bazı gelişmekte olan ülkelerde alev duman borulu silindirik kazanların kullanımı yaygın değildir. Yerel silindirik kazan üreticilerinin ürünleri gerekli standartları karşılayamaz. Aynı durum, aşırı basınç ve su seviye kontrolü için gerekli olan emniyet donanımlarında da geçerlidir. Bu nedenle emniyet standardı da düşüktür. Buhar kazanının yıkıcı sonuçlarından duyulan korku ve su borulu kazanların, silindirik kazanlara nazaran daha az su içeriğine sahip olmaları nedeniyle, su borulu tasarım tercih edilir. Güvenlik konusunun dışında, yerel olarak üretilen alev duman borulu silindirik kazanların kullanım ömürlerinin kısa olması da tercih için belirleyici bir etkidir.

Son 20 yılda, alev duman borulu kazanların bulunduğu tesislerde meydana gelen kazalarda ciddi oranda azalma gözlenir. Aşırı basınç kontrolü, su seviye kontrolü ve sınırlanması için geliştirilen emniyet ekipmanları, bu kazaların minimuma indirilmesini sağlayan en önemli etkenlerdir. Önemli olan bir başka etken ise yükseltilmiş test basınç değerleri ile kazan hidrostatik testlerinin uygulanması olmuştur. Bu, alev duman borulu silindirik kazanların durumunu ve emniyetini çok basit ve çok güvenilir bir şekilde değerlendirme yöntemidir. İmalat ve tasarımda kaliteye önem verildiğinde ve gerekli emniyet tedbirleri alındığında, silindirik alev duman borulu kazanlar daha yüksek güvenilirliğe ve sağlamlığa sahiptir. Dolayısıyla mühendislik firmaları ve kullanıcılar, yalnızca güvenli şekilde çalışmakta olan



ve yıllar boyunca hasar görmemiş çok sayıda referans tesis gösterebilecek durumda olan imalatçıları tercih etmelidir.

İŞLETİM

Kazan suyunun ve besleme suyunun kalitesi, tüm buhar kazanı tasarımlarında çok önemli bir kriter olarak görülmelidir. Ama her iki kazan dizaynı arasında, su kalitesi gereksinim seviyesi ile alakalı farklılıklar bulunur.

Su borulu kazanlarda, çoğu konstrüksiyon türünde tuzlu su kullanılması önerilmez. Su borulu kazanlar için tuzluluk 2000 $\mu\text{S}/\text{cm}$ ’ in altında bir iletkenlik demektir. Genellikle, 250 kW/ m^2 ’ den büyük lokal ısı akışlarında, boruların tıkanmasını önlemek ve ısı transferinin engellenmemesini sağlamak için kazanda yumuşak su kullanılması gerekir. Su borulu kazanların işletimi için ihtiyaç duyulan bu su kalitesi gereksinimleri yalnızca karmaşık ve yüksek maliyetli su işleme sistemlerinin kurulumuyla karşılanabilir.

Prensipte, alev duman borulu silindirik kazanlar tuzlu su ile çalıştırılabilir (iletkenlik < 6 000 $\mu\text{S}/\text{cm}$). Kazan ısıtma yüzeylerinin tuz birikmesi nedeniyle olumsuz etkilenmesi görülmez. Suyun işlenmesi için basit su yumuşatma tesislerinin kullanılması yeterli olabilir.

Alev duman borulu silindirik kazanlar ile su borulu kazanların bir başka işletim farklılığı ise, boyut ve ısı kapasite farklılığıdır. Benzer kapasiteler için alev duman borulu silindirik kazanlar, su borulu kazanlara nazaran daha az yerleşim alanına ihtiyaç duyar. Bakım işlemleri, su borulu kazanlarda olduğu gibi alev duman borulu silindirik kazanlarda kolay bir şekilde gerçekleştirilebilir. Bunu sağlayan ana etkenler ise kazanı çalıştırma ve kapatma işlemlerinin daha az zahmetli olması ve ısıtma yüzeylerine erişimin kolay olmasıdır.

FİZİKSEL KARAKTERİSTİK

Üretilen ısı kapasitesiyle ilişkili olarak, alev duman borulu silindirik tipte bir kazan, su borulu bir kazana göre çok daha yüksek

su içeriğine sahiptir. Dolayısıyla alev duman borulu silindirik tipte bir kazan, geçici olarak kazanın anma kapasitesini aşan yük dalgalanmalarına veya yük taleplerine karşı daha dirençlidir. Buna karşın, alev duman borulu silindirik tipte bir kazanda, soğuk çalıştırma durumunda kazandaki yüksek su hacmi sebebiyle istenilen özelliklerdeki buharın elde edilmesine kadar ki geçen süre, su borulu kazanlara nazaran daha uzundur.

Kazanın ve sistemin uygun bir şekilde tasarlanmasının dışında brülör tarafından üretilen düşük ısı yük de kazanlar için belirleyici bir faktördür. Su borulu kazanlarda, eğer brülör düşük ısı yükte çalışıyorsa, bu ısı yük kazana tedarik edilemez, bunun sebebi ise su tarafındaki debinin azalması ısı transferini negatif olarak etkiler.

MALİYET VE ZAMAN

Belirli gereksinimler alev duman borulu silindirik kazan tipi tarafından karşılanabildiği sürece, imalat maliyetleri ve kalitenin uygunluğu ile ilgili herhangi bir eksiklik de yoksa, alev duman borulu silindirik kazanların tercih edilmesi daha ekonomik bir alternatif olarak görülür. Ayrıca bu kazanlarda teslimat süreleri ve tesisin kurulumu için gerekli olan süreler daha kısadır.

Genellikle ısınım kayıplarının ve hat üzerinde ısı kaybının daha düşük olması sebebiyle alev duman borulu silindirik kazanlar benzer atık gaz sıcaklığı ve atık gaz bileşimine sahip su borulu kazanlara göre daha yüksek verim sağlar.

Kriterler	Alev duman borulu silindirik kazan	Su borulu kazan
Su kalitesi	Düşük gereklilik ve tuzlu su kullanılabilir.	Yüksek gereklilik ve düşük tuz seviyesi gerekli
Bakım	Kolay	Daha maliyetli
Testler	Basit, hidrostatik test ve ardından inceleme, ultrason testi nadiren gerekebilir.	Hidrostatik test ve ultrason testi gereklidir.
Verim	Yüksek	Düşük
Kısmi yük özellikleri	Minimum yük elde edilemediğinde, brülör sorunsuz şekilde kapatılabilir.	Belirli tasarımlarda kısmi yük sınırlı olmalıdır, brülör manuel olarak kapatılamaz.
Su içeriği	Yüksek	Düşük
Akümülayon kapasitesi	Basınç ve yük dalgalanmalarından etkilenmez	Prosesten kaynaklanan basınç ve yük dalgalanmalarına duyarlı
Teslimat süresi	Daha kısa	Daha uzun
Gerekli alan	Az	Fazla
Montaj ve devreye alma süresi	Kısa	Daha uzun

AB Yeni F Gaz Regülasyonu ve Alternatif Akışkan R32



Dr. Andaç YAKUT
Makine Yüksek Mühendisi
Yeşil Enerji & Çevre Bölüm
Koordinatörü
Daikin Türkiye
a.yakut@daikin.com.tr



Avrupa Birliği mevcut 20/20/20 politikasının, küresel ısınmayı sınırlayacak AB düşük karbon yol haritası 2050 hedefini sağlamakta yeterli olmayacağı görülünce Avrupa Birliği liderleri bu konuda daha sıkı önlemler almak amacıyla 23 Ekim 2014 tarihinde, sera gazı emisyon değerlerini 2030 yılına kadar %40 oranında azaltma, yenilenebilir enerji kullanımını %27'ye ve enerji verimliliğini en az %27'ye çıkarma konusunda bir anlaşmaya varmışlardır (AB Yeni 40/27/27 Politikası). Ayrıca Avrupa Birliğinde bu hedefleri gerçekleştirmeye katkı sağlayacak 20.5.2014 tarih ve 517/2014 sayılı yeni F Gaz Regülasyonunun yayınlanmasının ardından alternatif akışkan arayışları hız

kazanmıştır. Bu çalışmada; Yeni F Gaz Regülasyonu hakkında bilgi verildikten sonra klimalar ve ısı pompaları için alternatif bir akışkan olan R32 hakkında güncel bilgilere yer verilmiştir.

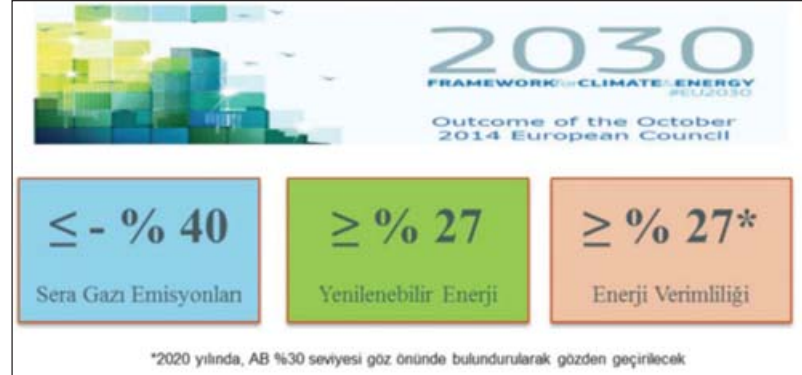
Daikin 27 Eylül 2012 tarihinde dünyanın ilk R32 içeren klimasını Japonya pazarına sunmuştur. Bu tarihten sonra Japonya'da Daikin ile beraber birçok cihaz üreticisi R32'li modellerini duyurmaya başlamıştır. 2013 yılı sonbaharında ise Daikin Avrupa'nın ilk R32 içeren klima modelini piyasaya sunmuştur. Japonya'da 2014 yılının Mart ayı sonuna kadar 2 milyondan fazla R32'li mini split ünite satılmıştır. R32 içeren klima ve ısı pompalarının ekonomik olarak uygulanabilir, teknolojik olarak uygun, güvenilir ve güvenli bir şekilde uygulanabileceği ispat edilmiştir.

Anahtar Kelimeler: F Gaz Regülasyonu, R32, Düşük GWP.

1. SERA GAZI EMİSYON DEĞERLERİNİ AZALTMAK İÇİN AB HEDEFLERİ

Bilindiği gibi Avrupa Birliği 20/20/20 politikası 2020 yılına kadar %20 daha az CO2 emisyonu, %20 yenilenebilir enerji payı ve %20 daha az birincil enerji tüketimi hedeflemektedir. Mevcut 20/20/20 politikasının, küresel ısınmayı sınırlayacak AB düşük karbon yol haritası 2050 hedefini sağlamakta yeterli olmayacağı görülünce Avrupa Birliği bu konuda daha sıkı önlemler almak amacıyla çalışmalara başladı.

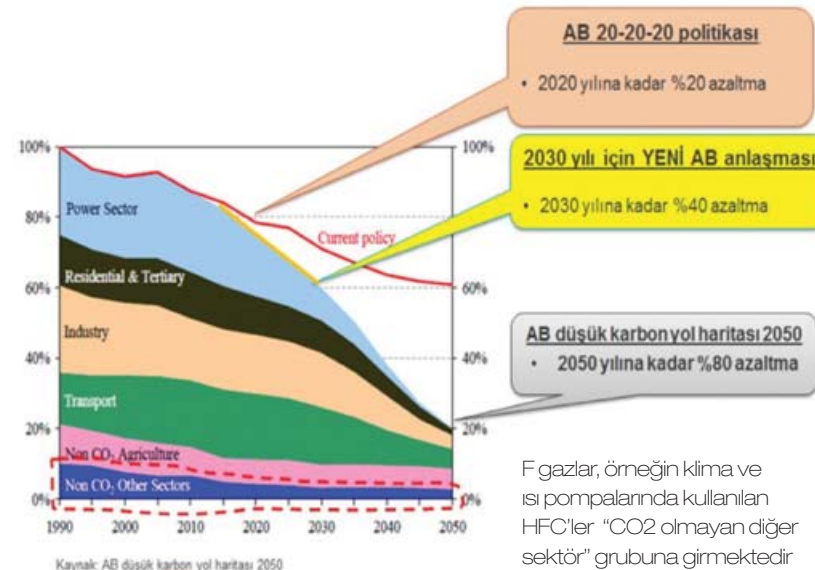
Bu çalışmaların sonucunda, Avrupa Birliği liderleri 23 Ekim 2014 tarihinde, sera gazı emisyon değerlerini 2030 yılına kadar %40 oranında azaltma taahhüdü veren iklim değişikliği konusunda dönüm noktası niteliğindeki bir anlaşmayı kabul ettiler [1]. Aynı zamanda yenilenebilir enerji kullanımını %27'ye ve enerji verimliliğini en az %27'ye çıkarma konusunu desteklemek üzere anlaştılar (Şekil 1).



Şekil 1. Avrupa Birliği Yeni 2030 Hedefi: 40/27/27

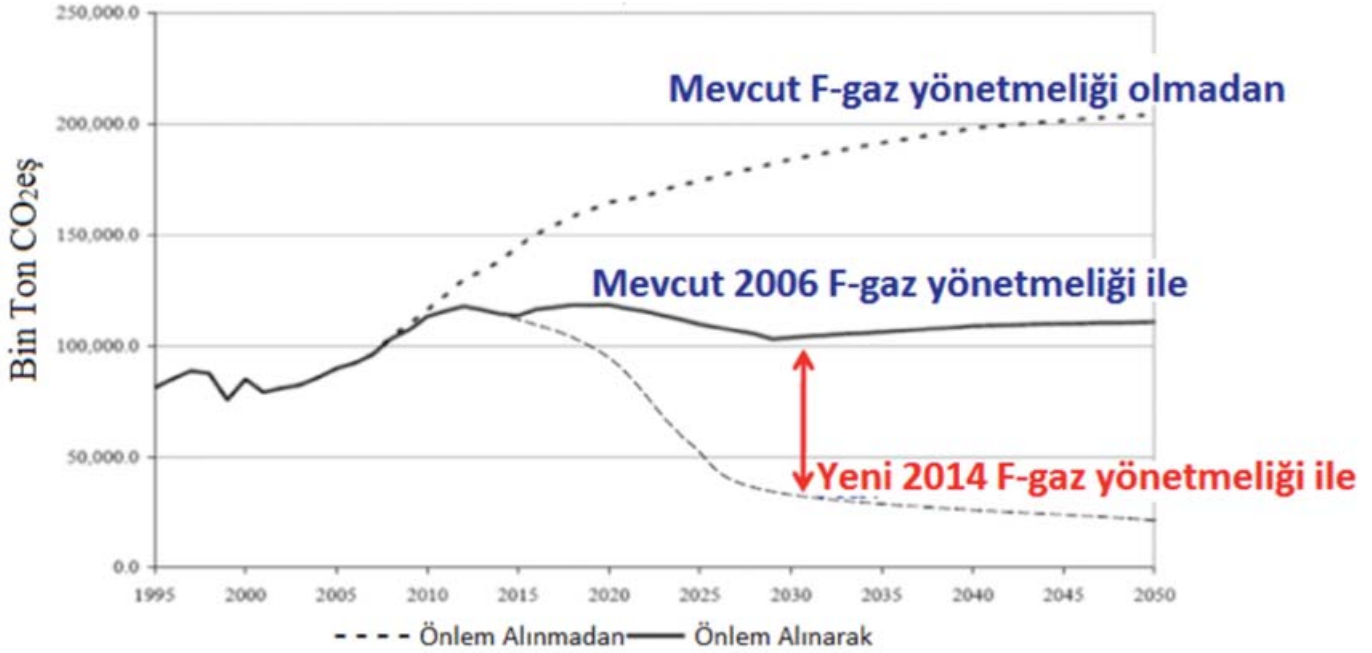
Şekil 2'de görüldüğü üzere mevcut 20/20/20 politikasıyla sera gazı emisyon değerlerinde 2050 yılına kadar ancak %40 azaltma sağlanabilmektedir. Düşük karbon yol haritası ise 2050 yılına kadar %80 azaltma hedeflemektedir (1990 yılına göre). Bu hedefe ulaşabilmek için yeni yapılan anlaşma ile 2030 yılına kadar %40 azaltma hedeflenmektedir. Bu hedefler, büyük oranda elektrik üretim metodunun değişimi ve enerji tüketimini azaltmak ile gerçekleşecektir. Bununla beraber aynı zamanda diğer sektörlerin de katkıda bulunması gereklidir.

Düşük karbon yol haritası emisyonlara etki eden 6 tane temel sektör belirlemiştir [2]. Bunlar: Enerji Sektörü, Konut, Endüstri, Taşıma, CO2 olmayan Tarım ve CO2 olmayan diğer sektör gruplarıdır. F gazlar, örneğin klima ve ısı pompalarında kullanılan HFC'ler (hidroflorokarbonlar), Şekil 2'de kırmızı kesik çizgilerle belirtilen "CO2 olmayan diğer sektör" grubuna girmektedir. Bu gruptaki emisyonlar da (N2O, Metan ve tüm F gazlar dahil) 2050 yılına kadar %78 azaltılmalıdır (1990 yılına göre).



Şekil 2. AB düşük karbon yol haritası 2050

F gazlar, örneğin klima ve ısı pompalarında kullanılan HFC'ler "CO2 olmayan diğer sektör" grubuna girmektedir



2. F GAZLARLA İLGİLİ AB MEVZUATI

2.1 “F Gazlar” Nelerdir?

- Hidroflorokarbonlar (HFC), Perflorokarbonlar (PFC) ve Kükürt hekzaflorürler (SF6) birer florlu sera gazıdır.
- Florlu sera gazları Ozon tabakasını inceltmezler, fakat tüm AB sera gazı emisyonlarının %2’sini oluştururlar.
- F gaz emisyonlarının yaklaşık olarak %80’inin nedeni iklimalar, ısı pompaları ve soğutma ürünlerinde soğutucu akışkan olarak kullanılan HFC’lerin emisyonlarıdır.

2.2 Neden Yeni F Gaz Regülasyonu?

Avrupa’da 2006 yılında yayınlanan F Gaz Regülasyonu düzenli kaçak kontrolü, teknik personelin sertifikalandırılması, kayıt tutma yükümlülüğü, geri kazanma yükümlülüğü, etiketleme.. vb ile “kaçak ve emisyonların” önlenmesine odaklanmıştır. Bu önlemler MAC (mobil klima sistemleri) yönergesi ile birlikte, F

gaz emisyonlarını artan kullanımlarına rağmen stabil (dengeli) bir hale getirecektir. Fakat bu önlemler AB düşük karbon yol haritası hedeflerine ulaşmak için yeterli değildir (Şekil 3). Bu hedeflere ulaşmak için daha fazla eylem gereklidir.

AB düşük karbon yol haritası 2050 hedeflerine ulaşmak amacıyla Avrupa Birliği Komisyonu tarafından 20.5.2014 tarihinde 517/2014 sayılı Yeni F Gaz Regülasyonu yayınlanmıştır [3]. Yeni F Gaz Regülasyonu 2030 yılına kadar F-gaz emisyonlarını 2/3 oranında azaltmayı hedefler (Şekil 3). Bu yönetmelik 01.01.2015 tarihinden itibaren Avrupa Birliği’nde yürürlüğe girecektir.

2.3 2006 ve 2014 F- Gaz Regülasyonları Arasındaki Farklar

Mevcut 2006 F Gaz Regülasyonu düzenli kaçak kontrolü, teknik personelin sertifikalandırılması, kayıt tutma yükümlülüğü, geri kazanma yükümlülüğü, etiketleme...vb ile “kaçak ve emis-

Şekil 4. HFC Kademeli Azaltma Takvimi



makale

yonların" önlenmesine odaklanmışken; yeni 2014 F Gaz Regülasyonu mevcut yönetmelikteki gereklilikler (bazı değişiklikler ile) aynen kalmakla birlikte bunlara ilaveten "F Gazların kullanımından kaçınmayı" amaçlamaktadır. Bunu ise;

1. HFC'lerin tüketimini kademeli olarak azaltarak: (Kota Tahsisi ile piyasaya sürülecek HFC'lerin kademeli olarak azaltılması.)
2. İlave ürün ve servis yasakları getirerek: (Sınırlı ürün yasakları daha da genişletildi.)

şeklinde düzenlemektedir.

2.4 HFC Kademeli Azaltma Takvimi

Yeni F Gaz Regülasyonu, (yığın) HFC üretici ve ithalatçılarına kota tahsisi yoluyla AB pazarındaki HFC miktarını kademeli olarak azaltmayı amaçlar. Bu kademeli azaltma ile 2030 yılına kadar HFC tüketiminin %79 azaltılması hedeflenmektedir (Avrupa'da 2009 ile 2012 yılları arasında piyasaya sürülen toplam miktarın yıllık ortalaması baz alınarak, Şekil 4). Burada bahsi geçen kota miktarı ağırlık (kg) bazında değil, "CO₂ eşdeğeri" olarak tanımlanan yeni bir birim üzerinden hesaplanacaktır. "CO₂ eşdeğeri" soğutucu akışkan miktarı (kg) ile akışkanın küresel ısınma potansiyelinin (GWP) çarpımına eşittir. $CO_{2es} = kg \times GWP$

2.4.1 Kademeli Azaltmayı Nasıl Sağlayabiliriz?

Kota miktarlarının "CO₂ eşdeğeri" cinsinden belirlenmesi soğutucu akışkan üretici ve ithalatçıların alternatif akışkanlara, cihaz üreticilerini ise yeni teknolojilere doğru yönleltecektir. Kademeli azaltma aşağıdakilerin bir veya birkaçı kullanılarak gerçekleştirilebilir.

- 1) Düşük küresel ısınma potansiyeline (GWP) sahip HFC soğutucu akışkanlara geçerek,
- 2) HFC olmayan soğutucu akışkanlara geçerek,
- 3) HFC soğutucu akışkan miktarını azaltarak,
- 4) HFC'leri geri kazanarak ve yeniden kullanarak.

2.4.2 Yeni F Gaz Yönetmeliği: Klimalar ve Isı Pompaları için ilave GWP limitleri

Yeni F Gaz Regülasyonu ile birlikte kademeli azaltmanın yanı sıra cihazlara yönelik yeni bir takım sınırlamalar da gelmektedir.

Bunlardan biri;

- 2025 yılından itibaren "3 kg'dan daha az soğutucu akışkan içeren tekli split klimalarda: GWP <750 olmalı" dır.

Regülasyonda 3 kg'dan daha fazla soğutucu akışkan içeren cihazlar, multi split veya VRV sistemler, Chiller sistemler için belirli bir GWP limiti veya ürün yasaklaması getirilmemiş olsa da ve 2025 yılı uzak görünse de, bütün cihaz üreticilerinin şimdiden mümkün olduğunca kısa sürede alternatif akışkanlara geçmesi önerilmektedir. Bunun nedeni ise, her ne kadar bu cihazlar için belirli bir GWP limiti olmasa da, 2015 yılından itibaren cihazlarda kullanılacak bütün HFC soğutucu akışkanların "Kademeli Azaltmaya" dahil olacağıdır.

Yukarıda bahsi geçen Yeni F Gaz Regülasyonu tarafından getirilecek olan sınırlama için olası çözüm; şu an günümüzde klimalarda kullanılan R410A soğutucu akışkanı yerine alternatif akışkanlardan biri olan R32 soğutucu akışkanına geçmektir. Bunun nedeni ise R410A soğutucu akışkanın GWP değeri 2088 iken, R32 soğutucu akışkanın GWP değerinin 675¹ olmasıdır.

2.4.3 R410A'dan R32'ye Geçişin CO_{2es} Bakımından Etkileri

Daha önce "CO₂ eşdeğeri" birimi $CO_{2es} = kg \times GWP$ şeklinde tanımlanmıştı. Bu birimi ton cinsinden ifade etmek istediğimizde, "TCO₂ eşdeğeri";

$$TCO_{2es} = kg \times GWP/1000$$

şeklinde ifade edilir.

R410A'dan R32'ye geçişin "TCO₂ eşdeğeri" cinsinden etkilerini görmek için 1'er kg R410A ve R32 soğutucu akışkana sahip iki cihaz ele alalım (Şekil 5).

R410A akışkanın GWP değeri 2088, R32'nin GWP değeri 675 olduğundan aynı miktarda soğutucu akışkan için R32'nin "TCO₂ eşdeğeri"nin R410A'ya göre yaklaşık 3 kat daha az olduğu görülür. Bu karşılaştırma 0,7 kg R32 içeren bir cihaz (R32



Şekil 5. R410A'dan R32'ye Geçişin CO_{2es} Bakımından Etkileri

¹ Hükümetler Arası İklim Değişikliği Paneli (IPCC), Dördüncü Değerlendirme Raporu

Soğutucu Akışkan			Özellikler			
			P _{kond} (MPa)	Hac. Soğ. Kapasitesi	ODP	GWP (IPCC 4 th)
HFC	R22 (baz)	Tek bileşenli	1.73	100%	0.05	1810
	R410A	Azotrop benz.	2.73	141%	0	2088
	R32	Tek bileşenli	2.79	160%	0	675

Tablo 1. R32 Soğutucu Akışkanının Özellikleri

özelliğinden dolayı aynı kapasite ve aynı verimlilikte R410A'ya göre daha az soğutucu akışkan kullanımı mümkündür. Yeni F Gaz Regülasyonunda bahsedilen kota tahsis "CO₂ eşdeğeri" biriminde tanımlandığından bu durumda R32 oldukça avantajlı hale geçmektedir.

İlerleyen bölümlerde R32 soğutucu akışkanı detaylı olarak incelenmiştir.

3. KLİMALAR VE ISI POMPALARI İÇİN NEDEN R32?

3.1 R32 Nedir?

- R32 = CH₂F₂ "diflorometan" olarak adlandırılan, tek bileşenli bir HFC'dir.
- Ozon Tabakasına zarar vermez (ODP=0).
- Karışım halinde olan R410A (%50 R32 + %50 R125) soğutucu akışkanının bir bileşenidir.
- GWP (küresel ısınma potansiyeli) değeri, R410A'nın sahip olduğu GWP değerinin yalnızca üçte biridir.

Tablo 1'de R32 soğutucu akışkanının bazı özellikleri görülmektedir.

3.2 R32 En Dengeli Çözüm

Alternatif soğutucu akışkan arayışında; akışkanın ozon tüketme potansiyeli (ODP), küresel ısınma potansiyeli (GWP), enerji verimliliği, güvenlik, ekonomiklik gibi birçok faktör etki eder. Bu faktörleri tam anlamıyla karşılayan mükemmel bir akışkan henüz yoktur. Seçim yaparken bütün bu faktörleri en uygun şekilde karşılayacak, en dengeli seçimi yapmak önemlidir. Kendi soğutucu akışkanını ve kompresörünü üreten dünyanın önde gelen klima üreticisi Daikin, yaptığı araştırmalar sonucunda düşük küresel ısınma potansiyeline sahip alternatif akışkanlar arasında R32'nin en dengeli çözüm olduğu sonucuna varmıştır. Bu sonuçtan sonra Daikin, R32 soğutucu akışkanını ve bu akışkan için özel olarak geliştirdiği kompresörü konut tipi klimalara adapte ederek, 27 Eylül 2012'de dünyanın ilk R32 soğutucu akışkanını içeren klmasını Japonya pazarına sunmuştur. Bu tarihten sonra birçok Japon üretici de R32'li ürünlerini duyurmaya başlamışlardır [4]. Ayrıca yine Daikin 2013 Sonbaharında Avrupa'nın ilk R32 soğutucu akışkanını içeren havadan havaya konut tipi ısı pompası sistemini tanıtmıştır. Japonya'da 2014 yılının Mart ayı sonuna kadar 2 milyondan fazla R32'li mini split ünite satılmıştır [5].

R32, HFC grubundan olmasına rağmen günümüzde sıklıkla kullanılan R410A soğutucu akışkanının sahip olduğu küresel ısınma potansiyelinin (GWP) üçte birine sahiptir. Üstelik R32

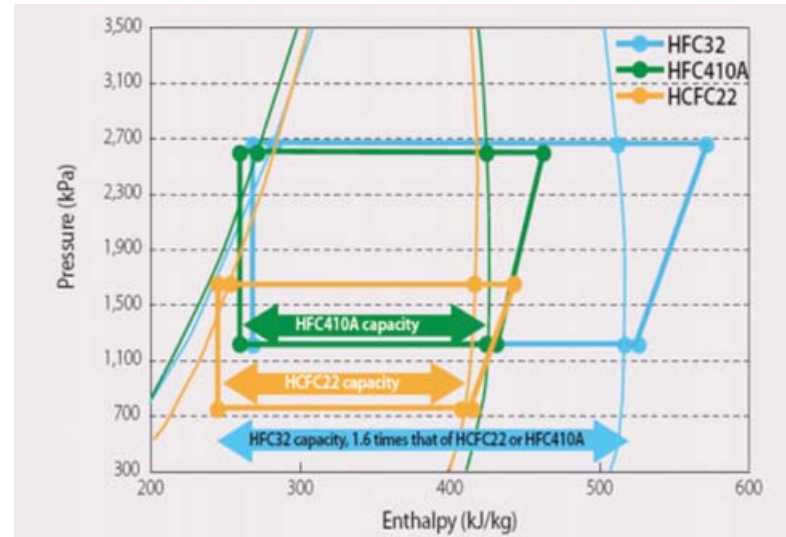
tek bileşenli bir soğutucu akışkan olduğundan geri dönüşümü de kolaydır. Genel olarak R32;

- Ozon Tabakasına zarar vermez (ODP=0).
- GWP değeri, R410A'nın GWP değerinin yalnızca üçte biridir (GWP=675¹).
- R410A'ya göre daha az soğutucu akışkan kullanımı mümkündür.
- R410A ve R22 ile kıyaslandığında daha yüksek enerji verimliliği.
- Daha kompakt tasarım mümkündür.
- R410A'nın bir bileşeni olduğu için R32 üretim kapasitesi mevcuttur.
- Tek bileşenli bir akışkan olduğu için geri dönüşümü ve yeniden kullanımı kolaydır.
- Gelişmekte (A5) olan ülkeler için ekonomiktir.

3.3 Tasarım Özellikleri

3.3.1 R32'nin Fiziksel Özellikleri

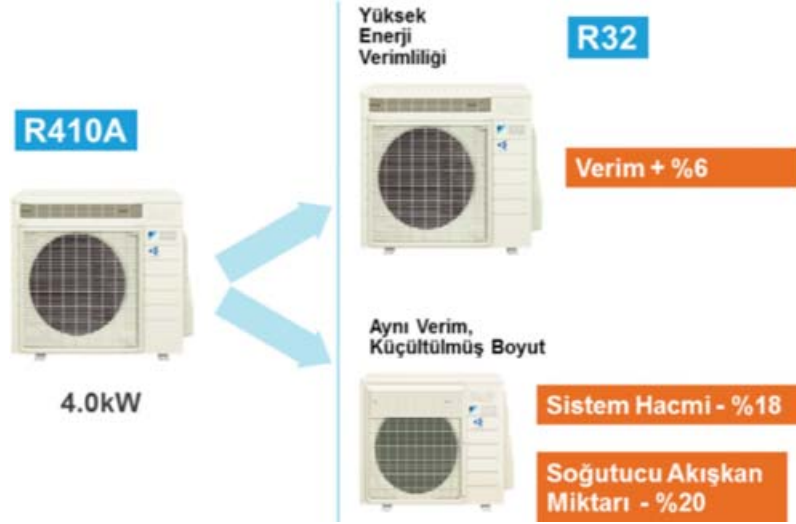
- R410A ile karşılaştırıldığında R32'nin potansiyel teorik soğutma kapasitesi 1,6 kat daha fazladır (Şekil 6).
- R410A'ya göre daha yüksek ısı transfer katsayısı
- Soğutucu akışkan miktarında (hacimsel) azalma: Sıvı yoğunluğu R410A'nın sıvı yoğunluğunun %90'ı kadardır. R410A'ya göre %30'a kadar akışkan miktarında (hacimsel) azalma mümkündür.
- Daha az basınç kaybı: Böylece aynı kapasite için daha ince çaplı borulama mümkündür.



Şekil 6. R32, R410A ve R22 için ln-P-h diyagramları

3.3.2 Enerji Verimliliği ve/veya Sistem Boyutlarına Olan Etkiler: Çeşitli Tasarım Olanakları

2012 yılında Japonya'da satışta olan 4 kW'lık bir split klima örneği olarak alındığında R32'li bir klimanın R410A'lı bir klimaya göre %6 daha fazla enerji verimliliğine sahip olduğu görülmüştür [6]. Aynı zamanda yine 4 kW'lık model örnek olarak alındığında enerji verimliliği aynı kalmak şartıyla daha küçük boyutlarda bir cihaz elde etmek mümkündür (Sistem hacminde %18 azalma, soğutucu akışkan miktarında %20 azalma, Şekil 7).



Şekil 7. R32 Kullanımının Enerji Verimliliği ve/veya Sistem Boyutlarına Olan Etkileri

3.4 Her Tür Lü İhtiyaca Cevap Veren Mükemmel Bir Soğutucu Akışkan Yoktur

Alternatif akışkan arayışında her üretici uygulamaya ve pazarın ihtiyacına göre enerji verimliliği, güvenlik, ekonomiklik, yerel mevzuat ve standartları da dikkate alarak seçimler yapmalıdır.

Daikin, R32'li split tip klimaları, konut tipi ürün yelpazesinden ticari tip ürün yelpazesine kadar geliştirmektedir. Çünkü R32 bu tip uygulamalar için uygundur (Şekil 8).

4. SONUÇLAR

Alternatif soğutucu akışkan arayışında; akışkanın ozon tüketme potansiyeli (ODP), küresel ısınma potansiyeli (GWP), enerji verimliliği, güvenlik, ekonomiklik gibi birçok faktör etki eder. Bu faktörleri tam anlamıyla karşılayan mükemmel bir akışkan henüz yoktur.

Klima ve ısı pompaları için alternatif akışkanlardan biri olan R32'nin özelliklerini özetleyecek olursak;

- R32, klimalar ve ısı pompaları için mükemmel enerji performansı sağlar.
- R32 enerji verimliliğini korurken veya artırırken aynı zamanda sistemde daha az soğutucu akışkan miktarına ve sistem boyutlarında küçülmeye olanak sağlar.
- R32, ozon tabakasına zarar vermez (ODP=0) ve düşük küresel ısınma potansiyeline sahiptir (GWP=675).
- R32, AB Yeni F Gaz Regülasyonu için uygun bir alternatif akışkandır.
- R32 için uygun yağlar mevcuttur.
- R32'nin tek bileşenli soğutucu akışkan olma avantajı vardır.

Yukarıdaki özelliklerinden dolayı R32 soğutucu akışkanı klima ve ısı pompaları için cazip bir çözümdür.

EK TANIMLAR:

ODP: Ozon Tüketme Potansiyeli (ODP), bir soğutucu akışkanın ozon tabakasına zarar verme riski olarak tanımlanır. Bu değer, ODP'si 1 olarak kabul edilen R11 soğutucu akışkanı referans alınarak ifade edilir. Örnek vermek gerekirse R22'nin ODP değeri 0,05 iken, R32 ve R410A klor ve brom içermediğinden dolayı bu soğutucu akışkanların ODP değeri 0'dır.

GWP: Küresel Isınma Potansiyeli (GWP), akışkanın atmosfere salınması halinde küresel ısınmaya (sera etkisine) olan etkisini gösterir. Bu değer CO₂ referans alınarak 100 yıllık bir süreye göre belirlenmektedir. CO₂ için bu değer 1.0'dır. Örneğin R410A için GWP değeri 20881 iken, R32 için GWP değeri 675'dir.

KAYNAKLAR

1. http://ec.europa.eu/clima/policies/2030/index_en.htm (erişim:11.12.2014)
2. http://ec.europa.eu/clima/policies/roadmap/index_en.htm (erişim:11.12.2014)
3. http://ec.europa.eu/clima/policies/f-gas/index_en.htm (erişim:11.12.2014)
4. JARN (Japan Air Conditioning, Heating & Refrigeration News) Dergisinin 25 Ekim 2013 tarihli sayısı
5. Japanese Policy and HVAC&R Industry Evolutions, Osami Kataoka Daikin Industries, Ltd.for JRAIA, OEWG side event July 15, 2014 Paris France
6. Refrigerant R32 for Air Conditioners and Heat Pumps, Hilde Dhont, Environment Research Center DAIKIN Europe N.V. XI. International HVAC+R Technology Symposium, Istanbul, 08-10 May, 2014, Turkish Society of Hvac & Sanitary Engineers



Şekil 8. R32'nin uygulanabilirlik alanları

Teskon Sorex & XII. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi

Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma,
Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma,
Jeotermal ve Güneş Enerjisi Sistemleri Fuarı

Kongre Ana Tema: Sağlık İçin Isıl Konfor ve
İç Hava Kalitesi

08-11 Nisan 2015

**MMO Tepekule Fuar ve Kongre Merkezi,
İzmir - Türkiye**

teskonsorex.com



Deutsche
Messe



Hannover-Messe Sodeks Fuarçılık A.Ş.

Tel : 0212 290 33 33
Faks : 0212 290 33 32
E-mail : info@sorex.com.tr



TMMOB MAKİNA MÜHENDİSLERİ ODASI

Tel : 0232 462 33 33 / 152 - 121
Web : teskon.mmo.org.tr
E-mail : teskon@mmo.org.tr

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Magnus yer tipi Premix yoğuşmalı kazan

Baymak Teknoloji harikası ürün üretiminde durmak bilmiyor!



Daha önce Hollanda Teknolojili Lectus Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazanları ile göz dolduran, sektöründe lider ürünü ve Kombide küçük, hafif ve sessiz Yoğuşmalı Kombi İdee ile yeni bir devri başlatan Baymak Şimdi de tüketiciyi Hollanda teknolojili Yer Tipi Yoğuşmalı Kazan Magnus ile tanıştıyor. Magnus ile-ri teknolojili fark yaratan özellikleri ile dikkat çekiyor, rakipleri arasından kolayca sıyrılıyor.

Baymak Magnus tıpkı diğer Baymak ürünleri gibi ileri teknoloji ile üretilmiştir ve %109,6'lara varan (DIN 4702-8 normuna göre) yüksek enerji verimliliği ile dikkatleri üzerinde toplamaktadır. Magnus Kazanlar, Baymak'ın piyasaya sürdüğü, kısa zamanda sektöründe lider olan Duvar Tipi Lectus kazanlar ile benzer özellik ve ekipmanlara sahip olup, daha yüksek kapasite gereksinimlerine karşılık verebilecek özelliktedir.

DUVAR TİPİ LECTUS KAZANLARIN YER TİPİ KARŞILIĞI: BÜYÜK KAPASİTELİ ISITMA İHTİYAÇLARINDA ÇÖZÜM MAGNUS KAZANLARI!

Tek cihazla 285 kw kapasiteden 1300 kw kapasiteye kadar 12 değişik modelde, binanın ısı ihtiyacına cevap verebilen bu teknoloji harikası, kapasite ihtiyacına bağlı olarak; tek kazan kontrol paneli ile beraber 15 adet kazanı kaskad olarak çalıştırabilir. Farklı ısıtma zonlarının ihtiyaçlarını karşılayabilir, farklı proje çözümleriyle farklı ihtiyaçlara cevap verebilir.

Magnus Kazanlar 7 bar kazan su çalışma basıncı sayesinde 20 - 23 katlı binalar veya daha yüksek katlı binaların ısıtması için kullanılabilir. Mekanik tesisatın yapısına bağlı olarak, değişik mekanik tasarımlarla gökdelenlerin bile ısıtması yapılabilir.

Tek kazanla minimum/maksimum 15 adet kazan kaskad bağlanarak her katı 1000 m² olan gökdelende 70 katlı bir binanın ısıtması karşılanabilir.

Yüksek kapasitesine rağmen kompakt boyutlara sahiptir, nakliye esnasında tekerlekleri sayesinde kolay taşımaya imkan verir. Zemine sabitleme ayakları mevcuttur.

Dünyamızda çevre dostu ürünlerin giderek daha da önem kazandığı bir dönemde Magnus kazanlar düşük emisyon değerleri ile de çevre dostu bir üründür. NOx ve CO2 salınımları son derece düşüktür.

MAGNUS SİZE UZAKTAN ERİŞİM KOLAYLIĞI SAĞLIYOR

Magnus'un kontrol panosu üzerindeki dijital ekranı sayesinde çalışma / arıza ve kazan set değerleri kolayca görülebiliyor. Dış hava ve oda sıcaklığı referans alınarak, kaskad veya tek kazan olarak kullanım imkanı sağlar, Modülasyonlu olarak kontrol edilebilir. Gidiş – Dönüş sıcaklığına bağlı olarak analog sinyaller yardımıyla (0-10 V) kontrol edilebilir.

Üstelik bilgisayar sistemine bağlanarak; uzaktan erişim ile kazan değerleri ve ayarları kolayca değiştirilebiliyor. Kazan kontrol panelinde PC bağlantısı sayesinde mümkündür.

YÜKSEK KATLI BİNALARDA DERECEYİ ENERJİ VERİMLİ MAGNUS ARTIRACAK!

Magnus; kazan eşanjörü maksimum 7 bar çalışma basıncıyla yüksek katlı binalarda kullanım kolaylığı sağlar. Silindirik paslanmaz brülörü ve modülasyonlu fan kontrol sistemi ile beraber enerji tasarruflu sağlayarak, sessiz çalışır. Kazanlar ısı gücü kapasitesine bağlı olarak % 20 - 100 oranında modülasyon yaparak; yakıt tasarrufu sağlar.

Magnus kazanlar hem çevreci yaklaşımı hem de tüketiciye Doğal gaz tasarrufu sağlayarak ülke ekonomisine katkıda bulunmaktadır. Bu avantajlarıyla Magnus kazanlar Türkiye pazarında büyük paya sahip olacaktır. Daha şimdiden Türkiye'nin farklı illerinde Prestijli Projelerde yerini almıştır!

Magnus, yüksek ısı gücü sayesinde farklı mahallerin ısınma ihtiyaçlarına da cevap verebilir. Enerji tasarrufu ve yüksek verimliliği ile "Yenilenebilir Enerjili Binalarda ve LEED projelerinde" kullanılabilme özelliğine sahiptir. Örneğin hastaneler, okullar, konut projeler, apartmanlar ve endüstriyel tesislerde yüksek verimiyle enerji tasarrufuna önemli katkı sağlamaktadır.

MAGNUS KAZAN TEKNİK ÖZELLİKLERİ

- TSE ve CE Belgeli
- EC Uygunluk Deklarasyonuna ve Avrupa Standartlarına Uygun
- Geri Akım Klapesi İle Yüksek Güvenlik
- Al-Mg-Si Eşanjörü İle Yüksek Isıl İletkenlik
- Paslanmaz Çelik Fiber Kaplı Premix Brülör
- Yakıt & Hava Uygun Oranda Karışım Ve Püskürtme
- %109,6 Yüksek Verimli (DIN 4702-8 Normuna Göre)
- %20 ila %100 Modülasyon Aralığı (1/5)
- Full Modülasyon Sıcaklık Sensörleri
- Kazan Sıcak Su Aralığı 20 °C – 90 °C
- Donma Korumasına Sahip
- 15 Adet Kazan Kaskad Çalıştırılabilme İmkânı
- Çevre Dostu-Düşük Emisyon Değerine Sahip (Nox <35 Mg/Kwh)
- Sessiz Çalışma Özelliği – 65 DBA (Magnus I İçin)
- Kompakt Boyutlar (72 cm Genişliğinde)



tmmob
makina mühendisleri odası



12. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi ve

teskon²⁰¹⁵ **SODEX** Fuarı

8 - 11 NİSAN 2015

MMO Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi - İzmir

sağlık için

ISIL KONFOR VE İÇ HAVA KALİTESİ



İLETİŞİM
TMMOB
MAKİNA MÜHENDİSLERİ ODASI
İZMİR ŞUBESİ

MMO Tepekule
Kongre ve Sergi Merkezi
Anadolu Cad. No: 40 K: M2 35010
Bayraklı - İZMİR
Tel: (0232) 462 33 33 / 152 - 121
Faks: (0232) 462 43 77
Web: <http://teskon.mmo.org.tr>
e-posta: teskon@mmo.org.tr

İzmir
3 Eylül

**İhracatınızı
arttırmak
istiyor
musunuz?**



**İKLİMLENDİRME SANAYİ
İHRACATÇILARI BİRLİĞİ**

Ceyhun Atuf Kansu Cad. No: 120 Balgat - Ankara

Tel: +90 312 447 27 40 • Fax: +90 312 446 96 05

www.turkishhvacrindustry.com

kültür - sanat



Hazırlayan: İrem Yıldız

Smashed by Gandini Juggling

9 Jonglör, 80 elma ve 4 tabak takımı. Smashed ile kendinizi bir saat boyunca eğlencenin tam ortasında bulacaksınız.



24 Ocak, 2015 - 1 Şubat, 2015

Jonglörlüğün büyüleyici bir performansa dönüştüğü bu gösteride kilolarca elma havalarda uçuşacak!

Bu komik ve dahiyane dans tiyatrosu, "hoş vakit" geçirmek için birebir! Ancak, aman uçan çaydanlıklara dikkat!

2011'den beri dünya turnesinde olan Londra-merkezli Gandini Juggling, bu sezon, büyük ses getiren hitleri Smashed ile Zorlu'da!

40 ülkede, 40 binin üzerinde gösteri ile çağdaş sirkin öncüsü olan topluluk, jonglörlüğü yeniden yaratıyor, onu sana-

ta çeviriyor ve tüm yönleriyle kucaklıyor. Radikal derecede avangard, aile dostu ve eğlence dolu bu gösteri kaçmaz!

***Etkinlik süresi: 60 dk.**

İndirimli Bilet Uygulaması:

1. 65 yaş üstü ve öğrenciler için "Smashed by Gandini Juggling" etkinliğine özel %15 indirim uygulanacaktır. 2. İndirimli bilet uygulaması yalnızca Zorlu Performans Sanatları Merkezi gişelerinde geçerlidir. Sınırlı sayıda bilet üçüncü ve dördüncü kategoriler için geçerli olacaktır. 3. Gişede öğrenci kartı ve kimlik gösterilmesi zorunludur ve bir kişi 1 adet indirimli bilet satın alabilir. 4. İndirimli bilet uygulaması yalnızca Zorlu Performans Sanatları Merkezi tarafından düzenlenen etkinlikler için geçerli olup, "Misafir Etkinlikler" kategorisindeki etkinliklerde geçerli değildir. 5. Zorlu Performans Sanatları Merkezi, indirimli bilet satın alma koşullarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar.

* Bu etkinlik 8 yaş ve üstü çocuklar için uygundur. 8 yaş altındaki çocuklar etkinliğe kabul edilmeyecektir.

La Bohème

Çok iyi bir provanın ardından sahnelenen bir La Bohème; Asla başarısız olmadı, olamaz!

18 Ocak, 2015 - 24 Ocak, 2015

LA BOHÈME by Giacomo Puccini
(Royal Opera House Prodüksiyonu)

Büyük kalabalık sahneleri, dekorları ve epik hikayeleriyle bilinen Grand Opera'nın en sevilen eseri La Bohème; sahne sanatlarının en saygın kuruluşlarından Royal Opera'nın global prodüksiyonu ile İstanbul'da! Hayat dolu Latin Mahallesi'nde yaşayan fakir sanatçıların kıt kanaat bir yaşam sürdüğü 1830'ların Paris'ini yeniden canlandıran eser, Londra Royal Opera House'dan, Zorlu sahnesine taşınıyor. Puccini'nin notaları, tıpkı Rodolfo ve Mimi'nin aşkı olduğu gibi hem duygusal yoğunluğu hem de Paris toplumundan bir kesitin bütün gürültü ve canlılığı ile resmedildiği bir renk cümbüşünü içeriyor. Paris'in bohem ruhunu gündelik yaşamdan bir aşk hikayesi ve eşsiz bir müzik ile anlatan bu romantik eser sizi de büyüleyecek. Tıpkı yüzyılı aşkın bir süredir dünyanın dört bir yanındaki dinleyicilerine yaptığı gibi...

La Bohème; Royal Opera House, Covent Garden, Londra ile işbirliği içinde yapılmaktadır. Bu yapımla ilk olarak 6 Şubat 1974'te Londra'da Royal Opera House'da sergilenmiştir.



• Mimi: Simge Büyükedes - Soprano • Rodolfo: David Butt Philip - Tenor • Musetta: Madeleine Pierard - Soprano • Marcello: ZhengZhong Zhou - Bariton

Şef: Cem MansurYönetmen: Richard Gerard Jones

Orkestra: Lokal orkestraKoro: Lokal koro

***Etkinlik süresi: 115 dk. *Ara I: 25 dk. *Ara II: 20 dk.**

İndirimli Bilet Uygulaması:

1. 65 yaş üstü ve öğrenciler için "La Bohème" etkinliğine özel %15 indirim uygulanacaktır. 2. İndirimli bilet uygulaması yalnızca Zorlu Performans Sanatları Merkezi gişelerinde geçerlidir. Sınırlı sayıda bilet tüm kategoriler için geçerli olacaktır. 3. Gişede öğrenci kartı ve kimlik gösterilmesi zorunludur ve bir kişi 1 adet indirimli bilet satın alabilir. 4. İndirimli bilet uygulaması yalnızca Zorlu Performans Sanatları Merkezi tarafından düzenlenen etkinlikler için geçerli olup, "Misafir Etkinlikler" kategorisindeki etkinliklerde geçerli değildir. 5. Zorlu Performans Sanatları Merkezi, indirimli bilet satın alma koşullarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar.

*Bu etkinlik 8 yaş ve üstü çocuklar için uygundur ve bilete tabidirler.*8 yaş altındaki çocuklar etkinliğe kabul edilmeyecektir.

Laleper Aytek / Non Paris

9 Jonglör, 80 elma ve 4 tabak takımı. Smashed ile kendinizi bir saat boyunca eğlencenin tam ortasında bulacaksınız.



Laleper Aytek'in 17 Aralık 2014'de İstanbul Fransız Kültür Merkezi'nde açılan "Non Paris" başlıklı 14. kişisel sergisi 31 Ocak 2015'e kadar açık kalacak. Sergide fotoğrafçının Paris'te iki yıl boyunca sürdürdüğü fotoğraf çekimlerinden 63 siyah-beyaz fotoğraf yer alıyor. Sergiyle birlikte fotoğrafçının "non paris" adlı bir fotoğraf albüm kitabı da Aralık başında yayımlanmıştı.

Laleper Aytek, 2012 ile 2014 arasında Paris'e dört kez gitti. Çekimlerini Paris'te yapmakla birlikte Paris'i çekmedi. Bu projesinde bir turist olarak geldiği bu şehir üzerinden "non" görüntüleri aracılığıyla aynadaki kendine bakmaya çalıştı. 2012'deki ikinci ziyareti birinciden oldukça farklı, şehrin ruhuna dokunduğunu, şehir üzerinden kendine de biraz daha içerden bakmaya başladığını düşündüğü bir ziyaret oldu. Projesine bu yolculukla birlikte (adını çok sonradan koysa da) başlamıştı bile... Fotoğrafçı "non paris"le birlikte; hiç tanımadığı, dilini bilmediği bir coğrafyada; bazen kırılğan, kimi eğreti olsa da, uzun zamandır belki de ilk defa cesaretli bir iç(e) bakışın, kendine ait duymayı beklediği bir sesin ya da itirazlarının kapısını aralamaya çalıştı.

Görüntüler kendi tekinsizliklerinde, zoraki buluşmalara teslim edilmediklerinde; bir fotoğrafçı için unuttuğu bir ses, hiç görmediği bir yüz ya da beklenmedik bir karşılaşma olabilir, ilk defa yürüdüğü bir sokaktaki bir görüntünün kenarındaki ufak bir ayrıntıdan hiç tanımadığı bir duyguya dair de olabilir, kaçılmış, göz ardı edilmiş, hatta yok sayılmış ve belki yıllardır yüzleşilmemiş.

Fransız Kültür Merkezi'yle birlikte Koç Üniversitesi İnsani Bilimler ve Edebiyat Fakültesi tarafından da desteklenen projesinde

Laleper Aytek yeni (dışardan) bir ziyaretçi olarak Paris'te çektiği "non" görüntülerinde Hoffmannstall'ın söylediği gibi, "hiç yazılmamış olanı okumayı", farklı bir kayıt yapmış olmayı az da olsa becerebilmiş olmayı diliyor.

Laleper Aytek Boğaziçi Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, Ekonomi Bölümü'nü bitirdikten sonra, Sosyal Ekonomi alanında yüksek lisans çalışmalarına devam etmek üzere gittiği Oslo Üniversitesi'nde daha çok fotoğrafa yöneldi. Fotoğrafla üniversite yıllarında başlayan ve giderek derinleşen ilgisi nedeniyle 90'lı yılların başında Türkiye'ye döndü ve kendi stüdyosunu açarak reklam fotoğrafçılığı yapmaya başladı. 1998'de Türkiye'nin ilk kapsamlı dijital fotoğraf stüdyosunun kuruluşunda fotoğraf ve reklam yönetmeni olarak görev aldı. 2009'da bu yana Koç Üniversitesi, Medya ve Görsel Sanatlar Bölümü'nde (MAVA) fotoğraf üzerine dersler vermektedir.

2000 yılından bu yana fotoğraf yazılarında, öznellik kapsamında "görme biçimleri" ve "fotoğraf tarihi" üzerine yoğunlaşmaktadır. Bu temel yaklaşımını "Fotoğraf Tarihi Kanonunu Yeniden Düşünmek: Öznellik Üzerine Bir İnceleme" başlıklı yüksek lisans tezinde ayrıntılandırarak geliştirmiştir. Yayımlanmış çalışmaları arasında fotografik düşünce üzerine yazılarını biraraya getirdiği Kendine Ait Bir Fotoğraf (2005) ile Palimpsest İstanbul (2010) ve Issız (2013) fotoğraf albümleri sayılabilir. Aytek 1991'den bu yana 13 kişisel sergi açtı ve 22 grup sergisine katıldı.

www.laleperaytek.com

31 Ocak 2015'e kadar gezebilirsiniz.

Yer: Fransız Kültür Merkezi

Shakespeare'in Bütün Eserleri “HAFİF KISALTILMIŞ”

Geçen sezon tüm oyuncuların yılın en başarılı oyuncu ödülü aldığı müthiş komedi Shakespeare'in Bütün Eserleri – Hafif Kısaltılmış oyunu, 20 Ocak'ta garajistanbul sahnesinde...

Londra'da 10 sezon kapalı gişe oynayan müthiş komedi Shakespeare'in Bütün Eserleri - Hafif Kısaltılmış, Tiyatro Keyfi yorumuyla yeni sezonda sizlerle buluşuyor.

Yazanlar: Adam Long, Daniel Singer, Jess Winfield
Çeviren: Leyla Özgüler - Kalender
Yöneten, Dramaturji, Işık Tasarımı: Kemal Başar
Koreografi: Alpaslan Karaduman
Kostüm Tasarımı: Berna Yavuz
Yönetmen Yardımcısı: Shyqyri Caushaj, Çağlar Polat
Oyuncular: Kemal Erdurak, Mesut Yılmaz, Kerem Muslu
Londra West End'de 10 sezon kapalı gişe oynayan bu müthiş komedi, ülkemizde



ilk kez sergileniyor. 3 akıllı evvel erkek oyuncu, Shakespeare'in bütün eserlerini birden seyirciye sunmaya kalkışır. Üstelik Shakespeare hakkında yüzeyel bilgi ve kulak dolgunluğundan baş-

ka bir donanımları yoktur. Cehaletin verdiği cüretle kadın rolleri, cadılar, soytarılar, hepsini oynamaya çalışınca aksilikler birbirini izler, olaylar çılgınlık boyutuna erişir. Herkesin akşamdan sabaha ünlü olmayı düşlediği, oyunculuğun kimilerince kolay bir meslek gibi görüldüğü ülkemizdeki bu tuhaf duruma ışık tutacak müthiş bir güldürü...

20 Ocak 2015 20:30
garajistanbul, İstanbul

Bilet Fiyatları
- Tam: 45.00 TL
- Öğrenci: 28.50 TL

Bilim Tüneli Sergisi

1 Aralık 2014'de başlayan Bilim Tüneli Sergisi, 12 Şubat 2015'e kadar Mall Of İstanbul - 1'de son buluşları teknoloji severlerin beğenisine sunuyor.

Bilim ve teknolojiyi laboratuvarın dışına taşıyan, son 13 yılda 18 ülkede, 30 şehirde, 10 milyon ziyaretçinin gezdiği Bilim Tüneli Sergisi, son araştırma buluşlarını ve perspektiflerini dünya çapında başarılı bir şekilde tanıtıyor. Küreselleşen bilim, bilim iletişimde yeni nesil, multimedya sergi içerikleri ve çok daha fazlası sizi bekliyor! Bilim ve teknolojinin geleceği nasıl değiştireceğini gösteren Bilim Tüneli Sergisi'nde büyüleyici bir deneyim yaşayacak, evren, madde, yaşam, karmaşıklık, beyin, sağlık, enerji ve toplum konularında gelecekte neler olacağını bugünden öğreneceksiniz. Adını Nobel ödüllü Alman fizikçiden alan Max Planck Topluluğu, kar amacı gütmeyen ileri bilim için çalışan bağımsız bir araştırma kuruluşu. Max Planck Topluluğu, dünya çapında tanınmışlığı ile bilim ve teknolo-

ji araştırmalarına önderlik ediyor. 2006 yılında yapılan bir araştırmada üniversite olmayan enstitüler arasında kurum, bilim araştırmaları alanında 1., teknoloji araştırmaları alanında 3. seçildi.

12.02.2015 tarihine kadar her gün saat: 10:00 - 22:00 arası ziyaret edebilirsiniz.

Yer: Mall Of İstanbul-1

Adres: Süleyman Demirel Bulvarı. TEM Basın Ekspres kavşağı. Başakşehir İstanbul

Ücret: Tam 23.00 TL, Öğrenci 13.00 TL

Bilet: Biletix,
Tel: 0216 556 98 00



Ressam Sennur Öztap'tan Darüşşafaka Yararına Sergi



Darüşşafaka Rezidans ve vasiyet bağışçısı ressam Sennur Öztap, 19 Aralık Cuma günü Ortaköy Sanat Galerisi'nde Darüşşafakalı öğrenciler yararına bir resim sergisi açıyor.

Darüşşafaka Cemiyeti'nin değerli bağışçılarından ressam Sennur Öztap, 19 Aralık Cuma günü Ortaköy Sanat Galerisi'nde Darüşşafakalı öğrenciler yararına bir resim sergisi açıyor. Sennur Öztap'ın "Dalgalar" temalı resimlerinden oluşan sergi, 19 Aralık 2014 - 10 Ocak 2015 tarihleri arasında ziyaret edilebilir. Sergideki resimleri Darüşşafaka Cemiyeti'ne bağış karşılığı temin eden sanat ve hayırseverler, Darüşşafaka'da okuyan, annesi veya babası hayatta olmayan, yetenekli ve maddi durumu yetersiz öğrencilerin eğitimle yaşamlarının değişmesine katkıda bulunacak. Öztap, 2010 yılında da Büyük Kulüp Derneği'nde Darüşşafaka yararına bir sergi açmıştı.

Darüşşafaka 151 yıldır eğitimle yaşamları değiştiriyor. Darüşşafaka Cemiyeti, 1863 yılından beri "eğitimde fırsat eşitliği" misyonu ile varlığını sürdürüyor. Babası veya annesi hayatta olmayan, maddi durumu yetersiz ve yetenekli çocuklarımıza kaliteli ve çağ-

daş eğitim olanağı tanıyor ve onların düşünen, sorgulayan, çevrelerine ve ülkelerine karşı sorumlu, aydın bireyler olarak hayata atılmalarını sağlıyor. Bugün Türkiye'nin dört bir köşesinden, sınavla seçilen 1.000'e yakın çocuğumuz, Darüşşafaka'da ortaokul 1. sınıftan liseyi bitirinceye kadar tam burslu, yatılı ve İngilizce eğitim görüyor. Darüşşafaka Cemiyeti bir sivil toplum kuruluşu olarak kurulduğu günden bu yana, hayırsever kişi, kurum ve kuruluşların bağışlarıyla varlığını sürdürüyor. Darüşşafakalı öğrencilerin eğitim, barınma, beslenme, kıyafet, sağlık, kitap, kültürel aktiviteler, cep harçlığı gibi yaşam giderleri ve aynı zamanda üniversite eğitimini sürdüren Darüşşafaka mezunlarına sağlanan burslar da dahil olmak üzere tüm giderler, hayırseverlerin, sosyal sorumluluk bilinciyle hareket eden kurum ve şirketlerin destekleriyle karşılanıyor.

Ornella Vanoni

İtalyan pop müziğinin First Lady'si Ornella Vanoni, 27 Ocak 2015 akşamı İş Sanat'ta hayranları ile buluşuyor.

İş Sanat dünya müziği kuşağında İtalyan divalarından Ornella Vanoni'yi konuk ediyor. Sanat kariyerine 1960 yılında Bertolt Brecht'in tiyatro oyunlarında aktris olarak başlayan Ornella Vanoni ertesi yıl kendi adını taşıyan ilk albümüyle profesyonel müzik piyasasına giriş yaptı. Folk ve popüler şarkılara yeniden şekil verdiği çalışmalarında çoğunlukla organize suçla ilişkilendirilmiş parçalara yer verdiği için "Yer Altı Şarkıcısı" lakabını aldı. Bu dönemde Gino Paoli'nin kendisi için bestelediği "Senza Fine" ve "Che Cosa C'è" ile 1963'te popülaritesi yükselen İtalyan Diva, ertesi yıl "Tu Si

Na Cosa Grande" ile Napoli Festivali'nde birinciliği kazandı. Bugün İtalya'nın en itibarlı pop şarkıcılarından biri olan Vanoni'ye en büyük başarıları getiren ise sonraki yıllarda çıkarmış olduğu "Una Ragione Di Più", "Un'ora Sola Ti Vorrei" ve "L'appuntamento" adlı hitleri oldu. 2004 yılında "Ocean's Twelve" filminde "L'appuntamento" yorumuna yer verilen sanatçı dinleyenlerin ruh halini yakalayan ve şarkıların büyüsünü üzerlerine bırakan duygu yüklü sesi, etkileyici yorumu ve sofistike pop stiliyle ününü İtalya'nın sınırları dışına taşımayı başaran bir isim...Bu yıl 80. yaş gününü kutlayan



İtalyan pop müziğinin First Lady'sini canlı dinlemek için İş Sanat'ta yerinizi mutlaka ayırtın.

27 Ocak 2015 20:00
İş Sanat Kültür Merkezi, İstanbul

Bilet Fiyatları

1. Kategori - 83.00 TL
 2. Kategori - 72.50 TL
 3. Kategori - Tam 56.00 TL
- İndirimli 46.00 TL

Nejat Kavvas “Saydam Masallar” cam sergisi



Yeni Zelanda’da yaşayan Türk sanatçı Nejat Kavvas’ın İstanbul’daki ilk kişisel sergisi “Saydam Masallar” Galeri Selvin 2’de açılıyor.

15 Ocak – 15 Şubat 2015

*Bu Camı bir simyacı gibi işleyip adeta bambaşka bir anlama büründüren Nejat Kavvas kadını, doğayı, soyut formları hayatı boyunca içinde yaşadığı çok kültürlülükten beslenerek yeniden yorumluyor. Mükemmel bir tekniği estetikle buluşturan sanatçı dışavurumcu renkleri holografik bir yaklaşımla camın içinde özgür bırakıyor, malzemenin yapısıyla oynayıp onu farklı dokulara dönüştürüyor. Camı bir madde olarak tarihten beri kullanılageldiği pratik bağlamından koparıp ona ruh vererek bir nesneden öteye taşıyor ve ona sanat pratikleri içinde hak ettiği yeri vererek onurlandırıyor.

Marmara Üniversitesi Eczacılık Fakültesi’nden mezun olan Nejat Kavvas, cam eğitimini Stipglass Cam Okulu, Tilburg Hollanda 2010, Cam Ocağı İstanbul 2009, California Polytechnic State University, San Louise Obispo California, Pilchuck Cam Okulu, Seattle, Washington, 2009, Art Station Sanat Okulu, Auckland Yeni Zelanda, 2008 de yaptı.

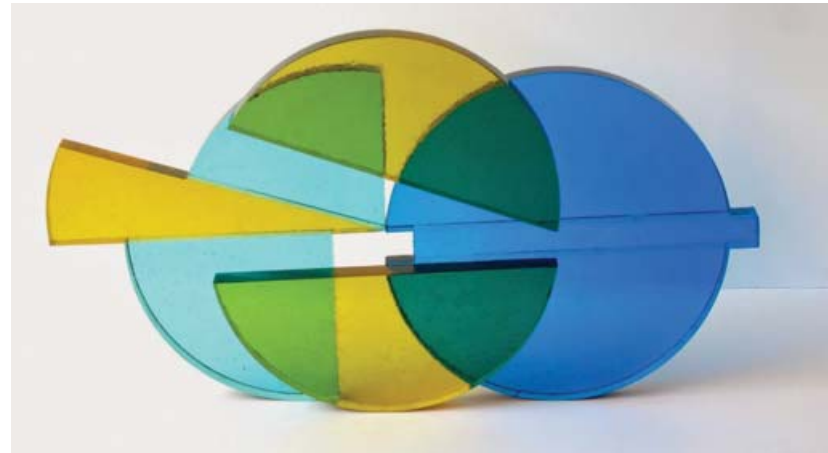
Ayrıca Claudia Borella Cam Okulunda uzman kalıp yapım teknikleri kursu, 2012, Cam Ocağı, İstanbul “A dan Z ye kalıp yapım teknikleri ve fırında cam döküm” kursları verdi.

Armaggan Gallery, Art 24/7 Volume: 2 sergisi, İstanbul, Armaggan Gallery, İstanbul Gurup Sergisi, İstanbul, 2011, SOFA Chicago Sanat Fuarında Sergi, Türk Kültür Vakfı 2011, Ron Şang Gallery sergisi, 2011, Red Spot Gallery, “Cam Ustaları” sergisi 2011, Armaggan Gallery, İstanbul grup sergisi 2011, Flagstaff Gallery, Auckland Yeni Zelanda, “Glassification” sergisi 2010,

Ron Şang Gallery, Auckland Yeni Zelanda, Group sergisi 2010, Uxbridge Creative Centre, “Exposed” Sergisi, Auckland, Yeni Zelanda 2010, Molly Morpeth Canaday Ödül sergisi Yeni Zelanda 2010, Ranamok Ödül Sergisi, Avustralya 2009, Art Station Sanat Okulu, “Ten Year of Glass” sergisi, Yeni Zelanda 2009 da sergilerine katıldı.

Masif cam yapıların işlenme sürecindeki büyük zorluk ve zahmetlere yenilmeden ustalığını sanatçı ruhuyla birleştiren Nejat Kavvas’ın “Saydam Masallar” adlı kaçırılmayacak sergisi 15 Ocak - 15 Şubat 2015 tarihlerinde Galeri Selvin 2’de görülebilir.

Galeri SELVİN 2
Bebek Arnavutköy Cad. (1. Cadde) 20 A
Arnavutköy, Beşiktaş İstanbul
Tel: +90 212 263 74 81



Şehir: Uzunlamasına Sergisi / Mağara



İstanbul'un alışlagelmiş şehir manzaraları bu kez farklı bir fotografik anlatımla karşımıza çıkıyor... Fotoğrafçıların, uzun pozlamalar ve siyah/beyaz bir anlatım diliyle yorumladığı tanıdık mekanlar, farklı görsellikleriyle 27 Aralık – 19 Şubat arasında "Şehir: Uzunlamasına" sergisinde MAĞARA'da ziyaretçilerini bekliyor.

Fotoğrafçı ve eğitimci Muammer Yanmaz'ın 40 Haramiler fotoğraf grubuna eğitim verdiği stüdyosu MAĞARA'da, Coşar Kulaksız'ın danışmanlığında, "2. Fine Art Fotoğraf Atöl-

yesi" gerçekleşti. Atölye sonunda oluşan "Şehir: Uzunlamasına" başlıklı sergi, klasik sokak fotoğrafçılığı temeli üzerine sanat fotoğrafının nasıl inşa edilebileceği hakkında fikirler veriyor.

Küratörlüğünü de Coşar Kulaksız'ın üstlendiği sergi, alışlagelmiş İstanbul şehir manzaralarını, uzun pozlandırmalar ve siyah/beyaz bir anlatım dili ile farklı bir fotografik yaklaşımda izleyiciye sunuyor. Sergide yer alan her fotoğraf aslında sağdan ve soldan çekilen iki farklı açının tek bir noktada görsel birleşimi üzerine kurgulandı. Böylece, izleyicilere bir mekanın, uzun pozlama ve ikili anlatım diliyle görsel olarak nasıl algılandığı ve hissettirdikleri aktarılıyor.

Fine Art fotoğraf atölyesi ve sonunda oluşturulan bu sergi; fotoğrafın sadece anlık bir tespit değil, aynı zamanda bir sanat mecrası olarak algılanabileceğine dair izlenimler vermesi açısından da önem taşıyor.

Fotoğrafçılar: Ali Efe Yılmaz, Alican Ekin, Aysun Hürol, Burcu Hakman, Gökçe Halulu Cevikoğlu, Gülşah Gencer, Gürkan Kurban, Ilgın Yaroğlu, Kübra Karaçizmeli, Selin Devran, Serli Hamamcıyan, Şeyda Soydamal Türk.

Basel Oda Orkestrası & Giovanni Antonini & Sol Gabetta

İsviçre'nin köklü senfonik topluluklarından Basel Oda Orkestrası bol ödüllü Gürcü piyanist Khatia Buniatishvili ile aynı sahnede buluşuyor.



Giovanni Antonini şef
Khatia Buniatishvili piyano

G. Rossini Uvertür "Cezayir'de İtalyan Kız" L. van Beethoven Piyano Konçertosu No. 3, Do minör Op. 37J. Haydn Senfoni No. 102, Si bemol Majör, Hob.I:102

İtalyan dönem müziği hareketinin öncülerinden Giovanni Antonini'nin şefliğinde sahneye çıkan topluluk, ısıltılı enerjisi, sonsuz müzik yapma sevgisi ve yılda doksanı bulan konser sayısı ile bugün Avrupa'nın en seçkin ve başarılı oda topluluklarından biri konumunda bulunuyor. Orkestranın İtalyan şef yönetiminde kaydettiği ve Sony etiketiyle piyasaya çıkardığı 1-6 Beethoven senfonilerinin 3 ve 4.sü 2008'de "Yılın Topluluğu" dalında ECHO Klassik ödülüne layık görüldü. Eleştirmenler tarafından yorumunun zarif bir yalnızlık ruhuna, hatta melankoliye sahip olduğu vurgulanan Khatia Buniatishvili, adını 2003 Horowitz Uluslararası Genç Piyanistler Yarışması ve 12. Arthur Rubinstein Piyano Ustaları Yarışması'nda aldığı ödüllerle duyurdu. 2009-2011 sezonunda BBC 3'ün "Yeni Nesil Sanatçı"



seçtiği ve düzenli olarak BBC orkestralarıyla konserler veren süper yeteneğin, sıcak ve bazen kederli icrası onun Gürcü halk müziğine olan yakınlığını da yansıtıyor.

16 Ocak 2015 20:00
İş Sanat Kültür Merkezi, İstanbul

Bilet Fiyatları
1. Kategori - 128.50 TL
2. Kategori - 88.00 TL
3. Kategori - Tam 77.50 TL
İndirimli 67.50 TL

HUZUR SEMTİ ÇENGELKÖY

Böreği, pastası, kahvesi, özgün lezzetlerin bulunduğu keyifli mekânlarıyla Çengelköy... İstanbul Boğazının en güzel noktalarından birinde yer alan bu semt sizleri de kendine âşık etmek üzere sizleri bekliyor.

Yazı ve Fotoğraflar Betül Görgülü

İstanbul'un kendine özgü semtlerini anlatmaya devam ediyoruz. İstanbul'un huzur veren yerlerinden birisi de Çengelköy... İstanbul'un 2 köprüsünün orta noktasında, Anadolu yakasında yer alan Çengelköy semti, İstanbul'a özgü, kendine özgü bir yer. Çengelköy'e geldiğinizde daracık caddesinden iki yönlü akmaya çalışan trafik ve bu cadde üzerinde yer alan birbirinden lezzetli pastaları olan yılların pastanecileri, fırınları...

Çengelköy'ün salatalığı kadar bugün Çengelköy Çınaraltı aile çay bahçesi,





Çikolata Kahve'si ve Çengelköy Börekçisi'yle meşhur. Semtin hemen hemen bütün esnafı oldukça güler yüzlü ve hoş sohbetseli. Sokakta yürürken sizi gören insanlar sizinle sohbet edecek kadar samimiler. Mahallenin genel havasından burada yaşayan kesimin uzun yıllardır Çengelköy'de yaşadıklarını tahmin ediyorsunuz. Sokaklar arasında dolaşırken bazı noktalarda size boğaz kendini öyle eşsiz güzellikte gösteriyor ki.

Çengelköy'e geldiğimizde caddede ufak bir gezintiden sonra böreğimizi alıp, İstanbul'da nadir bulabileceğiniz asırlık çınarın altına kurulu boğaza nazır 'Çınaraltı Çay Bahçesi'nde kahvaltımızı yaptık. Çınaraltı'nda yiyeceğinizle gelmenize müsaade ediliyor. Hatta bazı kişiler için bu bir gelenek haline gelmiş. Pazar sabahlarında kahvaltılığını alıp, kahvaltısını burada yapan müdavimler bulunmakta. Deniz kıyısındaki masaya oturmak



için sıra bekleyenler, birbirini tanımasa da selam verenler... Yazarlar, düşünürler, öğrenciler ve diğerleri... Buraya herkes sizin gibi bir tutam huzur için gelmiş... Boğazdan esen rüzgâr, deniz kokusuyla yüzünüze vuruyor. Boğazın dalgaları, martıları ve İstanbul'un huzuru bu asırlık çınarın altında... ve zaman zaman onca insan arasındayken, sadece siz ve İstanbul varsınız. Elindeki tepsiye çayları doldurup aralarda sürekli dolaşan garsonları bardağınız biter bitmez yeniliyorlar. Onlar sizin bir tutam huzur ve bir bardak çay için geldiğinizi biliyorlar.

Kahvaltınızı yaptıktan sonra isterseniz cadde üzerinde yer alan tadı eşsiz lezzette olan pastanelerden pastalarınızı alabilirsiniz. Buranın pastaneleri yıllardır sadece burada kalarak lezzetlerini sadece orada yemenize imkân sağlıyor. Caddede yürümeye devam ettiğinizde manavları göreceksiniz. Meşhur Çengelköy salatalıkları sıra sıra dizilmiş renkleriyle dikkatlerinizi çekecekler. Dilerseniz, tatlınızı yedikten sonra üzerine kahve içmek için kendi yapımları olan çikolatalarından tatmak ve tadı damağınızda kalacak kahvelerinden içmek için 'Çikolata Kahve' ye geçebilirsiniz.

Çengelköy'ü ziyaret edenler genellikle sahildeki bu hoş mekânlar arasında dolaşıp evlerine dönerler. Yokuş sokaklarda genellikle sıra sıra dizilmiş evlerin kimisi betonarme iken kimisi ahşap evler. Ahşap evlerdeki inceliğe gözümüz takılıyor. Zarif ve emek kokan yapıların kimisinin restorasyonu yapılmış olmasına rağmen kimisinin harabeye dönüşmüş olduğuna şahitlik





ediyorsunuz. Yokuşu tırmadıkça karşınızda Anadolu yakasının kentleşme manzaralarını görüyorsunuz, sahilde ise yalılarıyla farklı bir manzara. Yapıların insanlar gibi bir dili olsa da dinleyebilseniz hikâyelerini diye düşünüyoruz.

İşte tam bu yüzden Çengelköy'e gelerseniz tavsiyemiz yanınızdan fotoğraf makinenizi eksik etmemenizdir. Çengelköy'ün sokakları bolca fotoğraf çekme imkânı sunar. Çengelköy'ün yokuş sokaklarında yürürken, semt sakinlerinin sıkça dile getirdikleri "buranın havası bir başka" söylemini bizzat yaşarsınız.

Çengelköy sokaklarında dolaşırken bir köşe dikkatimizi çekiyor. Bizim tahminimiz buranın eski Çengelköy meydanı olabileceği yönünde. Asırlık çınar ağaçları yanında mermer bir çeşme olan kare şeklindeki bu alanda çerçeve gibi dizili evler yer alıyor. Maalesef ki bu evlerinde harabeye dönüştüğünü görmek üzücü. Mermer çeşmenin restorasyonu yapılmış fakat üzerine spreylere boyalarla yazılar yazılmış. Bu bizim eski meydan olduğunu düşündüğümüz alandan sizde uzun bir süre ayrılmayacaksınız. O alan size bir şeyler söyleyecek, siz dinleyerek anlamaya çalışacaksınız. Evlerin durumu canınızı sıskada asırlık çınarların burada hala sizinle birlikte nefes alması sizi mutlu edecek.

Sokaklar arasından caddeye çıkarken bizlerin bir aktar dikkatimizi çekti. İçerisinde yüzlerce çeşit doğal sabunlar ve yağlar



bulunmakta. Dükkânın kokusu bizi cezpt etti ve içeriye girerek alışveriş yapmadan edemedik. Dükkân sahibi alışveriş anında bize çay ikram etmek istedi. Bize özel bir davranış değildi bu, bütün müşterilerine karşı samimi tavrı.

Havaşı, insanı, farklı mekânları ile eşsiz Çengelköy... Böreği, pastası, kahvesi özgün lezzetlerin bulunduğu keyifli mekânlarıyla Çengelköy... İstanbul Boğazının en güzel noktalarından birinde yer alan bu semt sizleri de kendine âşık etmek üzere sizleri bekliyor.

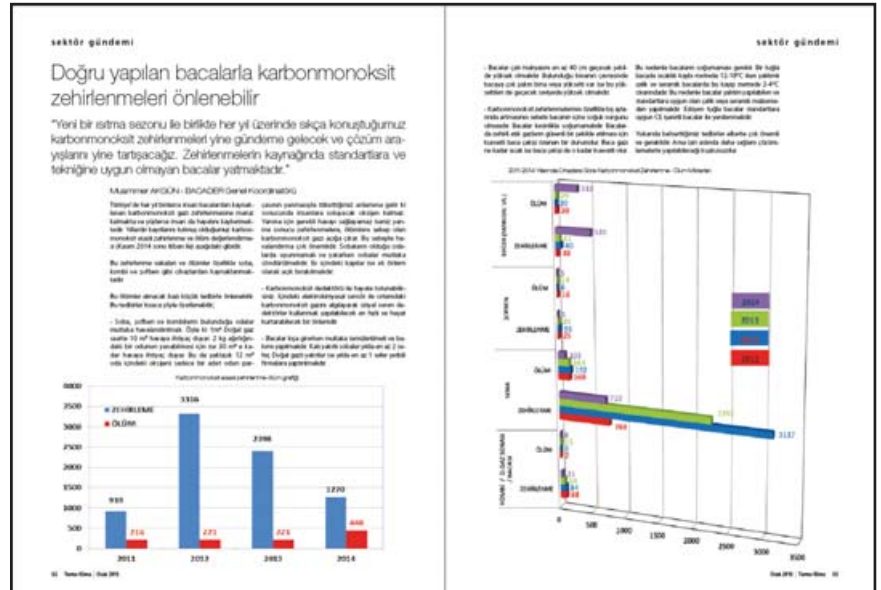




Abone Formu

summary

Carbon Monoxide poisoning can be avoided with right constructed chimneys



"The Renaissance" in Energy

Big Success of ISKAV: Stars of the future air conditioning sector are training



[illegible]

HUZUR SEMTİ ÇENGELKÖY

Röng, pastası, kahvesi, özgün lezzetlerin bulunduğu keyifli mekânlarla Çengelköy-İstanbul Boğazı'nın en güzel noktalarından birinde yer alan bu semt sizleri de kendine çekerek izine süzleri bekliyor.

**Yeni ve Fotoğraflar
Betül Gergülü**

İstanbul'un kendine özgü semtleri arasında önemli bir yer tutan Çengelköy, İstanbul'un en güzel noktalarından biridir. Boğaz'ın en güzel noktalarından biridir. Boğaz'ın en güzel noktalarından biridir. Boğaz'ın en güzel noktalarından biridir.

Çengelköy'ün sokakları süzün Çengelköy'ün sokakları süzün Çengelköy'ün sokakları süzün

Çengelköy, İstanbul'un en güzel noktalarından biridir. Boğaz'ın en güzel noktalarından biridir. Boğaz'ın en güzel noktalarından biridir. Boğaz'ın en güzel noktalarından biridir.

Çengelköy'ün sokakları süzün Çengelköy'ün sokakları süzün Çengelköy'ün sokakları süzün

Çengelköy'ün sokakları süzün Çengelköy'ün sokakları süzün Çengelköy'ün sokakları süzün

Çengelköy'ün sokakları süzün Çengelköy'ün sokakları süzün Çengelköy'ün sokakları süzün

100 YENİ BİR DÜNYA

Olay büyümeden...

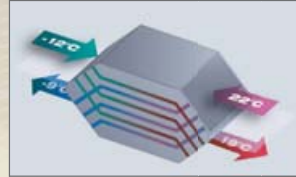


Upright, Pendent, Sidewall
Hızlı Tepkimeli ve Standart Tepkimeli
57°C, 68°C, 79°C, 93°C, 141°C

Türkiye'nin  onaylı ilk
Yağmurlama (Sprinkler) Başlıkları

DUYAR
YANGIN SİSTEMLERİ 
www.duyarvana.com.tr

DOĞRU DİZAYN VERİMLİ BİNA



%80 'e varan
ısı geri
kazanımı



VDI 6022

BERROS Klima Mühendislik San. Tic. Ltd. Şti.

Küçükyalı İş Merkezi E5 Yanyol A Blok No:13 Maltepe / İstanbul Tel: 0216 417 50 10 Faks: 0216 417 22 55 E-posta: berros@berros.com.tr www.berros.com.tr

HAVA HAYATTIR



www.cvsair.com.tr

Cvs Havalandırma Sistemleri San.ve Tic.Aş.
Soğanlık Yeni Mah. Atatürk Cad. Else Apt.
No:6/1 Kat:8 Soğanlık/Kartal/istanbul

Phone : +90 216 417 12 48
Fax : +90 216 417 34 48
sales@cvssair.com.tr