



YEAR 6 YIL / NO 68 SAYI / HAZİRAN 2014 JUNE / 10 TL (KDV dahil) ISSN 1309-4599

TermoKlima

ISITMA, SOĞUTMA, KLİMA, HAVALANDIRMA, YALITIM, POMPA, VANA, TESİSAT, SU ARITMA VE GÜNEŞ ENERJİSİ SİSTEMLERİ DERGİSİ

ISK-SODEX

ISTANBUL 2014



FUARI'NIN ARDINDAN



ISK-SODEX
ISTANBUL 2014

FUARI'NIN
YABANCI ZİYARETÇİLERİ
EVLERİNE
MUTLU DÖNDÜ

SİZİN İÇİN HAVA HOŞ!

Sıradan klimalar ortamı soğuturken, ortaya çıkan ısı dışarı atılır. Mitsubishi Electric City Multi sistemi ile ortam soğutulurken, açığa çıkan atık ısı, bu sisteme bağlanan **Hydrodan Sıcak Su Üreticisi** tarafından değerlendirilerek **sıcak su üretiminde kullanılır.**

Böylece iş yerinizde, otelinizde, evinizde, restoranınızda, spor salonunuzda sıcak su için ekstra masraf yapmak zorunda kalmazsınız.

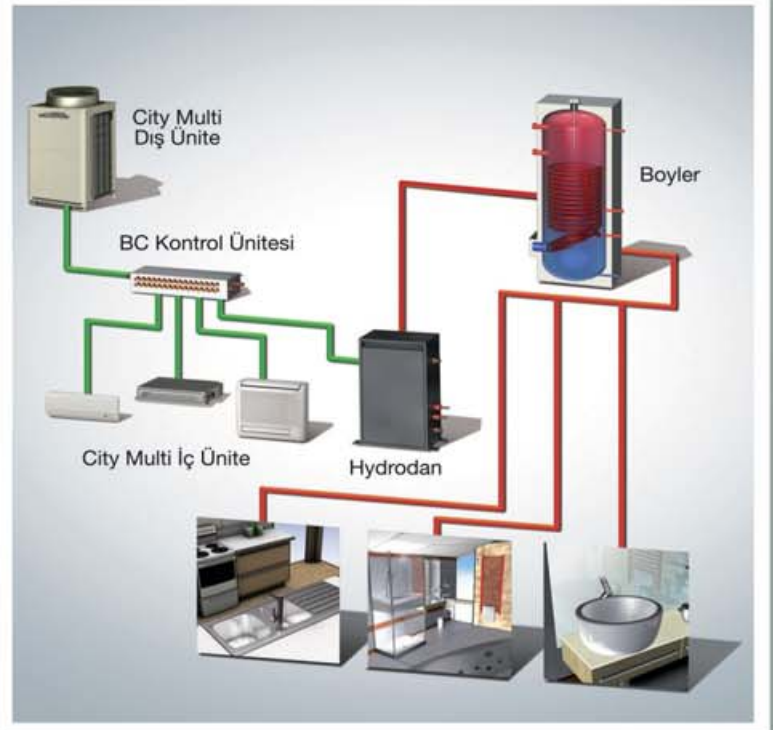


MITSUBISHI ELECTRIC HYDRODAN

Etkin bir ısı geri kazanımı gerçekleştiren Mitsubishi Electric'in çığır açan teknolojisi **Hydrodan** ile ticari ve bireysel ihtiyaçlarınız tek bir sistemle karşılanabilmektedir.

- Tüm binanın ısıtma, soğutma, havalandırma, sıcak ve soğuk su ihtiyacını **aynı anda** karşılama
- Aynı anda yüksek zon kontrolü
 - Yüksek sıcaklıkta ısıtma zonu (50-85°C)
 - Düşük sıcaklıkta ısıtma zonu (25-50°C)
 - Düşük sıcaklıkta soğutma zonu (5-20°C)
- Banyo, duş, mutfak için yüksek sıcaklıkta (70°C); yerden ısıtma, havlupan, havuz ısıtma için düşük sıcaklıkta (45°C) sıcak su üretimi
- -25°C dış ortam sıcaklığına kadar ısıtma ve sıcak su üretebilme özelliği
- COP ve EER değerlerinde artış ve işletme maliyetlerinde ciddi tasarruf
- Her mekanda farklılaşan ihtiyaçlar için geniş kapasite aralığı
- Yenilenebilir enerji politikalarına ve hedeflerine uygunluk
- Alternatif yenilenebilir sistemlerle eş zamanlı çalışabilme
- Yüksek verimli "heat pump" sistemlerine göre CO₂ emisyonlarında %70'e varan azalma
- Uygulamayı kolaylaştıran esnek, kolay ve modüler tasarım
- Kolay bakım
- Haftalık programlanabilir oda kumandası

Hydrodan+



444 7 500
klimaplus.com.tr

rescon

**Tek Kumandayla
39.000 kW**

Dokunmatik ekran

60 ısıtma devresi kontrol imkanı

Tesisat su basıncı durumu izleme

8 farklı ısıtma devresi programı

Bina yönetim sistemine bağlantı imkanı

Ve Çok Daha FAZLASI...

RESCON 2100 Smart Touch Panel ve REMEHA Gas Eco Pro serisi ile, 39.000kW'a kadar tek kumanda üzerinden kaskad sistem çözümleri. Kolay kullanım ve her ihtiyaca cevap veren yeni nesil akıllı kumandalar ile konfor ve enerji ekonomisi ön planda...



remeha

Gas Eco Pro

RES
ENERJİ SİSTEMLERİ A.Ş.

www.resenerji.com

Merkez:
Barbaros Bulvarı
No:52 34349
Beşiktaş / İSTANBUL
Tel.:(0212) 356 06 33
Fax:(0212) 275 00 62
info@resenerji.com

Maytag Showroom:
Barbaros Bulvarı
No:58 34349
Beşiktaş / İSTANBUL
Tel.:(0212) 356 06 33
Fax:(0212) 275 00 62
maytag@resenerji.com

Ankara Bölge:
Akay Cd. Büklüm Sk. No: 2
(Dedeman Otel Karşısı)
Kavaklıdere / ANKARA
Tel.:(0312) 223 19 00
Fax:(0312) 223 19 01
ankara@resenerji.com

Antalya Bölge:
Ali Çetinkaya Cd.
No: 152 ANTALYA
(Kızıltoprak PTT Karşısı)
Tel.:(0242) 311 61 40
Fax:(0242) 311 61 39
antalya@resenerji.com

İzmir Bölge:
Vasıf Çınar Bulvarı
No:25/B
Alsancak / İZMİR
Tel.:(0232) 422 29 00
Fax:(0232) 421 01 06
izmir@resenerji.com

VRS4

Arçelik VRS4 Klima Sistemleri Enerji Verimliliği İle Fark Yaratıyor.



- All Inverter Teknolojisi ile Daha Yüksek COP!
(10 HP Modelde EER : 4.79 , COP : 5.28)
- Hipor™ Özel Yağlama Sistemi ile Kompresör Verimliliğinde Artış
- Aktif Soğutucu Akışkan Kontrol Sistemi ile Sistem Verimliliğinde Artış
- Buhar Enjeksiyonu ile Düşük Dış Sıcaklıklarda Daha Güçlü Isıtma
- Geniş Çalışma Frekansı Aralığı (15-150 Hz)



arcelik.com.tr



arçelik
Yeniliği aşkla tasarlar

Güneşli yarınları görebilmem için...

Bir tuğla da siz koyun!

Yıllardır el ele vererek binlerce
lösemili çocuğumuzu hayata kazandırдық.

Bugün ülkemizin en donanımlı
Onkoloji Hastanesi'ni kurarken de
bizi yalnız bırakmayacağınıza inanıyoruz.



1  = 1  = 10 TL
TUĞLA yaz 3406'ya yolla

BANKA ve ONLINE 
LÖSEV
Bir tuğla da siz koyun

LÖSEV 
Bağış Kutuları

“Konfor,
Enerji Verimliliği,
Yangın Güvenliği...”



Bina tekniğinde çözüm ortağınız...

ETNA®



Alp Pompa Teknolojileri Tic. ve San. A.Ş.

Dudullu Organize Sanayi Bölgesi Nato Yolu Caddesi No: 267/B 34775 Ümraniye İstanbul / Türkiye

Tel: +90 216 561 47 74 (Pbx) Faks: +90 216 561 47 50 www.alppompa.com.tr info@alppompa.com.tr

High
Efficiency
Solutions.

CAREL



CAREL: Dünyanın her yerinde Soğutma, Klimatizasyon ve Nemlendirme için entegre çözümler sunuyoruz.

Biz yüksek performanslı entegre çözümlerle, enerji tasarrufuna ve yüksek verimliliğe odaklanarak, HVAC/R & Nemlendirme sektörünün lider profesyonel oyuncularının partneriyiz.

EN YÜKSEK COP DEĞERLERİNE SAHİP,
EN İYİ SEMİ HERMETİK KOMPRESÖR = COPELAND STREAM.



SÜRDÜRÜLEBİLİR YÜKSEK PERFORMANS SİZİN İÇİN NE KADAR ÖNEMLİ?

Akıllı elektronik kontroller; enerji tasarrufu, maliyet optimizasyonu ve sistemin uzun yıllar sorunsuz hizmet verebilmesi açısından her geçen gün daha da önemli bir hale gelmektedir. Emerson hepimizin ihtiyacı olan bu hedefleri yakalamak için, yüksek performans ve güvenli çalışma sürdürülebilirliğini arttıran eşsiz CoreSense teknolojisini geliştirdi ve bunu standart bir özellik olarak tüm Stream kompresör serisine ekledi. CoreSense, Emerson patentli algoritmalarını kullanarak akılcı, işlevsel ve kullanıcı dostu hata tanılama özelliği sunar. CoreSense elektronik modülü, kompresörü bir sensör gibi kullanarak, sistemi ve elektriksel bilgileri (akım, basma sıcaklığı, motor sıcaklığı, ON/OFF sayısı, vs) anlamlandırır, tanımlar ve açıklar. Kullanıcıların sahada veya supervisor sistemleri ile uzaktan, sorunları hızlı ve doğru

bir şekilde tespit edebilmelerini sağlar. Sistemlerin arıza riskini azaltarak, gıda kayıplarını önler. Sistemin performans ve güvenilirliğini artırarak, genel sistem verimliliğini yükseltir, enerji, zaman tasarrufu sağlar, giderleri düşürür. CoreSense, yenilikçi yüksek performanslı Stream serisinin, semi hermetik kompresörlerin yeni ölçütü olmasını sağlayan Emerson teknolojilerinden sadece biridir. CoreSense teknolojisine sahip Stream kompresörler, Semi Hermetik pazarında sürekliliği en iyi sağlayan performansı verir ve bu da HVAC-R uygulamalarının yıllar boyunca sorunsuz çalışmasını sağlar.



Copeland™
brand products

EMERSON™
Climate Technologies

CFM SOĞUTMA VE OTOMASYON
CFM Soğutma ve Otomasyon San. Tic. A.Ş.

A.O.S.B 10041 Sokak No: 8 PK: 35620 Çiğli - İZMİR / TÜRKİYE
Tel: (+90) 232 459 08 88 (pbx) • Fax: (+90) 232 459 34 35
www.cfmsoğutma.com • info@cfmsogutma.com

EMERSON. CONSIDER IT SOLVED.™

Duvar Tipi Yoğuşmalı Kaskad Sistemler ile Merkezi Isıtma Çözümleri

29 – 2700 kW ısıtma gücü aralığı



Viessmann duvar tipi yoğuşmalı kaskad sistemler ile yerden tasarruf sağlayan, kolay taşınabilen, yüksek verimli ve işletme emniyetli merkezi sistem uygulamaları yapılabilmektedir. Kaskad kontrol paneli Vitotronic 300-K ile dış hava sıcaklığına göre kaskad kazan kontrolü, ayrıca 1 boyler ve opsiyonel olarak 2 adete kadar karışım vanalı ısıtma devresi kontrolü yapmak mümkündür. Viessmann Vitodens 200-W yoğuşmalı duvar tipi cihazlar, Inox-Radial paslanmaz çelik ısıtma yüzeyi, MatriX-brülör ve Lambda Pro Control yanma kalitesi kontrol sistemi sayesinde enerji tasarruflu, çevreci ve uzun ömürlü işletme sağlamaktadırlar.

www.viessmann.com.tr

Tüm enerji kaynakları ve kullanım alanları için verimli sistemlerle özel çözümler.



**Efficiency
Plus**

VIESSMANN

climate of innovation

DÜNYA FUAR YAPIM LTD. ŞTİ.

ADINA SAHİBİ

EBRU DEMİRTAŞ

ebrudemirtas@termo-klima.net

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ (SORUMLU)

MEHMET ÖREN

mehmetoren@termo-klima.net

GRAFİK TASARIM

ABDULLAH YANILMAZ

abdullahyanilmaz@termo-klima.net

ULUSLARARASI İLİŞKİLER

EMRE ÇİÇEKÇİ

emrecicekci@termo-klima.net

ÖZGE DOĞANÇOŞKUN

ozgedogancoskun@termo-klima.net

MUHASEBE- FINANS

AYŞE ÇELİK

aysecelik@termo-klima.net

SİSTEM ANALİSTİ

HAKAN AKBULUT

hakanakbulut@termo-klima.net

DANIŞMAN

MURAT DEMİRTAŞ

muratdemirtas@termo-klima.net

BİLİM YAYIN KURULU

PROF. DR. HASAN HEPERKAN
YRD. DOÇ. DR. BURAK OLGUN

REKLAM SATIŞ

UFUK TURGUT

ufukturgut@termo-klima.net

İKLİL DEVECİ

reklam@termo-klima.net

ENİS KURTCU

eniskurtcu@termo-klima.net

ABONE

info@termo-klima.net

BASKI

PORTAKAL BASKI**İTHALAT İHRACAT SAN. VE TİC. A.Ş.**

Huzur Mh. Tomurcuk Sk. No.5

K.1 4.Levent-İstanbul

Tel. : 0212 332 28 01 (pbx)

Fax : 0212 332 02 08

ADRES

Dereboyu Caddesi Meydan Sokak

Beybi Giz Plaza

No: 28 Kat: 2 Daire: 3-4

Maslak - İstanbul

0212 290 33 44

www.termo-klima.netinfo@termo-klima.net

YAYIN TÜRÜ

Yaygın, Süreli, Aylık

ISSN 1309-4599

Termo Klima'da yer alan makalelerdeki fikirler yazarlarına aittir. Yayımlanan ilanların sorumluluğu reklam verene aittir. Termo Klima'nın bütün yayın hakları Dünya Fuar Yapım Ltd. Şti.'ne aittir. Yazılar kaynak gösterilmeden yayımlanamaz.



Editör'den

mehmetoren@termo-klima.net

ISK-SODEX İstanbul Buluşması sonrasında söylenebilecek birkaç söz...

Bir iklimlendirme sektör buluşması sonrasında ne söylenebilir. Elbette firmalar verimliliği tartışıyorlar. Neticeleri fuar sonrasında değerlendiriyorlar. Birkaç olumsuz görüş beyan eden var ama büyük çoğunluk "şimdiye kadar yapılan fuar organizasyonlarının en iyisiydi" görüşünde birleşiyor. Çok şey söylenebilir ama bu sektörle bir şekilde ilgilenen hemen herkes oradaydı. Bu nedenle bizim buradan ahkâm kesmemiz bir anlam ifade etmiyor. Herkes kendi gözleriyle gördü ve hissetti. Yani, çok bir şey anlatmamıza gerek yok ama yine de bir şeyler söylemek gerekirse;

11 salon, 55 bin metrekare alan, 881firma, yaklaşık 10 bini yabancı 84 bin ziyaretçi... Görsel şölenler, bilgi paylaşımı, yarışmalar, çevreci ve enerji tasarruflu ürünlerle kıyasıya bir hizmet yarışı... Kısaca ISK-Sodex İstanbul 2014 bu... Tüm sektör; ısıtmacılar, soğutmacılar, havalandırmacılar, tesisatçılar, yalıtımcılar, su arıtmacılar, pompa ve vanacılar ve havuzcular, sivil toplum kuruluşları, akademisyenler, öğrenciler, basın oradaydı... Ve ilk kez proje firmaları da oradaydı. İlk kez TTMD'nin ve iklimlendirme sektörünün en önemli organizasyonlarından olan Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu, "Yarını Bugünden Kurmak" konseptiyle oradaydı...

Netice olarak 11. kez bir araya geldi tüm iklimlendirme sektörü... Temennimiz; nice başarılı fuarlarda yine hep bir arada olmak... Firmalarımızın ihracat şampiyonluklarını orada kutlamak, dünya iklimlendirme sektörüne yön veren ürünler ve hizmetleri orada görmek, sıkıntıları konuşmak yerine başarıları konuşmak...



İÇİNDEKİLER

32 SEKTÖR GÜNDEMİ

- 32- İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği Genel Kurulu gerçekleştirildi
- 34- 2013 başarılı ihracatçıları ödüllendirildi
- 42- Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu “Yarını Bugünden Kurmak” için yapıldı
- 48- İklimlendirme Sektörü; Kariyer Günleri’nde Marmara ve Yıldız Teknik Üniversitesi öğrencileri ile buluştu
- 50- SOSİAD Geleneksel Soğutmacılar Yemeği’nin üçüncüsünü düzenledi
- 52- Daikin Türkiye, Hendek’i iklimlendirme üssü yapacak
- 56- Form Şirketler Grubu’ndan Dunham-Bush soğutma grupları semineri
- 60- İklimSA, geniş bayi ve servis ağı ile büyüyecek
- 62- Annelerin içini rahat ettiren klimalar
- 64- ODE, “Türkiye’nin En Rekabetçi Firması” seçildi
- 66- Chillventa 2014: Geleceğe olumlu bakıyoruz

68 GÜNDEM

- 68- Türkiye İMSAD, inşaat malzemeleri sanayinin geleceğine “Sürdürülebilirlik Raporu” ile ışık tutuyor
- 74- Vestel mağazacılıkta çitayı yükseltiyor
- 76- Yeni pazarlara açılan kapı: WIN Metalworking Fuarı

78 YENİ PAZARLAMA

Dr. Zeki Yüksekbiçgili:
İKARUS PARADOKSU



Uçtan Uca İklimlendirme



KONFOR



HIJYENİK



HASSAS



Klima Santrali

1.000-100.000 m³/h hava debisi aralığında ısıtma, soğutma, nemlendirme, nem alma fonksiyonlarına sahip 7/24 klimatize edilmiş hava şartlarına ihtiyaç duyan (Otel, Alışveriş & İş Merkezleri vb.) alanlarda kullanılmak üzere tasarlanmış modüler, esnek, enerji verimli klima santralleri.



Soğutma Grubu

10-1.600 kW etkin soğutma fonksiyonuna sahip 7/24 klimatize edilmiş hava şartlarına ihtiyaç duyan (Otel, Alışveriş & İş Merkezleri, Hastane vb.) alanlarda kullanılmak üzere tasarlanmış enerji verimli soğutma grupları.



Roof Top Paket Klimalar

28-139 kW Soğutma / 30-191 kW Isıtma aralıklarında etkin Soğutma & Heat Pump fonksiyonlarına sahip 7/24 klimatize edilmiş hava şartlarına ihtiyaç duyan (Otel, Alışveriş & İş Merkezleri vb.) alanlarda kullanılmak üzere tasarlanmış yüksek enerji verimli cihazlar.



Havuz Nem Alma Santralleri

21-200 kg/h aralığında etkin nem alma & ısı geri kazanım fonksiyonlarına sahip 7/24 klimatize edilmiş hava şartlarına ihtiyaç duyan alanlarda, açık & kapalı havuzlarda kullanılmak üzere tasarlanmış yüksek enerji verimli santraller.

ÜNTES®

ISITMA KLİMA SOĞUTMA HAVALANDIRMA

MERKEZ & FABRİKA : İstanbul Yolu 37. Km, 06980 Kazan - ANKARA
SATIŞ & ANKARA Blg. Md. : 53. Cd. 1450. Sk. Ulusoy Plaza No: 9/50, 06520 Çukurambar
İSTANBUL Blg. Md. : Atatürk Mah. M. Kemal Cd. Üntes İşm. i No: 11, 34758 Ataşehir
İZMİR Blg. Md. : Teknik Malzeme İşm. 1348. Sk. No: 5, 35110 Gıda Çarşısı Yenisehir
ADANA Blg. Md. : Fuzuli Cd. Galeria İş Merkezi 2. Kat No: 212, 01120 Adana

Tel: (312) 818 63 00 (pbx) Faks: (312) 818 61 50
Tel: (312) 287 91 00 (pbx) Faks: (312) 284 91 00
Tel: (216) 456 04 10 (pbx) Faks: (216) 455 12 90
Tel: (232) 469 05 55 (pbx) Faks: (232) 459 12 92
Tel: (322) 459 00 40 (pbx) Faks: (322) 459 01 80

UntesKlima

UntesKlima

www.undes.com





İÇİNDEKİLER

80 AYIN DOSYASI

80- İhracatın yıldızları ISK-SODEX İstanbul 2014'te hedefe ulaştı

81- Ekonomi Bakanlığı Müsteşarı Tarık Sönmez: "Rekabet ortamına bizim de ayak uydurmamız gerekiyor."

81- İSİB Başkanı S. Zeki Poyraz: "Birçok sektörden daha fazla katma değerli ürünler üretiyoruz."

82- İSKİD Başkanı Naci Şahin: "ISK-Sodex İstanbul Fuarı, iklimlendirme sektörü gibi katlanıp büyüyor."

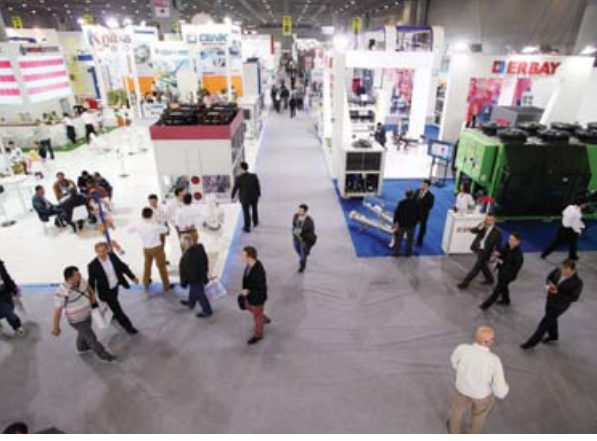
82- Hannover-Messe Sodeks Fuarcılık Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Murat Demirtaş: "Fuar alanı sorunumuz var."

84- En Başarılı Alım Heyeti Programı

86- İklimlendirme Sanayi Tasarım ve Uygulama yarışmasında ödüller sahiplerini buldu

92- Katılımcı firma görüşleri

114-Katılımcı firma haberleri



146 SEKTÖREL SÖYLEŞİ

Türkiye Emerson ve Dixell için çok önemli bir ülke

148 SEKTÖRÜN NABZI

Pool Expo 2014, ISK-SODEX İstanbul Fuarı ile birlikte düzenlendi

151 TEKNİK

Makale

152- Özkan SARIÖZKAN / Teknoklima Gn. Md. Yrd. Samsung, sistem klimaları pazarında Teknoklima ile fark yaratıyor

154- Maurizio Burba / Hitema Genel Müdürü Hitema Soğutma üniteleri





► Moskova Kremlin Sarayı ◀



► Fransa Nice Stadyumu ◀



► Monaco Yat Kulübü ◀

39HQ
Airovision

Benzersiz projelerin tek benzer yanı!

Birbirinden farklı dört büyük proje...
Değişmeyen tek şey Carrier Klima Santralleri!
Çünkü en iyiler, en iyileri tercih ederler.



ISO 9001
ISO 16001
ISO 18001
SA 8000
OHSAS 18001



ALARKO



Daha ayrıntılı bilgi için:
www.alarko-carrier.com.tr

ALARKO CARRIER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

İSTANBUL

ANKARA

İZMİR

ADANA

ANTALYA

Gebze Organize Sanayi Bölgesi, Şahabettin Bilgisu Cad. 41480 Gebze - KOCAELİ
Tel: (0262) 648 60 00
Sedat Simavi Sok. No: 48 06550 Çankaya - ANKARA
Tel: (0312) 409 52 00
Şehit Fethibey Cad. No: 55 Kat: 13 35210 Pasaport - İZMİR
Tel: (0232) 483 25 60
Ziyapaşa Bulvarı, Çelik Apt. No: 25 / 5-6 01130 - ADANA
Tel: (0322) 457 62 23
Mehmetçik Mah. Aspendos Bulvarı No: 79 / 5 - ANTALYA
Tel: (0242) 322 00 29



Klimada 1 numara



CONTENTS

32 INDUSTRY'S AGENDA

32-HVAC&R Exporter's Union General Assembly has been held

34-Successfull exporters of the year 2013 have been awarded

42-International HVAC+R Technology Symposium has been held for "Building Tomorrow Today"

48-Air Conditioning Sector has met with Marmara and Yıldız Teknik University's students in Career Days

50-The 3rd Traditional Refrigerator's Dinner of SOSIAD was organized

52-Daikin Turkey will make Hendek air conditioning base

54-Dunham-Bush refrigerator groups seminar from Form Şirketler Grubu

62-Air conditioners which make mothers feel comfortable

64-Dunham-Bush refrigerator groups seminar from Form Şirketler Grubu

NEW MARKETING 78

TIKARUS PARADOX

FILE OF THE MONTH 80

The most important exporter - 80
companies reached the target
in ISK-SODEX İstanbul 2014

Ministry of Economy Undersecretary - 81

Tarık Sönmez: "We also need to adopt to the competitive environment"

The Most Successfull - 84
Buyer Delegation Programme

Voices of Exhibitors - 92

SECTORAL INTERVIEW 146

Turkey is a very important country for
Emerson and Dixell

PULSE OF INDUSTRY 148

Pool Expo 2014 organized with ISK-SODEX

REKLAM İNDEKSİ

3 S NORM	27	DANFOSS	21	MAKRO TEKNİK	83
ACS KLİMA	87	DİPAZ	123	MAKROTEST	113
AİRMAK KLİMA	107	DOĞAL JEOTERMAL	97	MASTER	139
AKADEMİ YAZILIM	75	DOĞU ISITMA	41	MCS	133
A.T.C. AIR TRADE	45-47	DUYAR VANA	160	MGT	93
AKANTEL	23	ERBAY	33	NOKTA GROUP	143
ALARKO	11	ESPA	17	NUH GROUP	67
ALFEN MAKİNA	125	FERROLİ	35	ODE	29
ALP POMPA – ETNA	3	FRİGODUMAN	65	ORAY MEKANİK	117
ALTherm KLİMA	95	FRİGOMEKANİK	69	RES ENERJİ	Ö.K.İ.
ANADOLU ISI-ANAGES	71	GEA ISISAN	37	ROTHENBERGER	25
ARÇELİK	1	GENERAL FILTER HAVAK	51	SENTE MAKİNA	111
ARMAŞ	129	GIACOMINI	137	SET END.	109
ASAL	31	HITEMA SRL	57	STANDART POMPA	13
ASTEKNIK	127	HM ÇALIŞKAN	115	STAR POMPA	26
ASTRAL POOL	149	ISKAV	150	SUMAK	131
AYDIN GLOBAL-PREIS	79	İMEKSAN	A.K.İ	SVR	85
BAHÇIVAN	43	İSİB	145	THERMAFLEX	119
BAYMAK	15	KARYER	61	TROX	73
BAYPA	99	KLAS	63	ÜNTES	9
BERROS	53	KLEPSAN	141	VENTAS	39
BES YAPI	59	KLIMAPLUS	ÖN KAT. KAPAK	VISSMANN	6
BSK	101	KLIMATEKNİK	19	VİS VANA	135
BY ISITMA-TEKNOGEN	55	KODSAN	121	WAVİN	89-91
CFM SOĞUTMA	4-5	LİNK	77	ZIEHL - ABEGG	49
COŞKUNÖZ RADYATÖR	103	LOJİKONTROL	105		
DAIKIN	A.K.	LÖSEV	2		

yaşamı koru!



save life!

Standart Pompa bina sistemlerinde enerji verimliliğini sağlamak için çevre dostu ve özel tasarımı NMT ve SNL Serisi pompalarını kullanımınıza sunuyor.

NMT Serisi

Islak Rotorlu
Frekans Kontrollü
Sirkülasyon Pompası



SNL Serisi

Kuru Rotorlu
Motor Üstü
Frekans Kontrollü
Sirkülasyon Pompası



Standart

İklimlendirme Sistemlerinde Fonksiyon Test Kontrol, FTK – Commissioning – İş Teslimi ve Kabul, İTK Süreci – I



Mekanik Tesisat Mütahhitleri Derneği, MTMD, yedinci çalıştayı 18 – 19 Mayıs 2014 tarihlerinde İzmir’de gerçekleştirdi; ça-

listayda TAD – Test Ayar ve Dengeleme – Commissioning (İş Teslimi ve Kabul İşlemleri) konusu ele alındı. İklimlendirme sektörü, diğer sektörlerden farklı bir şekilde, yıllardan beri doğru organize olarak, bilime ve araştırmaya değer vererek düzgün bir yapılanma oluşturmayı başarmış, bu sayede, ülke üretiminde ve ihracatında etkili bir konuma gelmiştir. İSK – SO-DEX ve Türk Tesisat Mühendisleri Derneği tarafından geleneksel olarak iki yılda bir yapılan Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu’nun onbirincisinin ardından bu organizasyonla faaliyetler devam etmektedir.

Bu tip organizasyonların sektörün gelişmesinde çok önemli yeri vardır. Sektör çalışanlarının yenilikleri takip etmesine, yeni

teknolojilerle tanışmasına, yeni işbirlikleri ve bağlantılar kurmasına yardımcı olmaktadır. Daha da önemlisi bilim ve teknolojiyi bir araya getirmektedir. Bu tip toplantıların ülkemizde düzenlenmesi ve ilgi görmesi, hem sektörü güçlendirmekte, hem de bizlere vizyon kazanma fırsatı yaratmaktadır.

Ülkemizde yapı sektöründe, gerek genelinde gerek mekanik tesisat özelinde, tasarım ve uygulama anlamında, yurt içi ve yurt dışında uygulanmış bazı projeler özellikleri veya büyüklükleri anlamında incelendiğinde, dünya pazarında yerimiz tescil edilmiştir. Ancak, tasarım ve uygulama alanındaki bu başarıya rağmen yabancıların “TAB, Testing, Adjusting, Balancing” olarak tanımladıkları (TAD – Test Ayar Dengeleme olarak ifade edilebilir) kavramının henüz yapı sektöründe gerek yatırımcı, gerek tasarımcı, gerekse yüklenici tarafından yeterince ele alınmadığı kanısındayım. Özellikle “commissioning” süreci yeni yeni gündeme gelmektedir. Bu kavramın tek bir kelime ile dilimize çevrilmesi çok zordur. Fonksiyon Test Kontrol, FTK veya İş Teslimi ve Kabul, İTK bu amaçla önerilen ve kullanılan bazı ifadelerdir.

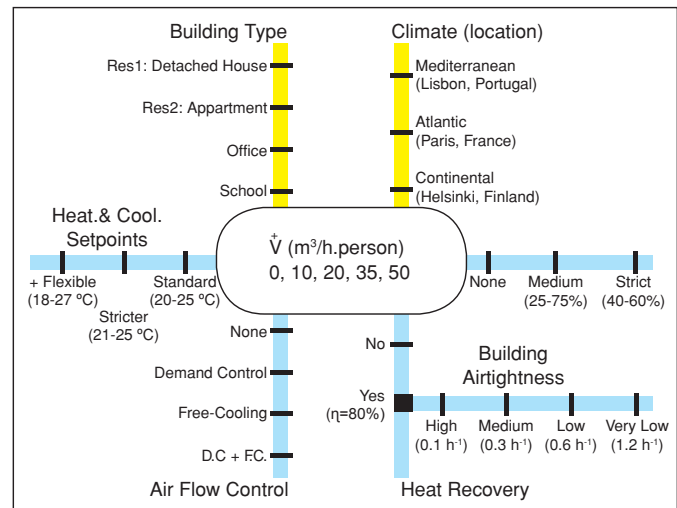
Klima sistemleri tasarımında sıcaklık, nem ve hava kalitesi değerleri temel alınarak bu değerlerin belirli sınırlar içerisinde kalmasına özen gösterilir. Genel bilgiler P&ID dediğimiz diyagramlardan alınır. Bu diyagramlar çok önemlidir, çünkü devreye alma, test ve dengeleme sürecinde kılavuz bu bilgilerdir. Sistemden ne beklediğimizi, neye göre kontrol etmemiz gerektiğini buradan öğreniriz. Bu değerler hem endüstriyel hem de konfor klima uygulamalarının temel tasarım parametreleridir.

Binaların ısıtma, soğutma ve iklimlendirme sistemlerinde istenen şartların sağlanabilmesi, mekanik tesisatın doğru projelendirilmesi ve uygulanması yanında sistemin işletilmesi sırasında tasarım değerlerine uyumunun garanti altına alınmasına da bağlıdır.

Bir sistemin verimli çalışabilmesi için arz ve talebin dinamik ve eşzamanlı olarak eşleştirilebilmesi gerekir. Örneğin, bir binanın ısıtılmasında ısı kaynağının toplam kayıpları karşılayacak kapasitede olması yeterli değildir. Üretilen ısı enerjisi, binanın anlık talebiyle uyumlu olarak yönetilmelidir. Bu ise sistemin devreye alınmasından sonra test, dengeleme ve ayar süreciyle sağlanabilir. Sürecin, bağımsız, yetkilendirilmiş firma veya kuruluşlar tarafından uygulanarak belgelendirilmesi tercih edilir.

Belirli bir fonksiyonu yerine getirmek üzere bir araya getirilen bileşenler bir sistem oluştururlar. Standartlar genelde bileşenleri ve performanslarını belirlerler. Ancak sistemin çok iyi bileşenlerden oluşması sistemin performansının da iyi olacağı anlamına gelmez. Sistem performansı, kendisini oluşturan elemanların kaliteli olması yanında, bunların birbirleriyle uyumlu olmaları, doğru kurulmaları ve monte edilmeleri, sistemin doğru işletilmesi ve bu durumun zaman içerisinde değişmemesi için nasıl kontrol edildiğine de bağlıdır. Şekil 1 böyle bir analizde etkili olabilecek unsurları özetlemektedir. TAD faaliyetlerinin sadece tesisin çalışmaya başladığı aşamada değil daha sonra da periyodik olarak tekrarlanması, sistemlerin doğru çalışması ve enerji verimliliği açısından önemlidir.

Binaları ısıtan, soğutan, havalandıran yapıları bu kapsamda incelemek gerekir. Avrupa Birliği’nde de cihazlar ile ilgili hem üretim, hem performans için sayısız standart ve yönerge olmasına karşın, bunların oluşturduğu sistemlerin performansını ve özellikle enerji performansını değerlendiren ortak standartlar ve yöntemler çok kısıtlıdır. Bu eksiklik şu anda da hissedildiğinden komisyonlar kurulmuştur. Çalışmaların sonuçları henüz tam olarak açıklanmamıştır.



Şekil 1 İklimlendirme Sisteminin Performans Analizinde Etkili Unsurlar [2]

Bir yapıdaki tüm sistemlerin (bina kabuğu, ısıtma, soğutma, klima, elektrik ve özel elektrik tesisatı, kontrol sistemi, sıhhi tesisat, yangın gibi) performansının tasarım kriterlerine ve işletmenin ihtiyaçlarına uygunluğunu interaktif olarak belgelendirilmesi çalışmalarını Fonksiyon Test Kontrol – FTK, İş Teslimi ve Kabul – İTK

Prof. Dr. Hasan A. Heperkan

Hayat büyük bir projedir.
Çözüm için Baymak yeter!

Güneş Kolektörü

idee Yoğuşmalı Kombi

Baymak Elegant Klima

Panel Radyatör

E.sybox
Hidrofor

Lectus Duvar Tipi
Yoğuşmalı Kazan

Magnus Yer Tipi
Yoğuşmalı Kazan



www.baymak.com.tr

444 0 235

7x24 çağrı merkezi hizmetimiz
bulunmaktadır.



görüŖ

(commissioning) olarak tanımlanır. FTK, İTK çalışmaları kullanıcı işletim ihtiyaçlarının belirlenmesi (URS) ve tasarım (design qualification, DQ) ile başlar, uygulama (installation qualification, IQ) ve sistemlerin devreye alınması (operational qualification, OQ) aşamalarıyla devam eder. Performans yeterlilik çalışmaları (performance qualification, PQ) ise doğrudan sistem ile ilgili ve onun performansını denetleyen ölçüm çalışmalarıdır. Eğitim, bakım ve garanti süresi kontrollerini de unutmamak gerekir.

1971 yılında kurulan National Environmental Balancing Bureau (NEBB) yüksek performanslı binalar için uluslararası sertifikalandırma kuruluşudur. Birliğe üye firmalar, ısıtma, klima ve havalandırma sistemlerinin, elektronik ve biyolojik temiz odaların ve laboratuvarların, test, performans, ayar ve balans işlemleri, ses ve titreşim ölçümlerini gerçekleştirmektedir. Düzgün tasarlanmış, monte edilmiş ve optimum şartlarda çalışan ısıtma, havalandırma sistemleri kullanarak maliyetleri azaltabilmeyi amaçlayan bina sahipleri, mühendisler ve müteahhitler, NEBB sertifikasına sahip firmalarla çalışmaktan büyük yarar sağlarlar. NEBB belgeli firmalar sadece ölçüm yapmak ve raporlamakla kalmaz, aynı zamanda pratik çözümler de üretebilirler, bu yönde eğitilirler. NEBB'in sertifika eğitim ve test programları sektörün en titiz takip edilen programlarından biridir. NEBB sertifikası için bireysel ve şirket bazında başvurulabilir, NEBB çalışmaları profesyonel anlamda denetlenir. Sınavları geçen kişi NEBB sertifikalı profesyonel olarak belirlenmiş olur. Farklı çalışma konuları için ayrı sertifika alınması gerekir.

Bu belgeyi alabilmek için bir firmanın en az bir yıl borulama, kanal montajı, TAB veya devreye alma gibi işlerde tam zamanlı çalışması şarttır. Ayrıca en az 6 bina sahibinden referansı olmalıdır. NEBB üyesi olmalı, ölçümler için gereken sertifikalı cihazlara sahip bulunmalıdır. Kişilerin ise firmayı temsil edebilecek bir yönetim pozisyonunda tam zamanlı olarak çalışıyor olması aranır. Tabii bazı sınavları da başarması gerekir.

FTK, İTK (Commissioning), kısaca, bir projenin teslimini iyileştiren kalite odaklı bir süreçtir. İşletmenin bütün sistemleri ve kuruluşları ile birlikte, tesis sahibinin gereksinimlerini yerine getirecek şekilde planlandığını, tasarlandığını, kurulduğunu, denendiğini, işletildiğini ve bakımının yapıldığını teyit eder ve belgelendirir.

FTK, İTK (Commissioning), geçici bir görev, sınırlı bir ölçme veya bir "check list" doldurma işlemi olarak algılanmamalıdır. FTK, İTK otoritesi, fiili olarak yüklenici konumunda değildir, standart prosedürel dökümanlarla ilgilenmez, olası istenmeyen durumlarda sadece tavsiye verir ve mülk sahibini bilgilendirir. Hiçbir şekilde yüklenicinin işlerini yapmaz. Bütün bir binayı kapsayabileceği gibi, aktif veya pasif bir sistem, bir bölüm yada bir işletme için de yapılabilir.

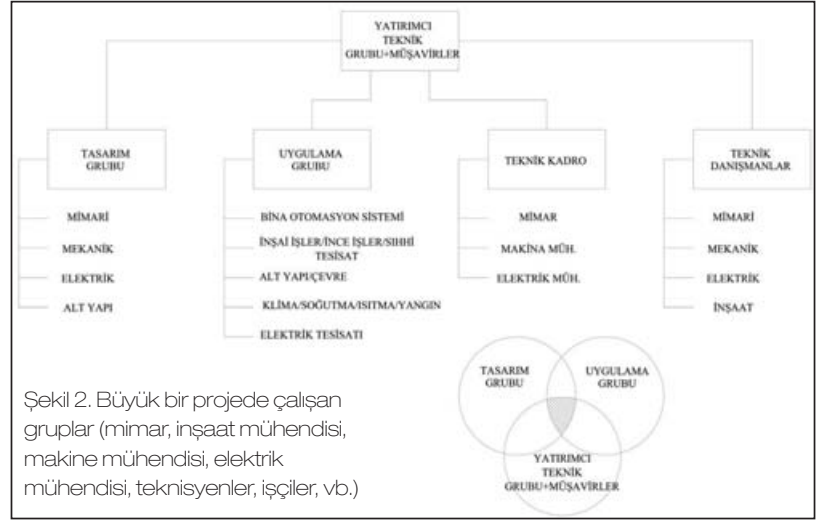
FTK, İTK (Commissioning), çok önemli bir iştir; daha başlangıçta, bina sahibinin gereksinimleri ve istekleri tam ve doğru tanımlanmamış olabilir. İş, kötü ve eksik yapılmış olabilir (Tasarım, Üretim/Taahhüt, İşletme/Bakım). Projeyi gerçekleştiren disiplinler /gruplar arasında kötü bir iletişim olabilir. Bunların hepsi tek tek projeyi olumsuz etkileyebilir. FTK, İTK süreci dört esas bölümde ele alınır.

1. Tasarım öncesi
2. Tasarım aşaması
3. Üretim/Taahhüt aşaması
4. Kullanım ve işletme

Projenin icrası sırasında;

- Gruplar arası iletişim
- Belgelendirme
- Doğrulama

işlevlerinin tam olarak yapılmasını sağlar.



Büyük bir projede birçok disipline ait sayısız gruplar çalışır (Şekil 2). Çoğu zaman bu grupların işleri çakışır veya birlikte koordineli çalışmayı gerektirir, ancak iletişim eksikliğinden arada boşluklar oluşur, kimin sorumluluğunda olduğu tam belirli olmayan işler çıkar. Küçük ve önemsiz gibi görünen bu boşluklar projenin kalitesini ve başarıyla tamamlanmasını olumsuz etkiler hatta engeller. FTK, İTK (Commissioning) bu açığı kapatır, bu işlev ne yazık ki başka hiçbir otorite tarafından tam olarak yerine getirilemez.

Başarılı bir FTK, İTK (Commissioning) süreci için;

- Benchmarking
- Belge arşivi
- Açık ve net tanımlanmış beklentiler
- Açık ve net tanımlanmış sorumluluklar
- Tam ve sürekli iletişim
- FTK, İTK (Commissioning) ekibi tarafından doğrulama ve takip
- Tesis sahibinin kabul etmesi
- Tesis sahibinin tam desteği
- Sözleşmelere bağlı kalınması
- Amacın açık ve gerekçeleriyle tanımlı olması

anahtar hususlardır. ASHRAE/NIBS Guideline 0 bunları açıklayan bir kaynaktır. Yapılacak işlerin ayrıntılarını içeren bir seri kitap ve kurs mevcuttur (HVAC, Plumbing, Lighting, Smoke Control, vb.). NEBB National Environmental Balancing Bureau dışında, AABC Commissioning Group, ASHRAE The American Society of Heating, Refrigerating and Air-Conditioning Engineers, BCxA Building Commissioning Association, IEEE Institute of Electronic & Electric Engineers, ISPE International Society for Pharmaceutical Engineering, SMACNA-TABB Sheet Metal and Air Conditioning Contractors' National Association / Testing Adjusting and Balancing Bureau, AEE Association of Energy Engineers ve NBC National Balancing Council gibi kuruluşlar da benzer çalışmalar yapmaktadır. Konuyla ilgili ayrıntılar önümüzdeki sayılarda ele alınacaktır.

Kaynaklar:

1. Heperkan, H., "Temiz Oda Klima Sistemlerinde Devreye Alma, Dengeleme, IQ Ve OQ Testleri, Ölçüm ve Belgelendirme", 2007
2. V.M.S. Leal, H.R.R. Santos, Ventilation and Energy, REHVA European HVAC Journal, Vol. 49, Issue 2, Subat 2012
3. Heperkan, H., Tanyol, İ., Kurtulus, O., Olgun, O., Sağlık Sektöründe Uygulanan Klima Sistemlerinin Test, Ölçüm ve Validasyon Çalışmaları, Teskon 2007- İzmir.
4. The Commissioning Process, ASHRAE Guidelines D 2005
5. Heperkan, H. A., Bilge, M., FTK Sunumu, ISKAV Fonksiyon Test Kontrol Tanıtım Toplantısı, Pera Müzesi, İstanbul, 2 Kasım 2010
6. EN 13053, "Ventilation for Buildings – Air Handling Units – Ratings and Performance for Units, Components and Sections", European Committee for Standardization, Ekim 2001
7. Heperkan, H., Bilge M., Özcan F., "Temiz Oda Klima Sistemlerinde Test Ölçüm ve Validasyon Çalışmaları" TTMD dergisi, 45 (2006).
8. Procedural Standards for Testing, Adjusting and Balancing of Environmental Systems, 7. Baskı, NEBB yayını, 2003.

LeH



Kapiler Hortum ve Bağlantı Parçaları



www.espasogutma.com.tr

espa soğutma elemanları pazarlama ltd.şti.

Ankara Mağaza
Dimas İşyerleri Sit.145.Sk.5.Blok 6/D Macunköy/ANKARA
Tel: 0312 397 37 10 (pbx) Fax: 0312 397 11 83
email: ankara@espasogutma.co

İstanbul Mağaza
Dolapdere Caddesi No:56/1 Pangaltı / İSTANBUL
Tel: 0212 225 60 28 (pbx) Fax: 0212 225 61 12
email: istanbul@espasogutma.co

1000 İhracatçı listesinde iklimlendirmenin ivmesi yükselişte

2013 yılını 4 milyar 200 milyon dolar ihracat ile kapatan Türk iklimlendirme sektörü, TİM tarafından açıklanan Türkiye'nin 1000 Büyük İhracatçı Firması arasında 36 firma ile yerini aldı. İhracatta 2012 yılına oranla yüzde 10 büyümeye gerçekleştiren sektör, listedeki ihracatçı sayısını da 31'den 36'ya yükseltti.

İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Poyraz, küresel ekonomide yaşanan sıkıntılara rağmen sektörün ihracatta iyi bir performans gösterdiğini söyledi. Sektörün daha fazla ihracat potansiyeline sahip olmasına karşın bu potansiyelini değerlendiremediğini, bu nedenle Birlik olarak daha fazla ihracat yapmak ve daha geniş pazarlara ulaşmak adına bir yol haritası çizerek çeşitli stratejiler oluşturdıklarını vurgulayan Poyraz, 2023 yılı ihracat hedefi olan 25

milyar dolara ulaşmak için sektörün birlik ve beraberlik içinde hareket ettiğini kaydetti.

TİM'in her sene açıkladığı Türkiye'nin en büyük ihracatçıları listesinde iklimlendirme sektörünün artan bir sayı ile yer aldığına dikkat çeken Poyraz, önümüzdeki yıllarda da hem ihracat ivmesinin hem de firma sayısının artarak devam edeceğini belirtti. Poyraz, "Sektörümüz yurt dışı pazarlarda etkin ve güçlü bir sektördür. Türk iklimlendirme sanayi dünya ile kucaklaşmış, global bir sektör haline dönüşmüştür. Bugün dünyanın iklimlendirme devleri ülkemize yatırım yapmayı tercih ederek, hinterlandlarına buradan ihracat yapmaktadır. Amacımız ülkemize daha çok yatırım çekerek, yerli ve yabancı üreticilerimiz ile birlikte Made In Turkey markasını hak ettiği noktaya taşımaktır. Türk iklimlendirme sektörünün



daha fazla katma değer üreten, daha az ithalat, daha fazla ihracat yapan, daha fazla yerli ve yabancı yatırımcı çeken, ar-ge yapan bir sektör olması için elimizden gelen çabayı göstereceğiz" dedi.

ESCON Enerji Verimliliği Eğitim Merkezi Eğitimlere başlıyor



Geçtiğimiz Aylarda, Maltepe'deki kendi binasına taşınan ESCON, yeni binasında Enerji Verimliliği Eğitim Merkezini açıyor. Yönetim Kurulu Başkanı Cafer Ünlü Yönetiminde başlayacak eğitimlerin ilki için Haziran sonu hedefleniyor. Ekim Ayı'na kadar her ay için bir eğitim programı planlanmış olup Ekim Ayı'ndan itibaren her ay iki program gerçekleştirilecek. Bir program 4 gün sürecek. Her katılımcıya bu eğitim için özel hazırlanmış eğitim dokümanları ve eğitim sonunda da "Katılım Belgesi" verilecek. Eğitim kadrosu, her biri konusunda uzman ve uygulama deneyimine sahip kişilerden oluşuyor.

ENERJİ VERİMLİLİĞİ KONUSUNDA DÜNYA STANDARTLARINDA EĞİTİM

Enerji verimliliği konusu tüm dünyanın gündeminde ilk sırayı işgal ediyor. Tükettiği enerjinin dörtte üçünü ithal eden ülkemizde de enerji ilk sıralarda yer alan bir konu... Bu konuda tasarımı, uygulamaya ve işletmeye kadar her konuda yapılacaklar var. En son gelişmeler ve son teknolojiler ile en son bilgilerin verileceği, Dünya Standartlarında bir eğitim hizmeti olması hedefleniyor.

EĞİTİM KONULARI:

1. Gün: VERİMLİ KAZAN DAİRESİ VE ISI GERİ KAZANIMI

- Yakıtlar ve Yakma Sistemleri
- Kazanlarda Enerji Verimliliğinin Artırılması
- Buhar Üretimi, Buhar Dağıtımı ve Buhar Sistemleri
- Atık Isıdan Geri Kazanım

2. Gün: VERİMLİ MOTOR, POMPA, FAN SİSTEMLERİ VE HIZ SÜRÜCÜ UYGULAMALARI

- Elektrik Motorlarında Enerji Tasarrufu
- Pompa Sistemleri ve Enerji Tasarrufu
- Fanlarda Enerji Tasarrufu
- Sürücü Sistemleri

3. Gün: SOĞUTMA GRUPLARI VE ENERJİ VERİMLİLİĞİ

- Soğutma Grupları ve Enerji verimliliği
- Basınçlı Hava ve Isı geri kazanımı

4. Gün: YENİLENEBİLİR ENERJİ-AYDINLATMA-YALITIM-ÖLÇÜM ALETLERİ

- Yenilenebilir Enerji Kaynakları-Güneş
- Aydınlatmada Enerji Tasarrufu
- Isı Yalıtımı
- Ölçü Aletleri ve Ölçüm Teknikleri

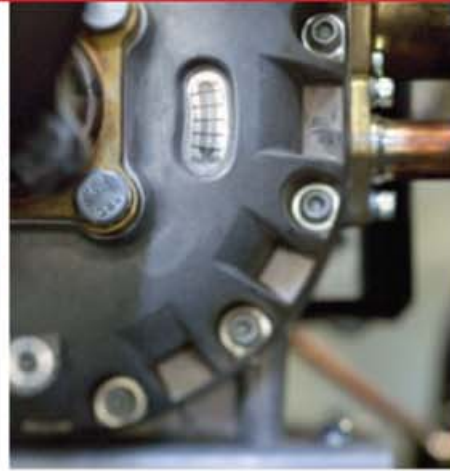
- Manyetik yataklı kompresör
- Microchannel hava soğutmalı kondenser
- 248-1456 kw kapasite aralığı
- Flooded evaporatör
- Max EER 3,9 ESEER 5,9 IPLV 6,6
- Web monitoring
- 61 dBA ses seviyesi @ 1m
- Free cooling ve heat recovery opsiyonu



Maksimum Verimlilik



TURBOCOR



MICROCHANNEL



TURBOSOFT

Türkiye'deki ilk hava ve su soğutmalı turbocor chillerler tarafımızdan temin edilmiştir



- Manyetik yataklı kompresör
- Su soğutmalı kondenser
- 333-3700 kw kapasite aralığı
- Flooded evaporatör
- Max EER 6,89 ESEER 10,19 IPLV 10,93
- Web monitoring
- 66 dBA ses seviyesi @ 1m
- Heat recovery opsiyonu

Klimateknik İthalat ve İhracat Ltd. Şti.

Dorapark Residence A-17 Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 445 79 18 Faks: 0 216 445 78 72
www.klimateknik.com

Espa'dan expansion valf ve distribütör seçimi semineri

"ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı'nda Espa Soğutma Ltd. Şti. olarak Türkiye'de ilk kez expansion valf ve distribütör seçimi konusunda bir seminer verildi. Parker Türkiye ve Espa Soğutma işbirliği ile düzenlenen bu seminer kullanıcılar tarafından büyük ilgi gördü. 50'nin üzerinde firmanın katılımı ile gerçekleşen seminer Amerika'da yerleşik Sporlan firmasının Makina Mühendisi Abdullah Balcı tarafından Türkçe olarak sunuldu. Soğutma sektörünü bilgilendirme ve mevcut bilgilerini geliştirmeye yönelik bu seminerler devam edecek.



Ayvaz eğitime destek faaliyetlerine Kepez ile devam ediyor



Meslek liselerine destek olmayı sektörel bir sorumluluk olarak kabul eden Ayvaz, Antalya'nın Kepez ilçesinde yer alan Atatürk Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'ne yardım ziyaretinde bulundu. Okulun Tesisat Teknolojileri ve İklimlendirme bölüm öğretmeni Ali Köse'nin Ayvaz'ın web sitesi üzerinden gönderdiği destek mesajına olumlu yanıt veren Ayvaz A.Ş. İcra Kurulu Başkanı Serhan Alpagut, ihtiyaç duyulan ürünlerin en kısa sürede eğitim

merkezine iletilmesi sürecini başlattı. Endüstriyel tip vanalardan ve bağlantı parçalarından oluşan yardım paketi Ayvaz A.Ş. Antalya Bölge Müdürü Yalçın Özçelik tarafından okula iletilti. Özçelik; Okul Müdürü Metin Kınacı, Müdür Yardımcısı Köksal Gökteş ve Tesisat Teknolojisi ve İklimlendirme Öğretmeni Ali Köse tarafından karşılanarak "Tesisat Teknolojisi ve İklimlendirme" bölümündeki öğrencilerle bir araya geldi. Sektörün önemli oyuncularından Ayvaz ile tanışma fırsatı buldukları için çok mutlu olduklarını belirten öğrenciler, okuldaki eğitimleri süresince teknik ekipmana büyük ihtiyaç duyduklarını belirtti.

Konuyla ilgili açıklama yapan Ayvaz A.Ş. İcra Kurulu Başkanı Serhan Alpagut, "Ülkemizin daha güçlü konuma gelmesi için sanayide eğitilmiş kişileri istihdam etmesi şart. Meslek liseleri de sanayideki ara eleman ihtiyacını karşılayan en önemli eğitim kurumları. Biz bu farkındalığı gözeterek; daha iyi ürünler için fabrikamıza, daha iyi yetişmiş nesiller içinse eğitime yatırım yapmalıyız diyoruz. Geleceğin sektör çalışanlarını şimdiden kazanmak ve öğrencilerin ufkunu geliştirmek için elimizden geleni yapmaya çalışıyoruz. Sektörde yer alan tüm şirketleri sosyal sorumluluk kampanyalarına destek olmaya davet ediyoruz" diyerek eğitime destek çağrısında bulundu.

Standart Pompa Eti Maden'in Kırka Bor İşletmesi'nde

Kurulduğu günden bu yana kendini geliştiren Standart Pompa, eğitime verdiği destek ve ilgi ile de sektörü olgunlaştırmaya devam ediyor. Standart Pompa, Eti Maden İşletmeleri bünyesinde Kırka Bor İşletmesi'ni ziyaret ederek 25 kişilik bakım ekibine pompa bakımı ve işletilmesi ile ilgili eğitim verdi. 30 Nisan 2014'te biraraya gelen katılımcılar pompaların teknik özellikleri hakkında detaylı bilgi edinirken, uygulamalı olarak da öğrendiklerini tekrar etme fırsatı buldular.

Eğitime katılan bakım ekibi, Standart Pompa Online Seçim Programı üzerinden tesisat ihtiyaçlarının değerlendirilmesi ve doğru pompa seçimi konusunda uygulamalı denemelerde bulundu. Ayrıca, Standart Pompa'nın uzman ekibinin yönlendirmesiyle proses pompalarından SCP modeli üzerinde montaj ve demontaj uygulamalı olarak gösterildi. Maden işletmelerinin yanı sıra demir çelik, kimya, petrol, kağıt ve kağıt hamuru endüstrisi gibi sektörlerde kullanılan SCP modeli kimyasal proses pompası düşük viskoziteli sıvıları basmaya uygun olduğu için özellikle tercih ediliyor. Doğru bir tesisat kurmanın yolu doğru ürünleri seçmek kadar onları kullanmayı bilmek-



ten de geçiyor. Standart Pompa, üretmekte olduğu ürünlerin kalitesini uluslararası standartlarda tutmayı ve müşteri memnuniyetinden ödün vermeden hizmet sunmayı kendine misyon edinirken çalışmalarını teknik eğitimlerle desteklemeyi de bir sorumluluk olarak benimsiyor.

MAKING MODERN LIVING POSSIBLE

Danfoss

Danfoss Perakende ve Gıda Sektörü'ne özel çözümler sunar

genleşme vanası
inovasyonunda

80 yıl

Danfoss Otomasyon ve Kontrol
Ürünleri Tic. Ltd. Şti.
+90 216 600 50 50

www.danfoss.com.tr

Baymak Corporate Games ile sporun ve sporcunun yanında



Corporate Games; çalışma hayatı içinde bulunan pek çok kişinin her yaştan, her spor dalına katılarak gerçekleştirdiği bir etkinlik. Dünya çapında bir spor organizasyonu olan Corporate Games'de bu yıl sporun her dalını destekleyen Baymak'ta yer aldı. Baymak yaşamları için form tutmayı hedef edinmiş çalışanlarına yatırım yaparak, bu yıl futbol ve basketbol alanında yarıştı.

BAYMAK DEĞİŞEN YÜZÜYLE HER ALANDA AKTİF...

2013 yılı itibari ile %100 Hollandalı BDR Thermea Grup şirketi haline gelen Baymak, bunu gerek kurum içi gerekse kurum dışı çalışmalarında tüm alanlara yansıtıyor. BDR Thermea'nın teknolojik gücünü arkasına alan Baymak, 800'ün üzerinde genç yaş ortalamasına sahip çalışanına yatırım yapıyor, çalışanlarını her

alanda eğiterek kaliteli personel istihdam etme alanında Türkiye'ye katkı sağlıyor. Kurumsallaşmış, modern, yenilikçi, değişimlere kolayca adapte olabilen bir marka olan Baymak dünya markası olma yolunda hızla ilerliyor.

BAYMAK SPORCULARININ KIRAN KIRANA MÜCADELESİ

23 Mayıs 2014 Cuma günü gerçekleşen açılışta sporcuları ve onları destekleyen şirket çalışanları ile katılan Baymak, sporun olmazsa olmazı "disiplinli çalışma" ve "düzenli antrenmanın" önemini sergiledi. Daha sabah saatlerinden itibaren alana gelen sporcular, erken saatlerde basketbol ve futbol antrenmanlarına başladılar.

İlerleyen saatlerde tüm şirket çalışanlarının ve sporcularının sembolik olarak bayraklarını yerleştirdikleri törende, Baymak şirket çalışanları sporcularını yalnız bırakmayarak, yüksek tezahüratlarla onlara destek olduklarını gösterdiler.

Cumartesi ve Pazar günü gerçekleşen karşılaşmalarda, Baymak sporcuları, basketbol ve futbol alanında markayı en iyi şekilde temsil ederek, önümüzdeki yıl galibiyet için söz verdiler.

HELS gözünü yurt dışına dikti

Hels Endüstriyel Mamüller gözünü yurt dışı pazarlara dikti. 2014'e hızlı bir giriş yapan şirket, İtalya'nın Milano kentinde düzenlenen Mostra Convegno Fuarı'ndan sonra St. Petersburg Aquatherm Fuarı'nda da yerini aldı. Hels fuara Yönetim Kurulu Üyesi Feyzullah Lokmacı, Yönetim Kurulu Üyesi Hikmet Temel ve Dış Ticaret Müdürü Deniz Özusta'dan oluşan bir heyetle katıldı.

Hels Endüstriyel Mamüller Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi Dış Ticaret Müdürü Deniz Özusta "Standımıza ilgi beklediğimizden de fazlaydı. Özellikle kompasatör ve hortum ürünlerine hem ST. Petersburg'dan hem de Rusya'nın çeşitli şehirlerinden ziyaretçilerimiz oldu" dedi. Özusta yurt dışı fuarlar kanalıyla Hels markasının tanınırlılığını artırma hedefinde olduklarını dile getirdi ve sözlerine şöyle devam etti: "Yurt dışında ve yurt dışında düzenlenen, faaliyet alanımızla ilgili her fuara katılma düşüncemiz var. Bu yılın başında

Milano'da Mostra Convegno Fuarı'na da katılmıştık. St. Petersburg'daki fuara da Milano fuarının yansımaları sonucunda katılmaya karar verdik. Müşterilerimiz ile ilişkilerimizi güçlendirmek, HELS markasının tanınırlılığını artırmak ve var olan bayi ağımızı genişletip yeni müşteriler kazandırma amacıyla geldiğimiz fuarda beklediğimizin de üzerinde bir ilgi gördük. Fuar sayesinde potansiyel alıcılarımızla buluştuk ve çok verimli toplantılar yaptık. Tüm Rusya ve Rusça konuşan ülkeler bizim hedef bölgemiz. Rusya haricinde Finlandiya firmaların da bize ilgisi çok fazlaydı. Gerek ziyaretçi profili ve teknik bilgi konusunda Rus müşteriler oldukça bilgili ve ilgililer."

Hikmet Temel de, şirketin bilgi ve tecrübesinin yanı sıra, ürün portföyünün de Rusya pazarının taleplerine çok uygun olduğuna dikkat çekti. Temel, gerek fiyat gerekse de zamanında teslimat ile



rakiplerine oranla rekabetçi avantajlar sunduklarının da altını çizdi.

Fuarı değerlendiren Feyzullah Lokmacı, yurt dışı fuarların yeni pazarlara açılma ve yenilikleri yerinde görme açısından oldukça önemli olduğuna değindi. Lokmacı, St. Petersburg'daki fuara katılarak Rus müşterilerimizin ürünlerimizle ilgili ihtiyaçlarını birinci elden değerlendirebilme şansımız oldu. Yeni ürün geliştirme konusunda çok yaratıcı fikirlerle geri dönüyoruz" dedi.



Havaya yön veren teknoloji



ErP2015
EXCEEDS THE NORM

ebmpapst, HyBlade® serisi aksiyel fan ürün gamı ile alüminyum alaşımın dayanıklılığını ve güçlendirilmiş fiber plastik kanat materyalini kombine edip, standartları yeniden belirliyor. Daha hafif kanat yapısı ve fan geometrisi ile HyBlade® serisi, motor verimliliği ve ses seviyesi konusunda sağladığı avantajlar ile türündeki tek örnek. **ebmpapst**, bu yeni ürün gamı ile kullanıcıya sağladığı avantajların yanında, düşük enerji sarfiyatı ve kullanılan kompozit materyalin üretimini düşük CO₂ salınımlarıyla gerçekleştirerek her zaman olduğu gibi doğayı korumak için de elinden geleni yapmaktadır. Daha detaylı bilgi için lütfen bize ulaşın : www.ebmpapst.com.tr / www.hyblade.ebmpapst.com

Partner of
akantel | ebmpapst

10007 Sk. No.6 A.O.S.B. Çiğli - İZMİR
Tel : 0232 328 20 90 (Pbx) Fax : 0232 328 02 70
e-posta : akantel@akantel.com.tr / satis@akantel.com.tr

Daikin 'KDV Bizden Kampanyası' ile serin bir yaz çağrısı yapıyor



Dünya iklimlendirme sektörünün öncüsü Daikin, yeni yaz sezonuna sadece geniş bir ürün gamı ile değil, klima almayı düşünenleri mutlu edecek bir haberle başladı.

Yaz sezonunun başlangıcında "KDV Bizden" kampanyası başlatan Daikin, split klima alan herkesin yüzde 18 KDV'sini üstleniyor. 15 Mayıs'ta başlayan ve 30 Haziran'a kadar sürecek

olan kampanya boyunca, Daikin split klima alanlar yüzde 18 KDV indiriminden yararlanacak.

İklimlendirme konforu yaşamak isteyen herkesi klima sahibi yapmak isteyen Daikin, bu kampanya ile tüketiciye geniş bir seçenek sunuyor. Daikin'in "%18 KDV Bizden" kampanyası kapsamında, Zhara, Enjoy, Mira, Shira, Nexura, Emura ve Ururu Sarara split klima modellerinden birine KDV avantajıyla sahip olmak mümkün olabiliyor. Bu kampanya ayrıca, yaz hazırlığına başlayan Garanti Bonus Card sahiplerine de peşin fiyatına 9 taksit ile klima sahibi olma olanağı veriyor.

Gelişmiş teknolojisi ve sektörün en üst segmentinde yer alan klima modelleri ile kullanıcılarına enerji verimliliği yüksek, konforlu bir iklimlendirme sunan Daikin, 30 Haziran'a devam edecek olan "%18 KDV Bizden" kampanyası ile tüketici bütçesine destek olmaya devam ediyor.

ODE, çevreci çalışmalardaki öncülüğünü sürdürüyor: %100 Ozon dostu üretim

2009 yılında T.C. Çevre Bakanlığı ve Birleşmiş Milletler Endüstriyel Gelişme Örgütü (UNIDO) iş birliği ile Türkiye'de hayata geçirilen Umbrella projesine yalıtım sektöründen katılan ilk firmalardan olan ODE, 2 yıllık AR-GE sürecinin ardından çalışmalarını tamamladı ve daha çevreci üretim için UNIDO ile yaklaşık 1 milyon dolarlık hibe sözleşmesi imzaladı.

Çalışmalarını daha yaşanılabilir bir dünya hedefine yoğunlaştıran, markasını "Insulates the future" söylemiyle özdeşleştirerek dünyanın geleceğini korumayı bir misyon haline getiren ODE, bu anlayışını somut çalışmalarla ortaya koyuyor. 2009 yılında T.C. Çevre Bakanlığı ve UNIDO iş birliği ile Türkiye'de başlatılan Umbrella projesine 2010 yılında dahil olan ODE, projeyi başarıyla sonuçlandıran ilk şirketlerden biri oldu. Proje kapsamında köpük sektöründe ozon tabakasının inceltilmesine yol açan HCFC gazının kullanımının sonlandırılması için 2 yıl süren Ar-Ge çalışmasını tamamlayan ODE, 2010 yılından itibaren kademeli geçiş yaptığı yeni üretim sistemi sayesinde şu anda %100

ozon dostu üretim yapıyor.

ODE'nin böyle bir projeyi tamamlayarak sektöre öncülük etmekten büyük mutluluk duyduğunu belirten Genel Müdür Ali Türker, "Dünyanın geleceği için hepimize büyük görevler düşüyor. Başta da elbette sanayi sektörü geliyor. İnsan yaşamının bulunduğu her ortamı daha korunaklı hale getirmeye çalışan yalıtım sektörünün de bu konuda ciddi önlemler alması gerekiyor. Biz ODE olarak Umbrella projesini tamamladık diye durmayacağız ve bu konudaki çalışmalarımız artarak de-



vam edecek. Ar-Ge ekibimizin 2 yıllık çalışması sonrasında HCFC22/142b gaz karışımını kullanmayı bırakıp HFC 152a/DME gaz karışımında dönüş sağladık. Bu çalışmalarımızdan dolayı UNIDO'dan 842 bin 570 dolar hibe aldık. Bu gelişme sevindirici olduğu kadar bize yeni sorumluluklar da yükledi. ODE olarak attığımız her adımın dünyaya katkısını da hesaplayarak yol almaya devam edeceğiz" dedi.

2013 yılında ürün ambalajlarında değişikliğe giden ve yeni ambalaj tasarımlarıyla 2 ödül birden alan ODE, ambalajlarında kullandığı yeşil yaprak simgesiyle tüm sosyal paydaşlarında da çevreci çalışmalara karşı farkındalık yaratmaya çalışıyor.

ROTHENBERGER News

Termal Kamerada Overlay Tekniği:
Doğru analiz için fotoğraf görüntüsü ile
termal görüntüyü st üste bindirir!



**Su kaçak tespit ve tesisat
yıkama işleri için ideal!**

Bosch Isı Sistemleri'nden avantajlı bakım günleri



Bosch Isı Sistemleri, kombi ve diğer ısıtma ürünlerinde 15 Temmuz 2014 tarihine kadar devam edecek "İndirimli Kombi Bakım Günleri" kampanyasına

başladı. Bosch markalı ısıtma ürünleri ve kombi sahipleri, kampanya boyunca yüzde 15'e varan indirimli fiyatlarla bakım yaptırmının yanı sıra indirimli

yedek parça avantajından da yararlanabiliyorlar.

Düzenli bakımın cihazların ömrünü uzattığını, verimliliklerini artırdığını ve yakıt tüketimini azalttığını her fırsatta önemle vurgulayan Bosch Isı Sistemleri, 15 Temmuz 2014 tarihine kadar sürecektir "İndirimli Bakım Günleri" kampanyası düzenliyor.

Avantajlı bakım kampanyasıyla kombi ve ısıtma ürünlerini kış dönemine hazırlayan Bosch Isı Sistemleri, Bosch markalı ürün sahibi olan herkese bakım yaptırmasını önemle tavsiye ediyor. Bosch ısıtma sistemleri sahipleri, indirimli bakım kampanyası boyunca indirimli yedek parça avantajlarından da faydalanabiliyorlar.

Kampanya şartlarından yararlanmak isteyen Bosch tüketicileri, 444 2 474 Bosch Isı Sistemleri Çağrı Merkezi'ni arayarak detaylı bilgi alabiliyorlar.

Aironn'da Novaplast-Vesbo işbirliği ile yeni dönem

Aironn, Kar Grup şirketlerinden Novaplast-Vesbo ile yaptığı işbirliği ile lojistik, servis ve üretim altyapısını güçlendiriyor. Jetfan, yangın-duman ve basınçlandırma fanları alanında üretim, satış, proje uygulama faaliyetlerini sürdüren Aironn'da yeni dönem başladı.

337 bin metrekarelik dev fuar alanı projesi Gazi Emir, uluslararası gayrimenkul alanında ödüllü Batışehir projesi gibi çizgi üstü projelerin tercihi olan Aironn, üretim alt yapısını ve hizmet örgütünü genişleterek uluslararası pazarlara hazırlanıyor.

Bunun için yenilenen stratejik plan doğrultusunda Türkiye'nin en güçlü grup şirketlerinden olan Kar Grup ile işbirliğine gitti.

Aironn bu güçlü işbirliğinden sonra, Tuzla Evora, Bahçetepe, Maveria ve Konya Mevlana hastane gibi prestijli

projeleri de referansları arasına kattı. Kar Grup çatısı altındaki Novaplast-Vesbo, Aironn'un lojistik ve üretim faaliyetlerinin paydaşı ve destekçisi oluyor. Satış yapısının güçlenmesine paralel olarak lojistik altyapısı da genişletmeye yönelik Aironn, müşteri beklentilerinin daha üst seviyelerde karşılanmasını sağlayabilmek için, artacak üretim ve teslimat hızına cevap verecek şekilde, toplamda 4000 m² kapalı alana sahip yeni üretim ve depolama alanlarıyla, komponent ve motor stoklarının genişlemesini sağladı.

Aironn Yönetim Kurulu Başkanı Yase-min Akgül: "Kar Grup'un, Aironn'un dinamizmine ve enerjisine güven duyarak bizimle birlikteliği, bizler açısından gurur verici. Biz de gerek Kar Grup\ Novaplast, gerekse ürün ve hizmetlerimizi tercih eden birbirinden seçkin müşterilerimizin güvenine en iyi karşılığı verebilmek için tüm gücümüzle çalış-



şacağız. Ar-Ge ile, teknoloji geliştirerek çıktığımız yolda, şimdi daha güçlüyüz. ISK Sodex 2014 Fuarı'nın 2. salonunda, F20 no'lu standımızda yeni ürün ve teknolojimizi Türkiye iklimlendirme sektörü ile buluşturduk" dedi.

YENİ NESİL TASARIMLARIN SAĞLADIĞI ENERJİ VERİMLİLİĞİ İLE DOĞAYA SAYGILI ÜRÜNLER



Baymak bayileri tarih ve eğlencenin merkezi Lviv'deydi



Baymak bayileri kimliği yüzyıllar öncesine dayanan Ukrayna Lviv'de tarihin izlerine tanıklık ederek eşsiz anlar yaşadılar. Tarihi 13. yüzyıla dayanan Galiçya prensi Danylo Halytsky tarafından inşa edilen Lviv'e düzenlenen turda bayiler Gotik, Rönesans, Barok, Rokoko ve Neoklasik dönemlerini yansıtan görkemli Lviv mimarisini, Katolik Ortodoks ve Ermeni kiliselerini, Ukrayna'nın en güzel opera binalarından olan Lviv opera ve bale binasını, Ermeni mahallesi ve Yahudilerin 2. Dünya Savaşı'ndan sonra yıkılan Malo Şamon Sinagogu yerine yapılan Masyon Restaurant ve Yahudi yerleşim yerlerini

ziyaret ettiler. Tarihi Ukrayna Lviv kahve Müzesini ve ardından ünlü çikolata fabrikası müzesini gezen Baymak bayileri tarihi Lviv çikolatalarından tadarak, muhteşem bir Doğu Avrupa Kenti'ni ziyaret etmenin keyfini yaşadılar.

Baymak Bayisi isen Dünya Küçük...

Kampanya şartlarını yerine getiren bayilerine bu yıl birbirinden güzel destinasyonlar sunan Baymak, düzenlediği Lviv gezisi ile bayilerinden bu kez de tam puan aldı. Gezi sonrası son derece mutlu bir şekilde ülkeye dönen bayiler, bir sonraki seyahat için planlarını şimdiden yapmaya başladılar bile.

Ziehl-Abegg'den yeni ürünler: Cpro ve ECQ



Süpermarketlerde kullanılan sütlük, içecek, peynir dolaplarında kullanılan ECQ ürünleri, tek bir stok ile 3 farklı devirde çalışan, ses sevi-

yesi rakiplerine göre daha düşük ve enerji tüketimi daha iyi fanlarını, klima santrali, ısı geri kazanımı, kompresör firmaları için metal kanat C serisi yerine özel kompozit malzemeden yapım Cpro serisi ürünlerini tanıtı.

Cpro: Ziehl-Abegg yenilikçi "Cpro" fan tasarımı, bir su damlası şeklini andırmaktadır. Daha sessiz çalışmakta olup, geleneksel ürünlere kıyasla önemli ölçüde daha az enerji kullanmaktadır. İlk kez ZAmid, çelik benzeri malzeme özellikleri

sayesinde saniyede 70 metre civarında bir dönüş hızı gerçekleştirmektedir. Bu fanlar soğutma sistemleri, klima santralleri ve temiz oda teknolojilerinde yüksek hassasiyetli klima ünitelerinde, havalandırma ve hava emmede kullanılmaktadır. Bu malzeme sayesinde fan, tamamen geri dönüştürülebilir, korozyona dayanıklıdır ve metal fanlara göre yüzde 15 daha az güç tüketmektedir.

ECQ: Ziehl-Abegg, ECQ motorlar sayesinde farklı kanat çaplarını kapsayabilecek bir teknolojiye sahip. Bugün bunu yapabilen tek şirket Ziehl-Abegg... ECQ motor piyasadaki en kompakt motor çözümü. Tek bir motor ile 3 hız ayarı bulunuyor. 2 yönlü dönüş ayarlı olması sayesinde her türlü kablolama yapılandırmasını karşılayabiliyor. Sabit geri dönüşlü programlama avantajı bulunuyor. Dışardan programlamayı destekliyor. Düşük titreşime sahiptir

ve IP55 standarttır.

Yeniden başlatma

özellikli bulunakta-

dır. Termal sigorta

koruması üzerinde-

dir. Ürünümüzde, 40

yıldır soğutma dünyasında kendisini ka-

nıtlanmış, 608 rulman modeli kullanılıyor.

Küçük rulmanlar risk taşır, özellikle kötü

tesisatlar da ve balansta sıkıntı oluşturdu-

ğundan Ziehl-Abegg bu konuya özellikle

dikkat ediyor. Ziehl-Abegg ECQ motorları

özellikle marketler de sütlük reyonlarında,

içecek dolaplarında ve kompakt soğutma

cihazlarında kullanılıyor. Ziehl-Abegg pa-

tentli baykuş kanat sayesinde hem sesi

azaltmakta hem de balans problemini en

düşük seviyelere indiriyor. Programlanabi-

lir motoru sayesinde müşterilerin istekle-

rine hızlı bir şekilde geniş bir yelpazede

cevap verebiliyor.



Makro Teknik Express Yekatek açıldı

90'lı yılların sonundan beri üretici kimliği ile sektörde var olan Makro Teknik, 2010 yılında operasyonunu kurguladığı ve "Size Daha Yakınız" konsepti ile hayata geçirdiği Makro Teknik Express sisteminin yeni zinciri 24 Mayıs 2014 de gerçekleştirdiği açılış ile Yekatek oldu. Makro Teknik yöneticileri ve pek çok değerli konuk açılışa katıldı.

Makro Teknik Express şubesi Yekatek'in sahibi Yelda Kadayıfçı "16 yıldır mekanik tesisat sektörü içerisinde ki çalışma hayatımın son 8 yılını Makro Teknik Ticari Genel Müdürü olarak geçirdikten

sonra, tecrübe ve birikimimi YEKATEK olarak Makro Teknik işbirliği ile sürdürmeye başlamanın heyecanı ve gururunu yaşıyorum," dedi.

Makro Teknik Express'ler yenilikçi, ileriye gören ve farklılık yaratan öncü kimliği ile Türkiye'nin her yerinden müşterilere hizmet götürme prensibi ile kurulmuşlardır. 2010 yılından bu yana gerek proje ofisleri gerekse şantiyelerin, havalandırma ve izolasyon sektöründeki her türlü ürün ihtiyacını tek nokta-tek muhatap ile çözmeye yönelik proje başarıyla ilerliyor. 1990 yılından itibaren oluşan saha



tecrübesi, uygulamalar ve şantiye geleneği ile 1998'de kurulan, sürekli ileriye gitme vizyonu ile gelişen Makro Teknik, Türkiye'nin her noktasına Makro hizmet kalitesini taşımaya devam ediyor.

RAKİPLERİMİZE TEŞEKKÜR EDERİZ...

ÇÜNKÜ ONLAR OLMASAYDI, BİZ BUGÜN TÜRKİYE'NİN
EN REKABETÇİ ŞİRKETİ OLAMAZDIK.

Kurulduğumuz gün yalıtım sektörünün lideri olma hedefiyle yola çıktık. Bugün ulaştığımız noktada, koyduğumuz hedefin ötesine geçmenin haklı gururunu yaşıyoruz.

TÜSİAD-Sabancı Üniversitesi Rekabet Forumu ve Sektörel Dernekler Federasyonu'nun (SEDEFED) düzenlediği 4. Rekabet Gücü Ödülleri'nde İmalat Sanayisi Büyük İşletme Kategorisi'nde büyük ödülün sahibi olduk.

Biz ODE'yiz, Türkiye'nin en rekabetçi şirketiyiz. 68 ülkeye yaptığımız ihracatın ardından, artık önümüzde yeni ülkeler ve daha büyük hedefler var. Bu yolda, kazandığımız başarıyı çalışanlarımız, bayilerimiz, tedarikçilerimiz ve emeği geçen tüm ODE ailesine armağan ediyoruz.



ürün tanıtımı

Ferrolı'nın Yüksek Konforlu Yeni Kombisi - Sessiz, Kompakt ve Düşük Yakıt Tüketimli Kombi: Bluehelix Tech!



Ferrolı, Türkiye'deki 25.yılında geniş ürün yelpazesine her geçen gün değişen ihtiyaçlara yönelik yeni ürünler katmaya devam ediyor. Ferrolı'nın son olarak tanıtımını yaptığı ve tüketicileriyle buluşturduğu ürün ise üstün özellikli yoğunmalı kombisi Bluehelix Tech oldu. Bluehelix Tech'in ilk dikkat çeken

özelliklerinden birisi, özel izolasyon teknolojisi ile çok sessiz çalışması. Üstün premiks yoğunlaşma teknolojisi ile yüksek verimlilik ve düşük yakıt tüketimiyle dikkat çeken Bluehelix Tech, çok küçük ölçüleri (60x40x32 cm) ile dar mekanlara montaj imkanı sunuyor. Teknolojinin sunduğu üstünlükle güvenlik ve çalışma performansını Bluehelix Tech'de maksimum seviyeye çıkaran Ferrolı, kullanıcılarına güvenle ve konforla

kullanabilecekleri bir ürünle buluşturuyor. Isıtma devresinde 26,5 kW ve 34 kW'lık iki kapasite seçeneği sunan kombi, Ferrolı patentli titanyum alaşımlı AISI 316 paslanmaz çelik, sert yoğunlaşma sularına karşı son derece dayanıklı bir yoğunlaşma eşanjörüne sahip. Kompakt ölçüleri ile montaj avantajı taşıyan Ferrolı Bluehelix Tech kombiler EN 13203 standardına göre sıcak kullanım suyu da en yüksek konfor sınıfı olan 3 yıldızlı kullanım suyu konforu sunuyor.

FERROLİ BLUEHELIX TECH, SESSİZ VE YÜKSEK ENERJİ VERİMLİĞİ İLE ÇALIŞIR

Uluslararası yüksek Ferrolı standartlarında üretilen kombiler 92/42 EEC direktifine göre dört yıldızlı enerji verimlilik sınıfı ile dikkat çekiyor ve aynı zamanda 2009/142 EEC gaz yakan cihazlar direktifine uygun bulunuyor. Ayrıca Bluehelix Tech 14 farklı ileri emniyet sistemi ile yüksek güvenlik

standartlarına sahip. Özel olarak tasarlanmış yeni, ergonomik LCD ekranlı kontrol paneli ile rahat kullanım sağlayan kombide, doğalgaz veya LPG ile kullanım ve dönüşüm yapılabilir. Birbirine entegre hava/gaz mikseri, modülasyonlu fan ve mikro alevli paslanmaz çelik brülörden oluşan premiks brülör grubu, düşük emisyon değerlerine sahip. Geniş modülasyon aralığı bulunan kombi (%23-%100) ısı ve ses yalıtımı ile de dikkat çekiyor. Kombide, ısı ve ses yalıtımı için soft izolasyon malzemesi ile komple kaplanmış bir iç yüzey, mükemmel bir izolasyon ve sistemin ısı taleplerine göre çalışan modülasyonlu sirkülasyon pompası bulunuyor. Dış hava sensörü, modülasyonlu ve on-off oda termostatları ile çalışma imkanı veriyor. Ferrolı Bluehelix Tech yoğunmalı kombiler 3 yıl servis ve yedek parça garantisi ile yetkili satıcılarda satışa sunuluyor.

Schneider Electric, yeni Modicon M241 ile standartları değiştiriyor!

Yeni nesil MachineStruxure ile otomasyon çözümlerinin uzun yıllar boyunca en iyi performansı sunacağını garanti altına alan Schneider Electric, otomasyon ürünleri ve sistemleri ile makine yapım çözümlerinin geliştirilmesi için gereken mühendislik stratejilerini ve kapsamlı bir hizmet ağıyla ortaya koyuyor. Modicon M241, aynı zamanda kendi sınıfının işlemci performansı ve hızı için ortaya yeni standartlar koyuyor. Çift çekirdekli işlemcisiyle etkileyici performansı, kontrol cihazının geniş ölçekli haberleşme görevlerinde bile en tutarlı şekilde kısa döngü süreleri ile çalışmasına olanak tanıyor. Modicon M241, temel yapılandırması dahilinde bile çok çeşitli arabirimler de sunuyor. Bunların arasında USB, Ethernet, iki seri haberleşme portu ve mobil cihazlarla uzaktan erişim için entegre bir Web sunucusu bulunuyor.

Modicon M241'in G/C terminal bloğu, 5,08 mm mesafeyle tasarlanan ve muhafaza üzerinde küçük bir kapak açılmasıyla terminallere en kolay ve ergonomik şekilde bağlantı sunabiliyor. Entegre PTO bu kontrol cihazında da standart olarak yer alıyor. Bu arabirimler sayesinde kullanıcılar, bir veya iki Lexium serisi servo hız kontrol cihazını (veya thirdparty servoları) bir fieldbus ağına gerek duymadan birbirine bağlayabiliyor.

Modicon M241 de G/C ve fonksiyon modülleri ile kontrol cihazı çözümlerinin

özeleştirilmiş yapılandırmasına ait bir parçası olmakla birlikte: muhafazanın sağ tarafında, klasik çözümlerden 10 kat daha hızlı olan bir G/C genişletme barası bulunuyor. Ayrıca Modicon kontrol cihazları, yeni geliştirilen Modicon TM3 genişletme modüllerine takılarak genişlemeye izin veriyor. Bir kontrol cihazına, hiçbir araç gereksiz 14'e kadar terminal eklenebiliyor. Terminallerin kontakları takılı haldeyken, hem 24V DC güç kaynağına hem de en hızlı entegre genişletme barasına bağlı bulunuyor. Yeni güvenlik sistemi modüllerinin TM3 G/C barası aracılığıyla kontrol cihazlarına eklenebildiği cihazda, özel yapılandırmalar; ayrı kurulumla yapılabilir. Ek güvenlik rölelerine ihtiyaç duyulmadan, aynı genişletme barası üzerindeki farklı yapılandırmalarda standart G/C modülleri ve güvenlik röleleri de oluşturulabiliyor. Çok sayıda farklı güvenlik ve fonksiyon modülleri, güvenlik standartlarına uyumlu bir şekilde uygulanabiliyor. (örneğin, presler ve diğer uygulamaların kullanımında olduğu gibi...) Bu modüller, maksimum esneklik sunarken aynı zamanda kurulum sürelerini ve yer gereksinimlerini azaltıyor. G/C ve güvenlik terminalleri, PLCnin sağ tarafına eklenebiliyor, ek haberleşme modülleri ise Modicon TM4 barası ile sol tarafa eklenebiliyor. Sayısı üçe kadar çıkabilen ek modüllerle, bu kontrol cihazı, en talepkar haberleşme görevlerinin bile gerçekleştirilmesi amacıyla ek



arabirimlerle özelleştirme için gereğinden fazla kapasite sunuyor. Kolay veri işleme özelliği de bulunan M241, muhafazanın üzerine basılmış bir QR kodu ile akıllı telefona yüklenen bir uygulama sayesinde okunabiliyor. Schneider Electric'e gönderilebilen bu QR kodu, Schneider Electric'in servis veya destek personeli ile iletişim kurarken ortaya çıkabilecek herhangi yanlış anlamaların önüne geçiyor. Verilere rahatça ulaşılabilen M241, program ve bellek verilerini SD kartlarında saklıyor, böylece bir bilgisayara ihtiyaç duyulmadan ulaşılabilir. Kutusunda enerjisiz iken program veya firmware kurulumu yapılabilir. Patent onayı bekleyen bu özellik sonrasında, yedek PLC lerin hızlı sevk edilebileceği anlamına geliyor. Modicon M241 sistem tasarımı, MachineStruxure çoklu kontrol cihazı platformunun bütün kontrol cihazları için geliştirilen ve araç tabanlı bir mühendislik paketi olan SoMachine'e dayanıyor. Kontrol cihazı programları, IEC 61131-3 standardının ortak dillerinde oluşturulabiliyor ve farklı Modicon kontrol cihazları arasında geçiş yapılabilir.

HITACHI

Inspire the Next



Yüksek Japon Teknolojisi Hitachi SET-FREE

(Heat-Pump - Heat Recovery - Water Cooled - IVX Mini - Front Flow)

VRF Klima Sistemleri

- 3 dış ünitenin birleşmesi ile tek bir sistemde 150 kW maksimum kapasite
- Toplamda 1000 m'ye kadar borulama
- 1 dış ünite grubuna 64 iç üniteye kadar bağlama imkanı
- 80 Pa cihaz dışı statik basınç sayesinde kanal bağlanarak kat arası uygulama imkanı
- Otomatik soğutucu akışkan şarjı tespit fonksiyonu
- PTT defrost teknolojisi ile ısıtma modunda yüksek verim
- Gece sessiz modu ile 41 dBA'ya kadar düşük ses seviyesinde dış üniteler (8 HP)



GENEL MÜDÜRLÜK
Çamlık Mah. İkbâl Cad. Dinc Sok.
No:4 Merkez Rezidans Kat:1 Daire:10
34770 Ümraniye / İstanbul
TELEFON & FAKS
0216 594 73 73 (pbx)
0216 594 73 23
WEB
www.asaliklimlendirme.com
info@asaliklimlendirme.com



İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği Genel Kurulu gerçekleştirildi



Türkiye’de iklimlendirme sanayi ihracatçılarının temsil edildiği tek Birlik olan İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği Seçimli Olağan Genel Kurul Toplantısı 30 Nisan 2014 tarihinde Birliğe üye firmaların katılımıyla Genel Sekreterlik Hizmet Binası’nda gerçekleştirildi.

Açılış, saygı duruşu ve İstiklal Marşı’nın okunması ile başlayan toplantı İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği’nin 2013 yılı faaliyetleri ve 2014 yılı çalışma raporu ile ilgili sunumuyla devam etti.

Kapanış konuşması yapan Yönetim Kurulu Başkanı S. Zeki POYRAZ katılımlarından dolayı tüm firmalara teşekkür ederek Birliğimizin önceki yıllardaki başarılarının önümüzdeki dönemde de artarak devam edeceğini belirtti.

GÖREVE SEÇİLEN BAŞKAN VE ASİL ÜYELER:

YÖNETİM KURULU BAŞKANI
AFS FLEXIBLE KANAL TİC.LTD.ŞTİ.
S. ZEKİ POYRAZ

YÖNETİM KURULU ASİL ÜYELERİ
1: FRİTERM TERMİK CİHAZLAR SAN. VE TİC. A.Ş.
A.METİN DURUK

2: ÜNTES ISITMA KLİMA VE SOĞUTMA SAN. VE TİC A.Ş.
H. MEHMET ŞANAL

3: ALARKO CARRIER SAN. VE TİC. A.Ş.
HİLMİ ÖNDER ŞAHİN

4: PANEL SİSTEM SOĞUTMA SAN. VE TİC. A.Ş.
LEVENT AYDIN

5: BOSCH TERMOTEKNİK SAN. VE TİC. A.Ş.
RAŞİT ÖZKAN

6: KLAS ISITMA SOĞUTMA KLİMA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
TAYFUR ALTINKÜP

7: NİBA SU SOĞUTMA KULELERİ SAN. TİC. A.Ş.
MURAD BAKANAY

8: ELEKS DIŞ TİC. A.Ş.
KAMİL İHSAN BOSUM

9: TÜRK DEMİR DÖKÜM FABRİKALARI A.Ş.
ERDEM ERTUNA

10: AHMET YAR SOĞUTMA SAN. VE TİC. A.Ş.
HALİT TURGUT SALAÇIN





ERBAY

www.erbay.com.tr

İKLİMLENDİRME TEKNOLOJİLERİ

SOĞUTMA VE İKLİMLENDİRME CİHAZLARI



Kaliteli Üretim. Akılcı çözümler.

SOĞUK SU ÜRETİCİ GRUPLAR

DOĞAL SOĞUTMA (FREE COOLING)
ENTEĞRELİ SOĞUK SU ÜRETİCİ GRUPLAR

ADYABATİK SOĞUTMA ENTEĞRELİ
SOĞUK SU ÜRETİCİ GRUPLAR

MARİNE TİP SOĞUK SU ÜRETİCİ GRUPLAR

PAKET TİP SOĞUK SU ÜRETİCİ GRUPLAR

PAKET TİP KLİMA CİHAZLARI

KLİMA SANTRALLERİ

FAN COİLLER

SU SOĞUTMA KULELERİ

SICAK HAVA APEREYLERİ

SHELL & TUBE TİP KONDENSERLER

SHELL & TUBE TİP DENİZ SUYU
KONDENSERLERİ

SHELL & TUBE TİP EVAPORATORLER



ERBAY SOĞUTMA, ISITMA CİHAZLARI SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ
Sanayi Mahallesi, İSİSO Sanayi Sitesi S1 Blok 17. Yol Sokak No: 14
34517 Esenyurt - İstanbul / TÜRKİYE

Telefon: (+90) 212 623 24 92 pbx
Faks: (+90) 212 623 24 96
erbay@erbay.com.tr • sales@erbay.com.tr

www.erbay.com.tr



2013 başarılı ihracatçıları ödüllendirildi

Her yıl üye firmalarını ihracattaki başarılarına göre ödüllendiren İSİB, 2013 yılı verilerine göre, üye firmalara 18 kategoride toplam 56 ödül verdi.



2011 yılı sonunda faaliyetlerine başlayan İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB), kuruluşundan itibaren her yıl üye firmalarını İhracat Başarılarına göre ödüllendiriyor. Bu yıl da düzenlediği “Başarılı İhracatçıları Ödül Töreni”nde İSİB, 2013 yılı İhracat Performanslarına Göre ödül verdi. 30 Nisan 2014 tarihinde Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci’nin katılımıyla Ankara İSİB Merkezi’nde gerçekleştirilen ödül töreninde İSİB üyesi firmalara 18 kategoride toplam 56 ödül verildi.

İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği’nin (İSİB) “Başarılı İhracatçıları Ödül Töreni”nde konuşan Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, “Türkiye olarak doğru iş yapıyoruz. İhtiyaçlarımızı biliyoruz, yürüdüğümüz yol doğru yoldur. Ülke olarak bu sene orta vadeli hedefimiz olan 166 milyar dolara ulaşacağız. Bu Türkiye’de bütün dengelerin değişmesi demek” diye konuştu. İhracatçıların her zaman yanlarında olduklarını söyleyen Zeybekci, “Türkiye’nin ihracatını yüzde 10 artırması durumunda bunun üretime, istihdama ve diğer makro göstergelere olumlu yansıyacağını belirterek, “İhracatı artırmayı ülkemizin menfaatleri açısından kutsal bir görev olarak görüyoruz” dedi.

Konuşmasının devamında Zeybekci; “Türkiye’nin ekonomide, ihracatta, sanayide, büyümede ayaklarını başka merkezlere basma zamanıdır. Biz bugüne kadar fasoncu durumundaydık. Ülke artık sürdürülebilir bir şekilde enerji ve hammadde kaynaklarını kontrol etmek zorundadır. Bunu da yapabileceği en kolay coğrafya, kültür coğrafyasıdır. Başkaları gibi vahşi bir kapitalizmle değil, kazan-kazan sistemiyle bu yapılabilir. Yoğun şekilde kültür coğrafyamızı dolaşacağız. Ecdadımız bize müthiş miras bırakmış. Buralarda Türk dizilerin kahramanları karşılık buluyor, buralardaki tüketim alışkanlıklarını belirleyebiliriz. Tüketim ağlarını da pazarlayabiliriz ama bunları onlarla birlikte yapabiliriz. Ülkemizin Rahmetli Özal’la başlayan yürüyüşünün yeni bir boyuta geçmiş hali bundan sonra böyle, kendi sınırlarımız içinde kalmayacağız.” açıklamasında bulundu.

İSİB Başkanı Zeki Poyraz ise iklimlendirme ve iklimlendirme sektörüne ilişkin bilgi verdi. Sektörün büyüme hızının Türkiye ortalamasının üzerinde olduğunu ifade eden Poyraz, yetişmiş insan gücüne olan ihtiyaçlarını vurguladı. Sektörün 2023 yılı hedeflerine de değinen Poyraz, cumhuriyetin 100’üncü yılında 25 milyar dolar ihracat rakamına ulaşmayı hedeflediklerini dile getirdi.



Ferrolu Bluehelix Yoęuřmalu Kombiler Çıt Çıkarmaz



YENİ

Ferrolu Bluehelix yoęuřmalu kombiler ile evler huzurlu ve tasarruflu birer yuvaya donuşur.

- Özel izolasyon teknolojisi ile **çok sessiz çalışma**
- Üstün premiks yoğuşma teknolojisi ile yüksek verimlilik ve **düşük yakıt tüketimi**
- Çok küçük ölçüleri ile **dar mekanlara montaj imkanı**
- 3 yıl garanti ve yaygın servis ağı



Ferrolu



ÖDÜL KAZANAN İSİB ÜYE FİRMALAR

BRÜLÖRLER

- 1- TERMO İSİ SİSTEMLERİ TİC. VE SAN. A.Ş.
- 2- SELNİKEL İSITMA KLİMA CİHAZLARI SANAYİ A.Ş.
- 3- MAKROTERM İSITMA SOĞ.HAV. OTO. TUR. İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

KAZANLAR

- 1- BOSCH TERMOTEKNİK İSITMA VE KLİMA SAN.VE TİC.A .Ş.
- 2- BAYMAK MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş.
- 3- VİESSMANN MANİSA İSİ TEKNOLOJİLERİ SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

RADYATÖRLER

- 1- ELEKS DIŞ TİCARET A.Ş.
- 2- COŞKUNÖZ RADYATÖR VE İSİ SANAYİ TİCARET A.Ş.
- 3- YAPI DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.

SU ISITICILARI

- 1- TÜRK DEMİR DÖKÜM FABRİKALARI A.Ş.
- 2- SOLİMPEKS ENERJİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- 3- İSİTES İSİ İNŞ.SAN.VE TİC.LTD. STİ.

SOĞUTMALI KABİNLER/DERİN DONDURUCULAR

- 1- UĞUR SOĞUTMA MAKİNALARI SANAYİ VE TİC.A.Ş.
- 2- KLİMASAN KLİMA SAN. VE TİC. A.Ş.
- 3- AHMET YAR İÇ VE DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.

SOĞUTMA KULELERİ

- 1- CENK ENDÜSTRİ TESİSLERİ İMALAT VE TAAHHÜT A.Ş.
- 2- YOLYAPI SU SOĞUTMA KULELERİ SAN.VE TİC.A.Ş.
- 3- 06 SOĞUTMA KLİMA İTHALAT İHRACAT SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.

EŞANJÖRLER

- 1- FRİTERM TERMİK CİHAZLAR SAN.VE TİC.A.Ş.
- 2- KARYER İSİ TRANSFER SAN.VE TİC.A.Ş.
- 3- TERMOKAR İSITMA SOĞUTMA KLİMA CİHAZLARI SAN.VE TİC.A.Ş.

PLASTİK BORULAR VE BAĞLANTI ELEMANLARI

- 1- EGEPLAST EGE PLASTİK TİCARET VE SAN.A.Ş.
- 2- ERYAP PLASTİK SAN VE TİC.A.Ş.
- 3- ARANGÜL PLASTİK KALIP SAN.VE TİC. LTD. STİ.

VANALAR

- 1- FAF VANA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- 2- VALFTEK VALF TEKNİK TESİSAT ELEMANLARI SAN.VE TİC.A.Ş.
- 3- DEMTA İSİ VE ENDÜSTRİYEL TESİSLER SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.

POMPALAR

- 1- TÜRBO SAN TÜRBO MAKİNALAR SAN. VE TİC.A.Ş.

HAVALANDIRMA EKİPMANLARI

- 1- BAHÇIVAN ELEKTRİK MOTOR SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.
- 2- PİTSAN MAKİNA SAN. VE TİC. .LTD. ŞTİ.
- 3- ENEKO HAVALANDIRMA VE İSİ EKON. SİS. TEK. MAK. SAN.VE TİC.A.Ş.

KLİMA SANTRALLERİ

- 1- ALARKO CARRIER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- 2- DAIKIN İSITMA VE SOĞUTMA SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.
- 3- SYSTEMAIR HSK HAVALANDIRMA ENDÜSTRİ SAN. VE TİC. A.Ş.

HAVA KANALLARI, KÖRÜKLER, BAĞLANTI ELEMANLARI. FİLTRELER

- 1- AFS FLEXIBLE KANAL TİCARETİ LTD.ŞTİ.
- 2- M.G.T. FİLTRE KLİMA TESİSAT İNŞAAT SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- 3- ULPATEK FİLTRE TİC. SAN. A.Ş.

YALITIM MALZEMELERİ

- 1- İZOCAM TİCARET VE SANAYİ A.Ş.
- 2- ERYAP PLASTİK SAN VE TİC.A.Ş.
- 3- MAKRO TEKNİK ENDÜSTRİ ÜRÜNLERİ VE MAKİNE İMALAT SAN.TİC. A.Ş.

NİTELİKLİ ÜRÜN

- 1- TOTOMAK MAKİNA VE YEDEK PARÇA SAN.VE TİC.A.Ş.
- 2- ŞANTES KLİMA HAVALANDIRMA SOĞUTMA SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.
- 3- HÖMAK SOĞUTMA KABİNLERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- 4- RİMA İSİ SİSTEMLERİ SAN. A.Ş.

DİĞER ÜRÜNLER

- 1- KONVEYOR BEYAZ ESYA VE OTOMOTİV YAN SAN.TİC.A.Ş.
- 2- GEMAK GENEL SOĞUTMA MAKİNALARI SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.

EN FAZLA ÜLKEYE İHRACAT

- 1- UĞUR SOĞUTMA MAKİNALARI SANAYİ VE TİC.A.Ş.
- 2- ELEKS DIŞ TİCARET A.Ş.
- 3- KLİMASAN KLİMA SAN. VE TİC. A.Ş.
- 4- AFS FLEXIBLE KANAL TİCARETİ LTD.ŞTİ.
- 5- KARYER İSİ TRANSFER SAN.VE TİC.A.Ş.

EN FAZLA İHRACAT YAPAN FİRMA

- 1- BOSCH TERMOTEKNİK İSITMA VE KLİMA SAN.VE TİC.A .Ş.
- 2- UĞUR SOĞUTMA MAKİNALARI SANAYİ VE TİC.A.Ş.
- 3- TÜRK DEMİR DÖKÜM FABRİKALARI A.Ş.
- 4- KLİMASAN KLİMA SAN. VE TİC. A.Ş.
- 5- ELEKS DIŞ TİCARET A.Ş.



Klima Santralleri

CAIR

Air Eco₂nomy®

BU KALİTE VE TECRÜBEYE GÜVENİN



GEA Türkiye imalatıyla 6 yıldır hizmetinizde !

Cair Serisi klima santralleri yüksek verim ve enerji tasarrufu, kaliteli izolasyonu ve sessiz çalışması ile merkezi havalandırma uygulamalarında ihtiyacınız için tasarlanmış en uygun çözümleri sunar.

- EUROVENT ve HİJYEN Sertifikalı
- 3 farklı tip: Konfor, hijyenik, ex-proof
- Pürüzsüz, pislik tutmayan cihaz iç yapısı
- Termal izolasyonlu özel panel konstrüksiyonu, profil ve köşe parçaları ile iyileştirilmiş ısı değerler
- 60 mm panel kalınlığı, A1 yangın sınıfında kayayünü izolasyon



Gea Isısan Tesisat İnşaat Taahhüt Ticaret ve Sanayi A.Ş.

GEA TR Merkez : Barbaros Bulvarı, Bulvar Apt. No: 70/8 34349 Balmumcu - İSTANBUL

GEA Ankara : Akay Cad. No: 22/9 Kavaklıdere - ANKARA

GEA TR Fabrika : İSİSO Sanayi Sit. 6. Yol K Blok No: 1-2 34517 Hadımköy - İSTANBUL

www.gea-isisan.com

Tel: +90 212 275 71 70

Tel: +90 312 419 10 74

Tel: +90 212 623 27 10

isisan@gea.com

Fax: +90 212 275 54 28

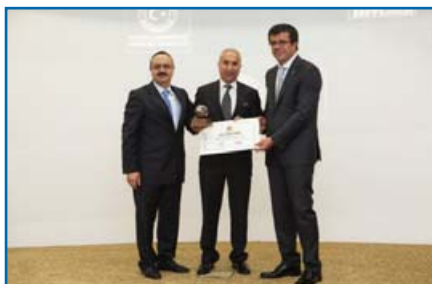
Fax: +90 312 419 10 76

Fax: +90 212 623 23 89

Air Eco₂nomy®

sektör gündemi

İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği'nin (İSİB) **"Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni"**nde ödüle layık görülen firmalara ödülleri Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci ve İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) Yönetim Kurulu Başkanı S. Zeki Poyraz birlikte verdiler.



Hijyenik Klima Santrallerinde

yüksek performans | yüksek kalite | yüksek konfor | yüksek verim

VENTAS

www.ventas.com.tr

*Hijyenik Klima Santrali

*Plakalı Tip Isı Geri Kazanım Üniteli Klima Santrali

*Rotorlu Tip Isı Geri Kazanım Üniteli Klima Santrali

*Kanal Tipi Klima Santrali (Dik veya Yatay)

*Konfor Klima Santrali

*Havuz Nem Alma Santrali



PAKET TİP
HİJYENİK KLİMA SANTRALİ



VENTAS Isıtma, Soğutma, Enerji Sistemleri, İnşaat San. Ve Tic. Ltd. Şti. E-Mail: info@ventas.com.tr Web: www.ventas.com.tr

İstanbul: Alkop Alüminyumcular San. Sitesi C1 Blok No:1-2-3-4-5 / 34500 Esenyurt/İstanbul / TR Tel: +90 212 858 12 82 Faks: +90 212 858 12 79

Diyarbakır: Kayapınar Mah. Gap Bulvarı Peyas 1 Sok. No:1 A Blok Kayapınar/Diyarbakır / TR Tel: +90 412 251 51 45 Faks: +90 412 251 51 45

sektör gündemi



Farkımız geleceğe bakışımızda!

Ar - Ge'nin gelecek için en güçlü yatırım olduğuna inanıyoruz.

Temel ilkemiz ise, TÜBİTAK ile ortak proje geliştirerek ithal edilen pek çok ürünü üretmek ve ihraç etmek! İlk projemizle sektörümüzde bir "ilk"i gerçekleştirdik ve "Çift Cidarlı Mutfak Davlumbazı"nı ürettik.

Bugün Ansys Fluent ve Solidworks gibi özel yazılım programları kullanarak ürettiğimiz onlarca yeni ürün ile yolumuza devam ediyoruz.



www.doguiklimlendirme.com



Fabrika
İTOB Org. San. Böl.
Menderes / İZMİR
Tel: 0232 799 02 40

İstanbul
Ağaoğlu My Office
Ataşehir / İSTANBUL
Tel: 0216 250 55 45

Ankara
Çetin Emek Bulvarı
Çankaya / ANKARA
Tel: 0312 472 11 45



Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu “Yarını Bugünden Kurmak” için yapıldı

TTMD tarafından 11. si düzenlenen Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu, “Yarını Bugünden Kurmak” konseptiyle ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı ile aynı alanda gerçekleştirildi.



İki yılda bir yapılan “Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu”nun onbirincisi 8-10 Mayıs 2014 tarihleri arasında İstanbul’da Dünya Ticaret Merkezi kompleksi içinde yer alan “İstanbul Fuar Merkezi”nde gerçekleştirildi. Sempozyum daha önceki sempozyumlardan farklı olarak, ISK-SODEX İstanbul 2014 ile eş zamanlı olarak düzenlendi. Bu nedenle sempozyumun geçmiş yıllara oranla daha fazla ilgi çekti.

Sempozyumun açılış töreni iklimlendirme sektöründe çalışanlar yürüten yerli ve yabancı birçok akademisyeni, sektör mensubunu bir araya getirdi. Açılış törenine iklimlendirme sektöründe faaliyet gösteren sivil toplum kuruluşlarının yetkilileri, akademisyenler ve Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Bakan Yardımcısı Murat Mercan katıldı.

Sempozyum Yürütme Kurulu Başkanı Prof. Nilüfer Eğrican’ın konuşmasıyla başlayan törende Eğrican, sempozyum içeriği hakkın-

da bilgiler verdi. Eğrican’ın ardından kürsüye gelen TTMD Başkanı Bahri Türkmen, ISK-Sodex İstanbul Fuarı ile aynı ortam ve zamanda gerçekleştirilmesini, sektörün bir araya geldiği bu organizasyonda bilgi alışverişini sağlamak ve özellikle genç mühendislerin bu bilgi alış-veriş ortamına katılmalarını sağlamak olarak açıkladı.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Bakan Yardımcısı Murat Mercan: “Enerji verimliliği konusunda sektörle el ele çalışmaktan büyük mutluluk duyuyoruz.”

Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu açılış töreninde konuşan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Bakan Yardımcısı Murat Mercan, “Toplam enerji tüketiminin yüzde 75’i ithalata dayalı bir ülkede enerji verimliliği için atılacak her adım bizim için çok önemli. Enerji bakanlığı olarak enerji verimliliği konusunda sektörle el ele çalışmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Bu anlamda son zamanlarda yaptığımız çalışmalar son derece memnuniyet vericidir. Fakat bu çalışmalar yeterli değil, ülke olarak daha çok mesafe kat





ELEKTRİK MOTORLARI & HAVALANDIRMA FANLARI



**DÜNYA'NIN HAVASINI
DEĞİŞTİREN MARKA**



**FAN TEKNOLOJİSİNDE
20 YILLIK TECRÜBE**



**YÜKSEK TEKNOLOJİLİ
100% YERLİ ÜRETİM**



ELEKTRİK MOTORLARI & HAVALANDIRMA FANLARI

BAHÇIVAN ELEKTRİK MOTORLARI SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Ömerli Mahallesi Tunaboyu Sk. No:5 P.K. 34555

Hadimköy Arnavutköy / İSTANBUL / TURKEY

Tel.: +90 212 771 48 48 (pbx) Fax: +90 212 771 48 42

e-mail: sales@bahcivanmotor.com.tr

www.bahcivanmotor.com.tr

sektör gündemi



etmemiz gerekiyor. Bunun için elbirliği ile çalışmamız gerekiyor. Biz Enerji Bakanlığı olarak sektörle işbirliği yaparak, her türlü mevzuat değişikliğini yapmak için çok gayret gösteriyoruz. Sektörden ve meslek odalarından beklediğimiz; Ar-Ge'ye ve inovasyona çok önem vermeleridir." açıklamasında bulundu.

İSİB Başkanı Zeki Poyraz: "Tasarım ve uygulamanın sektör için anlamı çok büyük."

TOBB İklimlendirme Meclisi ve İSİB'in sektörel derneklerle uyum içerisinde çalıştığını söyleyen Poyraz, TTMD üyelerinin sektör için çok önemli olduğunu, çünkü tasarım ve uygulamanın sektör için anlamının büyük olduğunu vurguladı.

TMMOB Başkanı Mehmet Soğancı: "İklimlendirme sektörü sivil toplum kuruluşlarına teşekkür ediyorum."

Ülke için mühendisliğin ve mühendislerin önemine değinen TMMOB Başkanı Mehmet Soğancı, "Ben bugün buraya teşekkür

kür etmeye geldim." diyerek başladığı konuşmasında, 6495 Sayılı Kanun uyarınca meslek odalarının yetkilerinin kısıtlanması, teknik öğretmenlere mühendislik unvanının verilmesi gibi konularda görüş bildiren, uygulamaları eleştiren iklimlendirme sektörü sivil toplum kuruluşlarına teşekkür etti.

MMO Başkanı Ali Ekber Çakır: "Sosyal devlet anlayışı temelinde, istihdam odaklı bir kalkınma gerekiyor."

Ara mal üretimindeki yetersizlik, ara mesleki eleman ihtiyacı, markalaşma ve patent sayısındaki düşük düzey, kayıt dışı oranının yüksek olması ve haksız rekabet, üniversite-sanayi işbirliğinin koordinasyonu ve ortak çalışmaların yeterli olmaması, sektörün en önemli sorunları olduğunu belirten Çakır; bilim ve teknolojiyi esas alan, Ar-Ge ve inovasyona ağırlık veren, yerli yatırımcıyı özendiren ve koruyan, dış ülkelere bağımlı olmayan sosyal devlet anlayışı temelinde, istihdam odaklı bir kalkınmayı ön gören politikalar gerektiğini söyledi.

ISKAV Başkanı Cafer Ünlü: "Toplam enerji tüketiminin yüzde 73'ü iklimlendirme sektöründe tüketiliyor."

Enerjinin dünyanın gündeminde ilk sırada olduğuna atıf yapan Ünlü, Avrupa'da artık net sıfır enerjili binalar zorunlu olduğunu, Türkiye'nin de enerji konusuna kayıtsız kalmadığını, çünkü enerji konusunda dışa bağımlı olduğumuz söyledi. Ünlü, enerji verimliliği konusunda iklimlendirme sektörüne büyük görevler düştüğünü belirttiği konuşmasında, "Binalarda toplam enerji tüketimin yüzde 35'i, sanayide yüzde 38'i kullanılıyor. Toplamda tüketimin yüzde 73'ü iklimlendirme sektöründe tüketiliyor. Bu nedenle iklimlendirme sektörüne çok önemli görevler düşüyor." dedi.



Sempozyumun Gala Gecesinde emeği geçenlere teşekkür



TTMD tarafından Bugünden Kurmak" konseptiyle 11. si düzenlenen Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu'nun ikinci günü akşamı düzenlenen Gala Gecesinde sempozyumun gerçekleştirilmesinde emeği geçen kişi ve kuruluşlara TTMD Başkanı Bahri Türkmen tarafından teşekkür plaketi verildi.

Uyum İçinde Düşünüp, Uyum İçinde Çalışıyoruz, Birlikte Güçleniyoruz.

Türkiye ve Avrupa'nın önemli merkezlerinde 20 yıldır HVAC sektörünün öncü tedarikçisi olan firmamız, dünya markası Samsung Electronics ile Sistem Klimaları satış distribütörlüğü anlaşması imzalamıştır.

Şirket politikamız, geniş ve rekabetçi bir ürün hattı ile uzun soluklu hizmet sunmak üzere kurulmuştur. Bu iş birliği kapsamında, üstün Samsung ürün kalitesinin yanı sıra, satış sonrası servis operasyonları ile de müşterilerimizin memnuyetini en üst seviyeye çıkarmayı hedeflemekteyiz.

İşbirliği stratejimiz; "Uyum içinde düşünmek ve davranmaktır."

**Yüksek verimli HVAC çözümleri
için doğru adres...**

A.T.C. Air Trade Centre
Samsung Sistem Klimaları Türkiye Genel Distribütörü
Tel : 0 212 283 45 10 - atc.turkey@airtradecentre.com
www.airtradecentre.com

DVM S VRF KLİMA SİSTEMLERİ



sektör gündemi





Durable HVAC Solutions



Sistem Klimaları

Uyum İçinde Düşünüp, Uyum İçinde Çalışıyoruz, Birlikte Güçleniyoruz.

Türkiye ve Avrupa'nın önemli merkezlerinde 20 yıldır HVAC sektörünün öncü tedarikçisi olan firmamız, dünya markası Samsung Electronics ile Sistem Klimaları satış distribütörlüğü anlaşması imzalamıştır.

Şirket politikamız, geniş ve rekabetçi bir ürün hattı ile uzun soluklu hizmet sunmak üzere kurulmuştur. Bu iş birliği kapsamında, üstün Samsung ürün kalitesinin yanı sıra, satış sonrası servis operasyonları ile de müşterilerimizin memnuniyetini en üst seviyeye çıkarmayı hedeflemekteyiz.

İşbirliği stratejimiz; "Uyum içinde düşünmek ve davranmaktır."

Yüksek verimli HVAC çözümleri için doğru adres...

www.airtradecentre.com



DVM S VRF KLİMA SİSTEMLERİ



İklimlendirme Sektörü; Kariyer Günleri'nde Marmara ve Yıldız Teknik Üniversitesi öğrencileri ile buluştu

Marmara ve Yıldız Üniversitelerinin Mühendislik Fakültesi Makine Mühendisliği bölümlerinin organize ettiği Kariyer günleri kapsamında düzenlenen "İklimlendirme Sektöründe Kariyerini Planla" konulu seminerlerde sektör öğrenciler ile buluştu.



15 Nisan 2014 Salı günü Yıldız Teknik Üniversitesinde ve 17 Nisan 2014 Perşembe günü Marmara Üniversitesinde yapılan seminerlere Sektör Derneklerinin Başkanları ve firma temsilcileri katıldılar. İlk olarak İSKAV Vakfı Başkanı Sn. Cafer Ünlü'nün konuştuğu seminerde, İSKİD Başkanı Sn. Naci Şahin ve İSİB Başkanı Sn. Zeki Poyraz, iklimlendirme sektörü, iklimlendirme mühendislerine duyulan ihtiyacın önemi, sektörde mevcut derneklerin iklimlendirme konusundaki faaliyet alanları ve kariyer fırsatları konusunda öğrencilere bilgi verdiler.

25 milyar \$ ihracat hedefine ulaşılabilmesi için gerekli politikaların oluşturulmasına Üniversite ve Sanayi işbirliği ilişkisini geliştirerek nasıl destek olabileceğimiz kariyer günleri kapsamında düzenlenen seminerde tartışıldı

Yıldız Üniversitesi'nde sunumların ardından sektör firmalarından, Frterm adına Sn. Metin Duruk, Daikin adına Sn. Zeki Özen, Arçelik adına Sn. Hüsnü Kerpiççi ve Grundfos adına Sn.



Nilgün Atıcı firma faaliyetlerini ve sektör tecrübelerini öğrencilerle paylaştılar.

Seminerler sayesinde öğrencilerin kariyer planlama süreci ve bu süreçteki planlarını nasıl yapacakları, iş alanları, kurumların çalışanlarında aradığı yetkinlikler gibi konularda bilgi sahibi olmaları sağlandı.

Öğrenciler tarafından yoğun bir ilgi gören seminerlerde İSKİD bünyesinde faaliyetlerini sürdüren üyelerimizin broşür, tanıtım kitapçıkları ve öğrencilere yönelik hazırlamış oldukları küçük hediyeler öğrencilerle paylaşıldı.

Ayrıca öğrencilerin iş ve staj konularındaki taleplerine yardımcı olunabilmesi için hazırlanan formlar dağıtıldı ve öğrencilerin doldurmaları sağlandı.

Marmara Üniversitesi'nde Seminer sonunda Öğrencilerin konuşmacılar için TEMA'dan isimlerine diktirilen fidanların belgeleri konuşmacılara takdim edildi.



Kral Ligindeyiz

Fanların



New York, Londra, Berlin, İstanbul farketmez
Dünyanın en iyisine hoşgeldiniz!

en yüksek teknolojiye sahip olan; **yüksek verimliliği** sayesinde,
günlük enerji tasarrufu garanti edilmiş fanlarına hoşgeldiniz

ZAmid® Teknolojisi



Premium Efficiency ürünleri;
ErP 2015 uyumlu

MAXvent owlet

Belirgin bir şekilde yüksek basınçlı uygulamalar için yüksek performans gösteren Ziehl-Abegg'in yeni aksiyel fanıdır; kanatları yüksek teknolojiye sahip **ZA**mid® malzemesinden yapılmıştır – Yüksek verime, yüksek dayanıma sahip, çok düşük ses seviyesinde ve çok düşük işletme maliyetine sahip ürünlerdir. Ayrıca ayarlanabilir kanat eğim açısı ve en yüksek verimliliği için benzersiz bir biyonik yapıya sahiptir; hem **ECblue** ve hem de AC motor teknolojisinde de kullanılabilir. İşte bu havalandırma teknolojisinin geleceğine sahip olmaktır! www.ziehl-abegg.com.tr

Havalandırma ürünleri, otomatik kontrol ürünleri ve asansör motorları ile **Kral Ligindeyiz**

SOSİAD Geleneksel Soğutmacılar Yemeği'nin üçüncüsünü düzenledi

SOSİAD, (Soğutma Sanayii İş Adamları Derneği) 9 Mayıs 2014 Akşamı Radisson Blu Conference & Airport Hotel'de soğutmacılar gecesinin üçüncüsünde soğutma sektörünün temsilcilerini bir araya getirdi.



SOSİAD üyesi 15 firmanın ve Hannover-Messe Sodeks Fuarçılık A.Ş.'nin sponsorluğunda verilen yemeğe sivil toplum kuruluşlarından, basından ve sektör firmalarından 542 temsilci katıldı.

Yemeğin açılış konuşmasını SOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Vahe Dağdeviren yaptı. Vahe Dağdeviren konuşmasında; 2005 yılında 16 üyeyle sektörümüzü güçlendirmek, firmalarımız arası işbirliğini arttırmak ve sinerji yaratmak için kurulan SOSİAD, bugün 93 üyeye ulaştığını belirtti. Sektörümüzün gelişiminde etkin rol alan SOSİAD'ın bugünlere gelmesinde emeği olan daha önceki dönemlerde yönetim kurullarında ve komisyonlarımızda görev alanlara ve üyelere teşekkür etti. Küresel ısınma ve iklim değişikliği sektörümüzün önemini her geçen gün arttırdığını belirtti. İklimlendirme sektörünün ülkemizin en hızlı gelişen ve TOBB İklimlendirme Meclisi, İklimlendirme İhracatçıları Birliği, sektör dernekleri ve vakfı ile en örgütlü sektörü konumunda olduğunu söyledi. SOSİAD'ın, vizyonu, misyonu ve amacı doğrultusunda belirlediği hedeflerine ulaşabilmek için hızla ilerlediğini, sektö-

rümüzü daha ileri noktalara götürebilmek için çalışmalarına devam ettiğini belirtti.. Bu çalışmaların daha ileri seviyelere gitmesi firmalarımızın dernekler bünyesinde yer alması ile oluşan güç birliği sayesinde mümkün olacağını söyledi. Bu vesile ile burada bulunan sektör temsilcilerimizi derneğimize üye olmaları için davet etti. Hep birlikte çok daha başarılı işlere imza atacağımıza inandığını belirtti.

SOSİAD'ın bu yıl 14-16 Ekim 2014 tarihlerinde Almanya'da düzenlenecek Chillventa Fuarına üyeleri için KOSGEB destekli Yurtdışı İş Gezisi Programı düzenlemekte olduğunu ve fuarda dernek faaliyetleri ve üyelerinin tanıtımı için stant açacağını söyledi. SOSİAD'ın piyasada haksız rekabet oluşmaması için çalışmaların devam ettiğini belirtti.

SOSİAD'ın bugüne kadar olduğu gibi sektörümüzde yer alan diğer dernekler ile ortak çalışmalara devam edeceğini söyledi. Bugünlere gelebilmek için yaptığımız mücadelede bizleri yalnız bırakmayan desteklerini esirgemeyen sektör öncülerine teşekkür etti. ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı'nın yorgunluğunu atmak heyecanını paylaşmak için birlikte olmayı amaçladı-



ğımız bu özel organizasyonun gerçekleşmesinde büyük emekleri ve katkıları olan başta Hannover Messe Sodeks Fuarçılık olmak üzere sponsor olan SOSİAD üyesi firmalara, Yönetim Kurulu adına destekleri için teşekkür etti. 2016 yılında 4. Soğutmacılar Gecesinde yine birlikte olabilmek ümidiyle iyi eğlenceler dilekleri ile konuşmasını bitirdi.

Daha sonra sahne alan Zeliha Sunal üstün sahne performansı ve tükenmeyen enerjisiyle yemeğe katılanları coşturdu. Fuarın yorgunluğunu atan katılımcılar SOSİAD'ın başka bir organizasyonunda tekrar bir araya gelebilmeyi temenni ederek ayrıldılar.



Temiz hava için...



RULO FİLTRELER



KASET FİLTRELER



TORBA FİLTRELER



RİJİT TORBA FİLTRELER



HEPA FİLTRELER



AKTİF KARBON FİLTRELER



FİLTRE AKSESUARLARI



HEPA FİLTRE KUTULARI



OTOMATİK FİLTRELER



GENERAL FILTER HAVAK
FİLTRE SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Sanayi Mah. İSİSO San. Sit. P Blok No:10 Esenyurt 34517 İSTANBUL Tel.: +90 212 623 00 74 Fax: +90 212 623 00 76
Web: www.generalfilterhavak.com E-mail: info@generalfilterhavak.com

Daikin Türkiye, Hendek'i iklimlendirme üssü yapacak

Hendek'teki fabrikasında ürettiği cihazları Çin'den Avrupa'ya kadar pek çok ülkeye ihraç eden Daikin Türkiye, hedef büyüttü. Daikin Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Tuna Gülenç, "Hedefimizde iklimlendirme sektörünün en büyük ihracatçısı olmak var. Hendek, Türkiye'nin değil bölgenin iklimlendirme üssü olacak" dedi.

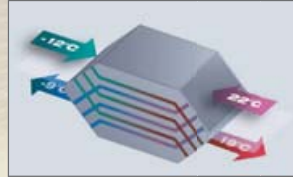


Yaz sezonunun açılışını, üretim tesislerinin bulunduğu Hendek'te düzenlediği bir basın toplantısı ile yapan Daikin Türkiye, hedeflerine adım adım yaklaşıyor. Daikin Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Tuna Gülenç, "Hendek'teki Üretim Tesislerini 'Daikin'in Hendek'teki gururu' olarak adlandırırken, "Bugün bu tesislerimizde ürettiğimiz cihazları Çin'den Avrupa'ya pek çok ülkeye ihraç ediyoruz. Hedefimizde 2015 yılında Türkiye'nin en büyük 100 şirketi arasına girebilmek, sektörümüzün en büyük ihracatçısı olmak var. Hendek, Daikin'in iklimlendirme üssü olacak" dedi.

Daikin'in Hendek Üretim Tesisleri'nde Daikin Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Tuna Gülenç, Daikin Hendek Fabrika Müdürü Shigeru Nozaki ve Daikin Türkiye Üretim Departmanı Müdürü Cemil Yiğit'in katılımı ile gerçekleşen toplantıda, şirketin yeni döneme ilişkin hedef ve planları açıklandı.

Daikin desteğinde geçirdiği sezonda üstün bir başarı sergileyerek 2. Lige yükselen Yeni Hendekspor Bayan Voleybol Takımı Antrenörü İdris Demir ve oyuncularının da katıldığı toplantıda, Daikin Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Tuna Gülenç, Hendek'in Daikin için önemine vurgu yaptı. Tüm Daikin Ailesi'nin kendisini Sakaryalıların ve Hendeklilerin hemşeri olarak gördüğünü dile getiren Gülenç, "Bu yıl 90'ıncı yılını kutlayan ve 20 milyar doları bulan cirosu ile iklimlendirme sektöründe dünya lideri olan Daikin gibi bir kuruluşa, Hendek'in ev sahipliği yapması bizim için çok önemli bir gurur kaynağı. Buradaki üretim tesislerimizi Daikin'in Hendek'teki gururu olarak adlandırıyoruz. Son iki yılda elde ettiğimiz başarılarla haklı bir gurur duyarken, çok daha büyük hedeflere sahip olduğumuzu da vurgulamak isterim. Hendek'i sadece Türkiye'de değil, uluslararası alanda en üst sıralara taşıyacağız" diye konuştu.

DOĞRU DİZAYN VERİMLİ BİNA



%80 'e varan
ısı geri
kazanımı



VDI 6022

BERROS Klima Mühendislik San. Tic. Ltd. Şti.

Küçükyalı İş Merkezi E5 Yanyol A Blok No:13 Maltepe / İstanbul Tel: 0216 417 50 10 Faks: 0216 417 22 55 E-posta: berros@berros.com.tr www.berros.com.tr



DAIKIN TÜRKİYE YURTDIŞI PAZARLARDA DA BÜYÜYECEK

Japonya merkezli uluslararası bir şirket olarak Daikin'in iklimlendirme sektöründe pek çok ilk'e imza attığını ve 'en' ile ifade edilen pek çok konuda da liderliği üstlendiğini hatırlatan Gülenç, "Daikin Türkiye olarak biz de kısa sürede çok önemli başarılarla imza attık ve hedefimizde sahip olduğumuz en'lerin sayısını artırmak var" dedi. Airfel'in Temmuz 2011'de Daikin bünyesine katıldığını hatırlatan Gülenç, "Bu satın alma Daikin'in Avrupa'da yaptığı en büyük satın alma olmuştur. O tarihten bu yana Daikin Türkiye, sadece Türkiye ve Avrupa'nın değil, Daikin'in faaliyet gösterdiği 160 ülkenin de en hızlı büyüyen şirketi oldu. Geçen yıl ciromuz 704 milyon TL'ye ulaşırken, bu yıl için 820 milyon TL'lik ciro hedefi koyduk. Bu yıl da yüzde 25-30 bandında büyüme tempomuzu aynı şekilde sürdüreceğiz. Çalışan sayımız 2011 yılında 420 kişi iken şu anda 850 kişiye yaklaştı. Hedefimizde Daikin Ailesi'ni 2015 yılında Daikin Türkiye'yi 1000 kişiye ulaştırmak var" diye konuştu.

Daikin Türkiye'nin bugün ısıtma, soğutma ve havalandırma alanında Türkiye'nin en geniş ürün gamına sahip şirketi olduğuna dikkat çeken Gülenç, şöyle konuştu: "Ürün gamımız yeni cihazlarla genişlemeye devam edecek. Çünkü iç pazarda olduğu gibi yurtdışında da büyümeyi hedefliyoruz. Uyguladığımız yatırım programı ile 125 bin açık, 70 bin metrekare kapalı alan olmak üzere toplam 195 bin metrekareye ulaşan Hendek tesislerimizde üretim yapıyoruz ve buradan onlarca ülkeye ürün satıyoruz. Kombi ihracatının yanı sıra Hendek'te ürettiğimiz klimalarımızı Avrupa'ya ihraç etmeyi başardık. Yani Hendek'te Avrupa standartlarında üretim yapıyor ve Avrupa'ya satabiliyoruz."

Daikin Türkiye'nin CIS Ülkeleri (Türkmenistan, Kazakistan, Kırgızistan, Gürcistan, Özbekistan, Azerbaycan, Ermenistan, Tacikistan) ve Kuzey Irak pazarlarının da sorumluluğunu yürüttüğüne dikkat çeken Gülenç, "İhracatta asıl büyümeyi buralarda yapacak ve Hendek'i iklimlendirme üssü haline getireceğiz" dedi. "Hedefimizde 2015 yılında Türkiye'nin en büyük 100 şirketi arasına girebilmek, sektörümüzün en büyük ihracatçısı olmak, Türkiye'yi bölgenin iklimlendirme lojistik üssü yapmak var" diyen Gülenç, sözlerine şöyle devam etti: "Bunu başarmamız demek, Hendek'in başarması demek, ülkemizin kazanması demek... Yüksek teknolojiye sahip, katma değeri yüksek ürünlerle büyüyerek, üretim, yatırım, ihracat ve istihdam açısından ülke ekonomisine önemli katkılar sağlamak için var gücümüzle çalışıyoruz."

YENİ HENDEKSPORLU VOLEYBOLCULAR DAIKIN'I GURURLANDIRDI

Daikin'i gururlandıran bir başka önemli gelişmenin de, 2013-14 sezonunda 2.Lig hedefine ulaşan Yeni Hendekspor Bayan Voleybol Takımı olduğunu vurgulayan Tuna Gülenç, Antrenör İdris Demir ve takım oyuncularını başarılarından dolayı kutladı. Gülenç, şöyle konuştu: "Takımımız 2 yıldır, 2. Lig'in kapısından dönüyordu, bu yıl müthiş bir performans sergileyerek gruplarındaki 20 maçın 19'unu kazanarak liderliğe yükseldi. Bundan sonra Hendek'i, 2. Lig'de temsil edecekler. Daikin gibi hocamız da, oyuncularımız da hedefe kitlenerek amaçlarına ulaştılar. Onların bu başarıya ulaşmasında küçük bir motivasyon etkimiz olduysa ne mutlu bize. Bizi böyle bir başarı ile onurlandıkları için sayın hocamıza ve tüm takım oyuncularımızı çok teşekkür ederim. İnanıyorum ki, önümüzdeki sezonda yeni başarılarla imza atmaya devam edecekler."

TEKNOGEN®

SIMPLY THE BEST
SOLUTIONS

HVAC
SYSTEMS

rooftop



unit heater



fancoil



heat recovery unit



floor type convectors



jet fans



TEKNOGEN HVAC SYSTEMS

Atatürk Mah. Şeref Sok. No:46, 34758 Ataşehir / İstanbul / TURKEY

Phone: +90 216 324 51 59 pbx E-mail: info@teknogenhvac.com

www.teknogenhvac.com

Form Şirketler Grubu'ndan Dunham-Bush soğutma grupları semineri

Türkiye'de merkezi iklimlendirme ve yenilenebilir enerji sektörünün öncülerinden Form Şirketler Grubu, Dunham-Bush Santrifüj Soğutma Grupları ve Frekans Kontrollü Vidalı Gruplar hakkında teknik içerikli bir seminer düzenledi.



21 Mayıs 2014 tarihinde Swisshotel'de gerçekleşen seminerde Dunham-Bush yetkilisi Qais Saad ve Form Şirketler Grubu Yürütme Kurulu Başkanı Tunç Korun Santrifüj Soğutma Grupları ve Frekans Kontrollü Vidalı Gruplar hakkında detaylı bilgileri davetlilere aktardı. Seminer, Form Şirketler Grubu Yürütme Kurulu Başkanı Tunç Korun'un Form Grup hakkındaki kısa bilgilendirme konuşması ardından Dunham Bush Santrifüj ve Vidalı soğutma grupları hakkında verdiği detaylı teknik bilgiler ile devam etti. FORM'un 42 yıldır Türkiye distribütörü olduğu Dunham-Bush markası, Amerikan dizaynı olan vidalı soğutma teknolojisi büyük kapasiteli soğutma gruplarında sektördeki öncü firmalardan biri olarak biliniyor.

Seminer ile ilgili olarak düşüncelerini paylaşan Form Şirketler Grubu Yürütme Kurulu Başkanı Tunç Korun "Dunham-Bush'un Santrifüj Soğutma Grupları ve Frekans Kontrollü Vidalı Gruplarını FORM güvencesiyle Türkiye pazarına sunduk. Günümüzde inşa edilen yeni yapılarda, yaşam alanları genişliyor, bina iklimlendirme yükleri de binalar oranında artıyor. Teknik alanları azaltılan binalarda daha az sayıda cihazla, daha büyük kapasitelere ulaşmak ve aynı zamanda verimi yüksek cihazlar tercih ederek, ilk yatırım ve işletme maliyetleri düşük tutmak çok önemli. Dunham-Bush yüksek verimli ve frekans kontrollü Vidalı ve Santrifüj soğutma grupları ile, 14.000 kW'a kadar tek cihazda istenilen kapasiteyi sağlayabiliyor. Tüm modellerinde kapasite ve





*HVAC-Designs for Data Centers
and Switch Rooms
Total Load @ 4,5 MW*

Cooling equipment with superior operational qualities and high performance levels!



COOLING PLUS ENERGY
UP TO 480 kW WITH FREE COOLING



BIG EVOLUTION CHILLERS
HIGH EFFICIENCY AND QUIET OPERATING
UP TO 1.3 MW WITH FREE COOLING

HITEMA is a diversified global manufacturing and technology Company which offers a wide range of products and services in the fields of industrial refrigeration, HVAC chillers, climate technologies, air conditioning appliance solutions.

Supplier of:

- Customized Chillers
- Variable speed Chillers
- Ultra low temperature Chillers
- Liquid Chillers
- Medical Equipment Chillers
- Dual temperature Chillers



*25 years of passion in
Cooling Equipment*



COOLING PLUS ENERGY CHILLERS
SBS SERIES
INDEPENDENT CIRCUITS UP TO 1 MW
WITH FREE COOLING



WATER COOLED CONDENSER
SMALL FOOTPRINT TO OPTIMIZE SPACE
FROM 3 kW TO 2.5 MW

COOLING SOLUTIONS BY INDUSTRY SECTORS

*Agriculture & Farming
Food & Beverage*

*Metal Finishing
Packaging, Plastics & Rubber*

*Pharmaceutical/Chemical
Server/Data Room*



Bovolenta, Padua facilities - Italy

Headquarters:
Hitema srl
Via Mons. G. Babolin 14
35024 Bovolenta Padua Italy
Tel. +39 (0)49 5386344
r.a. 12 lines
Fax +39 (0)49 5386300
www.hitema.com
burbam@hitema.it

Searching for Partners



Visit us at
CHILLVENTA 2014
Nuremberg 14 - 16.10.2014

HITEMA, an international Italian Company with 15.000 square meters workshop located in Bovolenta - Padua close to Venice, one of the most wonderful historical city in Italy.



verimlilik garantisi için Amerikan AHRI laboratuvar test belgelerine sahip. Dunham-Bush soğutma gruplarının yüksek teknik özellikleri ve birçok seçeneği ile önümüzdeki dönemde gerçekleştirecek birçok büyük projeye değer katacağı inancındayım.” dedi.

DUNHAM BUSH DCLC Su Soğutmalı Santrifüj Soğutma Grubu

Sahip olduğu yeni dizayn frekans kontrollü santrifüj kompresörlerle sektörde haklı bir üne sahiptir. Bu kompresörler çok düşük ses ve titreşim seviyesinde çalışırlar. Rakiplerine göre daha az yer gerektiren, düşük güç tüketim seviyesi ile de verimlilikte ve güvenilirlikte öne çıkmaktadır.

DCLC / DCLCT Serisi AHRI 550/590-2003 chiller performans kriterlerini sağlayacak şekilde dizayn edilmiştir ve test sertifikalarına sahiptir. 1,000-14,000 kW kapasite aralığında imal edilmektedir. 7.000 kW kapasitesine kadar tek kompresörlü (DCLC), 7.000/14.000 kW aralığında ise çift kompresörlü (DCLCT) dizayn mevcuttur.

DCLC soğutma grupları son derece küçük taban alanına sahip olduğundan çok kolaylıkla kazan dairelerine monte edilebilir. Modüler dizayn yerleşimde esneklik sağlar. Kısmi yük verimlilik performansları çok iyidir. Oteller, iş merkezleri, büyük hacimli binalar, spor kompleksleri ve havaalanlarında kullanımı idealdir.

Özellikler

- Frekans kontrollü, pozitif basınçlı kompresör
- HFC 134 akışkan ile kullanım
- yüksek verimli taşmalı tip evaporatör (Flooded tip)
- Otomatik çift devreli yağ geri kazanım

- Yeni jenerasyon, gelişmiş kontrol paneli
- Kondenser ve Evaporatörü ayırık biçimde yana yana yerleştirebilme özelliği

DUNHAM BUSH WCFX-E Su Soğutmalı Vidalı Soğutma Grupları

DUNHAM-BUSH' un dik tip vidalı kompresör teknolojisinin en yeni ürünü olarak yüksek performans sağlayacak şekilde dizayn edilmiştir. Dik vidalı kompresör teknolojisinin sağladığı düzenli gaz akışı ve dengeli bir Tork üretimi ile cihazda tamamiyle titreşimsiz bir çalışma sağlanmıştır. Çoklu kompresör teknolojisi ile hem kapasite de yedekleme, hem de kısmi yüklerde yüksek verime ulaşılmıştır. WCFX-E serisi AHRI 550/590 sertifikasına sahip olup, ASHRE 90.1 standartlarına uygun enerji verimliliğine göre dizayn edilmiştir. WCFX-E soğutma grupları son derece küçük taban alanına sahip olduğundan çok kolaylıkla kazan dairelerine monte edilebilir. Özellikle değişim projeleri için idealdir.

Özellikler

- Vidalı kompresörler ile 3.000 kW kapasiteye kadar tek grup imkanı
- Taşmalı evaporatör - DX evaporatöre göre çok daha yüksek verimlilik
- Geliştirilmiş yağ yönetim mantığı
- Yeni teknoloji Vision 2020i kontrol paneli, elektronik expansion valve
- Kısmi yüklerde yüksek verimlilik için evaporatör yüzeyinin maksimum kullanımı
- DUNHAM BUSH Ice-Cell buz depolama sistemleri ile çalışabilme özelliği

4x4'lük Sistem®

YENİ

TS EN 15266
Paslanmaz
Çelik Hortum

- Kaliteli
- Ekonomik
- Pratik
- Dekoratif

Sayaç Bağlantı
ve Test Rakoru

Dişi
Redüksiyon

Soket

Erkek
Redüksiyon

İnegal TEE



Gfs®

BES YAPI ÜRÜNLERİ SAN.TİC. LTD. ŞTİ.

I.T.O.S.B (İstanbul Tuzla Org. San. Böl.) 4. Cad. No: 7 Tepeören/Tuzla 34959 İSTANBUL

Tel: +90 (216) 593 35 00 - Faks: +90 (216) 593 35 10

www.besyapi.com info@besyapi.com



İklimSA, geniş bayi ve servis ağı ile büyüyecek

Türkiye iklimlendirme sektörünün öncülerinden İklimSA, 430'a yakın bayi (İklimSA merkezi) ve yetkili servisi ile bölge toplantıları gerçekleştirdi. İklimSA Satış Direktörü Tansu Özturun, 2014 yılında bayilerinin verimliliğine ve ürün çeşitliliğine odaklanacaklarını söyledi.



Sabancı Grubu'nun iklimlendirme sektöründeki öncü markası İklimSA, bölge müdürlüklerinin bulunduğu Adana, Antalya, Ankara, İzmir ve İstanbul'da bayi ve yetkili servis temsilcilerinin katıldığı toplantıları gerçekleştirdi. İklimSA Satış Direktörü Tansu Özturun ev sahipliğinde gerçekleşen toplantılarda, İklimSA'nın en büyük ve köklü iş ortaklarından biri olan Mitsubishi Heavy Industries Tayland Fabrika - Satış ve Pazarlama Kıdemli Müdürü Eiji Tanaka ve Mitsubishi Corporation İstanbul Genel Müdür Yardımcısı Yahya Doğan da yer aldı. Sonuncusu 28 Mayıs Çarşamba günü İstanbul Sabancı Center'da yapılan bölge toplantılarında, İklimSA yetkilileri, müşteri odaklı yaklaşımları, ürün ve hizmet kaliteleriyle pazardaki en güvenilir marka olmayı sürdüreceklerini belirtti.

"ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİNİ ARTIRACAĞIZ"

Dünya markası klimaları tüketiciyle buluşturan İklimSA'nın Satış Direktörü Tansu Özturun, İstanbul merkez olmak üzere Ankara, İzmir, Antalya, Adana Bölge Müdürlüklerine bağlı 205 İklimSA merkezi ile sayıları 225'i bulan geniş ve deneyimli İklimSA yetkili servislerinin kendilerine büyük bir güç kattığını vurgulayarak, 2014 yazına hazır olduklarını belirtti. 2013 yılında, yazın çok sıcak geçmemesine ve en kritik sezon olan Mayıs-Ağustos dönemindeki makroekonomik koşullara rağmen, hedefledikleri satış rakamlarına ulaştıklarını belirten Özturun, "Sektörde yarattığımız güven, güçlü satış ağıımız ve sunduğumuz markalar, bu süreci pozitif etkiledi. 2014 yılında ise İklimSA olarak, pazardaki konumumuzu korumayı, özellikle kurum-

sal alanda payımızı artırmayı hedefliyoruz. Ayrıca, önümüzdeki dönemde bir adetten fazla iç üniteyi bir dış üniteye bağlama kolaylığı sunan multi ve VRF klimalarda satış payını ve çeşitliliği artıracamız. Sektörde faaliyet gösterdiğimiz günden beri iş ortağımız olan Mitsubishi Heavy Industries ile de gündemimizde ürün portföyünü geliştirmek var. Bayi ağıımızı güçlendirmek ve bayilerimizin verimliliğini artırmak da en önemli hedeflerimiz arasında yer alıyor. Bu çerçevede, karar destek sistemlerine ve bayi iletişim kanallarımıza daha çok yatırım yapacağız. 2014 yılı için bir diğer odağımız da yeni finansal araçlar yaratarak hem bayiler açısından satın almayı kolaylaştıracak hem de tüketicilere alışveriş avantajı sunacak çözümler geliştirmek" şeklinde konuştu.

İKLİMLENDİRME SEKTÖRÜNDE YÜKSEK ENERJİ SARFIYATI DÖNEMİ KAPANIYOR

Toplantıda önümüzdeki yaz aylarında Türkiye'de yeni bir dönemin başlayacağını altını çizen İklimSA Satış Direktörü Tansu Özturun, klimalarda Enerji Yönetmeliği'nin gelmesi ile beraber yüksek enerji sarfiyatına neden olan cihazların satışının tamamen yasaklandığını belirterek "2014 yılı On/off klimaların son satış yılı olacak. 30 yıla yakın deneyimimiz ve profesyonel kadromuz ile pazara yön veren firmalardan biriyiz. Enerji verimli klimalar konusunda da iş ortaklarımızla hazırız. Müşterilerimize, en kaliteli ve en yeni seçenekleri yine biz sunuyor olacağız. Yeni yönetmelikle beraber sektörde varlığımız daha güçlü bir şekilde hissedilecek" dedi.

Sürdürülebilirlik İçin Enerji Tasarruflu Çözümler



Plakalı Isı Geri
Kazanım Eşanjörü



Elektronik (EC) Fanlı
Islak/Kuru Soğutucu



CO₂ uyumlu
DX-Evaporatör



Döner Teker
Tip Isı ve Nem Geri
Kazanım Eşanjörü



KaryerHeatExchangers



KaryerHeatExchangers

KARYER ISI TRANSFER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Topcular Mah. Tikveşli Yolu No:8 34140 Topçular - Eyüp / İstanbul
T : +90 (212) 567 55 09 Pbx | F : +90 (212) 576 23 45

www.karyergroup.com - info@karyergroup.com

Karyer
HEAT EXCHANGERS

Annelerin içini rahat ettiren klimalar

Mitsubishi Electric'in Yeni Kirigamine Klimaları ile aşırı soğuk yada aşırı sıcak, gürültü, bakteri ve alerjenler tarihe karışıyor.



Mitsubishi Electric Klima Sistemleri'nin doğal esinti teknolojisi ile geliştirdiği Yeni Kirigamine Klimalar 'da, evinizde soluduğunuz havanın sağlıklı hale getirilmesine katkıda bulunan özel filtre sistemi Plasma Quad sayesinde yaşanan ortamdaki alerjenleri önleyerek hassasiyet taşıyan bebek ve çocukları koruyor, annelerin de artık içi rahat ediyor.

PLASMA QUAD FİLTRE SİSTEMİ ORTAMDAKİ ALERJENLERİ YÜZDE 99'A VARAN ORANDA NÖTRALİZE EDİYOR

Her geçen gün ürün gamına yenilerini eklediği son teknolojik sistemlerle sağlıklı ve konforlu yaşamın kapılarını açan Mitsubishi Electric Klima Sistemleri, anne ve anne adaylarını yakından ilgilendiren pek çok özelliğe sahip ürünleriyle dikkat çekiyor. Yeni Kirigamine Serisi'nde bulunan Plasma Quad filtre sistemi, annelerin korkulu rüyası haline gelen alerjenler ile ortamdaki toz, bakteri ve virüsleri yüzde 99'a varan oranda nötralize ediyor.

NATURAL FLOW İLE DOĞAL HAVA ESİNTİSİ

Yeni Kirigamine Serisi'ni çocuklu ailelere, çocuk ve bebek odalarına uygun kılan ve sağlıklı bir ortam sağlamayı destekleyen diğer özellik ise Natural Flow yani Doğal Hava Esintisi teknolojisi. Yaşanan ortama hoş bir esinti getiren bu özellik, ortamın aşırı soğumasına ve yorgunluk hissine engel oluyor.

ÇİFT KANAT TEKNOLOJİSİ İLE BEBEKLER DAİMA KONFORLU

Çift kanat teknolojisi ile sağ ve sol kanatlarını ayrı ayrı hareket ettirerek hava akımını odanın geniş bir alanına yönlendi-

ren Yeni Kirigamine Klimalar, farklı yerlerde olsalar dahi aynı anda hem annelere hem de bebeklere konforlu bir ortam sağlıyor.

-25 DERECEDE BİLE ISITAN KİRİGAMİNE'İN SESİ DUYULMUYOR, BEBEKLER RAHAT UYUYOR

Comfort Plus modelleri ile -25 dereceye varan çok soğuk havalarda bile güçlü ısıtma performansı sağlayan Yeni Kirigamine Klimalar, ortamı rahatlıkla ısıtarak bebeklerin soğuk havaya maruz kalmasını önüyor. Ayrıca tüm Mitsubishi Electric Klimalar gibi Yeni Kirigamine Klimalar da insan kulağının neredeyse algılayamayacağı ses seviyesinde çalışarak varlığını unutturuyor, bebekler sessiz bir ortamda rahatlıkla derin uykuya dalabiliyor.

ODADA KİMSE YOKSA YENİ KİRİGAMİNE KLİMA ENERJİ TASARRUFU MODUNA GEÇİYOR

Yeni Kirigamine Klima, uzak noktalardaki sıcaklığı 3 boyutlu olarak ölçen ve kızıl ötesi ışınlarla tarayan 3D i-see Sensör sayesinde odada hiç kimse olmadığında otomatik olarak enerji tasarrufu moduna geçiyor ve güç tüketimi 10 dakika sonra yüzde 10, 60 dakika sonra da yüzde 20 azalıyor.

HEM ISITMADA HEM SOĞUTMADA A+++ ENERJİ SINIFINDA

Az enerji ile çok iş yapan Yeni Kirigamine Klimalar, yüksek enerji verimliliği ve konfor odaklı geliştirilmiş teknolojisiyle öne çıkıyor. 2014 yılından itibaren ülkemizde geçerli olan Sezon (Mevsimsel) Verimlilik Kriterleri'ne göre hem ısıtmada hem soğutmada A+++ enerji sınıfında yer alan bu klimalar, sağlığı ve konforu en üst noktada tutan donanımıyla annelere rahat bir nefes aldıracak.





“Hava kaliteniz emin ellerde”



Paket Hijyenik Klima Cihazları



Su Soğutma Kuleleri



Hava Soğutmalı
Su Soğutma Grupları

Sıcak Hava Apareyleri



Isı Geri Kazanım
Cihazları



Hijyenik Klima
Santralleri



Havuz Nem Alma
Santralleri



Ürünlerimiz

- Klima Santralleri
- Hijyenik Klima Santralleri
- Paket Hijyenik Klima Cihazları
- Havuz Nem Alma Santralleri
- Sıcak Hava Apareyleri
- Susturucular
- Kondenser Üniteleri
- Isı Geri Kazanım Cihazları
- Çift Rotorlu Nem Alma Santralleri
- Radyal Fanlı Su Soğutma Kuleleri
- Aksiyal Fanlı Su Soğutma Kuleleri
- Hava Soğutmalı Su Soğutma Grupları



Klas Isıtma Soğutma Klima San. ve Tic. Ltd. Şti.

Merkez / Fabrika
İ.A.O.S.B. 10008 Sk. No: 5 35620 Çiğli / İZMİR
Tel: (0232) 328 10 00 Fax: (0232) 328 10 80
satis.izmir@klsklima.com.tr
info@klsklima.com.tr
www.klsklima.com.tr

Ankara Bölge Müdürlüğü
Ehlibeyt Mahallesi Ceyhan Atuf Kansu Cad.
No:127/3 06520 Balgat / ANKARA
Tel: (0312) 478 08 37 Fax: (0312) 478 08 48
satis.ankara@klsklima.com.tr

İstanbul Bölge Müdürlüğü
Atatürk Mah. Girne Cad. No: 29
34758 Ataşehir / İSTANBUL
Tel: (0216) 580 91 56 Fax: (0216) 580 91 55
satis.istanbul@klsklima.com.tr

ODE, “Türkiye’nin En Rekabetçi Firması” seçildi

TÜSİAD, SEDEFED ve Sabancı Üniversitesi tarafından dördüncüsü düzenlenen, kriterleriyle alanında Türkiye’nin en prestijli organizasyonu olan Rekabet Gücü Ödülü’nde “Büyük Ölçekli İşletme Kategorisi 2013 Ödülü”nü ODE Yalıtım kazandı.



1985 yılında kurulan Türkiye’nin % 100 yerli en büyük yalıtım üreticisi ODE, Sektörel Dernekler Federasyonu (SEDEFED) ile TÜSİAD-Sabancı Üniversitesi Rekabet Forumu tarafından düzenlenen Rekabet Gücü Ödül Töreni’nde “ İmalat Sanayii Büyük Ölçekli İşletme Kategorisi 2013 Ödülü”nü kazandı. Üretici kimliğine 18 yıl önce kavuşan ODE, şimdiye kadar bu ödülü alan en genç üretici firma olma özelliğini taşıyor. Büyüme, ihracat, katma değer, insan kaynakları, finansal kaynaklar, inovasyon tasarımı, teknoloji, liderlik, sürdürülebilir strateji gibi birçok bileşenin değerlendirildiği yarışmada süreç bu yıl 30 firma ile başladı. Şirketlerin bu kriterleri iş akışlarına yüzde yüz yansıtmasının ve özellikle tüm ekibi tarafından benimsenmesinin de önemli kıstas olduğu yarışmanın başvuru sürecinde ODE ekibinin görüşleri de jüri tarafından değerlendirilme alınmıştı.

Yarışmanın jürisinde yer alan Sabancı Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Dilek Çetindamar ödül kazanan firmaları sahneye davet ederken jüri heyeti olarak seçim sürecinde firmaların başarılarından büyük bir gurur duyduklarını belirterek ödül alan firmaların Harvard’da “Case” olarak okutulabilecek kadar başarılı olduklarına dikkat çekti. Yalıtım sektöründe bu ödülü ilk kucaklayan şirket olan ODE adına ödülü Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu Başkanı Süleyman Onatça’dan alan Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı Kemal Direk “Türkiye’nin % 100 yerli en büyük yalıtım üreticisi olarak 29’uncu yılımızı sürdürdüğümüz bu günlerde aldığımız bu değerli ödül bizim için büyük bir onur ve gurur kaynağı oldu. Bizi bu ödüle layık gören saygıdeğer jüri üyelerine sonsuz teşekkürlerimizi sunarız. ODE kurulduğu günden itibaren her zaman yolunu çizerken çalışanlarının, sektörünün ve ülkesinin gelişimini gözetmiş, bu yönde cesur adımlar atmaktan çekin-

meden yenilikleri hayata geçirmeyi ilke edinmiştir. Bu yolda ilerlerken, aldığımız değerli ödüller bizi hem gururlandırıyor hem de gelecek hedeflerimiz için güç ve cesaret veriyor” dedi.

Tören sonundaki toplu aile fotoğraf çekimine ODE’nin tüm çalışanlarıyla birlikte katılan Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Turan ise yaptığı değerlendirmede ODE’nin bu başarıyı aynı zamanda bir sorumluluk olarak gördüğünü ve Türkiye’yi artık yurt dışındaki benzer organizasyonlarda temsil etmek için çalışacaklarının altını çizdi.

Sektörel Dernekler Federasyonu (SEDEFED) ile TÜSİAD-Sabancı Üniversitesi Rekabet Forumu tarafından düzenlenen Rekabet Gücü Ödülleri’nin Büyük İşletme Kategorisi’nin önceki kazananları arasında İÇDAŞ, Bilim İlaç ve BRISA bulunuyor.

HEDEF 2018’E KADAR HER YIL EN AZ YÜZDE 25 BÜYÜME

Hem yapı hem endüstriyel yalıtımda Türkiye’nin uzmanı ODE, son yıllarda yurt dışı faaliyetlerini de hızlandırdı. Alanında dünyanın en büyük sektörel buluşmalarına Türkiye’den katılan tek firma olarak global pazardaki iddiasını her geçen gün artıran ODE, aralarında Şili, Brezilya, Belçika, Bosna Hersek, Uruguay ve Rusya gibi ülkelerin de olduğu 68 pazara ihracat yapıyor. Türkiye’yi dünyanın 5 kıtasında temsil eden ODE, 2014 sonuna kadar ihracat yaptığı ülke sayısını 75’e yükseltmeyi hedefliyor. Şu anda 4 üretim tesisinde % 100’lere varan kapasite ile çalışan ODE önümüzdeki 3 yıl içinde Eskişehir’de hayata geçireceği yeni üretim tesisleri için de hazırlıklarını sürdürüyor. Geçtiğimiz 2 yılda % 60 büyüme performansı sergileyen ODE, 2018 yılına kadar her yıl en az % 25 büyüme hedefliyor.

Endüstriyel Soğutma Uygulamalarında Üstün Kalite, Maksimum Verim



FUSHENG

Vidalı Kompresörler

- Özel rulmanlar ve rotor yapısı ile son derece sessiz ve titreşimsiz çalışabilme
- % 25 - % 50 - % 75 - % 100 kapasite kontrollü veya Linear kontrol (% 25 - % 100) seçenekleri
- Tek kademe (+15 / -30 °C) Çift kademe (-30 / -60 °C) çalışma aralığında yüksek kapasite, verimlilik ve COP
- 40 HP ile 400 HP arası modeller
- UL, CE, PED, ISO 9001-2000 Kalite belgelerine sahip
- Chiller, Klima, Soğutma ve Şok uygulamalarında kullanılabilen modeller
- R22, R134a, R404a, R407c gazları ile çalışmaya uygun

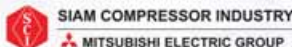


41 yıllık deneyim

FRIGODUMAN®
SOĞUTMA SAN. VE TİC. A.Ş.

www.frigoduman.com

Temsilciliğini yaptığımız markalar



Chillventa 2014: Geleceğe olumlu bakıyoruz

20-22 Mayıs tarihlerinde, 19 farklı ülkeden 76 basın mensubu, Chillventa 2014 Fuarı'nın basın tanıtımı için Hamburg'da bir araya geldi. Katılımcı sayısındaki artış ek salonların açılmasını sağladı.

Özge Doğançoşkun



14-16 Ekim 2014 tarihleri arasında düzenlenecek olan Chillventa Fuarı son hazırlıklarını tamamlamak üzere. Özel sunumlar, forumlar ile zenginleşecek olan Chillventa 2014 bu yıl, fuarın açılış gününden bir gün önce 13 Ekim 2014'te düzenlenecek olan kongre ile de bu yıl fark yaratmayı planlıyor. Uluslararası Soğutma, Klima, Havalandırma ve Isı Pompaları Fuarı Chillventa, bir kez daha sektörün uluslararası buluşması olarak önemini kanıtlayacak.

20-22 Mayıs tarihlerinde, 19 farklı ülkeden 76 basın mensubu, Chillventa 2014 Fuarı'nın basın tanıtımı için Hamburg'da bir araya geldi. Hamburg'ta düzenlenen uluslararası basın toplantısında Türkiye Pavyonunun her zamankinden daha büyük olduğu belirten NürnbergMesse Chillventa Fuarlar Direktörü Alexander Stein, fuarın 2014 yılında katılımcı-alan ve ziyaretçi bazında şimdiye kadar düzenlenen Chillventa fuarları içinde en büyük fuar olacağını altını çizdi.

Basın Toplantısına NürnbergMesse Halkla İlişkiler Direktörü Bertold Brackemeier, Chillventa Kongresi Program Koordinatörü Dr. Rainer, M. Jacobs, Nürnberg Messe Chillventa Fuarlar Direktörü Alexander Stein ve NürnbergMesse Yönetim Kurulu Üyesi Richard Krowoza katıldı.

YENİ SALON SATIŞA AÇILDI

Chillventa 2014'e olan talepler neticesinde daha önceki fuarlarda kapalı olan 170.000 m2 alanı ile salon 3A'da satışa açıldı. Konuyla ilgili olarak fuar yetkilileri; "Katılımcı talepleri doğrultusunda yeni açılacak olan 3A salonu, doğru bir yolda olduğumuzu gösteriyor." açıklamasında bulundular.

NürnbergMesse Chillventa Fuarları Direktörü Alexander Stein: "Chillventa sektörün buluşma noktası oldu."

Chillventa 2014 Fuarı hakkında bilgiler veren, basın mensuplarının sorularını yanıtlayan NürnbergMesse Chillventa Fuarları Direktörü Alexander Stein,



in, Chillventa 2014'te yer almak isteyen firmaların çabuk olmaları gerektiğini, fuar için çok az yer kaldığını söyledi. Stein, "Chillventa 2014 Fuarı'nda 950 katılımcıya ulaşmayı bekliyoruz. Katılımcı firmaların fuara olan ilgileri Chillventa Fuarı'nın uluslararası anlamda sektörün buluşma noktası olma özelliğini gösteriyor." açıklamasında bulundu. Alexander Stein açıklamasının devamında; "Sektör şuan iyi durumda ve katılımcı firmalarımızdan aldığımız olumlu geri bildirimler, bizi de iyimser yapıyor. Chillventa 2014 Fuarı'nın şu anki durumuna bakılacak olursa, 2012 yılında elde ettiğimiz başarıdan daha büyük bir başarı elde edeceğimizi düşünüyoruz. Fuarın başlamasına 6 ay olmasına rağmen, geçen fuardaki katılımcı sayısını arttıracığımızı da kesin gözü ile bakıyoruz. Ziyaretçiler ve kongre katılımcıları, ürünler ile ilgili geniş kapsamlı bilgilere ve birinci sınıf bir kongre programına tanıklık edecekler." dedi.

ENERJİ VERİMLİLİĞİ VE ÇEVRE

Chillventa 2014'te firmalar soğutma, klima, havalandırma ve ısı pompaları sektörlerinden geniş ürün yelpazelerini sergileyecekler. Chillventa 2014 için belirlenen fuar temaları sektörler için hem öncü hem de yenilikçi olma özelliğini taşıyor. Soğutma sektöründe enerji verimliliği ön planda olsa da çevrenin korunması da aynı derecede önemli. Chillventa 2014'ün ana temasını oluşturan Enerji Verimliliği ve Çevre konusu, F-gazları-eko tasarım, enerji depoları ve Alman Enerji Tasarrufu (EnEV)'nin yasa değişiklikleri ile ön plana çıkacak.

ANA TEMA: ALTERNATİF OLARAK ISI POMPALARI

Önceki fuarlarda ana konu olarak yer alan ısı pompaları, 2014 fuarında da önemli yer tutacak. Isı pompaları, yükselen enerji fiyatlarına ve diğer fosil ısı üreticilerine alternatif olarak öne çıkan ürünler, Chillventa Destek Programı Koordinatörü Dr. Rainer, "Isı pompaları konusunda artan talep, ürünlerdeki teknolojik gelişmeleri de kaçınılmaz hale getiriyor. Küçük, orta ya da büyük ısı pompaları, ihtiyaca göre fosil yakıtlardan elde edilen enerjiyi önemli ölçüde düşürme görevini üstleniyorlar. Ziyaretçiler geleceğin enerji dünyasını Chillventa'da keşfedebilirler: Ne zaman ve nerede ısıtma ya da soğutmaya ihtiyaç duyulursa, soğutma sistemi ve ısı pompasının birlikte kullanımı son derece etkili ve sürdürülebilir bir yöntemdir. 7. Salondaki özel bölüm özellikle bu hibrit sistemlere yoğunlaşmış durumdadır." açıklamasında bulundu.

CHILLVENTA KONGRESİ: UZMANLARDAN UZMANLARA

13 Ekim 2014'te, fuarın açılmasından bir gün önce düzenlenecek olan Chillventa Kongresi'nde soğutma, klima, havalandırma ve ısı pompaları ile ilgili sektörlerde know-how ve bilgi paylaşımı sağlanması hedefleniyor. Üç gün boyunca sürecek olan forumlarda ziyaretçiler 100'den fazla forumda uzmanlar tarafından sunulacak sunumu takip etme imkânına ulaşacaklar.

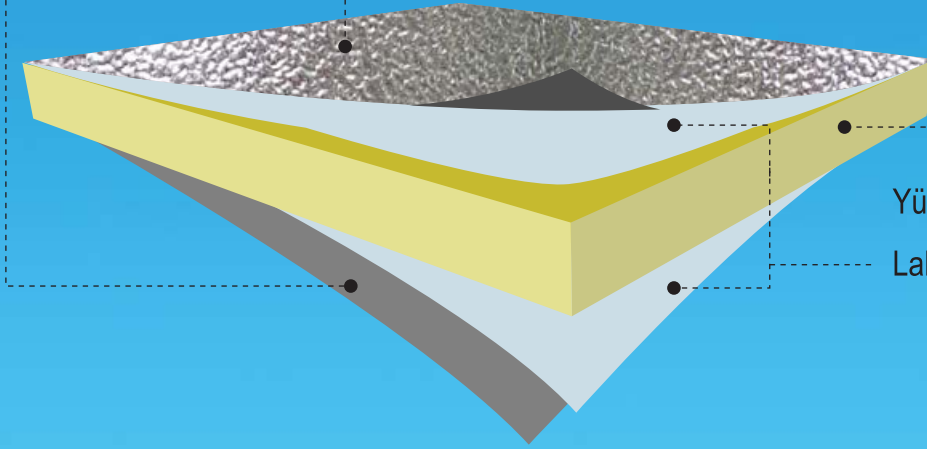


Kendinden Yalıtımlı Hava Kanalı Sistemi

**TÜRKİYE'NİN
İLK VE TEK
%100 YERLİ
HAVALANDIRMA
PANELİ MARKASI**

Panel Yapısı

Gofrajlı Alüminyum Folyo



Yüksek Yoğunluklu PIR

Lak



Klasik havalandırma kanalı sistemine göre fark yaratan ayrıcalıklar

- | | |
|-----------------------------|-------------------------|
| 1 - Isı Yalıtımı | 6 - Ses Yalıtımı |
| 2 - Enerji Tasarrufu | 7 - UV Direnci |
| 3 - Hava ve Isı Kaybına Son | 8 - Dekoratif |
| 4 - Korozyona Dayanıklı | 9 - Kolay Montaj, |
| 5 - Hijyenik ve Çevre Dostu | 10 - Lojistikte Avantaj |

Türkiye İMSAD, inşaat malzemeleri sanayinin geleceğine “Sürdürülebilirlik Raporu” ile ışık tutuyor

Türkiye İMSAD Başkanı Dünder Yetişener, “Hedeflerimize giden yolda olası risklerin bizleri beklediğini biliyoruz fakat, iyi yönetilen risklerin de fırsatlara çevrileceğine inanıyoruz. Sürdürülebilirlik Raporu, Türkiye İMSAD’ın bu vizyonu doğrultusunda hazırlanmış ve sektör paydaşlarımıza, rehber olması amacıyla sunulmuştur” dedi.



Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği’nin (Türkiye İMSAD) dünyada alanında sektörel bir sivil toplum kuruluşu tarafından ilk olarak hazırlanan “Sürdürülebilirlik 2013 Raporu”nun lansman toplantısı yapıldı. İnşaat malzemeleri sektörünün, geleceğe yönelik yatırım alanlarına ışık tutan Sürdürülebilirlik Raporu ile Türkiye İMSAD, sürdürülebilir üretime rehberlikte ilk adımı atıyor. Raporda, inşaat malzemelerinde ülkemizin önde gelen Türkiye İMSAD üyesi sanayi firmalarının gerçekleştirdikleri “en iyi sürdürülebilirlik uygulamaları ve yatırım projeleri” örnekleri de yer alıyor.

Türkiye İMSAD üyeleri ve paydaşlarının, gündemlerinde bulunan yüksek öncelikteki konuların baz alınarak hazırlandığı Sürdürülebilirlik Raporu, Küresel Raporlama Girişimi’nin (GRI) G4 rehberi kapsamında hazırlandı. Raporun çerçevesi; Enerji Kullanımı-Verimliliği, Sera Gazı Azaltımı, Doğal Kaynak ve Su Kullanımı, Atık Yönetimi, Yaratılan Ekonomik Değer, İstihdam, Eğitim-Öğretim, Toplum için Değer Yaratma, Kentsel Dönüşüm ve İnovasyon başta olmak üzere ekonomik, çevresel ve sosyal bir dizi başlık altında incelendi.

Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkanı Dünder Yetişener’in açılış konuşmasını yaptığı Sürdürülebilirlik Raporu lansman toplantısında, Başkan Yardımcısı ve Sürdürülebilirlik Komitesi Başkanı Hakan Gürdal, Garanti Bankası eski CEO’su, WWF-Türkiye, Boğaziçi Üniversitesi Vakfı ve TED İstanbul Koleji Vakfı Mütevelli Üyesi Akın Öngör ile S360 Sürdürülebilirlik İletişim Hizmetleri Genel Müdürü Kerem Okumuş, konuşmaları ile yer aldılar. Toplantı, Türkiye’nin inşaat malzemeleri sanayini temsil eden çok sayıda iş dünyası temsilcisinin katılımıyla gerçekleşti.

Yetişener: “Türkiye İMSAD Sürdürülebilirlik Raporu ile sektöründe bir ilke daha imza atmıştır.”

Türkiye İMSAD Başkanı Dünder Yetişener, toplantının açılış konuşmasına, bir ilke imza atarak Türkiye’nin sektöründe ilk Sürdürüle-

bilirlik Raporu’nu kamuoyuna sunmaktan duyduğu memnuniyeti belirterek başladı. Gelecek 10 yılda tüm dünyada çok daha hızlı bir değişimin yaşanacağını belirten Yetişener, nüfus artışı, doğal kaynakların azalması, hızlı tüketim artışı, haksız rekabet ve kayıt dışı ekonomiye ilişkin parametrelerin yanı sıra, yoğun kullanımı dolayısıyla, enerji ve karbon yönetiminin de Türkiye İMSAD üye ve paydaşları tarafından öne çıkarılan, raporun başlıca konular arasında yer aldığını söyledi. Yetişener, sözlerine şöyle devam etti:

“Paydaşlarımızın değişen şartlar karşısında verimliliğini, doğal kaynak kullanımını, üretim süreçlerini nasıl yönettikleri ve dünyadaki riskler karşısında geliştirdikleri çözümlerin rahatlıkla görülebileceği bu raporu hazırlayan sanayiciler olarak yapmaya çalıştığımız; inşaat malzemeleri sektörünün sürdürülebilirliği konusunda sadece Türkiye’de değil, dünyada rol model olmaktır. Hedeflerimize giden yolda olası risklerin bizleri beklediğini biliyoruz, fakat iyi yönetilen risklerin de fırsata çevrileceğine inanıyoruz. Sürdürülebilirlik Raporu, Türkiye İMSAD’ın bu vizyonu doğrultusunda hazırlanmış, gelecek yatırımlarını desteklemek üzere sektör paydaşlarımıza bir rehber olarak sunulmuştur” dedi.

İnşaat malzemesi sanayinin ülkeye sağladığı ekonomik değer

Türkiye İMSAD’ın, 77 sanayici kuruluş, 29 sektör derneği ve 8 paydaş üyesiyle ülke genelinde 21 binden fazla noktaya ulaştığını, genel imalat sanayinde yüzde 17 payı, 54,8 milyar dolar iç pazar büyüklüğü ve 21,3 milyar dolar ihracat ile ülkemiz cari açığının azaltılmasına 10,9 milyar dolar net katkı sağladığını belirten Yetişener, “İnşaat malzemeleri, Türkiye ekonomisinde, ekonomik değeri en yüksek sektörlerinden birisidir” diye konuştu.

Dünyada yeni fırsat alanı: Düşük karbon ekonomisi

Dünder Yetişener, Sürdürülebilirlik 2013 Raporu’nun, inşaat malzemeleri sanayinin geleceğinin bugünden planlanması için atılan bir ilk adım olduğunu belirtti. Bir yol haritası verildiğinde, gerek sektörün gerekse şirketlerin süreçlere daha kolay adapte olarak yatırımlarını bu doğrultuda gerçekleştirdiklerini söyleyen Yetişener, doğal kaynakların kısıtlı olduğu dünyamızda artık gerek yasa yapıcılar gerekse özel sektörün, verimliliği artıracak ve tasarrufu teşvik edecek modelleri beraber kurguladıklarını vurguladı.

Dünya Ekonomik Formu’nun yaptığı, dünyada 5 trilyon dolarlık karbon piyasası araştırmasına dayanarak, bugün düşük karbon ekonomisinin dünyadaki en önemli fırsat alanlarından biri olarak öne çıktığına dikkati çeken Yetişener, “2012 yılında yapılan yasal düzenlemelerin gereği olarak, ülkemizde ilk defa şirketler 2016 yılında, 2015 yılına ilişkin sera gazı salımlarını raporlayacaklar. Sürdürülebilirlik Raporu, bu açıdan da sektöre yön gösteren bir görev üstlenmektedir” şeklinde konuştu.



Biz Tesis Üretiriz...

**35 Yıllık Tecrübemizle İşinize En Uygun Endüstriyel Soğutma Tesisleri
Anahtar Teslim Uygulamaları ve Mühendislik Çözümleri**



- Donmuş Gıda ve Dondurma Depoları
- Kanatlı Hayvan Proses ve Soğutma Sistemleri
- Et ve Et Ürünleri Proses ve Soğutma Sistemleri
- Balık Şoklama ve Muhafaza Tesisleri
- Süt ve Süt Ürünleri Proses ve Soğutma Sistemleri
- Baudelot Tip Plakalı Soğutucu ile Soğuk Su Üretimi
- Meyve & Sebze Soğuk Hava Depoları
- Atmosfer Kontrollü Soğuk Odalar
- Muz Sarartma Odaları
- Buz Paten Sahaları
- Test Odaları
- Beton Soğutma Sistemleri




FRIGO
MEKANİK
www.frigomekanik.com



Hakan Gürdal: "Özel sektörün atık ısıdan enerji üretimi yüzde 127 arttı."

Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Sürdürülebilirlik Komitesi Başkanı Hakan Gürdal da konuşmasında, Sürdürülebilirlik Raporu'nda yer alan bazı önemli verileri paylaştı. Hakan Gürdal'ın araştırmaya katılan şirketlerin verilerine dayanarak verdiği bilgiye göre, bünyesinde çimento, cam, seramik gibi karbon yoğun sektörleri barındıran Türkiye İMSAD üyelerinin enerji tüketimleri, referans yıl olarak alınan 2011'e göre, 2013 yılında yüzde 3,4 oranında arttı. Aynı şekilde üye şirketlerin enerji tüketimleri de 2011 yılına göre 2013'te yüzde 3,4 arttığı halde, sera gazı salımları yüzde 1,2 oranında azaldı.

Enerji tüketimlerini azaltma hedefi doğrultusunda yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelen Türkiye İMSAD üyeleri, daha çok atık ısı geri kazanım projeleri üzerinde yoğunlaştı. Sanayici üyelerin atık ısıdan enerji üretimleri 2011 yılına göre 2013'te yüzde 127 oranında artış gösterirken, atık ısı geri kazanımı ve CO2e salımı da aynı oranda azaltıldı. Bununla birlikte, Türkiye İMSAD üyelerinin yüzde 28'i, sera gazı salımlarını uluslararası standartlara uygun olarak hesaplıyor ve yine üyelerin yüzde 44'ü de ISO 50001 EYS standardı uyguluyor. Türkiye İMSAD sanayi üyelerinin yüzde 28'inde enerji yönetimi biriminin olması ise, değişime ve geleceğe yatırıma verdikleri önemin göstergesi olarak değerlendiriliyor.

"Esas olan geleceğe doğru sürdürülebilir ve verimli üretkenliktir."

Hakan Gürdal, konuşmasında, dünyada sürdürülebilir ekonomik büyümeyi ciddi olarak tehdit eden küresel, çevresel ve toplumsal sorunlar olduğunu ve bu sorunların inşaat malzemesi sektörü için de büyük bir risk oluşturduğunu söyledi. Enerji maliyetleri, iklim değişikliğiyle mücadele, artan emtia fiyatları ve bu fiyatlar karşısında şirketlerin üstlendikleri rollerin her zamankinden daha önemli hale geldiğini ve müşteri beklentilerinde de büyük değişimler yaşandığını kaydeden Gürdal, sözlerini şöyle tamamladı:

"Sürdürülebilirlik Raporu ile yapmaya çalıştığımız; performans ölçen, hedef koyan ve kurumsal değişimi yöneten yaklaşımlarla, sürdürülebilirlik kapsamındaki olumlu ve olumsuz etkileri belirlemek vekurumların stratejileri ile operasyonlarını bu doğrultuda yönetebilmelerine ısk tutmaktır. Nihai amacımız, daha az kaynak tüketerek, daha uzun ömürlü ve verimli ürünlere odaklanmaktır. Hazırladığımız bu rapor, aynı zamanda şeffaflığın da bir göstergesidir. Dünyada yeni bir ekonomik düzen oluşuyor. Eskiden üretebilmek yetkinlikti, şimdi ise esas olan, geleceğe doğru sürdürülebilir ve verimli üretkenliktir. Sürdürülebilirlik, var olmanın en büyük şartıdır. Doğal kaynaklarımızın sınırsız olduğunu düşünerek hareket ettiğimizde, bazı yaptırımlarla karşılaşacağımız muhakkaktır. Bizim amacımız, o yaptırımlarla karşılaşmadan sektör ve firmalar olarak kalıcı tedbirler almaktır. Üretimden kullanıma, hatta imha safhasına kadar, verimlilik süreçlerinin esas alınmasını sağlamaktır."

Sürdürülebilir üretkenliğin kritik başarı faktörleri

Toplantıda, Garanti Bankası eski CEO'su, WWF-Türkiye, Boğaziçi Üniversitesi Vakfı ve TED İstanbul Koleji Vakfı Mütevelli Üyesi Akın Öngör de, sürdürülebilirlik, ayak izlerimiz ve doğanın kaynak yaratabilme kapasitesi konusunda yaptığı konuşmasında, özellikle enerji verimliliği konusu üzerinde durdu. S360 Sürdürülebilirlik ve İletişim Hizmetleri Genel Müdürü Kerem Okumuş da, Sürdürülebilirlik Raporu'nun uluslararası standartlarda hazırlanan süreçlerini anlattı ve küresel ekonomide kurumların geleceğinin inşasında, sürdürülebilir üretkenliğin kritik başarı faktörlerini dile getirdi.

TÜRKİYE İMSAD SANAYİCİ ÜYELERİNİN "EN İYİ SÜRDÜRÜLEBİLİR UYGULAMALARI VE YATIRIM PROJELERİ"

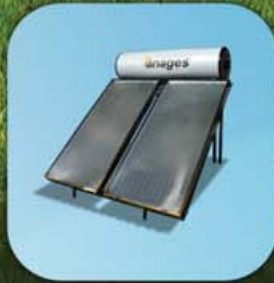
Sürdürülebilirlik 2013 Raporu'nda yer alan Türkiye İMSAD sanayici üyelerinin "en iyi sürdürülebilir uygulama ve yatırım projeleri"nden bazı örnekler şöyle:

- Çimsa, Mersin fabrikasında, atık gazları elektrik enerjisine dönüştürdü ve 2013 yılında 49 milyon kWh/yıl elektrik üretti. Fabrikada, karbondioksit salımı 24.5 ton azaltıldı.
- Trakya Yenisehir Cam Fabrikası'nda gerçekleştirilen 'Atık Isı Enerji Üretimi' projesi kapsamında; düz, kaplamalı ve lamine cam üretiminde, fırınların kapasite kullanımına bağlı olarak 3,5 ila 5 MW aralığında elektrik üretildi. Trakya Cam'ın, ısı ve güneş kontrol kaplamalı cam olarak adlandırılan TRC Coolplus T ürünü ise, kışın sıcaklığı içeride tutuyor ve ısı kayıplarını standart çift cama göre yüzde 50 oranında azaltarak yakıt giderlerini azaltıyor. Ürün, yaz aylarında içeri giren güneş ısısını standart çift cama göre yüzde 40 azaltarak, soğutma giderlerinden tasarruf sağlıyor.
- Betek Boya tarafından geliştirilen "Ecotech Sıvası" sera gazı salımını yüzde 35 azaltıyor.
- Pimaş "Hebe-Schiebe Sistemi" ile yılda 213,6 milyon dolar enerji tasarrufu elde ediyor.
- Sektörün Avrupa'daki ilk Leed Gold sertifikalı yeşil binasını yapan WILQ, Tuzla'da tesisinde enerjiden yüzde 24, su kullanımında yüzde 50 oranında tasarruf sağlıyor.
- Akçansa fabrikalarında 10,5 milyon dolarlık yatırımla gerçekleştirilen; arıtma çamuru, atıktan türetilmiş yakıt ve ömrünü tamamlamış lastik sistemleri sayesinde 2013 yılında 100 bin ton atık, enerji kaynağı olarak değerlendirildi. 45.000 ton/yıl evsel arıtma çamuru, fosil yakıtlara alternatif enerji olarak kullanıldı ve yılda 17.000 ton kömür tüketimi tasarruf edildi. Yanma sırasında oluşan yüzde 35-40 oranındaki kül de, sıfır atık oluşturdu.
- Türkiye'de ilk defa yoğunmalı kombilerde su yerine, aynı koşulların oluşturularak, hava ile test edilebilecek şekilde tasarlandığı Demirdöküm tesisindeki üretimlerde artık su kullanılmıyor. Bu yolla tesiste 2011 yılında 3 bin ton su tasarrufu sağlandı. 2016 yılına kadar diğer ürünlerin devreye alınmasıyla hedeflenen su tasarrufu yılda 15 bin ton.
- Üretim sırasında çıkan atıkları sisteme geri döndürerek doğal kaynak kullanımı azaltan Rigips Saint-Gobain'ın toz alçı fabrikasında, yılda 700 ton civarında atık kaynağı azaltılıyor. Uygulama ile üretim verimi yüzde 1 oranında artırılırken, elektrik tüketimi yüzde 14,5, doğal gaz tüketimi yüzde 4,5, CO2 salımı ise yüzde 2,3 oranında azaltıldı.
- Eczacıbaşı Yapı Gereçleri fabrikasında, seramik sağlık gereçlerinin arıtma tesisinden çıkan atık çamurun tamamı geri dönüştürülerek, karo üretiminde alternatif hammadde olarak kullanılıyor. Türkiye'de ilk defa sanayide karşılıklı fayda sağlayan endüstriyel mutualizm sistemini kuran Eczacıbaşı, aylık bazda 600 ton, projenin başladığı 2010 yılından bu yana ise toplamda her yıl 7,200 ton hammadde tasarrufu sağladı. Ton başına 60 TL olmak üzere yılda 432 bin TL maliyet avantajı elde eden kurumun, yıllık bazda karbon tasarrufu 25 ton.
- Jotun'un geliştirdiği yeni nesil dış cephe boyası Jotashield Extreme, kızılötesi ışınları, standart boyalara kıyasla iki kat daha fazla geri yansıtıyor. Ürün, binanın iç ortam sıcaklığının 5, yüzey sıcaklığının 20 derece daha serin olmasını sağlıyor. En zorlu hava şartlarına karşı 10 yıllık koruma sağlayan ürün, yapının daha seyrek periyotlarda boyanması avantajı sunuyor.
- İzocam, mineral yün olarak bilinen "camyünü ve taşıyünü" ürünlerini; yüzde 80 oranında kum, bazalt, doğal mineraller ve geri dönüşümlü camlar kullanarak üretiyor. Bir binanın 50 yıl olarak hesaplanan kullanım ömrü boyunca, mineral yünler, üretim sırasında kullanılan enerjinin ve sera gazı salımının 100 katı kadar enerji tasarrufu sağlıyor ve sera gazı salımını azaltıyor.
- Mars Konteyner Prefabrik Yapı, sıfır karbon salımlı konteyner üretim süreçlerindeki tüm enerji ihtiyacını, dış kaynağa ihtiyaç duymaksızın, çatısına 28°'lik açı ile yerleştirilmiş fotovoltaik paneller aracılığıyla karşılıyor. Üretimde; soğutma, ısıtma, aydınlatma ve ekipman olmak üzere toplamda 2,456,6 kWh'lik enerjiye gereksinim duyuluyor. Oysa fotovoltaik panelleri, yılda 2900 kWh'lik enerji üreterek, tüketimden fazla enerji arzı sağlıyor. Yüzde 118 oranında yenilenebilir enerji kullanılarak üretilen bu ürünlerin, sıfır karbon salımı ise sıfır düzeyinde.



G Ü N E Ş E N E R J İ S İ S T E M L E R İ

Doğanın sıcaklığını evinizde yaşayın...



Organize Sanayi Bölgesi, Cumhuriyet Caddesi No:8 Kutlukent / Samsun

Telefon : (0.362) 266 65 19 (pbx) Faks : (0.362) 266 74 22 E-posta : anages@anages.com

www.anages.com

Henkel, Technomelt ile Türkiye’de inovasyona yatırım yapıyor

Marka ve teknolojilerde bir lider olarak Henkel, tüm iş birimlerinde piyasaya inovasyonlar sunarak, Türkiye’ye yatırım yapmaya devam ediyor. Henkel Yapıştırıcı Teknolojileri, son olarak iki ek tipte hotmelt üretimini gerçekleştirmek için şirketin Technomelt markasına yaklaşık 1 milyon Euro yatırım yaptı.



Henkel, global güçlü bir ekip kurarak, rekabette üstün performans göstererek, işini globalleştirerek ve süreçlerini sadeleştirerek iddialı hedeflerini 2016 yılının sonuna kadar gerçekleştirme amacıyla. Söz konusu hedefler; 10 milyar Euro’su Türkiye’nin de içinde bulunduğu yükselen pazarlarda olmak üzere toplam 20 milyar Euro satış elde etmek şeklinde belirtiliyor. Ayrıca, hisse başı gelirlerde %10 yıllık ortalama büyüme de Henkel’in hedefleri arasında yer alıyor. Henkel, rekabette üstün performans gösterebilmek için ön koşul olarak yıldız markalarına odaklanmayı, inovasyonları öne çıkarmayı ve müşterileriyle daha yakın bir bağ kurmayı belirlemiş bulunuyor.

Henkel’in şirketin markalarından biri olan Technomelt markasına Türkiye’de yaptığı son yatırım, bu doğrultuda atılan bir diğer adım. Şirket, son olarak özel hotmelt yapıştırıcılarının iki ek tipinin Türkiye’de üretimi için yatırımda bulundu. Bu yatırım Henkel’in Gebze’de bulunan fabrikasında hijyenik ürünler, ço-

cuk ve yetişkin bezleri gibi non-woven (dokumasız ürünler) sektörü ve aynı zamanda mobilya endüstrisi için Technomelt yapıştırıcılarının üretimini ve portföy yelpazesinin genişletilmesini kapsıyor. Henkel’in Yapıştırıcı Teknolojileri sektöründe bulunan endüstriyel markalarından biri olarak Technomelt, endüstriyel müşterilerin uygulamada ve üretim süreçlerinde en iyi sonuçları almasına yardımcı olmak için hazırlanan hotmelt yapıştırıcılarını sağlıyor.

Non-woven ürün ve mobilya endüstrisinde kullanılan hotmeltler, Henkel’in Yapıştırıcı Teknolojileri faaliyetlerinde Endüstriyel Yapıştırıcılar bölümünün önemli bir kısmını temsil ediyor. Henkel; hijyen ürünleri, bebek bezleri ve yetişkin bezlerini içeren non-woven ürünler kategorisinde dünya lideri konumunda bulunuyor. Non-woven ürünlerin en önemli avantajı ise düşük tüketim oranı. Bu ürünler, tüketimi en az %10, en fazla %35 oranında azaltıp atık oluşumunu düşürerek sürdürülebilirliğe katkıda bulunuyor. Aynı zamanda Henkel, mobilya sektöründe kullanılan hotmeltler ile hem Türkiye’de hem de dünyada teknoloji lideri olmanın gururunu yaşıyor.

Türk Henkel Yapıştırıcı Teknolojileri Başkanı Ruediger Schmitz konuyla ilgili olarak şunları söylüyor; “Yapıştırıcı, sızdırmazlık ürünleri ve fonksiyonel kaplama sektöründe global bir lider olarak, marka ve teknolojilerimizle müşterilerimize daha kolay ve hızlı çözümler geliştirmeyi amaçlıyoruz. Türkiye nüfusunda çocukların yüksek bir orana sahip olması ve çocuk bezi yerine halen pamuk bez kullanan ailelerin sayısının fazlalığı, pazarın yatırımlar için önemli bir potansiyel taşıdığını gösteriyor. Technomelt markamıza yaptığımız yatırım ile bugüne kadar yurt dışından ithal edilen non-woven ürünler ve mobilya sektörü hotmeltlerinin bundan böyle Türkiye’de üretilecek olması, müşterilerin ihtiyaçlarına daha hızlı ve esnek yanıt vermemizi ve aynı zamanda Henkel’in pazar payını büyütmesine katkıda bulunacaktır.”

Teknoloji Tasarımla Buluşuyor



XARTO® Swirl Difüzörler

TROX, XARTO® modeli ile teknoloji ve sofistike tasarımın mükemmel uyumunu sergiliyor.

Üstünlükleri

- Her türlü estetik ihtiyaca uygun on farklı difüzör yüzü alternatifi
- Yüksek debilerde düşük ses gücü seviyesi
- Yaşam mahalinde düşük hava hızları ve düşük sıcaklık farklarıyla mükemmel konfor

TROX® TECHNIK

The art of handling air

www.trox.com.tr



Vestel mağazacılıkta çitayı yükseltiyor

Vestel kusursuz müşteri deneyimi yaşatmak için geliştirdiği yeni mağazacılık konseptiyle tüketicilerine ürün ve hizmetleri deneyimleme fırsatı sunuyor. Konsept mağazacılık anlayışıyla özgün bir ifade şekli geliştiren Vestel, üretim ve tasarım gücünü mağazalarına taşıdı.



Vestel, geleceğin teknolojisini yeni mağaza konseptiyle tüketicisine sunuyor. 2012 yılından beri mağazalarına büyük yatırım yapan Vestel, 2014 yılı itibarıyla Türkiye’de bulunan 1250 mağazasını yeniledi. Yeni sloganı “Türkiye Vestelleniyor” doğrultusunda mağazalarını tüketiciyle buluşulan en önemli noktalardan biri olarak konumlayan marka, gençleşme hareketini buralara da taşıdı. Yeni mağazacılık anlayışı doğrultusunda ev konseptinde hazırlanan Vestel mağazalarında, ürünler evin değişik odalarına yerleştirilmiş olarak tüketicilerle buluşuyor.

Gençleşen ve dinamik bir yapıya bürünen mağazalarındaki değişimi “en iyi tüketici deneyimi” yaşatma hedefiyle başlattıklarını belirten Vestel Şirketler Grubu Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdürü Ergün Güler şunları ifade etti: “2013 yılında satış noktalarımızın sayısını 950’den 1250’ye çıkardık ve mağazalarımızın tamamını yeni mağaza konseptimize uygun hale getirdik. Tasarım ve teşhir anlamında Vestel satış noktalarına dinamik bir hal kazandırdık. 2014’te satış noktalarımızın sayısını 1400’e yükseltmeyi hedefliyoruz. Tüm projelerimizi Türkiye’nin lider perakendecisi olmak isteği ve azmi ile hayata geçiriyoruz.”

Hem satış hem de müşteri hizmetleri ekiplerinin eğitimine odaklanarak satış öncesi, sonrası ve sonrasındaki memnuniyeti

artıran Vestel, bu çalışmalar sonucunda 2013 yılında her ürün kategorisinde pazar payını 2 ila 4 puan arasında artırdı. Mağazacılık anlayışının değişmesiyle ürün faydalarının daha iyi sunulduğunu söyleyen Güler, tüm ürün gruplarında geniş hacimli ve üstün teknolojiye sahip üst segment ürünlerin ön plana çıkmaya başladığını belirtti.

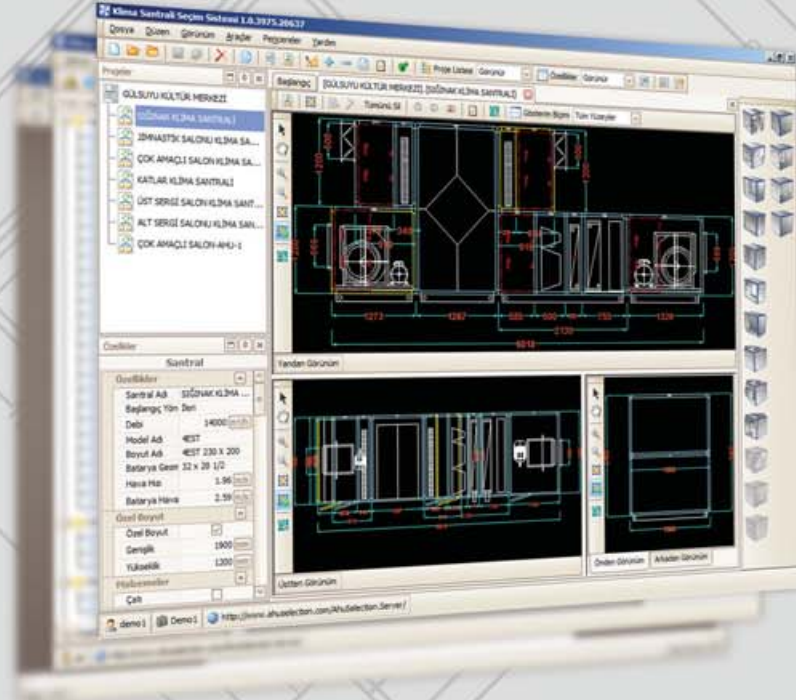




AHU SELECTION

Ücretsiz Demo talebi için www.akilliprojeler.com web adresinden,
demo@akilliprojeler.com e-posta adresinden yada
+90 (212) 659 20 29 numaralı telefonda bizlere ulaşabilirsiniz.

Klima Santrali Seçim / Teklif / Fiyatlandırma Yazılımı



En uygun klima santralini,
en hızlı biçimde seçmenizi sağlar.



Detaylı santral maliyeti
hesaplayabilirsiniz. (Malzeme ve İşçilik)



Üretim sürecini hesaplayıp
kaynaklarınızı planlayabilirsiniz.



17 farklı santral modülü desteği



Plakalı, Rotorlu, Çift eşanjörlü
ısı geri kazanım modülleri



Yaptığınız santral seçimini
Autocad'e aktarabilirsiniz.



Detaylı teklif raporu hazırlayıp
istediğiniz dosya formatında
dışarı aktarabilirsiniz. (Pdf, Word, Excel)



Tümüyle internetten çalışır.



Türkçe ve İngilizce kullanıcı
arayüzü



Kullanıcı bazlı detaylı
yetkilendirme yapabilirsiniz.



Kiralayarak kullanabilirsiniz.

EUROVENT
CERTIFIED PERFORMANCE



Eurovent
uyumlu

ENERGY
EFFICIENCY CLASS



Santral enerji
sınıfını otomatik
hesaplar.

Akıllı Projeler

Mahmutbey Mah. İstoc 43. Ada No:33 Bağcılar - İstanbul

Tel: +90 (212) 659 20 29 Faks: +90 (212) 659 20 79

E-Posta: info@akilliprojeler.com Web: <http://www.akilliprojeler.com>



AKILLI
PROJELER

Yeni pazarlara açılan kapı: WIN Metalworking Fuarı

Hannover-Messe Bileşim Fuarçılık A.Ş. tarafından, metal işleme, kaynak/kesim ve yüzey işleme alanlarındaki konu bakımından birbirine yakın olan üç uzmanlık fuarını bir araya getiren WIN Eurasia Metalworking Fuarı 5-8 Haziran 2014 tarihlerinde Tüyap Fuar Merkezi'nde kapılarını açmaya hazırlanıyor. İmalat endüstrisinin en önemli fuarı olarak nitelendirilen WIN Eurasia öncesinde yapılan basın toplantısında Hannover Messe Bileşim Fuarçılık A.Ş Genel Müdürü Alexander Kühnel, Hannover Messe Bileşim Fuarçılık A.Ş Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Altıntop ve Ateş İnşaat Sanayi Taah. A.Ş Yönetim Kurulu Üyesi Sema Turgut konuşmacı olarak yer aldı. Metal işleme sektörlerinde güçlü bir üretim altyapısına sahip olan ülkemiz, Türk otomotiv sanayi 1,07 milyon araç üretimiyle otomobil üreticilerinin 2012 yılı listesinde 16. sırada, gemi imalatı alanında dünyanın üçüncü büyük üreticisi, küçük tonajlı kimyasal tankerleri alanında ise Avrupa'nın 1 numarası durumundadır. Ayrıca Türkiye, ev elektroniği cihazları ve "sıcak ürünler" üretiminde de Avrupa'da birinci sıradadır.

Türk Endüstrisi, metal işleme, kaynak ve birleştirme sektörlerinde 2023 yılına kadar dünyanın en büyük beş makine ihracatçısı arasında yer almak ve ihracatta yüzde 10 olan makine imalatının payını yüzde 20'ye çıkartmayı hedeflemektedir. Ayrıca sektörde hammadde yüzeylerini işleme makinelerine de büyük bir gereksinim duyulmaktadır. Bu yıl 19.kez düzenlenen WIN Eurasia Metal Working Fuarı ise her yıl olduğu gibi bu yıl da sektörlerin bu hızlı yükselişine katkı sunmayı amaçlıyor.

Düzenlenen basın toplantısında fuarın önemi ve fuar kapsamında gerçekleştirilen çalışmalar hakkında bilgi veren Hannover Messe Bileşim Fuarçılık A.Ş Genel Müdürü Alexander Kühnel: "Bir fuarın etkin ve verimli olması için ilgili tüm paydaşlarla ortak hareket edilmesi gerekmektedir. Bu doğrultuda WIN Eurasia Metal Working Fuarı; T.C. Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, T.C. Ekonomi Bakanlığı desteği ile düzenlenmekte ve firmalar bazında finansal olarak KOSGEB'ten yararlanmaktadır. Aynı zamanda, Güney Kore, Tayvan, Japonya, İtalya ve Almanya, Milli Katılım göstererek fuarı desteklemekte ve amaçlanan işbirliğini uluslararası düzeye taşımaktadır," diye belirtti.

Türkiye'nin coğrafi konumundaki stratejik pozisyonu sebebi ile WIN Eurasia MetalWorking Fuarı'nın düzenlendiği ülke olarak da dikkat çektiğini belirten Kühnel, "Fuar bu yıl daha geniş bir ekonomik bölgeyi odak noktasına almış durumdadır. Bu nedenle sac işleme ile metal biçimlendirme alanında tüm bölgenin "en önemli" fuarı sayılmaktadır. Genel olarak ziyaretçilerin önemli bir kısmı Kuzey Afrika'dan, Ön ve Orta Asya'dan, ayrıca Körfez ülkelerinden gelmektedir. Bu ülkelerde dinamik bir ekonomik gelişme ile birlikte makine, üretim donanımlarına büyük bir talep söz konusudur. 2014 yılında gerçekleşecek fuarda Arnavutluk, Azerbaycan, BAE, Bahreyn, Beyaz Rusya, Bosna Hersek, Bulgaristan, Cezayir, Fas, Gırcistan, Hirvatistan, Irak, İran, Karadağ, Katar, Kazakistan, Kirgizistan, Kuveyt, Libya, Lübnan, Özbekistan, Polonya, Romanya, Rusya Federasyonu, Sırbistan, Sudan, Suudi Arabistan, Tunus, Türkmenistan, Ukrayna, Umman, Ürdün, Yemen, Yunanistan ve Almanya'dan (Hessen ve Sachsen eyaletleri) üst düzey ekonomi heyetleri beklenmektedir," dedi.

Kühnel'in ardından sözü alan Hannover Messe Bileşim Fuarçılık A.Ş Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Altıntop ise fuara ilişkin güncel bilgileri, "23 bin 264 metrekare alan üzerine kurulan WIN Eurasia, 37 ülkeden 963 katılımcıyı ağırlamaya hazırlanıyor. Almanya'nın me-



tal işleme alanında en büyük sivil toplum kuruluşlarından biri olan VDMA (Alman Makina Endüstrisi Birliği) Federal Alman Ekonomi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından her yıl organize edilen ve Alman makine imalatçılarından da yer aldığı ortak bir stant ile fuarımızda yerini alacak. Ayrıca Belçika, Bulgaristan, Çin, Fransa, Hindistan, Hirvatistan, İtalya, Japonya, Kore ve Tayvan'da uluslararası katılımcılar arasında bulunmakta." sözleriyle özetledi.

Fuara, yüksek katılıma paralel olarak üst düzeyde ziyaretçi hedeflediklerini de belirten Altıntop, "Ziyaretçilerin büyük bir kısmı Kuzey Afrika, Avrasya ve Ortadoğu ülkelerinden gelmektedir. Bu ülkelerde dinamik bir ekonomik gelişme ile birlikte makine, üretim donanımlarında büyük bir talep söz konusudur. Türkiye'nin metal işleme sektörlerinde güçlü bir alt yapıya sahip olması sebebi ile, 35 ülkeden üst düzeyde alım heyetlerinin ziyaret etmesini bekliyoruz." dedi. Basın toplantısına katılan sektörün önemli firmalarından Ateş İnşaat Sanayi Taah. A.Ş Yönetim Kurulu Üyesi Sema Turgut ise fuar katılımından sağladıkları faydayı şu sözlerle ifade etti: "Katıldığımız tüm WIN Fuarları kurum olarak kendimizi geliştirmemizi ve büyümemizi sağladı. Firma olarak hedeflediğimiz ziyaretçi profiline ulaşma şansını yakaladık. Özellikle fuarı ziyaret eden hedef kitlenin niteliği doğru pazar kanallarına ulaşmamıza olanak sağladı. Her sene olduğu gibi bu yıl da WIN Eurasia Metal Working Fuarı'nın sektöre ve sektör firmalarına katma değer sağlayacağına eminim."

NİTELİKLİ ZİYARETÇİ

Fuarla ilgili tanıtım çalışmalarını ulusal ve uluslararası kapsamda yaptıklarını belirten Altıntop, "Bu sene ilk kez fuar öncesinde katılımcılarla tanıtım ve ziyaretçi çalışmalarına baz oluşturacak bir anket gerçekleştirdik. Bu anket sonrasında fuarda ziyaretçi olarak görmek istedikleri ülkeler ve firmalar nezdinde çalışmalar yaptık. Bu çalışmanın fuarımıza ivme kazandıracağına inanıyoruz," diye belirtti. Fuar kapsamında akademik çevrenin profesyonel hayata entegrasyonu ile ilgili özel girişimlerinin de olduğunu belirten Altıntop; "Organizasyonumuzda üniversiteler, liseler, sektör kulüpleriyle ortak çalışma platformları oluşturarak doğru ve etkin bir bilgi transferi yaratabilmeyi hedefledik," dedi.

WIN EurasiaMetal Working Fuarı, 5-8 Haziran 2014 tarihleri arasında Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenecek. Fuar ile eşzamanlı olarak gerçekleşecek Endüstriyel Etkinlikler Zirvesi kapsamında ise ziyaretçiler; konferanslara, panellere, kurumsal etkinliklere, çözüm gösterilerine ve uluslararası etkinliklere katılım olanağı sağlayabilecekler.

hava kanalı bağlantı sistemleri

- › Hava Kanalı Bağlantı Elemanları
- › Taşıyıcı Konsollar (C ve G Kesitli)
- › Titreşim Sönümleyici Kauçuk ve Yay Sistemleri
- › Sismik Sınırlayıcılar



Türkiye'nin ilk ve en büyük flanş profili üreticisi olan LINK; 20, 25, 30, 35 ve 40 mm ölçülerinde Hava Kanalı Flanş Profilini "DW/TM1 Acceptance Scheme for New Products Rectangular Cross Joint Classification" standartlarında üretebilen tek firmadır.



LINK YAPI VE TESİSAT MALZEMELERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

MERKEZ: GEBZE ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ 1000. SOKAK NO: 1016 ÇAYIROVA / KOCAELİ TEL: 444 54 65 FAX: (0262) 751 33 23 info@linkyapi.com.tr
ANKARA: ARIMADA İŞ MERKEZİ ESKİŞEHİR YOLU NO:6 KAT:12 OFİS NO: 1237 SÖĞÜTOZU / ANKARA TEL: (0312) 295 62 82 FAX: (0312) 295 62 00

İKARUS PARADOKSU



Dr. Zeki Yüksek Bilgili
Arel Üniversitesi Öğretim Görevlisi

<http://www.yuksekbilgili.com>
zeki@yuksekbilgili.com



unan mitolojisinde önemli hikâyelerden biri de İkarus'un hikayesidir. Giritli mimar olan Daidalos ve oğlu İkarus, Kral Minos'un emriyle Labyrinthos'a kapatılır.

Daidalos kendisi ve oğlu için bu labirentten kaçmaya yarayacak bir çift kanat yapar ve balmumuyla sırtlarına yapıştırır. Daidalos oğlu İkarus'a "Güneşe fazla yaklaşma yoksa kanatlarındaki balmumu erir; çok alçaktan da uçuşa denizin nemi kanatlarını ıslatarak bozar" diye öğüt verir. İkarus uçabilme özgürlüğü ile babasını dinlemez ve güneşe fazla yaklaşıncı balmumu erir ve Ege Denizi'ne düşerek hayatını kaybeder.

Bu hikâyeden esinlenilerek, işletme biliminde sıkça kullanılan bir kavram ortaya atılmıştır; İkarus paradoksu. En yalın haliyle İkarus paradoksu, farklı koşullar ortaya çıktığında bizi daha önce başarılı kılan özelliklerimizin, başarımızı sürdürmemizi sağlayamayacağını açık bir şekilde ortaya koymaktadır.

Konuyu biraz daha açarsak, birçok işletme bulunduğu iş kolunda başarılıdır, bu başarıyı elde ederken de belirli tecrübeler elde etmiştir. Bu işletmelerin bazılarındaki yöneticiler, başarıyı elde ederken edindikleri tecrübelerle sıkı sıkıya bağlanırlar, daha önce kendilerini başarılı yapan bu tecrübelerini aynı şekilde uygulayarak (aslında daha önce yaptıklarını yaparak) başarılı olmaya devam edeceklerini düşünürler. Fakat değişen şartlar sebebiyle, daha önce yaptıklarının aynısını tekrar etmek işletmeleri yok oluşa sürükler. Üst düzeyde başarılı işletmeler artık etkili olmayan uygulamalarına uzun süre bağlı kaldıklarından çok sık bir şekilde başarısızlıkla karşılaşmaktadırlar.

İkarus paradoksu, yöneticilerin değişmediği, mevcut uygulamalarına sıkı sıkıya bağlı kaldıklarında başarısız olduklarını gösteren bir paradokstur. İşin özü; "Sizi daha önce başarıya götüren iş yapış biçimine bağlı kalmanız, sizin yok olmanıza sebep olabilir" şeklinde özetlenebilir. İkarus paradoksundan kurtulmanın yolu öğrenmeye açıktır. Bu yüzden yöneticilerin çok tehlikeli olan öğrenme engeli virüsünden kendilerini kurtarmaları gerekir.

Öğrenme engeli virüsü kapalı bir yöneticinin tipik belirtileri ise şunlardır;

- Sorunu kabul etmemek,
- Sorunu görmemezlikten gelmek,
- Bilgiyi paylaşmamak,
- Ders almamak,
- İlişkilendirememek,
- Sorunlarla kişileri karıştırmak,
- Geçmişin başarılarına sığınmak.

Bu gün Türkiye'de birçok üst düzey yönetici öğrenme engeli virüsünü kapmış durumda ve çoğu da bunun farkında değil. Sizin işletmelerinizde bu virüs yayılıyor mu?



PREIS®

DRAINAGE SYSTEMS

FP PREIS® SML

PİK BORU VE EK PARÇALARI

En zorlu ihtiyaçlar için test edilmiş kalite

Türkiye Distribütörü



AYDIN GLOBAL



- ✓ Sessizlik Garantisi
- ✓ Dayanıklılık
- ✓ Yangına Karşı Emsalsiz Dayanım
- ✓ %100 Geri Dönüşümlü Malzemeden



Avusturya orijinli FP PREIS CO. tarafından üretilen pik boru ve ek parçaları; yüksek kalitesi ve sertifika donanımıyla artık Türkiye’de stoklu olarak AYDIN GLOBAL tarafından satılmaktadır.

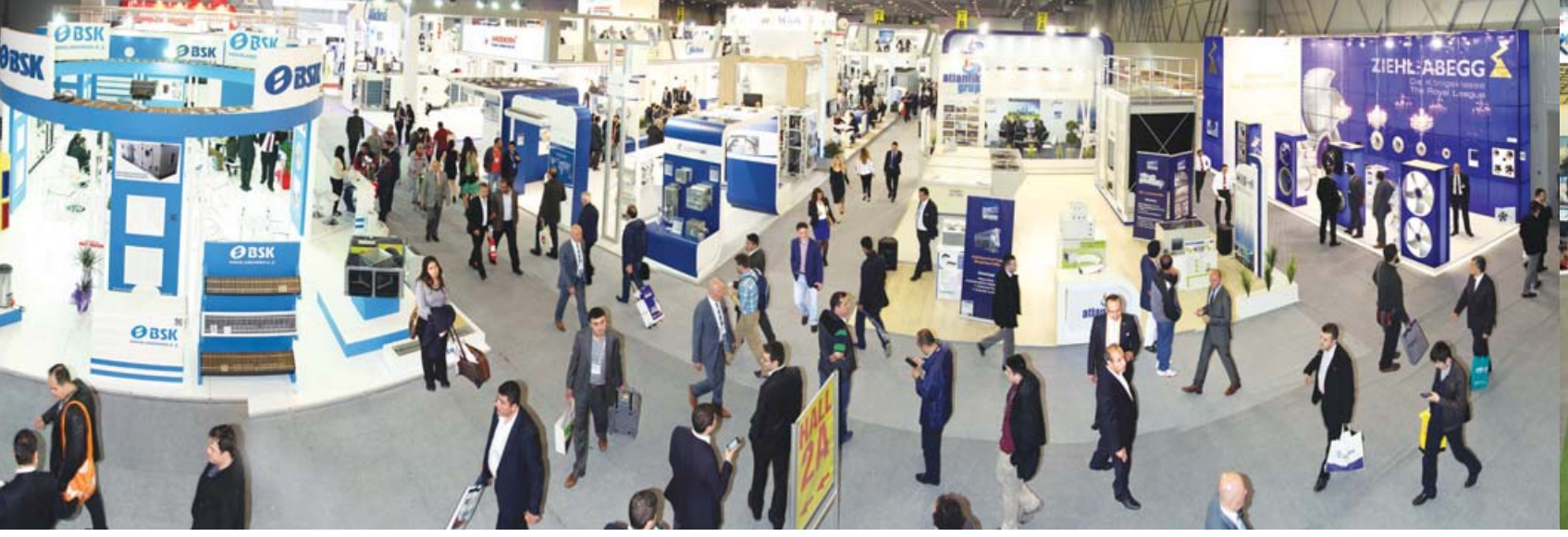
Güncel kalın ve web sitelerimizi ziyaret edin www.preisgroup.com
veya www.building-drainage.com

FP PREIS® SML Türkiye distribütörü

AYDIN GLOBAL

Aydın Avrasya Global Demir Çelik San. Ve Tic. Ltd.Şti.
İstanbul Anadolu Yakası O.S.B. Gazi Bul. 1.sok. No:4
T: +90 216 593 16 00(Pbx), F: +90 216 593 16 10
www.aydinglobal.com, sevketyavuz@aydinglobal.com
34953-Tuzla / İSTANBUL-TÜRKİYE

AYDIN GROUP
www.preispikboru.com



ISK-SODEX

İSTANBUL 2014



İhracatın yıldızları ISK-SODEX İstanbul 2014'te hedefe ulaştı

Hannover-Messe Sodeks Fuarcılık tarafından Yeşilköy'de bulunan İstanbul Fuarı Merkezi'nde düzenlenen ISK-Sodex İstanbul 2014'ü dört günde 84 binden fazla kişi ziyaret etti. ISK-Sodex İstanbul 2014'e çevreci ve enerji tasarruflu ürünler damgasını vurdu.



İklimlendirme ve tesisat sektöründe faaliyet gösteren 881 firmayı bir araya getiren ISK - Sodex İstanbul 2014 Fuarı (Uluslararası Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma ve Güneş Enerjisi Sistemleri Fuarı) 84 binden fazla kişi gezdi. Fuarda yabancı ziyaretçi sayısı da yaklaşık 10 bin oldu. Hannover-Messe Sodeks Fuarcılık tarafından Yeşilköy'de bulunan İstanbul Fuarı Merkezi'nde düzenlenen ISK - Sodex İstanbul 2014 Fuarı, toplam 11 salonda ve 55 bin metrekare alanda gerçekleşti. Fuara bu yıl enerji tasarruflu ve çevreci ürünler damgasını vurdu.

Fuarın açılış töreninde iklimlendirme sektörünün sivil toplum kuruluşlarının başkanları hazır bulundular. Açılış törenine Ekonomi Bakanlığı Müsteşarı Tarık Sönmez, İSİB Başkanı S. Zeki Poyraz, İSİB Başkan Yardımcıları A. Metin Duruk, H. Mehmet Şanal ve Yönetim Kurulu Üyeleri, ISKAV Başkanı Cafer Ünlü, İSKİD Başkanı Naci Şahin, TTMD Başkanı Bahri Türkmen, DOSİDER Başkanı Ömer Cihad Vardan, SOSİAD Başkanı Vahe Dağdeviren, UHE Başkanı Tarık Karaoğlu, Hannover-Messe Yönetim Kurulu Başkanı Alexander Kühnel, Hannover-Messe Sodeks Fuarcılık Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Murat Demirtaş katıldı.



Ekonomi Bakanlığı Müsteşarı Tarık Sönmez: "Rekabet ortamına bizim de ayak uydurmanız gerekiyor."

Fuara katılan firmaların önemli bir bölümünü uluslararası markaların oluşturması bunun bir göstergesi. Dolayısıyla bu rekabet ortamına bizim de ayak uydurmanız gerekiyor. Bunun için firmalarımızın kendilerine bir yol haritası belirlemeleri ve bu yol haritalarına uygun olarak da devletin bir strateji belirlemesi gerekiyor. Biz Ekonomi Bakanlığı olarak sektörümüzle çok yakın çalışmak suretiyle, vizyonlarımızı örtüştürmek suretiyle, Türkiye'de üretim yapan firmalarımızın yurtdışında rekabet avantajını sağlayacak şekilde özellikle tanıtım anlamında gerekli desteği sağlamaya çalışıyoruz." dedi.



Fuarın açılı töreninde bir konuşma yapan Ekonomi Bakanlığı Müsteşarı Tarık Sönmez, iklimlendirme sektörünün rekabetçi bir yapıya kavuşması için Tasarım ve Ar-Ge'nin önemine dikkat çekerek; "Sektörün rekabet gücünü özgün ve yenilikçi tasarımla geliştirmeyi amaçlayan İSİB Tasarım yarışması bizim için çok önemliydi. Fuar organizasyonu ile eş zamanlı olarak gerçekleştiği için burada olmayı çok arzu ettik. İklimlendirme sektörü ihracatının yüksek katma değerli olması ve istikrarlı bir şekilde büyümesi çok önemlidir. Ülkemizin iklimlendirme sektöründe sürdürülebilir olması adına genç beyinlere fırsat sunan etkinliklere Ekonomi Bakanlığı olarak önem veriyoruz. İklimlendirme sektörüne bakıldığında zaman kriz dönemleri dışında sektörün sürekli olarak büyüdüğünü görüyoruz. Küresel ısınmanın etkisini göstermesiyle iklimlendirme sektörünün, hem iç hem de dış pazarlarda atılım gösterdiğini görüyoruz. İklimlendirme sektöründeki büyük rekabet ortamını bu fuarda görebiliyoruz.

İSİB Başkanı S. Zeki Poyraz: "Birçok sektörden daha fazla katma değerli ürünler üretiyoruz."



Sektörün örgütlülüğüne dikkat çeken İSİB Başkanı S. Zeki Poyraz, sektörün yabancı sermayenin dikkatini çektiğini belirterek, sektörün 2014 yılı ilk dört aylık ihracatının yüzde 15 arttığını söyledi. Poyraz; "İklimlendirme sektörü son derece örgütlü bir yapıya sahiptir. Tüm örgütler işbirliği halinde sektörün gelişmesi için önemli çalışmalar yürütüyorlar. İklimlendirme sektörü yabancı sermayeyi cezbeden, birçok sektörden daha fazla katma

ayın dosyası / isk-sodex 2014'ün ardından

değerli ürünler üreten bir sektördür. Sektörümüz 2013 yılında 4,2 milyar dolar ihracat gerçekleştirdi. 2014 ilk dört aylık ihracatını ise yüzde 15 arttırmış durumdadır.” açıklamasında bulundu.

İSKİD Başkanı Naci Şahin: “ISK-Sodex İstanbul Fuarı, iklimlendirme sektörü gibi katlanıp büyüyor.”



Fuarın açılış töreninde fuara katkı sağlayan sivil toplum örgütleri adına konuşan İSKİD Başkanı Naci Şahin de iklimlendirme sektörünün geldiği noktayı fuar alanının sınırlarını zorladığı örneğiyle açıkladı. Şahin; “Sektörün sivil toplum kuruluşlarının işbirliğiyle başlayıp devam eden ISK-Sodex İstanbul Fuarı, tıpkı iklimlendirme sektörü gibi katlanıp büyüyor. Sektör ve fuar birbirlerini besleyip geliştiriyor. Bu gelişme neticesinde mevcut fuar alanının sınırlarına dayanmış durumda. ISK-Sodex İstanbul Fuarı ulaştığı bu seviye ile bölgesel bir buluşma noktası konumuna geldi.” açıklamasında bulundu.

Hannover-Messe Sodeks Fuarcılık Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Murat Demirtaş: “Fuar alanı sorunumuz var.”



Bu yıl fuara katılan firmaların yüzde 80’ini yerli yüzde 20’sini ise ithalatçı firmaların oluşturduğunu söyleyen Hannover-Messe Sodeks Fuarcılık Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Murat Demirtaş, “Türk iklimlendirme sektörü bugün tüm dünyaya ürün satar hale geldi” açıklamasında bulundu. 2 yılda bir düzenlenen ISK - Sodex İstanbul Fuarı’nın kendi alanında dünyanın üçüncü, tüm sektörler içinde Türkiye’ninse en büyük fuarı olduğunu söyleyen Murat Demirtaş, “Bu yıl benim fuarcılık sektöründe 31. yılım. 26 yıldır da iklimlendirme sektörüne fuarcılık alanında hizmet ediyorum. Fuar 600 metrekarelik bir alandan 55 bin metrekareye ulaştı. Yer olsa ve büyüme imkânımız olsa bu metrekareler daha da artacak ama maalesef birçok firmanın yer talebini karşılayamıyoruz. Fuar bu yıl 881 firma katıldı. Fakat yer sorunumuz olmasaydı şu ankinin bir buçuk katı büyüklüğe çok rahatlıkla ulaşabilirdik. Türkiye’nin fuar alanı sorunu acil olarak çözülmeli” diye konuştu.

ISK - SODEX İSTANBUL FUARI’NI ZİYARET EDEN KAZANDI

Bu arada ISK - Sodex İstanbul 2014 kapsamında bir de çekiliş düzenlendi. Çekilişe fuar girişinde verilen biletleri alanlar katıldı. 6 Haziran’da noter huzurunda yapılacak çekilişle, 10 kişi DemirDöküm A3 9000 BTU klima, 10 kişi DemirDöküm Atron H 24 kombi hediye edilecek. Bir kişi de Fiat Fiorino marka ticari aracın sahibi olacak.



İKLİMLENDİRME ÜRÜNLERİ TUAL OLDU

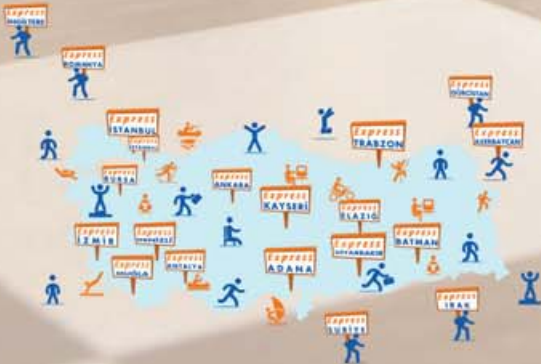
Firmalar standlarında gerçekleştirdikleri farklı etkinliklerle ziyaretçilerin dikkatlerini çekmeye çalıştılar. Standart Pompa ve Erensan ürünlerini profesyonel ressamlara tual olarak kullandılar.





MAKRO TEKNİK

Doğru zamanlama, doğru adres,
tek hamle!



A L O M K R
444 2 657

**MAKRO
TEKNİK**
Express

**MAKRO
TEKNİK**
Pro aktif

Tel: +90 216 313 08 08 Web: www.makroteknik.com.tr

EN BAŞARILI ALIM HEYETİ PROGRAMI

ISK-Sodex İstanbul Fuarı ile eş zamanlı olarak Ekonomi Bakanlığı uhdesinde İSİB tarafından organize edilen Alım Heyeti Programı kapsamında 27 ülkeden 70 firma temsilcisinin katılımcıları, POOL-EXPO 2014 Havuz, SPA, Sauna Ekipman ve Aksesuarları Fuarı kapsamında ise 7 ülkeden 9 firma temsilcisinin katılımcıları ikili iş görüşmelerine iştirak etti. 7 Mayıs günü İstanbul Fuar Merkezi 9. Hall Pamukkale Salonu'nda gün boyu Türk işadamları ile iş görüşmelerinde bulunmaları sağlandı.



Resim yarışması ödülleri açılış töreninde verildi



ISKAV, İSKİD, İZODER, TTMD, DOSİDER ve Hannover Messe tarafından ilköğretim ve Ortaokullara Yönelik olarak düzenlenen "Küresel Isınmanın Yarattığı Sorunlar, İklim Değişikliğine ve Çevreye Etkisi" konulu resim yarışmasının ödül töreni de ISK-Sodex İstanbul Fuarı'nın açılışında gerçekleştirildi. Türkiye genelinden toplam 3415 başvuru yapılan bu yıl ki yarışmada I. Kategoriden finale kalan 28 eser, II. Kategoriden de yine finale kalan 22 eser, toplamda 50 eser, fuar alanında sergilendi.

1. KATEGORİ SONUÇLARI:

Birinci: Ali İmran Ekinci-Necdet Ülger İlkokulu(Mersin)-2. Sınıf-Öğretmeni: Sema Er, **İkinci:** Cemre Nisa Kiremitçi-Avukat İlhan



Ege Anaokulu (İzmir)-Deniz Sınıfı- Öğretmeni: Melike Keleş Özcan, **Üçüncü:** Derin Kırmızısakal-Vali Rahmi Bey İlkokulu (İzmir)-2. Sınıf- Öğretmeni: Tütiye Abat, **1. Mansiyon:** Aynur Karaağaç-Tevfik Yaramanoğlu İlkokulu (Elazığ)-1. Sınıf-Öğretmeni: Mehtap Cömertoğlu, **2.Mansiyon:** Medine Koçak-Arkum Ahmet Ünver İlkokulu (Mersin)-2. Sınıf-Öğretmeni: Abdurrahman Karakoyun.

2. KATEGORİ SONUÇLARI:

Birinci: Ezgi Gülbudak-Atatürk Ortaokulu (Ankara)- 5. Sınıf-Öğretmeni: Meral Ayan, **İkinci:** Saliha Yılmaz-75. Yıl Mukerrem Ali Kayan İlkokulu (Tekirdağ)-7. Sınıf-Öğretmeni: Özgür Kumyol, **Üçüncü:** Ecem Aykut-Çankaya Eşref Bitlis Ortaokulu (Ankara)-5. Sınıf- Öğretmeni: Yalkın Uzar, **1. Mansiyon:** Tülin Sinem Çeliksoy-Özel Aydın Anadolu İlköğretim Okulu (Ankara)-4. Sınıf-Öğretmeni: Makbule Özdemir, **2. Mansiyon:** Rügeyye Betül Acarlı-Yeşilyuva Ortaokulu (İstanbul)-5. Sınıf- Öğretmeni: Tuğba Polat.

COOLEX

Yeniliklerin ve
kalitenin öncüsüyüz...



Underwriters
Laboratories



COOLEX

SVN İKLİMLENDİRME ISITMA SOĞUTMA CİHAZLARI
MÜHENDİSLİK MÜŞAVİRLİK İÇ VE DİŞ TİCARET LTD.ŞTİ.

Arısoy Çiftliği 1. Et. - Çarşı ATB İş Merkezi G. Blok No:204
Maslak/Beşiktaş / İstanbul / TÜRKİYE
Tel : +90 312 357 0240 • Faks : +90 312 357 0243

İklimlendirme Sanayi Tasarım ve Uygulama yarışmasında ödüller sahiplerini buldu



İSİB tarafından bu yıl ilki düzenlenen İklimlendirme Sektörü Tasarım ve Uygulama Yarışması Ödül Töreni İSK-Sodex İstanbul Fuarı açılışını takiben yapıldı. İklimlendirme Sektörü Tasarım ve Uygulama Yarışması'nda birinci, Esnek Gövdeli ve Aydınlatma Fonksiyonlu Fan Projesiyle, Teberdar Gürbey, Merkezi İklimlendirme Sistemlerinde Güneş Destekli Termo-elektrik Jeneratörlü Isı Değiştirici Ekipman Tasarımı Projesiyle Mustafa Zeki Yılmazoğlu, Doğal ve Evratif Soğutma Chiller Performans ve Enerji Verimliliği Simülasyon Yazılımı

Geliştirilmesi Projesiyle Hasan Acül olurken, Android Kontrollü Akıllı İklimlendirme Projesiyle Ahmet Fahri Akan, İsmail Uçan, Hasan Serhan Yavuz, Yunus Emre Zengin mansiyonla ödüllendirildiler. Ekonomi Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Tarık Sönmez, İSİB Başkanı S. Zeki Poyraz, İSİB Başkan Yardımcısı Metin Duruk, İSKAV Başkanı Cafer Ünlü, UHE Başkanı Tarık Karaoğlu dereceye girenlere ödülleri verdiler. Birincinin 25.000 TL, ikincinin 15.000 TL, üçüncünün 10.000 TL aldığı yarışmada 5.000 TL tutarında mansiyon ödülü verildi.

Üniversite ve Sanayi İşbirliği artarak devam ediyor



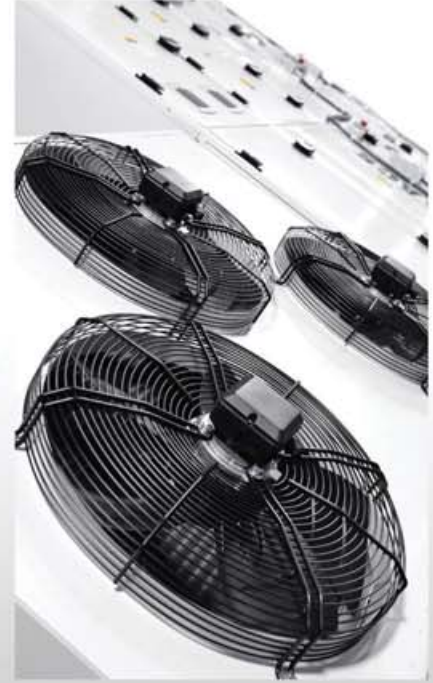
İlki 2012 İSK-SODEX fuarında gerçekleştirilen üniversitelerin fuar ziyareti organizasyonu 2014 yılında da artarak devam etti. İSKİD ve İSİB'in düzenlediği organizasyon ile Türkiye çapından 20'si Üniversite ve 6'sı Teknik Lise olmak üzere 26 okuldan 2000'e yakın öğrencinin İSK-SODEX 2014 fuarını ziyaret etmeleri sağlandı. Okulların ulaşım ve öğle yemeği masraflarının karşılandığı organizasyonda, öğrenciler fuarı ziyaret ederek hem sektörün büyüklüğünü görmüş, hem de yeni teknoloji ürünleri yakından inceleme fırsatı buldular. Öğrenciler ayrıca TTMD'nin düzenlediği sempozyuma katılma imkânı sağlanarak, teorik olarak da bilgi sahibi oldular.



HASSAS DENGE ESNEK ÇÖZÜM

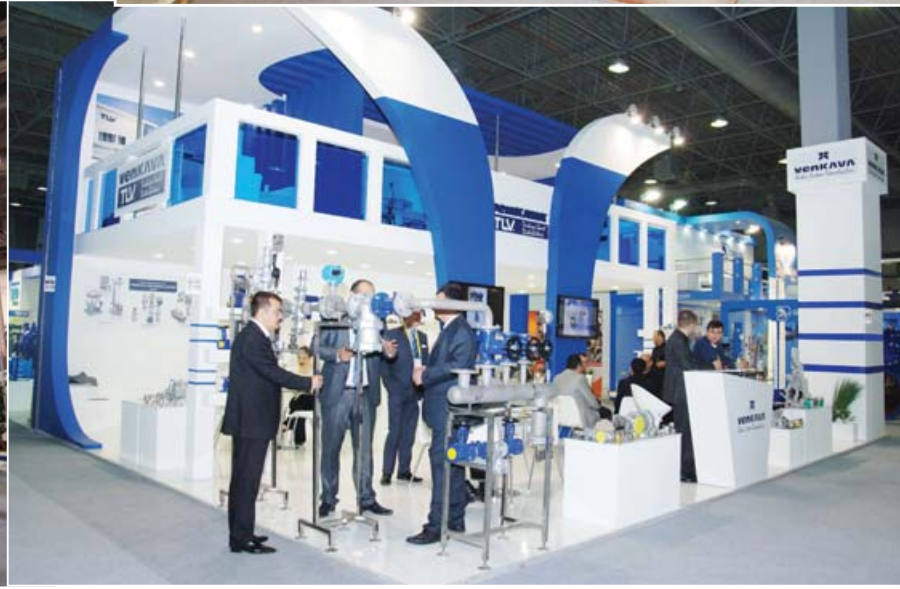
15.yıl

ACS Klima, ileri teknoloji ile sorunsuz iklimlendirme sistemleri üretiyor.
Makinelerini her mekana akıllı ve esnek çözümlerle uyguluyor,
satış sonrası servis hizmetiyle sınırsız memnuniyet yaratıyor,
tam 15 yıldır!





ISK-SODEX 2014 Fuarı'nda firmalar özel stantlarla birbirleriyle yarıştılar



wavin

BASALTHERM® PP-RCT Tesisat Borusu

BASALTHERM®
PP-RCT'den (Yeni Nesil Polipropilen) üretilmiş benzersiz 3 katmanlı ve doğal bazalt lifler ile güçlendirilmiş eşsiz sağlamlığı ile bir kaya kadar sağlam boru, rakipsiz ürün.

- Bazalt fiber, bazalt taşlarının eritilmesi sonucu uygun karışımlardan üretilmektedir.
- Çok sağlam ve esnektir, dayanıklılık gerektiren birçok farklı endüstride kullanılabilir.
- Özellikleri klasik cam elyaf takviyeli fiber borudan daha fazladır. (Örneğin; Çekme dayanımı %20 ye kadar daha fazladır.)
- Bazaltın üretimi ekolojiktir, Üretimi için daha az enerjiye ihtiyaç duyulur, %100 geri dönüştürülebilir.

+

%50

Yüksek sıcaklıklarda, %50 ye kadar daha fazla basınç dayanımı

90°C

90 C'ye kadar sıcaklık dayanımı

%20

%20 ye kadar daha yüksek akış oranı

“Kaya gibi boru”

Wavin TR Plastik Sanayi A.Ş.

Fabrika: Ceyhan yolu üzeri 7. Km P.K. 87 01321 Yüreğir / Adana

İstanbul: (+90) 216 999 1 400 • Ankara: (+90) 312 815 4 920 • İzmir: (+90) 232 458 6 043 • Adana: (+90) 322 999 1 000

info@wavin.com.tr • www.wavin.com.tr

wavin
Pilsa



ISK-SODEX 2014 Fuarı'nda firmalar özel stantlarla birbirleriyle yarıştılar

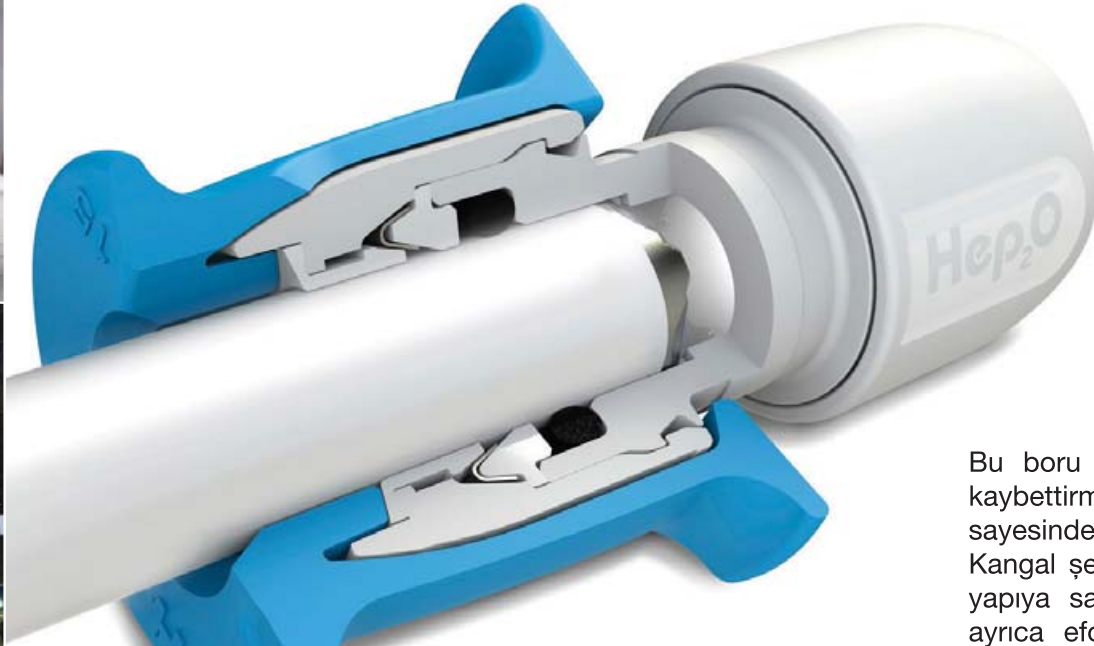


wavin

Dünyanın en pratik tesisat borusu ile tanışın.

Profesyonel Polybütilen
push-fit boru sistemi
Sıcak&Soğuk Su Tesisatı
ve Isıtma Uygulamaları

Hep2O



Bu boru başka borulara benzemez. Zaman kaybettirmez, ustasını yormaz. Esnek yapısı sayesinde çok az ek parçaya ihtiyaç duyulur. Kangal şeklinde olan boru açıldığında düz bir yapıya sahip olur. Boruyu düzleştirmek için ayrıca efor sarfedilmez. Eksiksiz ürün gamı sayesinde metal boru ve PP-R borularla bile montaja uygundur.

ZAMANDAN
TASARRUF
%90

4 adımda kolay montaj



Boruyu tavsiye edilen Hep2O makasıyla düzgünce kesiniz.



Boru ucuna aynı çaplı çelik inserti yerleştiriniz.



Boruyu fittinge doğru itip, sesi duyduktan sonra doğru montajın yapıldığından emin olabilirsiniz.



Boruyu geriye doğru çekerek fittingin eşsiz kafes sistemi sayesinde boruyu kavradığını ve bu sayede düzgün bir montaj yapıldığını test ediniz.

Wavin TR Plastik Sanayi A.Ş.

Fabrika: Ceyhan yolu üzeri 7. Km P.K. 87 01321 Yüreğir / Adana

İstanbul: (+90) 216 999 1 400 • Ankara: (+90) 312 815 4 920 • İzmir: (+90) 232 458 6 043 • Adana: (+90) 322 999 1 000

info@wavin.com.tr • www.wavin.com.tr

wavin
Pilsa

Almanya Ulusal Endüstri Derneği Enerji ve Çevre Mühendisliği Bölüm Yöneticisi Barbara Kaiser: “ISK-Sodex İstanbul çok ilginç ve büyük bir fuar”



■ **Almanya’da iklimlendirme sektöründe bir hâkimiyet söz konusu, oradaki firmaların Türkiye’ye bakış açısını nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Açıkçası sektörde hâkim olduğumuzu söylemeniz beni gururlandırdı, endüstride ve fosil yakıtlar konusunda önde geldiğimiz doğru ama iklimlendirme konusunda ben o kadar emin değilim. Tabi bu konuda uzman olduğumuz söylenebilir, Almanya kışın çoğu zaman soğuk olan bir ülke, bu yüzden ısıtmaya daha fazla odaklanıyoruz. Tabi özellikle geçen sene ısıtma ve soğutmayı birbirine entegre etmek oldukça yaygınlaştı, bu yüzden bu birleşme konusunda bir şeyler yapmalıyız. Ancak biliyorum ki Türkiye’de durum tam tersi, sene içerisinde çok fazla sıcak dönemler mevcut. Bu yüzden ısıtmadan ziyade soğutmaya ihtiyaç duyuluyor. Ayrıca Türk insanının ekonomik durumunun Batı Avrupa insanınıninkine karşılaştırılması ne derece doğru olur bilemiyorum. Biz karbondioksit salınımını azaltmayı, enerji verimliliğini artırmayı ve yenilenebilir enerjiyi

daha fazla kullanmayı hedefliyoruz. Uzun vadeli hedeflerde, 30-50 yıllık yatırımlarda şu an yapılan ya da en ucuz olan sistemler yerine bunlar mutlaka düşünmeniz gereken sistemler. Bu sistem bütün dünyada, doğal olarak Türkiye’de de düşünülmesi gereken bir sistem. Umuyorum burada, ISK-Sodex İstanbul Fuarı’nda da verimlilik ve yenilenebilir enerjinin entegre edilmesi gerektiğinin önemi fark edilir.

■ **Yani iklimlendirme sektörünün geleceğini kesinlikle bu yönde görüyorsunuz.**

Bundan eminim çünkü Avrupa’da önümüzdeki seneye kadar uygulanması gereken enerji verimliliği standartları var, mesela iklimlendirme sistemlerinde henüz yürürlüğe girmemiş olsa da üzerinde çalışılmaya devam eden çok düşük enerji verimliliğine sahip ürünlerin Avrupa’da satışını engellemeye yönelik bir standart söz konusu. Bu yüzden önde gelen şirketlerden olmak istiyorsanız enerji verimliliği derecenize de dikkat etmek zorundasınız.

■ **Büyük Alman firmalarının Türkiye’de zaten temsilcilikleri var, Türk firmaları da Almanya’daki büyük fuarlarda temsilciliklerle Türk firmalarına ulaşıyorlar. Dolayısıyla buraya böyle bir Alman pavilonu açmaktaki amacınız neydi? İknâ etme konusunda zorlandınız mı?**

Bu pavilonu açma sebeplerimizden bir tanesi ürün satmak, diğeri de Türkiye pazarında yer almaktı. Burada 12-13 Alman firması var, bu firmalardan 4 kişi 2012’deki fuardan sonra ikinci kez buradalar ve hala Türk pazarıyla ilgilenmektedirler. Dolayısıyla burada bulunma sebebimiz tabi ki pazarla alakalı, ziyaretçileri gözlemlemek, kalite araştırması yapmak, distribütörler bulmak, Türk pazarı hakkında bilgi sahibi olmak çünkü bu pazar Alman pazarından farklı. Şunu eklemek istiyorum; fuarda bu pavilonun dışında da Alman şirketleri var ama Alman pavilonu içerisinde yer almak şirketlere 15 ile 30 metrekare arasında bir alan imkânı ve ayrıca resmi olarak Alman pavilonu tarafından temsil edilme avantajı sağlıyor ki bu dağıtım, ihracat açısından büyük bir avantaj.

■ **Fuara katılan firmalardan bir geri dönüş almışsınızdır. Ne düşünüyorlar? Memnunlar mı? Gelecek sene için fikirlerinizi sordular mı? Gelecek sene için Alman şirketlerine buraya gelmelerini tavsiye eder misiniz?**

ISK-Sodex İstanbul çok ilginç ve büyük bir fuar. HVAC ürünlerini genel olarak değerlendirmek adına çok iyi bir fuar. Ancak Frankfurt ve Mostra Convegno fuarlarından sonra 3. büyük fuar olarak göz önünde bulundurduğumuzda bence hala biraz daha zamana ihtiyacı var, örneğin Frankfurt Fuarı çok daha uzun zamandır yapılmakta. Diğer Alman firmalarının buraya gelmelerini kendilerini Türk pazarında tanıtıp bu pazarda yer almalarını tabi ki isterim ama bu noktada her şeyi göz önünde bulundurmak, örneğin, Türk Lirası ile Euro arasındaki farka, iki ülke arasındaki politik duruma bakmak gerekir.



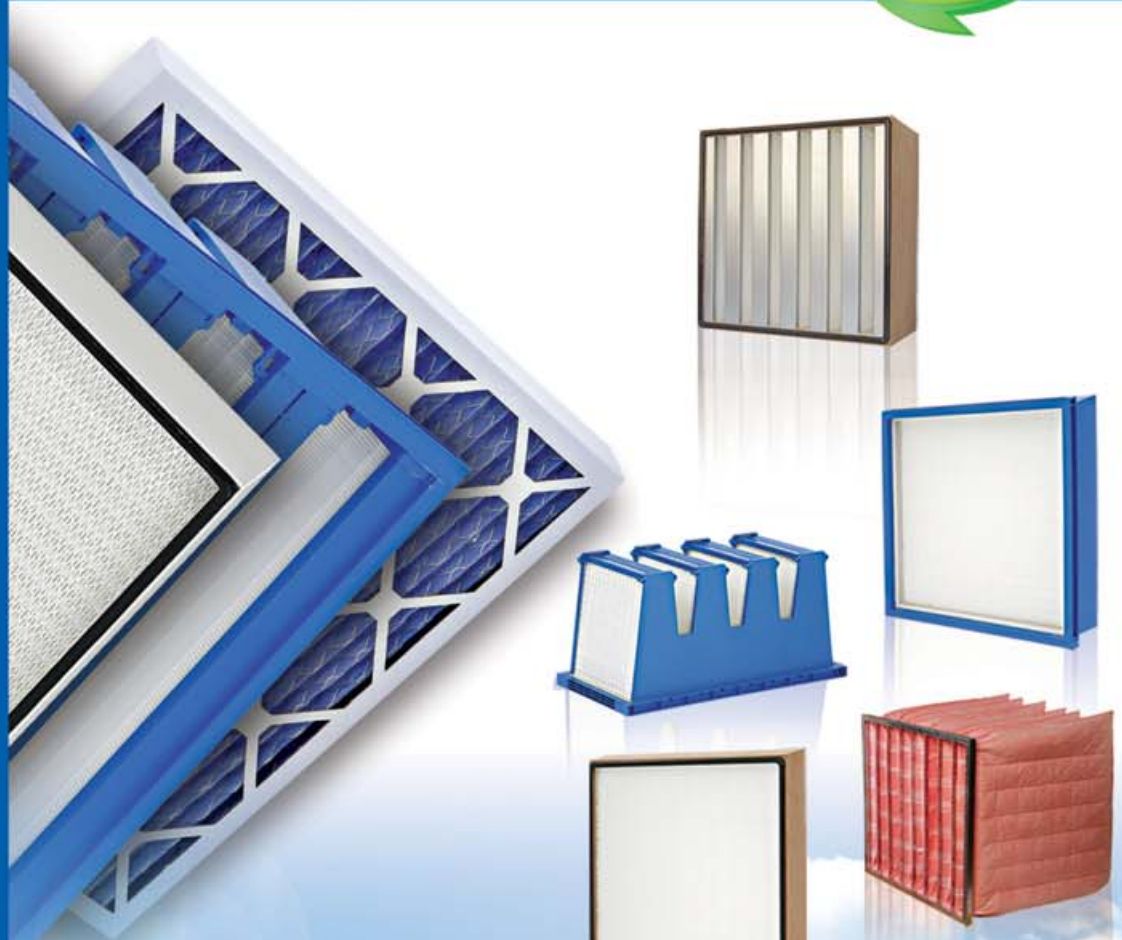
Dünyanın Havasını Temizliyoruz...



25 Yıldır Çözüm Ortağıyız

EN 779 - EN-1822 Standartlarında
FİLTRE ÜRÜN GRUPLARI

- Rulo Filtreler
- Panel Filtreler
- Torba Filtreler
- Kompakt Filtreler
- Hepa Filtreler
- Aktif Karbonlu Filtreler
- Filtre Sistem ve Aksesuarlar
- Endüstriyel Kartuş Filtreler



Bahçivan Motor Pazarlama Müdürü Bilal Bahçivan: “ISK-Sodex İstanbul 2014 ziyaretçi profili ve çeşitliliği bakımından bizi memnun etti.”

■ **ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı firmanız açısından nasıl geçti?**
ISK-Sodex İstanbul 2014'te gerçekleştirmek istediğimiz birkaç hedef vardı; bunlardan ilki Türkiye ve Dünya'nın çeşitli bölgelerinden beklediğimiz misafirlerimizle karşılıklı olarak bilgilerimizi güncellemek, ürün ve hizmetlerimizin durumu hakkında geri bildirimler almak ve önümüzdeki dönemlerde gerçekleştireceğimiz çalışmalar hakkında bilgiler aktarmaktı. Kayıtlarımıza baktığımızda 32 ayrı ülkeden ağırladığımız ziyaretçilerimizden en büyük oranın Avrupa'ya ait olduğunu, Avrupa'yı Orta Doğu ve Kuzey Afrika'nın takip ettiğini görüyoruz. ISK-Sodex İstanbul 2014 yüksek ziyaretçi oranıyla bu hedeflerimizi gerçekleştirmeye olanak sağladı, bu bağlamda fuarın bizim açımızdan çok başarılı geçtiğini söyleyebilirim. Bunun yanında gerek ürün kalitemiz ve çeşitliliğimizin her geçen gün artması gerekse sürekli gelişim çabalarımız hakkında aldığımız çok olumlu tepkiler ekip olarak motivasyonumuzu arttırdı.

■ **Fuarda hangi ürünleri sergilediniz? Yeni ürün veya hizmetleriniz söz konusu muydu? Hangi ürün veya hizmetiniz ziyaretçilerce daha çok ilgi gördü?**

Bahçivan'da yeni ürün çalışmaları durmaksızın devam ediyor, özellikle son yıllarda yeni ürünlere yönelik yatırımlarımız da bir hayli arttı ve bunun sonucu olarak ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı birçok yeni Bahçivan ürününün sergilendiği bir fuar niteliğindeydi. Endüstriyel Fırın Fanları, Kombi Fanları, Dıştan rotorlu motorla ürettiğimiz yüksek verimlilikteki Konvektör Fanları, Isı Geri Kazanım Cihazları, EC Fanlar ve Alüminyum Pervaneler bu fuarda sergilediğimiz yeni ürün gruplarımızdı. Bunun yanında birçok ürünümüzde gerçekleştirdiğimiz fonksiyonel ve performans artışı sağlayan revizyonları da tanıtmaya fırsatı bulduk. Ana başlıklar altında Kanal Fanları, Çatı Fanları, Alçak Basıncı ve Yüksek Basıncı Salyangoz Fanlar, Aksiyel Fanlar, Plug Fanlar, Soğutma Fan-



ları ve Plastik Fanlar vs. diğer sergilediğimiz ürün gruplarımızı. Bahçivan bugün birçok farklı uygulama için ihtiyaç duyulan fanları sunabilen bir ürün portföyüne sahip duruma geldi, prestijli projelerin mekanik mühendislik ve mekanik taahhüt firmalarının yoğun ilgisi bizi çok mutlu etti. Bunun yanında fuarda sergileymesek de başarıyla bitirdiğimiz 'Fan Test Tüneli' projemiz düzenlediğimiz fabrika turunda büyük ilgi gördü.

■ **Fuarda firmanız adına yeni işbirlikleri söz konusu oldu mu?**

ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı mevcut bağlantılarımızın güçlendirilmesi yanında yeni işbirlikleri noktasında da verimli bir fuardı. Birçok farklı konuda sektörün önde gelen firmalarıyla yeni projelerin de tohumlarını attık, umuyoruz ki bu işbirlikleri ilerleyen dönemlerde bizi daha da güçlendirecek.

■ **Fuarı ziyaretçiler açısından özellikle yabancı ziyaretçiler açısından nasıl değerlendiriyorsunuz?**

ISK-Sodex İstanbul'u kendi fuarımız olarak gördük her zaman; bu nedenle başarısını dünyanın şimdilik 65 ülkesindeki tüm bağlantılarımıza her fırsatta vurguluyoruz, katıldığımız her yurtdışı fuarında da gururla duyuruyoruz. Son yıllarda zannediyorum ki birçok firmamız aynı yaklaşımı sergiliyor; tabi ki başarılı fuar organizasyonu, sektörün hızlı gelişimi ve Türk Mali imajının yurtdışında ivmeli bir şekilde artması ISK-Sodex İstanbul'u bizler gibi yabancı rakiplerine karşı avantajlı duruma getiriyor. Avrupa'da katıldığımız prestijli fuarlarla kıyasladığımız zaman ISK-Sodex İstanbul 2014 ziyaretçi profili ve çeşitliliği bakımından bizi memnun etti. Geldiğimiz bu noktayı başlangıç kabul edersek Bahçivan ve sektör olarak sorumluluklarımızın arttığını hissediyoruz.

....

Cooler İhracat Müdürü Ronny Bittar: “Türkiye çok güzel bir ülke... ISK-Sodex İstanbul da çok büyük ve gayet başarılı...”



■ **Öncelikle kısaca firmayı tanıtabilir misiniz?**

1973'te Refrigeration Industries adı ile kurulduk, klima üreticisi bir firmayız. Marka adımız Cooler. Fabrikamız Kuveyt'te ama tüm körfez bölgesine Irak'a, Tunus'a, Arap ülkelerine, aynı zamanda Türkiye'ye ihracat yapıyoruz. Avrupa'ya ve Amerika'ya da ihracat yapmamızı sağlayan bütün uluslararası sertifikalara sahibiz. Türkiye pazarına yeni dâhil olduk.

■ **Türkiye pazarı hakkında ne biliyorsunuz ve neler bekliyorsunuz?**

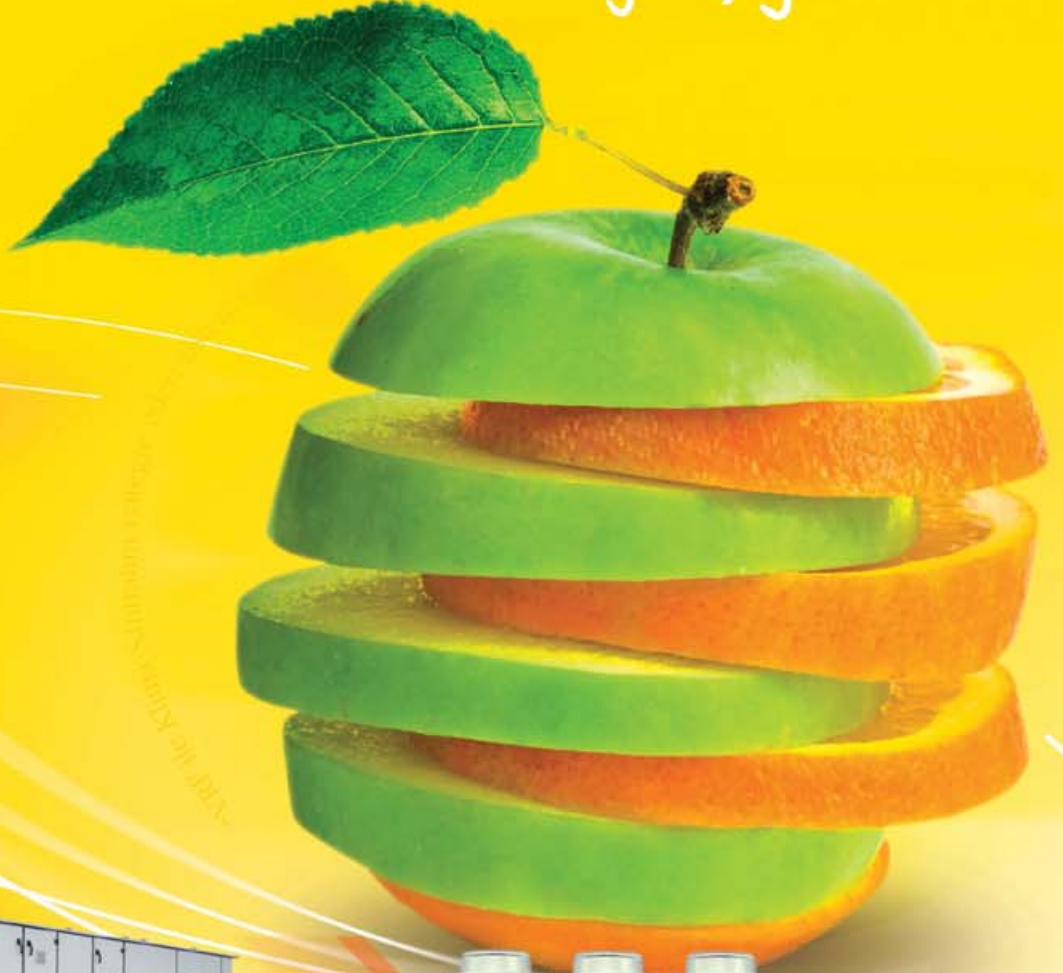
Türkiye pazarı çok geniş, çok fazla rekabet var. Bu yüzden şimdilik çok büyük bir hedefimiz yok, yavaş yavaş ilerleyeceğiz, kendimizi tanıtacağız ama belki gelecekte burada devletin desteğiyle



iki çözümü birleştirdik

“VRF ile Klima Santralini entegre eden sistem çözümü”

*deneyimin
genç yüzü*



- 2.000 - 22.000 m³/h Hava Debisi aralığında 12 ayrı Model 84 Tip Standart DX Klima Santrali ve daha fazlası • %100 Senkron Çalıştıran Dahili Paket Otomasyonu (DDC & MCC) • VRF'i güvenceye alan senkron çalışmayı sağlayan %100 Yerli Yazılım • Otomatik ve Paylaşımlı Hava Debi Kontrolü • VRF ile çalışmaya uygun, özel tasarımı DX Serpantin uygulaması • Defrost (Buz Çözülme) Aralığını, Açan Özel ALTHERM Tasarımı • A.C Sürücüler ile desteklenen A Sınıfı Enerji • Sabit Üfleme Sıcaklığı Yeteneği • VRF ile DX-AHU arasında Karşılıklı Alarm Denetimi • Karşım Havalı Klima Santralinde standart olarak Entalpi Kontrolü ile Free Cooling / Free Heating yapabillme özelliği • Uzaktan Erişim TCP/IP (Opsiyonel) • 7" Dokunmatik Ekran (Opsiyonel)



Klima Havalandırma Isıtma Soğutma Sistemleri Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.

İTOSB - İstanbul Tuzla Organize Sanayi Bölgesi 11. Cadde No:1 Tuzla / İstanbul
Tel: 0216 420 25 60 - 0216 420 25 61 Faks: 0216 420 25 62

www.altherm.com.tr

kendi fabrikamızı kurabiliriz. Bizim ürünümüzün Türkiye pazarındaki avantajı şu; Türkiye bu ürünü Çin'den ya da Avrupa'dan ithal ediyor. Tabi Avrupa'da fiyatlar ve kalite çok yüksek, Çin'de ise tam aksine çok düşük. Biz Avrupa ile aynı kalitedeki ürünü daha düşük maliyetle Türkiye'ye ihraç edebiliriz. Bizim ünitelerimiz 52 dereceye kadar çalışabilen tek ünitelerdir. Diğer bütün rakip firmaların üniteleri bu derecede çalışamaz, bizim ünitelerimiz ise çalışmaya devam edebilir. Bu bizim ürünlerimiz açısından önemli bir avantaj. Ayrıca ürünlerimizin enerji verimliliği gayet yüksek ve çevre dostu gaz kullanıyoruz.

■ **Başka firmalarla bilgi transferi adına herhangi bir ortaklığınız var mı?**

Fabrikamız kurulduğunda Amerikan markası York adı altında üretim yapıyordu. York firması bizim fabrikamızda 6 yıl üretim yaptı. Dolayısıyla Amerika'dan York firmasından know-how des-teği alıyoruz diyebiliriz.

■ **Normalde çok sıcak ülkeler için üretim yapıyorsunuz ama Türkiye'nin iklimi oralardan farklı, bu pazara girerken buraya özel ürünler geliştirme şansınız var mı?**

Özel bir şeyler yapmamıza gerek yok bizim ünitelerimizin verimliliği Türkiye'deki diğer ünitelerden daha yüksek, bu yüzden ünitelerimizin Türkiye'nin iklimine uyum sağlamaları çok kolay olacaktır.

■ **Fuar hakkında ne düşünüyorsunuz, beklentileriniz neler?**

Türkiye çok güzel bir ülke... Fuar da çok büyük, gayet başarılı... Türkiye'de Coolex pek bilinmiyor, bu yüzden marka bilinirliğini artırmak istiyoruz. Ayrıca birçok Avrupa firmasının bu fuara geliyor, bu da bizim açımızdan önemli çünkü biz genelde bu kadar çok Avrupa firmasını Dubai'de ya da başka fuarlarda göremiyoruz ve tabi ki de siparişler almak, yeni müşterilere ulaşmak.

DemirDöküm Pazarlama Direktörü Erhan Güngör: “Bu fuar sadece yerli piyasaya değil, dış piyasaya da oldukça açılmış durumda.”



Uzun yıllar Philips'te pazarlama konusunda çok farklı görevleri üstlenen Erhan Güngör, 2014 yılı başında DemirDöküm'de Pazarlama Direktörü görevine geldi. Erhan Güngör ile hem yeni görevini hem de sektörü konuştuk.

■ **Öncelikle sektöre hoş geldiniz. Kısaca kendinizi anlatır mısınız?**

Uzun yıllardır Philips'te çalışıyordum, 16 yıl orada çalıştım ve çeşitli sektörlerde yer aldım. Elektrik sektöründe başlamıştım, müzik sistemlerinden sorumlu ürün müdürlüğü yaptım. Son 10 yıldır da Philips'te aydınlatma bölümünün pazarlamasında

çalıştım. Pazarlama içerisinde de çok farklı görevlerde rol aldım yani pazarlamanın her alanına çalıştım diyebilirim. 16 yıl sonrasında 2014 yılının başında DemirDöküm'le anlaşış çalışmaya başladım. 5 aydır da DemirDöküm markasının pazarlama direktörlüğünü yapıyorum.

■ **Sektörün sizin açınızdan ilk büyük fuarına katılmış oldunuz. ISK-Sodex İstanbul Fuarı'nı hakkında neler söylemek istersiniz?**

Dediğiniz gibi ISK-Sodex İstanbul benim için yeni bir fuar. Öncelikle kişisel anlamda sektörü tanımak adına bana çok büyük bir faydası oldu çünkü rakipler burada, ürünler burada, yeni teknolojiler burada, bütün hedef kitlemiz burada, özellikle B2B tarafı, bayilerimiz burada, montajcılar burada yani herkes burada. Sektöre ve bu şirkete görev almaya daha yeni başlamışken hızlı bir oryantasyon adına benim için çok iyi oldu. Bildiğiniz gibi fuar hazırlığı da apayrı bir şey yani buradaki bir standın hazırlığını yaparken ne kadar detay varsa hepsine girmek gerekiyor. Hedef kitle kimler, onların ilgisini çekmek adına neler yapılmalı, hangi ürünleri fuarda sergilemek gerekiyor vs. derken bir anda işin içerisine tamamiyle girmiş oldum. Bugün fuarın üçüncü günü, dün özellikle çok yoğundu. Birçok sektörden birçok insan standımızı ziyaret etti. Birçok kişiyle tanışma imkânımız oldu, iş fırsatları doğuyor. Aldığım bilgilere göre geçen yıllara nazaran yabancı ziyaretçi sayımız daha fazla gibi görünüyor. Dolayısıyla bu fuar sadece yerli piyasaya değil, dış piyasaya da oldukça açılmış gibi görünüyor. Bu da bizim için ihracatı artırmak açısından güzel bir fırsat. Özellikle İran'dan, Ürdün'den, Kuzey Afrika ülkelerinden çok ziyaretçi var, Çin'den gelen oldukça fazla ziyaretçimiz var. Bu da fuar açısından bir gelişim, bir farklılık gibi görünüyor.

■ **Peki, stant konsepti açısından bu sene ne gibi farklılıklarınız mevcut? Ziyaretçilerinize stantta nasıl bir konsept sunuldu?**

Bizim DemirDöküm olarak önceliğimiz daha çok uzun vadede enerji verimliliği ve daha çok yenilenebilir enerji kullanmak çün-

“Bu enerji çok doğal”

NIBE Yeni Nesil Isı Pompaları

A new generation of heat pumps
DESIGNED FOR EARTH

Doğal Jeotermal Enerji Sistemleri Şirketi Dünyada en yüksek enerji performansına sahip İsveç menşeli NIBE Isı Pompalarının Türkiye tam yetkili distribütörüdür.



35. Sokak İzmir Projesi

Türkiye'nin En Büyük Havadan - Suya Isı Pompası Projesi • 555 Daire ve Sosyal Alanlar • Isıtma - Soğutma ve Sıcak Su



Audi VW Showroom İstanbul Projesi 18.000 m²
Su Kaynaklı Isı Pompası.



Konut Projesi Çengelköy 2500 m²
Toprak Kaynaklı Isı Pompası



Leb-i Derya Zonguldak Konut Projesi 30.000 m²
Su Kaynaklı Isı Pompası.



Kilpa Otel Uzun Göl - Trabzon 2600 m²
Su Kaynaklı Isı Pompası



Ankara Meslek Okulları Ankara Projesi 3.500 m²
Toprak Kaynaklı Isı Pompası.

- Kışın ısıtma, yazın soğutma yaparken aynı zamanda sıcak su üretimi
- Yanma patlama ve zehirlenme riski yoktur
- Baca ve yakıt deposu gerektirmez
- Çok sessiz ve estetik dizayn
- Yüksek konfor standardı

- Mevcut kombi sistemine bağlanabilme ve entegre çalışabilme.
- Bedelsiz termal enerji
- % 83'e varan Enerji Tasarrufu
- %100 Çevre dostu

Doğal Jeotermal Enerji Sistemleri Mak. İnş. Elek. Tur. Ltd. Şti.
Uzunçayır Yolu Cad. No:12 Hasanağa, Kadıköy, İstanbul, Türkiye
T: +90 216 340 89 86 F: +90 216 340 26 37
www.dogalenerji.com.tr
info@dogalenerji.com.tr



www.nibeturkey.com



Isı Pompaları Toprak, Su ve Hava kaynaklı olup, Isıtma, Soğutma, Sıcak su ve Havuz Suyu ısıtmasında kullanılır.

kü zaten kaynaklar azaldığı için enerji son 10 yıldır gündemde ve önemli bir konu. Dolayısıyla aslında bütün sektörlerde aynı şey geçerli, enerji verimliliği sunan ürünler veya çözümler her zaman daha ön planda. Biz de bu yüzden kendi standımızı oluştururken enerji verimliliğini daha ön planda tuttuk. Güneş enerjisini ön plana çıkarmaya çalıştık. Şu anda her ne kadar solar payı çok düşük görüne bile gelecekte hızlı bir şekilde artıyor olacak. Bu yüzden son tüketiciye bunları tanıtmaya çalışıyoruz. Tabi bununla beraber devletin getirdiği düzenlemeler değişiyor. Bu yüzden bizim için merkezi sistemler de önem kazanmaya başlıyor. Bireysel sistemlerde daha verimli olmaya çalışıyoruz ama bir yandan da merkezi sistemlerimizi mümkün olduğunca tanıtmaya çalışıyoruz.

■ **Farklı bir sektörden geldiğinizi, bu sektörü yeni yeni tanımaya çalıştığınızı düşünerek, geldiğiniz sektör biraz daha son tüketiciye hitap eden, biraz daha albenisi olan bir sektör. O sektörden bu sektöre yansıtılabileceğiniz birtakım yenilikler olabilir mi?**

Aslında hedef kitle anlamında geldiğim sektörle bu sektör birbirine benziyor çünkü ben son 10 yıldır aydınlatma sektöründe çalışıyordum. Aydınlatmada hem B2B var hem B2C var yani oradaki dağıtım kanalları da buradakilere benziyor. Tabi o sektörün B2C tarafı birazcık daha fazla olabilir ama sonuçta her ürünün bir son kullanıcısı var. Bizim yaptırdığımız araştırmalara göre bizim sektörümüzde son tüketicinin özellikle kombi, şofben, termosifon gibi ürünlerde karar verme oranları oldukça yüksek. Bu yüzden biz hem birinci ve ikinci seviye profesyonel müşterilerimize çeşitli tanıtım faaliyetleri yaparken aynı zamanda son tüketicilere de bu faaliyetleri yapmak istiyoruz ki ürünlerimizin son kullanıcıya kadar rahatça ulaşmasını sağlayabilelim. DemirDöküm markasını ve ürünlerini son kullanıcılar arasında biraz daha bilinir hale getirmek istiyoruz. Bu anlamda tüketiciye karşı olan faaliyetlerimiz biraz daha fazla olabilir. Sorunuza

tam olarak cevap vermek gerekirse birazcık strateji değişikliği olabilir çünkü B2B sektörü DemirDöküm'ü gayet iyi tanıyor, zaten şu anda 60.yılımızı kutluyoruz, bilinen bir marka ve ürün portföyümüz var ama tüketici tarafında aynı konumda değiliz. O tarafta tercih edilme nedenlerimizi biraz daha ön plana çıkarmak istiyoruz.

■ **Peki, sizinle birlikte bu anlamda yenilik diyebileceğimiz bir şeyler olabilir mi?**

Aslında kendi içimizde pazarlama olarak bir yapılanmamız var, pazara gidiş şeklimizi yeniden gözden geçireceğiz. Pazarda hem son tüketiciler var hem montaj yapan satış noktaları var, hem mevcut olan dağıtım kanallarımız var, bizim buralara nasıl ulaştığımız önemli, bunu gözden geçireceğiz. Tabi şu anda yeni olduğum için bunları nasıl yapacağımızı düşünüyoruz çünkü bireysel olarak benim sektörü biraz tanımam gerekiyor. Belki bu gözlem sonrasında daha farklı yöntemlerle pazara gidiyor olabiliriz ama burada son kullanıcının payı biraz daha artıyor olacak. Ürün iletişiminden ziyade marka iletişimini biraz daha ön plana çıkarmayı düşünüyoruz. Aklımızda markayı gençleştirme gibi bazı projeler var yani 60 yıllık bir marka olmak avantajlı bir şey, tecrübeli olmak her zaman iyidir ama daha genç neslin de bizi tanımasını istiyoruz. Genç nesil derken 25-35 yaş aralığını kastediyoruz. Bizi daha az tanıyan, okulunu bitirip meslek sahibi olmuş, yeni ev kuracak olan insanlara daha fazla ulaşmak gibi bir düşüncemiz var. Pazarın bütün imkanlarını mümkün olduğunca kullanmaya çalışacağız, 360 derece pazarlama yapıyor olacağız. Bildiğiniz gibi sosyal medya, dijital pazarlama artık hiçbir şekilde küçümsemeyeceğimiz bir iletişim kanalı. Bu yüzden iletişim kanalı olarak da sosyal medyayı ve dijital pazarlamayı daha fazla kullanıyor olacağız. Tabi bütün bunlar geleneksel yöntemi kullanmayacağımız anlamına gelmiyor, o her zaman var.

Erbay Soğutma H. Faruk Kömürcü: “Dizaynı, yazımı ve üretimi Erbay’a ait olan ürünler büyük ilgi gördü.”

■ **Fuarda hangi ürünleri sergilediniz? Yeni ürün veya hizmetleriniz söz konusu muydu? Hangi ürün veya hizmetiniz ziyaretçilerce daha çok ilgi gördü?**

Fuarda; Paket Tip Soğuk Su Üretici Grup, Su Soğutmalı Kondenserli Vidalı Kompresörlü Soğuk Su Üretici Grup, Doğal Soğutma – Free Cooling ve Adiyabatik Soğutma Entegreli Soğuk Su Üretici Grup, Shell&Tube Tip Evaporatör, Shell&Tube Tip Kondenser, Shell&Tube Tip Deniz Suyu Kondenseri, Fan Coil sergilediğimiz ürünlerdi.

Dizaynı, yazımı ve üretimi tamamen bize ait Doğal Soğutma – Free Cooling ve Adiyabatik Soğutma Entegreli Soğuk Su Üretici Grup fuar süresince ziyaretçiler tarafından yoğun ilgi gördü, bu ürün klasik su soğutma gruplarına nazaran %60’a varan enerji tüketimi ile ciddi oranda enerji tasarrufu sağlamaktadır.

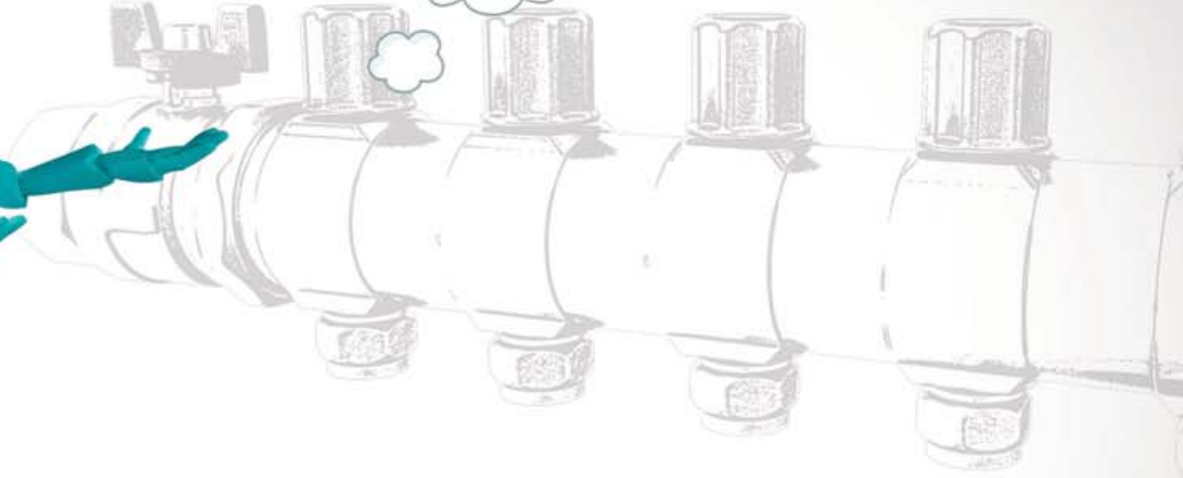
■ **Fuarda firmanız adına yeni işbirlikleri söz konusu oldu mu?**

Fuar esnasında görüştüğümüz bazı firmalar ile fuar sonrası detaylı görüşmelere başladık, bu sorunuza ilerleyen zamanlarda daha net cevap verebiliriz.





"Manifold is our
Game"



Gogas dünyadaki Sodex'lerin hemen hemen hepsine katılır



GoGas Genel Müdürü Heiko Schneider ve GoGAs Türkiye Temsilcisi Hitit Proje Isı ve Yapı Başkanı İlhan Atadeniz Alman Pavilyonundaki stantlarına sorularımızı cevaplandırıdılar.

■ *Firmanızdan ve kuruluşundan kısaca bahseder misiniz?*

Hitit Proje Başkanı İlhan Atadeniz: Gogas firması yaklaşık olarak 50 senedir Almanya'nın Dortmund şehrinde imalat yapan bir firma. Her türlü radyant ısıtma, bunların yanı sıra kurutma ve proses ısı dediğimiz, ayrıca buz çözücüler gibi yüksek endüstriyel ürünlerle sektördeyiz. Bu ürünleri nerelere uyguluyoruz? Şöyle söyleyeyim; dünyada stadyum ısıtma konusunda en çok stadyum ısıtan firmayız. Şu ana kadar Avrupa'da ve dünyada toplam 28 tane stadyumun ısıtma sistemi bitmiş durumda. Türkiye'de Erzurum Stadyumu, son olarak TT Arena Stadyumu'na yaklaşık 800 tane cihaz taktık. Çok ağır hava koşullarında, soğukla beraber rüzgârın da olduğu bir ortamda mükemmel bir ısıtma sağlıyoruz. İç ve dış alanları ısıttık. Bunların yanı sıra son Avrupa Şampiyonası'nın olduğu Shakhtar Donetsk'in son model stadyumunu ısıttık. En son Dünya Şampiyonası'nın olduğu Güney Afrika Stadyumu, Ajax'ın Amsterdam stadı da dâhil birçok stadyumu ısıttık yani stadyum ısıtma konusunda büyük bir uzman kuruluşuz.

■ *GoGas'ın temsilcisi Hitit Proje Türkiye'de oldukça etkin*

Almanya ve Türkiye'de çok büyük firmaların ısıtmasını biz yapıyoruz. Çok güçlü bir referans sistemimiz var. Endüstriyel alanların dışında hangarların, depoların, atölyelerin vb. bütün kapalı alanların ısıtmasını yapıyoruz. En büyük özelliğimiz; yüksek verimlilikteki ısıtıcılarımız ki bunlar yüksek yoğunluklu seramik radyant ısıtıcılar, borulu tüplü daha düşük yoğunluktaki ısıtıcılar ve hava üfleme cihazları olarak üçe ayrılıyor, biz bunlarla her türlü ortamı, yüksekliğine bakılmaksızın en optimum şekilde hazırlıyoruz. Geniş bir teknik ekibimiz var. Bir de bu ara özellikle restoranları ısıtıyoruz, müşterilerimizin çoğu restoranlardır. Güçlü bir servis kadromuz var. Gogas firması üretici firmadır, dünyada 22 tane temsilcisi var. Kurucusu olduğum ve başında bulunduğum firma, Hitit Proje Isı, Türkiye'nin tümünde, bunun yanı sıra bütün komşu ülkelerde hem satıcıdır, distribütördür, hem uygulayıcıdır, ayrıca servis ve bakımı da yapan firmadır.

“TÜRKİYE BİZİ ZATEN YETERİNCE TANIYOR”

Biz Alman patenti ve Almanların güçlü teknolojisiyle olan beraberliğimizi vurgulamak için bu pavyonda yer alıyoruz. Sayın Heiko Schneider de Gogas firmasının tek yetkili genel müdürüdür. Kendisi buraya bize destek vermeye geldiler. Burada Türkiye endüstrisinin önde gelen kuruluşlarıyla tanışma fırsatını bulduk. Türkiye bizi zaten yeterince tanıyor ama orta boyuttaki şirketler, yeni gelişmekte olan şirketler de gelip standımızı görürler.

■ *Daha önceden bu fuara katıldınız mı? Fuar hakkında neler düşünüyorsunuz?*

Hitit Proje Başkanı İlhan Atadeniz: Daha önceden katıldık, geçen seneki Ankara Fuarı'na da katıldık. Zaten Gogas dünyadaki Sodex'lerin hemen hemen hepsine katılır. En son 2013 yılında Frankfurt'taki fuara katıldık. Pazartesi günü de Çin'de, Pekin'de başlayan büyük bir fuar var. Fuar gayet güzel fakat biraz daha fazla katılım bekliyorduk diyebilirim, bunun sebebi hava koşulları olabilir. Yeterince tatmin edici bir fuar oldu diyebilirim.

■ *Türkiye ısıtma soğutma pazarıyla ilgili düşünceleriniz nelerdir?*

GoGas Genel Müdürü Heiko Schneider: Yıllardır ihracat yapıyoruz. 15 senedir kardeş bir firmamızla beraber Rusya'dayız. Türkiye, Rusya'dan sonra en büyük ikinci ihracat pazarı konumunda... Türkiye ile iş yapmaktan çok memnunuz. Bütün ilişkilerimiz, yakınlıklarımız arkadaşlık ve dostluk olarak işten öne geçti.

■ *Bundan sonrası için pazardan daha fazla pay almak adına farklı bir pazarlama tekniği düşünüyor mu?*

Heiko Schneider: Bizim Ar-Ge çalışmalarımız hep Almanya'da yapıldı ama biz artık Ar-Ge ünitemizi Türkiye'de de devam ettirip burada ürünlerle ilgili biraz daha araştırma ve geliştirme yapmak istiyoruz. Daha önce en önemli özelliğimiz olarak söylediğim enerji verimliliğimiz konusunda Türkiye'de de çalışmalar yapmaya başladık. Bu çalışmalar daha da gelişecek. Bu da şu demek oluyor; Türkiye'de üretim konusunda da adımlar atmaya başladık ve ilerleyeceğiz.

■ *Ekleme istediğiniz bir şey var mı?*

İlhan Atadeniz: Bizim ürünlerimizin yanı sıra burada bir de Lubi güneş enerjisi ile ısıtma ürünleri var. Piyasada güneş enerjisi genellikle elektrik ve sıcak su üretiminde kullanılıyor. Bu da dahil olmak üzere bizim bütün ürünlerimizde karbondioksit miktarını azaltan, çevreci, ekotermal enerji dediğimiz yüksek verimlilikte enerjilerimiz var. Türkiye pazarına baktığınızda borulu tüplü ısıtma sistemleri birçok firmada var fakat yoğunluklu trigomax hiçbir firmada yok, bunun patenti sadece bizde. Bu karbondioksiti tamamıyla düşüren ve ısıtmayı çok daha çevreci ve çok daha aktif yapan, diğerleri %80'ken %110 ısı verimliliğine sahip bir ürün. Yani bu, tüketicinin parasını, ödediği üründen %110 olarak geri alması demek. Biz bundan sonra bütün ürünlerimizde çevreci, çağdaş, yenilikçi olmayı ve bunun yanında da karbondioksit oranını düşürmeyi, yüksek verimliliği hep göz önünde bulunduracağız. Özellikle de güneş enerjisindeki duvarlara, çatılara koyduğumuz ürünlerle tamamıyla güneşten faydalanarak rezidansları, apartmanları, işyerlerini ısıtacağız ve dışarıya hiçbir kötü atık atmayıp çevreye zarar vermeyeceğiz.

YANGIN DAMPERİ (BFD.CS)



EN 1366-2:1999 EIS 120 ve CE sertifikalıdır.

- *Havalandırma ve klima sistemlerinde, hava kanalları ile yangın ve dumanın yayılmasını önleyici olarak kullanılır.
- *%100 sızdırmaz duman damperleri, yüksek sıcaklığa dayanıklı kalsiyum silikat kapama plakası ile dizayn edilir.
- *Özel yay geri dönüşlü damper motorları ile beraber kullanılır.
- *Kapama plakası ile dış kasa arasında yüksek sıcaklığa dayanıklı silikon conta bulunur.



m bsk@bskhavalandirma.com.tr
w /www.bskhavalandirma.com.tr
f /BSKHavalandirma
t /BSKHavalandirma
in /BSKHavalandirma



İmeksan Klima Santrali ve Menfez Grubu Satış Müdürü Murat Umman: **“ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı İmeksan için gayet verimli ve yoğun geçti.”**



■ **ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı firmanız açısından nasıl geçti?** ISK-Sodex İstanbul Fuarı, artık kendini ispat etmiş bir fuar. Yabancı ziyaretçilerin sayısının her geçen fuarla birlikte daha da arttığını söylemek mümkün... İmeksan açısından ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı'nı gayet verimli ve yoğun bir şekilde geçir-

dik. Ziyaretçilerimize özellikle yeni ürün gruplarımız hakkında geniş şekilde bilgi verme imkânı bulduk.

■ **Fuarda hangi ürünleri sergilediniz? Yeni ürün veya hizmetleriniz söz konusu muydu? Hangi ürün veya hizmetiniz ziyaretçilerce daha çok ilgi gördü?**

Ürün gamımızda bulunan ürünlerin büyük kısmını fuar alanındaki standımızda sergiledik. Bu yıl fuarda chiller grubumuz ve FCU ünitelerimiz ve Ahu klima santrallerimizin daha çok ilgi gördüğünü söyleyebilirim.

■ **Fuarda firmanız adına yeni işbirlikleri söz konusu oldu mu?**

Tabi ki oldu ancak ön görüşmeleri ve proje detayları hazırlıkları konuşuldu. Sanırım fuar sonrasında burada ön görüşmelerini gerçekleştirdiğimiz projeler detaylanacaktır.

■ **Fuarı ziyaretçiler açısından özellikle yabancı ziyaretçiler açısından nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Organizasyon firmasının fuarı tanıtım çalışmalarını iyi değerlendirdiğini, dolayısıyla gayet iyi afişe edilmiş olduğunu gözlemledik. Gelen ziyaretçiler ilgili, gerçekten bilgi sahibi olmak isteyen veya proje sahibi kişilerden oluştuğunu gördük.

Karyer Grup Pazarlama Yöneticisi Serli Sinanoğlu: **“Karyer enerji verimliliği sağlayan yenilikçi ürünlerimizle özellikle yabancı ziyaretçilerin ilgi odağı oldu.”**

■ **ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı firmanız açısından nasıl geçti?** ISK-Sodex fuarı bizim için başarılı bir fuardı, mevcut müşterilerimizle buluşup, potansiyel müşteriler ile tanışma imkânı edindik. Rekabetçi, uluslararası kalite standartlarına uygun, enerji verimliliğini ön plana çıkaran ürünlerimiz ile fuardan oldukça olumlu geri dönüşler aldık.

■ **Fuarda hangi ürünleri sergilediniz? Yeni ürün veya hizmetleriniz söz konusu muydu? Hangi ürün veya hizmetiniz ziyaretçilerce daha çok ilgi gördü?**

Fuarda standart ürünlerinin yanı sıra enerji tasarrufu sağlayan ve çevre dostu ürünlerini sektöre tanıtma fırsatı bulduk. Plakalı ısı geri kazanım eşanjörlerine ek olarak ısıtma-soğutma bataryaları, CO2 ve hidrokarbon gazları ile kullanıma uygun evaporatörler ve daha birçok ürün sergiledik. 2014 yılında üretimine başladığımız, yeni bir ürün gamımız olan Döner Tip duyulur (sensible, condensation) ve toplam enerji tip (sorption) geri kazanım eşanjörleri özellikle klima ve havalandırma sektöründeki firmaların beğenisini topladı.



■ **Fuarda firmanız adına yeni işbirlikleri söz konusu oldu mu?**

Fuarda yeni firmalarla tanışma ve mevcut müşterilerimizle ilişkilerimizi pekiştirme fırsatı bulduk. Bu görüşmelerin yeni işbirlikleri kurmamıza olanak sağlayacağını umuyoruz.

■ **Fuarı ziyaretçiler açısından özellikle yabancı ziyaretçiler açısından nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Birçok farklı ülkeden müşterilerimizin ISK-Sodex İstanbul Fuarı'nı bildiğini ve bu fuara önem verdiklerini söyleyebiliriz. Bu sene de daha önceki senelerde olduğu gibi yabancı müşterilerle tanışma fırsatı bulduk. Firmamızın enerji verimliliği sağlayan yenilikçi ürünleri özellikle yabancı ziyaretçilerin ilgi odağı oldu.



Dünyaya Yayılan Sıcaklık



Panel Radyatör | Dekoratif Radyatör | Hermetik Şofben | Havlupan | Radyatör Vanaları



Tel: +90 224 219 74 00
www.copa.com.tr



Lamtec yetkilisi Kubilay Yalçın: **“Lamtec artık Türkiye’deki imalatçıları tarafından kabul gördü.”**

■ **Lamtec ne yapıyor? Kısaca anlatır mısınız? Türkiye pazarını nasıl görüyorsunuz? Niçin buradasınız?**

Lamtec, 12 sene önce pazara girdi. Bizim hedef kitlemiz brülör imalatçılarıdır. Bizde perakende satış yapmıyoruz. Dar ama sonuçta hedeflenen kitle üreticiler, direk yerel üreticiler ve mevcut olan brülörlerin güncellenmesi yani mekanik linkten elektronik linke güncellenmesi. Temel amacı; yanma optimizasyonunu sağlayarak yakıt tasarrufu sağlamak.

■ **Türkiye pazarını nasıl görüyorsunuz?**

Yeni bir teknoloji olduğu için, endüstriye yeni girmiş yenilikçi bir kavram olduğu için, bu soruyu beş sene önce söyleseydiniz çok zor bir pazar olduğunu söyledim. Ama artık Türkiye’deki imalatçıları tarafından kabul gördü ve belirli bir seviyeye ulaştık. Hedefimiz tüm brülör imalatçılarını bizim ürünlerimizle buluşturmak.

■ **Peki, bu buluşmanın burada gerçekleşeceğini düşünüyor musunuz?**

Buradaki tepkilerin çok iyi olduğunu söyleyemem. Zaten 8 adet brülör imalatçısı var ve onların birçoğu da burada zaten. Bizim burada bulunmamızın nedeni yeni ürünlerimizi tanıtmak.



....



Makro Teknik Genel Müdürü
Nurettin Özdemir:

“Fuarda gelecek perspektifimizi güncelleyebilecek verileri topladık.”

■ **ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı firmanız açısından nasıl geçti?**

ISK-Sodeks İstanbul Fuarı firmamız açısından oldukça verimliydi. İlk iki günü gelen yabancı ziyaretçi sayısı öyle sanıyorum ki önceki fuarlardan daha fazlaydı. Bizde firma olarak gelen konuklarımızın bizden beklentilerini ölçebileceğimiz yeni fırsatlar yakaladık. Fuar süresi içerisinde yabancı ziyaretçilerin dışında şehir dışından ve bölgeden gelen konuklarımızı ağırladık. Firma olarak gelecek perspektifimizi güncelleyebilecek verileri topladık.

■ **Fuarda hangi ürünleri sergilediniz? Yeni ürün veya hizmetleriniz söz konusu muydu? Hangi ürün veya hizmetiniz ziyaretçilerce daha çok ilgi gördü?**

Biz genel olarak üretim yaptığımız ürünleri sergiledik. Lokomotif ürünümüz hava kanalı flanşının dışında, yapıştırıcılar, kau-

çuk yalıtım malzemeleri ve birçok konuda çözüm üretebilen bağlantı elemanlarını sergileme fırsatımız oldu. En çok, ana üretim konumuz olan kanal flanşı ilgi gördü her zamanki gibi.

■ **Fuarda firmanız adına yeni işbirlikleri söz konusu oldu mu?**

Fuar alanında yeni ilişkiler elbette ki oldu ancak eskiden çalıştığımız ancak uzun süredir görüşemediğimiz dostlarımızla tekrar çalışabilme olanakları yakaladık.

■ **Fuarı ziyaretçiler açısından özellikle yabancı ziyaretçiler açısından nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Türkiye’ye yabancı ziyaretçilerin ilgi göstermesi, 2023 yılı beklentilerine erişilebileceği konusunda iyimser bir hava oluşturuyor ancak daha çok yolumuz olduğunu düşünüyorum. Umut-suzluğa kapılacak seviyede olmasa da her zaman söylediğim gibi “şans her zaman geleceğe hazırlıklı olanlara güler” ifademi tekrar hatırlatarak bütün fuar katılımcılarının özellikle yabancı ziyaretçilere dönük bir stratejileri olması gerektiğini düşünüyorum, bu konudaki planlarını gözden geçirmelerini öneriyorum.



Kontrol Cihazları

IP tabanlı, serbest programlanabilme, genişleyebilen modüler yapı, kolay yazılım arayüzü ve online mod ile fark yaratıyor.

Saha Ekipmanları

Sensör, switch, prosestat vb. ekipmanlar, farklı tip ve seçenekleri ile ürün portföyünde yer almaktadır.

Vanalar

DN20 - DN200 arasında lineer ve DN15 - DN40 arasında küresel vanaları ile her türlü tesisat için çözüm üretebilmektedir.

Damper Motorları

5Nm, 10Nm ve 15Nm'lik seriler ile HVAC alanındaki istekleri karşılamaktadır.

Termostatlar

2 ve 4 borulu, lokal ve Modbus RTU haberleşmeli termostatları bünyesinde bulundurmasının yanı sıra EC Fan kontrolünü de başarı ile sağlayan yeni seri termostatlarımız ile de sektöre öncülük etmekteyiz.

LogiAcademy

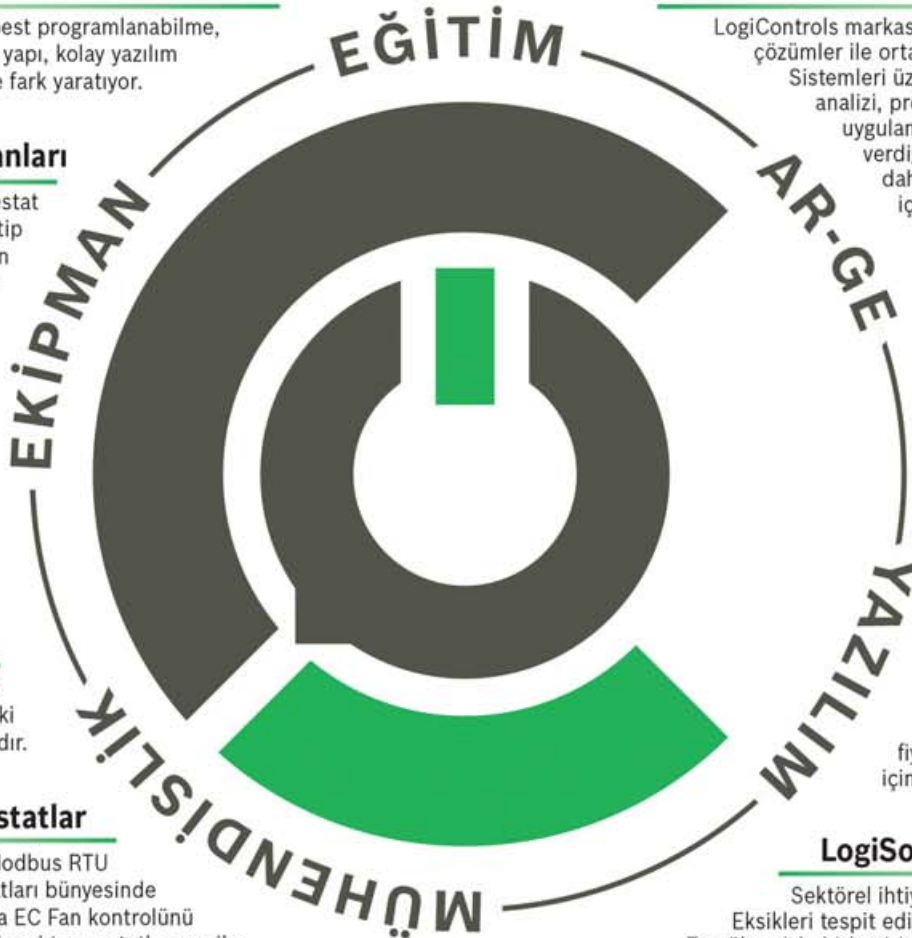
LogiControls markasının sektör de yaptığı başarılı çözümler ile ortaya çıkan Bina Otomasyon Sistemleri üzerindeki tecrübesini; proje analizi, proje çözümü, ürün seçimi ve uygulama yöntemleri konularında verdiği eğitimler ile partnerlerine daha doğru ve inovatif çözümler için yol göstermektedir.

LogiControls

Uzman ekibimiz ve partnerlerimiz ile Türkiye'nin ve Dünya'nın bir çok bölgesinde başarılı projelere imzamız atıyor ve atılmasında da destekte bulunuyoruz. Eğitim, Proje Yönetimi, Partner Yönetimi konularında başarılı bir şekilde hizmet üretiyoruz. Mühendislik gücümüzü, ürün kalitemizi korumak, geleceği önceden yakalamak, partnerlerimize yeni iş alanları yaratmak ve fiyat avantajlı ürünler sunmak için harcıyoruz.

LogiSoft

Sektörel ihtiyaçları takip ediyoruz.. Eksikleri tespit ediyoruz.. Tecrübemizle birleştirip.. Daha iyisi için GROCTO'yu geliştiriyoruz.



Lojikontrol A.Ş.

Prof. Dr. N. Erbakan Cd. No:132 D:1-2 İçerenköy 34752 Ataşehir, İstanbul
Tel: +90 (216) 548 29 29 Fax: +90 (216) 548 29 26
info@logicontrols.com

MGT Filtre Genel Müdür Yardımcısı Onur Töngüt:

“Hem ISK-Sodex İstanbul, hem de MGT yabancı ziyaretçilerin ilgi odağı oldu.”

■ **ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı firmanız açısından nasıl geçti?**

MGT Filtre olarak daimi katılımcılarından olduğumuz ISK-SODEX Fuarında bulunmak bizim için gururdur. ISK-SODEX fuarı sektörün dünyada ilk üç büyük organizasyonundan biridir. Sahip olduğu ünü, lokasyonu, organizasyonu, nitelikli ziyaretçisi ile dünyanın ilgi odağı durumundadır.

■ **Fuarda hangi ürünleri sergilediniz? Yeni ürün veya hizmetleriniz söz konusu muydu? Hangi ürün veya hizmetiniz ziyaretçilerce daha çok ilgi gördü?**

İstikrarımız sonucu ziyaretçiler hatta diğer katılımcıların gözünde oluşan güvenle birlikte fuar her geçen yıl daha da verimli sonuçlanıyor. Fuarda klima santrallerinde kullanılan filtreler, hijyenik alanlar ve temiz odalarda kullanılan hepa ve ulpa filtreler, koku tutma sistemlerinde kullanılan karbon filtreler ve enerji santrallerinde kullanılan filtreler sergilendi. Yeni üretim kapasitesi sonucu ürünler arasında en çok ilgiyi rigid bag kompakt filtre gördü. Standımızda ekranda videosu oynatılan yeni üretim hattımızın, bir gün de tek vardiye içinde 500 adet kompakt filtre üretim yaptığımızı öğrenen tüm ziyaretçilerimizin ilgi kaynağı oldu.

■ **Fuarı ziyaretçiler açısından özellikle yabancı ziyaretçiler açısından nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Ziyaretçiler arasında yerel ziyaretçilerin yanında daha fazlası Avru-



palı, Kuzey Afrikalı, Ortadoğulu, Doğu Avrupalı ve Güney Amerikalılardan oluşmaktaydı. Tüm ziyaretçiler nitelikli, kendi dallarında bilir kişilerden oluşmaktaydı.

■ **Ekleme istediğiniz özel bir konu var mı?**

Dış pazarda uzun yıllardır Türk ürünlerinin gerçek kalitesini sektör olarak tüm dünyada gösterdiğimiz inaniyorum. Ama yeterli olduğunu katılmıyorum. MGT Filtre olarak sektörümüzün öncü firmalarıyla beraber uluslararası pazarda daha çok yer alabilmek bizim başlıca amacımızdır. Vatanını en çok seven görevini en iyi yapandır” bilinciyle ilerleyerek vatanını en çok seven mümkün olduğunca ihracat yapandır politikasını uygulamaktayız. Uluslararası pazarda yer edindikçe, kalitemizin, teknolojinin, gücümüzün daha da artacağına inanıyorum. Tüm sektörümüz kenetlenerek, içerideki gücümüzü tüm dünyaya yansıtarak uluslararası pazarda daha fazla söz sahibi olmak hedefinde olmamız gerekiyor.

Panel Sistem Genel Müdürü Levent Aydın:

“ISK-Sodex İstanbul bizim için bayram yeridir.”



■ **ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı firmanız açısından nasıl geçti?**

ISK-Sodex İstanbul bizim için bir fuar değil bayram yeridir. Biz burada bayilerimiz ile müşterilerimiz ile yurt dışı temsilcilerimiz ile hatta rakiplerimiz ile buluşur ve bayramlaşırız. Bu ortamı sağlayan bir organizasyona desteğimizi nasıl esirgeriz? Her zaman bu organizasyonun içinde, yanında ve arkasında olacağız. Size şunu söy-

leyebilirim, her ISK-Sodex İstanbul Fuarı'nda özellikle zaman ayırır ve tüm holleri gezerdim. Ancak bu sene içinde bulunduğumuz 9-10 nolu holler dışındaki holleri gezmeye zaman bulamadım.

■ **Fuarda hangi ürünleri sergilediniz? Yeni ürün veya hizmetleriniz söz konusu muydu? Hangi ürün veya hizmetiniz ziyaretçilerce daha çok ilgi gördü?**

Bu sene yeni ürün olarak “ultrasonik nemlendirme ünitesi” ni çalışır durumda sergiledik. Bu ürün firmamızın tasarladığı ve ürettiği son üründür. Özellikle sebze-meyve depolarında, depo içi nemin sabit ve istenen düzeyde tutulması çok önemlidir. Aksi takdirde depolanan ürünlerin su kaybetmesine sebep olur ki bu da hem ürünün kalitesinin düşmesi, hem de ağırlığının azalması anlamına gelir. Önceki dönemlerde ithal ederek kullandığımız bu ürünü şimdi kendimiz üretiyor ve projelerimizde kullanıyoruz.

■ **Fuarda firmanız adına yeni işbirlikleri söz konusu oldu mu?**

Özellikle yurt dışından çok sayıda davetlimiz olduğunu söyleyebilirim. Fuarın üçüncü günü akşamı müşterilerimiz ile birlikte bir yemek organizasyonumuz vardı. 100 Kişi üzerindeki katılım ile gerçekleşen bu yemekte benim bulunduğum masada 10 kişi bulunmakta idi ve bu 10 kişi 9 ayrı ülkeden katılım yapmıştı. Tabi ki

Kendinden Flanşlı SİYAH, DKP SAC ve PASLANMAZ HAVA KANALLARINDA

**KALİTELİ
ÜRÜN**

**HIZLI
ÜRETİM**

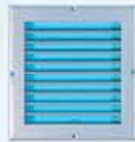
**EKONOMİK
FİYATLAR**



**GALVANİZ SAC HAVA KANALLARINDA MAKSİMUM
SIZDIRMAZLIK SAĞLAYAN FLANŞ ve AKSAMLARI**

HAVA KONTROL ELEMANLARI

(Anemostat, Panjur, Menfez ve Damperler)



PERFORE PROFİLLER



FLEXIBLE BORULAR



PASLANMAZ DOĞALGAZ BACALARI



AIRMAK KLİMA

ENDÜSTRİ ÜRÜNLERİ İMALAT SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Hürriyet Mahallesi Peker Sk. No : 2 / A Yakacık - Kartal / İstanbul

Tel : (0216) 441 30 20 - 377 74 40

info@airmakklima.com - airmakklima@gmail.com

www.airmakklima.com

bu ilişkiler eğer ürün ve hizmet kaliteniz yeterli ise, sizin için yeni iş birlikteliklerine kapı açıyor. Yurt içinden de çok sayıda çözüm ortağımız ile fuarda birlikte olduk ve yeni projeleri değerlendirdik.

■ **Fuarı ziyaretçiler açısından özellikle yabancı ziyaretçiler açısından nasıl değerlendiriyorsunuz?**

ISK-Sodex İstanbul Fuarı uluslararası arenada kendini kanıt-

lamış bir organizasyondur. Bizim davet ettiklerimiz dışında da çok sayıda yabancı ziyaretçi ile sohbet etme imkânı bulduk. Bu sonucun oluşmasında "yabancı alım heyeti" çalışmasının katkısı olduğunu görüyorum. İlerideki yıllarda bu faaliyete daha fazla önem vermeli ve daha fazla katılımcı sağlamalıyız.

RES İzmir Bölge Müdürü İbrahim Üstün Tatlıdil:

"Res açısından ISK –Sodex İstanbul 2014 verimli bir fuar oldu."



■ **ISK –Sodex İstanbul 2014 Fuarı firmamız açısından nasıl geçti?**

Gayet güzel bir fuar oldu. Mevcut olan ve yeni gelen ürünlerimizi ziyaretçilere, müşterilerimize, arkadaşlarımıza anlattık. Hem de sektörün durumunu konuştuk. Eski dostları görmek güzel oldu ayrıca.

■ **Fuarda hangi ürünleri sergilediniz? Yeni ürün ve hizmetleriniz söz konusu muydu? Hangi ürün veya hizmetleriniz ziyaretçilerden daha çok ilgi gördü?**

Öncelikle belirtmek isterim ki; yeni ürün olarak firmamız tarafından geliştirilerek üretilmiş Rescon kazan sistemleri kontrol paneli çok ilgi gördü. Bu panel 35 yılı aşan deneyim ve tecrübe ile gaz yakıtlı kazan sistemlerinin kontrolünü doğru bir şekilde yapmak ve böylece daha verimli sistemler elde etmek amacıyla tasarlanmıştır. Kumandalar, ek aksesuar ile birlikte 60 adet kazana kadar kontrol imkânı olan, 30 adet ısıtma devresi kontrol edebilen, her hangi bir

ara yüz ihtiyacı olmadan bina otomasyon sistemine bağlanabilen, ani yüksek kapasite ihtiyacı olan kat istasyonlu sistemlere hızlı cevap verebilen, ihtiyaca göre %1'lik adımlar ile hassas modülasyon kontrolü sağlayabilen sistemlerdir. Farklı ısıtma devrelerinin, farklı referans sıcaklıklarında çalışma durumları panel üzerinde ziyaretçilerimize anlatıldı. Bununla beraber distribütörü olduğumuz Reflex firmasının genleşme kapları, otomatik su besleme ve hava alma sistemlerini, hijyenik boylerlerini, Panasonic firmasının düşük ve yüksek sıcaklık split, e monoblok ısı pompalarını, Remeha firmasının duvar tipi ve yer tipi yoğuşmalı kazanları ile kombilerini, kumanda panellerini, Maytag geniş hacimli buzdolaplarını sergiledik. Ayrıca kendi ürünümüz olan Restherma havadan suya, sudan suya, havuz ısı pompalarını, Ressolar güneş kollektörlerini ve otomasyon sistemlerini, Reschanger ısı değiştirgeçlerini sergiledik.

■ **Fuarda firmanız adına yeni işbirlikleri söz konusu oldu mu?**

Avrupa'daki gaz yakıtlı kazan imalatçısı bazı firmalarla Rescon kontrol paneli ile ilgili görüşmelerimiz başladı. Ayrıca gerek yurtiçinden, Anadolu'dan gerekse yurtdışından özellikle İran, Irak, Özbekistan ve Azerbaycan'dan bayilik talepleri geldi.

■ **Fuarı ziyaretçiler açısından özellikle yabancı ziyaretçiler açısından nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Tesisat sektöründeki bu ürün ve hizmet hareketliliği gerek satıcı, gerek alıcı pek çok yabancı ziyaretçiye etkiliyor. Yeni anlaşmaların doğması, yeni kaliteli malzemelerin Türkiye'ye getirilmesi, Türkiye'deki imalatların daha kaliteli olarak yurtdışına gönderilmesi açısından bu fuar gerçekten önemli bir çıkış noktası.

Trox Turkey Genel Müdürü Ozan Atasoy:

"En verimli ve en çok ziyaretçi aldığımız fuar oldu"

■ **ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı firmanız açısından nasıl geçti?**

ISK-Sodex İstanbul Fuarı'na bu yıl Trox Turkey olarak 3. Kez katılıyoruz. 2014 Fuarı en verimli ve en çok ziyaretçi aldığımız fuar diyebilirim kendi adıma.

■ **Fuarda hangi ürünleri sergilediniz? Yeni ürün veya hizmetleriniz söz konusu muydu? Hangi ürün veya hizmetleriniz ziyaretçilerce daha çok ilgi gördü?**

Bu tür önemli ve büyük fuarlarda özellikle yeni ve/veya yeni-likçi ürünlerimizi sergilemeye çalışıyoruz. Yeni ürün olarak ilk



Hastane, temizoda ve hijyenik ortamlar için
uzman filtreme.



Hepa/Ulpa Filtreler MDF FRAME SERIES



Hepafil 292



Hepafil 150



Hepafil 78

YÜKSEK HASSASİYET İÇİN.

SET ENDÜSTRİYEL FİLTRE KLİMA LTD.ŞTİ.

Yukarı Dudullu Organize San. Bölgesi 3.Cadde No:9/1 Ümraniye / İstanbul

Tel: +90 216 412 90 49 | Fax : +90 216 412 90 20

www.setfil.com

defa ISK-SODEX fuarında lansmanını yaptığımız “X-Fans” ürün grubumuzu görücüye çıkardık. “One Stop Shop” konseptimize uygun olarak mevcut ürün grubumuza ilave ettiğimiz “X-Fans” ürünlerimizle bundan böyle müşterilerimize oto park jet fan sistemleri, duman egzoz fanları, çatı ve kanal fanları gibi yangın ve duman tahliyesi fanları ile genel bina fanlarını sunuyor olacağız. Bu yeni ürün grubumuza ilave olarak yenilikçi “Multi Service Chilled Beam” ürünümüz, ünlü mimar Hadi Teharani tasarımı olan “Smartbeam”, okul havalandırma sistemlerine yenilikçi bir yaklaşım olan “Schoolair” ile birlikte mevcut ürün gamımızda yer alan fakat özelliklerini geliştirdiğimiz dikkörtgen kesitli akuple susturuculu “TZ/TA” serisi VAV cihazlarımız, CE sertifikalı yangın damperlerimiz, tasarım ürünü olan “Xar-to” serisi swirl difüzörlerimiz ile “X-Grille”in yanı sıra laboratu-

var hava kontrol sistemimiz “Labcontrol” gibi birçok ürünümü-zü sergileme fırsatı bulduk.

■ **Fuarda firmanız adına yeni işbirlikleri söz konusu oldu mu?**
Fuara katılım amacımız doğrudan yeni müşteriler edinmek olmasa bile birçok yeni müşterimizle tanışma fırsatı bulduk diyebiliriz. Bunların etkisini fuarda ve sonrasında yaşamaya başladığımızı söyleyebilirim.

■ **Fuarı ziyaretçiler açısından özellikle yabancı ziyaretçiler açısından nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Bu fuarda özellikle komşu ülkeler ve Ortadoğu coğrafyasından bir miktar ziyaretçimiz olduğunu söyleyebilirim. Bunlar genel maksatlı ziyaretçilerdi ağırlıklı olarak.

Tuxhornarmaturen Daniel G. Franke: **“Türkiye pazarı bizim için çok önemli ve son yıllarda oldukça gelişmiş bir pazar.”**



■ **Kısaca Tuxhornarmaturen'den bahsedebilir misiniz?**

1919'da Almanya'da kurulmuş olan Tuxhornarmaturen, güneş enerjisi pompa istasyonları, sıcak su kullanımı için pompa istasyonları, kalorifer için pompa istasyonları ve bunların kombinasyonlarının dahil olduğu pompa istasyonları üreten bir firmadır.

■ **Türkiye pazarı hakkında bilgi sahibi misiniz?**

Şuanda Türkiye'de aktivitemiz yok. Buraya gelmeden önce biraz araştırdık. 2 sene önce de buraya geldik, biraz bilgimiz var. Alman pavilyonunda olmasaydık biraz zorluk çekebilirdik. Di-

rekt bir kondağımız olmadığından öyle bir problem oluşabilirdi. Türkiye'de bizim ürünlerimizi pazarlayacak 1 tane veya 2 tane temsilci arıyoruz.

■ **Türkiye'deki rakiplerinizi ile ilgili bilgileriniz var mı?**

Nasıl kıyaslama yapıyorsunuz?

Türkiye şirketlerini tanımıyoruz. Türk pazarında aynı ürünleri üreten, aynı segmentte olan İtalyan firmaları var, onları tanıyoruz.

■ **Gelen ziyaretçiler açısından fuarı nasıl buldunuz?**

Organizasyon olarak çok güzel. Bir Alman firması olarak hiç sıkıntı çekmedik, her şey var. Gelen ziyaretçi açısından bakarsak da bizim pompa istasyonu sistem olarak buraya pek uymuyor. Fuar olarak tam bize uyan bir fuar. Gelenler sistemi pek tanımıyor o yüzden anlatmakta da biraz zorluk çekiyoruz ama yine de ilgi var. Türkiye pazarı bizim için çok önemli bir pazar. Son yıllarda oldukça gelişmiş bir pazar. O yüzden umudumuz burada bir temsilci bulmak.

■ **Türkiye'de aradığınız temsilci nasıl bir temsilci olacak? Aradığınız spesifik bir özellik var mı?**

Fiyattan önce kaliteyi soracak, hemen gelip fiyatı sormayacak, öyle birini arıyoruz. Türkiye çapında çalışan, büyük şehirlerde bir portfolyosu olan birini arıyoruz. Çok enteresan bir kondağımız var ama henüz netleşmedi.

Venco Havalandırma Satış Müdürü Mustafa Sezer:

“Bizim için bu yılın en önemli olayı Wildeboer firmasıyla çalışmaya başlamış olmamız...”

■ **Firmalar yeniliklerini ilk olarak fuarlarda sergilerler, siz de ne yenilikler var?**

Bizim için bu yılın en önemli olayı ürün gamımıza kattığımız yangın damperleri ve VAV&CAV ünitelerle ilgili olarak Wildeboer firmasıyla çalışmaya başlamış olmamız. Onun dışında



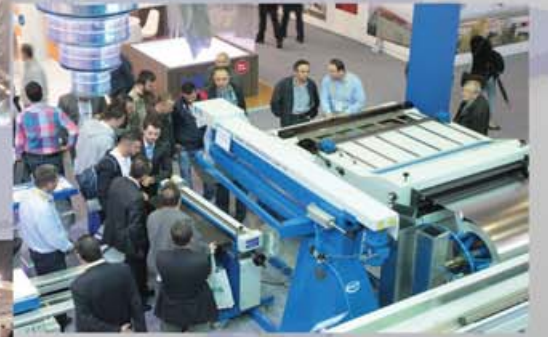


Sodex Fuarında standımıza gösterdiğiniz
ilgiden dolayı teşekkür ederiz.



7-10 Mayıs tarihleri arasında
düzenlenen 2014 SODEX fuarı
firmamız açısından oldukça
verimli geçmiştir. Ziyaretçilerimiz
yeni ürünlerimiz ve SENTE
MARKET ile tanışmışlardır.

Fuarda bir çok yeni ürünümüz
sergilendi. Sizlere üretim kalitenizi
arttıracak ,size zaman ve işçilik
kaybını önleyecek yeni ürünler
hazırlandı. Sente Market ürün
yelpazesi ve uygun fiyatlarıyla
oldukça ilgi gördü.



Firmamız kalitesinden ödün
vermeden müşteri
memnuniyeti öncelikli üretim
yapmayı ilke edinmiştir.

Müşterilerimizin memnuniyeti bizi mutlu etmektedir.
Bu durum mevcut makinelerin geliştirilmesinde ve
Yeni ürünlerin yapılmasında bizi teşvik etmektedir.



imalatını yapmış olduğumuz ürünlerle ilgili bir takım teknik değişiklikler, yenilikler mevcut. Çok yeni bir olarak lanse edebileceğimiz ürün yok. Yine üretimimizdeki bir takım detayları kuvvetlendirerek iyi kalitede ürün yapmaya gayret ediyoruz.

■ **Bu anlaşma neyi kapsıyor? Sadece satış mı? Sizin üretim ayağınız da olduğu için üretimi de kapsıyor mu?**

Şu aşamada sadece satış, ancak ileride ne olur ne biter bunu kestirmek güç ama şu anki hedefimiz Türkiye'de Wildeboer markasıyla yangın damperleri, VAV&CAV üniteler ve difüzörler ile ilgili olarak bir pazar oluşturmak ve bununla ilgili de zaman içerisinde başka pozisyonları, başka durumları değerlendirmek.

■ **Şimdi siz böyle bir marka ile anlaşma yaptığınıza göre pazarda bir şeyler gördünüz ya da bir açık gördünüz. Pazarın durumu nedir ki siz böyle bir anlaşma yaptınız?**

Wildeboer'un diğer üreticilerden veya sektördeki diğer firmalardan farkı şu; sertifikasyon konusunda ciddi bir altyapısı var, sadece yangın damperleri konusunda 84 tane sertifikası o lan

bir firma. Laboratuvarları, test üniteleri inanılmaz büyük ve inanılmaz kaliteli. Üretim robot teknolojisiyle yapılıyor. Fabrika içerisinde çok az sayıda insan görüyorsunuz. Teknolojik olarak ciddi bir bilgi birikimi var ve bunun da ürüne yansması söz konusu. Böyle bir birlikteliğin bize ticari anlamda bir güç katacağına inanıyoruz. Yerli üreticiler de var ama bu ürün, belge ve kalite anlamında yerli üreticilerle kıyaslanamayacak kadar üst grup içerisinde. Oradaki üretim know-how'ının da bizim üretimimize bir şekilde yansması olacaktır diye umut ediyoruz.

■ **Fuarda gelen ziyaretçilerin sizin yeniliklerinize tepkileri, yeni anlaşmanıza tepkileri nasıl?**

Bugün 3. gün, biraz daha net şeyler söylemek mümkün yani genel olarak çok olumlu tepkiler alıyoruz. Bir de sektör çok büyük bir sektör değil. Hemen hemen aynı yüzleri biz burarlarda görüyoruz. Biraz eş dost ziyareti gibi oluyor. O yüzden de tepkiler anlamında söylersek olumlu, güzel tepkiler aldığımızı söyleyebilirim. Bunun yanı sıra da arkadaşlarımızı görüyor olmak bu fuarın bana göre en önemli kazancı.

Ziehl-Abegg Türkiye Genel Müdürü M.Ömür Aydoğan: “Ziehl-Abegg 4 yeni ürün ile ISK-Sodex İstanbul Fuarı'ndaydı.”

■ **ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı firmanız açısından nasıl geçti?**

Toplamda 179 firma standımızı ziyaret etti. Mevcut müşterilerimiz yenilikleri görmek, şu ana kadar bizimle temasta olmayan firmalar ise ürünlerimizi daha yakından tanımak için standımızı ziyaret ettiler. Bütün firmalara enerji verimliliği yüksek, ses seviyesi düşük yeni teknoloji ürünlerimizi tanıttık.

Fuar dönüşü mevcut müşterilerimiz ile hemen teknik görüşmeler yapıp cihaz seçimleri tamamlandı. Mevcut müşterilerimizle ticaret hacmimizi arttırmak ve ilk defa tanıştığımız potansiyel müşterileri portföyümüzü katmak için çaba sarfediyoruz.

■ **Fuarda hangi ürünleri sergilediniz? Yeni ürün veya hizmetleriniz söz konusu muydu? Hangi ürün veya hizmetiniz ziyaretçilerce daha çok ilgi gördü?**

Süpermarketlerde kullanılan sütlük, içecek, peynir dolaplarında kullanılan ECQ ürünlerimiz ilk defa sergiledik. Tek bir stok ile 3 farklı devirde çalışan, ses seviyesi rakiplerine göre daha düşük ve enerji tüketimi daha iyi fanlarımızı, klima santrali, ısı geri kazanımı, kompresör firmaları için metal kanat C serisi yerine özel kompozit malzemeden yapım Cpro serisi ürünlerimizi tanıttık. Dayanımı yüksek ve daha hafif olduğu için dikkat çekti. 50 cm çapındaki bir radyal fanda yaklaşık %55 gibi ağırlık iyileştirildi. Trafo, makarna, muz sarartma odaları gibi orta debi orta basınç ihtiyacı olan pazarlarda Maxvent ürünümüzün lansmanını yaptık.

ZA Plus, aksiyel fanımız yüksek üfleme mesafesi, üç farklı montaj şekli, emiş ve üfleme için tek stok bulundurma avantajı ile drycooler, condenser, su soğutma grupları marketlerine tanıtıldı.

■ **Fuarda firmanız adına yeni işbirlikleri söz konusu oldu mu?**

Yaklaşık on firma ile ilk defa görüşmelere başladık. Bundan sonrasında teknik ekiplerimiz müşterilerin ihtiyaçlarını anlayıp



uygun ürünlere seçmeye başlayacaklar. Daha sonra fiyat konusunda mutabakatlar aranıp ticaret olup olmayacağını takip edeceğiz.

■ **Fuarı ziyaretçiler açısından özellikle yabancı ziyaretçiler açısından nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Yabancı ziyaretçilerle genellikle ilk gün temaslarımız oldu. Gelen ziyaretçilerden çevre ülkelerdeki potansiyel müşterileri belirledik. Sanırım fuar sonrasında firma ziyaretlerimi gerçekleştirildikten sonra ticaret yapıp yapmama imkânımızı takip edeceğiz.



İKLİMLENDİRME SİSTEMİNİZ PLANLANAN PERFORMANSA SAHİP Mİ?



Makro Test herhangi bir yaşam alanı veya iklimlendirme tesisi için tasarımı ve gerçekleştiren sonuçları proje tasarımcısına, uygulamacısına ve yatırımcısına rapor ederek, istenildiğinde sistem verimliliğini arttırmaya dönük, dengeleme ve ayarlama işlerini teknik gereklilikler doğrultusunda yapmaktadır.

MAKROTEST İKLİMLENDİRME SİSTEMLERİ AYAR DENGELEME DEVREYE ALMA VE SERVİS HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ

Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 3. Cadde No: 12 Ümraniye / İstanbul

Tel: 0216 313 08 08 Faks: 0216 313 27 47

www.makrotest.com.tr info@makrotest.com.tr

AFS, inovatif kimliği ile ISK-SODEX 2014'te yerini aldı

Havalandırma pazarının yenilikçi ve öncü kuruluşu AFS, iki yılda bir düzenlenen ve Türkiye'nin en büyük uluslararası iklimlendirme fuarı olan ISK-Sodex İstanbul 2014'te yeni ürün ve hizmetlerini katılımcılarla paylaştı.



AFS'nin çevre dostu, antibakteriyel, enerji verimli havalandırma ekipmanları ve inovatif bakış açısı ile fuarda yerini aldığını söyleyen AFS Genel Koordinatörü Zahid Poyraz, flexible hava kanalları, fanlar, anemostadlar/panjurlar, endüstriyel hortumlar ve montaj ekipmanlarından oluşan geniş ürün ailesini fuar ziyaretçilerine sunduklarını ifade etti.

AFS'nin üretimde ve pazarlamada çizgisini çevre dostu ve enerji verimli ürünlere çevirdiğini söyleyen Poyraz, " Ülke olarak yönümüzü enerji verimliliğine çevirdiğimiz bu dönemde, AFS

olarak biz de gerek ürettiğimiz gerekse pazarlamasını yaptığımız havalandırma ekipmanlarında verimi ve çevreci ürünler sunma noktasında hızlı bir gelişim yaşadık. Tüm yatırımlarımızı ve stratejilerimizi bu yönde gerçekleştiriyoruz. ISK-Sodex fuarlarında da bu yönümüzü ortaya koyduk. Sodex'ten önce katıldığımız pek çok yurt dışı fuarda da aynı çizgiyi izledik. Dünya artık çevreci ve verimli ürünlerden yana. Bu nedenle fuarda ürünlerimize gösterilen ilgiden, kurulan ilişkilerden mutluluk duyduk. Ülkemizde çevre dostu flexible hava kanalı, enerji verimli havalandırma ekipmanları denince ilk akla gelen markanın AFS olması bizleri gururlandırıyor. Yerli ve yabancı sektör profesyonellerine her ortamda havalandırmada anti bakteriyel, çevre dostu ve enerji verimli ürün kullanılması gerektiği bilinci yerleştirmeye çalışıyoruz. Bu artık bizim için olmazsa olmaz bir görev haline aldı" diye konuştu.

AFS'nin yüzde 100 yerli sermaye ile üretim yapan ve Avrupa ile Ortadoğu'nun tek çatı altında, en büyük üretim kapasitesine sahip olan bir firma olduğunu vurgulayan Poyraz, üretimden gelen güçlerini gerek yurt dışı gerekse yurt içi fuarlara yansıtmaya çalıştıklarını söyleyerek, fuarların yeni partnerler kazanmada ve marka değeri oluşturmada güçlü bir yardımcı olduğunu ifade etti. Yurt dışı ve yurt içi sektör fuarlarında bundan böyle de yer almaya devam edeceklerini kaydeden Poyraz, 2014 yılı fuar sezonunu WIN Metal Working, İnternob ve Dubai Big 5 Fuarı'na katılarak kapatacaklarını sözlerine ekledi.

Alarko Carrier, ISK-SODEX 2014 Fuarı'nda enerji tasarruflu ürünlerini sergiledi

İklimlendirme sektörünün öncü kuruluşu Alarko Carrier, 7-10 Mayıs tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen ISK-SODEX 2014 Fuarı'nda, çevreyle dost ve enerji tasarruflu ürünlerini sergiledi. Doğanın korunmasına ve küresel ısınmanın etkilerine dikkat çekmeyi amaçlayan Alarko Carrier, bu yıl standında, 4-5 metre uzunluğunda köknar, ladin, meşe gibi ağaçları ve makilik orman bitkilerini kullanarak, gerçek bir orman oluşturdu. Zeminin yapay çim ve yapraklarla kaplandığı standın tasarımı, Işingör Design tarafından gerçekleştirildi. Alarko Carrier doğaya verdiği önem doğrultusunda standda kullandığı ağaçları kiraladı.

Alarko Carrier; fuarda enerji verimliliği yüksek ürünlerini öne çıkarıyor. Standda; Wolf marka güneş panelleri, solar kombi, yağuşmalı kombi ve kazanlar; Toshiba split klimalar; Estia ısı pompası; Carrier soğutma grubu ve enerji geri kazanım üniteli çatı tipi klima cihazı sektör profesyonellerine sunuluyor. Ayrıca, yeni enerji yönetmeliğine uygun olarak Alarko Carrier Ar-Ge mühendisleri tarafından geliştirilen, yüksek verimli yeni sirkülasyon pompaları da yer alıyor.

Toplum tarafından giderek kanıksanan küresel iklim değişikliği konusunu yeniden gündeme getirmek, sonuçlarını fotoğraflayarak gözler önüne sermek amacıyla sosyal medyada ulusal bir yarışma



başlatan Alarko Carrier, finale kalan 13 fotoğrafı, fuardaki standında sergiliyor.

ISK SODEX 2014 FUARINDA SERGİLENEN ÜRÜNLER

WOLF CGB Serisi Tam Yoğuşmalı Kat Kaloriferi: CGB 35-50 duvar tipi doğalgazlı tam yoğuşmalı kat kaloriferleri, sızdırmaz yanma haznesi ve açık-hermetik baca sistemiyle kullanılabilir. Ayrıca kalorifere, sıcak su temini için kullanım suyu boylerleri de bağlanabilir.

+GF+
GEORG FISCHER



TESİSATINIZDA **+** DEĞER

HM ÇALIŞKAN **+ Hİİ**

www.hm-caliskan.com.tr

ayın dosyası / ısk-sodex 2014'ün ardından

WOLF CGB Serisi Tam Yoğuşmalı Kazanlar: CGB 75-100 doğalgazlı yoğuşmalı kalorifer kazanları, sızdırmaz contalı haznesiyle, açık tip veya hermetik olarak kullanılabilir. Sıcak su boyleri ile kullanım suyu sağlayan kazanlar, doğalgaz ve propana uygun.

WOLF MGK Serisi Tam Yoğuşmalı Kazanlar: MGK 130-300 küçük boyutuna rağmen büyük bir güce sahip olup, %17 - %100 geniş modülasyon aralığıyla düşük yakıt tüketimi sağlıyor. Sırt sırta boşluk bırakmadan monte edilebilen kazanlar, 1,6 m² alanda 588 kW kapasiteye sahip olarak kullanıcılara sunuluyor. Boyler bağlantısıyla kullanım sıcak suyu için üretim olanağı sağlıyor.

WOLF CSZ Serisi Tam Yoğuşmalı Boylerli Solar Kombi: CSZ-20/300 ve CSZ-24/300 boylerli solar kombiler, direkt güneş kolektörüne bağlanıp, hemen çalışmaya başlayabiliyor. Pompa, kontrol sistemi, genişleme tankı gibi gerekli tüm ekipmanlar, cihaz içinde bulunuyor. Böylece tesisi kurma zorluğu, masrafı, zaman sarfiyatı ve tesisat hataları ortadan kalkıyor.

WOLF Güneş Kolektörleri: Doğayı hiç kirletmeyen, temiz bir enerji kaynağı olan güneşten alınan enerji, yüksek verimli güneş kolektörleriyle sadece açık ve güneşli günlerde değil, bulutlu ve kapalı havalarda dahi kesintisiz olarak sıcak suya aktarılabilir. Kolektör, 20 yıllık bir ömür garantisi ediyor.

TOSHIBA RAS -DAISEIKAI SKVP2 Serisi Süper Inverter Duvar Tipi Split Klimalar: Günümüzün en ileri teknolojisi DC INVERTER ile donatılan DAISEIKAI SKVP2 serisi klimalar, benzersiz bir konforu en ucuza sunuyor. 5,12 EER ile A sınıfı denilen 3,21 EER'li klimalardan %59 daha fazla verimlilik sağlayan klimalar, ozon tabakasına zarar vermeyen ve küresel ısınmaya sebep olmayan R410A soğutucu gazı salgılıyor.

TOSHIBA ESTIA Havadan Suya Isı Pompası: Doğada mevcut olan



ısıyı kullanarak binaların ısıtma, sıcak kullanım suyu ve hatta soğutma ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılıyor. Düşük sıcaklıkta dış ortam havasındaki enerjiyi absorbe edip, ısıtılması (yazın soğutulması) gereken kullanım alanlarına ya da kullanım suyuna aktararak ihtiyaçları karşılıyor.

48/50 UA/UH Paket Tip Çatı Klimaları: Dış ortama montaj için tasarlanan paket tip çatı cihazları, ticari ve endüstriyel uygulamalar için kullanılabilir. Çevre dostu soğutucu akışkana sahip klimalar, yüksek enerji verimliliği sağlıyor.

CARRIER 30 XWV Serisi Su Soğutmalı Soğutma Grubu: Greenspeed teknolojisine sahip seri, daha iyi bir küresel performansın yanı sıra, ürün kalitesi, güvenilirliği ve müşteri servis desteğini de sunuyor. AquaForce ile yüksek enerji verimliliği sağlanırken, 30XW -V'de bulunan ESEER ile geleneksel sabit-hızlı ünitelere göre %40'a varan seviyelerde daha yüksek ve yeni nesil yağsız santrifüjli su soğutma gruplarıyla eşit verimlilik elde ediliyor.

Teknolojinin 742 m²'lik hâli

İklimlendirme alanında en geniş ürün gamına sahip ısıtma-soğutma sektörünün lider markası Baymak, Hollanda Teknolojili ürünleri ve Sodex Fuarı'nda kurduğu dev stantla katılımcıları büyüledi.



Türkiye genelinde, 1200 münhasır bayisi, 2100'den fazla satış noktası, 250'nin üzerinde yetkili servisi ve 800'ün üzerinde çalışanı bulunan Baymak, 2013 yılı itibarıyla %100 BDR THERMEA Grup şirketi haline geldikten sonra, son bir yıl içinde tüketiciyi en çok yeni ürünle tanıştıran firma oldu. Tüm bu ürünlerin ortak özelliği ise enerji verimli, yoğuşma teknolojisine sahip ürünler olmasıydı.

Yepyeni Üç Ürün; İdee, Lectus, Magnus

Yeni ürün geliştirmeye verdiği önemle tanınan BAYMAK, Sesizliği Seven Teknoloji olarak pazara sunduğu tasarım ödüllü hidrofor E. Sybox ile minimum enerji ile maksimum verimlilik vadetti. Duvar tipi yoğuşmalı kazanı Lectus Merkezi Sistem Isıtmanın yeni adı oldu. Küçük, sessiz, hafif ve 109.2 verim değerine sahip cep kombisi idee, boyutları ve verim değeri ile sektöre yeni bir boyut getirdi. Son olarak lansmanı gerçekleşen Magnus yer tipi yoğuşmalı kazanı kapasite ve verim özellikleri ile rakipleri arasından kolayca sıyrıldı. Ayrıca piyasaya sunduğu ısı pompası ve yeni 7 yıl garantili, A enerji sınıfı, yeni nesil doğa dostu inverter elegant klima da enerji verimli olmasıyla tüketicinin kalbini hızla fethedecek gibi görünüyor.

Baymak Genel Müdürü Ender Çolak: 'Hollanda Teknolojisinin Gücüyle Kaliteyi ve Tüketici Memnuniyetini ilk Sıraya Koyan, Daha Akıllı Çözümler ve En İyi Fiyat/Performanslı Yeni Ürünleri Sunan Bir Firma Olduk.'

Baymak, ısıtma ve soğutma sektöründe faaliyet gösteren tüm firmaların bir araya geldiği Sodex Fuarı'nda yeni geliştirilen ürünlerini tanıttı. Fuarda kurulan 742 m²'lik dev stantta



Spiral Kenetli Yuvarlak Kesitli Hava Kanalları

Çap Ø100 çap Ø1500' e kadar 25 ayrı çapta ve her uzunlukta üretim, Fittings imalatlarımız orijinal SPIRO system contalı üretim, Galvaniz Paslanmaz üretim, ayrıca her renk kodunda boyanmakta içten ve dıştan Kauçuk – Akustik izole edilmekte, Çift Cidarlı üretilmekte olup her çapta standart ölçüler uygulanmaktadır. Kolay Sökülüp temizlenebilmesi için isteğe göre conta yerine Flanşlı üretim yapılmaktadır.

Spiral Kenetli Oval Kesitli Hava Kanalları

Dikey çapı 125 yatay çapı 1500'e kadar ayrı çapta ve uzunlukta üretim, yuvarlak ve dikdörtgen kesitli hava kanallarının sahip olduğu avantajlara tek başına sahiptir, kot problemi olan mimarilerde ideal ve estetik çözümler sunar, yuvarlak yapılandırmadan dolayı hava akışı daha laminar olup, daha az basınç kaybı olmaktadır. Galvaniz Paslanmaz üretim, ayrıca her renk kodunda boyanmakta, içten ve dıştan Kauçuk- Akustik izole edilmekte, Çif Cidarlı üretilmekte olup her çapta standart ölçüler uygulanmaktadır.

Dikdörtgen Kesitli Hava Kanalları

0,50 mm'den 1,20 mm'ye kadar her kalınlıkta ve her ebatta üretim, bilgisayar sistemli kesim tezgahı sayesinde tam ebatta ve ölçüde üretim olanağı, birbirine uyumlu olarak imal edilmiş olup flanş ve köşelerde minimum sızdırmazlık, üretim sonrası mastik ile tam sızdırmazlık sağlanmaktadır. Galvaniz Paslanmaz üretim, ayrıca her renk kodunda boyanmakta, içten ve dıştan Kauçuk-Akustik İzole edilmektedir.

Pres Üretim

Çap Ø100 çap 200'e kadar üretim olanağı, Fittings İmalatlarımız orijinal SPIRO system contalı üretilmektedir.

HAVALANDIRMA SİSTEMLERİ - AIR DUCT SYSTEMS





Baymak'ın Hollanda teknolojik ürünleri tanıtıldı. 45 yılı sektöründe ilkler, başarılı projeler ve Türkiye ekonomisine yapılan katkılar ile geride bırakan Baymak fuar boyunca davetlilerin ve tüm basın ilgisine odağı oldu. Baymak Genel Müdürü Ender Çolak fuar sırasında gerçekleşen basın toplantısında şunları dile getirdi: "Baymak olarak yatırımlarımızı son bir yıldır en çok enerji verimli ürünlere yapıyor, her fırsatta tüketicilerimizi yoğunlaşma teknolojisine sahip ürünlerin kullanımı konusunda bilinçlendiriyoruz. Bu artık Baymak markası için bir sosyal sorumluluk projesi haline gelmiştir. Tüketiciler Hollanda Teknolojisine sahip Baymak ürünlerimizi kullanarak hem enerjiden hem de paradan tasarruf sağlayabilirler. E. Sybox hidrofor, duvar tipi yoğunlaşmalı kazan Lectus, küçük, sessiz, hafif ve 109,2 verim değerine sahip cep kombisi idee, yer tipi yoğunlaşmalı kazanımız Magnus, ısı pompası ve yeni 7 yıl garantili, A enerji sınıfı, yeni nesil doğa dostu inverter elegant klimamız... Hepsinin ortak noktası Avrupa teknolojisine sahip, enerji verimli ürünler olmasıdır. Bugün bu dev alanda da tüketicilerimizi yeni ürünlerimizle ve Baymak teknolojisi ile buluşturmayı hedefledik. Bdr Thermea ile birleşme sonrasında her alanda daha da güçlenen bir marka haline gelen Baymak, yatırımları güçlendirme, istihdamı artırma, ithalat, ihracat ve Ar-Ge ve sosyal sorumluluk alanlarında büyük gelişmeler kaydetmiştir. 2012-13 yılları arasında 20 milyon u aşan yatırım yaptık. Bu yatırım yenileme ve yeni kombi hatları üzerine oldu. Yatırımlarımız artıkça elbette istihdamımız da arttı ve Baymak Akademi'yi kurduk. Baymak olarak yerli kaynak kullanımına önem verdik. 2012 ve 2014 ithalat rakamlarını kıyasladığımızda, ithalat alanında %20 oranında azalma oldu, bunun başlıca sebebi ise yerli kaynak kullanımına verdiğimiz önem oldu. İhracat anlamında ise yepyeni pazarlara yelken açtık ve günden güne çemberimizi genişletiyoruz. Belçika, Japonya, Rusya, Almanya, Hindistan gibi hali hazırda iş yaptığımız büyük ülkeler zaten vardı ancak yenilenebilir enerji alanında Birleşik Arap Emirlikleri, Türkmenistan, Özbekistan, Azerbaycan, Gambia, ABD gibi yepyeni coğrafyalarla da işbirliği yapmaya başladık. Ar-Ge alanında ise BDR Thermea'nın Ar-Ge gücünü ve Hollanda Teknolojisini Türkiye'ye taşıdık.

BDR Thermea sonrası daha da güçlenen ve yenilenen lider Baymak'ın yeni değerleri; tüketiciyi ilk sıraya koymaktır, tüketiciye çok yüksek teknolojik çok sayıda seçenek sunmanın yanında, özellikle satış sonrasında yarattığımız yeni anlayışla gerek bireysel gerek kurumsal tüketici memnuniyetini en üst seviyeye çıkarıyoruz. Daha akıllı çözümler üretiyoruz; Baymak Hollanda teknolojisiyle sunduğu yeni ürünlerinde, gerek kurulum, gerek kullanım, gerekse servis kolaylığı sağlayan akıllı tasarımları kul-

lanıyor. Bu akıllı tasarımların en son örneği yeni Idee yoğunlaşmalı kombi. En küçük, en kompakt, sadece 7 birleşik parçadan oluşan, en hafif ve tabii ki en yüksek verimli kombi ülkemizde bu akıllı tasarımların ilk örneği oldu. Yine en yeni ürün Magnus kazanlar da akıllı tasarımı, çok küçük hacmi ve yüksek teknolojisi ve verimiyle çok kısa süre içinde çok prestijli projelerde kullanılmaya başlandı. Yeni hidrofor E.sybox en küçük, kompakt, sessiz ve yüksek verimli yapısıyla yine alanında ilk ve tek örnek oldu. Entegre ürünler ve çözümler üretiyoruz; ülkemizde iklimlendirme sektörünün en geniş ürün gamına sahip firması olarak, hibrit sistemleri de başarıyla uygulamaktayız. Yenilenebilir enerji kaynaklarıyla entegre olarak sunulan yüksek enerji verimli ürünler bir taraftan en yüksek enerji tasarrufunu sağlarken, diğer taraftan da tüm bina sistemlerine uygun çözümler üretiyoruz. Bunun son örneği Baymak'ın turizm sektöründe uyguladığı ısı pompaları, güneş kolektörleri ve yoğunlaşmalı kazanlar hybrid sistemleri oldu. Bugün turizmin pek çok 5 yıldızı, Baymak'ın yeni Hollandalı ürünlerini kullanmaya başladı. Daha sürdürülebilir bir gelecek yaratıyoruz; Baymak yeni anlayışında çevreye duyarlılığı da ilk sıraya koydu. Avrupa birliği'nde uygulanmaya başlanan ve önümüzdeki yıl tüm birlik ülkelerinde zorunlu hale gelecek Enerji Verimliliği düzenlemelerine uymayı hatta bunun üzerinde enerji verimli ürünleri ülkemize kazandırmayı amaçlayan markamız, karbon salınımı en az ürünlerini ön plana çıkarıyor. Son dönemde uygulamaya başladığı geri dönüşüm kampanyasıyla 10.000'e yakın kombi değişimi yapan Baymak, bir taraftan bu eski kombileri lisanslı geri dönüşüm tesislerinde bertaraf ederek çevreye zarar vermelerini önlerken diğer taraftan da tüketicinin yüksek enerji verimli ve çevreyle dost yoğunlaşmalı kombi, kullanımını teşvik etti. Fiyat performans oranı en iyi ürünleri tüketicimize sunuyoruz; Baymak'ın amacı en yüksek ve çevreci teknolojiyi en uygun fiyatla tüketicisiyle buluşturmak böylece tüketicimizin bu ürünlere ulaşılabilmesini sağlamaktır. Bunun son örnekleri gerek yoğunlaşmalı kombide gerekse yoğunlaşmalı kazanda çok yoğun bir şekilde sektörde yaşanmaktadır.

Gerçekten Baymak'ın son bir yıldaki değişimi göz kamaştırıcı... Porsche Consulting ile birlikte yalın üretim politikasının hayata geçirilmesiyle fabrika Avrupa'nın en üst teknoloji ve üretim seviyesine getirildi. Yeni ürünlerle sektörün ihtiyaçlarına en yüksek teknolojik çözümler sunuldu. Baymak her geçen gün çok daha fazla büyük konut ve iş merkezi ile otel projelerine çözümler sunmaya, bu projelerde kullanılmaya başlandı. Yani Baymak kombi pazarındaki başarısına şimdi de çok büyük projelerde kazan kurulumlarını da ekledi. Son olarak büyük bir konut projesinin 170 kazan kurulumunu yapmaktayız. Baymak projelere özel olarak kurduğu satış sonrası takımı ile de büyük projelere en yüksek teknolojik ürünler sunmanın yanında onların ihtiyacı olan servis hizmetini de özel olarak sağlamaya başladı. Tedarikçi derecelendirme programını hayata geçirerek, üretimde tedarikçilerinin en üst kalite standartlarına gelmelerini sağladı. Dahası bu tedarikçilerinin grubun Avrupa'daki diğer 5 üretim tesisine de hammadde ve malzeme sağlamalarının yolunu açıyor. Böylelikle Türk yan sanayiine de yeni bir pazar sağlamış oluyor."

Baymak dev standı, Sodex boyunca gerçekleştirdiği eşsiz şovları ve yeni ürünleri ile fuar boyunca katılımcıların yoğun ilgisinden memnun olarak fuardan ayrıldı.



FLEXALEN

Flexalen Ön Yalıtımlı Boru Sistemleri merkezi ısıtma ve soğutma, bölgesel ısıtma-soğutma, jeotermal suyun taşınması, çeşitli akışkanların taşınmasına çözüm sunar.

- Hafiftir ve bobinler halinde kolay uygulanabilir
- Esnek olduğu için dirsek ve açılı bağlantı elemanı gerektirmez
- Kaynakla birleştirilebilen homojen bir sistemdir
- Korozyon riski olmaması nedeniyle 50 yıla varan yüksek ömür
- Düşük sürtünme kayıpları ve yüksek basınç dayanımı.

Uygulama öncesi proje desteği ve maliyet azaltıcı proje hesaplamaları

THERMASMART

ThermaSmart, Termoplastik Elastomerik köpükten (TPE) imal edilen; soğutma, havalandırma ve iklimlendirme sistemleri için tasarlanan teknik izolasyon malzemesidir. Isıtma tesisatı ve sıhhi tesisatta da kullanıma uygundur.

- Mükemmel teknik parametreler
Buhar difüzyon direnci $\mu > 10.000$
Isıl iletkenliği $\lambda_0 = 0,032 \text{ W/mK}$
Yangın davranışı B1, Class0
(Düşük duman yoğunluğu)
- UV'ye dayanıklı
- Güçlü ve esnek
- Deformasyona karşı yüksek direnç



İSTANBUL OFİS

Necip Fazıl Mah. Hamza Yerlikaya Bulv.
Mina Sok. No: 1 Ümraniye/İSTANBUL
Tel: +90 216 508 19 19
Fax: +90 216 508 19 39
e-mail: info@thermaflex.com.tr

FABRİKA

Başpınar Mahallesi Beştepe Mevkii
Hendek ADAPAZARI
Tel: (90 264) 614 95 35 - 614 23 89
Fax: (90 264) 614 23 88



Bosch Termoteknik Türkiye, pazarın üzerinde büyüme kaydetti

Türkiye genel ihracatında 38. sıraya yükselen Bosch Termoteknik Türkiye, 2013 yılında, 2012 yılındaki 500 bin kombi rekorunu aşarak 600 bin adet kombi üretti.



Enerji verimli ısıtma, soğutma sistemleri ve sıcak su çözümlerinde Avrupa'nın önde gelen tedarikçilerinden Bosch Termoteknik Türkiye, 2013 yılında Avro bazında büyümesini yüzde 17 oranında artırarak, bir önceki yıla oranla büyüme rakamı elde etmeyen iklimlendirme pazarının çok üzerinde büyüdü. 2013 yılını, 2012 yılında kırdığı 500 bin kombi rekorunu aşarak 600 bin kombi üretimi ile kapatan Bosch Termoteknik Türkiye, 2014 yılı için de pazar ortalamasının üzerinde bir büyüme hedefliyor.

2013 yılında, ihracat performansını bir önceki yıla göre yüzde 18 oranında artıran Bosch Termoteknik, Türkiye genel ihracatında 38. iklimlendirme sektörü sıralamasında ise 1. sırada yer alıyor.

ISK-SODEX 2014 Fuarı'nda Bosch Termoteknik Türkiye'nin son dönem faaliyetleri ile ilgili bilgi veren Bosch Termoteknik Türkiye, Ortadoğu ve Kafkasya Satış Genel Müdürü Zafer Polat, "Manisa'da bulunan 109 bin metrekarelik fabrikamızda, Türkiye pazarında önemli bir yere sahip olan Buderus ve Bosch markalı yoğuşmalı ve konvansiyonel kombi ve ısı pompaları üretiyoruz. Bu ürünleri, başta Avrupa ülkeleri olmak üzere 34 ülkeye ihraç ediyoruz. Türkiye'nin yanı sıra Orta Doğu ve Kafkasya bölgesindeki 17 ülke de şirketimizin sorumluluk alanında bulunuyor. Manisa'daki fabrikamız 870 çalışanımızla kombi, ısı pompası ve komponent üretiminde rekorlar kırıyor. Duvar tipi kombilerde; 24 cihaz ailesi için 800'den fazla tipte üretim gerçekleştiriyoruz" dedi.

2014'te Büyümeye Devam

2014 yılında, pazar büyüme oranından yüksek bir büyüme yakalamayı hedeflediklerini belirten Zafer Polat "Bu amaçla yeni proje yatırımlarında bulunacağız. 2014'te hayata geçirmeyi planladığımız projelerden biri montajcı müşterilerimize özel kuracağımız iş ortaklığı kulübü uygulamamız olacak. Manisa Fabrikamız Bosch Termoteknik'in dünya çapında AR-GE merkezi haline geldi. Bu nedenle fabrika yatırımlarımız da devam edecek. Manisa Fabrikamız üretimin yanı sıra, ürün tasarımı ve geliştirme yapmasıyla da ön plana çıkıyor. 70'den fazla mühendis ve teknisyenden oluşan ekibin çalıştığı Ar-Ge Merkezi'nde son üç yıl içerisinde 14.3 milyon Avro'luk Ar-Ge harcaması yapıldı. Manisa Fabrikası'na ise son 5 yılda toplam 32 milyon Euro yatırım yapıldı.

"Enerji Verimliliği Sağlayan Ürünler Özel İlgi Alanımız"

Bosch Termoteknik Türkiye'nin özellikle üzerinde durduğu konulardan bir tanesinin enerji verimliliği olduğunu ifade eden Zafer Polat "Enerji verimliliği, dünyada her geçen gün önemi daha da artan bir konu olarak karşımıza çıkıyor. Yıllardır 3E prensibini işliyoruz; enerji, ekonomi ve çevre (environment). Temel çıkış noktamız çevre. Atmosfere daha az karbondioksit salımı yapmak ve aslında çevreyi korumak için yoğuşmalı kombiler, ısı pompaları ve inverter klimalar gibi çevreci ürünler geliştiriyoruz" şeklinde konuştu. Isı pompasının öneminden de bahseden Polat "Isı pompaları, mevcut ısıtma tesisatlarına bağlanan, dış havadaki enerjiden yararlanarak bu ısıyı kalorifer tesisatına aktaran ve çok yüksek verimlere ulaşabilen, montajı çok basit cihazlar. 1 kW elektrik çekip, karşılığında 4 kW ısı enerjisi verebiliyorlar. Yoğuşmalı ve inverter teknolojili ürünler ile ısı pompaları gelecekte sektörde daha yüksek pazar paylarına ulaşmasına kesin gözüyle baktığımız ürünler" dedi.

Bosch Termoteknik Türkiye, ISK-SODEX 2014'te Yeni Isıtma ve Soğutma Sistem Çözümlerini Tanıttı

Bosch Termoteknik Türkiye, ISK-SODEX 2014 Fuarı'nda Bosch Isı Sistemleri, Buderus ve LG Klima Sistemleri'ne ait ürünlerini 1000 metrekarenin üzerindeki standında sergiledi. Özellikle, farklı ısıtma ve soğutma cihazlarının birbirine bağlanmasıyla oluşturulan hibrid sistemleri tanıtan Bosch Termoteknik Türkiye, önümüzdeki aylarda piyasaya sunulacak yeni ürünlerini de görücüye çıkardı.

Fuarda, Bosch Isı Sistemleri için ön plana çıkan ürünler, yoğuşmalı ve konvansiyonel kombilerdeki yeni seri ürünler, endüstriyel sistemler için ideal yer tipi kazanlar ve duvar tipi kaskad sistemler oldu. Buderus markası altında, yoğuşmalı ve konvansiyonel kombilerdeki yeni seri ürünler, yer tipi yoğuşmalı kazanlar ve yeni seri yer tipi çelik kazanlar, güneş enerjisi ile birlikte çalışabilen duvar tipi yoğuşmalı kazanlar, yeni seri oda kumandası ve otomasyon sistemleri, ısı pompaları ve duvar tipi kaskad sistemler tanıtıldı. LG Klima Sistemleri'nde ise, yeni seri split klima sistemleri, multi serilerde yeni jenerasyon ürünler ve VRF sistemler sergilendi.

HAYATIN
AKIŞINA
SICAK BİR
DOKUNUŞ



Her yaşam alanının kendine özel çözümler gerektirdiğini bilen Kodsan Caleffi, farklı dizaynlara kolaylıkla uyum sağlayan sistemleriyle her mekânı yuva sıcaklığıyla buluşturuyor.



Caldera Heating Group yeni ürünleriyle ISK-SODEX İstanbul 2014 Fuarı'ndaydı



ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı'na Caldera Heating Group yeni tasarım ürünlerini fuar süresi boyunca yaklaşık 84.000 ziyaretçiye tanıtmaya imkânını buldu. Ayrıca Türkiye geneline yayılmış 18 adet distribütörü, 500 adet satış noktası ve 150 adet Yetkili Servisi bulunan firmanın standındaki sergilediği ürünler yakından incelenerek, oldukça beğenildi. 2013 yılında %325 ile sektördeki en hızlı büyüyen firmalar arasında bulunan Caldera'ya bazı bölgelerden yeni distribütörlük talepleri gelmiş olup fuar süresince ve sonrasında yapılan görüşmeler neticesinde bayilik ve servislik yapılanmaları süratle devam ediyor.

Bursa'daki modern üretim tesislerinde yeni yapılan robot kaynak ve otomasyon yatırımları ile ayda 900 adet küçük kapasiteli çelik kat kaloriferi ile 150 adet Katı veya Sıvı/gaz yakıtlı merkezi sistem çelik kazan üretimi ile toplamda yılda 10.000 adet çelik kazan, 15.000 adet döküm kazan üretim kapasitesine sahip olan Caldera, 23 ülkeye 15.000 adet kazan ihraç etme başarısını gösterdi.

Fuarda ihracata yönelik yeni gazifikasyon (odun yakıtlı) kazanları ve döküm kazanları tanıtan Caldera, EN 303-5 standartlarına göre üretmiş olduğu "Biopack" markalı "kompakt pelet yakıtlı kazanları" ise hem yerli hem de yabancı müşteriler tarafından oldukça beğenildi. İç piyasa için tasarlanan "Caltherm" markalı "Merkezi Sistem Katı yakıtlı tam silindirik kazanlar" ise yüksek verimleri ve rekabetçi fiyatları ile özellikle ihaleler ve toplu işler pazarına yönelik önemli bir boşluğu doldurdu.

Caldera'nın ISK-Sodex Fuarı'nda en fazla ilgili gören ürün ise yeni ürün gamına dâhil olan "Caltech 3" markalı "Sıvı ve gaz yakıtlı 3 geçişli Çelik Kazanlar" oldu. Rakiplerine göre düşük sıcaklıklarda yoğunlaşma yapmama, olağanüstü düşük karşı basınç direnci ile daha düşük kapasiteli brülör seçimleri ile yatırım maliyetinde tasarruf, düşük baca emisyon değerleri ile çevre dostu ve %93'e varan verimleri yakıt ekonomisi sağlayabilmesi gibi rakiplerinden 4 önemli üstünlüğü bulunuyor.

2014 yılında, kendi segmentinde pazar liderliğini hedefleyen Caldera'nın yurt içi ve yurt dışı pazarlama ve tanıtım faaliyetleri artarak devam edecek.

DemirDöküm 60. Yılında, ISK-SODEX 2014'te yer aldı

60. yılını kutlayan DemirDöküm, 7-10 Mayıs 2014 tarihleri arasında ısıtma ve iklimlendirme sektörünün temsilcilerini buluşturan ISK-SODEX 2014'e katıldı.

Isıtma ve iklimlendirme sektöründe öncü kimliğiyle bu yıl 60. yılını kutlayan DemirDöküm, ISK-SODEX 2014'de fuar ziyaretçilerinden dört gün boyunca yoğun ilgi gördü. 60. yılı şerefine fuar kapsamında sektörlü buluşan DemirDöküm özel etkinliklere de imza attı. 60 yıldır sektöre yenilik getiren ürünleri ve geliştirdiği teknolojilerle her zaman tüketicisinin gönlünü fethetmeyi başaran DemirDöküm, ISK-SODEX'e özel tasarlanan sinema salonu ve özel animasyon filmiyle de teknoloji ve trendlere yakın kimliğini yansıttı.

Kemanı geniş kitlelere sevdiren, sahne şovları ve sahneye getirdiği yeniliklerle Türkiye'nin en beğendiği sanatçılarından olan Canan Anderson, DemirDöküm'ün konuklarına özel bir gösteri gerçekleştirdi. Sevilen radyo programcısı Geveze'nin ev sahipliğinde DemirDöküm standında düzenlenen 'Refleks Yarışması'nda ise fuar konukları hızını ve dikkatini sınarken, sürpriz hediyeler kazanma şansını yakaladı.

İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşen ISK-SODEX 2014'te, fuar girişinde temin edilen çekiliş kuponlarıyla çekilişe katılan 10 kişi DemirDöküm A3 9 Klima, 10 kişi ise Atron H 24 kombi kazanma şansını yakaladı.

Fuarda düzenlenen etkinlikleri yakından takip eden DemirDöküm CEO'su Dr Axel Busch "Türk ısıtma ve soğutma pazarı birçok fırsat sunuyor. İşgücü, süreçler, ürünler, satış ve pazarlama



yaklaşımlarımızda iş ortaklarımızla birlikte gücümüzü artırarak organize olmalıyız. ISK-SODEX bu noktada hem sektör devleri hem de KOBİ'ler için büyük fırsat..." ifadesini kullandı. Busch, DemirDöküm'ün 60 yıllık geçmişinden aldığı güçle bugünün ve geleceğin ısıtma ve iklimlendirme markası olmaya devam ettiğini belirtti.

DİPAZ ile dört mevsim bahar



ISIMAK bacalı sıcak
hava cihazları



ISIMAK bacasız
sıcak hava cihazları



ISIMAK elektrikli
sıcak hava cihazları



ISIMAK
hermetik
doğal gazlı
sıcak hava
cihazları



DİPAZ
kanal
bağlantılı
sıcak hava
cihazları



TERMOBİL
sıcak hava
cihazları



DİPAZ ısıtma ve direkt
evaporatif soğutma
santralleri



DİPAZ ısıtma soğutma
santralleri



DİPAZ sorpsiyon
tipi rotorlu nem
alma cihazları



SPRAY MASTER
nozullu nemlendirme
sistemi



DİPAZ
ısı geri
kazanım
tekeri



DİPAZ ısı geri
kazanım cihazı



DİPAZ
kanal
bağlantılı
evaporatif
soğutucular



DİPAZ mobil evaporatif
soğutucular



DİPAZ evaporatif
soğutma petekleri

41.YIL

TSEK

CE

TUV
THÜRINGEN
rty
CERT
ISO EN 9001:2008
15 100 74866

PG
AM 50

DİPAZ

MAKİNE SANAYİ VE TİCARETİ A.Ş.

İstanbul Caddesi Çelik Sokak No: 4

Gülpınar-Beylikdüzü 34528 İstanbul

Tel: +90 212 855 95 80 pbx

Fax: +90 212 855 95 84

dipaz@dipaz.com.tr • www.dipaz.com.tr

ISK-SODEX İstanbul 2014 Fuarı'nda, Doğu İklimlendirme standı yoğun ilgi gördü



Havalandırma ve iklimlendirme ekipmanları üretiminde ülkemizin öncü firmalarından biri olan Doğu İklimlendirme, 7 – 10 Mayıs tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen ISK – Sodex İstanbul 2014 Fuarı'na yedinci kez katıldı. Yerli ve yabancı on binlerce kişinin ziyaret ettiği, geçmiş yıllara göre yabancı katılımcı oranının %16 arttığı

belirlenen fuarda, 250 m²'lik standı ile ilgi odağı olan Doğu İklimlendirme, ürün yelpazesine katmış olduğu 12 yeni ürünü sergiledi.

İzmir'de 45.000 m²'lik alanda üretim yapan ve yüzlerce çeşit ürün üreten firmanın genel müdürü Seçkin Erdoğan, iki yılda bir düzenlenen ISK – Sodex İstanbul Fuarı, 2002 yılından bu yana hiç aksatmadan katıldıklarını belirterek şu bilgileri verdi: "Standımız çok yoğun ilgi gördü. İlk iki gün 16, son iki gün ise 23 kişi ile hizmet sunduk. Yeni ürünlerimizin her biri ziyaretçilerimiz tarafından titizlikle incelendi; ayrıntılı bilgi alındı. En çok ilgi gören ürünlerimiz arasında, baca sorunu olan mutfaklar için ürettiğimiz havalandırma cihazı ve yangın damperini sayabiliriz. Ziyaretçi defterimizi incelediğimizde ise 100'e yakın yabancı olmak üzere toplam 500 yakın müşteri kaydı olduğunu görüyoruz. Bu durumun bizi çok mutlu ettiğini söylemeliyim."

Erdoğan, bu süreçte İstanbul dışından da konukları olduğunu vurgulayarak, "Her akşam gerçekleştirdiğimiz programlar çerçevesinde, konuklarımızı ağırladık. Özellikle 9 Mayıs Cuma gecesi düzenlediğimiz Boğaz'daki tekne gezisi ile hem konuklarımız hem de bizler fuarın tüm yorgunluğunu attık" dedi.

Doğal Jeotermal Enerji Sistemleri Şirketi ISK-Sodex İstanbul Fuarı'ndaydı

2008 yılında kurulan, toprak, su ve hava kaynaklı ısı pompaları ürün gamında çok geniş yelpazeye sahip olan Doğal Jeotermal Enerji, Nibe Isı Pompası markasının Türkiye distribütörü olarak faaliyetlerini sürdürüyor. Doğal Jeotermal Enerji ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı'nda ürün gamında yer alan farklı tiplerdeki ısı pompalarını fuar ziyaretçileriyle buluşturdu.

Doğal Jeotermal Enerji Şirketi Kurucu üyesi ve yetkilisi H.Emin Ergüven, "Doğal Jeotermal Enerji firması olarak, ISK-Sodex İstanbul Fuarı'nda katılımcı olarak Türkiye'nin her köşesinden gelen değerli ziyaretçiler, mimarlar, makine mühendisleri standımızda ağırladık, onlara detaylı olarak ısı pompalarının hayatımızdaki önemini daha fazla anlatma fırsatı bulduk. Nibe ısı pompalarını fuar standımızda çalıştırarak ve slayt sunum gösterileri sunarak ziyaretçilerimizi daha çok bilgi sahibi yaptık. İki yılda bir gerçekleşen ISK-Sodex İstanbul Fuarı'nın geçmiş yıllara göre katılımcı talebinin çok arttığını gördük ve ziyaretçilerin ilk gün ve ilk saatlerinden itibaren yoğunlaştığı yaşadım ve ülkemizde ısıtma ve soğutma sektörünün ne kadar daha büyüdüğüne şahit olduk. Türkiye'de çok önemli projelerin yapılacağını gördük ve bundan çok memnuniyet duyduk." açıklamasında bulundu.

Isı pompalarının, diğer yenilenebilir enerji sistemlerine göre sürekli enerji üretebilen tek sistem olduğunu, doğal gazla göre %



45 – %65 arası, diğer konvansiyonel klima sistemlerine göre % 65 – %90 a yakın enerji tasarrufu sağladığını belirten Doğal Jeotermal Enerji Şirketi Kurucu üyesi ve yetkilisi H. Emin Ergüven, "Isı Pompaları; villa, konut, alışveriş merkezi, otel, hava alanları, restoranlar, hastane, hayvan çiftlikleri, ibadethaneler gibi birçok mekânın ısıtması, soğutması ve sıcak suyu aynı anda sağlayabilen tek sistemlerdir. Ayrıca ısı pompalarının yüzde yüz çevreci olup doğaya zararları hiç yoktur." açıklamasında bulundu.



ALFEN yangın önleme ve yangından korunma amaçlı hidrofor setleri ve pompa grupları güvenilir, etkin, tesisata bağlanmaya hazır hale getirilmiş, kompakt ünitelerdir.

ESCON dünyanın en yüksek verimli soğutma gruplarını tanıttı



Mitsubishi Heavy Industries Soğutma Grupları'nın Türkiye temsilcisi olan Escon, ISK-SODEX Fuarı'nda yeni teknoloji ürünü olan GART Modellerini tanıttı. Dünyanın en yüksek verimli so-

ğutma grupları diye tanıtılan ürünlerin verim değerlerinde Tam yükte COP: 7, kısmi yükte 25.3 'e çıkıyor. Bu ürünleri kullanan işletmelerde ciddi oranda enerji tasarrufu sağlanacağı belirtildi. Enerji verimliliği danışmanlık ve sistem çözümleri konusunda 10 yıldır çalışma yapan Escon, Fuarda yaptığı çalışmalar ve uyguladığı sistem çözümlerini de fuarda sergiledi. Yapılan çalışmaların özeti: Bugüne kadar 529 işletmede %8 den %44'e varan oranda enerjitasarrfu sağlanmıştır. Özellikle endüstriyel işletmeye yönelik yapılan çalışmalarda sanayinin gıda, kimya, tekstil, kağıt, plastik, demir-çelik, ve seramik gibi dalları ön sırada yer almaktadır. Bunların yanında Otel, hastane ve AVM'lere de hizmet verilmektedir.

Fuarda ESCON Standı ilgi görmüş toplam 817 ilgili ziyarette bulunmuş ve bilgi almıştır.

Form, yeni ürünleriyle ISK-Sodex İstanbul 2014 ve Yapı Fuarı'ndaydı

Türkiye'de merkezi iklimlendirme ve yenilenebilir enerji sektörünün öncülerinden Form Şirketler Grubu, 07-10 Mayıs 2014 tarihleri arasında düzenlenen ISK-SODEX ve 06-10 Mayıs 2014 tarihinde düzenlenen Yapı Fuarları'nda birbirinden yenilikçi ve son teknoloji ürünleriyle yer aldı.

Klima ve Isıtma sektöründeki yeni ürünlerin ve endüstriyel gelişmelerin tanıtıldığı ISK-Sodex 2014 Fuarı'na Form Şirketler Grubu, yeşil bina oluşumunu destekleyen, enerji verimliliği yüksek ve uluslararası sertifikalı yeni ürünleri ile katıldı. Form Şirketler Grubu'nun ISK-Sodex Fuarı'ndaki 530 m²'lik standında Lennox'un yeni "Energy" serisi paket klima ünitesi, Decsa CTI Sertifikalı Soğutma Kulesi, Mitsubishi Heavy yeni KXZ ve su soğutmalı KXZW VRF klima üniteleri, Dunham-Bush Santrifüj ve frekans kontrollü üniteleri ile birlikte endüstriyel ısıtma sektörü için yüksek verimle çevre dostu ısıtma çözümleri sunan APEN ve MARK ürünlerinin ilk kez tanıtımı yapıldı. Bu ürünler dışında Form, Climate Master Isı pompaları, Clivet Soğutma Grupları, Fotovoltaik Sistem ve uygulamalarını standında ziyaretçilerle buluşturdu.

Tüyap'ta düzenlenen Yapı Fuarı'nda ise Form Şirketler Grubu, yerli imalat ürünü SUNVIA Doğal Aydınlatma, Roda ve Tecno-cupole Duman Tahliye ve Havalandırma Sistemleri ve yeni uygulamaları ile katılarak ziyaretçilerden yoğun ilgi gördü.

Form Şirketler Grubu Yürütme Kurulu Başkanı Tunç Korun, "Bu yıl fuarda merkezi iklimlendirme ve enerji alanındaki yeni ve yüksek kaliteli ürünlerimizi ziyaretçilere tanıttık. ISK-Sodex'te firmamızdaki yenilikleri ziyaretçilere birebir gösterme imkânı buluyoruz. Fuar'da ilk kez tanıtımını yaptığımız Mitsubishi Heavy yeni KXZ ve Su Soğutmalı KXZW serisi cihazlar, tek cihazla en büyük soğutma kapasitesine sahip Dunham-Bush Santrifüj ve Frekans Kontrollü üniteler ve opsiyonel olarak frekans in-



verterli kompresör teknolojisini kullanan Lennox yeni "Energy" serisi paket klima ünitelerinin sektöre önemli katkılar sağlayacağı inancındayım.

Bu yıl ISK-Sodex'te Endüstriyel Isıtma sektörüne yönelik ekonomik ve çevreci çözümler sunan Mark ve Apen marka ürünlerimizi de ilk kez sergiledik. Grubumuzun hedef kitlesi içerisinde yer alan endüstriyel ısıtma sektöründe de hızla ilerleyeceğiz ve yenilikçi ürünlerimizle önümüzdeki dönemde gerçekleşecek birçok büyük projeye değer katacağız" dedi. ISK-Sodex, Türkiye ve çevre ülkelerde sektörün yakından takip ettiği en büyük fuarların başında geliyor.



ASTEKNIK VANA



ASTEKNIK MAKİNE SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

Merkez: İzmir Yolu, Nilüfer Ticaret Merkezi, 64.Sk. No:3-5 16149 Nilüfer-BURSA

Tel: +90.224. 443 33 88 (pbx) Faks: +90.224. 441 07 19 - 20

e-mail: asteknik@asteknikvana.com

Fabrika: Mustafakemalpaşa Org.San.Bölg., 3.Cd. No:3 16500 Mustafakemalpaşa-BURSA

Tel: +90.224. 632 62 60 (7 hat) Faks: +90.224. 632 62 67

www.asteknikvana.com

YENİ ÜRÜNLER;



**Mitsubishi Heavy Industries
Yeni KXZ Serisi**

Değişken üfleme sıcaklığı kontrolü ile %34'e varan enerji tasarrufu ve optimize edilmiş kompresör motor dizaynı ile yüksek verim sağlıyor.

**Mitsubishi Heavy Industries
Su Soğutmalı KXZW Serisi**

Yeni su soğutmalı KXZW serisi yüksek katlı binalar için enerji verimliliği yüksek klima çözümleri sunuyor.

**DUNHAM-BUSH Su
Soğutmalı Santrifüj Üniteler**

Tek cihazda 14,000 kW kapasiteye kadar soğutma sağlayabilen üniteler, çok düşük ses ve titreşim seviyesinde çalışırlar. Yüksek kapasitelerine oranla küçük boyutlarda olup, düşük güç tüketim seviyesi ile de verimlilikte ve güvenilirlikte öne çıkmaktadır.



**LENNOX yeni "ENERGY"
Serisi Paket Klima Üniteleri**

Frekans kontrollü kompresör teknolojisini kullanan LENNOX yeni "ENERGY" serisi paket klima üniteleri, Eurovent A sınıfı



enerji verimliliğine sahiptir. Tek bir paket cihaz ile tüm soğutma, ısıtma, havalandırma ve filtrasyon ihtiyacına çözüm sunar.

DECSA CTI Sertifikalı Soğutma Kulesi
CTI sertifikalı DECSA Soğutma Kuleleri, endüstri ve ticari klima çözümlerinde garantili performans sunar.



**Mark Tüplü Radyant
Isıtma Çözümleri**

Mark'ın geliştirdiği yeni nesil Infra radyant ısıtıcılar, %95 yanma verimi ve %76 radyant verimiyle, sektörün en verimli radyant ısıtma üniteleri olarak biliniyor.



**Apen Group Endüstriyel Gazlı
Isıtma Çözümleri**

Apen'in yüksek verim, güvenilir teknoloji ve çevre dostu "Gaz yakmalı Sıcak Hava Üreteçleri" işletme maliyetlerinde yüksek tasarruf sağlar.



Mitsubishi Electric ISK-SODEX İstanbul 2014'te teknolojisini konuşturdu

Yeni Hybrid Sistemin lansmanını yapan Mitsubishi Electric, Türkiye klima pazarı ile ilgili hedeflerini de açıkladı.

Enerji tasarruflu ve çevreye duyarlı teknolojik ürünleriyle öne çıkan Mitsubishi Electric Klima Sistemleri, Türkiye'nin en büyük fuarı ISK SODEX 2014'te (Uluslararası Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma, Havuz ve Güneş Enerji Sistemleri Fuarı) Yeni Hybrid Sistemlerin lansmanını yaptı. Lansmanda Mitsubishi Electric Türkiye Başkanı Masahiro Fujisawa ve KlimaPlus Genel Müdürü Yenal Altaç da yer aldı. Doğaya dost ve gelişmiş teknoloji ürünü Yeni Hybrid City Multi Sistem, soğutucu akışkan gaz ve suyu aynı sistemde buluşturuyor. Uzaktan bir bilgisayar, tablet veya akıllı telefon kullanarak internet üzerinden klimaların kontrol edilmesine olanak sağlayan MELCloud da fuarda sergilenen yeni teknolojilerden biri oldu. Fuarda ayrıca Şubat ayında Türkiye klima distribütörü KlimaPlus'ı satın alacağını açıklayan Mitsubishi Electric Türkiye'nin Başkanı Masahiro Fujisawa ve KlimaPlus Genel Müdürü Yenal Altaç satın alma süreci ile ilgili değerlendirmede bulundu.

Masahiro Fujisawa: "Klima faaliyetini de mevcut fabrika otomasyon operasyonumuza ekleyerek 2015'te yaklaşık 255 milyon TL ciro hedefliyoruz."

Özellikle Marmaray Projesi'nde yer alan teknolojisi ve Şubat ayında fırlatılışı gerçekleştirilen TURKSAT 4A ve 4B uydusu ile dikkat çeken Mitsubishi Electric Türkiye'nin faaliyetlerinin son

bir yılda dikkate değer bir büyüme gösterdiğini belirten Mitsubishi Electric Türkiye Başkanı Masahiro Fujisawa, KlimaPlus'ı satın almaya karar vererek Türkiye klima sektöründe de daha fazla güçlenmeyi amaçladıklarını söyledi. 10 yıldır birlikte çalıştıkları KlimaPlus'ın güvenilirliği kanıtlanmış, başarılı geçmişinin yanı sıra ileri teknolojiye ve yüksek kalitede müşteri hizmetle-



Sizin için **özenle üretiyoruz.**
We produce meticulously for you.



SU DAĞITIM HVAC YANGIN KORUMA SULAMA
WATERWORKS HVAC FIRE PROTECTION IRRIGATION




ARMAS

www.armas.com.tr

ayın dosyası / ısk-sodex 2014'ün ardından

rine sahip olduğunu ifade eden Başkan Fujisawa; "Avrupa'nın en büyük üçüncü nüfusuna ve yüksek Gayri Safi Yurtiçi Hasıla (GSYİH) büyüme oranına sahip Türkiye'de, klima pazarının yılda yüzde 15 oranında büyümesi bekleniyor. Özellikle bu yılın Ocak ayında yürürlüğe giren yeni enerji düzenlemeleriyle inverter klima pazarı hızla büyüyecek. Bu noktada pazarda daha da güçlenme hedefimize paralel olarak, KlimaPlus'ın yerel satış bilgilerini bünyemize katmak bize önemli bir ivme sağlayacak. Bu yeni satın alma ile klima faaliyetini de mevcut fabrika otomasyon operasyonumuza ekleyerek 2015'te yaklaşık 255 milyon TL ciro hedefliyoruz." diye konuştu.



Yenal Altaç: "Pazarda daha da güçlenerek, Mitsubishi Electric ile birlikte önemli projelere imza atmaya amaçlıyoruz."

Mitsubishi Electric'in ülkemize büyük bir yatırım yaparak KlimaPlus'ı satın almasıyla yakın zamanda Mitsubishi Electric Türkiye bünyesinde yola devam edeceklerini belirten KlimaPlus Genel Müdürü Yenal Altaç;

"Türkiye'deki mevcut operasyonunu büyütmeyi hedefleyen Mitsubishi Electric, rekabetin gelişen yapısına yön verebilmek ve yarınlara daha güçlü yürümek için sektördeki tecrübemizden, birikimimizden dolayı KlimaPlus'ı satın almaya karar verdi. 10 yıldır Mitsubishi Electric'in Türkiye'deki tek distribütörü olarak bugüne kadar yaptıklarımızın üzerine değer katıp 2014 yılında pazarda daha da güçlenmeyi ve Mitsubishi Electric ile önemli projelere imza atmaya amaçlıyoruz." dedi.

Klima sektörü, ilk kez SODEX Fuarı'nda Yeni Hybrid Sistemler ile tanıştı

Satın alma sürecini değerlendiren Fujisawa ve Altaç, SODEX Fuarı'nda Yeni Hybrid Sistemlerin lansmanında da yer aldı. Doğaya dost ve gelişmiş teknoloji ürünü Yeni Hybrid City Multi Sistem, soğutucu akışkan gazı ve suyu aynı sistemde buluşturuyor. Soğutucu akışkan gaz ve su devrelerinin kombinasyonu ile daha fazla enerji tasarrufu sağlayan Hybrid City Multi Sistem, 4 borulu merkezi klima sistemine göre daha kolay montaj imkanı, daha düşük yatırım maliyeti ve su kullanımı sayesinde kusursuz bir iklimlendirme sunuyor. Geleneksel ısıtma ve soğutmanın rakibi yeni HVRF Sistemi, ısı geri kazanımlı eş zamanlı ısıtma ve soğutma gerçekleştirmek için eşsiz 2 boru teknolojisi ve suyun yaratıcı birleşimini kullanarak optimum konfor ve verim sağlıyor.

Mitsubishi Electric, fuarda geniş ürün gamıyla yer aldı

Geniş ürün yelpazesine sahip olan Mitsubishi Electric Klima Sistemleri, fuarda ilk kez sergilediği Yeni Hybrid Sistemlerin yanı sıra Mitsubishi Electric Split Klimalarını, Multi Split Klima Sistemlerini, Hydrodan Ünitelerini, Mr. Slim Ticari Tip Klimalarını, Havadan Suya Isı Pompası Sistemlerini, Heat Pump Sıcak Su Üretici Kazanı ve otomasyon/kontrol sistemlerini de ziyaretçilerine sundu.

MELCloud, Wi-Fi internet olan her yerde tüm klimaların kontrol edilmesine olanak sağlıyor

MELCloud, Mitsubishi Electric Klima Sistemleri'nin lokal ola-

rak, uzaktan erişimle veya uzaktan bir bilgisayar, tablet veya akıllı telefon kullanarak internet üzerinden kontrolüne yönelik yeni Cloud çözümü. MELCloud, Wi-Fi internet olan her yerde tüm klimaların kontrol edilmesine olanak sağlıyor. MELCloud ile klimaya telefondan bağlanarak konfor için ideal ortam hazırlanabiliyor, klimaya bağlanan MAC-5571F-E arayüz ile bilgisayar, tablet veya akıllı telefonlardan klima sistemi kumanda edebiliyor. 92 yıllık tecrübesini öncü teknolojilerle birleştiren Mitsubishi Electric, bu çözümleriyle ev, ofis ve diğer mekanlarda kullanıcılarına klima kontrol özgürlüğü sunuyor.



Mitsubishi Electric farkıyla iki farklı sistem tek bir sistemde birleşiyor

Mitsubishi Electric Klima Sistemleri'nin SODEX 2014 Fuarı'nda öne çıkan diğeri bir ürünü ise Isı Geri Kazanımlı Hybrid Sistem Mr. Slim+. Havadan suya ısı pompasının sunduğu avantajları, iklimlendirme sisteminin faydalarıyla bir araya getiren Isı Geri Kazanımlı Hybrid Mr. Slim+ Sisteminde, klima iç üniteleri ve bir ısı pompası iç ünitesi (hydrobox ya da boylerli ünite) tek bir dış üniteye eş zamanlı olarak bağlanabiliyor. Yüksek verimliliğe sahip olan ve iki farklı ısıtma sistemine entegre olabilen Mr. Slim+, geçiş süreçlerinde dahi yüksek verimlilikte ısıtma sağlıyor. Buna ek olarak yaz aylarında soğutmaya ihtiyaç duyulan odalar klima iç üniteleriyle iklimlendirilirken ortaya çıkan atık ısı suya aktararak ek enerji maliyeti olmadan kullanma sıcak suyu elde ediliyor. İklimlendirme ve sıcak su ihtiyaçlarının söz konusu olduğu kafe, muayenehane, berber ve petrol istasyonları gibi ticari yapılar için ideal olan Mr. Slim+, geleneksel kazanlara göre çok daha hızlı ve etkili bir ısıtma sağlıyor.

Hydrodan üniteler, enerji tüketiminde yüzde 50'ye, karbon salımlarında yüzde 70'e varan azalma sağlıyor

Mitsubishi Electric Klima Sistemleri'nin ISK SODEX 2014'te sergilediği ürünler arasında, benzerlerini geride bırakan özellikle ısıtma sektöründe öne çıkan Hydrodan Üniteler de bulunuyor. Tek bir sistemle, ısıtma, soğutma, havalandırma, sıcak ve soğuk su üretimlerini aynı anda gerçekleştirebilen ve -25 derecede dahi ısıtma yapabilen Hydrodan Üniteler, sağladığı enerji tasarrufuyla dikkat çekiyor. VRF sisteme eklenen Hydrodan Ünite ya da Üniteler sayesinde soğutma ihtiyacının başladığı veya binanın tam soğutma ihtiyacı olduğu dönemlerde, sistem sıcak su üretmek için atık ısıdan yararlanarak verimliliğini daha da artırıyor. Hydrodan ve Isı Geri Kazanımlı VRF Sistem ile enerji tüketimlerinde yüzde 50'ye varan azalma sağlanırken, karbon salımında da yüzde 70'e varan azalma elde ediliyor. Isıtma sezonu boyunca ise sistem verimlerinde artış sağlanırken, sıcak su ve diğer ihtiyaçlara aynı anda tek bir sistem ile çözüm sunuluyor.

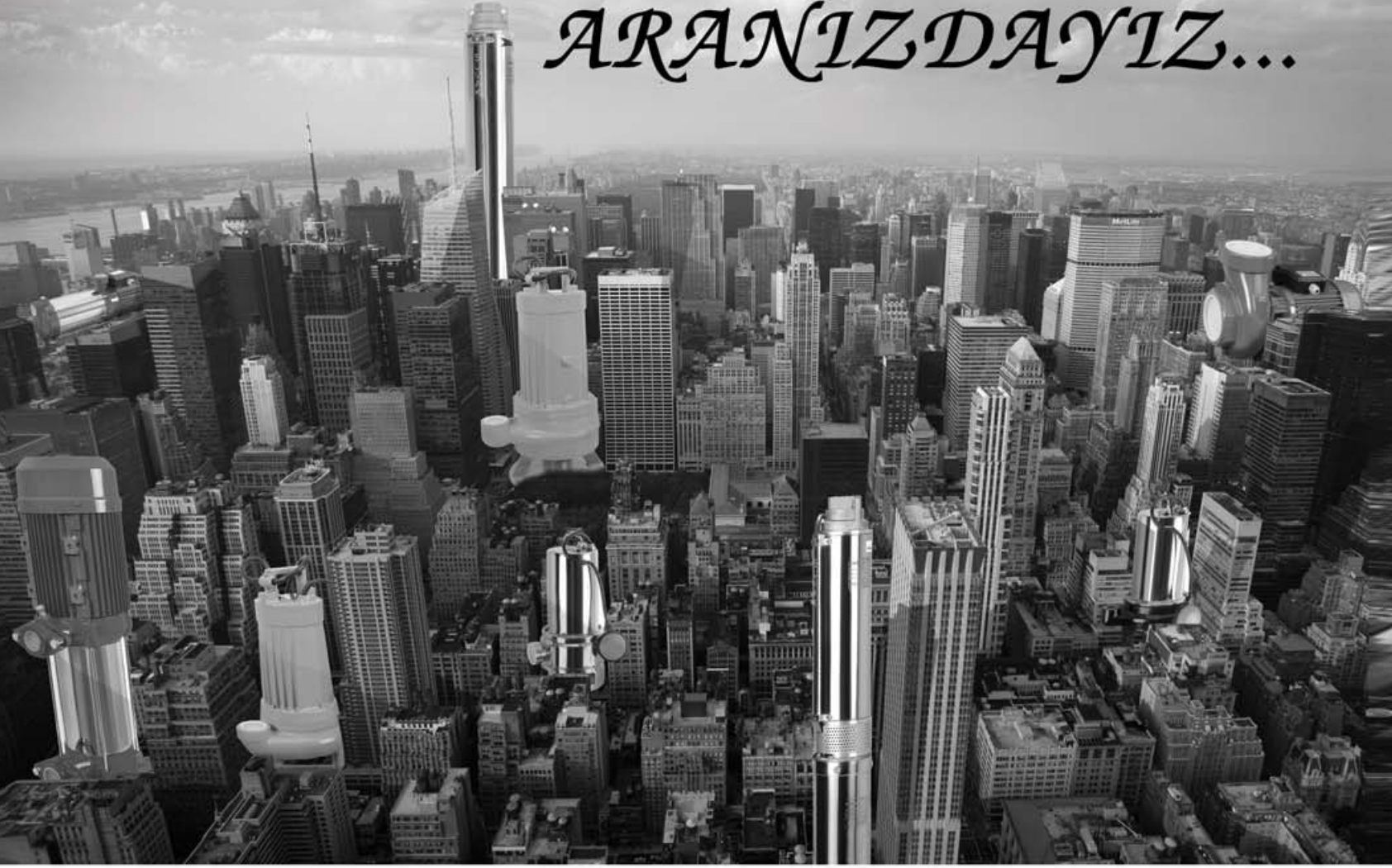
Yüksek tasarruf sağlayan Multi Sistemler, tek dış ünite ile 6 odalı bir eve tek başına yetiyor

Fuarda sergilenen ürünler arasında, sektörde öncü olan Mitsubishi Electric Multi Sistemler de yer aldı. Branşman kutusu olmadan, 6 odalı evlerin klima ihtiyacına tek dış ünite ile çö-

S SUMAK®

"Suyun kalbi,"

*20 YILDIR
ARANIZDAYIZ...*



DALGIÇ

&

HİDROFOR

&

SANTRİFÜJ

Elektromanyetik Pompalar
4"-5" Dalgıç Pompalar
Temiz Su Dalgıç Pompalar
Drenaj Dalgıç Pompalar
Foseptik Dalgıç Pompalar
Bıçaklı Dalgıç Pompalar

Paket Hidroforlar
Düşey Milli Hidroforlar
Paslanmaz Hidroforlar
Grup Hidroforlar
Yangın Hidroforları
Sürücülü Hidroforlar

Preferikal Pompalar
Salyangoz Pompalar
Jet Pompalar
Paslanmaz Pompalar
Çok Kademeli Pompalar
Sulama Pompaları
Benzinli&Dizel Motopomplar



ayın dosyası / isk-sodex 2014'ün ardından

züm üreten Mitsubishi Electric MXZ-6C122VA Multi Sistemler, tüm yıl boyunca düşük enerji tüketimi ile hem soğutmada hem de ısıtmada yüksek tasarruf sağlıyor. Yüksek kapasitesine rağmen tek fanlı dizayn edilen kompakt boyutlara sahip dış ünite, montaj için büyük alanlara ihtiyaç duymuyor. Maksimum 16,5 kW'a kadar çıkabilen ısıtma kapasitesi ile farklı ihtiyaçlara cevap verebilen Multi Sistemler; duvar tipi, asılı tavan tipi, gizli tavan tipi, 4 yöne üfleme kaset tip ve döşeme tipi iç üniteler ile birlikte kullanılabilir.

Sezonsal Verimlilik kriterlerine uygun klimalar, yeni tasarımlarıyla dikkat çekti

1 Ocak 2014'te yürürlüğe giren "Klimaların Enerji Etiketlemesine Dair Tebliğ" ile geçerli olan Sezonsal (Mevsimsel) Verimlilik Kriterleri'ne uygun A, A+, A++, A+++ enerji sınıfına sahip Mitsubishi Electric Ev Tipi Split Klimalar, fuarda yeni tasarımlarıyla dikkat çekti. Daha kompakt ve estetik dizayna sahip olan bu klimalar, farklı renk seçenekleriyle evlerin dekorasyonuna da uyum sağlıyor.

Klima teknolojisinde zirve: Yeni Kirigamine Klimalar

Özel filtre sistemi Plasma Quad ile havayı temizleyerek ortamdaki toz, bakteri, virüs ve alerjenleri yüzde 99'a varan oranda nötralize eden, 3D i-see Sensör ile bulunduğunuz yeri ve uzak noktalardaki sıcaklıkları algılayan ve Doğal Hava Esintisi teknolojisi ile ortamın aşırı soğumasına ve yorgunluk hissine engel olan Yeni Kirigamine Klimalar, fuarda sergilenen ev tipi split klimalar içinde öne çıkan ürünlerden oldu. İnsan ve hayvanı ayırt edebilen, odada kimse yokken enerji tasarrufu moduna geçerek güç tüketimini 10



dakika sonra yüzde 10, 60 dakika sonra da yüzde 20 azaltan Yeni Kirigamine Klimalar, insan kulağının neredeyse algılayamayacağı ses seviyesinde çalışıyor. Mitsubishi Electric tarafından Japonya'da ferah havasıyla ünlü Kirigamine Tepeleri'nden ilham alınarak geliştirilen klima teknolojinin zirvesi Yeni Kirigamine Klimalar, Sezonsal Verimlilik Kriterleri'ne göre soğutma ve ısıtmada A+++ enerji sınıfında yer alıyor.

Fuar gazetesi içeriği ve farklı konsepti ile öne çıktı

İstanbul CNR Expo'da 7-10 Mayıs tarihleri arasında gerçekleşen İSK SODEX Fuarı'nda 8. salonda, A08 numaralı standta ürünlerini sergileyen Mitsubishi Electric Klima Sistemleri'nin Fuar Gazetesi de bu yıl farklı bir konseptle sahneye çıktı. Gazetede; ürünler, referans projeler, haberler ve yeniliklerin yanı sıra sektörün en önemli gündem maddesi Sezonsal Verimlilik ile ilgili tüm detaylar, klima kullanmanın püf noktaları ve İSKİD Başkanı Naci Şahin, ÇEBDİK Başkanı Dr. Duygu Erten, Meteoroloji ve Afet Yönetimi Profesörü Prof. Dr. Mikdat Kadioğlu gibi önemli isimlerin röportajları da yer aldı.

Panel Sistem, Türkiye'nin uluslararası nitelikteki en büyük iklimlendirme fuarı İSK-SODEX 2014'teydi



35 yıllık deneyimiyle sektöründe öncü, yenilikçi ve güvenilir olan Panel Sistem Soğutma A.Ş. 7-10 Mayıs 2014 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen Isk-Sodex 2014'te yerini aldı.

Ürün yelpazesinde split ve endüstriyel soğutma makineleri, soğuk oda evaporatörleri, su/glikol hava soğutucuları, hava soğutmalı kondenserler gibi inovatif dizayna sahip, maksimum enerji tasarrufu sağlayan, çevreyle dost pek çok ürün bulunduran Panel Sistem, fuar standında Endüstriyel Tip Soğutma Grubu, Split Tip Soğutma Grubu, Merkezi Soğutma Grubu, Etilen Alma, Ultrasonik Nemlendirme, Amonyak Evaporatörü ve Wet-Dry Cooler(Kuru Soğutucu) ünitelerini sektör profesyonellerinin ve ziyaretçilerin dikkatine sunarak yoğun ilgi gördü.

Yüksek kalite standartlarına sahip Panel Sistem, gıda sektöründe sağlıklı ve güvenli gıdanın teminatı olan HACCP 22000 sertifikasına sahip olan ilk soğutma firması olmasının yanında, müşteri memnuniyetini her zaman en üst seviyede tuttuğu için, Amerikan Ulusal Akreditasyon Kurumu (ANAB) tarafından ISO 10002 Müşteri Memnuniyet Yönetim Sistemi belgesini de almaya hak kazanmıştır. Panel Sistem, sahip olduğu bu özgüven, kurumsal yapısının bütünlüğü ve bayi ağına genişliği sayesinde sektörde emin adımlarla ilerlemektedir.

Soğutma sektörünün önemli ihracatçılarından olan Panel Sistem, katıldığı fuarlarla pazarlardaki konumunu güçlendirmeye devam etmektedir. Konuyla ilgili olarak Panel Sistem Genel Müdürü Levent Aydın şunları belirtmiştir: "Asya, Avrupa, Afrika ve Ortadoğu'da 55'ten fazla ülkeye ihracat yapan Panel Sistem Soğutma A.Ş., sunduğu kaliteli ürünlerle sektöründeki lider markalardan biridir. Sağlam bayi ağımla, pazarda yükselen bir ivme ile yol alıyoruz. Fuarlar mevcut ihracat hedeflerini geliştirmede ve yeni pazarlara ulaşmada bizim için büyük önem taşıyor. Sektörün en büyüğü olan Isk-Sodex 2014 Fuarı'nda da ürünlerimizi tanıtmaya, yeni iş ortakları kazanmaya ve mevcut müşterilerimizle yeniden buluşma imkanı bulduğumuz için memnunuz."

MCS®

Üretimde Önce Kalite...

KELEPÇE



*Standardı Herkes...
Üstünü **MCS** yapar...*

MCS Kelepçe ve Havlupan İml.San.Tic.Ltd.Şti.

Adres: Karaağaç Mah. Hadımköy - İstanbul Cad. No:12-A/2 Büyükçekmece/İstanbul
Tel: + 90 (212) 858 24 34 Faks: + 90 (212) 485 09 44
E-Posta: mcs@mcskelepce.com.tr Web: www.mcskelepce.com.tr



İstanbul Fuar Merkezi'nde, 7-10 Mayıs 2014 tarihleri arasında gerçekleştirilen ve sektörden birçok firmanın katıldığı ISK-Sodex Fuarı'nda Systemair HSK, geniş ürün yelpazesi ile ziyaretçilerini ağırladı. Türkiye'de Klima Santralleri konusunda lider olan ve son 6 yılda dünyadaki krize rağmen ciddi büyüme gösteren Sytemair HSK, Klima Santralleri, Soğutma Grupları, Fanlar, Hava Dağıtım Elemanları ile "Sağlığı Düşünen, Tüketimi Düşüren" sloganıyla satışına başladığı "Konut Tipi Klima Santralleri"ni tanıttı. Systemair HSK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Vural Eroğlu, fuarda şöyle konuştu: Klima Santrallerinde yalnızca Türkiye'de değil, Avrupa'da da lideriz. Systemair'in farklı ülkelerde bulunan 9 adet klima santrali fabrikası ile dünyada önemli bir pazar payına sahibiz. İstanbul Hadımköy'de bulunan Systemair HSK fabrikası Türkiye'nin en büyük ve en teknolojik klima santrali fabrikasıdır. Fabrikamızda bulunan yüksek üretim teknolojilerini, "fabrika içinde fabrika" şeklinde ifade ediyoruz. Tüm bunlar bizim Türkiye Klima Santrali Pazarı'nda lider bir firma olmamızı sağlıyor. Systemair HSK'nın hedefi büyüktür. Pazarımızda, bu hedefleri mümkün hale getiriyor. Türkiye klima santrali pazarının %17'sini karşılıyoruz. 2017 yılının sonlarına doğru dış pazarla birlikte kapasitemizi 2-3 kat artırmayı hedefliyoruz."

Eroğlu: "Systemair HSK olarak ilk defa fuara katılıyoruz"

Sodex Fuarı'nın, birleşmeden sonra Systemair HSK firması olarak Türkiye'de katıldıkları ilk fuar olduğunu belirten Eroğlu, "Systemair ve HSK birleşmelerinin gerçekleştiği iki yılı kapsayan bu süreçte iyi yönde ciddi farklılıklarımız oldu. Yeni bir fabrika kurduk ve hızla üretime başladık. Systemair ve HSK'nın teknik açıdan entegrasyonunu tamamladık. Türkiye'de bulunan firmalarımızı birleştirerek tek çatı altında topladık. Sermaye artışı ve yeni teknolojiler ile ciddi yatırımlar yaptık. Ciromuzu iki yıl öncesine göre misli ile büyütme-yi başardık. Systemair'in dünyadaki diğer fabrikalarında üretilen ürünlerinin Türkiye'ye adaptasyonunu sağlayarak, ülkemize yeni teknolojiler kazandırdık. Satış sonrası hizmetlerimizi, SysTechnic adı altında; "Elektrik, Elektronik, Mekanik ve Bina İşletim Sistemleri" ile müşterilerimizin hizmetine sunduk ve 7/24 hizmet anlayışını başlattık. Otopark havalandırma sistemlerini, pazarın iş planlarını iyi yönde etkileyecek şekilde bir iş modeline dönüştürmeyi başardık" dedi. Fuarda 2014 yıl sonu hedeflerini de dile getiren Eroğlu, "Mevcut çalışmalarımızın yanı sıra Systemair ile VRF pazarına giriş yapacağız. Konut tipi iklimlendirme cihazlarına yönelik olarak öncelikle ülkemizde pazar oluşturma çalışmalarını yürüteceğiz. Bununla birlikte tünel fanları, Frame Drill ve SysTechnic konusundaki çalışmalarımıza ivme kazandıracağız. Cihazlarımızı otomatik kontrol ve kablolarla ile yatırımcıların ve binaların teknik bakım personelinin tercih edeceği hale getirme çalışmalarımızı geliştirerek devam edeceğiz. Otopark havalandırma işleri de dahil olmak üzere fan konusunda Türkiye pazarında 1. veya 2. firma olduğumuzu tahmin ediyoruz. Kalitemiz, markamız ve Türkiye'de kurmuş olduğumuz güçlü organizasyonumuz ile pazar payımızı daha üst noktalara taşıyacağımızı biliyorduk. Kısacası oldukça yoğun bir programımız var. Türkiye gibi

Systemair HSK, ISK-SODEX Fuarı'nda çevre dostu ürünlerini sergiledi

İklimlendirme sektörünün global markalarından Systemair HSK, İstanbul Fuar Merkezi CNR Expo'da düzenlenen fuarda; en yeni teknolojilerini, enerji sarfiyatı düşük ve çevre dostu olan ürünlerini tüketicilerin beğenisine sundu.

gelişmekte olan bir ülkede yaşayınca böylesi programlar yapmak görevimizdir" dedi. Eroğlu ayrıca 2013 yılını 75 Milyon TL ciro ile kapadıklarını ve Türkiye'de İstanbul, Ankara ve Adana'da bulunan ofisler ile yaygın bir satış ağı ile çalıştıklarını; Portekiz, Rusya, BAE, Suudia Arabistan, İran, Irak, BDT ülkeleri, Libya, Balkanlar ve Doğu Avrupa ülkelerine ihracat yaptıklarını belirtti.

Systemair HSK, kullanıcı dostu ürünler sunmaya devam ediyor

Systemair ürünlerinin en önemli özelliğinin kullanıcı dostu ürünler olduğunu dile getiren Eroğlu, "Bir iklimlendirme ürünü ortalama 15-20 yıl kullanılmaktadır. Kullanıcı dostu ürünler; her zaman aynı performans ile çalışan, az bakım gerektiren, kolay müdahale edilebilir, en önemlisi de çalışma ömürleri boyunca en az enerjiyi harcayan ürünlerdir. Systemair mühendisleri için bu girdiler oldukça önemlidir" dedi. Eroğlu şöyle devam etti: "Dünya nüfusunun ortalama %50'si şehirlerde yaşıyor. Bu oranın 2050 yıllarında %70'lere çıkması bekleniyor. Şehirleşmeyle birlikte binalar enine-boyuna büyüyor. Artık günümüzde 1 milyon m² alanı olan binalara rastlamak mümkün. Bu değişimle birlikte Türkiye iklimlendirme sektörü de her yıl %10'un üzerinde geliyor. Systemair HSK olarak bu gelişimi dikkatle takip ediyor ve pazara, çevreye duyarlı yaklaşık 35.000 çeşit ürün ile oldukça zengin sistem alternatifleri sunuyoruz. Konut Tipi Klima Santralleri yeşil havalandırma konseptine uygun olarak geliştirilen en yeni ürünümüz. Bu ürünümüz ile konutlarda ve rezidanslarda gün boyu taze ve hijyenik hava sağlarken, ısı kayıplarını da minimize ediyoruz. Bir insanın günde ortalama 15.000 litre taze hava soluduğu düşünülürse iç mekanlarda taze hava sağlayan cihazların kullanılması bir zorunluluk haline geliyor. Eğer iyi hava kalitesi istiyorsak, iyi bir havalandırmanın olması gerek, bunun başka bir yolu yok. Systemair HSK Konut Tipi Klima Santralleri ile havanın kalitesini artırıyor. Doğadaki enerjiyi en etkin ve verimli bir şekilde kullanabilen ürünleri, tüketicilerle paylaşmaktan mutluluk duyduklarını belirten Eroğlu, Türkiye'de enerji tasarrufu sağlayan teknolojiler, verimli enerji kullanımı ve çevre dostu sistemler konusunda tüketicileri bilinçlendirmeyi hedeflediklerini söyledi.

Systemair HSK, enerjiyi koruyarak, temiz hava konusundaki iddiasını sanayi ve ticari alanlardan sonra konutlara da taşıdı!

Fuarda en çok ilgi çeken ürünlerden biri de Systemair'in Yeşil Havalandırma (Green Ventilation) konseptine uygun olarak geliştirilen "Konut Tipi Klima Santralleri" oldu. "Konut Tipi Klima Santralleri", konutlarda ve rezidanslarda gün boyunca taze ve hijyenik hava sağlarken, ısı kayıplarını da minimize ediyor. Yüksek katlı binalarda camların açılabilmesi nedeniyle düşük olan hava kalitesi; baş ağrısı, halsizlik, nefes daralması, baş dönmesi, mide bulantısı gibi çeşitli rahatsızlıklara yol açıyor. Systemair Konut Tipi Klima Santralleri, ortamdaki havanın kalitesini yükseltirken, filtreleri sayesinde alerjilere karşı kalkan oluşturuyor ve fonksiyonel özelliğiyle ortamdaki istenmeyen kokuları yok ediyor. Systemair Konut Tipi Klima Santralleri; ocak üstü, duvar ve tavan arasına yerleştirilerek farklı dizayn seçenekleri ile evinizin dekoruna uygun çözümler sunuyor.



VİS VANA İTHALAT İHRACAT TİC. LTD. ŞTİ.
Türkoba Köyü No: 47 Büyükçekmece - İstanbul
Tel: +90 212 859 0071 - 859 0072 • Fax: +90 212 859 0324
info@visvana.com • satis@visvana.com • www.visvana.com

Termo Teknik, ISK - Sodex 2014 İstanbul Fuarı'nda ısıtma sistemleri ürünleriyle öne çıktı

Merkezi ısıtma kazanları ve yoğuşmalı kombileri ile eksiksiz bir portfolyoya ulaşan Termo Teknik, ISK – SODEX 2014 Fuarı'nda 300 m²'lik standında sunduğu ürünleri ile öne çıktı. Termo Teknik, başarısını sürekli olarak sayısını arttırdığı bayi ve iş ortaklarının geniş katılımı ile düzenlediği kokteylde kutladı.

İngiliz ISG şirketinin iştiraki olarak Türkiye'de faaliyetini sürdüren Termo Teknik, 7-10 Mayıs 2014 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen Uluslararası Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma ve Güneş Enerjisi Sistemleri Fuarı niteliğinde olan ISK – SODEX 2014'te, 6/7. Holde bulunan 300 m²'lik standı ile öne çıktı. Fuar çerçevesinde Termo Teknik bayi ve iş ortaklarının geniş katılımıyla bir kokteyl düzenlendi. Fuar kapsamında Termo Teknik, yüksek kaliteli ürün yelpazesini bayileri ve ziyaretçileri ile bir kez daha paylaşma olanağı buldu.

Türkiye'de bir fuar kapsamında ilk kez sergilenen duvar tipi yoğuşmalı kazan Evomax, opsiyonel kapasite seçenekleri, kurulum kolaylığı ve servis yaygınlığı ile ziyaretçilerin beğenisini kazandı. Evomax, Termo Teknik'in bağlı bulunduğu Ideal Stelrad Group'un (ISG) Kraliçe Ödül'ü (Queen's Award) Ideal Heating fabrikasında üretiliyor. Farklı merkezi ısıtma kapasitelerine farklı opsiyonları sayesinde çözümler sunabilen Evomax, dayanıklı yapısı ve yüzde 110'a ulaşan üstün verimliliği ile Sodex'te de dikkat çekti. Termo Teknik, Evomax dışında ısıtma sistemleri yelpazesinde yer alan diğer güçlü ürünü olan LOGIC 26/35 Yoğuşmalı kombi ve zengin radyatör çeşitleriyle de ziyaretçilerden tam not aldı.



Termo Teknik CEO'su Cem Nazif Yalçın, fuar esnasında yaptığı konuşmada Termo Teknik'in pazarda sürekli bir gelişme içinde olduğunu belirterek, "Genişleyen ürün gamımızla, ısıtma sistemleri konusunda radyatörden kazan ve kombiye kadar eksiksiz sistem çözümü sunuyoruz. Kaliteli ürün portföyümüzün ve sağlam bayi ilişkilerimizin de verdiği güçle, pazar payında sürekli artan bir ivme ile devam ediyoruz." dedi.

Termo Teknik Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ali Oraloğlu ise, Termo Teknik'in Avrupa'nın en büyük panel radyatör üreticilerinden birisi olduğunu vurguladı.

....



İnnovasyon ve teknolojik yatırımlarıyla HVAC sektöründe önemli bir yeri olan Trox Turkey, Türkiye'nin en büyük fuarı olan ISK - Sodex İstanbul 2014'te açılışını yeni ürünü olan X – Fans ile gerçekleştirdi. Avrupa genelinde referans projelerde sıkça tercih edilen fanlar emniyet ve iyi hava kalitesini Türkiye'deki projelerde de göstermeyi amaçlıyor. X – Fans santrifüj ve aksiyal fanlar; havaalanları, oteller, endüstriyel ve idari binalar, kapalı otopark ve altyapı tesislerinde havalandırma ve duman tahliyesi için kullanılıyor. Ağır veya kirli havanın temiz-

Trox Turkey ISK-Sodex İstanbul 2014'te yeni ürünü X – Fans' i tanıttı

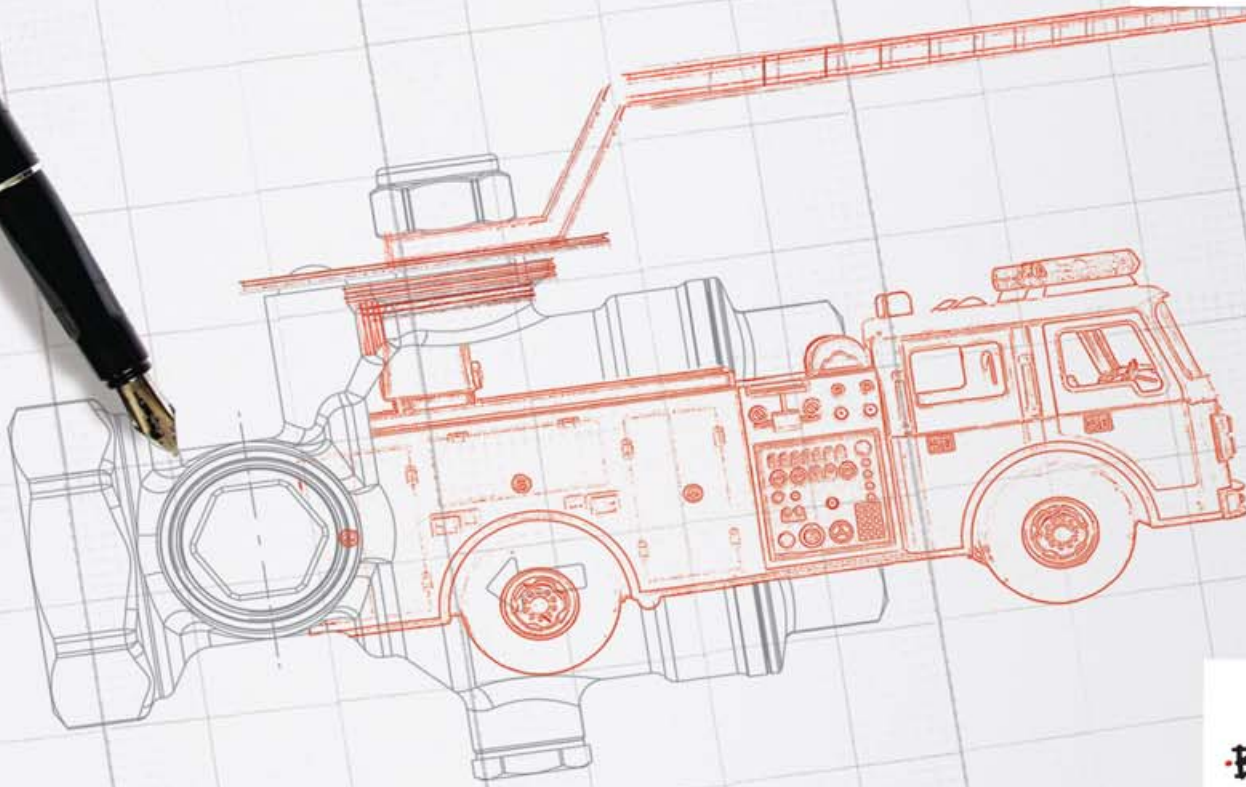
İleneceği yer neresi olursa olsun TROX yelpazesinde müşteriler ihtiyaçları doğrultusunda kendilerine uygun fanı bulabiliyor ve yüksek güvenliğini geniş ürün gamı sayesinde optimum faydayı elde edebiliyorlar. X – Fans ürünleri, 200 ila 600 C derece arasındaki sıcaklıklara ve 120 dakikaya kadar dayanıklılığa sahip fan modellerini (çatı fanları, duvar fanları, şaft duvar fanları, jet fanlar, aksiyal ve radyal fanlar) içeriyor.

X-FANS Duman Egzoz Fanları: Duruma bağlı bakım işletim maliyetlerini azaltır. Akıllı algoritması, kurulmuş ve çalışan duman egzoz fanları üzerinde yüzü aşkın ölçüm istatistiğine dayanan yenilikçi teşhis prosedürü ile pazar lideri bir başka kozunu oynamaktadır. Bu prosedür sayesinde, duman egzoz fanlarının rulman ve yağlama yağlarının iki ile beş yıllık aralıklarla değiştirilmesi artık gerekmez. Bu emniyet ürünlerinin hizmet ömrü dolayısıyla 20 yılın üzerine çıkmaktadır. Tek gerekli olan her yıl 30 dakikalık teşhis işletimi yapmak ve her altı ayda bir fanı açıp kapamaktır.

Yangından korunmada dünya standartlarını belirliyoruz

Giacomini; yangından korunma ürünlerindeki uzmanlığı ve uzun ömür garantisiyle güvenliğinizi sağlıyor. Yangından korunma teknolojilerinde dünyaya yön veren Giacomini, dünyanın en büyük pirinç vana üretim tesisi ve patentli ürünleri ile her zaman bir adım önde.

Patentli
Ürünler



•Bütün Ölçüler
•32 Orifis

FM
APPROVED LISTED 36Y7



A 61



A 105



A 156



A 201

Giacomini Unival Tesisat Armatürleri San. Tic. Ltd. Şti.
İstanbul Anadolu Yakası Organize Sanayi Bölgesi
Aydınlı Mahallesi Mermerciler Caddesi
No:10 34953 Tuzla İstanbul
Tel: 0216 593 38 38
www.unival.com.tr
info@unival.com.tr

GIACOMINI 
Technology in Comfort

**uni
val**

ayın dosyası / isk-sodex 2014'ün ardından

- Çatı, santrifüj, duvar ve aksiyal fanlar
- EN 12101, Bölüm 3 uyarınca tüm sıcaklık aralıkları için onaylanmıştır (200 °C, 300 °C, 400 °C ve 600 °C)
- CE işaretli ve uygulama onaylı

X-FANS İmpuls Jet Fan: Güvenli galeri duman tahliyesi ve doğal ısı dağılımı. X-Fans İmpuls Jet Fan, doğal ısı ve duman tahliyesini destekleyen ilk fanıdır. Çok yüksek sıcaklıklarda ısı kolaylıkla galeri çatılarında birikir. İmpuls Jet Fan, çatıdaki açıklıklar vasıtasıyla termal yüklerin dağılımını kolaylaştırır. Yangın durumunda fan jetin impulsu ilgili alanların hemen hemen dumsız kalmasını sağlar. Bu çift fonksiyon, Trox TLT İmpuls Jet Fanı, yeni mimari konseptlerde uygulamaya olanak sağlayan ikna edici bir yenilik olarak konumlandırır. Tasarım ve boyutlandırma projeye göre yapılabilir.

X-Fans Jet Havalandırma Sistemi: Kapalı otoparklardaki havalandırma ve duman tahliyesinde yeni bir çözüm. Trox TLT X FANS Jet Havalandırma Sistemi, aksiyal fanlar ve emiş havası borularıyla CO ve duman gazlarını uzaklaştıran klasik yöntemle alternatif olarak sunulmuştur. CO içeren hava bir veya birden fazla merkezi baca ile uzaklaştırılır. Tavan altındaki jet fanlar sürekli taze hava akımı sağlar. Yangın durumunda sıcak yangın dumanı, merkez bacalardaki güçlü duman egzoz fanlarıyla tahliye edilir. Herkes önceden tanımlanmış alanı terk ettikten sonra, jet fanlar otomatik olarak açılır ve yangını söndürmeye çalışan itfaiyeye destek verir. Aerodinamik bir duman kontrol sisteminin uygulanabilmesi için jet fanlar, sıcak hava gazlarını merkezi bacalara yönlendirir.

Wavin Pilsa inovatif ürünleriyle ISK - Sodex Fuarı'nda

Wavin Pilsa, 7-10 Mayıs tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşen ISK - Sodex Fuarı'nda iki yeni inovatif ürününü beğeniye sundu.



Yeni nesil tesisat borusu BasaltTherm ve kaynak gerektirmeyen yapısıyla çok hızlı montaj imkânı sağlayan boru ve ek parça sistemi Hep20, sektörün uzmanlarından tam not aldı.

Türkiye plastik boru sektörünün lider firmaları arasında yer alan Wavin Pilsa, 7-10 Mayıs tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşen ISK - SODEX Fuarı'nda inovatif ürünlerini tanıttığı standıyla ilgi odağı oldu. Wavin Group CFO'su Andrés Capdepon, Wavin Pilsa Genel Müdürü Orhun Çapanoğlu, Wavin Pilsa Satış ve Pazarlama Direktörü Mustafa Alp Koca ve Wavin Pilsa Satış Destek Müdürü Fatih Asal ev sahipliği yaptığı stand, fuar boyunca bini aşkın profesyoneli ağırladı.

Wavin Pilsa, kendi alanında dünyanın üçüncü, Türkiye'nin en büyük fuarı olan ve bu yıl yerli ve yabancı yaklaşık 90 bin kişinin ziyaret ettiği ISK - SODEX Fuarı'nda iki yeni ürününün lansmanını gerçekleştirdi. Yeni nesil tesisat borusu BasaltTherm ve kaynak gerektirmeyen yapısıyla hızlı montaj imkânı sağlayan boru ve ek parça sistemi Hep20 çözümlerini tanıtan Wavin Pilsa, sektörde bir ilk olan Wavin Academy projesinin detaylarını da fuar ziyaretçileriyle paylaştı. Ziyaretçilerin bu yeni ürünleri deneme fırsatı buldukları fuarda, Wavin Pilsa pek çok yeni iş birliğine de imza attı.

Sektörde kuralları değiştirecek 2 yeni ürün

Wavin Pilsa'nın ilk kez fuardaki standında tanıttığı kaynak gerektirmeyen, Hep20 montaj zamanından yüzde 90 oranından tasarruf sağlıyor. Türkiye pazarı için yeni olan bu ek parça ve boru sistemi, fireleri de ortadan kaldırıyor.

Wavin Pilsa'nın Türkiye pazarıyla tanıştırdığı bir diğer ürün olan BasaltTherm tesisat borusu ise muadillerine göre daha yüksek ısı ve basınç dayanımı, iç çap genişliğinden dolayı daha fazla su akışı, yüksek ısılarındaki genişlemesinin düşük olması ve dayanım gibi üstün özellikler sunuyor. BasaltTherm bu özellikleriyle, sektörde özellikle sıcak su uygulamalarında güven, kalite, uygulama kolaylığı açısından pozitif etkiler yaratıyor.

Wavin'in cirosunun yüzde 15'ini inovatif ürünler oluşturuyor

Wavin'in inovasyona verdiği öneme dikkat çeken Wavin Pilsa Genel Müdürü Orhun Çapanoğlu, "Wavin Group bünyesindeki teknoloji geliştirme merkezi, Wavin Türkiye ile işbirliği halinde yeni ürünlerle ilgili geliştirmeler yaparken mevcut ürünler için kaliteyi üst seviyeye taşıyacak olan çalışmaları da yönetiyor" dedi. Grubun her yıl toplam cirosunun en az yüzde 15'ini yeni ürünlerin oluşturduğu bilgisini veren Çapanoğlu, şöyle devam etti: "Önümüzdeki dönemler için de ürün gamımızı sürekli yenilemeyi, yeni ürünlerimizle pazarla buluşturmaya devam edeceğiz. Ürün gamımızı, müşterilerimizin beklentileri doğrultusunda en yeni ve yüksek teknolojiye sahip ürünlerle geliştirmeye devam ediyoruz."

Wavin Pilsa'dan sektöre eğitim desteği

Wavin Pilsa'nın fuarda tanıttığı bir diğer yenilik olan Wavin Academy, Wavin Pilsa çözüm ortaklarına yeni ürünlerle fayda sağlamanın yanı sıra eğitim konusunda destek vermek ve onların görüşleriyle yeni ürünler geliştirebilmek için hayata geçirildi. Bünyesinde bulunan uygulama tesisi, eğitim salonları ve laboratuvar ile tam donanımlı bir eğitim projesi olan Wavin Academy ile yılda 10 bin tesisatçı, uygulamacı, bayi, mühendis ve diğer çözüm ortaklarına hizmet verilmesi planlanıyor. Orhun Çapanoğlu, "Mayıs sonunda resmi açılışı yapılacak Wavin Academy'nin faaliyete girmesiyle sektörümüzdeki kalifiye eleman ihtiyacı, doğru uygulama ve çözümler ile genel kalite standartlarının yükselmesi gibi konuların çözümüne katkıda bulunmayı amaçlıyoruz" dedi.

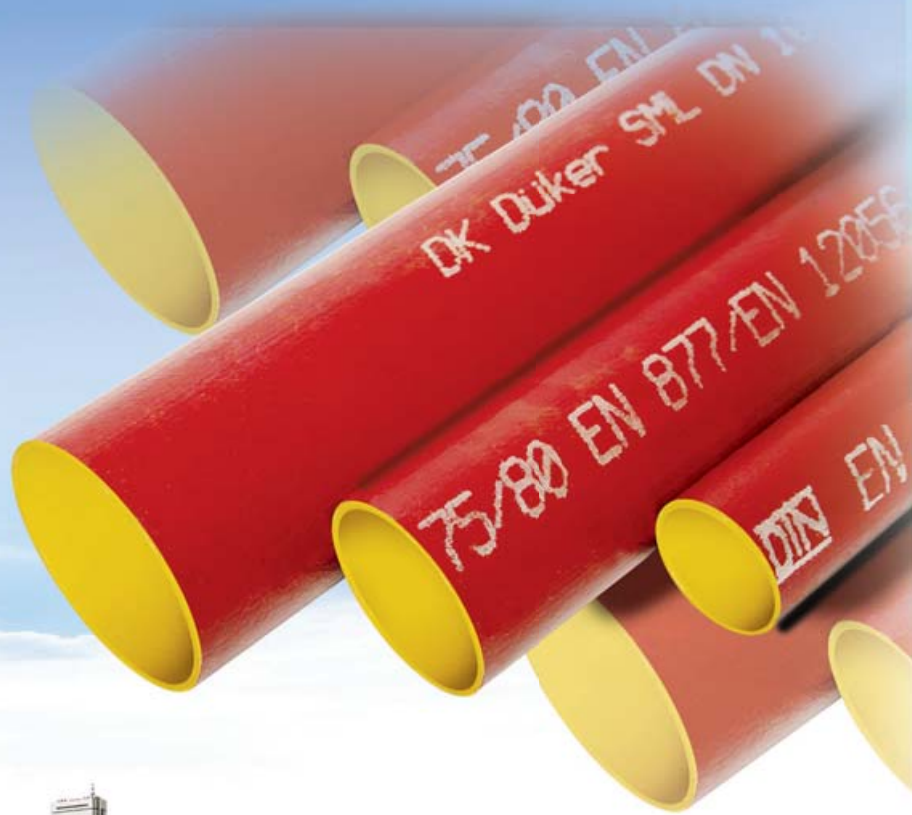
MASTER



Düker



**YANGIN VE SES'E
ALTERNATİFİ OLMAYAN
AVRUPA'DA ÜRETİLEN BORU**



ADRES

Demirciler Sitesi 9.Yol No : 39 Zeytinburnu / İSTANBUL

0212 510 23 91 - 0212 510 21 28

info@masteryapi.com



ISO 9001: 2008

www.masteryapi.com

Wilo yenilikçi ürünleriyle ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı'na damga vurdu

Pompa sistemleri sektörünün lider şirketi WİLO, iklimlendirme ve tesisat alanlarında faaliyet gösteren onlarca firmayı bir araya getiren ISK-SODEX 2014 Fuarı'na katıldı. WİLO standı sektör profesyonellerinden yoğun ilgi görürken, yapılan sosyal medya aktiviteleri ve ziyaretçilere sunulan hediyelerle fuar boyunca renkli anlar yaşandı.



Ürettiği pompaları ve pompa sistemleriyle bina teknolojilerinde, altyapı uygulamalarında ve endüstride hizmet veren WİLO, sektörün önemli fuarlarına katılarak daha çok noktaya ulaşmayı hedefliyor. WİLO Türkiye, 7-10 Mayıs 2014 tarihleri arasında

İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen, iklimlendirme ve tesisat alanlarında faaliyet gösteren birçok firmayı bir araya getiren ISK-SODEX 2014 Fuarı'na katıldı. İstanbul Fuar merkezinde kurduğu dikkat çekici standı ile WİLO, altyapı çözümleri sınıfında "Emuport" ve "FA" adlı ürünlerini ziyaretçilerle buluşturdu. Bina teknolojileri sınıfında en yüksek verimlilik dereceleri ile çalışan "Stratos", "Yonos MAXO", "Helix", "Stratos GIGA", "Yonos PICO", "SiBoost Smart (FC) Helix V" ve "Heatfixx" adlı ürünler de WİLO standını ziyaret eden sektör profesyonellerinin ilgisine sunuldu.

WİLO Türkiye Genel Müdürü Ercüment Yalçın ve yurtdışından gelen üst düzey WİLO yöneticileri ile birlikte WİLO Türkiye satış ve pazarlama ekibi de ISK-SODEX 2014 Fuarı'nda ziyaretçilerle bir araya geldi.

WİLO standında yapılan işbirliği görüşmelerinin yanı sıra sosyal medya aktiviteleri ile renkli anlar da yaşandı. WİLO'nun Facebook veya Twitter sayfalarını beğenene ve günün hashtag'i gibi farklı uygulamalara katılanlara sürpriz hediyeler verildi.

Açılımı "Uluslararası Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma ve Güneş Enerjisi Sistemleri Fuarı" olan ISK-SODEX 2014 Fuarı'nda sektörün nabızı tutularak yeni işbirlikleri kuruldu.

Baypa A.Ş.'ye ISK-Sodex İstanbul Fuarı'nda yoğun ilgi

Özellikle kolektör ve vana sektörünün lider şirketi Baypa, ısıtma, soğutma, klima ve tesisat alanlarında faaliyet gösteren onlarca firmayı bir araya getiren ISK-SODEX İstanbul 2014 Fuarı'na katıldı.

Baypa A.Ş. 7 - 10 Mayıs 2014 tarihleri arasında düzenlenen Türkiye'nin en büyük Uluslararası Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma ve Güneş Enerjisi Sistemleri Fuarı'na katılım gösterdi. Fuar boyunca sektörün önde gelen firmaları tarafından ziyaret edilen güçlü kuruluş Baypa A.Ş., ticari hayatında yeni bağlantılar kurup gücüne güç kattı. İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşen fuarda Baypa A.Ş. ziyaretçileriyle paylaştığı özel hediyeler, parlayan standı ve şirketin renk uyumundan ilk olarak bu fuarda sergilediği çalışan karıncasıyla standı gezen ziyaretçilere ve müşterilerine renk kattı.

Özellikle Baypa Küresel Vana, Baypa Set Kolektör, Baypa Ara Musluk, Baypa İçten Mini Küresel Vanalı Kolektör, ve Baypa Debili Kolektör olarak ürettiği ürünlere artı özellikler ekleyip ilk patenti'ni de alarak, ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı'na gelen 84 binden fazla ziyaretçinin sektörle alakalı olan kısmına tanıtımını yaptı. 1987 yılında sektöre giren Baypa ilk yıllarda "Yerden Isıtma" kollektör ve fitting üretimine odaklanmış, sonraki yıllarda ise üretim çeşidini hızla arttırmıştı.



Şu anda ısıtma, soğutma, havalandırma ve sıhhi sistemlerde kullanılan tüm kolektör ve aksesuarlar, Alpex, Pex, PPRC borularla kullanılan tüm fittingleri üreten Baypa A.Ş., ürün çeşidini 2 binin üzerine çıkardı. Toplam üretiminin % 70'ini ihrac eden Baypa A.Ş. piyasanın ihtiyaçlarına yönelik tüm isteklere cevap veren sektörün en önemli kuruluşlarından biri olmuş ve olmaya da devam edecek.



klepsan

vana & ölçü aletleri

"suya değer katıyoruz"



Merkez: Arap Cami Mah. Hoca Hanım Sokak No:10/A Karaköy/İstanbul
Fabrika: Ömerli Mah. Adnan Kahveci Cad. No:28 Hadımköy-Arnavutköy / İstanbul

Tel: 0 212 798 37 44 - Fax: 0 212 798 37 49
www.klepsan.com info@klepsansusayaclari.com

Makro Teknik ISK-SODEX Fuarına Katıldı

Makro Teknik, 7-10 Mayıs 2014 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezinde düzenlenen Uluslararası Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma ve Güneş Enerjisi Sistemleri Fuarı'na katıldı.



Makro Teknik, sektördeki gelişmeleri takip ederek yurt içinde ve dışında organize edilen sektör fuarlarına çok önem vermektedir. Gerek katılımcı gerekse ziyaretçi olarak fuarlara iştirak ederek, müşterilerine yakınlaşmakta, yeni fikirlerin ve iş potansiyellerinin oluşmasını sağlamaktadır.

Makro Teknik Kurucusu Nurettin Özdemir "Biz 'Bu Dünya Hepimizin' konsepti ile sürdürülebilir ve sürekliliği olan projelerle

yolumuza devam ediyoruz. Stant tasarımımızın ana teması da budur. Üretici, tedarikçi, satıcı kimliklerimizle ve Makro Express sistemimizle dünyaya açıldık. Fuarlar ve kongreler uzun vadeli düşünülmesi gereken etkinlikler ve sektörde kalıcı sağlam aksiyonlar almamıza neden oluyor. Sodex'in başarılı organizasyonu ile bu etki daha da büyüyor. Makro Teknik olarak stratejilerimizi uzun vadeli yaparak ilerliyoruz. Örnek olarak Makro Teknik Express, pazar analizleri sonucunda ortaya çıkan son 4-5 yılda geliştirerek hayata geçirdiğimiz bir projedir. Yurt içinde ve yurt dışında kısa sürede başarılı olmasının temelinde de bu vardır." dedi.

2010 yılında faaliyetine başlayan Makro Teknik Express sistemi başarıyla büyümesine devam etti. Makro Teknik üretimi yanında sahanın ihtiyacı olan ürün yelpazesinin satışını sağlayarak müşterilere tam hizmet sunma prensibine dayanıyor. Fuarın 3. günü 9 Mayıs tarihinde "Geleneksel Makro Buluşması" gerçekleştirildi. Meslektaşlar, müşteriler, paydaşlardan oluşan ve sayısı 400'e yaklaşan misafir Yıldız Teknik Üniversitesi Vakfı Hisar Tesisleri'nde Makro Teknik yemeğinde buluştu. Boğazın enfes manzarası, sıcak dostluk ortamıyla başlayan gece konukların keyifli saatler geçirmesi ile son buldu.

Makro Test ISK-SODEX ile İlk Fuarını Gerçekleştirdi

Makro Teknik'in çeyrek asırlık iklimlendirme deneyimi ile geçtiğimiz yıl sektörde start alan Makro Test, 7-10 Mayıs 2014 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezinde düzenlenen ISK-SODEX ile ilk fuarını gerçekleştirdi.

Geçtiğimiz yıl kurulan Makro Test, HVAC sektöründeki endüstriyel gelişmeleri yakından takip etmek ve yeni iş ilişkileri kurmak adına ISK-SODEX de, birçok katılımcının da bulunduğu yerli ve yabancı profesyoneller ile buluştu. İklimlendirme sektöründeki önemli bir boşluğun doldurulması gerekliliğinden yola çıkarak kurulan Makro Test Kurucularından Işık Yücesoy; "Yatırımcıya bu işin önemini anlatmamız lazım, dolayısıyla bu tür organizasyonlarda yer almak bizim için önemli. Birçok ziyaretçi standımızda ağırladık, testlerin en önemli amacı olan, istenilen hava kalitesi ile birlikte enerji verimliliğini sağlamak olduğunu bununda ancak kaliteli bir proje, kaliteli bir uygulama ve kaliteli bir test-ayar- dengeleme ile olabileceği fikrini paylaştık." dedi. Makro Test, hava ve su sistemleri için test-ayar-dengeleme (TAD), ses ve titreşim ölçümü, temiz oda performans testi ve bina sistemleri kabulü çalışma alanları ve proje öncesinde esnasında, uygulamada danışmanlık ve eğitim ile çözüm ortağınız felsefesiyle hizmet veriyor. Bu yıl içerisinde Türk Akreditasyon Kurumu (TURKAK) ile daha sonra da Ulusal Çevre Balans Bürosu'ndan (NEBB) akredite olmayı hedefliyor.



NOKTA

GROUP MÜHENDİSLİK

“HERKES İÇİN
KALİTELİ HİZMET”



AKILLI ÇÖZÜMLER

EĞİTİMLİ UZMAN KADROSU İLE;

ANAHTAR TESLİM PROJE-TAAHHÜT İŞLERİNİZİN TEK ADRESİ.

HİZMETLERİMİZ

- *MERKEZİ KLİMA VRV VE VRF SİSTEMLERİ
- *ENDÜSTRİYEL ISITMA VE SOĞUTMA SİSTEMLERİ
- *ELOKSAL TESİS KURULUMU
- *CHILLER VE KULE SOĞUTMA SİSTEMLERİ
- *YANGIN TESİSATI KURULUMU
- *YENİLENEBİLİR ENERJİ SİSTEMLERİ

www.noktagroup.com.tr

Akıncılar Mah. Orhan Cad. No:12/B Güngören - İstanbul
0(212) 539 60 43 - info@noktagroup.com.tr



Sektördeki geline son nokta ve endüstriyel gelişmelerin paylaşıldığı ISK-Sodex İstanbul Fuarı'nda Samsung Teknoklima yeni nesil ürünleri ile fuarın parlayan yıldızı oldu. 7 - 10 Mayıs 2014 tarihleri arasında gerçekleşen fuarda, Samsung Teknoklima'nın profesyoneller ile yaptığı çok özel buluşmalar, gerek basın için gerekse yerli ve yabancı sektör temsilcilerinin ilgi odağı oldu.

SAMSUNG , SİSTEM KLİMALARI PAZARINDA TEKNOKLİMA İLE FARK YARATMAYA DEVAM EDİYOR

Teknoklima'nın 2003 yılında başladığı faaliyetleri, 2011 yılında başlayan büyüme hedefi ve stratejisi doğrultusunda genişleyerek devam ediyor. Samsung'un teknoloji geliştirme, hızlı ürün çıkarma, inovatif ürünlerle Pazar lideri olma gibi üstünlükleri, iklimlendirme sektöründe de çok hızlı büyümesini sağladı. Sistem Klimalarındaki ürün gamını, yeni nesil DVM S VRF klimaları, EHS ısı pompası sistemleri, DVM Hydro Ticari Sistemler, DVM Water Sulu VRF Sistemleri ile tamamlamış olan Teknoklima tüm ürün gruplarında çok önemli referanslara imza atmaya devam etmektedir. Yeni nesil DVM S VRF klima sistemleri, Samsung'un Ar-Ge gücünü gösteren, üstün özellikleriyle ile sektöre yeni bir soluk getiren, içinde akıllı teknolojileri barındıran, kullanıcı dostu ve çevreci bir ürün olarak ön planda

Samsung Teknoklima ISK-Sodex İstanbul'da yeni nesil ürünlerini tanıttı

na çıkmıştır. Tek bedende 22 HP'lik, modüler olarak 88 HP ile sektörün en büyük kapasitesine ulaşmıştır. Her modülde en yüksek ısıtma ve soğutma verimliliklerini sağlayan cihazlarda, tüm kompresörler Smart Inverter özelliğine sahiptir. Bu özellik yüksek verimlilik, düşük enerji sarfiyatı demektir. VRF sistemler birçok otel, ofis, hastane, villa gibi yapılarda, uygun proje hesapları yapılmak kaydıyla ısıtmada da kullanılmaktadır. Bu kullanım, düşük dış sıcaklıklarda bile, VRF cihazların maksimum ve kesintisiz ısıtma sağlamasını gerektirir. Bu noktada SAMSUNG DVM S serisinin buhar enjeksiyonlu ısıtma teknolojisi, düşük dış sıcaklıklarda bile, yüksek ısıtma performansı vadetmektedir. Yine çok sıcak olan ve nemin de yüksek olduğu bölgelerde, 50 C ye kadar kesintisiz çalışma özelliği, SAMSUNG DVM S cihazların, güney ve güneydoğu gibi yaz sıcaklığının yüksek olduğu yerlerde tercih edilmesini sağlamaktadır. VRF sistemlerde iç ve dış ünitelerin ebatları, ses seviyeleri, dayanıklı ve estetik olması da tercih kriterlerindendir. Samsung, dizayn konusunda dünyanın en başarılı markalarından. Bu başarıyı, en az yer kaplayan, en hafif, en sessiz, en ince VRF cihazlar tasarlayarak, iklimlendirme sektörüne de taşımıştır. VRF Sistemler mekanik ağırlıklı olmakla birlikte, cihazın elektronik ve otomasyon ile ilgili özellikleri de çok önemlidir. DVM S serisi tüm otomasyon çözümleri ile entegre çalışabilir. Ortak dış ünite kullanımı olan daireler ve ofislerde, çok kolay ve ekonomik kurulabilen güç paylaşım sistemi ile tüm kullanıcıların enerji sarfiyatlarını ayrı ayrı takip edebilir. Arıza olduğunda, arıza ile ilgili bilgi, yetkili servise otomatik olarak gider ve servis müşterinin bile aramasına gerek kalmadan, arızanın yaşandığı müşteriye ulaşır.

Akışkana Yön Veren Marka KSB, ISK-Sodex İstanbul Fuarı'nda

07-10 Mayıs tarihleri arasında CNR Expo / İstanbul'da düzenlenen Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma ve Güneş Enerjisi Sistemleri Fuarı ISK-Sodex İstanbul 2014'de KSB ziyaretçileriyle buluştu.

Pompalar, Vanalar ve Sistemler konusunda dünyanın lider firmalarından biri olan KSB, iki yeni ürünüyle bu seneki fuara damgasını vurdu.

"Salino Başınç Merkezi ve SuPreme Motor" adı verilen bu iki yeni ürün enerji verimliliğinde çığır açan özelliklere sahip!!! Küçük ve orta ölçekli sistemler için ters osmoz yöntemiyle deniz suyu arıtımının yanı sıra enerji geri kazanım ünitesi sayesinde maksimum enerji verimliliği ve bu sistemlerin olmadığı proseslerle kıyaslandığında da %75'e varan enerji tasarrufu sağlayan Salino..

KSB'nin yeniliklerle dolu standında sergilediği bir diğer yeni ürünü SuPreme Motor: Dünyanın en verimli mıkmatissiz elektrik motoru olarak bilinen, hız kontrollü KSB SuPremE® motor, dü-



şük kayıpları ve hız kontrol imkanı sayesinde %60'lık bir enerji tasarrufu sağlamaktadır.

Motor, yarının IE4 verimlilik gereksinimlerini bugünden sağlayabilme özelliğinde olup; kritik olmayan, dayanıklı malzemelerin kullanılması, yılların tecrübesine dayanan relüktans prensibi, KSB SuPreme motorun diğer sürücülerden farklı olarak daha dayanıklı, güvenilir olmasını sağlamaktadır.

Fuar boyunca çok sayıda ziyaretçinin geldiği KSB standında ayrıca dokunmatik ekranlı teknoloji masası ve çevre duyarlılığını ön plana çıkaran 3D sinema gösterisi de izleyenler tarafından büyük beğeni topladı.

**İhracatınızı
arttırmak
istiyor
musunuz?**



**İKLİMLENDİRME SANAYİ
İHRACATÇILARI BİRLİĞİ**

Ceyhun Atuf Kansu Cad. No: 120 Balgat - Ankara
Tel: +90 312 447 27 40 • Fax: +90 312 446 96 05

www.turkishhvacrindustry.com

Türkiye Emerson ve Dixell için çok önemli bir ülke

Renzo Ricci: “Emerson’un perakende çözümleri ve servis çözümleri, Dixell çözümleri, Türkiye’de tamamen Ercan Teknik üzerinden yapılıyor. Türkiye için geleceğe yönelik bazı planlarımız var, bunlardan bir tanesi; İstanbul’da bir Emerson Klima Teknolojileri Merkezi yapmak.”



ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı ve Ercan Teknik’in 35. Yılıni kutlamak için İstanbul’a gelen Emerson Climate Technologies Dixell Yönetim Kurulu Başkanı Renzo Ricci ve Emerson Climate Technologies Dixell Genel Müdürü Steve Santy ile Ercan Teknik standında görüştük. Steve Santy, Renzo Ricci ve Ercan Teknik Yönetim Kurulu Başkanı Alişan Ercan, Emerson Climate Technologies Dixell birleşmesini ve Türkiye’deki yapılanmayı, Emerson Climate Technologies ve Dixell’in Türkiye’deki geleceğini anlattılar.

Dixell ile Emerson işbirliği ile nasıl bir yapı ortaya çıktı?

Steve Santy: Emerson altı farklı iş kolunda çalışıyor, klima teknolojileri bu altı koldan sadece bir tanesi... Klima teknolojileri içerisinde de dört iş kolu var, biz Dixell olarak bu dört iş kolundan bir tanesiyiz. Klima teknolojileri yaklaşık 4 milyar dolar cirosu olan ve 15 bin personeli olan bir firma. Bu firmaların ve çalışanların çoğu Kuzey Amerika’da... Perakende çözümleri için sunumlarımız var, perakende marketlere çözüm üretiyoruz. Bu perakende sektör çözümleri birkaç parçadan oluşuyor, Dixell bunlardan sadece bir tanesi. Sadece bu konuda dünya genelinde 1,200 çalışanımız var.

Renzo Ricci: Klima teknolojileri kolu, yaşamla ilgili konular üzerine, gıda üzerine odaklanıyor. Buradaki en büyük ciroyu oluşturan sektör kompresör sektörü, daha sonra iklimlendirme, soğutma ve mobil uygulamalar olarak devam ediyor, bunlar klima teknolojilerinin kolları. Burada hedef iş kolları; ticari ve konfor uygulamaları... Ticari bölümün içerisinde perakende çözüm uygulamaları da var. Perakende çözüm uygulamaları; marketler, restoranlar yani bir mekânın tamamen iklimlendirilmesi, soğutulması vs. bütün uygulamaları içeriyor. Burada hedef sadece gıdayı korumak değil, aynı zamanda enerji ta-

sarrufu yapmak. Hedef müşteriler de sadece gıda değil, IKEA vb. firmalarda da aydınlatmayı, klimaları kontrol ederek enerji tasarrufunu sağlayıp onların faturalarını düşürmek, müşterilerimize çözüm üretmek, maliyetleri azaltmak.

Dixell ile Emerson neden birleştiler? Dixell Emerson’dan ayrı olarak başka işler yapıyor mu? Nasıl bir birleşme, anlaşma söz konusu oldu?

Renzo Ricci: Emerson’un Dixell’i almasının nedeni Amerika’da Emerson grubunun içerisinde elektronik yoktu, bunun eksikliğini duyuyorlardı. Bu satın alma ile ürün grubunu bütünlediler, bu birleşmenin özü bu. O zamana kadar da bunlar klima teknolojisine fazla eğilmiyordu, daha çok soğutmaya yoğunlaşıyorlardı. Emerson ile beraber klimaya da ağırlık verdiler dolayısıyla o sektörde de hizmet edebilecekler, amaç buydu. İşin iki dala ayrılmasıyla da her şey bütünleşiyor, servis ve çözüm üretme şeklinde. Bir binaya girip her şeyi halledip çözüm üretiyor, bir nevi anahtar teslim. Emerson’un klima teknolojileri dediği şey bu; boş binayı veriyorsun, her şeyini sana çözüm olarak sunuyor.

Teknoloji öncüsü bir firma olarak Dixell’de ne gibi yenilikler var?

Steve Santy: Dünyanın önde gelen yenilikçi elektronik kontrol firması olarak Dixell bir kaç yeni ürün tanıttı. En ilginçleri: Pozitif kapama ile entegre edilmiş elektronik genişleme vanası, Şişe soğutucular için daha yüksek enerji verimli yeni bir kontrol cihazı, Değişken hızlı kompresörler ve doğal soğutucu akışkanlar için yeni bir kontrol cihazı, Tek ve tandem kompresör tasarımları için yeni bir kondenser grubu kontrol cihazı, Dijital kompresör yönetimi için yeni bir kontrol cihazı, Popüler Wing formatı için %100 dokunmatik çözüm ve XWEB platformu için yeni bir sürüm –EVO.

Türkiye’de neden farklı temsilcilerle çalışılıyor?

Renzo Ricci: Emerson klima teknolojilerinin iki kolu var, bir tanesi perakende çözümler. Perakende çözümlerin içinde de iki kol; Dixell ve çözüm ve servis çözümleri var. Bir de bunun dışında Emerson klima teknolojilerinin Alco ve Copeland kısımları var. Emerson’un perakende çözümleri ve servis çözümleri, Dixell çözümleri, Türkiye’de tamamen Ercan Teknik üzerinden yapılıyor. Diğer taraf ise başka bir firma üzerinden yapılıyor. Bilindiği üzere Ercan Teknik A.Ş. Dixell firmasının uzun yıllardan beri Türkiye HVAC ve soğutma pazarındaki tek yetkili satıcısıdır. Dixell, 5 sene önce Emerson Climate Technologies Perakende Çözümleri’nin (ECT-RS) bir parçası olmuştur. Perakende çözümlerinin temel işi perakende, ticari soğutma ve HVAC pazarında dikey olarak bütünleşmiş çözüm sağlamaktır. Sonuç olarak Dixell’in şu anki stratejisi sadece ürün odaklı değil aynı zamanda bütünleşmiş çözüm servis sağlayıcısı konumu olmuştur.

Steve Santy: "Avrupa'ya baktığınızda Türkiye kadar hızlı büyüyen başka bir ülke yok. Bu sebeplerden ötürü Türkiye bizim için çok çok önemli. Bu yüzden buraya yatırım yapmayı düşünüyoruz."



Ercan Teknik A.Ş. Türkiye pazarında, paralel olarak mevcut iş modelini ve stratejiyi sürdürmek ve yürütmek için organizasyon yapısını geliştirmiş ve ECT-RS/Dixell firması için bir çözüm sağlayıcısı olmuştur. Stratejideki bu değişiklik, dünya çapındaki tüm önemli Dixell distribütörlerini etkilemiştir. Bu gelişimi desteklemek için bölgesel müşterilere özellikle katma değeri yüksek benzersiz uygulamaları ve ihtiyaçları desteklemek için belirlenmiş yerel ekiplerce dünya çapında eğitim ve öğretim programı geliştirilmiştir.

Türkiye'ye önem verdiğinizi görüyoruz. Dışarıdan bakıldığında Türkiye'deki pazar sizce nasıl görünüyor?

Steve Santy: Türkiye büyüyen bir ülke, ihracatı da sürekli artırıyor ve üretim yapan firmalar da kendilerini geliştirerek büyüttükleri için bizim adımıza çok ilgi çekici bir ülke. Avrupa'ya baktığınızda Türkiye kadar hızlı büyüyen başka bir ülke yok. Bu sebeplerden ötürü Türkiye bizim için çok çok önemli. Bu yüzden buraya yatırım yapmayı düşünüyoruz.

Renzo Ricci: Türkiye için geleceğe yönelik bazı planlarımız var, bunlardan bir tanesi; İstanbul'da bir Emerson Klima Teknolojileri Merkezi yapmak. Bu genel merkez tüm Emerson klima teknolojilerini; Alco tarafını, Copeland tarafını, Dixell tarafını, servis çözümleri tarafını bir çatı altında birleştirip onlara çözüm, destek sunacak ve bu sadece Türkiye için değil, Avrupa'ya da sunulacak.

Peki, bu yatırımın içerisinde üretim söz konusu mu?

Renzo Ricci: Şimdilik bir üretim planlaması yok ama gelecekte ne olacağını kimse bilemez. İnşallah o zamanlarda bir planlama olur.

Uzun zamandır Ercan Teknik ile birliktesiniz.

Bu birlikteliği neye bağlıyorsunuz?

Renzo Ricci: Alişan Bey ile 25 yıldan uzun zamandır birbirimizi tanıyoruz. Birlikte çalışmadan önce birbirimizin rakibiydik. Daha sonra ben Dixell'e geçtim ve orada partner olarak birlikte çalışmaya başladık. Bu çalışma sırasında birbirimize çok güven duymaya başladık. Alişan Bey sürekli elektronik konusunda

sektörü geliştirmeyi, ürünü geliştirmeyi, pazarda ciddi bir şekilde yer almayı düşünüyordu. Bu firmalar arasındaki ilişkiyi de kuvvetlendirdi. Bundan sonraki adımlarda da Alişan Bey elektronik konusundaki gelişmeleri desteklediği için firmaların arasında farklı bir ilişki oluştu. Bundan dolayıdır ki bundan sonraki adımlarda da Ercan Teknik ile çalışıyoruz. Çünkü Ercan Teknik zaten müşterileri tanıyor, onlara destek verecek durumda ki zaten Ercan Akademi ile de bu desteği veriyor. Dolayısıyla bizim de isteğimiz bu yönde oluyor.

"MÜŞTERİLER ARTIK ERCAN TEKNİK A.Ş.'DEN DAHA FAZLASINI İSTEYEBİLİR."

Emerson Climate Technology firması içindeki herkes Türkiye'yi HVAC-Soğutma sektöründe önemli, hızla büyüyen bir pazar olduğunu ve Emerson Ürünleri ve Dixell'in gelişmiş teknolojileriyle entegre çözümlerin gelişiminde kararlı olan bir ülke olarak görmektedir. Ercan Teknik A.Ş. gibi deneyimli yerel partnerlerle çalışarak, Emerson Climate Teknolojileri etkili biçimde yüksek değerli elektronik ve işletme servisi çözümlerini Türkiye pazarına yayabilir.

Entegre çözümler ve servisler sağlanması için iş yeniden yapılandırılarak, büyük üretici firmalar (OEM), taahhütçü firmalar ve perakende tesis son kullanıcıları Ercan Teknik A.Ş.'den artık daha geniş bir yaklaşım bekleyebilir.

Alişan Ercan: Dixell ve daha öncesi de dâhil olmak üzere Türkiye'ye elektroniği ilk sokan firma Ercan Teknik'tir. Oradan başladık, hala devam ediyoruz. Ürün gamı geliyor, işler geliyor, işbirlikleri geliyor, artık Amerikalılarla beraberiz, hep beraber çalışıyoruz.

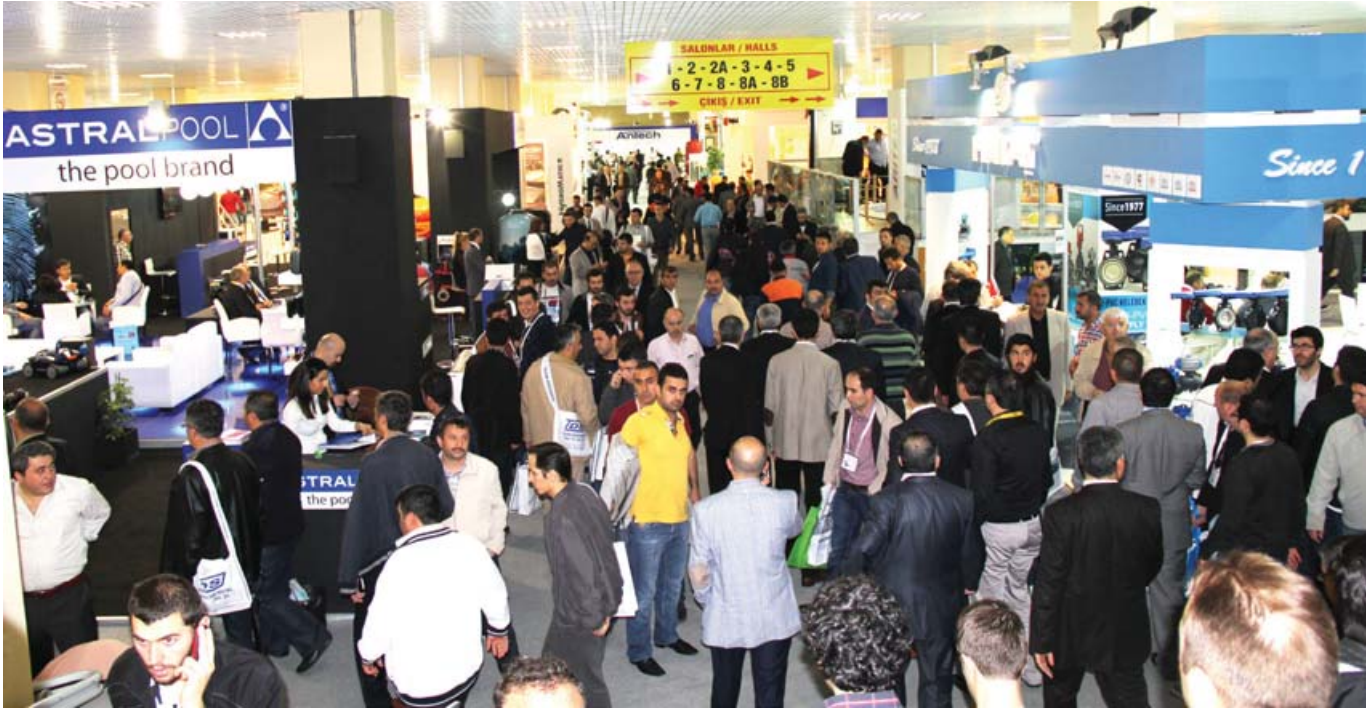
Bu işbirliğinin en önemli sonuçlarından birisi de I-PRO Akademi'dir. I-PRO Akademi (HVAC & BMS) – HVAC&Soğutma uygulamalarında i Pro platformunu geliştirme ve dağıtımı için özel bir organizasyondur. Bölgesel müşterileri ve partnerleri destek için gerekli tüm geliştirme araçları, eğitim ve öğretimi sağlar. Türkiye'de Ercan Teknik A.Ş. iPro & XWEB platformlarını desteklemek için ücretsiz ve herkese açık Ercan Akademi'yi kurmuştur.

Ekleme istediğiniz herhangi bir şey var mı?

Renzo Ricci: ISK-Sodex İstanbul gibi bir fuarda olmak da, bu röportajı burada yapmak da bizim için güzel bir fırsat oldu. Dixell, 2014 yılında başlayan bu yeni iş modelini önce Euroshop ve MCE fuarlarında ve şimdi de Türkiye'de ISK-Sodex İstanbul 2014 Fuarı'nda tanıtmıştır. Bu yeni yaklaşımın iki önemli projeye dayandırılmıştır: PRO-ACT (Perakende) Servisler- Bir dizi işletme servisi olarak perakende tesislerinde gelişmiş EMERSON bileşenlerinden ve yönetim sistemlerinden (Dixell Xweb) faydalanarak enerji ve bakım maliyetlerini azaltmaktır. Bu sayede, işletme servisleri ile gelişmiş bileşenler ve elektronik cihazların entegrasyonu, perakende işletmecilerine hızlı geri dönüş, karlılık ve uzun vadeli iyileştirme sağlar. Emerson işletme Servisi tarafından örnek olarak bakım yazılımları ile öngörülen kötü sistem performansları, soğutucu akışkan kaçak tespiti ve kompresör arızalarını önlemek gibi bazı tip tasarruflar sunulabilir. Özellikle enerji sızıntı kaynağını belirlemek, kötü performans tespit eden, set değeri ve enerji izleme yazılımı sunulabilir.

Pool Expo 2014, ISK-SODEX İstanbul Fuarı ile birlikte düzenlendi

Pool Expo 2014, Havuz, SPA, Sauna Ekipman ve Aksesuarları Fuarı, Hannover-Messe Sodeks Fuarcılık A.Ş. tarafından 07-10 Mayıs 2014 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde ISK-Sodex İstanbul Fuarı ile birlikte düzenlendi.



Ulusal Havuz Enstitüsü tarafından da desteklenen Pool Expo 2014 Fuarı kapsamında yüzme havuzu, sauna, buhar odaları, filtrasyon sistemleri, havuz kaplama malzemeleri, boru ve bağlantı elemanları, mekanik tesisat, arıtma, filtrasyon, aydınlatma sistemleri, havuz kapama sistemleri, yalıtım, ısıtma ve nem

alma cihazları, dezenfeksiyon sistemleri, izolasyon malzemeleri, su ekipmanları ve süs havuzları sergileyen 40 firma katıldı.

Havuz, SPA, Sauna Ekipman ve Aksesuarları Fuarı, sektörün ulusal ve bölgesel ticaretini artırma hedefiyle yola çıkarak, yurtiçi ve yurtdışında etkin tanıtım programlarıyla katılımcılarını hedefledik-

leri ziyaretçi kitlesine ulaştırarak, yeni iş bağlantıları kurulmasını sağladı. Bu kapsamda Ekonomi Bakanlığı uhdesinde İSİB tarafından organize edilen Alım Heyeti Programı dâhilinde 7 ülkeden 9 firma temsilcisinin katılımcıları ikili iş görüşmelerinde fuar katılımcısı firmalarla iş bağlantıları kurdular.



sonsuz çözümler



AstralPool sonsuz deneyimi, sonsuz ürünleri, sonsuz teknik ve proje desteği, sonsuz çözümleriyle havuz ve wellness dünyasına yeni bir boyut kazandırmaktadır. Birlikte sonsuz ilerlemeler, faydalar, ortaklıklar yaşıyacağız. Bütün bunları kaybetmeyi göze alabilir misiniz?



n filtre sistemi
HYDROSPIN COMPACT



IGUAZU duş



Filtre PRAGA



Spalar



Atlama platformları



LED lamba



Tuz Elektroliz



CEPEX küresel vanalar

ASTRALPOOL 

The Infinite pool

www.astralhavuz.com.tr

FLUIDRA TR SU ve HAVUZ EKİPMANLARI SAN. ve TİC. A.ř.
e.mail: info@fluidra.com.tr - tel: +902163870556-57-58

Mükemmeliyetçi misiniz?

- ✓ Çalışanlarınızın verimliliğinin, iç hava kalitenizden kaynaklanan sıkıntılar sebebiyle %40'lara kadar düşebileceğini biliyor musunuz?
- ✓ Müşteri memnuniyeti amacıyla yapılan anketlerden en çok sıkıntı yaşanan durumlardan birisinin iç hava kalitesi sorunu olduğunu biliyor musunuz?
- ✓ Tasarım ve Uygulama arasındaki farkların giderilmesi için en etkili çözümün **TEST-AYAR-DENGELEME (TAD)** olduğunu biliyor musunuz?
- ✓ ISKAV sadece çalışanlarınızı ve müşterilerinizi düşünmüyor! Aldığınız **TAD** hizmeti sayesinde projeye uygun çalışması sağlanan mekanik tesisatınız **daha az enerji tüketerek çevre dostu oluyor, hem de maliyetlerinizi düşürerek faturalarınıza yansıtıyor!**

*Bağımsız, tarafsız ve sektörün öncü kuruluşu olan ISKAV, deneyimli ve uzman **TAD** Ekibi ile iç hava kalitesi konusunda çözüm ortağınız. ISKAV **TAD** ekibinin sunduğu hizmet sayesinde iklimlendirme sisteminizin enerjisini en iyi kullanan, çevreye ve faturalarınıza dost sistemlere dönüştürebilirsiniz.*

TAD Nedir?

TAD hizmeti; başta endüstriyel sanayi sistemleri, hastahaneler, ilaç fabrikaları, üretim tesisleri, temiz odalar ve yönetim binaları olmak üzere mekanik tesisat sistemlerinin projelerine ve şartnamelerine uygunluğunun test edilmesini, ayarlarının yapılmasını, balanslanmasını, işletmeye alınmasını ve tüm bu işlemlerin uluslararası standartlara göre raporlanmasını içerir.

teknik

Samsung, sistem klimaları pazarında Teknoklima ile fark yaratıyor



Özkan SARIOZKAN
Teknoklima Genel Müdür Yardımcısı



Teknoklima'nın 2003 yılında başladığı faaliyetleri, 2011 yılında başlayan büyüme hedefi ve stratejisi doğrultusunda genişleyerek devam etmektedir. Samsung'un

teknoloji geliştirme, hızlı ürün çıkarma, inovatif ürünlerle Pazar lideri olma gibi üstünlükleri, iklimlendirme sektöründe de çok hızlı büyümeyi sağladı. Sistem Klimalarındaki ürün gamını, yeni nesil DVM S VRF klimaları, EHS ısı pompası sistemleri, DVM Hydro Ticari Sistemler, DVM Water Sulu VRF Sistemleri ile tamamlamış olan firma, tüm ürün gruplarında çok önemli referanslara imza atmıştır.

Yeni nesil DVM S VRF klima sistemleri, Samsung'un Ar-Ge gücünü gösteren, üstün özellikleri ile sektöre yeni bir so-

luk getiren, içinde akıllı teknolojileri barındıran, kullanıcı dostu ve çevreci bir ürün olarak ön plana çıkmıştır. Tek bedende 22 HP'lik, modüler olarak 88 HP ile sektörün en büyük kapasitesine ulaşmıştır. Her modülde en yüksek ısıtma ve soğutma verimliliklerini sağlayan cihazlarda, tüm kompresörler Smart Inverter özelliğine sahiptir. Bu özellik yüksek verimlilik, düşük enerji sarfiyatı demektir. VRF sistemler birçok otel, ofis, hastane, villa gibi yapılarda, uygun proje hesapları yapılmak kaydıyla ısıtmada da kullanılmaktadır. Bu kullanım, düşük dış sıcaklıklarda bile, VRF cihazların maksimum ve kesintisiz ısıtma sağlamasını gerektirir. Bu noktada Samsung DVM S serisinin buhar enjeksiyonlu ısıtma teknolojisi, düşük dış sıcaklıklarda bile, yüksek ısıtma performansı vadetmektedir. Yine çok sıcak olan ve nemin de yüksek olduğu bölgelerde, 50 C'ye kadar kesintisiz çalışma özelliği, Samsung DVM S cihazların, güney ve güneydoğu gibi yaz sıcaklığının yüksek olduğu yerlerde tercih edilmesini sağlamaktadır...

VRF sistemlerde iç ve dış ünitelerin ebatları, ses seviyeleri, dayanıklı ve estetik olması da tercih kriterlerindendir. Samsung, dizayn konusunda dünyanın en başarılı markalarından. Bu başarıyı, en az yer kaplayan, en hafif, en sessiz, en ince VRF cihazlar tasarlayarak, iklimlendirme sektörüne de taşımıştır...

VRF Sistemler mekanik ağırlıklı olmakla birlikte, cihazın elektronik ve otomasyon ile ilgili özellikleri de çok önemlidir... DVM S serisi tüm otomasyon çözümleri ile entegre çalışabilir. Ortak dış ünite kullanımı olan daireler ve ofislerde, çok kolay ve ekonomik kurula-bilen güç paylaşım sistemi ile tüm kullanıcıların enerji sarfiyatlarını ayrı ayrı takip edebilir... Arıza olduğunda, arıza ile ilgili bilgi, yetkili servise otomatik olarak gider ve servis müşterinin bile aramasına gerek kalmadan, arızanın yaşandığı müşteriye ulaşır.

Enerji ve çevre konularının çok önemli hale geldiği, birtakım yasa ve yönetmeliklerle kurallar altına alındığı bir dönem yaşıyoruz. Bu konuda bilinçli tüketici olmak önemli olduğu kadar, bilinçli üretici ve satıcı olmakta çok önemlidir. Samsung'un enerji ve çevre konusunda ciddi ar-ge çalışmaları ve yatırımları mevcuttur. Bu amaçla Samsung EHS ısı pompalarını ve Samsung Hydro Sistemleri pazara sunmuştur. Samsung EHS ısı pompaları, yaklaşık 250-300 m2'lik bir alanın ısıtma, soğutma ve sıcak su ihtiyacını karşılamak üzere tasarlanmıştır. Dış ünite havadan aldığı enerji ile sıcak su

temin edebilirken, aynı dış üniteye bağlı olan VRF iç ünitelerde, soğutucu akışkan dolastırıp ısıtma veya soğutma yapabilmektedir. Özellikle Ege ve Akdeniz bölgelerinde, tek bir cihazla bir evin hem iklimlendirme ihtiyacını, hem de sıcak su ihtiyacını (Kullanım suyu, yerden ısıtma, radyatör vs.) çözebilme şansınız olmaktadır. Sistemin en büyük avantajlarından biri de, mevcut sistemlere de, birkaç basit değişiklikle uyum sağlama özelliğidir. -10 C sıcaklıkta bile %90 ısıtma performansı gösterir. DVM Hydro Klimalar ise daha büyük ve ticari binaları da çözebilen, hem Heat Pump hemde Heat Recovery özelliği olan, ısıtma, soğutma ve sıcak su temin eden cihazlardır. Heat Pump ısı pompaları pazarında önümüzdeki yıllarda ciddi bir büyüme olacağını düşünmekteyiz. Genel olarak özellikle Avrupa da bu tür az enerji harcayan ve karbon salınımı yapmayan cihazların satışında özel krediler ve destekler verilmektedir. Artık ülkeler için bu tür sistemleri yaygınlaştırmak ve desteklemek, bir enerji politikası haline gelmiştir. Ülkemizde de bu desteklerin artacağını umuyor ve bekliyoruz.

Artık iş sadece bir klima sistemi kurmak değil, aynı zamanda bu sistemi hem lokal, hem uzaktan kontrol etmek, izlemek ve yönetmek üzerine kurulmuştur. Samsung'un kullandığı Zen Manager sistemi kullanıcıya çok önemli avantajlar sunmaktadır. Kullanıcı farkında olmasa bile, herhangi bir arıza anında Kore deki server a, oradan da Türkiye deki ilgili servisimize mail ve mesajla haber vererek, hizmetin verilmesini ve arızanın çözülmesini sağlamaktadır. Yine akıllı telefonlara Android marketten indirebileceğiniz bir programla, tüm klima sisteminizi açma, kapama, kontrol ve kumanda edebilme şansınız vardır. Tüm bina otomasyon sistemlerine uyum sağlayabilecek modüllere sahiptir.

Farklılık yaratan, ürüne değer katan ve teknolojiyi hızlı takip eden markalar daha hızlı büyümekte ve lider olmaktadır. Çıkardığı tüm ürün gruplarında Samsung bu özelliğini hissettirmektedir.

Sektörde yine ilk olarak VRF Arızaları için Samsung VRF çağrı merkezi aktif hale gelmiştir. Bu yılın başından itibaren 0 850 2010 22 nolu numaraya Sistem Klimaları ile ilgili tüm arıza talepleri gelmekte ve anında Teknoklima servislerine yönlendirme yapıp, arızanın hızla tespiti ve çözümü yapılmaktadır. Happy Call sistemi ile müşteri memnuniyeti sorgulanıp süreç direkt Samsung Türkiye tarafından takip edilmektedir. Servis hizmetlerinde maksimum memnuniyet hedefimiz her zaman geçerlidir.

Yaklaşık 200 Milyon USD'yi geçmiş olan VRF Sistem Klimaları pazarında, her zaman farklılık yaratan, yeni teknolojiler ve trendler oluşturup sektörü yönlendiren bir konuma gelmekten dolayı çok mutluyuz.

Schneider Electric'ten sınırları zorlayan teknoloji: PacDrive

Schneider Electric, otomasyonda daha fazla verimlilik sağlayan kontrol cihazı PacDrive 'ın yeni üyelerini piyasaya sunuyor. MachineStruxure teknoloji-sinin üstün performansı ile bir dizi yeni özellik taşıyan PacDrive, gelişmiş ölçeklenebilirlik, 99'a kadar servo akslı makinelerle en yeni çözümleri sunuyor.



Enerji yönetiminde dünya çapında uzman Schneider Electric, MachineStruxure ile 2 - 99 arası servo akslı, tüm makineleri otomatikleştirebilen ölçeklenebilir otomasyon çözümü olarak PacDrive'ı kullanıma sunuyor. Yeni nesil MachineStruxure paketiyle otomasyon çözümlerinde uzun yıllar en iyi performansı sunan Schneider Electric, yeni otomasyon ürünleri ile makine yapım çözümlerini içeren kapsamlı bir hizmet ağı geliştirdi.

Başlık 1:
Yeni LMC1xxC ve LMC2xxC serisinde 0-16 servo eksenli uygulamaları destekler.

Ölçeklenebilirliği geliştirerek, 16'ya kadar servo aksı senkronize eden dört adet yeni kontrol cihazlarından oluşan PacDrive portföyü, kusursuz bir PLC kontrol cihazı olan LMC100C ile başlıyor. Bu kontrol cihazı, aynı programlama arabirimi ile hat kontrol cihazı fonksiyonlarına ihtiyaç duyan uygulamalar için ideal olup, bireysel performans ihtiyaçlarına özel kontrol cihazı çözümleri sunuyor. Şimdi, dört, altı, sekiz, 12 veya 16'ya kadar servo aks içeren uygulamalar ile (PacDrive LMC101C, LMC106C, LMC201C, LMC212C ve LMC216C) daha yüksek performans ve haberleşme fırsatları veriyor. PacDrive, LMC300C, LMC400C ve LMC600C modelleri ile çözümler sunmaya devam ediyor.

Schneider Electric'in kontrol cihazı ayrıntılarında yapılan başka bir yenilik ise Ethernet haberleşmesi için kullanılabilir protokoller listesinin şimdiden yeni OPC UA standardını da içermesidir.

45 eksene 'e kadar servo için daisy chain özelliği

Sürücüsü entegre servo motorlar Lexium ILM62, daisy chain bağlantı ve güç kaynağı paylaşımı özelliği ile dikkat çekiyor. Güç dağıtımı için halihazırda dağıtım kutuları ve soketli hibrid kablolar kullanılarak; düz hat, dallanma ve her ikisini de içeren karışık bağlantılar kurulabiliyor. Ayrıca yeni motor soketi adaptörü ile, ara kablo dağıtım kutusuna ihtiyaç duymadan, motordan motora seri bağlantı yapmak mümkün. Bu, 45 adete kadar motorun tek bir



Başlık 2:
Yeni soket adaptörü, Lexium ILM62 entegre servo hız kontrol cihazlarının mevcut hat ve ağ topolojilerine seri bir daisy chain konfigürasyonu ekleyerek ağ topolojilerinin mevcut aralığı artırır

bağlantı modülü (ILM62CMD20x000) ile çalıştırılabileceği anlamına geliyor. Ayrıca bu kullanılan kablo miktarını %70 azaltıyor. Haberleşme de Sercos line ve ring ağ kurulumu yapılıyor. Sercos daisy chain bağlantı da makine üzerinde diğer Sercos noktalarına bağlantı esnekliğini de artırıyor. Pek yakında, özel bir soket ile sonradan ilave Sercos noktalarından Sercos veri yoluna erişim, ekstra bir çaba gerektirmeden mümkün olacak.

PacDrive, servo çözümleri için alternatif tasarımlar oluştururken daha fazla özgürlük için bir dizi yeni teknik özellik sunuyor. Örneğin, LXM62 güç kaynağının 10 A nominal akımlı yeni sürümü, artık, yalnızca birkaç servo için güç gerektiren uygulamalarda ya da küçük servo kullanılan uygulamalarda mevcut 42 A nominal akımlı (84 A tepe akımı) güç kaynağına pratik bir alternatif olabiliyor. MH3 serisi ise, PacDrive için mevcut motorlar serisini tamamlayıcı nitelikte olup, daha yüksek bir atalet gerektiren uygulamalarda SH motorları yerine MH3 motorları kullanılabilir. Her iki motor serisinde de aynı kablolar mevcut, olup ilave bir özellik olarak şimdi de paslanmaz çelikten yapılmış özel bir versiyona sahip bulunuyor.

Lexium LXM52 ve LXM62 servo sürücülerin doğrusal (lineer) motorları desteklemesi ve farklı motor çeşitlerini desteklemesi de önemli derecede esneklik sağlar, yedek parça stoklarını azaltır.

Modüler makine yapımına önemli destek!

Modicon TM5/TM7 modülleri dağınık G/C adaları oluşturmaya izin verir. Bu da modüler makine tasarımlarının uygulanmasını kolaylaştırıyor. Ağ bağlantılı veya modüler otomasyon yapıları için sağladığı diğer bir avantaj da, birden çok kontrol cihazının olduğu projelerde tek bir yazılım projesi oluşturulabilir. Ve aynı yazılım projesi içinde, tüm ağıdaki enkoderler her bir kontrol cihazı için master ve slave enkoderler olarak tanımlanabilir.

Yeni fonksiyonlar ile etkileyici görsellik ve hızlı entegrasyon

Sonuncusu fakat en önemlisi de yazılımlar ile ilgili bir dizi yeni gelişmenin söz konusu olması. PacDrive'ın SoMachine Motion yazılımı ve Modicon'un SoMachine yazılımı, artık çok sayıda fonksiyon sayesinde standart hale getirilmiş bulunuyor. Bu da öğrenme sürecinin yanı sıra her iki araç arasındaki geçiş sürecini de büyük ölçüde kolaylaştırıyor.

Açık bir şekilde yapılandırılmış kullanıcı dostu bir ana ekran, uygulamaya özel mühendislik süreç adımlarını kolaylaştırıyor. Yeni fonksiyonlar yazılımlara daha fazla güç katıyor. Örneğin, Uygulama Günlüğü, makine programına ait özel Uygulama Fonksiyon Bloklarının davranış şekillerini kaydederek, geliştirme ve devreye alma çalışmalarını optimize edebiliyor.

Hitema Soğutma Üniteleri

Maurizio Burba
Hitema Genel Müdürü

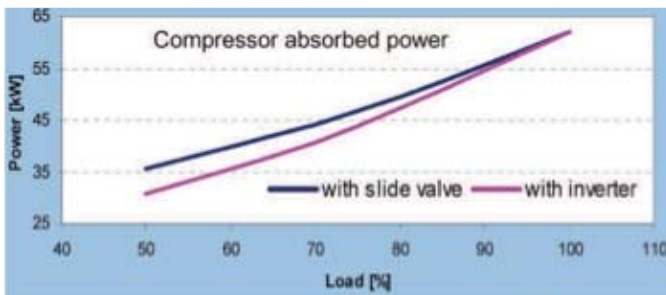
Son on yıl içinde enerji tasarrufu ile ilgili bilinçlenme hem endüstriyel açıdan hem de HVAC uygulamaları açısından sürekli olarak gelişim halindedir, biz, en etkin verimli teknikleri kullanarak soğutma cihazlarının elektrik tüketimini ayarlama çabasıdayız. Artık soğutma ve ısı pompası sektörlerinde uygun malzemelerin doğru kullanımı, yenilikler ve soğutma sisteminin verimliliğini arttırmak için yeni teknolojilerin kullanılmasında Avrupa Birliği standart ve yönergeleri giderek artan bir biçimde uygulanmaktadır.

HVAC Veri Merkezi için tasarımlar – Toplam yük 2.6 MW

Soğutma ve hava iklimlendirme sektörlerinde sürekli girişimler, soğutma gücünün yönetimi, glikol su akışının optimize edilmesi ve daha yüksek ısı hassasiyetinin elde edilmesi aracılığı ile enerjinin düşürülmesine yöneliktir. Son araştırmalar, çevre etkisi düşük, çevre dostu ve kusursuz ısı performansı sağlayan soğutucuların kullanımını geliştirici bir etken olmuştur. Bununla birlikte, büyük kapasiteli soğutma cihazlarının, özellikle vidalı kompresör ile çalışan hava ya da su soğutmalı çok büyük soğutucu ünitelerin hala çok büyük güçte enerjilere gereksinimi vardır. Vidalı kompresörlerin kullanımı çok yüksek kapasiteli soğutucu üniteler arasında (>300 kW) çok yaygındır ve bu nedenle, Hitema'nın belirlediği hedef, yıl boyunca farklı aşamalara maruz kalan soğutma ünitelerinin hemen hemen hepsinde mevcut koşul olan kısmi yük performansının optimizasyonudur. Modern ve akıllı bir teknolojiye vidalı kompresörlerin yüksek enerji gereksinimleri, frekans kontrol ağırları ve inverterli elektronik cihazlar kullanılarak karşılanır.

Inverter teknolojisinin sunduğu avantajlar

Inverter (VDF), voltaj ve frekansı değiştirebilen elektronik bir cihazdır. Inverter, doğru akım üretmek için (Diyot köprüsü - d.a.) hattan gelen alternatif akımı (a.a.) kullanır. Elde edilen doğru akımdan, frekansı f 0 ile fmax (maksimum frekans) ve gerilimi V<Vnet (elektrik şebekesi gerilimi) olan alternatif akım tekrar üretilir (PWM – Darbe Genişlik Modülasyonu- tekniği)



Şekil 1: Soğutma üniteleri performansının karşılaştırılması

Inverterler, fotovoltaik ünitelerde kullanılan tekniğin aynısı uygulanarak film polyester kapasitörlü olarak yaygın bir biçimde kullanılırlar. Elektrolitik malzemenin olmaması, ısı, akımlar ve depolama periyodu açısından erken yaşlanmayı önler. Eşdeğer elektriksel kapasite daha düşük olduğu için akım distorsiyonu



Yeni ENR Serileri
5 Kw'tan 480 Kw'akadarkı

THDI, elektrolitik kapasitörlerden çok daha düşüktür. Ayrıca, film kapasitörlü inverterlerin kompakt ve uzun ömürlü olması, soğutma sıvısı hattı ile uygulanan direk soğutmanın üstün etkisinin bir sonucudur. Frekans arttığında kompresörün dönüşü de doğrusal olarak artar.

Frekans arttığında kompresörün devri r.p.m. artar ve frekans azaldığında kompresörün de devri r.p.m. azalır.

Frekans uygulama aralığı, 30 Hz'ten 130 Hz'e kadar genişletilmiştir.

Temel avantajları aşağıda sıralanmıştır:

- Akım direk olarak frekansla doğru orantılı çalıştığı için demeraj akımı efektif olarak 0'a eşittir, inverter, vidalı kompresörü boş frekansta çalıştırır ve bu 0'a eşit bir emiş sağlar.
- Soğutma gücü, 50 Hz için referans verilen ideal soğutma gücünün %20 si kadar daha artabilir, bunun nedeni vidalı kompresörün frekans 130 Hz gibi en yüksek değere çıkarıldığında vidalı kompresörün daha yüksek devirlerde döndürebilmesidir.
- Geniş bir kontrol aralığı (%16'dan %100'e kadar, piyasadaki en geniş modülasyon aralığıdır) ve çok yüksek güç yoğunluğu nedeniyle yüksek işlem esnekliği.
- 30 Hz ile 50 Hz arası kısmi yüklerde sürgülü kapasite kontrol valfli standart vidalı kompresöre göre çok daha az enerji tüketimi. Çekilen güç ölçüldüğünde, enerji tüketiminde %15'in üzerinde bir azalma olduğu sonucuna varılmıştır.
- Girilen ısı parametresi çevresinde su çıkış ısısının dalgalanmasını gösteren ek kontrol. Genel +/- 0.5°C arası toleranslara olanak tanır.
- Yılın büyük bir kısmında vidanın daha düşük devirlerde dönmesi nedeni ile kompresörün daha az aşınması. (Yüksek MTBF-hatalar arası ortalama süre)
- Değişken Vi özellikli kompresör vidalı inverter teknolojisi, otomatik Vi kontrolü soğutma ünitesinin performansını artırır.

Inverter kumandalı kompresörlü Hitema soğutma ünitesinin performansı

Şekil 1 en önemli noktayı yani inverter ile çalıştığında kompresör vidasının çektiği düşük gücü, sürgülü valf tarafından kumanda edilen standart vidanın çektiği güç ile karşılaştırarak gösteriyor. Inverterli kompresör vidasına sahip soğutma üniteleri, hava iklimlendirme ve endüstriyel proses soğutma sistemlerinde kullanılan çok yönlülük ve yüksek verimlilik anlamında son derece yetkin sistemlerdir.

Sürgülü valfli gaz akış kontrolünün hassasiyeti, inverter kontrollü benzerine göre çok daha düşüktür. Standart kompresörde kapasite adımları sabit ve önceden belirlenmiş değerlerdir (örneğin %100, %75, 50% ve %25). İnverterli çözüm ise vida devrinin oransal olarak düşmesini ve gaz akışının doğrusal olarak gerçekleşmesini sağlar.

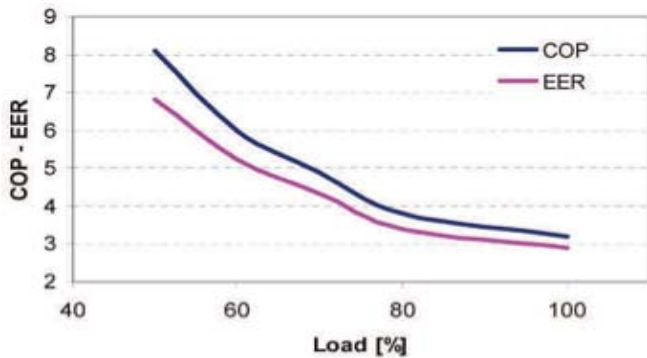
Şekil 2 hava soğutmalı soğutma ünitesinin gerçek performans verisini gösterir.

COP, soğutma ünitesi soğutma kapasitesi ile kompresörün çektiği güç arasındaki orandır. EER ise soğutma ünitesi soğutma kapasitesi ile soğutma birimi (kompresörler + fanlar) arasındaki ilişkidir. Ortam ısısı düşerken soğutma yükü de azalır, soğutma ünitesinin çektiği güç te, doğrusal olmayan bir oran ile soğutma kapasitesinin azalma hızından çok daha hızlı bir biçimde düşecektir.

Söz konusu COP ve EER değerleri, mevcut diğer teknolojiler ile (örneğin santrifüjli kompresörler) rekabet edecek seviyede yüksek değerlerdir ve inverterli vida kompresörlerin COP değerleri >8 ve EER >7'ye ulaşabilir. Yukardaki grafik su giriş sıcaklığı 12°C ve çıkış sıcaklığı 7°C olan ve R-134A soğutucu gaz kullanılan hava soğutmalı soğutma ünitesine aittir. Grafik, 35°C ortam sıcaklığında (en kötü koşul olarak tanımlanmıştır) %100 yük ile çalışırken sistemin 15°C olduğu bir ortama indirildiğinde yükün %50 değerine inmesi, sistemin soğutma ünitesinin verimliliği ile ilgili ne kadar yararlı bir etki sağladığını gösterir. 15°C 'de %50 yük ile çalışan ünitenin EER değerinin (~7), 35°C 'de %100 yük ile çalışan ünite değerinin (~3) iki katından fazla olduğu açıkça görülmektedir. Belirtilen termal performans değerleri, bu soğutma ünitesinin kolaylıkla A sınıfı verimlilik kategorisine girdiğini göstermektedir. Soğutma ünitesinin gerçek çalışma verimliliğini değerlendirebilmek için ortam ısısı, su ısısı ve yıl içindeki maksimum yükleme (ay-ay biçiminde) ile ilgili bilgi sahibi olmak son derece önemlidir.

Şekil 3, 5°C su çıkış ısısı ile çalışan, serbest soğutmaz bir soğutma ünitesinin EER değeri eğilimini göstermektedir.

Bu soğutma ünitesi, tam yükte 680 kW olarak tasarlanmıştır. Yılın en sıcak ayları süresince (Haziran- Ağustos) gereken yük %100 iken soğuk aylarında (Kasım-Mart) öngörülen yük değeri aralığı %50 ve %60'tır.



Şekil 2: Hava soğutmalı soğutma ünitesinin performansı

En sıcak aylarda, hava koşulların en zorlayıcı olduğu süre boyunca en düşük EER değerinin 4 ve soğutma ünitesi yükünün %60 olduğunu ve genellikle EER değerlerinin 6 ile 7 arasında olduğunu göz önünde bulundurarak bu değerlerin standart bir soğutma ünitesinden çok daha yukarıda olduğunu gözlemek son derece ilgi çekicidir. Tüm bu değerler, her ayın maksimum ısılarını referans alırlar bu değerler minimum EER değerleri ola-



Şekil 3: Serbest soğutmaz soğutma ünitesi EER değeri



Şekil 4: Soğutma ünitelerinde büyük yenilik

rak kabul edilir. İnverter kontrolü, standart vidalı kompresör ile mümkün olan kontrolden çok daha fazla su ısısı kontrolünü sağlar. Su ısısındaki dalgalanma parametre değerinden sadece +/- 0.5°C sapmaya izin verir. Ayrıca, referans değere, standart bir soğutma ünitesine göre çok daha hızlı bir biçimde ulaşılır.

Avrupa pazarında soğutma ünitelerinin sınıflandırılması için kullanılan endeks E.S.E.E.R. (Avrupa Mevsimsel Enerji Verimlilik Oranı) 'dır ve E.E.C.C.A.C. (Enerji Verimliliği ve Hava İklimlendirme Santralleri Sertifikası) ile uyumlu olarak çalışır.

HITEMA inverter kontrollü vidalı soğutma üniteleri 5 'in üzerinde E.S.E.E.R. değerine sahiptir. Bu hesaplamayı yapmak için gereken formül aşağıda açıklanmıştır: $ESSER = 0.03 \times EER(\%100) + 0.33 \times EER(\%75) + 0.41 \times EER(\%50) + 0.23 \times EER(\%25)$. EER değeri (%), soğutma ünitesinin tablo 1 ile uyumlu olarak değişken koşullarda %100, %75, %50, %25 yüklerdeki verimlilik değeridir. İnverter kontrollü vidalı kompresörlü soğutma üniteleri ve Vi kompresör değişkeni ile E.S.E.E.R. değerinde elde edilen artış %15 civarındadır.

İnverterli kondensatör aksiyel fanlar

Hitema, ayrıca standart aksiyel fanlara uygulanabilen inverterlerin kullanımını da sunar. Hava soğutmalı soğutma ünitelerinde bulunan kondensatör aracılığı ile sirkülasyondaki havanın hacmini kontrol etmek için fan motorlarına uygulanan fazı kesmek amacıyla basit fan hız motorlarının kullanımı çok yaygındır. Bu yöntem ile direk besleme gerilimine müdahale ederek motorun devrini düşürmek mümkündür. Bununla birlikte, frekansı 20 ile 50 Hz arasında değişen inverterlerin kullanımı ile hava akışını düzenli bir biçimde azaltmak ve iyileştirilmiş bir yoğunlaşma kontrolü sağlamak mümkündür.



Şek.5: Büyük soğutma ünitesi, adiyabatik sistemli kombi serbest soğutma eşanjörü



Şek.6: Vida kompresörlü su soğutmalı soğutma ünitesi, sismik test aşamasında



Şek.7: YENİ SBS Serileri 240 Kw 'tan 1000 Kw'akadar, skrol kompresörlü veya serbest soğutma olmadan

Gerilim değişimine oranla frekans değişiminin sağladığı yararlar aşağıda sıralanmıştır:

- Azalan gürültü seviyesi: Hava iklimlendirme sektörüdesoğutma için aksiyel fanların kullanımı, yerleşim bölgelerinde ve özellikle dış uygulamalarda hava soğutmalı soğutma ünitelerin kullanımı gibi en önemli noktadır; değişebilir frekanslar ile çalışan fanların kurulu olduğu durumlarda, gürültü seviyesinde benzer cihazlara 6 dBA'nın üzerinde bir azalma sözkonusudur (ISO3744).

- Daha az enerji tüketimi: Yavaş-orta devirler için (tur/dak) frekans değişikliği ile daha düşük enerji tüketimi elde edilir. Bununla birlikte motor performansı tüm soğutma yüklerinde tamamen kullanılır. Ayarlanabilir faz kesicili bir fan motorunun verimlilik oranı %72–74 arasında iken frekans kontrolü ile çalışan aynı motorun verimlilik oranı %80'dir.

HITEMA, hava fanlarının kullanımı ile ilgili olarak başka bir yenilik getirmiştir, fanların üst tarafına konan (Şekil 5), ve aşağıdakileri sağlayan özel difüzörlerin kullanımı:

Su çıkış ısısı (°C)	7 (sabit)			
Dolu yük T farkı (°C)	5			
Yük (%)	100	75	50	25
Su soğutmalı Soğutma Ünitesi				
Su ısı kondensatörü (°C)	30	26	22	18
Hava soğutmalı Soğutma Ünitesi				
Hava ısı kondensatörü (°C)	35	30	25	20
ESEER ağırlığı (%)	3	33	41	23

Tablo 1: Avrupa Mevsimsel Enerji Verimlilik Oranı için kısmi yük verimliliği ağırlık faktörleri hesaplaması

- Gürültünün 6 dBA değerinde azalması.
- %22 oranında enerji tasarrufu.

İnverterli santrifujlu proses pompaları (2-4 kutuplu)

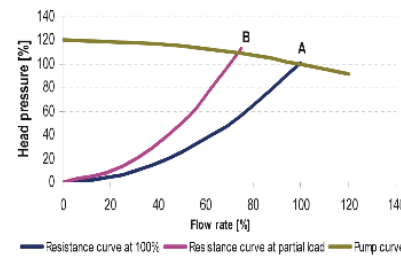
Hitema, bir ya da daha fazla santrifuj pompası üzerinde, gereken ısı yüküne bağlı olarak pompa hızının değişikliği ile güç kaybına neden olmadan bir ayar elde etmek amacıyla inverter kontrolü uygulamasını önermektedir.

Prosesin gerektirdiğinden farklı bir kayıp ya da ek bir tüketime gerek duymadan sadece gerçek enerji yükünün gerektirdiği enerjiyi kullanarak ve böylece enerji tasarrufu gibi anlamlı bir sonuç elde edilir. Güç kaybına neden olmadan ayarların nasıl gerçekleştiğini anlamak için bir santrifujlu pompanın çalışma eğrisinden yararlanabiliriz. (Şekil 8) Tipik akış-basınç eğrisine sahip santrifujlu pompa karakteristik çalışma aralığının kesişme noktası çalışma rejimi noktasının belirlenmesinde kullanılabilir (A noktası %100 yük için). Sistem içindeki yük, pompadan sonra monte edilmiş olan kelebek valf tarafından yapılan ayar ile maksimum yükün %75 ini gerektiriyorsa bu durumda ek

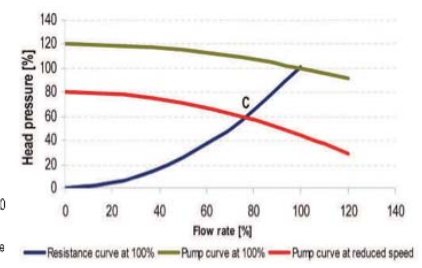
bir basınç düşüşü daha oluşur ve sistemin u basınç düşüşünü kompanse etmesi gerekir (kPa ya dametreküp) bu durumda gerçekten yük gerekir (nokta B). Ayrıca, akış noktası hareket ettiğinde pompanın verimi de değişir, bu da ek verim kaybı demektir.

Ayarlamayı, frekans kontrollü inverter ile gerçekleştirdiğimizde, sistem pompa eğrisini değiştirerek gerçek yük talebinin takip eder. (Şekil 9)

Pompa hızının değiştirilmesi, mevcut çalışma eğrisini dikey azalan bir biçimde değiştirir ve hiçbir ayar ve valf müdahalesi gerektirmeden yeni bir çalışma noktasına (nokta C) ulaşılmasını sağlar. Bu sonuç, %30 oranında gerçek enerji tasarrufu sağlar. Kurulumu inverterli olarak yapılan proses pompaları, eğer su akışı kademeli olarak artarak maksimum akış düzeyine ulaşırsa çalışmaya sıfır demeraj akımı ile başlayabilirler ve böylece suyun neden olacağı potansiyel zarar önlenmiş olur.



Şekil 8: Santrifuj pompa eğrisi



Şekil 9: Pompa hızı değişikliği ile çalışma eğrisi

İnverter konumunun doğru yönetilmesi sistemin tam optimizasyonunu sağlar.

Sonuç

Günümüzde, proses soğutma endüstrilerinde, ticari hava iklimlendirme sektöründe ve veri merkezi ünitelerinde, soğutma donanımının harcadığı enerjiyi düşürmeyi amaçlayan, etkili ve yenilikçi çözümler bekleyen bir çok uygulama vardır. Kısmi yüklemde soğutma ünitesinin en verimli düzeyde çalışması, şüphesiz ortalama yıllık hava sıcaklığının +5°C ile +20°C arasında olan Avrupalının büyük bir kısmındaki koşulların olması özel olarak anlamlıdır. Daha düşük ortam ısıları için inverter teknolojilerinin, sadece fanların enerjisi kullanılarak soğuk su üretenserbest soğutma ile kombinasyonlu kullanımı.

Tahmin edilenden çok daha yüksek verimle çalışan soğutma ünitelerinin üretilmesini sağlayabilir.

summary

Successfull exporters of the year 2013 have been awarded

[illegible][illegible]

**International HVAC+R
Technology Symposium has
been held for "Building
Tomorrow Today"**

Dunham-Bush refrigerator groups seminar from Form Sirketler Grubu

[illegible]



The most important exporter companies reached the target in ISK-SODEX İstanbul 2014

Turkey is a very important country for Emerson and Dixell

sektörel söyleşi

Türkiye Emerson ve Dixell için çok önemli bir ülke

Renzo Ricci: "Emerson'un parakeranda çözümleri ve servis çözümleri, Dixell çözümleri, Türkiye'de tımaranan Ercan Teknik üzerinden yapıyor. Türkiye için geleceğe yönelik bazı planlarımız var, bunlardan bir tanesi; İstanbul'da bir Emerson Klima Teknolojileri Merkezi yapmak."

Steve Santi: "Emerson için Dixell önemli bir çözüm ortağıdır. Dixell'in Türkiye'de bir Emerson Klima Teknolojileri Merkezi yapmak."

Renzo Ricci: "Emerson için Dixell önemli bir çözüm ortağıdır. Dixell'in Türkiye'de bir Emerson Klima Teknolojileri Merkezi yapmak."

Steve Santi: "Emerson için Dixell önemli bir çözüm ortağıdır. Dixell'in Türkiye'de bir Emerson Klima Teknolojileri Merkezi yapmak."

sektörel söyleşi

Steve Santi: "Avrupa'ya baktığınızda Türkiye kadar hızlı büyüyen başka bir ülke yok. Bu sebeplerden ötürü Türkiye bizim için çok önemli. Bu yüzden buraya yatırım yapmayı düşünüyoruz."

Renzo Ricci: "Emerson için Dixell önemli bir çözüm ortağıdır. Dixell'in Türkiye'de bir Emerson Klima Teknolojileri Merkezi yapmak."

Steve Santi: "Emerson için Dixell önemli bir çözüm ortağıdır. Dixell'in Türkiye'de bir Emerson Klima Teknolojileri Merkezi yapmak."

sektörün nabızı

Pool Expo 2014, ISK-SODEX İstanbul Fuarı ile birlikte düzenlendi

Pool Expo 2014, Hırvat, SPA, Sauna Ekspert ve Aksesuarları Fuarı, Hannover-Messe Sodeks Fuarlık A.Ş. tarafından 07-10 Mayıs 2014 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezinde ISK-SODEX İstanbul Fuarı ile birlikte düzenlendi.

Pool Expo 2014, Hırvat, SPA, Sauna Ekspert ve Aksesuarları Fuarı, Hannover-Messe Sodeks Fuarlık A.Ş. tarafından 07-10 Mayıs 2014 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezinde ISK-SODEX İstanbul Fuarı ile birlikte düzenlendi.

sonsuz çözümler

ASTRAL-POOL

Pool Expo 2014 organized with ISK-SODEX

Olay büyümeden...



Upright, Pendent, Sidewall
Hızlı Tepkimeli ve Standart Tepkimeli
57°C, 68°C, 79°C, 93°C, 141°C

Türkiye'nin  onaylı ilk
Yağmurlama (Sprinkler) Başlıkları

DUYAR
YANGIN SİSTEMLERİ 

www.duyarvana.com.tr



Energy efficient heating, cooling,
ventilation and air conditioning



Quiet



Energy Efficient



Durable



Comfort



Dehumidification



Heat Recovery



Heating - Cooling



Water Proof



Hygienic



Clean Air



On Time Delivery



Expert Service



Cost Efficient



Technical Support



Fast Answer



Automation



Service



Manual Control



Touch Control



Guarantee

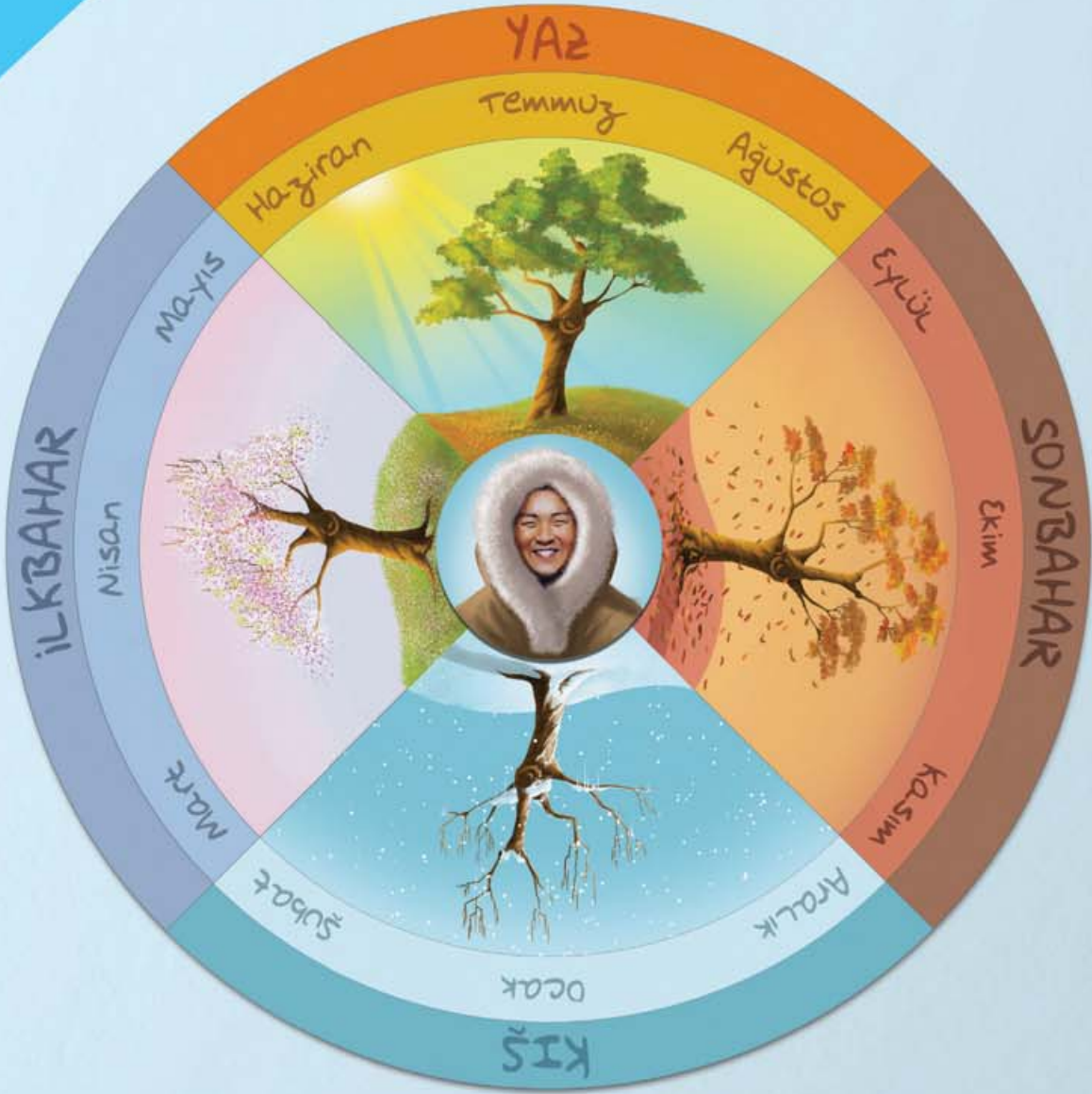
Tel: +90232 449 56 11
Fax: +90232 449 56 01

info@imeksan.com

www.imeksan.com

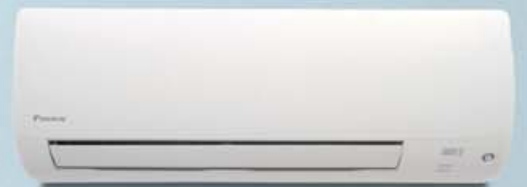
DAIKIN

Dünyanın Klima Uzmanı



Türkiye'nin dört mevsim enerji tasarrufu sağlayan kliması.

Avrupa Birliği Eko Tasarım Kriterleri'ne göre
sezonal verimlilik sağlayan gerçek çevreci klimalar Daikin'de.



Çağrı Merkezi 444 999 0 • daikin.com.tr
www.facebook.com/daikin.turkiye