



YEAR 7 YIL / NO 80 SAYI / HAZİRAN 2015 JUNE / 10 TL (KDV dahil)

ISSN 1309-4599

TermoKlima

ISITMA, SOĞUTMA, KLİMA, HAVALANDIRMA, YALITIM, POMPA, VANA, TESİSAT, SU ARITMA VE GÜNEŞ ENERJİSİ SİSTEMLERİ DERGİSİ

İklimlendirme sektörünün

2014 ihracat yıldızları



AFS

Ahmet Uyar

AKKAYA
Elowtherm

ALARKO

Carrier

arangül

ares
PHE

arkazan
sıcak teknoloji

BVN
VENTILATION SYSTEMS & ELECTRICAL NETWORKS

baymak
SOLAR THERMAL SYSTEMS

BOSCH

CENK
Enilim Sıcaklıklar ve Tesisat

COŞKUNÖZ
RADIYATÖR

DAIKIN

DUYAR

HGEPLAST
quality at plastic pipe

EKİN ENDÜSTRİYEL

Eleks

eneko

er yap

ezinc

FAF
VANA SANAYİ

FRITERM
1978 den beri

GEMAK

İBS DIŞ TİCARET

KÖDSAN
CALEFFI

İZOCAM

Johnson
Controls

Karver
HEAT EXCHANGERS

KLİMASAN

KNAUF INSULATION
Acoustic, Thermal, Green

MAKROTERM

MGT
FIBER FILTER

OXE
INSULATES THE EDGE

ÖZKAN

PS
PANEL SİSTEMİ

PİTSAN
MAKİNA SANAYİİ
VE TİC. LTD. ŞTİ.
PROJE-İMALAT-TAAHHÜT

rima
dost sıcaklığı

TORK
valve automation
high quality

SOLİMPEKS

systemair

ASK

SANTES
INCINERATOR

TEKSE

ecostar
CORROSION SYSTEMS

TOTOMAK

TÜRBOSAN

UGUR
Tesisatın Güveni

ulpatek

VIESMANN

DemirDöküm

warna

YOLYAPI





Reflex ile Sorunsuz & Mükemmel Çözümler...



Res Enerji A.Ş. Güvencesiyle

Merkez

Barbaros Bulvarı No:68
34349 Beşiktaş
İSTANBUL
Tel.:(0212) 356 06 33
Faks:(0212) 275 00 62
info@resenerji.com

Maytag Showroom

Barbaros Bulvarı No:58/A
Ufuk Apt. 34349
Beşiktaş - İSTANBUL
Tel: 0 212 356 06 54
Faks: 0 212 275 00 62
maytag@resenerji.com

Ankara Bölge

Akay Caddesi
Büklüm Sk. No:2/9
Kavaklıdere - ANKARA
Tel.:(0312) 223 19 00
Faks:(0312) 223 19 01
ankara@resenerji.com

İzmir Bölge

1201/1 Sokak No:4/A
Temsil Plaza
Yenişehir - İZMİR
Tel.:(0232) 422 29 00
Faks:(0232) 421 01 06
izmir@resenerji.com

Antalya Bölge

Çaybaşı Mahallesi
Ali Çetinkaya Caddesi
No: 152 ANTALYA
Tel.:(0242) 311 61 40
Faks:(0242) 311 61 39
antalya@resenerji.com

VRS4

Arçelik VRS4 Klima Sistemleri Enerji Verimliliği İle Fark Yaratıyor.



- All Inverter Teknolojisi ile Daha Yüksek COP!
(10 HP Modelde EER : 4.79 , COP : 5.28)
- Hipor™ Özel Yağlama Sistemi ile Kompresör Verimliliğinde Artış
- Aktif Soğutucu Akışkan Kontrol Sistemi ile Sistem Verimliliğinde Artış
- Buhar Enjeksiyonu ile Düşük Dış Sıcaklıklarda Daha Güçlü Isıtma
- Geniş Çalışma Frekansı Aralığı (15-150 Hz)



Koç

arcelik.com.tr

444 0 888
YETKİLİ SERVİS İÇİN TEK NUMARA

arçelik
Yeniliği aşkla tasarlar



ALMANYA

SU SOĞUTMA KULELERİ



FRANSA

Yüksek Performans



**Topkapı Sarayı
ETNA HIZIR ile
güvende !**



ETNA HIZIR Tarihi Koruyor!

ETNA HIZIR; iki lastikli treyler üzerine monte edilmiş uygun kapasitede dizel motora direkt elastiki kaplin ile bağlanmış yüksek performanslı pompası ile yangın söndürme ve su baskınlarını tahliye amaçlı olarak kolayca kullanılabilir. Ürün, üzerine entegre ventüri mekanizması ile negatif kottan (4-5 metre) pompa içine haricen su koymadan 30 saniyede emiş yapabilmektedir.



ETNA HIZIR ile
ilgili detaylı bilgi için



www.etna.com.tr

0850 455 38 62

müşteri hizmetleri

High
Efficiency
Solutions.

CAREL



CAREL: Dünyanın her yerinde Soğutma, Klimatizasyon ve Nemlendirme için entegre çözümler sunuyoruz.

Biz yüksek performanslı entegre çözümlerle, enerji tasarrufuna ve yüksek verimliliğe odaklanarak, HVAC/R & Nemlendirme sektörünün lider profesyonel oyuncularının partneriyiz.

EN YÜKSEK COP DEĞERLERİNE SAHİP,
EN İYİ SEMİ HERMETİK KOMPRESÖR = COPELAND STREAM.



SÜRDÜRÜLEBİLİR YÜKSEK PERFORMANS SİZİN İÇİN NE KADAR ÖNEMLİ?

Akıllı elektronik kontroller; enerji tasarrufu, maliyet optimizasyonu ve sistemin uzun yıllar sorunsuz hizmet verebilmesi açısından her geçen gün daha da önemli bir hale gelmektedir. Emerson hepimizin ihtiyacı olan bu hedefleri yakalamak için, yüksek performans ve güvenli çalışma sürdürülebilirliğini arttıran eşsiz CoreSense teknolojisini geliştirdi ve bunu standart bir özellik olarak tüm Stream kompresör serisine ekledi. CoreSense, Emerson patentli algoritmalarını kullanarak akıllı, işlevsel ve kullanıcı dostu hata tanılama özelliği sunar. CoreSense elektronik modülü, kompresörü bir sensör gibi kullanarak, sistemi ve elektriksel bilgileri (akım, basma sıcaklığı, motor sıcaklığı, ON/OFF sayısı, vs) anlamlandırır, tanımlar ve açıklar. Kullanıcıların sahada veya supervisor sistemleri ile uzaktan, sorunları hızlı ve doğru

bir şekilde tespit edebilmelerini sağlar. Sistemlerin arıza riskini azaltarak, gıda kayıplarını önler. Sistemin performans ve güvenilirliğini arttırarak, genel sistem verimliliğini yükseltir, enerji, zaman tasarrufu sağlar, giderleri düşürür. Coresense, yenilikçi yüksek performanslı Stream serisinin, semi hermetik kompresörlerin yeni ölçütü olmasını sağlayan Emerson teknolojilerinden sadece biridir. CoreSense teknolojisine sahip Stream kompresörler, Semi Hermetik pazarında sürekliliği en iyi sağlayan performansı verir ve bu da HVAC-R uygulamalarının yıllar boyunca sorunsuz çalışmasını sağlar.



Copeland™
brand products


EMERSON™
Climate Technologies

CFM SOĞUTMA VE
OTOMASYON
CFM Soğutma ve Otomasyon San. Tic. A.Ş.

A.O.S.B 10041 Sokak No: 8 PK: 35620 Çiğli - İZMİR / TÜRKİYE
Tel: (+90) 232 459 08 88 (pbx) • Fax: (+90) 232 459 34 35
www.cfmsoğutma.com • info@cfmsogutma.com

EMERSON. CONSIDER IT SOLVED.™

Duvar Tipi Yoğuşmalı Kaskad Sistemler ile Merkezi Isıtma Çözümleri

29 – 2700 kW ısıtma gücü aralığı



Viessmann duvar tipi yoğuşmalı kaskad sistemler ile yerden tasarruf sağlayan, kolay taşınabilen, yüksek verimli ve işletme emniyetli merkezi sistem uygulamaları yapılabilmektedir. Kaskad kontrol paneli Vitotronic 300-K ile dış hava sıcaklığına göre kaskad kazan kontrolü, ayrıca 1 boiler ve opsiyonel olarak 2 adete kadar karışım vanalı ısıtma devresi kontrolü yapmak mümkündür. Viessmann Vitodens 200-W yoğuşmalı duvar tipi cihazlar, Inox-Radial paslanmaz çelik ısıtma yüzeyi, Matrix-brülör ve Lambda Pro Control yanma kalitesi kontrol sistemi sayesinde enerji tasarruflu, çevreci ve uzun ömürlü işletme sağlamaktadırlar.

www.viessmann.com.tr

Tüm enerji kaynakları ve kullanım alanları için verimli sistemlerle özel çözümler.



**Efficiency
Plus**

VIESSMANN

climate of innovation



2023 Hedefi ve İklimlendirme Sektörü

Hatırlamakta, hatırlatmakta yarar var: Tarih; 3 Ekim 2013. "Hedef 2023, 500 Milyar Dolar İhracat" başlığıyla Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkanı Mehmet Büyükeksi şu açıklamayı duyuruyordu.

"Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), Türkiye'nin 2000'li yıllarda ivme kazanan ihracat büyümesinin Cumhuriyetimizin 100'üncü yılı için amaçlanan 500 milyar ABD Doları tutarındaki büyük hedefe ulaşması için başlattığı "Türkiye'nin 2023 İhracat Stratejisinin Uygulamaya Aktarılması ve Performans Yönetimi" proje çalışmasını kamuoyuna açıkladı. Rapor, Türkiye'nin 2023 hedefine ulaşmada yol haritasını ortaya koyuyor. "Raporun sunumunu yapan Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkanı Mehmet Büyükeksi, "2023'te 500 Milyar Dolar demek, dünya ihracatından payımızı 13 yılda 2'ye katlamak demek. İlk 20 ihracatçı ülke arasına girmek demek. Şu anda dünyanın 17. büyük ekonomisiz ama en çok ihracatçı yapan 31. ülkesiyiz. Hedefimiz bu sıralamayı değiştirmektir." diyordu. Başkan Büyükeksi, referans senaryo çerçevesinde, Türkiye'nin 2023 yılında 500 milyar dolar ihracat hedefine ulaşması için, dünya ticaretinden 2013 yılında %1, 2018 yılında %1,25 ve 2023 yılında %1,5 pay alması gerektiğini belirterek "Bu, bugüne göre dünya ticaretindeki payımızı iki katına çıkartmak demektir." şeklinde açıklıyordu.

Fakat 29.01.2015 tarihinde ihracatçı firmaların strateji, vizyon ve hedeflerini kurgulamaları için başlattığı 'TİMAKADEMİ2023' çalışmaları kapsamında Bursa'daki toplantıda Büyükeksi, Türkiye'nin ihracat kilogram fiyatının ortalama 1,5 dolar olduğunu belirterek, "Bu 1,5 dolarla biz 500 milyar dolar ihracat hedefine ulaşabileceğini kesinlikle düşünmüyoruz. Şu andaki ihracat hedefine ulaşabilmek için de bizim ortalama yüzde 11 ihracatımızı artırabilirsek bu hedefimize ulaşabiliyoruz." diyordu.

Bu hedef doğrultusunda Türk iklimlendirme sektörüne düşen pay 25 milyar dolar. Hedef tutturulur veya tutturulamaz ama iklimlendirme sektörü inatla ve azimle çalışmalarına devam ediyor.

İSİB'in "2014 Yılı Faaliyet Raporu Ve 2015 Yılı Çalışma Programı" başlıklı faaliyet raporunda İSİB Başkanı Zeki Poyraz, "2000 yılında 500 milyon Dolar olan sektör ihracatı 2014 yılında 4,43 milyar \$ seviyesine ulaşmıştır. 14 yıllık bu süreçte sektörün ihracatındaki artış 9 kat olmuştur. Bu da sektörün rekabetçiliğinin ve ürün kalitesinin her geçen gün arttığını göstermektedir." giriş yazısıyla sektörün gelişme trendine olduğunu açıklıyor. Poyraz ürünler bazında da detaylar veriyor.

"2014 yılında, Türkiye'nin iklimlendirme sektörü ihracatı bir önceki yıla göre değerinde %5,5 artış göstermiştir. Bu artış, Türkiye genel ihracat artışının üzerindedir. Ancak, özellikle sınır komşularımızda ve yakın coğrafyalarda yaşanan politik düzensizlikler ihracatta bu artışın görece düşük kalmasına neden olmuştur. Ürün grupları bazında ihracat performansına bakılacak olursa; bir önceki yıla göre, Havalandırma Sistem ve Elemanlarında %15,7; Soğutma Sistem ve Elemanlarında %15,1; Tesisat Sistem ve Elemanlarında %6,5; Isıtma Sistem ve Elemanlarında ise %0,6 oranında artış olmuştur. Bununla birlikte, bir önceki yıla göre, Klima Sistem ve Elemanlarında %10,6; Yalıtım Malzemelerinde ise %10 düşüş yaşanmıştır."

"Ülkeler itibarıyla ihracat kayıt rakamları incelendiğinde; 2014 yılında en fazla ihracat yapılan ilk beş ülke Almanya, İngiltere, Rusya, Irak ve Azerbaycan olmuştur. Bu dönemde ilk on ülke arasında en büyük ihracat artışı %76,2 ile Türkmenistan'a yönelik ihracatta kaydedilmiştir. Anılan ülkeye ihracatımız 182 milyon dolardır."

İÇİNDEKİLER

44 SEKTÖR GÜNDEMİ

- 44- MTMD, 5. Olağan Genel Kurulu'nda yeni yönetimini belirledi
- 46- 8. MTMD Çalıştayı Prof. Dr. F. Taner Özkaynak anısına yapıldı
- 48- Türkiye ekonomisinde Mekanik Tesisat Sektörünün bugünü ve yarını
- 52- Bosch'tan Türkiye'ye 200 milyon avro yatırım
- 54- ASHRAE Turkish Chapter, Cleanroom Fuarı'nda RAL CRC 2015'i Tanıttı
- 56- Daikin Global Trainee gençlere Avrupa'da kariyer fırsatı sunmaya devam ediyor
- 58- Vaillant enerji danışmanları ile "yeşil hamle" yaptı
- 60- Isıdem Flexiduct ürünleri iç ortam hava kalitesini garanti ediyor
- 62- ODE Yalıtım, 30. Yılında EUCEB sertifikası almanın gururunu yaşıyor
- 64- Trox Turkey 5. yılını kutladı
- 68- 20. Ulusal Isı Bilimi ve Tekniği Kongresi (ULIBTK'15) 2-5 Eylül 2015'de Balıkesir'de düzenlenecek
- 70- Viessmann sektörün uzmanlarını Manisa'da ağırladı
- 76- Ugetam, akıllı şebekelerin kurulmasına öncülük edecek

78 GÜNDEM

- 78-İstanbul'un endüstri mirası haritalandırılıyor
- 82-Bosch Termoteknik ve GAZMER'den İşbirliği
- 84-Erol Koç: Strateji ve Şirket Eğitimleri

86 AKTÜEL

- Mitsubishi Electric Türkiye'den çalışanlarına özel OutOfOffice, Keyfim Yerde ve Şans Havuzu etkinlikler



UÇTAN UCA İKLİMLENDİRME



► Klima Santralleri



► Havuz Nem Alma Santralleri



► Paket Hijyenik Klima



► RoofTop Üniteler



► Gizli Tavan Tipi Fan Coil Üniteleri



► Kabinli Fan Coil Üniteleri



► 4 Yöne Üflemeli Fan Coil Ünitesi



► Yüksek Basıncılı Fan Coil Ünitesi



► Hava Soğutmalı Soğutma Grubu



► Su Soğutmalı Soğutma Grubu



► Freecooling Soğutma Grubu



► Soğutma Grubu Performans Test Laboratuvarları ve Araştırma Merkezi



Cihazın ilk çalışmadaki tüm risklerini unutun



Gerçek şartlarda cihazın tüm performansını önceden bilin



Cihazın daha zorlu koşullardaki limitlerini görün



"Her bir kW'tan emin olun!"



► RoofTop ve Fan Coil Üniteleri Test Laboratuvarları ve Araştırma Merkezi

ÜNTES®

ISITMA KLİMA SOĞUTMA HAVALANDIRMA

MERKEZ / FABRİKA : İstanbul Yolu 37. Km, 06980 Kazan - ANKARA
ÜNTES-RHOSS FABRİKA : İstanbul Yolu 24. Km, Sarayköy - Kazan - ANKARA
SATIŞ & ANKARA Bölge : 53. Cd. 1450. Sk. Ulusoy Plaza No: 9/50, 06520 Çukurambar
İSTANBUL Bölge : Atatürk Mah. M.Kemal Cd. Üntes İşm.i No: 11, 34758 Ataşehir
İZMİR Bölge : Teknik Malz. İş Mer. 1348. Sk. No: 5, 35110 Gıda Çarşısı Yenisehir
ADANA Bölge : Fuzuli Cd. Galeria İş Merkezi 2. Kat No: 212, 01120 Adana

T: (312) 818 63 00 [pbx] F: (312) 818 61 50
T: (312) 818 63 00 [pbx] F: (312) 818 61 50
T: (312) 287 91 00 [pbx] F: (312) 284 91 00
T: (216) 456 04 10 [pbx] F: (216) 455 12 90
T: (232) 469 05 55 [pbx] F: (232) 459 12 92
T: (322) 459 00 40 [pbx] F: (322) 459 01 80

f UntesKlima

www.unt.es.com

İÇİNDEKİLER

88 YENİ PAZARLAMA

Dr. Zeki Yüksekbilgili: E-posta ile Pazarlamada Yeni Gelişmeler

90 AYIN DOSYASI

90- İklimlendirme sektörünün 2014 yılı başarılı ihracatçıları ödüllendi

92- İklimlendirme sektörünün 2014 ihracat yıldızları

96- Türkiye'nin İklimlendirme Sektörü İhracatı

102 İZLENİM

102- Sodex, 3. kez Ankara'daydı

104- Firma haberleri

110- Foto haber: Fuar katılan Türk firmalarının standlarından görüntüler

122 PROJE

122- DP World Yarımca Konteyner Terminali Projesi'ne Anel Grup dokunuşu

124- Kıbrıs'ın Güneşi FormSolar ile artık daha verimli

126 FABRİKA GEZİSİ

Ventas Genel Müdürü Levent Yavuz: Ventas Türk mühendisliğini dünyaya göstermeye çalışıyor

133 TEKNİK

Makale

134-Hayati CAN / Makina Mühendisi / Friterm İş Geliştirme Müdürü: Friterm yeni seri standart oda soğutucularında malzeme seçimi

136-Hasan Oğuz Gürsoy: Niba su soğutma kuleleri ve kompozit kuleler

151 KÜLTÜR - SANAT

Ayın sanat gündeminden sizin için seçtiklerimiz





Moskova Kremlin Sarayı



Fransa Nice Stadyumu



Monaco Yat Kulübü

39HQ
Airovision

Benzersiz projelerin tek benzer yanı!

Birbirinden farklı dört büyük proje...
Değişmeyen tek şey Carrier Klima Santralleri!
Çünkü en iyiler, en iyileri tercih ederler.

CE

TSEK

ISO 9001
ISO 16001
ISO 18001
SA 8000
OHSAS 18001



ALARKO



Daha ayrıntılı bilgi için:
www.alarko-carrier.com.tr

ALARKO CARRIER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

İSTANBUL

Gebze Organize Sanayi Bölgesi, Şahabettin Bilgisu Cad. 41480 Gebze - KOCAELİ

Tel: (0262) 648 60 00

ANKARA

Sedat Simavi Sok. No: 48 06550 Çankaya - ANKARA

Tel: (0312) 409 52 00

İZMİR

Şehit Fethibey Cad. No: 55 Kat: 13 35210 Pasaport - İZMİR

Tel: (0232) 483 25 60

ADANA

Ziyapaşa Bulvarı, Çelik Apt. No: 25 / 5-6 01130 - ADANA

Tel: (0322) 457 62 23

ANTALYA

Mehmetçik Mah. Aspendos Bulvarı No: 79 / 5 - ANTALYA

Tel: (0242) 322 00 29



Klimada 1 numara



CONTENTS

44 INDUSTRY'S AGENDA

44-MTMD determined its new management in the fifth regular general meeting

48-Today's and tomorrow's situation of mechanical installation sector in Turkey economy

52-Bosch investing 200 million € in Turkey

56-Daikin Global Trainee keeps offering youngsters an opportunity of a career in Europe

60-Isidem Flexiduct products guarantee the internal air quality

62-ODE Yalıtım takes pride in receiving EUCEB certificate in its 30th year

64-Trox Turkey celebrates its fifth anniversary

70-Viessmann hosts the experts of the sector in Manisa

78 AGENDA

78-The industrial heritage of İstanbul is mapped

84-Erol Koç: Strategy and company trainings

FILE OF THE MONTH 90

2014 export stars of air conditioning sector

IMPRESSION 102

Sodex held in Ankara -102 for the third time

Company views -104

Photo Report -110

FACTORY TOUR 126

Levent Yavuz, the general manager of Ventas:

Ventas is trying to introduce Turkish engineering to the world

TECHNIC 133

Hayati CAN / FRITERM -134

Materials selection for the new series standard unit coolers of Friterm

REKLAM İNDEKSİ

3 S NORM	47	COŞKUNÖZ RADYATÖR - COPA	15	KLİMA TEKNİK	2
ACS KLİMA	49	CVSAIR	A.K.	LÖSEV	131
AKANTEL	33	ÇUKUROVA ISI	37	MAKRO TEKNİK	69
ALARKO	11	DANFOSS	21	MAKROTEST	85
ALP POMPA – ETNA	3	DİPAZ	87	NİBA SU SOĞUTMA KULELERİ	57
ARAL MAKİNA	75	DOĞUŞ TEKNİK	117	RAL CRC 2015	123
ARÇELİK	1	DUYAR VANA	160	RES ENERJİ	Ö.K.İ.
ARMACELL – ONEFLEX	29	E-GAZ	95	SENTE MAKİNA	81
ASAL İKLİMLENDİRME	67	ERBAY	51	SETFİL	71
ASTEKNIK	101	FORM	35	STANDART POMPA	13
ASTRAL POOL	121	FRENCKE	79	SUMAK DALGIÇ POMPA	103
AYDIN GLOBAL-PREIS	73	FRİGODUMAN	59-61	TMS ENDÜSTRİYEL	19
BAHÇIVAN	65	GENERAL FILTER HAVAK	53	TROX	17
BAYMAK	31	GIACOMINI	109	ULIBTK 2015	125
BERROS KLİMA	A.K.İ.	ISIDEM	41-43	ÜNTES	9
BG MÜHENDİSLİK	119	ISKAV	132	VENTAS	63
BGS DANIŞMANLIK	89	İMEKSAN	39	VESTEL	27
BOSCH TERMOTEKNİK	45	İSİB	150	VISSMANN	6
CFM SOĞUTMA	4-5	KLEPSAN	77	VİZYON ENDÜSTRİYEL	83
CLOOS	25	KARYER ISI	55	VİZYON MEKANİK	22-23

SABİT BASINÇ ALTINDA GERÇEK KONFOR



yaşamı koru! save life!



CDLF tipi hidrofor pompaları, frekans kontrollü panolarıyla sadece ihtiyacı kadar enerji harcayarak verimliliğinizi artırır. Yüksek basınçta sessizce çalışır.

Sıvıyla temas eden tüm yüzeyler paslanmaz çelik olup bina sistemlerinde güvenle kullanılır. Dik tasarımı sayesinde yerden de tasarruf etmenizi sağlar.

Standart Pompa, çevreye duyarlı üretimiyle uluslararası kalite standartlarında ürünler sunuyor.

15-19 Haziran 2015
Frankfurt
HALL 8
Stand No: B79



Avrupa Birliği F – Gaz Kullanımını Sınırladı



Prof. Dr. Hasan A. Heperkan



Çevre sorunları sadece bilim insanlarının değil, toplumun hemen hemen her kesiminin ilgi odağı haline gelmiştir. Son yıllarda yaşanan hızlı nüfus artışı, enerji kaynaklarının paylaşımı ve artan ekonomik rekabet gibi sorunlar çevre bilincinin gittikçe etkinleşmesine neden olmuştur. Artık üretim süreçlerinin yanında tüketim sırasında ve atıkların bertarafında da aynı hassasiyet etkili olmaktadır. Dev adımlarla ilerleyen iletişim sistemleri ve küreselleşen dünya, yenilikleri yakından takip eden, yeni teknolojileri hızla adapte eden bir toplum yaratmıştır. Dünyada meydana gelen bu değişikliklerden ülkemiz de etkilenmiş, örneğın büyük şehirlerimizde yaşanan hava kirliliğinin dayanılmaz boyutlara ulaşması sonucu, ısınma ihtiyacının ekonomik ve çevreye saygılı bir şekilde sağlamanın gereği kavranarak doğal gaz getirilmiştir.

Fosil yakıtların kullanılması, karbondioksit gazı biçiminde karbon açığa çıkmasına yol açar. Karbondioksit ise iklim değişikliği yaratan insan etkinliklerinin yaydığı en önemli sera gazıdır. Bugün, özellikle kuraklıklar, seller ve rekor kıran sıcaklıklar yüzünden mercanların ağarması ve kutupların erimesi gibi iklim değişikliği etkilerine tüm dünya tanık olmaktadır.

Diğer taraftan, soğutma, iklimlendirme ve sıcak su hazırlama endüstrilerinde kullanılan buhar sıkıştırmalı çevrim, düşük sıcaklıkta buharlaşarak ısı çeken ve yüksek sıcaklıkta yoğunlaşarak bu ısıyı farklı bir ortama taşıyan soğutucu akışkanlara ihtiyaç duymaktadır. Uzun yıllardan beri bu tür sistemlerde kullanılan CFC ve HCFC gazlarının ozon tabakasına zarar verdiğinin anlaşılması üzerine, bu maddelerin kullanımı Montreal Protokolü ile yasaklanmıştır. Böylece teknoloji kendisini yenilemeye zorlanmıştır.

1986 yılında ozon tabakasında keşfedilen delik sonrasında çevreye yönelik endişeler kloroflorokarbonların (CFCs) yasaklanmasını zorunlu kıldığı zaman, onlar kadar etkili olmayan hidrokloroflorokarbonlar (HCFCs) ve hidroflorokarbonlar (HFCs) kullanılmaya başlanmıştır. Ancak bugün hem HCFC, hem de HFC lerin

de güçlü sera gazı etkisine sahip olduğu bilinmektedir. İklim değişikliği, çağımızın en önemli sorunlarından birisi olarak, özellikle 1990'lı yıllardan itibaren hemen hemen bütün çevre koruma ve sürdürülebilir kalkınma girişimlerinin odağında yer almıştır.

Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Çerçeve Sözleşmesi (UNFCCC), atmosferdeki sera gazı birikimlerini, iklim sistemi üzerindeki tehlikeli insan kaynaklı etkiyi önleyecek bir düzeyde durdurmayı başarmak amacıyla 21 Mart 1994 tarihinde kabul edilmiştir. Sera gazı emisyonlarının azaltılmasına yönelik uluslararası ve yaptırım gücüne sahip ilk adım olarak kurgulanan Kyoto Protokolü ise 16 Şubat 2005 tarihinde yürürlüğe girmiştir.

CFC ve HCFC gazlarının Montreal Protokolü ile yasaklanmasından sonra küresel ısınma etkisi olan HFC gazlarının kullanımının da Kyoto Protokolü ile kısıtlanması üzerine özellikle bazı Avrupa ülkelerinde 2010-2012 yıllarından sonra bu gazların kullanımının tamamen yasaklanması gündeme gelmiştir. Bu bağlamda, çevre üzerinde olumsuz etkisi olmayan bir soğutkane ihtiyaç duyulmaktadır. Amonyak, hava, su buharı ve hidrokarbonlar doğada bulunan diğer "doğal" soğutkanlar olsa da, soğutkan olarak havayı kullanan Brayton çevriminin veriminin düşük olması, su buharının arzu edilen sıcaklık aralığının uygun olmaması, amonyağın zehirli hidrokarbonların ise yanıcı olması, karbondioksiti güçlü bir alternatif konumuna getirmiştir. Ancak bu gazın çalışma basıncının yüksek olması ve küçük kapasiteli sistemlerde COP sinin düşük olması nedeniyle konvansiyonel soğutucu akışkanların kullanılması önlenememiştir.

Bu gelişmelerin sonunda, Avrupa Birliği yürürlükteki F-Gaz yönetmeliğini Nisan 2014 tarihinde revize ederek kabul etmiştir. 517/2014 numaralı yönetmelik 2030 tarihine kadar flor içeren sera gazlarının salınımının bugünkü seviyeye göre %79 azaltılmasını öngörmektedir. Böylece getirilen sınırlandırmalar ve yasaklar sonucu iklimlendirme ve soğutma sektörlerinde yer alan birçok ürün etkilenecektir. Yönet-

COPA

kalitesinden
copamayacaksınız



melik 20 Mayıs 2014 te yayınlanmış, 9 Haziran 2014 de yürürlüğe girmiş ve 2015 başında uygulanmaya başlanmıştır.

Yönetmelikle, eskisi değiştirilerek bazı iddialı sınırlamalar getirilmektedir.

- Avrupa Birliği sınırları içerisinde satılan florlu gazların toplam miktarını sınırlamak, 2030 yılına kadar adım adım azaltarak bugünkü miktarın beşte birine indirmek. Böylece çevre dostu teknolojilerin geliştirilmesi için temel itici gücü oluşturmak.
- İklimlendirme, ticari ve endüstriyel soğutma gibi alanlarda yer alan ve daha az zararlı alternatifleri bulunan florlu gazların yeni tip ürünlerde kullanılmasını yasaklamak.
- Piyasada bulunan bazı cihaz ve ürünlerde florlu (HFC) gazların kullanılmasını yasaklamak.
- Küresel ısınma potansiyeli (GWP) 2 500 den büyük olan florlu gazların kullanıldığı soğutma cihazlarının servis ve bakımını 2020 den sonra yasaklamak. Geri kazanılan gazların kullanımına 2030 yılına kadar izin verilecektir.
- Mevcut cihazlardan salınabilecek florlu gazları önlemek için kontroller, düzgün bakımlar yaptırmak ve ömrünü dolduran cihazlardaki gazları toplamak.

Bu yönetmelikte öngörülen hedeflerin tutturulması durumunda, 2030 a kadar 1.5 milyar ton ve 2050 ye kadar 5 milyar ton eşdeğer CO2 salınımı azalmış olacaktır. Burada belirtilen hedeflere ulaşmak, ne kadar iddialı gibi görünse de, aslında alternatif çevre dostu soğutucu akışkanların zaten mevcut olması nedeniyle çok da pahalı bir yatırım gerektirmeyecektir.

Almış olduğu bu kararlar AB, çevre kirliliğini önleme, sera gazı salınımlarını azaltma ve küresel ısınmaya karşı önlem alma konularındaki lider ve duyarlı konumunu pekiştirmiştir. AB ülkeleri, birçok ülkeden iklimlendirme ve soğutma sistemleri ithal etmektedir. Bu nedenle alternatif teknolojilerin geliştirilmesi için bir sinerji de yaratılmış olacaktır. Sadece Avrupa'da değil, Türkiye de dâhil yakın ilişkide olduğu ekonomilerde inovasyon ve ARGE faaliyetlerini tetikleyerek yaygın etki yaratacaktır. Birçok ülkede bu tip faaliyetler artmaya başlamıştır. Örneğin G20 ülkeleri florlu gazların sınırlandırılması hususunu resmen tanımıştır.

Avrupa Birliği Mayıs 2014 de bir genelge yayınlarak HFC üreticileri ve ithalatçılarına kotalar konulacağını açıklamış ve ilgilenen tarafların kota hakkı için başvuruda bulunmasını istemiştir. 2009 – 2012 arasında üretim ve ithalat yaptığı rapor edilmiş firmalara yapılan bu çağrı, piyasaya yeni giren şirketlerin izlemesi gereken prosedürü de içermektedir. 2015 yılı için başvurular Temmuz 2014 de bitmiştir. İlgili şirketlerin bu çağrıları takip etmesi gerekmektedir.

F gazlarıyla ilgili yeni kısıtlamalar, iklimlendirme, ticari ve endüstriyel soğutma ve binalarda kullanılacak yeni ürünleri etkileyecektir. 2017 yılından itibaren soğutma, iklimlendirme veya ısı pompaları için kullanılan doldurulamayan HFC tüpleri üretilemeyecektir. Yeni yaklaşımda, yasaklarda kullanılan gaz miktarı yerine GWP, küresel ısınma potansiyeli esas alınmıştır.

Küresel ısınma potansiyeli, GWP, karbondioksit gazının etkisi 1 birim kabul edilerek, bir gazın 100 yıllık zaman dilimi içerisinde atmosferde yarattığı bağıl etki olarak hesaplanmaktadır. GWP değeri 150 den büyük olan hermetik taşınabilir klimalar 2020, GWP değeri 750 den büyük, 3kg dan az gaz içeren split klimalar 2025, GWP değeri 2500 den büyük ticari soğutucu ve dondurucular ve 2500 den büyük sabit soğutma üniteleri 2020 den sonra yeni olarak üretilemeyecektir. - 50°C nin altında soğutma yapan sistemler hariç tutulmuştur. Pencere tipi ünitelere bu yasak 2007 yılında getirilmiştir.

Yasaklar, eşdeğer flossuz gaz kullanan sistemlere göre enerji yönünden daha verimli olduğu belgelenen cihazlara uygulanmamaktadır.

Kaçak testlerinin sıklığı da artırılmış, ayrıca sabit soğutucular, iklimlendirme sistemleri, ısı pompaları ve yangın sistemleri de bu kapsama alınmıştır.

KAYNAKLAR

1. www.kureselisinma.org
2. <http://eur-lex.europa.eu>
3. http://ec.europa.eu/clima/policies/f-gas/index_en.htm
4. http://ec.europa.eu/clima/policies/f-gas/legislation/index_en.htm
5. EU Regulation No: 517/2014
6. EU Regulation 2014/7C 153/07
7. A. Derjanecz, New F-Gas Regulation, REHVA European HVAC Journal, Vol. 51, Issue 5, Eylül 2014

Fans Kusursuz bir tamamlayıcı!

TROX TLT, yapı hizmetleri mühendisliğine yönelik fan geliştirme ve üretiminde 140 yıllık bir deneyime sahiptir.



- Havalandırma fanları
- Duman tahliye fanları
- Yer altı ve çok katlı otoparklar için fanlar

TROX[®] TECHNIK

The art of handling air

www.trox.com.tr



Alarko Carrier'dan profesyonel satış teknikleri eğitimi

İklimlendirme sektörünün öncü kuruluşu Alarko Carrier, 30-31 Mart tarihlerinde bayilik satış departmanlarının bölge sorumluları ile yetkili satıcıların satış mühendislerine Alarko Carrier Ankara ofisinde Profesyonel Satış Teknikleri eğitimi verdi. Alarko Carrier Ankara Ofis Satış Müdürü Ali İsmet Koçak tarafından verilen ve 2 gün süren eğitimler kapsamında ilk gün katılımcılara profesyonel satış teknikleri konusunda teorik bilgiler aktarılırken, ikinci gün ise teoride aktarılan bilgiler uygulamalı olarak gösterildi. İnteraktifliğin ön planda tutulduğu eğitimlerde katılımcılara aynı zamanda duygusal zekâ ve beden dili gibi konularda da bilgi verildi.



AFS Akademi eğitimlerinin 3. serisi tamamlandı



İlk serisi 21 Ocak 2015 ila 18 Şubat 2015, 2. serisi 25 Şubat 2015 ila 25 Mart 2015 tarihlerinde tamamlanan AFS Akademi eğitimlerinin 3. serisi 1 Nisan 2015- 27 Mayıs 2015 tarihleri arasında yapıldı.

Havalandırma alanında standartları yükseltmeyi hedefleyen AFS Akademi; iklimlendirme sektöründe bilgi seviyesini, buna bağlı olarak iş kalitesini ve verimini artırmayı amaçlıyor. İnsana yatırıma ve eğitime önem veren bir anlayışla iki haftada bir Çarşamba günü 09.30-16.30 saatleri arasında farklı konu başlıkları ile eğitimlerini sürdürüyor.

AFS Akademi eğitimleri toplam 40 saat olmak üzere 5 hafta

sürüyor. Programda; havalandırma, hava miktarı ve hava kanalı hesapları, fanlar, fanlı cihazlar, fan seçimi ve kanunları, fanlarda debi kontrolü, patlama güvenliğinin temel ilkeleri ve ex-proof fanlar, bükülebilir hava kanalları, ihtiyaç kontrollü havalandırma, sistem etkisi, motorlarda verim ve motor koruma sınıfları, ErP ve EC motorlu fanlar, havalandırma sistemlerinde ses, gürültü ve titreşim konu başlıkları ele alınıyor.

Eğitimlerin sonunda yapılan sınavlarda 70 ve üzeri puan alanlar, başarı sertifikasına hak kazanıyor. Sektörün katılımına açık ve ücretsiz verilen AFS Akademi eğitimlerine katılmak isteyenler <http://www.afsakademi.com> adresi üzerinden başvuruda bulunabiliyor.

Showroom 'da yer alan birbirinden farklı 240 çeşit çalışabilir durumda fanlar, flexible hava kanalları, ısı geri kazanım cihazları, anemostadlar ve menfezler ile teorik bilginin pratikle bütünleşmesi sağlanıyor. AFS Akademi Atölyesi ise makine mühendisliği bölümü öğrencilerinden sektör profesyonellerine kadar teknik bilgi birikimine sahip olmak isteyen birçok kişiyi hedef alıyor.

İki haftada bir Çarşamba günü eğitimlerin sürdürüldüğü ve grup katılımlarına bağlı olarak özel seansların da yapılabildiği AFS Akademi, iklimlendirme sektörünün bilgi kaynağı olan, sektörü geliştiren ve sektöre yön veren eğitimlerin yapıldığı bir merkez olma yolunda ilerliyor.

Çukurova Isı bayileri ile beraber İtalya'da

Endüstriyel ve ticari ısıtma sistemlerinin 1 numarası Çukurova Isı, bayileri ile beraber, 1997 senesinden beri distribütörlüğünü yaptığı Robur firmasını ziyaret etti. 06-09 Mayıs tarihleri arasında gerçekleşen gezinin ilk gününde Robur'un Bergamo'daki fabrikasından yenen hoş geldiniz yemeğinin ardından Robur'un İhracat Direktörü Alessio Cortinavis hoş geldiniz konuşmasını yaptı ve ardından, Satış ve Pazarlama Müdürü Kerem Ünlü tarafından Robur cihazlarının teknik sunumu yapıldı. Daha sonra fabrika ve teknolojik üretim hatları gezildi. Bergamo şehri, Ferrari Müzesi, Garda Gölü ve Milano şehri turistik gezileri yapılarak, seyahatimiz unutulmayacak anılar ile tamamlandı.



TMS

INDUSTRIAL REFRIGERATION

HSK Serisi Hava/Su Soğutmalı
Paket ve Split Klima Üniteleriyle

HSK

Sınır Tanımayan Çözümler!

- Hava - su soğutmalı kondenser seçenekleri
- Paket, Split ve Rooftop seçenekleri
- Eco - Heavy - Tropikal seri seçenekleri
- Taze hava, egzoz ve ısı geri kazanım hücre seçenekleri
- Free Cooling sistemi
- 10-400 kW aralığında soğutma kapasitesi



Tailor **M**ade Solution

www.tmsgrup.com T: +90 262 290 86 21 pbx
info@tmsgrup.com F: +90 262 290 86 24

Daikin, reklamcılığın Oscar'ı Effie'yi ikinci kez kucakladı



Dünya klima sektöründeki 90 yıllık öncülüğünü Türkiye'ye taşıyan Daikin, uzmanlığın önemine dikkat çektiği reklam kampanyası ile Effie ödülünün sahibi oldu. İlk ödülünü 2012 yılındaki lansman kampanyasıyla alan Daikin Türkiye, bu yıl ise uzmanlık algısını perçinlediği kampanya ile bir kez daha ödüle layık görüldü. Daikin Türkiye ödül kazanan reklam kampanyasında klimadaki 4 ayrı uzmanlık alanını, farklı alanlarda uzmanlaşan 4 başarılı ismin onayına sunuyor.

Bu yıl 7'nci kez düzenlenen ve 226 projenin finale kaldığı "Effie Türkiye Reklam Etkinliği Ödülleri"ne bu yıl beklenenin üzerinde başvuru gerçekleşti. Toplamda 366 başvurudan finale kalan kampanyalar arasından 20 kampanyaya altın, 23 kampanyaya gümüş, 22 kampanyaya bronz Effie verildi. Daikin Türkiye ise "Dayanıklı Eşyalar" kategorisinde rakiplerini de eleyerek ödüle layık görülen tek marka

oldu. Alametifarika tarafından hazırlanan ödüllü reklam kampanyasında Daikin, klimadaki 4 ayrı uzmanlık alanını farklı alanlarda uzmanlaşan 4 başarılı isimle birlikte kullanıcıların bilgisine sunuyor.

İlk kez 1968 yılında Amerika'da reklamların etkinliğini ve başarısını ölçmek ve ödüllendirmek üzere başlatılan Effie'de ödüller, günümüzde 40 ülkede yapılan yarışmada "hedeflediği sonuca ulaşan" en etkili kampanyalara veriliyor. Effie ödülleri reklamdaki yaratıcılığı değil reklamın, harcanan bütçeye göre yarattığı etkiyi, elde edilen rakamsal sonuçlar doğrultusunda reklamın asıl amacına hizmet edip etmediğini sorguluyor ve jüri seçimini elindeki net veriler doğrultusunda yapıyor.

Diğer reklam ödülllerinden ayıran en önemli özelliği sonuç odaklılığı olan Effie Reklam Etkinliği ödüllerinin puanlamasında, Strateji yüzde 23.3, Yaratıcılık ve Büyük Fikir yüzde 23.3, Uygulama ve Hayata Geçirme yüzde 23.3, Sonuçlar da yüzde 30 etkili oluyor. Bir reklamın ya da kampanyanın Effie ödülü alabilmesi için mutlaka söz konusu ürün ya da şirkete katkısı, pazar araştırma şirketleri, sektör raporları, satış rakamları gibi tarafsız kurumların belgelemesi gerekiyor. Effie ödüllerinde ayrıca kampanyaya ortak bir proje gözüyle bakılıyor ve şirket ile reklam ajansı ortak olarak ödüllendiriliyor.

Honeywell ODTÜ öğrencileri için son teknoloji proses kontrol ekipmanları ve yazılımı bağışlıyor

Honeywell geleceğin mühendislerinin endüstriyel otomasyon teknolojileri konusunda eğitimlerine katkıda bulunmak amacıyla, Orta Doğu Teknik Üniversitesi'ne (ODTÜ) bağışlanan Proses Kontrol Deney Platformunun faaliyete geçtiğini duyurdu.

Platform, elektrik ve elektronik mühendisliği öğrencilerinin, özellikle proses otomasyon ve kontrol teknolojileri konusundaki eğitimlerine katkı sağlarken, petrokimya sektörü ile rafinerilerde kullanılan bazı temel prosesleri modellemelerine de imkan veriyor. Bu bağış şirketin sosyal sorumluluk projelerini yürüten ve başka projelerle birlikte özellikle bilim ve matematik eğitimine önem veren "Honeywell Hometown Solutions" girişimi tarafından gerçekleştiriliyor. Honeywell tarafından kurumsal bir bağış programı kapsamında sağlanan, tasarımında ODTÜ Elektrik ve Elektronik Mühendis-

liği Bölümü öğretim üyelerinin de yer aldığı platform Türkiye'nin önde gelen Üniversitesinin yetiştireceği geleceğin mühendislerinin eğitimlerine katkıda bulunmayı hedefliyor. Eğitim ve deney platformu, endüstriyel otomasyon ve süreç denetimi konusunda eğitim gören mühendislerin, özellikle petrokimya sektörü ve rafinerilerde kullanılan bazı temel prosesleri modellemelerine imkan sağlıyor. "ODTÜ ile olan işbirliğimizden dolayı son derece gururluyuz", diyor Honeywell Türkiye ve Orta Asya Başkanı Orhan Geniş: "Bu iş birliği sayesinde ODTÜ'ye katkıda bulunabilir ve ülkemizdeki kalifiye teknoloji ve mühendislik öğrencilerinin sayısının artmasına destek olabiliriz. Eğitimleri sırasında en son teknolojiyi içeren ekipmanları kullanan öğrenciler, mezun olduktan sonra profesyonel iş hayatına daha kolay adapte olacaklardır." açıklamasında bulundu.



AK-PC 551 ile merkezi soğutma sistemlerinin kontrolü artık **çok daha kolay**

5 dakika

merkezi sistem
kontrolörünün
kurulum sihirbazı ile
programlama süresi



- Hızlı ve kolay kullanımlı kurulum sihirbazı
- Türkçe menü
- Kurulum sihirbazı ile bir merkezi sistem kontrolü kurarak programlama süresini azaltan enerji tasarrufu özellikleri
- Optimize edilmiş kontrol algoritmaları ve fabrika ayarları ile güvenli kontrol
- Ticari soğutma için yaygın olarak kullanılan HFC paket uygulamalarını kapsar



Yanının çözümlerinin bugünden nasıl hazır olduğunu görün:
www.danfoss.com.tr

ENGINEERING
TOMORROW

Danfoss

İmalatlarını Yaptığımız Ürünler

- ▶ DKP Hava Kanalı İmalatları,
(Prizmatik Kendinden Flaşlı, Köşebent Flaşlı, Gönye Kaynaklı ve Dairesel Flaşlı / Muflu)
- ▶ Paslanmaz Hava Kanalları 304 ve 316 Kalite Sacdan, (Prizmatik Kendinden Flaşlı, Dairesel Flaşlı)
- ▶ Vana Yalıtım Ceketİ İmalatları,
- ▶ Siyah Saca İzolasyonlu Kaplama Ürünü(Yüksek Isıya ve Darbe Deformasyonuna Dayanıklı),
- ▶ Bakır Boru Koruma Kılıfı.



VIZYON[®]
hvac market
vizyonhvacmarket.com

Satışını
Yaptığımız Ürünler

Tüm Havalandırma
Ekipmanları

www.vizyonhvacmarket.com

t-viz
thermalvizyon

THERMA DUCT

VİZYON THERMAL KAPLAMA

VIZYON® hvac market



birakin zamani biz kullanalim

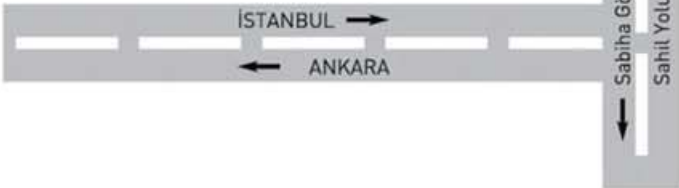


Vizyon Mekanik



Vizyon Mekanik

E-5 Karayoluna 100 metre



MERKEZ / İMALAT

Güzelyalı Mh. Yeni Türkü Sk. No:16

Güzelyalı / Pendik / Turkey

Phone :+90 216 589 28 79

info@vizyonmekanik.com

AZERBAIJAN FABRİKA / OFİS

Saray Kasabası Mirali Gasgay Küçesi

No.1 Bakü / AZERBAIJAN

Tel : +99 450 320 72 91

: +90 532 696 45 17

info@vizyonmekanikmmc.com

www.vizyonmekanik.com

Geleneksel Makro Teknik Bahar Buluşması



Makro Teknik'in sektör mensuplarını, Makro Teknik çalışanlarını buluşturduğu yemek organizasyonu, geleneksel Ba-

har Buluşması bu yıl da Yıldız Teknik Üniversitesi Hisarüstü Sosyal Tesisleri'nde yapıldı. Her yıl mayıs ayının ilk haftası düzenlenen etkinlik bu yıl Sodex Ankara Fuarı nedeniyle bir hafta gecikmeli olarak gerçekleştirildi. Makro Teknik'in bu özel etkinliğine sektörde faaliyet gösteren firmalarının yetkilileri, Makro Teknik çalışanları katıldılar. Gece de Makro Teknik Genel Müdürü Nurettin Özdemir kısa bir konuşma yaptı. Özdemir; "6 Mayıs'ın Anadolu'nun genlerine yazılmış bir yanı daha var. 6 Mayıs candan çekildiği, cana can geldiği andır. Hıdırellez olarak bilinen, kadim geleneklerden bugüne uzanan bir kültürdür. Biz de bu gün firmamız için de özel bir gün olsun, firmamız çalışanlarıyla, sektördeki dostlarımızla bağlarımızı geliştiren bir etkinlik olsun diye gerçekleştirdiğimiz bir etkinlik." açıklamasında bulundu.

Teskon-Sodex Fuarı katılımcıları Viessmann Manisa Fabrikası'nı gezdi

Teskon-Sodex Fuarı'nın üçüncü günü Viessmann, kongre ve fuar katılımcılarını Viessmann Manisa Fabrikası'nda ki üretim hatlarını gezdirdi. Üretim hatlarını yakından izleyen sektörün uzman isimleri fabrika yetkililerinden üretim hatlarıyla ilgili bilgiler aldılar. Üretim hatlarının gezilmesinin ardından ziyaretçiler, düzenlenen kokteyle günün yorgunluğunu attılar. Viessmann'ın Teskon-Sodex Fuarı katılımcılarına özel olarak organize ettiği etkinlikte Viessmann Isı Teknikleri Tic. A.Ş. Genel Müdürü Dr. Celalettin Çelik ve Viessmann Manisa Üretim Tesisi Genel Müdürü Joachim Schlichtig Viessmann'ı ve Viessmann Manisa Üretim Tesisleri hakkında bilgilendirici sunumlar yaptılar.



Alarko Carrier, yeni seri Optima Sirkülasyon Pompaları'ını Bursa'da tanıttı



Alarko Carrier, Optima Sirkülasyon Pompaları tanıtım çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor.

Yerli malı belgesine sahip, Avrupa Birliği ve Türkiye'de yayınlanan tüm "Eco Dizayn" yönetmeliklerine uygun olarak Alarko Carrier tarafından üretilen OPTİMA sirkülasyon pompalarının tanıtımı 13 Mayıs 2015 tarihinde Bursa Hilton Otel'de gerçekleştirildi. Alarko Carrier İstanbul Bayilik Satışları Satış Müdürü Koray Fedar'ın konuşmasıyla başlayan tanıtıma kamu kurum ve kuruluşlarının temsilcileri, projeci ve yüklenici firma yetkilileri ve montaj personellerinden oluşan geniş bir kitle katıldı. Su Basınçlandırma Sistemleri Ürün Müdürü Cüneyt Bulca tarafından Optima Sirkülasyon pompalarının teknik özellikleri, avantajları, sahip olduğu belgeler hakkında detaylı bilgiler aktarıldı ve örnek uygulamalar yapıldı.



Kazan imalatı için kaynak otomasyonu

GIROX®

Doğru çözüm ortağıyla üç adımda imalat:
Kur, programla, üret.

Tek bir tedarikçiden. Akıllıca, değil mi?

www.cloos.com.tr / 0262 751 41 62 / info@cloos.com.tr



CLOOS

Weld your way.

Geleneksel Buderus bayi toplantıları İstanbul, Ankara ve İzmir’de düzenlendi

Avrupa’nın önde gelen termoteknoloji markası Buderus, İstanbul, Ankara ve İzmir’de düzenlediği üç ayrı bayi toplantısında 2014 yılı değerlendirmeleri, 2015 yılına ait ilk çeyrek sonuçları ve gelecek hedeflerini bayileriyle paylaştı.

Isıtma sektörünün lider markası Buderus tarafından her yıl geleneksel olarak düzenlenen bayi toplantılarının ilki, bu yıl 1 Nisan tarihinde İstanbul’daki Bosch Küçükyalı Merkez Binası’ndan gerçekleşti. Ev sahipliğini Buderus Türkiye Satış Müdürü Emre Akay’ın üstlendiği toplantıda, yapılan sunumlarla 2014 yılına ilişkin sektör değerlendirmelerinin yanı sıra 2015 yılında bayileri bekleyen yeni gelişmeler de paylaşıldı. Genel değerlendirmelerin ardından Bosch Termoteknik Pazarlama Direktörü Ali Aktaş, Buderus’un iş ortaklarına özel sunduğu Star Club üyeliği ile ilgili bayileri bilgilendirdi. Sunumların ardından düzenlenen soru cevap oturumlarıyla, Buderus uzmanları bayilerin sorularını yanıtlama şansı yakaladı.

AKAY: “DEĞİŞEN PAZAR KOŞULLARINA GÖRE ÇÖZÜMLER SUNACAĞIZ”

Toplantıda 2014 yılının değerlendirmesini yapan, 2015 yılında iş ortaklarını bekleyen gelişmeleri aktaran Buderus Türkiye Satış Müdürü Emre Akay ise ısı sistemleri sektöründe sürdürülebilirliğin hem şirketler hem de bayiler için önemine vurgu yaptı. Akay, iş ortaklarına, değişen pazar koşullarına karşı yeni dönemde de en uygun çözümleri sunacaklarını söyledi.

Tüm Türkiye’deki bayilerine ulaşmayı hedefleyen Buderus, İstanbul’da düzenlediği toplantının ardından 2 Nisan tari-



hinde Ankara, 14 Nisan da ise İzmir’deki bayileri biraraya geldi. Ankara ve İzmir’de düzenlenen bayi toplantılarında, genel değerlendirmelerin ardından uzmanlar bölgesel koşulları göz önüne alarak yeni ve mevcut ürünler hakkında detaylı bilgilendirme yaptılar. Üç ayrı ilde gerçekleştirilen bayi toplantılarıyla Buderus Türkiye ve Bölge Yöneticileri yaklaşık 200 iş ortağıyla biraraya gelerek, Buderus’u tanıma imkanı yakaladı. Toplantıların ardından düzenlenen eğlenceli gala yemekleriyle katılımcılar hem yöneticilerle vakit geçirme hem de stres atma imkanı yakaladı.

İngiltere’de ısıtma & havalandırma alanında yılın ürünü Endotherm seçildi



EndoTherm, bina tesis hizmetleri alanındaki İngiltere’deki en prestijli ve değerli ödül olan H&V News (Isıtma & Havalandırma) Ödülleri tarafından Konut Isıtma ve Havalandırma kategorisinde yılın ürünü seçildi. Kazanılı ısıtma sistemlerinde enerji giderlerinde %15’e varan tasarruf sağladığını 3 yıl süren labo-

ratuar deney sonuçları ve kapsamlı referans projelere dayanarak ispatlayan EndoTherm birincilik ödülü almaya hak kazandı. Ödülü veren H&V News Editörü Dennis Flower ve BBC’den Bill Turnbull, EndoTherm’in hem konut ve hem de ticari ısıtma sistemlerinde enerji kullanımında büyük etki yaratan ve heyecan veren bir ürün olmasından dolayı ödüle değer görüldüğünü belirtti.

Avrupa’da ısınma gideri yüksek olan binlerce sağlık kuruluşunda, kamu binalarında, konutlarda, spor merkezlerinde ve otel/turizm sektöründe kullanılan yakıt tasarruf ürünü EndoTherm, tüm kazanılı ısıtma sistemlerinde yüzde 15’e kadar yakıt tasarrufunu mümkün kılıyor.

Merkezi ısıtmalı binalarda, sistemdeki her 100 litre su hacmine bir litre EndoTherm dâhil edildiği andan itibaren tasarruf sağlamaya başlayan ürün, en az dört yıl süresince kullanılabilir. Pek çok referans proje ile tasarruf sağladığı kanıtlanan EndoTherm, ısıtma sisteminde dolaşan suyun özelliğini değiştirerek termal teması ve ısı transfer oranını artırıyor. Böylelikle, radyatörlerin daha hızlı ısınmasını ve daha uzun süre sıcak kalmasını sağlıyor. EndoTherm kullanıldığında ısınmayı sağlayan kazan, binadaki sıcaklık derecesini aynı seviyede muhafaza edebilmek için daha az çalışıp ve daha az yakıt tüketiyor.

V VESTEL TEKNOLOJİSİNİN YENİ ÜYESİ: VRF KLİMA SİSTEMLERİ

Son teknoloji ürünlerden profesyonel bir hizmet alabilmek için iklimlendirme sistemlerinde kusursuzu tercih edin. Vestel güvencesindeki VRF sistemleriyle enerjinizden ve zamanınızdan tasarruf sağlayın.



VestelVRF@vestel.com.tr

Link ekibi gücünü bu kez Dragon Bot Yarışı'nda gösterdi



Mekanik tesisatta askı ve destek sektörünün kurucusu olan Link, yüzlerce kurumu aynı yerde toplayan; onları hem yarıştıran hem de eğlendirerek heyecan dolu, keyifli bir zaman geçirmelerine yardımcı olan Dragon Festivali'ne katıldı. Boru askı destek ve hava kanalı bağlantı sistemlerinin önde gelen ismi Link, yeteneklerini bu kez keyifli bir kurumsal akti-

vitede gösterdi. Dünyanın 3 büyük festivalinden biri olan Dragon Festivali'ne katılan Link çalışanları ekip olarak katıldıkları Bot Yarışması'nda heyecanlı ve keyifli anlara imza attı. Dünya markalarını bir araya getiren bu platform, eğlencenin maksimumuna ulaştığı, katılımcılara iş hayatının stresinden uzak, herkesin eşit olduğu, kıyasıya mücadele edilen keyifli anlar yaşıyor.

Kurum içinde iç iletişim çalışmalarına da büyük önem veren ve bu kapsamında her yıl çeşitli aktiviteler düzenleyen Link, bu yıl ilk kez yer aldığı Dragon Festivali'ne Satış ve Pazarlama, Lojistik, Teknik ve İş Geliştirme, Mali ve İdari İşler departmanlarından 16 kişiden oluşan bir ekip ile katıldı. Ekip zorlu ve bir o kadar da heyecanlı geçen Bot Yarışması'nı 1 dakika 23 saniye gibi iyi bir dereceyle tamamladı. Çalışma hayatlarında hissettikleri takım ruhunu bu kez eğlenceli bir aktivitede gösteren ekip, hem yarışmanın hem de çalışma arkadaşlarıyla coşkulu anlar geçirmenin keyfini yaşadı.

Niba Su Soğutma Kuleleri, Şangay'da

Niba Su soğutma Kuleleri, soğutma sektörünün dünyadaki en büyük fuarlarından China Refrigeration'da büyük ilgiyle karşılandı. Şirket stratejileri doğrultusunda, marka bilinirliğini artırmak ve Uzakdoğu pazarlarına açılmak için Şangay'da düzenlenen, sektörün bütün büyük oyuncularının katıldığı China Refrigeration 2015'te yer alan Niba, başarılı bir fuar geçirdi. CTI ve Eurovent sertifikalı kuleleriyle sadece Uzakdoğu değil, fuarı ziyarete gelen dünyanın dört bir yanından ziyaretçinin ilgisini çeken Niba, su soğutma kulelerinde dünya çapında oyuncu olmak için çalışmalarına devam ediyor. 2015 yılında, ABD'de çalışan ilk soğutma kulesini teslim edecek Niba, daha önce bulunmadığı coğrafyalarda kendine yer edinmeye başladı.



Türkiye'nin en fazla ihracat gerçekleştiren Filtre markası; MGT



MGT Filtre, İSİB'in "Başarılı İhracatçılar Ödülleri"nde son üç yıldan beri Türkiye'nin en fazla ihracat gerçekleştiren firması. İklimlendirme sektöründe filtre konusunda Türkiye'nin öncü

kuruluşu MGT Filtre, İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) tarafından "2014 Yılı En Fazla "Hava Kanalları, Körükler, Bağlantı Elemanları, Filtreler İhracatı Yapan Şirket" kategorisinde ikincilik ödülüne layık görüldü. 29 Nisan 2015 tarihinde Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin, önemli kurum ve kuruluşların üst düzey yetkilileri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirilen ödül töreni Ankara'da gerçekleştirildi. İhracat Başarı Ödülü'nü, MGT Filtre Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Töngüt, Ekonomi Bakanı Sayın Nihat Zeybekçi ve İSİB Başkanı Zeki Poyraz'ın elinden aldı.

2011 yılı sonunda faaliyetlerine başlayan İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB), kuruluşundan itibaren her

yıl üye firmalarını İhracat Başarılarına göre ödüllendiriyor. Bu yıl da düzenlediği "Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni"nde İSİB, 2014 yılı ihracat performanslarına göre ödül verdi. Törende İSİB üyesi firmalara 21 ayrı kategoride toplam 59 ödül verildi.

"MGT FİLTRE YİNE BİRİNCİ"

MGT Filtre 2012, 2013 yıllarında da Filtre Kategorisinde 1. olarak İSİB tarafından ödüle layık görülmüştü. 2014 yılında "Filtre Kategorisinde En Fazla İhracat Yapan Şirket" olarak verilen ödül, "Hava Kanalları, Körükler, Bağlantı Elemanları, Filtreler İhracatı Yapan Şirket" kategorisine dâhil edildi. MGT Filtre Kategorisinde yine birinci konumda yer alıyor.



armacell®

oneflex®
oneflex.com.tr



Elastomerik
Kauçuk Köpüğü
Yalıtım Levhaları



Elastomerik
Kauçuk Köpüğü
Yalıtım Boruları



Kauçuk Esaslı
Ses Yalıtım
Levhası

DEĞİŞİMİ
BAŞLATIYORUZ...

Fabrika
Barakfakih Mah. Barakfakih Sanayi Bölgesi
16. Cad. No:13, 16450 Kestel / Bursa
T: 0224 411 17 62-63 | F: 0224 411 17 64

Merkez Ofis
Halkalı Merkez Mah. Basın Ekspres Yolu Capital Tower
No:9 Ofis:29 34303 Küçükçekmece / İstanbul
T: 0212 603 68 60 | F: 0212 603 68 61

www.armacell.com | www.oneflex.com.tr

Danfoss'tan soğutma çözümleri için 2 yeni ürün daha

Dünyanın Isıtma, Soğutma ve Sürücü teknolojileri devi Danfoss, soğutma çözümlerine yönelik geliştirdiği 2 yeni ürününü İzmir Swiss Otel'de gerçekleştirdiği lansmanla tanıttı. Piyasadaki kompresörlerle uyumlu çalışabilen, kullanıcıya kurulum sihirbazı ile kolaylık sağlayan, Türkçe dil desteğine de sahip Kompresör Grubu Kontrolörü AK-PC 551 ve evaporator kontrolörü ERC211, "Kolaylığın Anahtarı" adı altında müşterilerin beğenisine sunuldu.

Türkçe ara yüze sahip

Bir veya iki dönüş grubu ve ortak bir kondenseri olan orta boyutlu kompresör paketleri için üretilmiş bir Kompresör Grubu Kontrolörü olan Danfoss'un yeni ürünü AK-PC 551'in yapılandırılması için sadece 5 dakika yeterli oluyor. Bir çok enerji tasarrufu işlevi ve optimizasyonu da bir arada sunan AK-PC 551'in yapılandırılması, dahili veya uzaktan bağlantılı yerel bir ekran üzerinden kolaylıkla gerçekleştirilebiliyor. Inverter, dijital scroll, 4 silindirli stream ve 4 silindirli Bitzer CR11 kompresörleri gibi çeşitli kompresör kombinasyonlarını da destekleyen AK-PC 551; grup emniyet takibi, kompresör faaliyet kaydı, kondenser kapasite ve gece kontrolü gibi birçok işlevi kullanıcılara sunarken, en büyük özelliği Türkçe ara yüze sahip olmasıyla da tüm dikkatleri üzerine topluyor.



Uygun maliyetle yüksek işlevsellik

Danfoss'un lansmanda tanıttığı bir diğer ürün olan ERC211 ise en geniş sensör türlerini desteklerken aynı zamanda da sınıfının en geniş ekranına sahip bulunuyor. AB tasarımı tescilli de bulunan ERC211, kontrolörü kanallarla çevrili olmayan, düğmesine basıldığında net sonuç veren, temizliği kolaylaştıran ve kir tutmayı önleyen Flat Front tasarımı ile dikkat çekiyor. ERC211 güç kaynağı voltaj seviyesi ve 2 alarm seviyesi ile kondenser sıcaklığını izleyen kompresör koruması da sunuyor. Uygun maliyetle yüksek işlevsellik ve kolay kullanım ihtiyacı olanlar için ideal bir çözüm sunan ürünü test etmek isteyenlerin www.danfoss.com/erc adresini kullanmaları yeterli olacak.

Daikin Türkiye'nin "Yeşil Bina Uzman Kadrosu" genişliyor



Daikin, başta Avrupa olmak üzere tüm dünyada yatırımcı ve müteahhitlerin giderek artan "Yeşil Bina Sertifikasyonu" taleplerine yanıt verebilmek için kadrosunu genişletmeye devam ediyor. Bu çalışmalara destek veren Daikin Türkiye'nin uzman kadrosu da büyüyor.

Building Research Establishment (BRE) İngiltere'de iki aşamalı olarak yapılan BREEAM AP (Accredited Professional) sınavını başarıyla tamamlayan Dr. Andaç Yakut, Daikin Europe'un BREEAM Yetkili Uzmanları kadrosuna katılmaya hak kazandı. Böylece, Dr. Andaç Yakut,

BREEAM Yeşil Bina Projelerinin Sertifikasyon sürecinde Daikin'in Sürdürülebilir HVAC-R Çözümleri ile birlikte danışmanlık hizmeti verebilecek.

Daikin'in genişleyen Yeşil Bina Uzman kadrosuna katılan Dr. Andaç Yakut, Avrupa'daki yeni bina projelerinin büyük bir bölümünün 2015 yılından itibaren yeşil bina projesi olmasının beklendiğine işaret ederek, "Yatırımcı ve müteahhitlerin yüzde 93'ü yeşil sertifikasyonun önemli olduğunu düşünüyor" dedi. Yakut, bu konuda şu bilgileri verdi: "BREEAM (BRE Environmental Assessment Method), binalar için dünyada en çok kullanılan çevresel değerlendirme metodudur. BREEAM, bir binanın çevreye olan etkilerini basit ve ekonomik bir şekilde değerlendirebilmek ve bu etkileri azaltabilmek amacıyla 1990 yılında İngiltere'de oluşturuldu. BREEAM ile öncelikle binaların çevreye olan etkilerinin azaltılması hedefleniyor. Ayrıca binaların çevresel yararlarına göre tanınması, binalar için güvenilir, çevresel bir etiket sağlanması ve sürdürülebilir binalar için talebi teşvik edilmesi öngörülmüyor."

Daikin'in, Avrupa ve Türkiye'de müşterilerine yardımcı olmak amacıyla birçok BREEAM Yetkili Uzman'a (BREEAM AP) sahip olduğuna dikkat çeken Dr. Andaç Yakut, şunları söyledi: "Bu uzmanlar BREEAM sertifikası alınması sürecinde yeşil bina projelerinin sürdürülebilir HVAC-R çözümleri için danışmanlık hizmeti sağlayarak ilgili kategorilerden kredi kazanılmasını sağlıyorlar. Ayrıca Daikin Uzmanları, istenilen BREEAM sertifikasının elde edilmesi için en uygun maliyetli tasarımın seçilmesine de yardımcı oluyor."



7 yıl garanti ve enerji tasarrufuyla
bu yaza *damgasını vuracak* klima



BAYMAK ELEGANT KLİMA

*Yeni sezonsal verimlilik standartlarına göre soğutmada A+ enerji seviyesi

**R410A gazlı yeni nesil inverter

- İyonizer teknolojisiyle ferahlatıcı hava sirkülasyonu • Mekanı bulduğunuz yerde hissetmek istediğiniz sıcaklığa erişim imkanı sunar 'I feel Teknolojisi'
- Ortam sıcaklığını okuyabilen LCD uzaktan kumanda • Akıllı Temizleme Fonksiyonu'yla klimanın iç ünitesini olası tozlanma ve kokudan arındırma imkanı
- Gümüş İyon ve Aktif Karbon filtreleme sistemi • Favori Kullanım ve Turbo Mod gibi istediğiniz konfor şartlarına kolay ulaşmak için tasarlanmış kolay tuşlar



444 0 235 ^{7x24}
7x24 çağrı merkezi
hizmetimiz bulunmaktadır.

Tel: 0216 581 65 00

baymak
BDR THERMEA GROUP

www.baymak.com.tr

BONUS YAZ
3340'A YOLLA
BONUS'UN
SANA GELSİN!

Bonus'a özel peşin fiyatına **9 taksit**

Kampanya 30 Haziran 2015 tarihine kadar Garanti Bonus üyesi Baymak bayilerinde geçerlidir. Kampanyadan yararlanabilmek için 100 TL ve üzeri taksitli harcama yapılması gereklidir. Kampanya kapsamında 2-3 taksitli işlemlere +6 taksit eklenecektir. Kampanya artı taksit eklenmiş olarak 9 taksit ile sınırlıdır.

Garanti
I ♥ bonus
bonus.com.tr f /bonuscard

Geleceğin Mühendis Adayları Standart Pompa'daydı



Standart Pompa, geleceğin mühendis adaylarını eğitim için ağırlayarak bilgi birikimini ve deneyimini aktardı. İstanbul Teknik Üniversitesi - Makina Fakültesi öğrencileri ile Sakarya Üniversitesi - Makina Mühendisliği ve Meslek Yüksek Okulu öğrencileri 1 Nisan ve 18 Nisan tarihlerinde Standart Pompa'yı ziyaret etti.

Organizasyona katılan yaklaşık 100 öğrenci, önce Standart Pompa fabrikasını gezerek üretim süreçlerini yakından gördü. Genç mühendis adayları daha sonra aldıkları eğitim ile firma ve sektör hakkında bilgi edindiler. Standart Pompa'nın "Yaşamı Korum" felsefesinin temelini oluşturan enerji verimliliği ve çevre bilinci konuları özellikle eğitimin ana noktasıydı. Oldukça verimli geçen eğitimlerde öğrenciler, sektör ile ilgili merak ettikleri konuları uzman Standart Pompa yetkililerinden öğrenme imkanı buldu.

Klima Santralı İhracat Şampiyonu; Alarko Carrier

İklimlendirme sektörünün öncü kuruluşlarından Alarko Carrier, İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) tarafından "2014 Yılı En Fazla Klima Santralleri İhracatı Yapan Şirket" kategorisinde birincilik ödülüne, "En Fazla Ülkeye İhracat Yapan Şirket" kategorisinde ise ikincilik ödülüne layık görüldü.

29 Nisan 2015 tarihinde Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin, önemli kurum ve kuruluşların üst düzey yetkilileri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirilen

ödül töreni Ankara'da gerçekleştirildi. Törende İSİB üyesi firmalara 21 ayrı kategoride toplam 59 ödül verildi.

2011 yılı sonunda faaliyetlerine başlayan İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB), kuruluşundan itibaren her yıl üye firmalarını İhracat Başarılarına göre ödüllendiriyor. Bu yıl da düzenlediği "Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni"nde İSİB, 2014 yılı ihracat performanslarına göre ödül verdi. Alarko Carrier, 2 yıl üst üste En Fazla Klima Santralleri İhracatı Yapan Şirket oldu.



Wilo yüksek teknolojili altyapı ürünleri ile IFAT Çevre Teknolojileri Fuarı'nda ilgi odağı oldu



Wilo, çevre teknolojileri sektörünün nabzını tutan IFAT Eurasia 2015 Çevre Teknolojileri İhtisas Fuarı'na katıldı. Congressium Ankara'da 16 - 18 Nisan tarihlerinde düzenlenen IFAT Eurasia 2015 Fuarı sektörün önemli kuruluşlarını bir araya getirirken, Wilo yüksek teknolojiye sahip çevre dostu ürünleriyle ilgi odağı oldu.

Fuarın açılışında bir konuşma yapan Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, Wilo standını ziyaret edenler arasındaydı. Veysel Eroğlu ziyareti sırasında, Wilo Türkiye Genel Müdürü Ercüment Yalçın'dan ürünler ve hizmetler hakkında bilgiler aldı.

Wilo fuar alanının giriş bölümünde yer alan standında, sektör ilgililerine sunduğu, "Emuport Hazır Terfi İstasyonu", "FA Dalgıç Atıksu Pompası", "Coolact Motorlu Derin Kuyu Dalgıç Pompa" ve dalgıç mikserler gibi altyapı uygulamalarına yüksek verimlilik getiren ürünlerini sergiledi.

Wilo, en üst seviyede enerji verimliliği sağlayan ürünlerle birlikte yepyeni hizmetlerini de katılımcılarla paylaş-

ma fırsatı buldu. Wilo, müşterilerine alternatif finansman imkânı sunduğu yeni finansman sistemini ve müşterilerin ihtiyacı olan ürünü önce denemesi ardından da memnun kaldığı takdirde satın alması esasına dayanan "Önce Dene Sonra Al" adlı yeni hizmetini tanıttı. Wilo'nun ziyaretçilere dağıttığı sırt çantaları da büyük ilgi görek IFAT 2015'in simgeleri arasına girdi.

Türkiye'de ilk kez yapılan IFAT Eurasia'ya 75 ülkeden yaklaşık 11.000 ziyaretçi katıldı. Fuarda 19 ülkeden 400 şirketi temsil eden 243 katılımcı yer aldı. Avrasya pazarının buluşma noktası haline gelen çevre teknolojileri etkinliği IFAT'ın önümüzdeki yıllarda daha çok ilgi görmesi bekleniyor.



Sessiz bölge



ErP2015
EXCEEDS THE NORM



ALMANYA
SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ÖDÜLÜ
2013

Ebmpapst'in yeni nesil EC aksiyel fan serisi endüstriyel soğutmada enerji verimliliği standartlarına yeni bir boyut getiriyor. Dıştan rotor motor teknolojisinin sunduğu avantajları EC teknolojisi ile motora entegre sürücüyle birleştiren ebmpapst, %90'a varan motor verimliliği ile sunduğu enerji tasarrufu yanında, gerekirse yüzlerce fanın tek bir noktadan kapasite kontrolü şansını da sizlere sunuyor. Ebmpapst aksiyel fanların hız kontrolü ve gürültü seviyesini en aza indiren kanat yapısıyla hazırladıkları bu sessiz bölgede yer almak istiyorsanız, sizleri de ebmpapst ailesine katılmaya davet ediyoruz. Daha detaylı bilgi için lütfen bize ulaşın : www.ebmpapst.com.tr

Partner of
akantel | ebmpapst

10007 Sk. No.6 A.O.S.B. Çiğli - İZMİR
Tel : 0232 328 20 90 (Pbx) Fax : 0232 328 02 70
e-posta : akantel@akantel.com.tr / satis@akantel.com.tr



Enerji ve Isı Tasarrufu Derneği (ETADER), enerji tasarrufunu artırmak amacıyla "A+ tasarruflu" ürünlere getirilen 1.5 puanlık vergi indirimini değerlendiriyor. Enerji ve Isı Tasarrufu Derneği (ETADER) Başkanı Zafer Yavuztürk: "Tasarruflu

Enerji tasarrufunda 1.5 puanlık vergi indirimi hangi avantajları sağlayacak?

ürünlere getirilen vergi avantajı enerji tasarrufu için büyük bir adım ama alınan tedbirler ve kararlar yeterli değil. Enerjinin bilinçli kullanımı kararlılıkla teşvik edilmeli; tüm devlet kurumları bu konuda seferber olmalı..."

Türkiye'de enerji ve ısı tasarrufu bilincini artırmak ve bu amaçla kamu yararına etkinlik göstermek üzere kurulan Enerji ve Isı Tasarrufu Derneği (ETADER), geçtiğimiz günlerde hükümet tarafından alınan enerji tasarruflu ürünlere vergi avantajı kararını değerlendirdi. ETADER Başkanı Zafer Yavuztürk; "Hükümetin aldığı akıllı buzdolabı, çamaşır makinesi, fırın, klima ve bulaşık makinesi gibi enerji verimliliği yüksek A+ ürünlere yüzde 1.5 oranında vergi indirimine gidilmesi kararı ülkemiz adına enerji tasarrufu konusunda atılan büyük bir adım. Tüketicileri enerji tasarruflu ürünler kullanmaya ve üreticileri bu tür ürünlere yatırım yapmaya teşvik eden bu karar oldukça sevindirici ancak bu tür önlemler yeterli değil. Türkiye her yıl 60 milyar dolar doğalgaz ithal ediyor ve tüketimin artması her yıl dışa bağımlılığı artırıyor. Milli servetin ve tüketicilerin korunması için enerji tasarrufu önlemlerinin önemi artıyor. Ülkemizde enerji tasarrufu konusu milli bir mesele haline getirilmeli. Enerjinin bilinçli kullanımı ilgili devlet kademeleri ve sivil toplum örgütleri tarafından kararlılıkla desteklenmeli. Türkiye, OECD ülkelerinin iki katı enerji harcıyor. Oysa Türkiye'nin enerji tasarruf potansiyeli yüzde 30, bu da aslında ülkemizin her yıl ne kadar büyük bir milli serveti boşa harcadığını ortaya koyuyor. Alınan vergi indirimi kararını enerji tasarrufuna yönelik kararlı ve etkili önlemler ve kanunlar izlemeli" dedi.

Alarko Carrier, balkanlardaki etkinliğini artırıyor



İklimlendirme sektörünün lider firması Alarko Carrier bireysel ürün ihracatında yakın coğrafyadaki etkinliğini artırmaya devam ediyor. Alarko Carrier Yunanistan distribütörü Reppos firması, faaliyetlerini Yunanistan'ın yanı sıra balkan ülkelerine doğru kaydırarak satış alanını genişletiyor. İstanbul'a gelerek Alarko Carrier fabrikasını ziyaret eden Reppos yetkilileri Yunanistan pazarının mevcut durumu ve bölgenin diğer ülkelerine doğrudan bireysel satış olanaklarının geliştirilmesine dönük bilgiler aktardı. Alarko Carrier'in üretim ve bireysel ürünleri, ARGE çalışmaları hakkında bilgi alan Reppos yetkilileri fabrikayı gezdi.

Alarko Carrier, dalgıç pompaları ile Çanakkale Tarım Fuarı'na katıldı

Alarko Carrier, Çanakkale zaferinin 100. Yılında 47.000 m² açık alanda 14-18 Mayıs tarihlerinde gerçekleştirilen, Expotroia 100. Yıl Gıda ve Tarım Fuarı'na yetkili satıcısı As Elektrik ile birlikte katıldı.

Alarko Carrier yetkilileri, 160 m² stand alanında 4" ve 6" dalgıç pompalarını sergileyerek, ziyaretçilere pompalar ve

sulama sistemleri ile ilgili kapsamlı bilgi verdi.

Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanı M.Mehdi Eker tarafından açılışı yapılan fuara ulusal ve uluslararası 156 firma katıldı. Fuarı yurtiçinden ve yurtdışından 40.000'nin üzerinde çiftçi, bayi, distribütör ve firma sahibi ziyaret etti.



Soğutma projelerinin uzmanı

İklimlendirme sektörünün lider markalarından İtalyan Clivet, uluslararası performans standardının göstergesi Eurovent sertifikası ile hem yaşam alanlarında hem de endüstriyel alanlarda ideal iklimlendirme koşullarını sağlıyor.

YENİ
4 Borulu



4 Borulu Hava Soğutmalı Scroll Kompresörlü Soğutma Grubu

- Aynı anda hem ısıtma hem soğutma imkanı
- 4 borulu sistemle uyumlu çalışabilme özelliği

Soğutma : 252 kW – 1296 kW
Isıtma : 327 kW – 1681 kW



Hava Soğutmalı Vidalı Soğutma Grubu

Soğutma: 465 kW – 1450 kW



Su Soğutmalı Vidalı Soğutma Grubu

Soğutma : 325 kW – 1610 kW
Isıtma : 360 kW – 1730 kW

EUROVENT
CERTIFIED PERFORMANCE



İstanbul
(0212) 286 18 38
info@formgroup.com

İzmir
(0232) 459 02 70
izmir@formgroup.com

Antalya
(0242) 317 11 20
antalya@formgroup.com

Ankara
(0312) 220 10 30
ankara@formgroup.com

Bursa
(0224) 249 95 26
bursa@formgroup.com

Adana
(0322) 881 00 11
adana@formgroup.com

Systemair HSK'ya 4 Yıl üst üste İhracatta Başarı Ödülü!

İklimlendirme sektörünün global oyuncularından Systemair HSK, 2014 yılı boyunca gerçekleştirdiği ihracat performansı ile İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) tarafından verilen "İhracatta Başarı Ödülü"nü bu yıl dördüncü kez almaya hak kazandı.

İSİB'in ihracat için büyük çabalar sarfeden üye firmalarının başarılarını taçlandırmak amacıyla düzenlediği İhracatta Başarı Ödülleri Töreni, 29 Nisan Çarşam-

ba günü Ankara'da gerçekleştirildi. Ödül töreninde İSİB üyesi firmalara 21 kategoride toplam 59 ödül verildi.

Systemair HSK, "klima santralleri" kategorisinde, 2014 yılının en fazla ihracat yapan üçüncü firması olarak ödüle layık görüldü. Ödülü, Systemair HSK adına Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Vural Eroğlu, Ekonomi Bakanı Nihat ZEYBEKÇİ ve İSİB Başkanı Zeki POYRAZ'dan aldı.



Systemair HSK'nın seminerleri hız kesmeden devam ediyor



Systemair HSK Mühendisleri, MMO (Makine Mühendisleri Odası) Trabzon temsilciliği tarafından 18-19 Mart tarihleri arasında düzenlenen eğitim seminerlerinde, MMO üyelerine; "Klima Santralleri, Kontrol Sistemleri, Fan Teknolojisi, Jet Fanlı Otopark Havalandırma

Sistemleri ve Yangın Güvenliği" konularını anlattı. Trabzon Makine Mühendisleri Odası Binası'nda gerçekleşen ve iki gün süren seminerler, Trabzon'da ve çevre illerde faaliyet gösteren mekanik proje ve taahhüt firmalarının yetkililerinin katılımlarıyla gerçekleştirildi.

Systemair HSK, öğrencilere sektörü tanıtmaya devam ediyor

Systemair HSK, Karadeniz Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümü 3. ve 4. sınıf öğrencilerine, iklimlendirme sektörünü ve klima santrallerini tanıtmak için seminer düzenledi.

18 Mart 2015 tarihinde Karadeniz Teknik Üniversitesi seminer salonunda gerçekleştirilen sunumda; Systemair HSK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Vural EROĞLU, Türkiye iklimlendirme sektörünün tarihçesini, enerji verimliliğini anlattı. 1918-2018 yılları arasındaki konutların

iklimlendirmesinde kullanılan enerji tüketimini karşıladı.

Vural Eroğlu'nun konuşmasının ardından kürsüye çıkan Systemair HSK Proje ve İş Geliştirme Mühendisi Arkun ANDIÇ ise iklimlendirme ve havalandırma sistemlerinin niçin gerekli olduğunu ve klima santrallerinin hangi bileşenlerden oluştuğunu anlattı. Yaklaşık 250 öğrencinin katılımıyla gerçekleşen seminerde öğrencilere, Systemair HSK'daki kariyer fırsatları hakkında bilgiler verildi.



Systemair HSK mühendisleri, bu yıl 12.'si düzenlenen Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresine "konut ve maden havalandırması"yla ilgili iki farklı bildiri sunumu ile katıldı.

Systemair HSK Proje ve İş Geliştirme Mühendisi Sedat Taşkın, iç çevre kalitesi seminerleri kapsamında Prof. Dr. Ha-

Systemair HSK'dan Teskon Kongresi'nde Konut ve Maden Havalandırması Bildirisi

san Heperkan'ın katkılarıyla hazırlanmış olduğu "Konutlarda İç Hava Kalitesi ve Uygulamaları" başlıklı bildiri sundu. Sunumda, konutlardaki iç hava kalitesinin insan sağlığı için öneminden bahsedildi. Türkiye'deki toplam enerji tüketiminin yaklaşık 1/3'ünün konutlarda tüketildiği ve bu nedenle enerjinin verimli kullanılması gerektiği anlatıldı. Konutlarda ısı geri kazanımlı konut havalandırma ünitelerinin kullanılmasının öneminden ve konut havalandırma uygulamalarından bahseden Taşkın, ısı geri kazanımlı konut havalandırma ünitelerinin kullanımı sayesinde

insanlar için büyük önem taşıyan oksijen ihtiyacının düzenli olarak sağlanabileceğinden bahsetti.

İç çevre kalitesi seminerlerinin diğer oturumunda yer alan Systemair HSK Proje ve İş Geliştirme Mühendisi Arkun Andiç ise Prof. Dr. Abdurrahman Kılıç'ın katkılarıyla hazırlanmış olduğu "Yeraltı Maden Ocaklarında Havalandırma" başlıklı bildiri sundu. Bildiri içerisinde; yeraltı maden ocaklarındaki havalandırma kriterleri, kullanılan ekipmanlar, dizayn esasları ve yasal düzenlemeler gibi konulara değinildi.

CUKUROVAISI

Soğuklar Artık Bahane Değil...

- Benzersiz Estetik Tasarım
- Yüksek Tasarruf
- Paslanmaz Çelik Yapı
- Rüzgardan Etkilenmeyen Yapı
- Yüksek Verim
- Kolay Montaj İmkânı

Gebze Plastikçiler Organize Sanayi Bölgesi, Atatürk Bulvarı, No: 28 41400 Gebze - Kocaeli / TÜRKİYE
Tel: +90 262 751 33 66 Faks: +90 262 751 33 88 Web: www.cukurovaisi.com Email: info@cukurovaisi.com

Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Teknolojileri Kulübü Viessmann Allendorf Fabrikasında



6 Mayıs tarihinde Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Teknolojileri Kulübü, Viessmann'ın Allendorf/Almanya'daki fabrikasını ziyaret etti. Viessmann Almanya ve Türkiye görevlilerinin ev sahipliğinde gerçekleşen ziyarete Yıldız Teknik Üniversitesi öğretim üyelerinin liderliğindeki mühendislik

fakülteleri öğrencileri katıldı. Fabrika ziyareti kapsamında önce fabrika kampüsündeki 6000 m² kapalı alana sahip Enformasyon Merkezi ve Viessmann Akademisi gezildi. Burada, Viessmann'ın Allendorf fabrikasında verimlilik artışına yönelik olarak gerçekleştirmiş olduğu "Efficiency Plus" projesi tanıtıldı. Viessmann genel ürün gamı ve üretim felsefesi hakkındaki bilgilendirmenin ardından yakıt hücresi, zeolit ısı pompası, buz deposu, power to gas gibi öncü teknolojiler ve Viessmann'ın bu teknolojilere yönelik geliştirmiş olduğu yenilikçi ürünler hakkında bilgiler verildi. Daha sonra, Viessmann'ın tarihçesini anlatan "Via Temporis" isimli şirket müzesi gezildi. Kombi ve duvar tipi cihazlar, ısı pompaları, brülörler ve küçük güçte kazanların üretildiği fabrika gezisinin ardından son olarak bilgisayarlı tam otomatik transport sistemi ile işletilen lojistik merkez ziyaret edildi.

Panel Sistem, İhracat Başarı Ödülünün sahibi oldu

29 Nisan 2015 tarihinde Ekonomi Bakanı Sayın Nihat Zeybekçi, önemli kurum-kuruluşların üst düzey yetkilileri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Ankara'da İSİB merkezinde (OAİB Genel Sekreterliği) gerçekleştirilen ödül töreninde İSİB üyesi firmalara 21 kategoride toplam 59 ödül verildi. 2011 yılı sonunda faaliyetlerine başlayan İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB), kuruluşundan itibaren her yıl üye firmalarını İhracat Başarılarına göre ödüllendiriyor. Bu yıl

da düzenlediği "Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni"nde İSİB, 2014 yılı İhracat Performanslarına göre ödül verdi. Panel Sistem de, Soğutma Sistemleri Kategorisinde, 2014 yılı ihracat performansı ile "İHRACAT BAŞARI ÖDÜLÜ" nün sahibi oldu.

İhracat Başarı Ödülü'nü, Panel Sistem Yönetim Kurulu Üyesi Levent Aydın, Ekonomi Bakanı Sayın Nihat Zeybekçi elinden aldı.



Standart Pompa Minex 2015'te madencilik sektörü ile buluştu



Standart Pompa; MINEX 2015 Madencilik, Doğal Kaynaklar ve Teknolojileri Fuarı'nda sektör profesyonellerine zorlu şartlarda sorunsuzca çalışan ürünlerini tanıttı.

Standart Pompa, açılışını İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'nun yaptığı 14- 16 Mayıs 2015 tarihlerinde düzenlenen MINEX – Madencilik, Doğal Kaynaklar ve Teknolojileri Fuarı için İzmir'deydi. Bu yıl 6.'sı düzenlenen fuarda Standart Pompa temsilcileri, madencilik sektöründe kullanılan pompalar, madencilik sektöründe yer aldığı projeler ve kurdukları işbirlikleri hakkında bilgi verdiler.

Sıvıların transferinde akıllı çözümler sunan Standart Pompa'nın madencilik sektörünün ihtiyaçlarına yönelik ağır işler için tasarladığı pompalar, güçleri ve dayanıklılıkları ile zorlu şartlarda sorunsuzca çalışıyor. Cevherin çıkarılmasından rafinasyonuna kadar birçok adımda Standart Pompa ürünleri yüksek performanslarıyla güvenle kullanılıyor.

Madencilik sektörünün buluşma noktası haline gelen madencilik, doğal kaynaklar ve teknolojileri etkinliği MINEX bu yıl da oldukça verimli geçti.



IMEKSAN

Yüksek enerji sınıfında, ısıtma, soğutma,
havalandırma ve klima ekipmanları



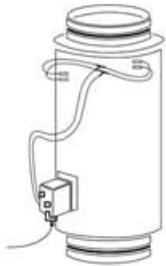
...dünyanın havasını değiştiriyoruz



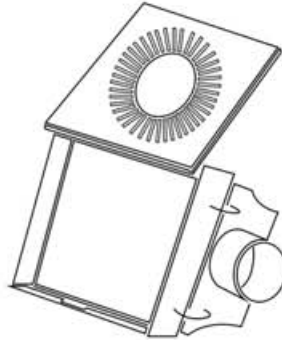
Mimarisinde vücudu oluşturan tüm öğeler gibi
kusursuz bir yerleşim planı kurgulayan



İmeksan 'ı tercih etti...



KENDİNDEN SUSTURUCULU
YUVARLAK KESİTLİ VAV ÜNİTELERİ



HEPA FİLTRELİ PLENUM KUTULAR



LİF TUTUCU MENFEZLER



İklimlendirme sektörünün öncü markası Alarko Carrier, CGS2 ve CGS3 serisi sıvı ve gaz yakıtlı çelik kazanlarını yeniledi. Bu kapsamda Avrupa ve ulusal normlara uygun malzeme ve tasarım teknikleriyle üretilen kazanlarda, çevreye ve insan sağlığına zarar vermeyen malzemeler kullanıldı. Kazanlarda kullanılan CNC punch, CNC plazma, NC kaynak robotları, NC bükme gibi son teknoloji otomasyon teknikleri öne çıkarken, özel menteşe sistemi sayesinde de kolay montaj ve bakım imkânı sağlanıyor. Alarko Carrier tarafından 5 yıl garanti

Alarko Carrier, CGS2 ve CGS3 serisi sıvı ve gaz yakıtlı çelik kazanları yeniledi

altında olan kazanlarda, aynı zamanda ısı genleşme bölgelerinde dengelenmiş tasarımı ve tescilli otomatik kaynak yöntemleri sayesinde uzun ömürlü kullanım fırsatı elde ediliyor.

DOĞAL SİRKÜLASYON, MAKSİMUM ISI TRANSFERİ, YÜKSEK VERİM VE MOBİL KONTROL

Büyük hacimli yanma odası ve maksimize edilen ısı transfer yüzeyleriyle kazan verimi ve suya aktarılan enerji, en yüksek seviyelere çıkarılarak yüksek verimlilik sağlanıyor. Kazan dışı koruma saclarıyla, krozyona ve çevre şartlarına 2 kat daha korunaklı kazanlar elde edilerek, estetik bir görünüm sağlanıyor.

Kazan içindeki geniş su galerilerinin dengeli dağılımı sayesinde, mükemmel doğal sirkülasyon ve maksimum ısı transferi yapılıyor. Kazanlardaki alüminyum folyo ve cam yünü ile ısı yalıtımı sağlanarak kazan radyasyon ve bekleme kayıpları minimuma indiriliyor. Ön kapakta kullanılan üstün teknoloji sayesinde içerideki gazın sızması engelleniyor. Kazanlarda yer alan Webpanel sayesinde ise bilgisayar veya cep telefonundan internet aracılığıyla kazanlar kontrol edilebiliyor. Böylece ısıtma sistemindeki olası bir hata cep telefonuna anında uyarı olarak gelirken, telefondan web sayfasına giriş yapılarak tesistate müdahale edilebiliyor.

Sıcaklık şimdi daha sessiz, daha konforlu

Hayatın her anına sıcaklık ve konfor katan Bosch, A'dan Z'ye konfor, verimlilik ve tasarruf sağlamak üzere üretilen Class 6000 W yoğunmalı kazanı pazara sundu.

Bosch Termoteknik'in en büyük fabrikası olma özelliğini taşıyan Manisa Fabrikası'nda geliştirip ürettiği yeni Class 6000 W, ilk olarak İran, Gürcistan, İsrail ve Azerbaycan'da satışa sunuldu.

Özel geliştirilen plakalı eşanjör teknolojisi sayesinde sıcak su kullanım konforunu üst seviyeye çıkararak yeni Class 6000 W, ihtiyaç olan her an yüksek sıcak su kullanımını sağlıyor.

24 kW, 28 kW ve 35 kW'lık üç farklı kapasite imkanı sunan yeni Class 6000 W, mo-dülasyonlu ve on/off kumandalarıyla oda sıcaklığı kontrolünde büyük kolaylık ya-şatıyor. Ayrıca, güneş enerjisi sistemleriyle de kombine edilebilen ürün, daha fazla enerji tasarrufu sağlıyor. Gereğinden fazla ısı üretimini engellemek içinse kapasitesini, ısıtma ve sıcak su ihtiyaçlarınızı karşılayacak şekilde kademeli olarak ayarlayabilme imkanı da sunuyor.

Kullanım suyu kullanımında ekonomik ve konfor modu seçenekleriyle 35 kW ürünlerde kullanıcıya esneklik sağlar.

Oda termostatlarıyla tasarrufu kolaylıkla buluşturan ürün, kombinizi oda sıcaklığına göre çalıştıran program saatli oda termostatu ve kablosuz oda termostatu gibi geniş aksesuar seçenekleriyle maksimum konforu sağlamak üzere tasarlandı.

Ailenize ve sevdiklerinize güven veren anti-blokaj sistemi

Yeni Class 6000 W, uzun süre kullanılmadığında pompa ve üç yollu vanada meydana gelebilecek sıkışmaları önlemek için anti-blokaj sistemine sahip bulunuyor. Bu sistem sayesinde ürün, elektrik olduğu sürece maksimum güvenlik sağlıyor.

Yeni Class 6000 W, 3 yıllık fabrika garantisıyla konforu ve sıcaklığı en güvenli biçimde hissettiriyor. Kolay arıza tespit özelliğiyle ise arıza durumunda sorunun ne olduğunu LCD ekranında göstererek kolay ve hızlı tespit imkanı sunuyor.

Kurulumdan bakıma kadar maksimum kolaylık

Yeni Class 6000 W, konforu ve kolaylığı kurulumundan itibaren sağlamak amacıyla yeni nesil hidrolik bağlantılarla geliştirildi. Class 6000 W kolay ve güvenli



montaj imkanı sunarken, bakımı da en az montajı kadar kolay... Yeni nesil LCD ekranıyla daha kompakt ve şık tasarıma sahip olan Class 6000 W, en dar alanlarda bile rahat kullanım imkanı veriyor. Boyutları sayesinde en dar mekanlara bile kolayca uyum sağlayarak sığarken, modern tasarımıyla evinize veya ofisinize şıklık katıyor.

Yeni Class 6000 W, en düşük ses seviyesi, aydınlatmalı LCD ekranı ve opsiyonel programlanabilir oda kumandası ile konforun ve sıcaklığın kontrolünü her daim size sunuyor.

GARDIMIZI ALDIK



EN ISO 9001:2008



M0/M1
CERTIFIED

ISIDEM Yalıtım, **UL Greenguard** Environmental Institute Indoor Air Quality (IAQ) ve Children & School kriterlerine uygun ürettiği esnek hava kanalı ürünleriyle iç mekân hava kalitesini garanti ediyor.



Mükemmel
Isı Yalıtımı



Ses
Yalıtımı



Yangın
Güvenliği



Esnek



Hijyenik



Uygulama
Kolaylığı



10 metre



Cevre Dostu



ürün tanıtımı

Reflex Exvoid HI-CAP ve Reflex Exdirt HI-CAP yüksek kapasiteli hava ve tortu pislik metal ayırıcılar



Mekanik tesisat sistemlerinde, hava kabarcıkları gözle görülmeyecek kadar küçük şekilde borular içerisinde su ile beraber devir daim yapmaktadır. REFLEX Exvoid' Hava Ayırıcısı'nın dikey kesiti, su giriş çıkışı bağlantı çaplarından daha büyük olduğundan ayırıcısı içerisindeki akış hızı azalır, Bu esnada ayırıcısı içerisindeki ağ düzenindeki tellere çarpan su içerisindeki hava kabarcıkları, oluşan türbülansın etkisiyle sudan ayrılır ve belli belirsiz yönere hareket etmeye başlar. Bu sayede sistemdeki hava kabarcıkları, su debisi, yoğunluğu vs. gibi etkenlere bağlı olarak, doğal hareketi ile yükselir ve sistemden sorunsuz bir şekilde ayrışır. EXVOID HC, 3000 ton/saat debiye kadar büyük kapasiteli sistemler için tesisattaki havanın sorunsuz, gürültüsüz ve eksiksiz olarak ayrıştırılması için özel olarak tasarlanmıştır. Özel tasarımı ile normalden daha uzun gövdesi sayesinde görevini başarıyla gerçekleştiren REFLEX EXVOID HC Hava Ayırıcısı'lar RES Enerji Sistemleri A.Ş. güvencesiyle tesisat sektörünün çözüm ihtiyacını gidermektedir.

Mekanik tesisat sistemlerinde tesisat akışı içerisindeki hava dışında bir diğer önemli konuda, yeni tesisatlarda ilk çevrim sonrası malzemelerden aşınan partiküllerin, zamanla kalitesizleşen suda biriken pisliklerin, şebekeden tesisata gelen çamur

ve tozun, sistemin sağlıklı ve en verimli şekilde çalışabilmesi için ayrıştırılmasıdır. Tıpkı EXVOID Hava Ayırıcısı'nda olduğu gibi, EXDIRT Tortu, Pislik ve Metal Partikül Ayırıcısı'nda da dikey kesit, su giriş çıkışı bağlantılarının çapından daha büyüktür. Bu sayede ayırıcısı cihaz içerisinde akış hızı azalır, cihaz içindeki ağ düzenindeki tellere çarpan suda türbülans meydana gelir ve bu türbülans sudaki partiküllerin rastgele hareket etmesine yol açar, Su akışına devam ederken, bu partiküller yoğunlukları sebebiyle cihazdan çıkamaz ve yavaş yavaş ayırıcısı cihazın alt tarafına doğru çökerler. Büyük kapasiteli sistemlerde, REFLEX şimdi yeni EXDIRT HC Tortu, Pislik ve Metal Partikül ayırıcılarını piyasaya sunmaktadır. Özel tasarlanan bu cihazlar, daha uzun gövde yapısı ile ayırma işini sorunsuz bir şekilde yerine getirir, ve bunu çok düşük bir basınç kaybıyla gerçekleştirir. Özellikle yüksek katlı binalar, güç santralleri gibi büyük kapasitelerin (3000 ton/saat debiye kadar) olduğu sistemler için ideal olan bu ürünlerle, çalışan sistemi durdurmaya gerek olmadan temizleme kapağı vasıtasıyla biriken pislik atılabilir ve geri kapatılır, uzun vadede sistemde bulunan tüm cihazlar ve tesisat korunur. REFLEX EXDIRT HC Tortu, Pislik ve Metal Partikül Ayırıcısı'lar RES Enerji Sistemleri A.Ş.'nin alanında uzman mühendislik bilgisi ile sektörün hizmetine sunulmuştur.



Buderus Logamax GB162 hem daha verimli hem daha avantajlı

Avrupa'nın önde gelen termoteknoloji markası Buderus'un son teknolojiye uygun olarak piyasaya sunduğu GB162 duvar tipi yoğunmalı kazan, yenilenen pozitif basınçlı baca için klap seti aksesuarı ve 6 bar işletim basıncıyla düşük ilk yatırım maliyeti sunuyor.

Isıtma sektörünün lider markası Buderus'un son teknolojiye uygun olarak piyasaya sunduğu kazanı GB162, A Sınıfı Enerji verimli pompasıyla yüksek oranda tasarruf sağlarken, modern ve kompakt tasarımıyla da ısıtmada üstün bir konfor sunuyor.

Daha az enerji harcamak için: GB162

Pozitif basınçlı baca için klap seti aksesuarı bulunan GB162, daha küçük baca çaplarıyla düşük ilk yatırım maliyeti sunarken

geliştirilen A Sınıfı Enerji verimli pompasıyla ısı ihtiyacına uygun debi ile işletim verimini artırıyor. Ayrıca modülasyonlu pompası bulunan GB162, yoğunlaşma enerjisinin maksimum verimle kullanılmasını sağlıyor. Aynı zamanda pompa, ErP Lot11 uyumuyla düşük elektrik tüketimi sağlıyor.

Öte yandan tam açılabilir kapak sayesinde tüm komponentlere kolay ulaşım imkanı sunan Buderus GB162, yüksek binalarda plakalı eşanjör kullanımına gerek olmaksızın kurulabiliyor. Ayrıca kaskad sistemlerdeki merkezi kumanda paneliyle ısıtma sistemindeki ihtiyacı tespit eden GB162, her bir kazana istenen kapasite bilgisini aktarıyor. Bu sayede, yalnız ihtiyaç duyulan kadar ısı üretilerek fazla yakıt tüketiminin önüne geçiliyor.



ISIDEM[®]
COOLFLEX

CE

Levha: B - s3 - d0

Boru: B_L -s2-d0

$\mu \geq 7000$

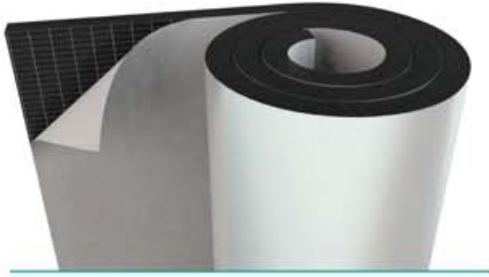
$\lambda: 0,034 \text{ W.m/K (0°C)}$



SEKTÖRÜN EN COOL MARKASI



Akredite laboratuvarlardan en güncel sertifikalara sahip ve en ileri teknolojiyle üretilen **ISIDEM Coolflex**'in kullanıldığı tüm mekanik tesisatlarda uluslararası standartları ve yüksek performansı garanti ediyor kuralları değiştiriyoruz.



info@isideminsulation.com • www.isideminsulation.com

ISIDEM[®]
Power of Insulation

MTMD, 5. Olağan Genel Kurulu'nda yeni yönetimini belirledi



Mekanik Tesisat Mütahhitleri Derneği (MTMD) 5. Olağan Genel Kurulu, 2 Mayıs 2015 Cumartesi günü Radisson Blu Hotel Asia'da gerçekleştirildi. Genel Kurul, Yönetim Kurulu Başkanı Mürşit Çelikkol'un açılış konuşmasıyla başladı. Saygı duruşu ardından Divan Kurulu seçimlerine geçildi. Genel Kurul Divan Başkanlığına İsmet Mura, Başkan Yardımcılığına Hüseyin Erdem, Yazmanlığa Çiğdem Akbulut oy birliği ile seçilerek Divan

Heyeti oluşturuldu. Divan Kurulu Başkanı İsmet Mura yaptığı konuşmadan sonra genel kurula katılan diğer dernek temsilcilerine söz verdi. MMO İstanbul Şube Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Arslan, ISKAV Yönetim Kurulu Üyesi Vural Eroğlu, TTMD Yönetim Kurulu Başkanı Sarven Çilingiroğlu birer konuşma yaptılar. Gündemin görüşülmesiyle devam eden genel kurul toplantısında 2015-2017 yılları arasında görev yapacak dernek kurul üyeleri oy birliği ile seçildi. Sonrasında yapılan yönetim kurulu toplantısında MTMD'nin Yönetim Kurulu Başkanlığı'na Mustafa Bilge seçildi.

Yönetim Kurulu Asıl Üyeleri:

1. Mustafa Bilge
2. İrfan Çelimli
3. İbrahim Biner
4. Mürşit Çelikkol
5. Önder Boyalıklı
6. C. Çetin Yıldırım
7. Barış Şevketbeyoğlu

Denetleme Kurulu Asıl Üyeleri:

1. Osman Arı
2. Metin Kaya
3. Ayşe Begüm Tunç

Onur Kurulu Asıl Üyeleri:

1. Recep Yıldız
2. İsmet Mura
3. Ersin Gökbudak
4. Hüseyin Erdem
5. Seçkin Ceran



MULTI V™ IV

En yüksek verimle çalışan LG Multi V teknolojisi, yapıların performansı ve kullanıcıların konforu düşünülerek tasarlandı. En iyi tasarımlara yakışan verimlilik oranları LG'de.



Ustaca
tasarlamak sizden,
verimliliği yenilemek
bizden.

Enerji Verimliliği
7,3'e kadar COP değeri

7,3

Tasarım Verimliliği

Kritik hat borulama mesafesi: 225 m
Toplam borulama: 1000 m

1000 m

Alan Verimliliği

%50 daha az yer kaplayan
VRF sistem dış üniteler

%50

8. MTMD Çalıştayı Prof. Dr. F. Taner Özkaynak anısına yapıldı



20 Ekim 2011 tarihinde kaybettiğimiz MTMD üyesi Prof. Dr. F. Taner Özkaynak anısına düzenlenen 8. MTMD Çalıştayı 15-17 Mayıs 2015 tarihleri arasında Eskişehir Rixos Hotel’de yapıldı. MTMD üyeleri, çeşitli dernek ve vakıf temsilcileri, danışman, müşavirlik firmaları ve sektörel tedarikçilerden oluşan 25 kişilik katılımla gerçekleştirilen çalıştayda ‘Yurt Dışı Alternatif Pazarlar, Yeni Çalışma Alanları ve Ekonomik Sorunlar’ konusu üzerinde çeşitli görüşler ortaya kondu ve sunumlar yapıldı. Çalıştay sonunda bu konularda yapılabilecek eylemler hakkındaki öneriler 25 ana başlıkta toplandı:

MTMD 8. ÇALIŞTAY SONUÇ RAPORU

- 1- Afrika pazarı için yatırımcı ve müteahhitler ile birlikte ortak çalışma yapılması gerekir.
- 2- Türk Müteahhitler Birliği (TMB) ile daha yakın ilişkiler kurulmalı bu konuda çalışma grubu kurulmalıdır.
- 3- Üyelerimizin TMB üye olması için girişimlerde bulunması tavsiye edilmiştir.
- 4- Yurt dışı pazarlar için diğer kardeş dernekleri ile birlikte bir çalışma grubu kurulmalıdır.
- 5- İngiltere’ de HVCA, Rusya’ da AVOC, APIK gibi yurt dışı kardeş dernekler ile ortak çalışmalar yapılmalı ve bu konuda dernekte yurt dışı ilişkiler komisyonu kurulmalıdır. RITIB, Rus-Türk iş adamları birliği gibi derneklerle ilişki kurmak faydalı olacaktır.
- 6- Şartnameleri doğru okuyan FIDIC sözleşmelerini yorumlayabilen, talep (claim) konusunda donanımlı proje yöneticileri yetiştirilmelidir.
- 7- Nitelikli üniversitelerden mezun öğrencileri sektörümüze kazandırmak için çalışmalar yapılmalı. Ayrıca sektörde çalışan mühendisler için meslek içi eğitim kursları verilmelidir (proje yönetimi, claim management, şantiye yönetimi, BIM gibi konularda).
- 8- Petrokimya yatırımlarında özellikle plant room gibi HVAC ağırlıklı işlerde daha etkin olabilmek için üyelerimizi bilgilendirme ve PIM - plant information management konularında üyelere eğitim verilmesi faydalı olacaktır.

- 9- Enerji çevrim santrallerinde gerek tasarım gerek uygulama anlamında, TTMD ve MTMD üyelerinin daha aktif olarak çalışmalar yapması.
- 10- Mevcut binaların mekanik tesisatlarının yenilenmesi konusunda gerek tasarımcı, gerek satıcı, gerek yüklenici anlamında büyük bir pazar vardır. Bu konuda yeni bir çalışma grubu kurulabilir.
- 11- TÜİK verilerine göre yaklaşık 1.280.000.000 USD ‘lik bir pazar da üyelerimiz 160.000.000 usd’ lik bir iş yapmışlar yani pazarın % 13 ü üyelerimiz tarafından yapılmış. Mevcut pazarı üyelerimiz niçin değerlendiremiyor araştırılması lazım.
- 12- İSİB ile birlikte çalışma yapılmalı, ihracat birliği sağlanmalı.
- 13- Dış pazarlarda tanıtım için devlet desteği araştırılmalı ve bu destekler kullanılmalı.
- 14- CLIMAMED 2015 (10-11 Eylül 2015, Fransa - Nice) ‘e katılım yararlı olacaktır. İSİB ile eşgüdümlü stant açmak tavsiye edildi.
- 15- Dernek için uzun vadeli stratejiler oluşturulmalıdır.
 - Dış müteahhitlerin belirlenmesi – Dış İlişkiler Komisyonu,
 - Eğitim Komisyonu- iş gücü,
 - Gelişen Teknolojiler Komisyonu (hızlı inşaat yöntemleri, v.b.)
- 16- Ülkemizdeki Çinli firmaların yaptığı çalışmaları takip etmek yararlı olacaktır.
- 17- Yurt dışında uygun oranlı kredi temini yapılabileceği belirtildi örneğin Danimarka’dan çok düşük faiz oranı ile kredi temin edilebileceği ifade edildi.
- 18- TURSEF kredileri hakkında kısa bilgi verildi.
- 19- Rusya’ da 2018 yılında yapılacak dünya futbol turnuvası için 8 adet stadyum, Katar’ da ki 2022 dünya kupası için 20 adet stadyum inşaatının yapılacağı bildirildi.
- 20- Endüstriyel işlerdeki yabancı mekanik uygulayıcı firmaların çalışmaları örnek olarak incelenebileceği belirtildi (Renco - İtalya, Esco- İtalyan ama Monaco’ da kurulu).
- 21- Özellikle körfez ülkelerinde ve bazı yurt dışı ülkelerde, elektrik - mekanik işlerin birlikte yapılması tercih edilmektedir. Dolayısıyla iş birliği hedeflenmelidir.
- 22- Mühendisler için hukuk bilgisi ve ikna diplomasisinin önemli olduğu vurgulandı. Eğitim hedeflenmelidir.
- 23- Alternatif pazar ve ülke araştırmalarında üç kriterin önemli olduğu belirtildi;
 - Ülkelerin ithalat oranları,
 - Ülke büyüme oranları,
 - Gelişmekte olan ülkeler (15 adet örnek ülke var) esas alınarak hedefler çıkarılmalıdır.
- 24- Türkiye’ de mevcut 600 sanayi tesisi için enerji verimliliği etüd çalışması hazırlandığı ve 2016 içinde tamamlanacağı belirtildi. Etüd çalışmalarının Birleşmiş Milletler UNIDO Fonu tarafından finanse edildiği belirtildi.
- 25- Tasarım ve müşavir firmaların yaptığı projelerin takip edilmesi ve üyelerle paylaşılması istendi.



3S POMPA HİDROFOR MAKİNA YEDEK PARÇA PAZARLAMA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

YENİ NESİL TASARIMLARIN SAĞLADIĞI ENERJİ VERİMLİLİĞİ İLE DOĞAYA SAYGILI ÜRÜNLER



www.3spompa.com.tr
www.normpompa.com.tr

Türkiye ekonomisinde Mekanik Tesisat Sektörünün bugünü ve yarını

“Türkiye Ekonomisinde Mekanik Tesisat Sektörünün Bugünü ve Yarını” konulu panel, Aktif Isı tarafından Daikin sponsorluğunda gerçekleştirildi.



Aktif Akademi toplantı salonunda Aktif Grup Yönetim Kurulu Başkanı Halim Özdemir moderatörlüğünde gerçekleştirilen panelde, 3. Göz Danışmanlık Şirketi CEO' su Hikmet Baydar, Tanrıöver Mühendislik firma sahibi Cevat Tanrıöver ve Bahri Türkmen Mühendislik Firma sahibi Bahri Türkmen konuşmacı olarak katıldı.

Toplantı açılış konuşmasında Halim Özdemir “Tüm sektör olarak mekanik firması, projeci, üretici, satıcı, yatırımcı hepimiz zincirin halkasıyız, bu halkalardan biri zarar görürse sistem aksamaya başlar, bunu engellemek için Aktif Akademi olarak bu toplantıları çeşitli konularla sürdürmeyi düşünüyoruz” dedi. Toplantı sponsoru olan Daikin Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür Yardımcısı Zeki Özen de konuşmasında “Geçen yıl itibari ile dünyanın en büyük 250 inşaat firmasının 42 tanesi Türk firması, bu büyük bir fırsat. Biz bu firmalara malzeme veriyoruz, taşeronluk yapıyoruz bunu çok iyi kullanmamız lazım. İnşallah bu birlikteliği sağlayarak gerekli adımları atacağız. Bu toplantı o adımlardan biri. İnşallah ülkemiz için çok iyi sonuçları alacağız” şeklinde konuştu.

3. GÖZ DANIŞMANLIK ŞİRKETİ CEO' SU HİKMET BAYDAR: “TÜRKİYE 1 YA DA 2 YILLIK TA-AHHÜTLERİN ALTINA GİRMEK KOLAY DEĞİL”

Açılış konuşmalarının ardından başlayan panelde Hikmet Baydar, özetle şunları vurguladı: “Uygulamada yaşadığımız zorlukların arkasında yatan en önemli konu, mali sorunlar. Mekanik tesisat firmaları ekonomiyi en fazla takip etmesi gereken firmalar. Türkiye gibi ülkelerde 1 ya da 2 yıllık taahhütlerin altına girmek kolay değil, bu nedenle kâr marjları Avrupa'daki kadar düşük olamaz. Yurt dışındaki firmalarda tüm riskleri ortadan kaldıracak sigorta enstrümanları satın alınabiliyor, böylece %3 - %5 kârlılık yeterli olabiliyor. Türkiye de maliyet hedeflerini tutturmadan kâr hedeflerini tutturmak pek mümkün değil. Maliyet hesaplarının doğru yapılmasında özellikle TÜİK verileri yol gösterici olacaktır. Örneğin, inşaat maliyet endekslerinin değişimi bize faydalı olacaktır. Kendi firmamızın maliyet kayıtlarını iyi tutup bunu bir önceki yılki istatistikler ile karşılaştırarak gerçek durumumuzu analiz edebiliriz. Personel eğitimleri konusunda da İŞKUR, KOSGEB gibi kurumlardan yardımlar alınabilir, özellikle sizlerin talepleri doğrultusunda katılımcı sayısına bağlı olarak KOSGEB eğitimler düzenlemekte. Teklif hazırlarken döviz hareketlerini öngörmek için T.C. Merkez Bankası’



KUSURSUZU ARAYANLAR İÇİN TASARLANDI

Oteller, resmi kurumlar, avm ve iş merkezleri, spor salonları
hastaneler, ilaç üretim tesisleri ve havaalanları



satın alma kararınız **geleceğinizi** etkiler

Başarılı projeler **doğru satın almayla** başlar

PROFESYONEL İKLİMLENDİRME ÇÖZÜMLERİ

Bütün projelerin önemli yapı taşlarından biri, **iklimlendirme sistemleri** ve proje seçimidir. Cihaz seçimi yapılırken her ne kadar maliyetler göz önünde bulundurulsa da, servis kalitesi, uzman teknik personel kadrosu, **optimum enerji maliyeti** ve olası durumlarda hızlı çözüm üretebilme, tercih edilmesi gereken öncelikli kriterler arasında yer almalıdır.

Belirttiğimiz kriterler dikkate alınarak ürettiğimiz klima santrallerimizi internet sitemizden inceleyebilirsiniz.

www.acsklima.com

📍 Mimar Sinan Caddesi No: 81 Karakuyu
Torbalı / İZMİR
☎ 0 (232) 866 20 50
📠 0 (232) 866 22 23
✉ info@acsklima.com



sektör gündemi

nın yayınladığı beklenti anketleri bize yol gösterici olacaktır. Bu anketler düzenli olarak yenilenmekte ve gelecek için sizlere yol gösterici olacaktır.”

TANRIÖVER MÜHENDİSLİK FİRMA SAHİBİ CEVAT TANRIÖVER: “BİZİM İŞİMİZ MİMARDA DA YÖN VERMEKTEN GEÇİYOR.”

HİKMET BAYDAR’ın ardından sonra söz alan Cevat Tanrıöver konuşmasında: “Cumhuriyet tarihinde hiç bu kadar işimiz olmamıştı, buna rağmen hiç bu kadar kapanan firmada olmamıştı. Bu kadar işin içinde bu kadar zarar görmemiz bizlerin hatalarından kaynaklanıyor. Yatırımcılar artık projenin kıymetini anladılar, iyi projenin kendilerine ekonomi sağladığını, kolaylık sağladığını fark ettiler. Proje teklifi verirken iş almak için değil doğru işi, doğru fiyatla almak için fiyat vermek gerekiyor. Çok kâr etmek için değil zarar etmemek kaydıyla iyi emek verilmiş projeyi üretmek, yaptırana da, kullanana da memnun edecek bir projeyi yapmak amacıyla olursak hepimiz için hayırlı ve faydalı olur. Bu gün tesisat projesi de uygulaması da binanın ana elemanı durumundadır. Benim önerim işlerimizi alırken zarar edecek işi almamalım, bunun ne bize, ne çalıştırdığımız elemana, ne iş yaptırana, ne kullanıcıya, nede işleticiye bir faydası olur. Ben teklifimi verirken yatırımcıya mimardan sonra en fazla kazancı hak ettiğimi söylüyorum. Çünkü benim işim mimara da yön vermekten geçiyor, ayrıca ben tüm inşaat boyunca hizmet veriyorum. Yine inşaat uygulamacısından sonra en çok kazancı mekanik uygulayıcı firma hak etmektedir. Çünkü çalışmayan bir tesisat olursa o bina güzel fakat hastalıklı bir bina olur. Projede %10 emniyet faktörü koyarsanız bina maliyeti %5 artar, oysa size



verecekleri ücret % 5’in altındadır. Bu konuyu yatırımcıya mutlaka hatırlatmak gerekir.”

BAHRİ TÜRKMEN MÜHENDİSLİK FİRMA SAHİBİ BAHRİ TÜRKMEN: “ETİK OLMADAN REKABET OLMAMALI.”

Son panelist olarak söz alan Bahri Türkmen konuşmasında şunları söyledi: “Sözlerime, etik kurallar ile başlamak istiyorum. Hepimiz bu etik kurallara uymalıyız. Şu ana kadar etik kurallar nedir diye yazılı bir dokümanımız yok. Etik olmadan rekabet olmamalı diye düşünüyorum. Tesisat sektörünün içinde bulunduğu kaosun bir sebebi de Türkiye’de maalesef standartların ve normların oluşmamış olması. Projenizi oluşturduğunuzda şartnameniz çok doğru ve iyi olmalı, maalesef verilen süreler o kadar kısa ki projeye başladığımızda geç kalmış oluyoruz. Şartnamelerde mutlaka marka belirtilmeli ki herkes yarışa aynı şartla başlasın. Sektörel dernekler, sivil toplum kuruluşları ile yeterince ilgili değiliz ve bunlardan yeterince faydalanamıyoruz. TTMD olarak Ekonomi Bakanlığı ile görüştük ve işbirliği yaptığımız uluslararası sivil toplum kuruluşlarının fuarlarını bildirdik, Ekonomi Bakanlığı bunları kabul etti. Bu şu anlama geliyor; eğer TTMD ya da MTMT üyesi iseniz bu fuarlara gideceksiniz ve harcamalarınızı belgeleyeceksiniz, böylece bu harcamaların bir kısmını geri alabileceksiniz. Tasarımcı olarak mekanik taahhüt işlerini nasıl görüyoruz ya da nerelerde karışıklık yaşıyoruz. Bir kere proje boyunca sürekli revizyon yapıyoruz, büronun yarısı revizyon ile uğraşiyor. Oysa Avrupa, Rusya ya da Amerika’da bu iş şöyle oluyor: siz tasarımı yaptıktan sonra proje sonuna kadar siz orada oluyorsunuz ve bu parayı yatırımcı veriyor. Böylece siz sürekli işin içinde oluyorsunuz. Sürekli gelişen sektörde eğitim çok önemli”.

Panel sonunda katılımcılara günün hatırası olarak adlarına Tema Vakfı’na yapılan fidan bağışi sertifikaları verildi. Daha sonra kokteyle geçildi, kokteyl sonunda hep birlikte akşam yemeği yenecek toplantı sona erdi.



Buz Pisti Projelerinin Çözüm Ortağı...



SHIDE AJANS - 2014 © 0027612/0948




 **ERBAY**

www.erbay.com.tr

ERBAY SOĞUTMA, ISITMA CİHAZLARI SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ

Sanayi Mahallesi, İSİSO Sanayi Sitesi S1 Blok 17. Yol Sokak No: 14
34517 Esenyurt - İstanbul / TÜRKİYE

 (+90) 212 623 24 92 pbx

 (+90) 212 623 24 96

 erbay@erbay.com.tr • sales@erbay.com.tr



Bosch'tan Türkiye'ye 200 milyon avro yatırım

Türkiye'ye iki yeni Ar-Ge Merkezi kuracak olan Bosch, 2014'te yüzde 10 büyüye-rek cirosunu 1,68 milyar Avro'ya yükseltti.



ediyor. Türkiye pazarındaki satışlarını da giderek artıran Bosch, iç pazarda 2014 yılında toplam 514 milyon Avro'luk satış hacmine ulaştı.

YOUNG: "TÜRKİYE'YE GÜVENİMİZ TAM VE BURADA BÜYÜYORUZ"

Bosch Türkiye ve Ortadoğu Başkanı Steven Young, "Bosch Grubu olarak Türkiye'ye olan güvenimiz tam; bu ülkenin potansiyeline inanıyor ve burada büyümeye devam ediyoruz. 43 yılda 2 milyar Avro'nun üzerinde yatırım yaptığımız Türkiye'de, geçen yıl 135 milyon Avro yatırım gerçekleştirdik. 2015 yılında da yine 200 milyon Avro'luk bir yatırım planlıyoruz" şeklinde konuştu.

BOSCH, ORTADOĞU'YU TÜRKİYE'DEN YÖNETİYOR

Bosch Türkiye ve Ortadoğu Başkanı Steven Young, Türkiye'nin başarılı performansı nedeniyle 2015 yılbaşından itibaren Ortadoğu bölgesini yönetme sorumluluğunu aldığını hatırlatarak, "Ocak 2015 itibarıyla, İstanbul'daki merkezimizden, Ortadoğu'daki 16 ülkeyi yönetmeye başladık. Global Bosch yönetimi, Türkiye'de yakaladığımız başarı ve sinerjiyi büyük potansiyel barındırdığına inandığı bir bölge olarak kabul edilen Ortadoğu'ya yayma kapasitesine vakıf olduğumuz inancını taşıyor. Biz de bu yönde üzerimize düşen görevi yerine getirmek için çalışıyoruz" dedi. Young, Küçükyağ'da, Bosch'un tüm iş kollarını aynı çatı altında buluşturan bir Merkez Ofis'i hayata geçirdiklerini söyledi.

Young, Termoteknik alanında Manisa Fabrikası'nın her yıl dünya çapında kombi üretim rekoru kırdığını, Elektrikli El Aletleri ve Ev Aletleri alanında geniş bir ürün portföyünü tüketiciyle buluşturduklarını, Otomotiv Yedek Parçaları alanında kaliteli, güvenilir, yenilikçi teknoloji ve hizmet sunduklarını, Güvenlik Sistemleri iş kolunda ise güvenlik ve iletişim alanında öne çıkan ürünlere imza attıklarını kaydetti.

Geçtiğimiz yıl toplam satışlarını yüzde 10 artırarak cirosunu 1,68 milyar Avro'ya yükselten Bosch Türkiye'nin, ihracat rakamı ise 1 milyar 22 milyon Avro oldu. Bosch bu rakamlarla, Türkiye'nin en fazla ihracat yapan ilk 10 şirketi arasında yer alırken, ülke toplam ihracatının yüzde 1'ini karşılamaya devam



Temiz hava için...



RULO FİLTRELER



KASET FİLTRELER



TORBA FİLTRELER



RİJİT TORBA FİLTRELER



HEPA FİLTRELER



AKTİF KARBON FİLTRELER



FİLTRE AKSESUARLARI



HEPA FİLTRE KUTULARI



OTOMATİK FİLTRELER



GENERAL FILTER HAVAK
FİLTRE SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Sanayi Mah. ISISO San. Sit. P Blok No:10 Esenyurt 34517 İSTANBUL Tel.: +90 212 623 00 74 Fax: +90 212 623 00 76
Web: www.generalfilterhavak.com E-mail: info@generalfilterhavak.com

ASHRAE Turkish Chapter, Cleanroom Fuarı'nda RAL CRC 2015'i Tanıttı

ASHRAE Turkish Chapter, 16-18 Nisan tarihlerinde düzenlenen Cleanroom Fuarı'nda Ekim 2015'te İstanbul'da gerçekleşecek olan RAL CRC 2015'i ziyaretçilere tanıttı.



Section'dan chapter'a en hızlı geçen üye olan Ashrae Turkish Chapter tarafından Türkiye'de ilk kez gerçekleştirilecek olan RAL CRC 2015; Temizoda Teknolojisi, Bakımı ve Donanımları Fuarı Cleanroom katılımcılarına duyuruldu. RAL CRC 2015, 2-4 Ekim 2015 tarihleri arasında İstanbul'da yapılacak. Ana temasının "Kentsel Dönüşüm ve Enerji Verimliliği" olarak belirlendiği RAL CRC 2015'e yurtiçi ve yurtdışından çok sayıda katılımcının yer alması bekleniyor.

ASHRAE Turkish Chapter, Cleanroom Fuarı'nda "Temiz Oda Sistem Tasarımı" konulu bir panel düzenledi. Panelin moderatörlüğünü ASHRAE Turkish Chapter Başkanı Barış Özerdem yaptı.

RAL CRC 2015'den söz eden Özerdem, " Hindistan, Pakistan, Sri Lanka, Suudi Arabistan, Bahreyn, Birleşik Arap Emirlikleri, Katar, Kuveyt, Lübnan, Mısır, Nijerya, Yunanistan, Romanya, Sırbistan, Polonya, Slovenya, Macaristan, Hırvatistan, Makedonya, Portekiz, İspanya, Lüksemburg, Belçika, Hollanda, Güney Kıbrıs ve Türkiye'nin oluşturduğu "Chapter" ve "Section"lar "Region At Large" RAL olarak bilinen Geniş Bölge'yi oluşturmaktadır" şeklinde konuştu.

Özerdem, RAL CRC 2015'in tüm katılımcılara "Kentsel Dönüşüm ve Enerji Verimliliği" konusunda ulusal ve uluslararası sektör profesyonellerinin görüşlerini öğrenme ve yeni bakış açıları ile daha inovatif fikirler elde etme fırsatı kazandıracağını altını çizdi.

ASHRAE ile ilgili bilgi veren Özerdem, "ASHRAE; 1894'ten bu yana bina tesisat sistemleri, enerji verimliliği, iç hava kalitesi ve sürdürülebilirlik alanlarında çalışan uluslararası bir dernektir. Dernek olmalarına rağmen kendi AR-GE programına sahiptir ve 130'dan fazla ülkede 54 binin üzerinde üyesi bulunmaktadır. Derneğin amacı; üyelerine teknik bilgi sunmak, sektörün standartlarını ve teknik ilkelerini oluşturmak ve sektör profesyonellerinin eğitimini ve iletişimini sağlamaktır" dedi.

ASHRAE ile ilgili görüşlerini dile getiren Özerdem, "Ashrae'nin Türk üyelerinin biraraya gelmesi ile 2 yıl önce Section olarak kurduk. İlk yılın sonunda Chapter statüsüne ulaştık. 2.yılın sonunda ise RAL CRC toplantısını İstanbul'a getirmeyi başardık. Şu an üniversitelerin makine mühendisliği bölümü öğrencilerinden oluşan student branch'leri de aramıza aldık ve her geçen gün Turkish Chapter'a yeni üyeler katarak ilerliyoruz." diyerek sözlerini tamamladı.



Rekabetçiliğinize Karyer'den bir destek daha: EUROVENT onaylı Plakalı ve Döner Teker Tip Isı Geri Kazanım Eşanjörleri



 KaryerHeatExchangers

 KaryerHeatExchangers

KARYER ISI TRANSFER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Topçular Mah. Tikveşli Yolu No:8 Topçular - Eyüp / İstanbul / TÜRKİYE

Tel: +90 212 567 55 09 Fax: +90 212 576 23 45

www.karyergroup.com - info@karyergroup.com

Karyer
HEAT EXCHANGERS

Daikin Global Trainee gençlere Avrupa'da kariyer fırsatı sunmaya devam ediyor

İklimlendirme sektörünün lider kuruluşu Daikin, geleceğe yatırım projesi olarak gerçekleştirdiği Daikin Global Trainee Programı'nın 4'üncüsünü hayata geçiriyor. "İlk İşiniz Pasaport Almak!" sloganı ile üniversiteden yeni mezun gençlere, kariyerlerine Avrupa'da başlama fırsatı sunan Daikin Global Trainee 2015 Programı için başvurular 26 Nisan Pazar gününe kadar yapılabilecek.



Isıtma, soğutma ve havalandırma sektöründeki 90 yıllık tecrübesini gençlere aktararak geleceğe yön vermeyi amaçlayan Daikin, Global Trainee programı ile her yıl üniversiteden yeni mezun 4 gence benzersiz bir kariyer imkanı sunuyor.

'İlk İşiniz Pasaport Almak!' sloganı ile gençlere uluslararası deneyim edinme olanağı veren Daikin Global Trainee 2015, sunduğu eğitim ve çalışma olanakları ile gençlere benzersiz bir kariyer fırsatı tanıyor. Bugüne kadar 12 gencin kariyerine Daikin çatısı altında başlamasını sağlayan Global Trainee Programı'na katılabilmek için başvuruların 26 Nisan Pazar gününe kadar yapılması gerekiyor.

GLOBAL TRAINEE PROGRAMI'NA KİMLER KATILABİLİR?

Daikin Global Trainee Programına, üniversiteden bu yıl mezun olan tüm gençler katılabiliyor. Başvuran her adayın değerlendirmeye alındığı Global Trainee Programında, ilk değerlendirmeleri, her yıl olduğu gibi bu yıl da Daikin Türkiye ve Global CV İK yöneticileri yapacak. Bu değerlendirme sonucunda, belirlenen kriterlere uygun adaylar arasından 15 kişi finale kalmaya hak kazanacak.

Ardından seçkin isimlerin yer aldığı bir jüri tarafından değerlendirmeye alınacak olan adaylar, yapılacak mülakatta kendini

ifade etme olanağına sahip olacak. Eğitim geçmişi, İngilizce düzeyi, liderlik ve girişimcilik özelliği, geleceğe yönelik hedefleri ve bunu sergileme kabiliyeti ile sivil toplum kuruluşlarında görev alma becerisi ve hobiler gibi çok yönlü bir değerlendirmenin yapılacağı bu mülakat sonucunda seçilecek 4 başarılı genç, Daikin bünyesindeki kariyer yolculuğuna başlayacak.

AVRUPA'DA EĞİTİM VE KARIYER FIRSATI

Daikin Global Trainee'ye katılmaya hak kazanan 4 genç yönetici adayı, Daikin bünyesinde benzersiz bir kariyer olanağına sahip olacak. Kazanan adaylardan ikisi; 9 ay boyunca Belçika'daki Daikin Merkez Ofisi'nde, 3 ay boyunca da Avrupa'nın farklı ülkelerindeki Daikin ofislerinin birinde çalışma fırsatı bulacak. Kazanan diğer iki aday ise 9 ay boyunca Daikin Türkiye'de, 3 ay süresince de Daikin Belçika'da görev alacak. Bir yıl boyunca farklı departmanlarda hem eğitim alma hem de çalışma olanağı yakalayan bu gençler, istemeleri halinde Daikin Türkiye bünyesinde çalışmaya devam edebilecek.

GLOBAL TRAINEE'LER KARIYERİNDE EMİN ADIMLARLA İLERLİYOR

Dünya çapında 56 bin çalışanı, yıllık 20 milyar doları bulan ciro-su ile 160 ülkede faaliyet gösteren Daikin, ısıtma, soğutma ve havalandırma sektöründeki 90 yıllık tecrübesini gençlere aktararak geleceği şekillendiriyor. Daikin Türkiye bünyesinde hayata geçirilen Daikin Global Trainee Programı, başladığı günden itibaren elde ettiği sonuçlar ile dikkat çekiyor.

Daikin Global Trainee'nin ilk yılında Belçika'da eğitim ve çalışma fırsatı yakalayan gençlerden Sabancı Üniversitesi mezunu Gülnur Durak kariyerine Daikin Belçika Satın Alma Departmanı'nda devam ederken, Bilkent Üniversitesi mezunu Mert Gönülüşen aldığı teklif üzerine Daikin Avusturya'da Satış Planlama Departmanı'nda kariyerini sürdürüyor. Boğaziçi Üniversitesi mezunu Ömer Adışen Belçika'dan sonra kariyerine İngiltere'de devam ederken, Funda İdil Tezcan ve Merve Gökçe Serin ise halen Daikin Belçika bünyesinde çalışıyor. Sabancı Üniversitesi'nden Gökçen Sümer Türkiye'nin ardından İtalya'da çalışmaya başlarken, Boğaziçi Üniversitesi'nden Roza Sarı, Konya Selçuk Üniversitesi'nden Muhammet Mehdi Taşyüz, Koç Üniversitesi'nden Nalan Akalın, Sabancı Üniversitesi'nden Çağla Ekin Soysal ve Boğaziçi Üniversitesi'nden Mehmet Ali Yılmaz da Daikin Türkiye bünyesinde profesyonel olarak görevler almaya devam ediyor.

CTP Paket Tip Su Soğutma Kulesi

Uzun ömür, dayanıklılık, performans ve kalite



www.niba.com.tr

niba
Su Soğutma Kuleleri San. ve Tic. A.Ş.

Camelyaf Takviyeli Polyester (CTP) birden çok olarak sunar

- ◆ Yangın hassasiyeti yüksek uygulamalar için yanmaz (alev iletmez) CTP kuleler
- ◆ Kimyasallara karşı dirençli özel reçineli CTP kuleler
- ◆ Aşırı sıcak ve soğuklara dayanıklı CTP kuleler



CTI
CERTIFIED

EUROVENT
CERTIFIED
PERFORMANCE
www.eurovent-certification.com



Vaillant enerji danışmanları ile “yeşil hamle” yaptı

Isıtma ve havalandırma sektörünün öncü kuruluşu Vaillant, enerji tasarrufunu teşvik etmek için tüketicilerine enerji danışmanlığı sunacak. Bina enerji performansları ölçülerek komple sistem çözümleriyle enerji tasarrufu sağlanacak.



Isıtma ve havalandırma teknolojisi sektörünün öncü firmalarından olan Vaillant; değişen enerji verimliliği yasaları doğrultusunda, tüketicilerine daha iyi hizmet vermek amacıyla “Enerji Danışmanlığı” konseptini hayata geçirdi. İlk Enerji Danışman Bayisinin açılışı İstanbul HES Mühendislik’te yapıldı. Türkiye’de yapılan bu ilk uygulamayla Vaillant, 2017 yılına kadar bu konsept için özel olarak hazırlanan bayilerinin tamamını sisteme geçirecek ve tüketicilerine “Enerji Danışmanı” kimliği ile çözüm sunacak.

Vaillant Group Türkiye CEO’su Dr. Axel Busch açılışta yaptığı konuşmada “Enerji Bayisi” konseptinin detaylarını açıkladı. Busch; “Bina Enerji Performans Yönetmeliği kapsamında, 2017’den itibaren binalara enerji kimlik belgesi alma zorunluluğu getiriliyor. Enerji kimliği ile birlikte binanın enerji modellemesinin yapılması, izolasyon dahil verimli sistemler konusunda tüketici danışmanlığını öne çıkarıyor. Biz de, yeşile giden yeni yolumuzu; değişen tüketici beklentilerine yönelik çözüm üreten, kanun ve mevzuatlara göre yetkilendirilmiş, geniş ürün gamı ile doğru ve farklı hizmetler sunan bir konseptte hazırladık. Sektörde ilk olacak Enerji Bayiliği konseptimiz ile tüketicilerimize sadece cihaz satışı değil aynı zamanda konutlarının ihtiyaç ve tüketim yapılarına göre enerji modellemesi yaparak, izolasyon ve geri dönüş finans modeli dahil, komple sistem çözümü sağlayacağız.” açıklamasında bulundu.

Temel hedeflerinin; enerji verimliliği danışmanı kimliğinde, sürdürülebilir ilişki ile tüketicilerin komple sistem çözümünde ilk tercihi olmak ve bunu da uzman bir bayi alt yapısı ile başar-

mak olduğunun da altını çizen Busch, şu bilgileri de verdi: “ErP kanununun Avrupa’da devreye girmesi ile enerji verimli cihazlara bir yöneliş oldu. Enerji modellemesi dahil komple sistem çözümünde kritik başarı faktörleri; ürün gamı, uzmanlık ve tecrübedir. Vaillant olarak yeni direktif normlarına sahip (ErP) enerji verimliliğine yönelik geniş ürün gamına sahibiz. Özellikle yüksek verimli yoğunmalı ısıtma sistemleri ve bu sistemlere tek akıllı kontrol sistemi ile entegre olabilen güneş enerjisi, ısı pompaları ve mikro kojanerasyon sistemleri ile (hibrit sistemler) tüketicilerimize farklı ve özel çözümler sunuyoruz. Ayrıca bu konseptle birlikte Enerji Verimliliği Danışmanlık Şirketi (EVD) yetkimizi paylaştığımız uzman bayilerimiz ile tüketicilerimize enerji verimliliğini artırmak üzere, enerji etüdü, verimlilik artırıcı proje (VAP) hazırlama, enerji kimlik belgesi hazırlama, proje uygulama ve danışmanlık hizmetleri vermeye başlıyoruz.”

YEŞİL TASARIM UYGULAMASI YAPILIYOR

Sürdürülebilirlik ilkesi ile hareket edilen bu konseptte, tüketicilere ilk temastan satış sonrası hizmetlere kadar farklı bir anlayışla hizmet verilmesi için showroumlarda yeşil konsept tasarımı da uygulanıyor. Standartları Almanya’daki merkez tarafından belirlenen yeşil tasarımda; enerji modellemesi bilgilendirme panoları, yeni ürün standları, sistem çözümü tanıtım bölümü, enerji kimlik belgesi simülasyon alanı, izolasyon ve finansal partner iş ortaklarının bilgilendirme alanları, müşteri ağırlama ve görüşme alanları yer alıyor. VIP Müşteri temsilcisi programı, bu konseptin tüketiciye ve bayiye sunulan farklı hizmetleri arasında bulunuyor.



MCX Programlanabilir Kontrol Cihazları

Danfoss

- Soğutma •
- Isıtma •
- İklimlendirme •
- Bina Otomasyonu •

Hayal ettiğinizden daha iyi!



TECRÜBELİ
YAZILIM
DEPARTMANIMIZ
İLE
HİZMETİNİZDEYİZ.

Frigoduman®

İZMİR: 2818 Sok No:24 Mersinli / İZMİR Tel: 0 232 469 0 500
İSTANBUL : Irmak Cad. No:75 Dolapdere / İSTANBUL Tel: 0 212 237 9 777
www.frigoduman.com

Isidem Flexiduct ürünleri iç ortam hava kalitesini garanti ediyor



Isidem Flexiduct ürünleri, Greenguard Çevre Enstitüsü (GEI) tarafından UL 2818 standartlarına göre, UL laboratuvarlarında yapılan testleri başarı ile tamamlayarak, Greenguard ve Greenguard Gold sertifikalarını almaya hak kazandı.

ISIDEM Flexiduct ürünleri en kapsamlı sürdürülebilir bina programları ve kanunları tarafından tanınmış ve dünya çapında kabul edilmiş Greenguard ve Greenguard Gold sertifikalarını alarak, iç mekân hava kalitesini bozmayan çevreci ürünler ürettiğini kanıtlamış oldu.

İç Mekân Hava Kirliliği Astım Hastalarını, Çocukları ve Yaşlıları Tehdit Ediyor

Hava kirliliğinin dış mekânlara oranla, iç mekânlarda 2 – 3 kat daha fazla olduğunu dile getiren ISIDEM Yalıtım Genel Müdürü Murat Erenoğlu şunları söyledi



“İnsanlar en yüksek uçucu organik madde miktarına evlerde maruz kalırken, iç mekân hava kirliliği çocukları, yaşlıları ve özellikle astım hastalarını tehdit ediyor. Yaşam kalitemizi yükseltmek için kapalı alanların havasını devamlı temiz tutmamız gerekiyor. Evlerden ticari işletmelere, okullardan hastanelere kadar birçok alanda kullanılabilen Greenguard sertifikalı ISIDEM Flexiduct esnek hava kanalları ile iç mekân hava kalitesini sürekli taze tutmak mümkün.”

ISIDEM Yalıtım, UL Greenguard Environmental Institute – Indoor Air Quality (IAQ) ve – Children & School kriterlerine uygun ürettiği esnek hava kanalı ürünleriyle iç mekân hava kalitesini garanti ediyor.

Greenguard Sertifikasyonu Ne Demektir?

Greenguard iç hava kalitesi sertifikasyonu da olarak bilinen Greenguard Sertifikasyon Programı iç mekânlarda kullanılmak için dizayn edilen ürünlerin, çok daha sağlıklı iç alanlar yaratmak için belirlenmiş kimyasal emisyon kriterlerine uyduğunu garanti eder. Greenguard sertifikasyonu üreticinin sürdürülebilirlik iddialarını, tarafsız bir organizasyonca yapılan bilimsel deneylerle destekler.

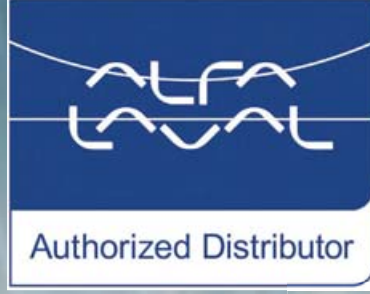


Greenguard Gold Sertifikasyonu Ne Demektir?

Greenguard Çocuklar & Okul Sertifikasyonu olarak da bilinen Greenguard Gold Sertifikasyonu, hassas bireyler (yaşlılar ve çocuklar gibi) için güvenlik faktörlerini göze alan tavizsiz sertifikasyon kriterleri sunar ve ürünün okul ve sağlık kuruluşları için kullanılabilir bir ürün olduğunu garanti eder. Greenguard Gold Sertifikasyonu “The Collaborative for high School (CHPS)” ve “Leadership in Energy Environmental Design (Leed) Building Rating System” organizasyonları tarafından tavsiye edilir.



130 yıldan fazla süredir Isı transferi konusunda
Dünyanın en iyi teknolojilerini üreten Alfa Laval
Frigoduman bünyesinde



Frigoduman®

www.frigoduman.com

İZMİR

2818 Sok. No: 24
Mersinli / İZMİR
Tel: 0 232 469 0 500

İSTANBUL

Irmak Cad. No: 75
Dolapdere / İSTANBUL
Tel: 0 212 237 9 777

42.
Yılı

info@frigoduman.com

ODE Yalıtım, 30. Yılında EUCEB sertifikası almanın gururunu yaşıyor

30. yılını kutlayan yalıtım sektörünün en önemli oyuncularından ODE Yalıtım, Ode Starflex Camyünü ürünü için 2014 yılında başlanan sertifikalandırma sürecini tamamlayarak, EUCEB Belgesi'nin sahibi oldu.



Detaylı AR-GE çalışmaları sonucu elde ettiği ürün segmentasyonlarını geçtiğimiz günlerde katıldığı 38. Yapı Fuarı ile ziyaretçileri buluşturan ve ODE Starflex camyününde gerçekleştirilen Multipack paketleme sistemi büyük ilgi gören ODE, bu yıl 30. yılını kutlamanın gururuna EUCEB sertifikası almanın mutluluğunu da ekledi. ODE, insan sağlığına zararlı olmadığı ispatlanmış ODE Starflex camyünü ürünlerini; EUCEB Belgeli olarak kullanıcılarının hizmetine sunmaya başladı ve camyününde pazarda pazardaki dinamikleri değiştirecek birçok yeniliği hayata geçirdi.

EUCEB Belgeli Camyünü, kanserojen olmadığı kesin olarak ispat edilmiş elyaflar anlamına geliyor. EUCEB (Mineral Yünler İçin Avrupa Sertifikasyon Kurulu), camyünü ve taşıyıcı ürünlerin 1272/2008 EC Yönergesi Note Q kriterlerine uygunluğunu, bu kriterleri sürekli olarak sağladığını, bağımsız, nitelikli uzmanlar ve kurumlar tarafından gerçekleştirilen örnekleme ve analiz sonuçları ile izliyor.

"GELECEĞİ YALITIR" SLOGANI İLE TÜRKİYE'Yİ GELECEĞE TAŞIYORUZ

AR-GE stratejilerinde müşterilerinin talepleri kadar çevreyi ve geleceği de ön plana alarak hareket ettiklerini belirten ODE Genel Müdürü Ali Türker, "ODE, tedarikçi üretici olmanın çok ötesinde sürdürülebilir bir gelecek için son yıllarda özellikle "Verimlilik" konusuna ağırlık vermekte ve bunu üretimindeki yeniliklerle de desteklemeye devam etmektedir. ODE olarak, üretimimizde yaptığımız yenilikler sayesinde pazara dünya kalitesinde ürünler sunmanın yanı sıra doğanın korunmasına da maksimum katkı sağlamış olacağız. Ürünlerimizin insan sağlığına zararlı olmadığı ispatlanmış ve sürekli kontrolünün sağlanmış olması kullanıcılarımız için çok önemli." dedi.

ODE, SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK VE TASARRUF ALANINDA ÖNCÜ BİR ŞİRKET

Türkiye'nin birçok alanda tasarrufa ihtiyacı olduğunun altını çizen Türker, ODE olarak kamuoyunda yalıtım ve enerji verimliliği alanında gönüllü öncülük yapmaktan dolayı mutlu olduklarını da sözlerine ekledi. Tüm ürünlerine yönelik olarak segmentasyon ve sertifikalandırma süreçlerinin devam edeceğinin de bilgisini veren Türker; "Geçen yıl camyününde elyaflama yatırımını gerçekleştirdik. Bu yıl içinde de, Çorlu'daki fabrikamızda multipack paketleme alanında yatırım gerçekleştireceğiz. Bu yatırım, cam yününde lojistik olarak aynı hacme %33 daha fazla yükleme, paletle indirme bindirme, dışarıda stoklama ve minimum stok maliyeti imkanı gibi birçok fayda sağlayacak. Ayrıca cam yünü ürününde fırın yenileme sistemi ile kapasite artışı hedefliyoruz." dedi.

VENTAS

yüksek performans | yüksek kalite | yüksek konfor | yüksek verim

İKLİM NE OLURSA OLSUN
SİZİN SEÇİMİNİZ VENTAS OLSUN

www.ventas.com.tr



Fan Coil Cihazları



Isı Geri Kazanım Cihazları



Yer Tipi Konvektörler



Klima Santralleri



Kare/Dikdörtgen Kanal Fanlar



Mutfak Egzoz Sistemleri



Su Soğutma Sistemleri



Çatı Tipi Paket Klima Cihazları



Dik/Yatık Dip Rotorlu IGK



DX Isı Pompalı Plakalı IGK

VENTAS Enerji ve Isı Sistemleri A.Ş.

info@ventas.com.tr

İstanbul - Merkez: Ortaklar Caddesi Denizhan Sokak Lale Han No:7 Kat:2 Mecidiyeköy Şişli, İstanbul, Türkiye

İstanbul - Fabrika: Alkop Alüminyumcular Sanayi Sitesi C1 Blok No:1-2-3-4-5, Esenyurt, İstanbul, Türkiye

Bursa: Alaaddinbey Mah. Pazar Cad. Sera Plaza No:27 A/C Nilüfer, Bursa, Türkiye

Diyarbakır: Kayapınar Mah. Gap Bulvarı Peyas 1 Sok. No:1 A Blok Kayapınar, Diyarbakır, Türkiye



Tel: 0 212 216 05 16 Fax: 0 212 216 05 14

Tel: 0 212 858 12 82 Fax: 0 212 858 12 79

Tel: 0 224 441 03 66 Fax: 0 224 441 03 67

Tel: 0 412 251 51 45 Fax: 0 412 251 51 45

Trox Turkey 5. yılını kutladı

Hava kontrol ve dağıtımında konfor, gürültü kontrolü, yangın güvenliği ve enerji tasarrufu konularına yönelik ürün ve hizmetler üreten Trox, Türkiye'deki 5. yılında büyüyen organizasyonunun ihtiyaçları doğrultusunda yeni ofisini hizmete açtı.



İklimlendirme ve soğutma sektörünün öncü ve yenilikçi firmalarından, Avrupa pazarının lideri Trox Teknik'in, Türkiye satış ve destek ofisi Trox Turkey 5. yılını kutladı. Yıldönümü dolayısıyla Trox Turkey Genel Müdürü Ozan Atasoy ev sahipliğinde, Trox Teknik CEO'su Michael Bauer'in de katılımıyla Palladium Tower'de, 22 Mayıs 2015 Cuma günü basın toplantısı düzenlendi.

Toplantıda konuşan Trox Turkey Genel Müdürü Ozan Atasoy, Trox Teknik'in Almanya'da 1951 yılında kurulmuş, sektörün öncü ve

Avrupa'nın Pazar Lideri bir firma olduğuna dikkat çekerek, Trox Turkey'in de, Türkiye'de beş yıl gibi kısa bir süre içerisinde kendi alanında ilk 3'te yer aldığını söyledi.

Trox Turkey'in, dışarıdaki havayı alıp iç ortama getirene kadar kanal hariç dış hava panjurundan susturucusuna, hava kontrol ekipmanlarına, filtresine varana kadar birçok ekipman ürettiklerini belirten Ozan Atasoy, bunları komple bir sistem olarak akıllı yazılım ve otomasyon ürünleri ile kullanıcılara sunduklarını bildirdi.

Trox Turkey olarak üstün kalite ürünleri, üstün kalite hizmet ve mühendislik deneyimleriyle müşteriye sunduklarını belirten Ozan Atasoy, "Bunda başarılı olduk. Trox Turkey olarak iki yıldır Trox'un satış şirketleri arasında biriciyiz. ISH Fuarı için iki yılda bir yapılan toplantımızda da kupamızı aldık" diye konuştu.

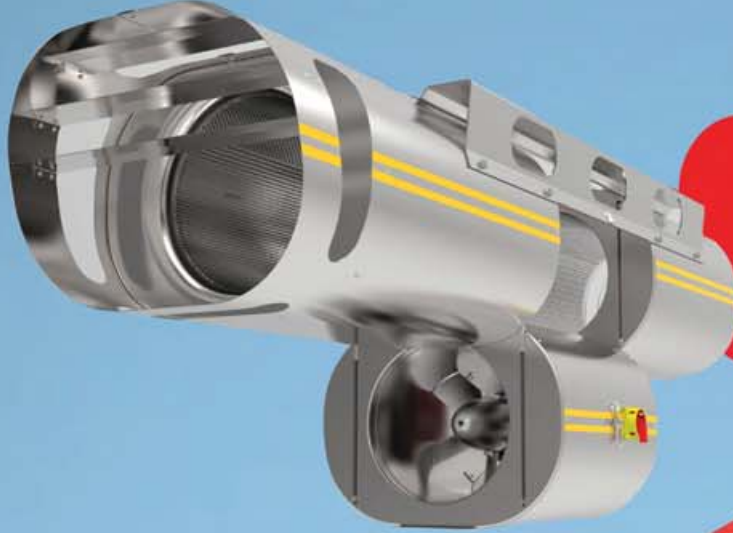
TÜRKİYE'DE BİRÇOK ÖNEMLİ PROJEYE İMZA ATTI

Bugüne kadar birçok önemli projeye imza attıklarını belirten Ozan Atasoy, bu projeleri şöyle sıraladı: "Türkiye'de ilk akreditasyon almış BSL3 Laboratuvarı olan Erciyes Üniversitesi BSL3 Laboratuvarı, yine Türkiye'deki ilk Multi Service Chilled Beam uygulamasını yaptığımız Türkiye Müteahhitler Birliği Binası, Zorlu Center projesi içinde yer alan Performans Sanatları Merkezi (PSM) ve Türkiye'deki ilk Raffles Oteli, Aselsan Gölbaşı Yerleşkesi, Sabancı Üniversitesi Nanoteknoloji Binası, HABOM Uçak Bakım Hangarı, Rönesans Tower Ataşehir, Garanti Bankası Beyoğlu Sanat Galerisi, Acıbadem ve Dünya Göz Hastaneleri sayabiliriz. Türkiye'deki ilk klima



ARMOVENT

A'DAN Z'YE YENİ NESİL JET FAN SİSTEMİ



JET FANDA YENİ ÇAĞ



Montaj kolaylığı sağlayan dikey kızaklı jet fan tasarımıyla, patentli yeni nesil jet fan teknolojisini sunmaktan gurur duyuyoruz.



sektör gündemi



santrali satışını gerçekleştirdiğimiz, yenilenen BIST İşlem Salonu'nda gerçekleştirdiğimiz projeler arasında yer alıyor.”

“HAYAL ETTİKLERİMİZİ GERÇEKLEŞTİRDİK”

Satışlarının yaklaşık dörtte birini yurtdışı projelerin oluşturduğunu belirten Ozan Atasoy, şunları söyledi: “Trox Turkey kurulduğun-

dan beri geçen 5 yıllık süreçte pazarda var olduğumuzu gösterdik ve bu anlamda emeğimizin karşılığı olan ciroları ve hedeflerimizi yakaladığımız rahatlıkla söyleyebilirim. Trox Turkey olarak 2010 yılında kurulduğumuzda hayal ettiklerimizi geçtiğimiz 5 yıllık süreçte gerçekleştirdik. Bugüne kadar ön yargısız şekilde heyecanımız ve motivasyonumuz ile başardıklarımızı yeni ürün ve çözümlerimiz ile daha ileriye taşımaya çalışıyoruz.”

Trox Technik CEO'su Michael Bauer de, “Trox Turkey kurulalı sadece 5 yıl olmasına rağmen, bu genç ve yüksek motive ekibin başardıkları ve perspektifleri nedeni ile oldukça memnunuz. Son 2 yıl içerisinde Trox Turkey, satış şubelerimiz arasında en iyi performans gösteren şubelerimizden oldu. Türkiye'den yayınlan bu pozitif ve fevkalade yüksek enerji “Güneş doğudan yükselir” sözünü kanıtlar gibi.

X-Cube, X-Fans ve daha nice yeni ürün lansmanları ile, inanıyoruz ki Trox Turkey gerek Türkiye pazarı, gerekse komşu ülkelerinde daha büyük fırsatlarla daha büyük bir oyuncu olacaktır. Trox Turkey müşterilerine destekleri ve Trox Turkey'in başarısına ortak oldukları için teşekkürlerimi sunarım.” dedi. Trox Türkiye'nin yeni ofisi de, Palladium Tower'de hizmete girdi.

5. Yıl Esmâ Sultan Yalısı'nda kutlandı

Trox Turkey Genel Müdürü Ozan Atasoy: “2010 yılında kurulurken hayal ettiklerini geçtiğimiz 5 yıllık süreçte gerçekleştirdik. Bugüne kadar ön yargısız şekilde heyecanımız ve motivasyonumuz ile başardıklarımızı yeni ürün ve çözümlerimiz ile daha ileriye taşımaya çalışıyoruz.”

Trox Technik'in, Türkiye satış ofisi Trox Turkey, 5. yılını Esmâ Sultan Yalısı'nda kutladı. Trox Turkey Genel Müdürü Ozan Atasoy ev sahipliğinde gerçekleşen geceye, Trox Technik CEO'su Michael Bauer'in yanı sıra davetliler katıldı.

Davetin açılış konuşmasını yapan Trox Turkey Genel Müdürü Ozan Atasoy, Trox Technik'in sektörün öncü, yenilikçi ve Avrupa'nın Pazar Lideri bir firma olduğuna dikkat çekerek, Trox Turkey'nin, Türkiye'de beş yıl gibi kısa bir süre içerisinde kendi alanında ilk 3'te yer aldığını söyledi.

Trox Turkey'nin çalışmalarına ilişkin sunum gerçekleştiren Ozan

Atasoy, “Trox Turkey olarak iki yıldır Trox'un satış şirketleri arasında birinciyiz. Trox Turkey olarak 2010 yılında kurulduğumuzda hayal ettiklerimizi geçtiğimiz 5 yıllık süreçte gerçekleştirdik. Bugüne kadar ön yargısız şekilde heyecanımız ve motivasyonumuz ile başardıklarımızı yeni ürün ve çözümlerimiz ile daha ileriye taşımaya çalışıyoruz” diye konuştu.

Gecede, Trox Technik CEO'su Michael Bauer ile Türk Tesisat Mühendisleri Derneği (TTMD) Başkanı Sarven Çilingiroğlu da birer konuşma yaptılar. Boğazın eşsiz manzarasında eğlenen davetliler, Trox Turkey'nin başarısını paylaştı.



• Doğayla Dost

• Çözümde Sınırsız

• Teknolojide Önde

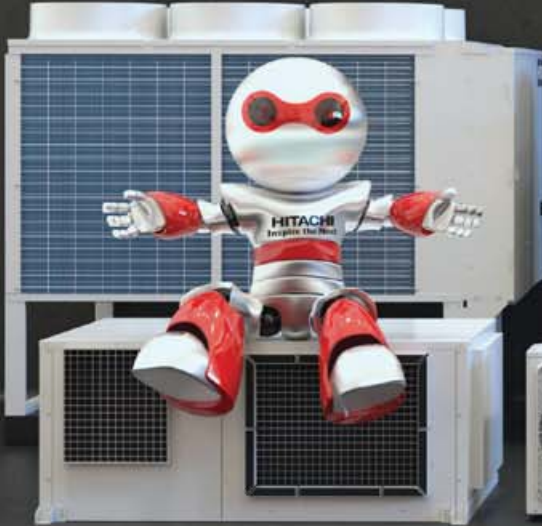
Yüksek enerji tasarrufu ve konfor için,
Hitachi Split ve Multi Çözümler.

Sessiz ve güçlü soğutma için,
Samurai Chiller Soğutma Grupları.

Yüksek COP'li ve full inverter,
Set Free VRF Sistemler.

FSXNQ ve FSN6Q Set Free VRF ile,
Esnek Çözümler.

Çok sessiz ve bütçeye
uygun VRF teknolojisi için,
Süper Mini VRF Sistemler.



İç ortama konulan özel tasarım dış ünitelerle,
Estetik bina görünüşü.



500% verimlilik için
Yutaki ısı pompaları



CS Net Web ile,
Binlerce iç ve dış üniteyi tek üniteden
kontrol edebilme imkanı.



İlk DC Inverter klimayı üreten Hitachi'den her projeye ve her ihtiyaca uygun yüksek enerji verimli, ekonomik, ergonomik, sessiz ve çevre dostu ürünler;

Asal İklimlendirme Teknolojileri A.Ş. güvencesiyle hizmetinizde!



20. Ulusal Isı Bilimi ve Tekniği Kongresi (ULIBTK'15) 2-5 Eylül 2015'de Balıkesir'de düzenlenecek



1976 yılında kurulan Türk Isı Bilimi ve Tekniği Derneği; ülkemizde ısı bilimi konusunda araştırmaları teşvik etmek ve yayılmasına çalışmak, üyelerinin mesleki yönden gelişmesi için çaba harcamak, meslek içi eğitim olanaklarını araştırmak, bilimsel toplantılar, konferanslar, kurslar ve seminerler düzenlemek, alet ve kitap sergileri açmak, yayınlar yapmak gibi faaliyetlerde bulunma amacı ve çabası içindedir.

Derneğin kurucu başkanı Prof. Dr. Yalçın GÖĞÜŞ hocamızdır. Daha sonraki yıllarda sırasıyla Prof. Dr. Sadık KAKAÇ, Prof. Dr. Orhan YEŞİN, Prof. Dr. Nuri SARYAL, Prof. Dr. Ercan ATAER, Prof. Dr. Bekir Zühtü UYSAL, Prof. Dr. Tülay YEŞİN hocalarımız bu derneğimize başkanlık yaptılar. Derneğimizin şu anki başkanlığını Gazi Üniversitesi Mühendislik Fakültesi'nde Prof. Dr. Haşmet TÜRKOĞLU yürütmektedir.

Bu amaçla Nisan 1977'de Ankara Üniversitesi Fen Fakültesi salonlarında birçok üniversitemizin ve sanayi kuruluşlarının katılımıyla "Birinci Ulusal Isı Bilimi ve Tekniği Kongresi ve Sergisi" gerçekleştirildi. Dernek merkezinin çalışmaları ve dergi yayımlanması ODTÜ Makine Mühendisliği Bölümünde olmakla beraber etkinliklerin Türkiye'nin farklı bölgelerine dağılması, farklı üniversiteleri ve makine, kimya ve fizik mühendislikleri gibi farklı branşları içermesi sağlandı.

Aralık 1977 de İTÜ'de Ulusal Kütle Transferi Sempozyumu, Temmuz 1978 de Uludağ Üniversitesinde Termodinamik Sempozyumu, Kasım 1978 de ODTÜ de Isıtma ve Isı Ekonomisi Kongresi yapıldı ve ilk ikisinin bildiriler kitabı basıldı. Birincisinden beri Ulusal Isı Bilimi ve Tekniği Kongreleri iki yılda bir düzenli olarak Türkiye'nin değişik üniversitelerinde aksamadan yapılmakta ve bildiriler kitap olarak basılmaktadır.

Bu yıl 20.si yapılacak olan "Isı Bilimi ve Tekniği Kongresi" Balıkesir Üniversitesi Mühendislik Mimarlık Fakültesi Makine Mühendisliği Bölümünün ev sahipliğinde düzenleniyor. Kongre Balıkesir Üniversitesi Kongre ve Kültür Merkezinde yapılacak.

Kongreye 300 civarında rekor sayıda bildiri başvurusu yapılmış olup, bildiri tam metinleri 15 Haziran 2015 tarihine kadar kongre sekreteriyasına teslim edilecektir.

Kongre bildiri konuları: Akışkanlar Mekaniği, Biyokimyasal Enerji, Çevre, Kirlilik ve Kontrol, Enerji Ekonomisi, Enerji Yönetimi, Havalandırma Tekniği, Isı Değiştiricileri, İklimlendirme Sistemleri, Isı Tekniği, Isı ve Kütle Geçişi Termodinamik, Yakıtlar ve Yanma, Yeni ve Temiz Enerji Teknolojileri'dir.

Kongre Düzenleme ve Yürütme Kurulu başkanlığını Makine Mühendisliği Bölümünden Doç. Dr. Hüseyin BULGURCU, başkan yardımcılığını Doç. Dr. Nadir İLTEN, sekreteriyasını aynı bölümden Arş. Gör. Dr. Okan KON yürütüyor. Kongre 2-5 Eylül 2015 tarihlerinde 4 gün sürecek, 4. Gün sosyal içerikli "Avalık-Cunda Turu" düzenlenecek. Kongrenin ilk üç gününde dört salonda toplam 260 bildiri sunulacak, her gün saat 13.00-14.00 arası çağrılı konuşmacılar davet edilecektir. Bu yıl düzenlenecek kongre ülkemizde Isı Bilimi ve Tekniği derneğinin ilk üyelerinden, Eski İ.T.Ü. Rektörü hocaların hocası "Prof. Dr. Fikret NARTER anısına" düzenleniyor. Kongre açılışında hocamızın öğrencileri onun hayatını ve çalışmalarını anlatacaklar.

Kongreye Balıkesir Büyükşehir, Karesi, Altıeylül Belediyeleri, Sanayi ve Ticaret Odaları destek olacaklardır. Ayrıca düzenlenecek olan sergi için şu ana kadar Deneysan Eğitim Cihazları ve Buzçelik şirketleri başvuruda bulunmuşlardır. Kongreye teknik kitap basımı yapan Nobel Yayın, Seçkin Kitap, Palme Yayıncılık gibi yayıncıların sergi açmaları için davet edilecek. Kongrenin basın yayın sponsorluğunu Termoklima, Termodinamik ve DTK Dergileri üstlenecektir.

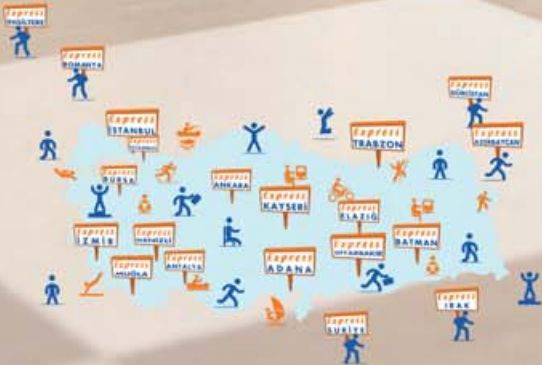
Kongre İletişim Adresi:

Balıkesir Üniversitesi, Mühendislik Mimarlık Fakültesi, Makina Mühendisliği Bölümü, Bigadiç yolu 17. km BALIKESİR
Tel:0266 612 11 94-95/5107
E-posta: ulibtk15@gmail.com
Web: ulibtk15.balikesir.edu.tr/index.php



MAKRO TEKNİK

Doğru zamanlama, doğru adres,
tek hamle!



A L O M K R
444 2 657

**MAKRO
TEKNİK**
Express

**MAKRO
TEKNİK**
Pro aktif

Tel: +90 216 313 08 08 Web: www.makroteknik.com.tr

Viessmann sektörün uzmanlarını Manisa'da ağırladı

Viessmann Manisa Fabrikası'nda kurulan fotovoltaik sisteminin açılışı kapsamında, 27 Mayıs 2015 tarihinde "Modern Üretim Tesisleri İçin Sürdürülebilir Enerji Konseptleri" isimli bir etkinlikle sektörün uzmanlarını ağırladı.



Viessmann iklimlendirme sektöründe İstanbul, Ankara ve İzmir Bölgelerinde projeci, taahhütçü ve bayilerden oluşan uzman misafirlerini Viessmann Manisa Fabrikasında ağırladı. Viessmann Manisa Fabrikası'nda kurulan fotovoltaik sisteminin açılışı kapsamında, 27 Mayıs 2015 tarihinde "Modern Üretim Tesisleri İçin Sürdürülebilir Enerji Konseptleri" isimli bir etkinlik düzenledi. Organizasyonda, Viessmann Grubu'nun üretim tesisleri içerisinde en modern fabrika olma özelliğini taşıyan Viessmann Manisa Fabrikası'ndaki fotovoltaik sistem, büyük

güçte ısı pompaları ve enerji yönetimi konseptleri Almanya'dan gelen uzmanlar tarafından verilen teknik seminerlerle anlatıldı. Viessmann'ın etkinliğinde Almanya'dan gelen uzmanlar, Joachim Rupp, Max Jörg Mucke, Markus Böhm tarafından verilen "Fotovoltaik Sistemler", "Isı Pompaları" ve "Enerji Yönetimi" seminerleri uzman katılımcılarca büyük ilgiyle takip edildi. Etkinliğe katılan uzmanlar, seminerlerin ardından fabrika bünyesindeki, Duvar tipi cihaz üretimi, Enerji merkezi, Fotovoltaik sistem bölümlerini gezdiler.

Panel Filtreler



Torba Filtreler



Kompakt Filtreler



NBC-Nuclear Filtreler



Hepa Filtreler



Karbon Filtreler



sektör gündemi



TÜM DÜNYADAKİ VIESSMANN ÜRETİM TESİSLERİNİN EN TEKNOLOJİK OLANI MANİSA'DA

Etkinliğe Viessmann Isı Teknikleri Tic. A.Ş. Genel Müdürü Dr. Celalettin Çelik ve Viessmann Manisa Üretim Tesisi Genel Mü-



dürü Joachim Schlichtig ev sahipliği yaptı. Etkinliğin açılış konuşmasında Celalettin Çelik, Viessmann'ın dünya genelinde ve Türkiye'deki yapılanması hakkında bilgiler verdi. 1917 yılında kurulan Viessmann'ın 2017 yılında 100. Yılıni kutlayacağını belirten Çelik: "Bir aile şirketi olarak üçüncü nesil tarafından yönetilen Viessmann için 100 yılını kutluyor olması şirket için çok önemli. 100 yıllık bir şirketin teknolojik birikimlerini taşıyan bir şirketin izlerini taşıyan bir fabrikanın içerisindeyiz. 11 bini aşkın çalışan sayısı, 2014 yılı itibarıyla 2,1 milyar Euroluk bir kurum cirosu olan bir yapıdan bahsediyoruz. Bu cironun yaklaşık %de 30u yenilenebilir enerji kaynaklarından elde ediliyor. Bu da sektördeki yenilenebilir enerjiler konusundaki en yüksek performanstır. 11 farklı ülkede 27 üretim tesisinde ürünle üretiyor. En son teknolojinin kullanıldığı tesis de Manisa tesisleridir." açıklamasında bulundu.

CELALETTİN ÇELİK: "BİR YILLIK BİR ÜRETİM TESİSİ OLMASINA RAĞMEN 2014 YILINDA EN FAZLA İHRACAT YAPAN İKİNCİ FIRMA OLDUK."

Viessmann'ın 2006 yılından bu yana birçok şirketi bünyesine kattığını belirten Çelik firmanın Türkiye yapılanması hakkında da kısa bilgiler verdi. Yaklaşık 20 yıldır Türkiye'de hizmet verdiklerini belirten Çelik, 2013 yılında fabrikanın açılışını gerçekleştirdiklerini, bu hamlenin uzun yıllardan beri hayalini kurduklarını söyledi. Çelik konuşmasının devamında; "Manisa fabrikamız, Viessmann'ın Türkiye'de ulusal üretici kimliğine büründürme misyonumuzun önemli bir aşamasıydı. Bir yıllık bir üretim tesisi olmasına rağmen, İSİB'in İhracatçılara verdiği kombi kategorisinde 2014 yılında en fazla ihracat yapan ikinci firma olduk. Bu bizim için çok guru verici." dedi.

PREIS®
DRAINAGE SYSTEMS

Türkiye Distribütörü



AYDINGLOBAL

PİK BORU VE EK PARÇALARI

En zorlu ihtiyaçlar için test edilmiş kalite

Pik
Aydın
Global



- ✓ Sessizlik Garantisi
- ✓ Dayanıklılık
- ✓ Yangına Karşı Emsalsiz Dayanım
- ✓ %100 Geri Dönüşümlü Malzemeden



Avusturya orijinli FP PREIS CO. tarafından üretilen pik boru ve ek parçaları; yüksek kalitesi ve sertifika donanımıyla artık Türkiye’de stoklu olarak AYDIN GLOBAL tarafından satılmaktadır.

FP PREIS® SML Türkiye distribütörü

AYDIN GLOBAL

Aydın Avrasya Global Demir Çelik San. Ve Tic. Ltd.Şti.
İstanbul Anadolu Yakası O.S.B. Gazi Bul. 1.sok. No:4
T: +90 216 593 16 00(Pbx), F: +90 216 593 16 10
www.aydinglobal.com, sevketyavuz@aydinglobal.com
34953-Tuzla / İSTANBUL-TÜRKİYE

AYDIN GROUP
www.aydinglobal.com

sektör gündemi



JOACHIM SCHLICHTIG: "YENİ CİHAZLARI MANİSA AR-GE MERKEZİNDE GELİŞTİRİYORUZ."

Çelik'in ardından konuşan Viessmann Manisa Üretim Tesisi Genel Müdürü Joachim Schlichtig'de Viessmann Manisa Fabrikası hakkında bilgiler verdi. Fabrikanın açılışından geçen iki yıllık sürede üretimlerini belli bir olgunluğa erdirdiklerini söyleyen Schlichtig, "Üretimin geliştirilmesine paralel olarak enerji sistemleri konusunda da iyileştirmelerimizi yaptık. Fabrikamızın enerjisini karşılamak üzere fotovoltaik sistemi fabrikamıza



kurduk. Biz kombi ve gazlı cihazlar için katma değerli ürünler üretmek için Manisa fabrikasını açtık. Bu fabrika Viessmann Grubu içerisindeki en modern fabrikadır. Şuan da iki ayrı hatta yıllık 200 bin adetlik üretim kapasitesine sahiptir. Merkez fabrikamızdaki üretim ve çalışma koşullarını buraya adapte edip, daha iyi hale getirerek uygulamaya koyduk. Geldiğimiz bu nokta ile oldukça gurur duyuyoruz." açıklamasında bulundu. Viessmann CEO'su Dr. Viessmann'ın Manisa fabrikasının en modern bir şekilde yapılmasını ve sadece üretim değil ürünlerin geliştirildiği bir Ar-Ge merkezi olmasını istediğini belirten Schlichtig, "Burada bir geliştirme merkezi oluşturduk ve bu merkez giderek büyüyor. Dolayısıyla biz burada sadece üretim değil yeni cihazları da burada geliştirmek istiyoruz. Bu konu da TÜBİTAK'dan da destek alıyoruz. Yeni bir cihazı pazara sunmak için çalışmalarımızı devam ettiriyoruz. Yılın sonuna doğru tümüyle Manisa'da geliştirilmiş bir ürünü Türk pazarına sunmayı hedefliyoruz. Bu çalışmalar bununla kalmayacak 2023'e doğru benzer ürünleri geliştirmeyi hedefliyoruz." bilgisini verdi.



DAIWA®

KALORİFER SOBALARI

DAİMA ISITIR...



15.yıl

Kalorifer Sobaları
Alüminyum Panel Radyatör
Katı Yakıtlı Kat Kalorifer Kazanı

UGETAM, akıllı şebekelerin kurulmasına öncülük edecek



T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB)- İstanbul Uygulamalı Gaz ve Enerji Teknolojileri Araştırma Mühendislik Sanayi ve Ticaret AŞ (UGETAM AŞ)'ın himayesinde düzenlenen "3. Uluslararası İstanbul Akıllı Şebekeler Kongre ve Fuarı" bu yıl 29-30 Nisan 2015 tarihlerinde, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık ve T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız başta olmak üzere, Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı İbrahim Halil Mazıcıoğlu, İstanbul Valisi Vasip Şahin, T.C. Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) Başkanı Mustafa Yılmaz, İBB Genel Sekreteri Dr.Hayri Baraçlı ve aynı zamanda Kongre Başkanı da olan UGETAM AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Ümit Doğay Arıncı tarafından açılışı yapılan 3. Uluslararası İstanbul Akıllı Şebekeler Kongre ve Fuarı 29-30 Nisan 2015 tarihlerinde İstanbul Halic Kongre Merkezi'nde gerçekleştirildi.

Açılış konuşmasını Kongre Başkanı olarak yapan UGETAM AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Ümit Doğay Arıncı, "Bu uluslararası kongrenin; dünyada ve ülkemizde giderek artan enerji talebinin daha rasyonel karşılanmasına, akıllı şebekeler, akıllı sayaçlar politika ve stratejileri, akıllı şehirler ile akıllı binaların otomasyon sistemlerine büyük katkı sağlayacağı düşüncesindeyiz." diyerek akıllı sistemlerin önemine dikkat çekti. Prof. Arıncı, Enerji vizyonumuzu, teknolojinin sağladığı verimlilikle geleceğe taşımamız gerekmekte olduğunu söyleyerek tüm katılımcılara teşekkür etti.

İBB Genel Sekreteri Dr. Hayri Baraçlı, İstanbul'da yapılan akıllı belediyecilik çalışmalarını anlatarak "Bütün iştiraklerimiz çalışmalarını artık akıllı sistemler ile yapmaktadır. Bu çalışmalarımızda tüm dünya ile paylaşmaktan çekinmiyoruz. İşte bu organizasyonda en büyük desteği veren UGETAM'da çalışmalarımızı uluslararası düzeye taşıyarak bizleri gururlandırdı. Huzurlarınızda UGETAM Yönetim Kurulu Başkanı değerli hocamı ve tüm yöneticileri kutluyorum." dedi. Genel Sekreter Dr. Hayri Baraçlı; "Sn. Cumhurbaşkanımız millete olan inancıyla 1996 yılında UGETAM'ı kurdu. Enerji Denilince akla Türkiye gelsin diye. İnanç ve azim başarıyı getirdi. Aynı yoldan giden sayın başkanımız sayesinde UGETAM, şuan Çin Seddine Dayanmış durumda. UGETAM aynı zamanda Romanya, Gürcistan ve Azerbaycan gibi pek çok yerde hizmet veriyor. Ve yeni nesillerin

umutları oluyor." diyerek UGETAM'ın TANAP Projesindeki başarısını anlatarak imza töreninde yer alan tüm taraflara hayırlı olsun dileklerini ilettiler.

Açılışta konuşma yapan EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz, EPDK'nın akıllı şebekelere yönelik yaptığı faaliyetleri anlatarak; "şebekenin akıllı olmasının avantajları güvenilir ve kaliteli hizmet olarak vatandaşlarımıza yansiyacaktır. Hızlı müdahale edilebilen akıllı şebekenin bir ileri seviyede maliyetleri de azaltması kaçınılmazdır. Bu çerçevede 2016 ve sonrası uygulama dönemi yatırımlarının planlanmasında da benzer şekilde amaç odaklı olarak şebekenin daha iyi işletilmesini sağlayacak akıllı şebeke ve alt sistemlerine yönelik yatırımların desteklenmesini öngörüyoruz." dedi.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık da akıllı şebekeler ile ilgili yatırımlara önem verdiklerini vurguladı. Bakan Fikri Işık; "Hedefimiz Türkiye'de üretimin niteliğini yükselterek yüksek katma değerli ve yüksek teknolojiye üretime geçiş yapmak. Bu çalışmalarını yaparken yerli üretime öncelik vermek temel hedefimizdir. Akıllı şebekeler sayesinde güneş ve rüzgâr gibi yenilenebilir kaynaklardan üretilen elektriği şebekeye aktarmak kolaylaşıyor. Mevcut sistemde sadece enerji kullanabilen tüketici akıllı şebekeler sayesinde kendi elektriğini üreterek dağıtım şirketine satma imkânına da kavuşuyor." diyen Işık "Hedefleri gerçekleştirmek için akıllı şebekeler şart" diye konuştu.

T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız yaptığı konuşmada, elektrik üretiminde önemli rolü olan akıllı şebekelerin siber saldırılara maruz kalabileceği uyarısında bulundu. Bakan Yıldız, "Siber saldırının arttığı bir ortamdayız. Bu ortamda akıllı şebekeler yapacağız ama ihtiyatlı, tedbirli olacağız." dedi.

Yapılan konuşmaların ardından, T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız'ın gözetimlerinde, UGETAM AŞ Genel Müdürü Serkan Keleşer, Türk Standartları Enstitüsü (TSE) Başkan Vekili Doç.Dr. Mehmet Fahrettin Önder, TANAP Doğalgaz İletim A.Ş. Genel Müdürü Dr.Saltuk Düzyol ve TÜV Avusturya Türk Genel Müdürü Yankı Ünal arasında TANAP boru hattında kullanılacak boruların Çin'de yapılacak üretimlerinde 3. Taraf Gözetim faaliyetlerine yönelik protokol imzalandı.

Programın sonunda, 3. Uluslararası İstanbul Akıllı Şebekeler Kongre Başkanı UGETAM Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Ümit Doğay Arıncı'ya Bakan Taner Yıldız tarafından plaket takdim edildiikten sonra fuar açılışı yapıldı.





klepsan

vana & ölçü aletleri

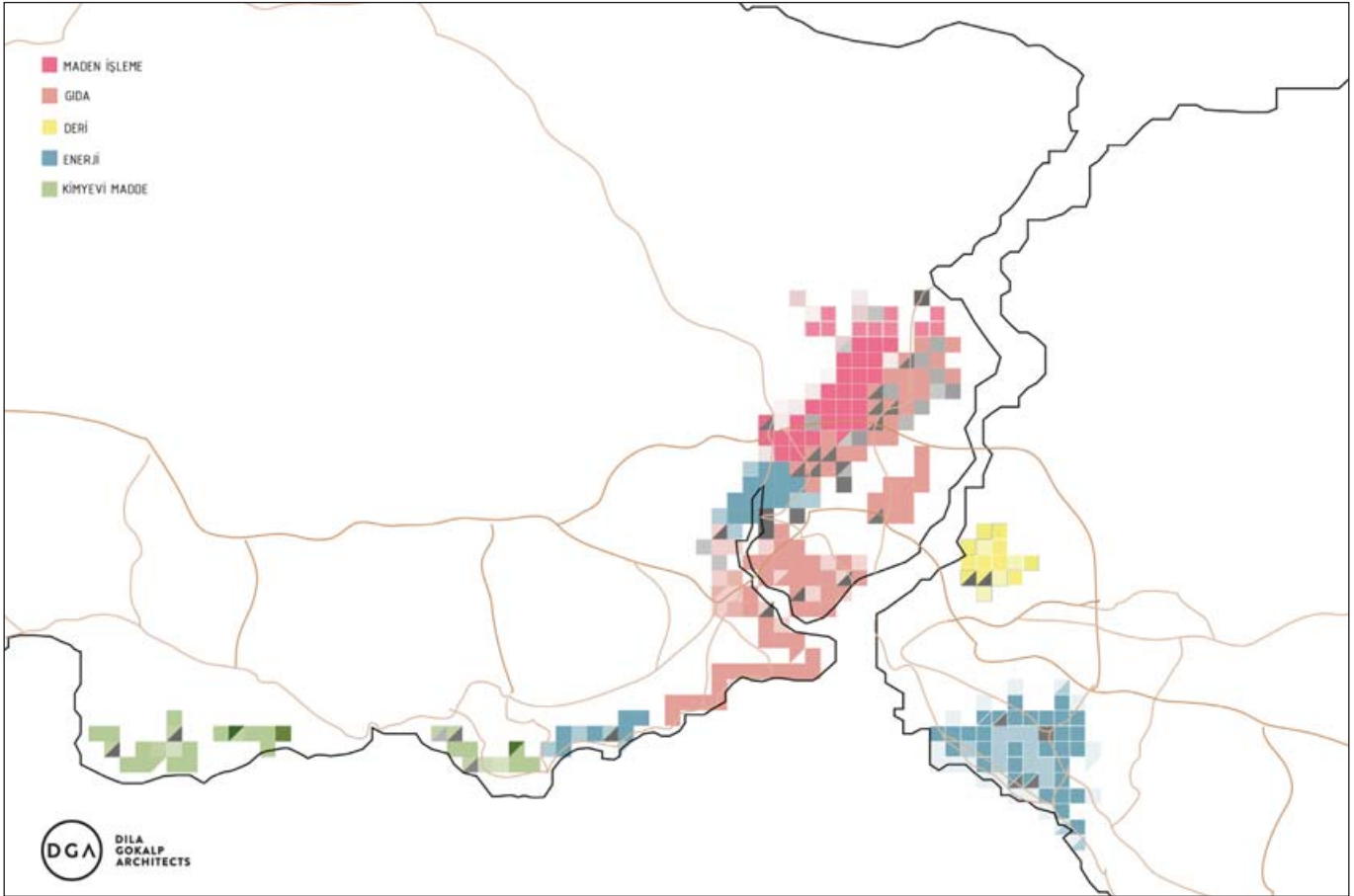
"suya değer katıyoruz"



Merkez: Arap Cami Mah. Hoca Hanım Sokak No:10/A Karaköy/İstanbul
Fabrika: Ömerli Mah. Adnan Kahveci Cad. No:28 Hadımköy-Arnavutköy / İstanbul
Tel: 0 212 798 37 44 - Fax: 0 212 798 37 49
www.klepsan.com info@klepsan.com

İstanbul'un endüstri mirası haritalandırılıyor

Endüstri yapılarını mimari ve kentsel bağlamlarda ele alan ve mevcut potansiyelleri üzerinden nitelikli dönüşüm projeleri geliştiren Dila Gökalp Architects, yapıların dinamiklerini anlamak için hazırladığı ön çalışmalardan yola çıkarak İstanbul'un endüstri mirasını haritalandırmaya ve dijital ortamda sunmaya hazırlanıyor.



Mimari ve iç mimari projeler üretmenin yanı sıra, disiplinler arası çalışmalara da imza atan Dila Gökalp Architects, endüstri yapıları üzerine geliştirdiği nitelikli dönüşüm projeleri kapsamında derlediği bilgilerle İstanbul'un endüstri mirasını belgeliyor. Dila Gökalp Architects ekibinin, İstanbul Teknik Üniversitesi öğrencileriyle birlikte endüstri mirasına dikkat çekerek, bu yapılarla ilgili farkındalık yaratmak ve kent hayatına katılmalarını sağlamak amaçlı başlatılan tasarım araştırması ışığında, İstanbul'un potansiyel endüstri mirası haritalandırılacak. Bu haritalama dijital ortama aktarılarak tasarlanan bir akıllı telefon uygulaması ve web sayfası aracılığıyla herkesin kullanımına açılıp gündelik hayatımızın bir parçası haline gelebilecek.

ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

THE COMPLETE SOLUTION

FRENCKE MONO ve DUAL Serisi Paslanmaz Çelik Baca Sistemleri

- Bina iç ve dış uygulamaları
- Kendi kendini taşıyabilen baca sistemleri
- Fuel-Oil / Gaz / Katı yakıtlarda
- Negatif basınçlı sistemlerde
- Jeneratör bacaları

FRENCKE TECH Self Standing Baca Sistemi FRENCKE SPIRO Sistem FRENCKE LINEN Çamaşır Şutları FRENCKE REFUSE Çöp Şutları

frencke
group



BACADER

FRENCKE BACA TES. İNŞ. TİC. LTD. ŞTİ.

FAB: İstasyon Mh. 1456 Sk. No:100

E-5 üzeri Gebze / Kocaeli / TR

T: +90 262 656 15 57 pbx

F: +90 262 656 15 59 info@frencke.com.tr

www.frencke.com.tr

gündem



Endüstri yapılarını farklı açılardan inceleme ve değerlendirme fırsatı bulan ve günümüz standartlarına uygun endüstri yapısı tasarlamak da dahil olmak üzere bu yapıların içinde veya yanında birçok mekan tasarımı gerçekleştiren Dila Gökalp Architects, bu tür yapıların uygun bağlamlarda dinamiklerini anlamak için birçok veri elde etmiş. Bu veriler ışığında, İstanbul'un nitelikli endüstri yapılarını belgeleyen bir altyapı oluşmuş. Mimar Dila Gökalp bu altyapının paylaşımının önemli olduğunu vurguluyor ve İstanbul'un endüstriyel birikimini belgeleyecek olan bu disiplinler arası çalışma için "Biz bu çalışmaya, bizi çok heyecanlandıran endüstri yapılarının mekansal ve yapısal özelliklerini anlamak için, tasarım araştırması yapmak amacıyla başladık. Karşımıza büyük bir birikim çıktı ve bunun neden daha ulaşılabilir bir bilgi haline gelmediğini düşünerek bir çalışma kurgulamak istedik. İstanbul'un endüstri mirası, kuşkusuz epey araştırılmış ve incelenmiş bir alan. Biz de bu konunun uzmanlarına ulaşıyoruz ve bilgi paylaşımında bulunuyoruz. Bizim gibi bu konuyla ilgili birikimi olan ve heyecan duyan herkesi de projemizin parçası olmaya davet ediyoruz." diyor.



Dila Gökalp Architects Hakkında:

İstanbul doğumlu olan Dila Gökalp, 2003 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Şehir Bölge Planlama, 2006 yılında ise İTÜ Mimarlık bölümlerinden birincilikle mezun oldu. 2011 yılında İTÜ Mimari Tasarım Yüksek Lisans derecesini aldı. Halen İTÜ Mimari Tasarım Doktora programına devam etmektedir.

Dila Gökalp Architects (DGA), disiplinler arası yaklaşımı esas alan iç mekan ve mimari projeler tasarlamaktadır. Mimar Dila Gökalp tarafından 2010 yılında kurulan tasarım atölyesi, farklı ölçeklerdeki tasarım problemlerine yeni bakış açısı ve özgün mekan deneyim kazandırmaya odaklanmaktadır.



Havalandırma Makina ve
Ekipmanlarında Bir Dünya Markası...

**Bu Ülke İçin Çalışıyor,
Dünyaya İhraç Ediyoruz...**



www.sentemakina.com.tr | www.sentemarket.com

2003 yılına kadar çeşitli makina ve ekipmanlarının yanısıra sadece suni deri ve plastik boru makinaları üreten **SENTE MAKİNA**, 2005'te 2001 yılında üretimine karar verdiği havalandırma kanal makinaları üretimine "**kare kanal makinası**" ve "**kapatma makinası**" ile başladı. Bu sürecin devamında plazma kesim makinesi yapıldı ve SENTE MAKİNA ürettiği **kare ve dikdörtgen kanal üretim makinaları** ile havalandırma sektörünün ihtiyacının yarısını karşılamaya başlamasının ardından **yuvarlak kanal makinalarının** üretimine de başladı.

SENTE MAKİNA, şu anda Avrupa'da kare ve yuvarlak kanal üretim makinalarını aynı zamanda üretme kabiliyeti olan ve bunu yüksek kaliteden ödün vermeden yapan tek firmadır.

Asya ile Avrupa arasında bir köprü olan Türkiye'de faaliyet gösteren SENTE MAKİNA'nın sektöründeki konumu da Asya'nın fiyat avantajları ile Avrupa'nın kalitesinin buluştuğu noktadadır.

DÜNYADA VE TÜRKİYE'DE BİR İLK...

Full Otomatik Yuvarlak Boru Makinası...

Patentli ürünümüz... Tüm manuel ayarlar ortadan kaldırıldı. Çaptan çapa geçiş daha hızlı ve daha doğru. Mükemmel boru kalitesi...

Her gün yeni ürünler için çalışmaya devam ediyoruz. Hedefimiz müşterilerimizin memnuniyetini daha da artırmak.



Sente Makina İnşaat Sanayi ve Tic. Ltd. Şti.
Adnan Kahveci Mahallesi Gölboyu Caddesi No:20
Gürpınar - Beylikdüzü - İSTANBUL

Tel : 0 212 856 11 32 (pbx)
Faks : 0 212 856 11 31
www.sentemakina.com.tr
info@sentemakina.com.tr



Bosch Termoteknik ve GAZMER'den İşbirliği

Enerji verimli ısıtma sistemleri, sıcak su çözümleri ve soğutma sistemlerinin lider markası Bosch Termoteknik eğitim ve belgelendirme konularında GAZMER ile iş-birliği protokolü imzaladı.



Bosch Termoteknik ve GAZMER arasında imzalanan protokol kapsamında, Bosch yetkili servis personellerinin eğitimi; Bosch ve GAZMER Eğitim uzmanları tarafından verilecek. İşbirliği çerçevesinde "Montaj Esasları ve Servis Hizmetleri" ne ilişkin eği-timler Bosch uzmanları tarafından, "Doğal Gaz İç Tesisat Teknik Esasları" konulu eğitimler ise GAZMER uzmanları tarafından verilecek. Tüm bu eğitimler sonrasında mesleki yeterlilik belgelendirmesi için sınavlar yine GAZMER Belgelendirme Uzmanları tarafından gerçekleştirilecek.

Protokol kapsamında eğitimlerin yanı sıra Bosch yetkili servis personelinin yerinde gözlemlenmelerini sağlayarak tecrübelerini artıracak teknik geziler de düzenlenecek. Bu teknik gezilerde katılımcılara yeni ürün ve teknolojiler tanıtılacak. Bununla beraber doğal gaz sektörü ile ilgili sempozyum, kongre ve çalıştaylar gibi ortak çalışmalar işbirliği çerçevesinde beraber yürütülecek.

Gerçekleştirilen protokol imza töreninde Bosch Termoteknik Türkiye, Ortadoğu ve Kafkasya Satış Genel Müdürü Zafer Polat ve GAZBİR Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Arslan ev sahipliği yaptı. Protokol töreninde Bosch Termoteknik ve GAZBİR'in üst düzey yöneticileri de hazır bulundu.

POLAT : "AMAÇ DAHA SAĞLIKLI, DAHA KALİTELİ, DAHA GÜVENLİ EĞİTİMLERLE MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNİ ARTIRMAK"

Protokol imza töreninde işbirliği ile ilgili değerlendirmelerde bulunan Bosch Termoteknik Türkiye, Ortadoğu ve Kafkasya Satış Genel Müdürü Zafer Polat; "Bosch yetkilendirme eği-

timleri ve GAZMER'in bilgi birikimi biraraya geldiğinde teknik serviste çalışan insan kaynağımızın daha sağlıklı, daha kaliteli, daha güvenli cihaz montajları yapmaları sağlanacaktır. Bu da müşteri memnuniyetini artıracaktır. Bu sertifikalar uluslararası geçerliliğe sahip olduğu için kişisel gelişimlerinin yanı sıra çalışanlar sektörde daha fazla iş imkanı da bulabilecekler. Bu protokol ile sektörün sorunlarına çözümler sunabilecek, sektörün gelişimine katkı sağlayabilecek çalıştaylar, seminerler de gerçekleştireceğiz. Bu sayede sektörün trendleri ve ihtiyaçları daha net belir-lenerek sektörü regüle eden kurumlar, sektörün diğer temsilcileri ve üretici-satıcı pozisyonundaki tüm paydaşlarla sektörün ileri gitmesi için yeni projeler inşa edeceğiz" dedi.

GAZBİR Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Arslan ise, protokolle ilgili "Basit bir çerçeve de kapsamlı bir projeksiyon öngörüyoruz. Öncelikle yetkin personellerin uluslararası düzeyde belgelendirilmesini sağlayan sistematiği işletmek, Bosch ve GAZBİR tarafının karşılıklı bilgi birikimlerinin transferini sağlamak ve müşteri güvenliğine ilişkin hususlarda ortak Ar-Ge çalışmasını kapsayan bir düşünce içerisindeyiz. Belki kısa zaman sonra Türkiye de sektör için bir yenilik olarak karbon monoksit zehirlenmelerini önleyen en azından kombi kazan taraflarında etkin bir çalışma yapmak için EPDK nezdinde bir Ar-Ge projesi yürütmeyi düşünüyoruz. Üretici tarafı ile empati oluşturması için Bosch'un mevcut teknolojik tesislerin gezilmesi bu kapsamda değerlendiriliyor. Bunların yanı sıra Avrupa'da oluşan teknolojik ve mevzuat gelişmelerinin Türkiye'de ki taraflara aktararak Türkiye'deki mevzuatların uyumlu hale getirilmesi amaçlarımız arasında" dedi.

INDUSTRIAL INSULATION AND HIGH THERMAL PROTECTION TECHNOLOGIES

VIZYON

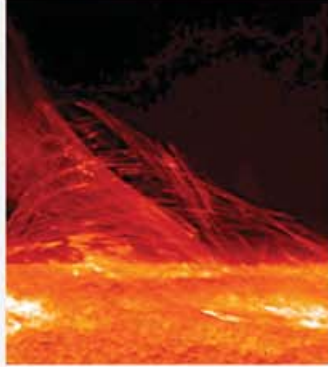
ENDÜSTRİYEL

Endüstriyel Yalıtım Çözümleri

Yüksek Isı Yalıtımı

Yangından Korunma Sistemleri

ENDÜSTRİYEL YALITIM UYGULAMALARIMIZ



ISOLLAT olarak; tüm ürün gamımızla, Türkiye genelindeki ve yurtdışındaki endüstriyel tesislerin -60°C ile +1400°C sıcaklık aralığındaki ısı yalıtım problemlerine çözümler sunmaktayız.

VIZYON ENDÜSTRİYEL olarak hassas noktaları ve teknolojik gelişmeleri takip ederek sanayimizin daha verimli çalışmasını sağlamak adına çalışmalar yapıyoruz.

VIZYON ENDÜSTRİYEL yangın sektöründe özellikle endüstriyel tesislerin yangından korunması alanında profesyonel çözümler sunmaktadır.

- ✓ Buhar ve sıcak su boru hatları
- ✓ Petrol boru hatları
- ✓ Petrol depholama tankları
- ✓ Çimento ve azot depolama tankları
- ✓ Kimyasal sıcak karıştırma tankları/rafineri ekipmanları
- ✓ Oksijen ve fermantasyon tankları
- ✓ ısı geri kazanım üniteleri
- ✓ Silolar
- ✓ Kuru yük ve tanker gemileri steam hatları
- ✓ Gemi güverteleri
- ✓ Uçakların iç duvarları
- ✓ Araçların tavan ve zeminleri
- ✓ Çelik konstrüksiyonlu yapı ve tesisler

ÇALIŞMA ALANLARIMIZ

*ENDÜSTRİYEL TESİSLERİ
*PETROKİMYA TESİSLERİ
*MARİN ARAÇLARI

*KARA TAŞITLARI
*HAVA TAŞITLARI
*DEMİR YOLU TAŞITLARI

*UZAY VE SAVUNMA SİSTEMLERİ
*TARİHİ ESERLER



VIZYON KURUMSAL

SAYIN İŞLETMECİLER VE ÇÖZÜM ORTAKLARIMIZ

VIZYON ENDÜSTRİYEL, tesislerde ve konutlarda, enerji ve ısı verimlilik konularındaki problemlerin çözümüne yönelik katkılarda bulunarak, yeni nesil ürün ve metodlarla profesyonel çözümler sunan mühendislik firmasıdır.

FARKLIYIZ

Firmamız, **VIZYON** ve ürünümüz **ISOLLAT**, enerji ve ısı verimlilik alanında faaliyet gösteren, Türkiye Sürdürülebilir Enerji Finansman Programı'nın (TurSEFF) uygun tedarikçi (LESI) ve uygun malzeme ve ekipman listesinde (LEME) bulunmaktadır.

Aynı zamanda bilimsel araştırma ve inovatif ürünlerin üretimini gerçekleştiren VMP Holding ürünlerinden **PLAMKOR YANGIN KORUMA BOYALARI** (120 dk) Marmara bölge bayiliği ve ürün uygulama yetkilisiyiz. Ürünümüzün tüm yangın koruma boyalarından teknolojik üstünlüğü olduğunu kanıtlayan deneyleri, ayrıntılı açıklamaları ve tüm bilgileri www.vizyonendustriyelyalitim.com adresinden takip edebilirsiniz.

Saygılarımızla
Şevket Şen

Sıvı seramik yalıtım malzemesi Isollat 2002 yılında Rusya Bilimler Akademisi Yüksek Isı Elektrokimya Enstitüsü ve Askeri sanayi kompleksine ait birkaç işletmenin yardımı ve teşviki ile Rusya Federasyonunda **SPECIAL TECHNOLOGIES LLC** tarafından geliştirilmiş bir nano teknoloji yalıtım malzemesidir.

Yalıtım kaplaması olan Isollat Endüstriyel tesislerde, Metal boru hatları ve bağlantılarında, Isı üretimi yapan tesislerde, Bina iç ve dış cephelerinde, Tanklarda, Araçlarda ve tekneler ile diğer bir çok alanda yalıtım amaçlı kullanılmaktadır. Tek seferlik uygulamada ISI, SES, KOROSYON ve YANGIN yalıtımı sağlamak için geliştirilmiş yeni nesil yalıtım malzemesidir.

Seramik kürecikli sıvı izolasyon malzemeleri sektöründe dünyada **ISOLLAT** kadar izolasyon değeri yüksek olan ve geniş sıcaklık çalışma bandına -60°C / +500°C (pik 650°C) sahip başka bir malzeme yoktur. Bu alanda dünyadaki ilk ve tek üründür.

A NEW GENERATION OF LIQUID CERAMIC INSULATION TECHNOLOGY

VIZYON
ENDÜSTRİYEL

ISOAT
SIVI SERAMİK ISI YALITIM KAPLAMASI
HER YÜZEYE ISI İZOLASYON
TERMOS BOYA

aerollat
SIVI AEROJEL ISI YALITIM KAPLAMASI

VMP PLAMKOR
YANGIN KORUMA BOYALARI

Saray Gasabası M. Ali
Gaşgay Küçesi No:1
Bakü / Azerbaycan
+90 532 696 45 17

Marmara Bölge Yetkilisi
Azerbaycan Ülke Yetkilisi

Güzelyalı Mah. Bağdat cad.
Yeni Türkü sok.
No: 16/1
GÜZELYALI/PENDİK/İSTANBUL
+90 216 589 28 79

Strateji ve Şirket Eğitimleri



Erol KOÇ
www.northstar-bgs.com



ir önceki ayın yazısını bitirirken, söyle demiştim: " (...) alınan eğitimlerin niteliksizliği kadar, eğitim alan şirketlerin yöneticilerinin de bilgisiz, dar görüşlü ve niteliksiz olmalarının payı büyüktür. Çünkü kuruluşlarının alacakları eğitimlere ilişkin dikkate alınması gereken noktalardan bihaber oldukları gibi, eğitimi sadece parasal noktadan değerlendirmektedirler.

Eğitim geri dönüşü pozitif ve yüksek olması gereken bir yatırımdır!"

Birçok iş sahibi ve yönetici arkadaşım bu cümleleri okuduğunda irkilmştir.

Neden irkilmişlerdir dersiniz?

Eğitime yaptıkları harcamaların boşa gittiğine mi?

Yoksa bugüne kadar "insana ve geleceğe yatırım" diye baktıkları bir alanda büyük bir düş kırıklığı yaşadıklarına mı?

Bu konularda hiçbir şekilde profesyonel düşünmediklerini görüp, bu yazıyı okuduklarında gerçeğin acımasız şekilde yüzlerine vurulmuş olmasına mı?

Açık söyleyeyim: Yalnız değilsiniz ve sizin durumunuzda olan birçok kuruluş ve yönetici var. Birçok iş sahibi sizin yaptığınızı yanlışların aynısını yapıyor. Üstelik tekrar tekrar yapıyor, zerre kadar ders alamayarak yapıyor.

Yalnız olmadığınızı düşünerek avunmanızı önermiyorum. İçinizi rahatlatan yol bu olmasın. Bu ortalama insanların baş vurdukları bir yoldur. Zira bizim durumumuzda olan kişiler, yani yüksek standartta düşünüp yüksek standartta iş yapan kişiler, yanlışlardan ve olumsuzluklardan ders çıkarmayı bilirler. Bilmelidirler...

Şimdi size adım adım, dünya kalitesinde ve son derece profesyonel, gerçek anlamda yatırım olacak bir eğitim programını nasıl almanız gerektiğinin etaplarını söyleyeceğim. Bu uygulamayı bizim BGS Consultancy International olarak yaptığımızı herhalde belirtmem gerek yok. Zaten başvurursanız, bu çalışmaların adım adım yapıldığını ve ancak böyle yapılması halinde profesyonel eğitimin bir şirkete ve katılımcılarına gerçekten yararlı olduğunu göreceksiniz:

1. İlk adım olarak bir şirketin NorthStar Eğitim Audit'ini yapmak: Bu çalışmanın amacı, eğitim alacak kuruluşun yapısını ortaya koymak şirketin eğitim ihtiyacını belirlemek ve aynı zamanda katılımcıların eğitim ihtiyaçlarını tespit etmek.

2. "Pazar Dinamikleri ve Rekabet Analizi Audit'ini yapmak: Şirket hangi tür içinde rekabet ediyor, pazarın dinamikleri katılımcılardan neler istiyor, sorsunun cevabının bulmak.

3. Katılımcılara "Gelişme Analiz Formu" dağıtılması: Katılımcılardan bireysel eğitim ihtiyaçlarını belirlemelerini istemek.

4. Yöneticilere "Stratejik Gelişme Noktaları Tespit Formu" vermek: Yöneticilerin alınacak eğitimle, şirket stratejisi arasında bağlantılar kurumlarını sağlamak.

5. Bir-iki-üç ve dördüncü maddelerden hareketle kuruluşun spesifik eğitim modelini ve stratejisinin yol haritasını belirlemek: Eğitimlerin performans artışı sağlayabilmesi için stratejik modelin oluşturulması.

6. Eğitimde katılımcılara verilecek soru anketleri, vak'a çalışmaları ve uygulamaların spesifik olarak hazırlanması: Şirketin içinde bulunduğu rekabet koşulları ve katılımcıların ihtiyaçlarına cevap verecek şekilde eğitimin organize edilmesi.

7. Görüşme yapılması ve mutabakat: Oluşan eğitim programı ve model üzerinden geçmek ve program konusunda hem fikir olmak.

8. Eğitimin yapılması: Yukarıda tüm çalışmaların katılımcıya yüksek performans vereceği şekilde aktarılması, programın icraası.

9. Eğitimin sonuçları ve Takip Formu: İK bölümüyle sonuçla ilişkin takip çalışmasının planlanması.

10. Yöneticilerin Performans Takibi yapabilmeleri için çalışma: Yöneticilerin yıllık performans değerlendirmelerinde dikkate alacakları ve iyileştirecekleri alanların belirlenmesi ve koordinasyon.

Şimdi bu yazıyı okuyan profesyonellerin ve iş sahiplerinin, "biz bugüne kadar eğitim yapmamışız..." dediklerini duyuyorum. Doğru söylüyorsunuz. En kolayın seçildiği, bir işin evrensel standartlarda yapılmadığı bir yerde, ne kadar para dökerseniz dökün, sonuç aynıdır:

Hüsrân!

Çalışma arkadaşlarınızdan yüksek standartta iş bekliyorsanız, onların gerçek bir profesyonel gibi çalışmasını istiyorsanız, önce siz öyle olmalısınız. Onlara bu standartta eğitimler vermemişseniz, onlardan çok fazla bir şey beklemeyin...

Sorularınız için:

erol_fb@hotmail.com ve
erolkoc@northstar-bgs.com

MakroTest

İKLİMLENDİRME SİSTEMİNİZ PLANLANAN PERFORMANSA SAHİP Mİ?



Makro Test herhangi bir yaşam alanı veya iklimlendirme tesisi için tasarılan ve gerçekleşen sonuçları proje tasarımcısına, uygulamacısına ve yatırımcısına rapor ederek, istenildiğinde sistem verimliliğini arttırmaya dönük, dengeleme ve ayarlama işlerini teknik gereklilikler doğrultusunda yapmaktadır.

MAKROTEST İKLİMLENDİRME SİSTEMLERİ AYAR DENGELEME DEVREYE ALMA VE SERVİS HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ

Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 3. Cadde No: 12 Ümraniye / İstanbul

Tel: 0216 313 08 08 Faks: 0216 313 27 47

www.makrotest.com.tr info@makrotest.com.tr

Mitsubishi Electric Türkiye'den çalışanlarına özel OutOfOffice, Keyfim Yerinde ve Şans Havuzu etkinlikleri



Teknolojideki gücünü insan kaynağının başarısından alan Mitsubishi Electric, dünyada olduğu gibi genç nüfusuna güvendiği Türkiye'de de sevilen bir işveren markası olma yolunda ilerliyor. İş hayatının yoğun temposunda çalışanlarının sosyalleşmesine ve motivasyonlarının artmasına olanak sağlayan Mitsubishi Electric Türkiye, kişisel gelişimi destekleyen, eğlenceli, şaşırtıcı ve keyifli etkinliklere imza atıyor. Çalışanlar, OutOfOffice Etkinlik Kulübü ile danstan playstation'a kadar ilgi alanlarına hitap eden pek çok farklı etkinlikte yer alabiliyor, Keyfim Yerinde etkinliği ile leziz ikram saatleri yaşıyor, Şans Havuzu uygulamasıyla hafta sonu tatili ya da kahvaltısından binicilik eğitimine sürpriz hediyelerle keyifli bir hafta sonu geçirme fırsatı yakalıyor. Yakın zamanda Spor Yönetim Bilimleri Alanı'nın başarılı ismi Prof. Dr. Turgay Biçer'den "Takım Ruhu ve Ekip Yaratmak" konusunda eğitim alan Mitsubishi Electric Türkiye basketbol takımı ise Corporate Basketball League'inde mücadele veriyor.

KURUMSAL AİDİYET ÇALIŞAN MUTLULUĞUNDAN GEÇİYOR

Çalışanlarının ilgi ve yeteneklerini destekleyerek kurumsal mutluluğa yatırım yapan Mitsubishi Electric, gerçekleştirdiği kurumiçi etkinlikleriyle takım ruhu ile ekip yönetiminin güçlenmesini ve bu sonuçların iş hayatında verimliliğe dönüşmesini hedefliyor.

"İNSAN KAYNAĞINA DEĞER KATAN AKTİVİTELERE ÖNEM VERİYORUZ"

Markanın insan kaynağına yaptığı yatırım ile ilgili bilgi veren Mitsubishi Electric Türkiye İnsan Kaynakları ve Yasal Uyumluluk Müdürü Ayşe Yetkin, Mitsubishi Electric Türkiye olarak çalışanlarımıza değer katan aktiviteler planlamaya önem veriyoruz. Çalışanlarımızın mutluluğunu ve motivasyonunu arttıracak sürdürülebilir etkinlikler gerçekleştirmeyi hedefliyoruz. Bu doğrultuda çalışanlarımızın potansiyel güçlerini açığa çıkarmaları ve geleceklerini şekillendirmeleri için yeteneklerini geliştirmelerine

olanak sunuyoruz. Örneğin OutOfOffice Etkinlik Kulübümüzde dans, tiyatro, ritim, bowling, dart, masa tenisi, langırt, playstation gibi aktivitelerle çalışanların keyifli vakit geçirmesine ve sinerji oluşmasına katkıda bulunuyoruz. Şans Havuzu konseptimizle her ay iki çalışma arkadaşımıza bir yakını ile birlikte katılabileceği konser, off road turu, tiyatro, sinema bileti, binicilik eğitimi, hafta sonu tatili, hafta sonu kahvaltısı gibi etkinliklerle kendilerine zaman ayıracakları olanaklar sunuyoruz. Keyfim Yerinde konseptimiz ile her mevsim ve döneme uygun yüz gülümsetecek ikramlarımızla keyifli dakikalar yaşıyoruz. Genel merkez binamızda yer alan spor salonumuzla çalışanlarımızın fiziksel aktivitelerini gerçekleştirmelerine destek veriyoruz. İhtiyaç duyan çalışma arkadaşlarımıza da Japonca dil eğitim desteği veriyoruz." şeklinde konuştu.

"BASKET TAKIMIMIZIN BİRLİK VE BERABERLİĞİ İŞ HAYATINDAKİ MOTİVASYONLARINA DA YANSIYOR"

Takım ruhunu besleyen Corporate Basketball League (CBL) gibi organizasyonları önemli gördüklerini belirten Ayşe Yetkin, şirket çalışanları arasındaki iletişimi ve motivasyonu artıran böyle bir organizasyonun içinde yer almaktan büyük keyif ve mutluluk duyduklarını ifade etti. Çalışanların CBL'de gösterdiği mücadelenin, takım olma ve rekabet avantajı yaratma yönlerini geliştirdiğini vurgulayan Yetkin, "Oyuncuların birlik ve beraberliği iş hayatındaki motivasyonlarına da yansıyor." dedi.



Yüksek nem probleminin giderilmesinde doğru çözümler!

DİPAZ

Kurutuculu Nem Alma Cihazları



KULLANIM ALANLARI

- Nem düzeyi yüksek bölümler
- İlaç üretim ve depolama tesisleri
- Gıda ve şekerleme sanayi
- Kapalı yüzme havuzları
- Gemi ve uçak endüstrisi
- Metal boyama tesisleri
- Askeri teçhizat depolamada
- İnşaat-tadilat işlerinin kurutulmasında
- Yangın söndürme sonrası kurutmada
- Kozmetik endüstrisi
- Soğuk oda uygulamalarında
- Depolama alanları
- Arşiv odaları
- Kütüphaneler
- Müzeler



ÖZELLİKLERİ

- Sorpsiyon tipi
- Zeolit + Silikajel rotoru
- Paslanmaz çelik konstrüksiyon
- Her sıcaklıkta çalışabilir
- Rotoru yıkanabilir
- Rotoru basınçlı hava ile temizlenebilir
- Uzun ömürlü
- Bol yedek parça



DİPAZ

MAKİNE SANAYİ VE TİCARETİ A.Ş.
İstanbul Caddesi Çelik Sokak No: 4
Gürpınar-Büyükcemece 34528 İstanbul
Tel: +90 212 855 95 80 Pbx
Fax: +90 212 855 95 84
dipaz@dipaz.com.tr • www.dipaz.com.tr

E-posta ile Pazarlamada Yeni Gelişmeler



Dr. Zeki Yüksek Bilgili
Pazarlama Danışmanı ve Eğitmen
yuksekbilgili@gmail.com
http://www.yuksekbilgili.com



u günün pazarlama dünyasında en sık kullanılan mecralardan biri elektronik postalardır. Hem hızlı, hem etkili hem de ekonomik olmalarından dolayı hemen hemen tüm sektörlerde aktif olarak kullanılmaktadırlar.

Radicati Group tarafından yapılan bir araştırmaya göre, 2014 yılında Dünya'da kullanılan eposta hesabı sayısı 4.116 milyondur. Bu hesaplar, 2.504 tekil kullanıcı tarafından kullanılmaktadır. Aynı araştırmaya göre Dünyamızın günlük eposta trafiği 196,3 milyar adettir. Burada bizim için önemli olan konu ise,

bu mesajların 108.7 milyarının (toplam eposta trafiğinin % 55'inin) iş ile ilgili mesajları olduğudur.

Bu kadar yaygın kullanılan bir mecranın, tüm pazarlamalar tarafından kullanımı gittikçe artmaktadır. Marketing Cloud tarafından yapılan bir araştırma, pazarlamacıların %73'ünün eposta ile pazarlamayı en temel pazarlama kanalı olarak gördüklerini ortaya koymuştur.

Son dönemde yapılan birçok farklı araştırma ise eposta kampanyalarında açılma (okunma) oranlarının ortalama %20, bağlantıya tıklama (yönlendirme) oranlarının ise ortalama % 5 olduğunu ortaya koymuştur.

Tüm bu istatistikler göz önüne alındığında, eposta ile pazarlamanın pazarlamacıların baş tacı olması kaçınılmazdır. Tam da bu noktada, ülkemizde 1 Mayıs'ta yürürlüğe giren "Elektronik Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanun" ile epostaların pazarlama amaçlı kullanımı konusunda önemli düzenlemeler yapılmıştır. Son dönemde bu konuda ortaya çıkan birçok soruyu aşağıda sizler için yanıtlamaya çalıştım;

1- Kanunun yürürlüğe girdiği tarih olan 1 Mayıs tarihinden sonra son kullanıcılara (burası önemli, eğer bir kurumdan başka bir kuruma pazarlama amaçlı bir eposta trafiği bu kanunun gönderim sınırlamalarından muaf olacaktır) yönelik posta gönderebilmesi için, gönderim yapılacak olan kişilerden onay alınması gerekmektedir.

2- Gönderilen tüm epostalarda gönderen firmanın tüm tanımlayıcı bilgileri muhakkak belli olacaktır,

3- Daha önce onay alınmış bir veri tabanına sahip olan firmalar, yeniden onay almaya gerek kalmaksızın aynı müşterilerine gönderim yapabilecektir,

4- Tüm eposta mesajlarında, alıcının istediği zaman mesaj alım listesinden çıkmasını sağlayacak (opt-out) bağlantısı ve seçeneği olacaktır,

5- Servis veya satış sonrası hizmet amaçlı, satın alma sonrası yapılacak olan iletişim (temin edilen mal veya hizmetlere ilişkin değişiklik, kullanım ve bakıma yönelik) için ayrıca müşteriden izin almaya gerek olmayacaktır.

Bu düzenlemelerle, özellikle istenmeyen (spam) mesajların önüne geçilecektir. Ama daha önemlisi, eposta ile pazarlama etkinliği gözle görülebilir şekilde artacaktır. Lütfen en kısa sürede veri tabanınızı bu yeni değişikliklere uygun olarak düzenleyin.

Bu arada unutmadan, eposta kampanyalarınızı düzenlerken şu önemli ipuçlarını unutmayın;

1- E-posta göndermek için en uygun gün Salı günüdür. Kullanıcılar, gönderilen mesajları silmeden en çok Salı günü (%25,4) okumayı tercih ediyorlar. Daha sonra sırasıyla Çarşamba (%23.3) ve Perşembe (%18.3) günleri tercih ediliyor.

2- E-postaların sabah kullanıcıların hesaplarında olmasını sağlayın. Kullanıcıların %41'i e-postalarını sabah kontrol ediyorlar.

3- Konu kısmı 50 karakterden az olan mesajların silinmeden açılma olasılığı daha fazladır.

E-postanızın Konu kısmını 50 karakterden az tutun. Konu kısmı 1-49 karakter arası olan e-postaların açılma olasılığı, 50 karakterden fazla olanlara göre %12,5 fazladır.

4- Çok fazla e-posta ile müşterileriniz sıkmayın. Müşterileriniz, aynı firmadan haftada birden fazla teklif almak istemiyorlar. Kullanıcıların %35.3'ü, aynı firmadan gelen mesajı haftada bir sıklıkta olduğu sürece normal olarak değerlendirirken, %32,9'u ayda bir sıklığı normal olarak değerlendiriyor.

SATIŞLARINIZI ARTTIRMAK İÇİN HANGİ SORUNLARI ÇÖZMELİSİNİZ ?



[Hangi sorunu çözerseniz, satışlarınız % kaç artar ?]

[O sorunu & sorunları nasıl çözeceksiniz ?]



NorthStar Satış AUDİT & STRATEJİSİ



Daha detaylı bilgi için;

www.northstar-bgs.com . info@northstar-bgs.com

NorthStar Management ve Satış Kitapları



Kitapçılarda...

Nereye gideceğini bilmeyenler için

TÜM YOLLAR AYNIDIR...

İklimlendirme sektörünün 2014 yılı başarılı ihracatçıları ödüllendi



Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, önemli kurum-kuruluşların üst düzey yetkilileri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Ankara'da İSİB merkezinde gerçekleştirilen ödül töreninde İSİB üyesi firmalara 21 kategoride toplam 59 ödül verildi.

2011 yılı sonunda faaliyetlerine başlayan İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB), kuruluşundan itibaren her yıl üye firmalarını İhracat Başarılarına göre ödüllendiriyor. Bu yıl da düzenlediği "Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni"nde İSİB, 2014 yılı İhracat Performanslarına göre ödül verdi.

İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliğinin (İSİB) "Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni"nde konuşan Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, ihracatçıların her zaman yanlarında olduklarını, Ocak-Mart sonu itibarıyla ihracat rakamlarının son 12 yılın en güzel sonuçlarını getirdiğini ifade etti.

İhracatın ithalatı karşılama oranının yüzde 73 seviyesine geldiğini, söz konusu rakamın geçen yıl yüzde 62'ler düzeyinde gerçekleştiğini kaydeden Zeybekci, "Türkiye olarak doğru iş yapıyoruz. İhtiyaçlarımızı biliyoruz ama yürüdüğümüz yol doğru yoldur. Ülke olarak bu sene orta vadeli hedefimiz olan 166 milyar dolara ulaşacağız. Bu Türkiye'de bütün dengelerin değişmesi demek" diye konuştu.

Mart sonu itibarıyla dış ticaret açığının yüzde 30 düştüğünü ifade eden Zeybekci, Türkiye'nin ihracatını yüzde 10 artırması durumunda bunun üretime, istihdama ve diğer makro göstergelere olumlu yansıtacağını belirterek, "İhracatı artırmayı ülke-

mizin menfaatleri açısından kutsal bir görev olarak görüyoruz" dedi. Turgut Özal'la başlayan ihracata dayalı kalkınma ve büyüme anlayışının yeniden canlandırıldığına işaret eden Zeybekci, ihracatın 2014'te "zincirlerini kıracağı", daha sonra da aratarak devam edeceğini ifade etti. Türkiye'nin makroekonomik göstergeler açısından başarılı bir grafik çizdiğine dikkati çeken Zeybekci, "Kimse merak etmesin Türkiye'nin ilk çeyrekteki büyüme rakamları 2013'ün son çeyreğindeki rakamlar ile aynı doğrultuda olacaktır. Türkiye'nin bu yılın ikinci çeyreğindeki üretim ve ihracat rakamları da birinci çeyrekteki gibi olacaktır, bunu da cari açığını rekor seviyede daraltarak yapacaktır. Türkiye'nin yolu açıktır" ifadelerini kullandı. Zeybekci, Nisan ayı ihracat rakamlarının da çok güzel geleceğini belirterek, 166 milyar dolarlık ihracat hedefinin tutturulacağını söyledi.

"BUGÜNE KADAR FASONCU DURUMUNDAYDIK"

İhracatçıların sıkıntılarının da farkında olduklarını belirten Zeybekci: "Türkiye'nin ekonomide, ihracatta, sanayide, büyümede ayaklarını başka merkezlere basma zamanıdır. Biz bugüne kadar fasoncu durumundaydık. Ülke artık sürdürülebilir bir şekilde enerji ve hammadde kaynaklarını kontrol etmek zorundadır. Bunu da yapabileceği en kolay coğrafya, kültür coğrafyasıdır.

Başkaları gibi vahşi bir kapitalizmle değil, kazan-kazan sistemiyle bu yapılabilir. Yoğun şekilde kültür coğrafyamızı dolaşacağız. Ecdadımız bize müthiş miras bırakmış. Buralarda Türk dizilerin kahramanları karşılık buluyor, buralardaki tüketim alışkanlıklarını belirleyebiliriz. Tüketim ağlarını da pazarlayabiliriz ama bunları onlarla birlikte yapabiliriz. Ülkemizin Rahmetli Özal'la başlayan yürüyüşünün yeni bir boyuta geçmiş hali bundan sonra böyle, kendi sınırlarımız içinde kalmayacağız.”

DIŞ TİCARET MÜŞAVİRLİKLERİ

Dış ticaret müşavirliklerinde çok farklı yapılanmaya gittiklerini anlatan Zeybekçi, “Bizim Almanya’da 11-12 ayrı şehirde dış ticaret müşavirliklerimiz var. Oralarda bunları iki bölgeye topluyoruz. Ama Irak’ta iki arkadaşımız var. Sadece Erbil’de en az 8-9 dış ticaret müşavirimizi oraya götüreceğiz, oranın en prestijli merkezlerinden birini oluşturacağız. Orada bizden habersiz kuş uçmayacak. O arkadaşlar ticareti, ekonomiyi takip edecekler. Oradaki Türk firmalarının yanında olacaklar, oralardaki bürokrasi kurumlarının her biri tarafından tanınacaklar. Koskoca Tahran’da bir tane müşavirimiz var. Orada da aynısını yapacağız. Orta Asya, Balkanlar’da da böyle olacak. Körfez’de iki ayrı bölgede merkezler oluşturacağız. Bunların çalışmalarını hemen bitirdik çok yakın bir sürede bunların atamalarını yapacağız. Bu merkezler çok önemli. Ömer Seyfettin’in ‘İncili Kaftan’ mantığıyla oralarda yer alacağız.”



HEDEF 25 MİLYAR DOLARLIK İHRACAT

İSİB Başkanı Zeki Poyraz ise iklimlendirme ve iklimlendirme sektörüne ilişkin bilgi verdi. Sektörün büyüme hızının Türkiye ortalamasının üzerinde olduğunu ifade eden Poyraz, yetmiş insan gücüne olan ihtiyaçlarını vurguladı. Sektörün 2023 yılı hedeflerine de değinen Poyraz, cumhuriyetin 100’üncü yılında 25 milyar dolar ihracat rakamına ulaşmayı hedeflediklerini dile getirdi. Zeybekçi ve Poyraz, törenin ardından ihracatta başarı gösteren firmalara plaketlerini verdi.

ÖDÜL KAZANAN FİRMALAR

BRÜLÖRLER

- 1 TERMO ISI SİSTEMLERİ TİC. VE SAN. A.Ş.
- 2 BAYMAK MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş.
- 3 MAKROTERM ISITMA SOĞUTMA HAVA. OTO. TUR. İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

KAZANLAR

- 1 RİMA ISI SİSTEMLERİ SAN. A.Ş.
- 2 ARIKAZAN MAKİNA SAN.VE TİC. A.Ş.
- 3 AKKAYA ISI MAKİNALARI VE DOĞAL GAZ SAN. VE TİC. A.Ş.

KOMBİLER

- 1 BOSCH TERMOTEKNİK ISITMA VE KLİMA SAN.VE TİC.A.Ş.
- 2 VİESSMANN MANİŞA ISI TEKNOLOJİLERİ SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.
- 3 DAIKIN ISITMA VE SOĞUTMA SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.

RADYATÖRLER

- 1 ELEKS DIŞ TİCARET A.Ş.
- 2 COŞKUNÖZ RADYATÖR VE ISI SANAYİ TİCARET A.Ş.
- 3 YAPI DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.

SU ISITICILARI-BOYLERLER

- 1 TÜRK DEMİR DÖKÜM FABRİKALARI A.Ş.
- 2 SOLİMPEKS ENERJİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- 3 ISITES ISI İNŞ.SAN.VE TİC.LTD. STİ.

GÜNEŞ ENERJİSİ

- 1 SOLİMPEKS ENERJİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- 2 EZİNÇ METAL SAN. VE TİC. A.Ş.

SOĞUTMALI KABİNLER-DERİN DONDURUCULAR

- 1 UĞUR SOĞUTMA MAKİNALARI SANAYİ VE TİC.A.Ş.
- 2 KLİMASAN KLİMA SAN. VE TİC. A.Ş.
- 3 AHMET YAR İÇ VE DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.

SOĞUK ODA - SOĞUTMA SİSTEMLERİ

- 1 İBS DIŞ TİCARET A.Ş.
- 2 PANEL SİSTEM SOĞUTMA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- 3 TEKSO TEKNİK SOĞUTMA SAN.TİC.A.Ş.

SOĞUTMA KULELERİ

- 1 CENK ENDÜSTRİ TESİSLERİ İMALAT VE TAAHHÜT A.Ş.
- 2 YOLYAPI SU SOĞUTMA KULELERİ SAN.VE TİC.A.Ş.

BATARYALAR/EVAPORATÖRLER(KONDANSERLER)

- 1 KARYER ISI TRANSFER SAN.VE TİC.A.Ş.
- 2 FRİTERM TERMİK CİHAZLAR SAN.VE TİC.A.Ş.
- 3 GEMAK GENEL SOĞUTMA MAKİNALARI SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.

PLAKALI EŞANJÖRLER

- 1 ARES PLAKALI EŞANJÖR SAN.TİC. LTD.ŞTİ.
- 2 EKİN ENDÜSTRİYEL ISITMA SOĞUTMA SAN. TİC.LTD.ŞTİ.

PLASTİK BORULAR VE BAĞLANTI ELEMANLARI

- 1 EGEPLAST EGE PLASTİK TİCARET VE SAN.A.Ş.
- 2 ERYAP GRUP YAPI MALZEMELERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
- 3 ARANGÜL PLASTİK KALIP SAN.VE TİC. LTD. STİ.

VANALAR

- 1 DEV TİCARET A.Ş.
- 2 FAF VANA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- 3 ÖZ-KAN MAKİNA ELEMANLARI SAN. VE TİC. A.Ş.

POMPALAR

- 1 TÜRBOSAN TÜRBOMAKİNALAR SAN. VE TİC.A.Ş.

HAVALANDIRMA EKİPMANLARI

- 1 BAHCIVAN ELEKTRİK MOTOR SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.
- 2 PİTSAN MAKİNA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- 3 ENEKO HAVA. VE ISI EKO. SİS. TEK. MAK. SAN.VE TİC.A.Ş.

ayın dosyası

KLİMA SANTRALLERİ

- 1 ALARKO CARRIER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- 2 JOHNSON CONTROLS KLİMA VE SOĞUTMA SERVİS SAN.VE TİC.A.Ş.
- 3 SYSTEMAIR HSK HAVALANDIRMA ENDÜSTRİ SAN. VE TİC. A.Ş.

HAVA KANALLARI, KÖRÜKLER, BAĞLANTI ELEMANLARI. FİLTRELER

- 1 AFS FLEXIBLE KANAL TİCARETİ LTD.ŞTİ.
- 2 M.G.T. FİLTRE KLİMA TESİSAT İNŞAAT SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- 3 ULPATEK FİLTRE TİC. SAN. A.Ş.

YALITIM MALZEMELERİ

- 1 İZOCAM TİCARET VE SANAYİ A.Ş.
- 2 ODE YALITIM SAN. VE TİC. A. Ş.
- 3 ERYAP GRUP YAPI MALZEMELERİ SAN. VE TİC. A. Ş.
- 4 KNAUF INSULATION İZOLASYON SAN. VE TİC. A.Ş.

NİTELİKLİ ÜRÜN

- 1 TOTOMAK MAKİNA VE YEDEK PARÇA SAN.VE TİC.A.Ş.
- 2 ŞANTES KLİMA HAVALANDIRMA SOĞUTMA SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.

EN FAZLA ÜLKEYE İHRACAT

- 1 UĞUR SOĞUTMA MAKİNALARI SANAYİ VE TİC.A.Ş.
- 2 ALARKO CARRIER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- 3 KLİMASAN KLİMA SAN. VE TİC. A.Ş.
- 4 SMS SANAYİ MALZEMELERİ ÜRETİM VE SATIŞI A.Ş.

EN FAZLA İHRACAT YAPAN FİRMA

- 1 BOSCH TERMOTEKNİK ISITMA VE KLİMA SAN.VE TİC.A. Ş.
- 2 UĞUR SOĞUTMA MAKİNALARI SANAYİ VE TİC.A.Ş.
- 3 KLİMASAN KLİMA SAN. VE TİC. A.Ş.

İklimlendirme sektörünün 2014 ihracat yıldızları



AFS FLEXIBLE



AHMET YAR



AKKAYA ISI MAKİNALARI



ALARKO CARRIER



ARIKAZAN MAKİNA



BAHÇIVAN ELEKTRİK



BAYMAK



BOSCH TERMOTEKNİK



CENK ENDÜSTRİ

İklimlendirme sektörünün 2014 ihracat yıldızları



COŞKUNÖZ



DAIKIN



DEV TİCARET



EGE PLAST



ELEKS



ENEKO



ERYAP GRUP



FAF VANA



FRİTERM



GEMAK



ISITES



İZOCAM

İklimlendirme sektörünün 2014 ihracat yıldızları



JOHNSON CONTROLS



KARYER



KNAUF INSULATION



MGT FİLTRE



PANEL SİSTEM



RİMA ISI SİSTEMLERİ



SOLİMPEKS ENERJİ



SYSTEMAIR HSK



ŞANTES KLİMA



TÜRK DEMİRDÖKÜM



UĞUR SOĞUTMA



ULPATEK FİLTRE

Güçlü olduğunu
söylemiş miydik?



RIELLO

DOĞALGAZ BRÜLÖRLER

Riello brülörleri satış ve
servis ağı ile e-Gaz
güvencesinde.



www.e-gaz.com.tr

0212 320 34 00

e-Gaz

Türkiye'nin İklimlendirme Sektörü İhracatı

İklimlendirme Sektörü'nün Türkiye'nin toplam ihracatından aldığı pay 2013 yılında %2,76 seviyesinde iken 2014 yılında %2,81'e yükselmiştir. 2015 yılı Ocak-Mart döneminde ise sektörümüz ihracatı geçen

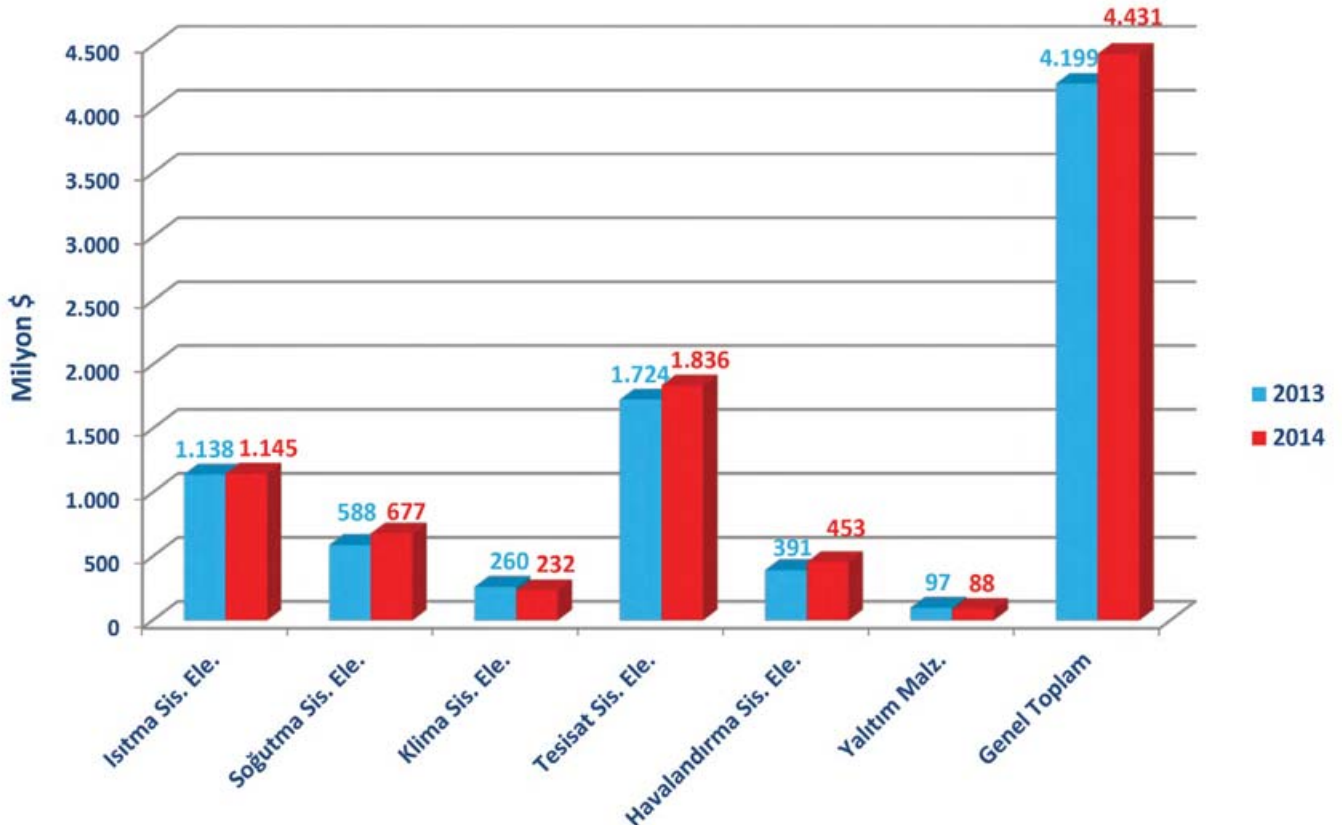
yılın aynı dönemine göre %18,1 oranında azalmıştır. 2014 yılında 1.084 milyon \$ olan sektör ihracatı 887 milyon seviyesine gerilemiştir. Türkiye ihracatında da genel eğilim gerileme yönünde olmuştur.

TÜRKİYE İHRACATI

	2013 YILI	2014 YILI	Değişim
TÜRKİYE GENEL	151.802.637	157.627.674	3,8%
İKLİMLENDİRME GENEL	4.199.127	4.430.965	5,5%
TESİSAT SİS. VE ELE.	1.724.306	1.836.390	6,5%
ISITMA SİS. VE ELE.	1.138.357	1.144.934	0,6%
SOĞUTMA SİS. VE ELE.	587.848	676.684	15,1%
HAVALANDIRMA SİS. VE ELE.	391.431	453.006	15,7%
KLİMA SİS. VE ELE.	259.984	232.437	-10,6%
YALITIM MALZEMELERİ	97.200	87.513	-10,0%

Değer 1.000 \$
Kaynak: TÜİK

İKLİMLENDİRME SEKTÖRÜ İHRACATI



DEĞER ARALIĞINA GÖRE TÜRKİYE GENELİ İHRACATÇI FİRMA SAYISI

Aralık (\$)		2013		2014	
Başlangıç	Bitiş	Firma Sayısı	Değer (\$)	Firma Sayısı	Değer (\$)
0	10.000	6.891	32.864.708	6.977	34.478.228
10.001	50.000	12.130	323.552.060	13.101	346.119.630
50.001	100.000	6.642	479.604.389	7.049	509.656.019
100.001	250.000	8.732	1.427.969.320	9.263	1.507.565.090
250.001	500.000	6.111	2.194.927.103	6.517	2.345.223.566
500.001	1.000.000	5.363	3.833.606.197	5.562	3.968.723.163
1.000.001	10.000.000	10.007	31.374.513.842	10.465	32.715.304.767
10.000.001	50.000.000	1.710	35.672.798.317	1.795	36.898.347.691
50.000.001	200.000.000	309	27.914.685.192	324	28.313.876.799
200.000.001	500.000.000	33	9.450.872.032	41	11.329.535.139
500.000.001	5.000.000.000	23	32.688.667.519	24	33.291.953.611
TOPLAM		57.945	151.802.637.678	61.106	157.627.674.704

DEĞER ARALIĞINA GÖRE İKLİMLENDİRME SEKTÖRÜ
İHRACATÇI FİRMA SAYISI

Aralık (\$)		2013		2014	
Başlangıç	Bitiş	Firma Sayısı	Değer (\$)	Firma Sayısı	Değer (\$)
0	10.000	5.459	15.216.004	5.994	16.243.627
10.001	50.000	2.660	64.168.537	2.906	69.825.911
50.001	100.000	953	68.121.227	1.038	74.296.063
100.001	250.000	966	154.743.795	978	156.630.213
250.001	500.000	586	209.297.712	611	212.931.166
500.001	1.000.000	342	234.507.232	338	237.967.189
1.000.001	10.000.000	472	1.393.866.300	501	1.433.559.835
10.000.001	50.000.000	60	1.168.818.169	63	1.362.038.617
50.000.001	200.000.000	8	602.792.989	7	569.494.664
200.000.001	500.000.000	1	287.595.479	1	291.538.433
TOPLAM		11.507	4.199.127.446	12.437	4.430.965.718

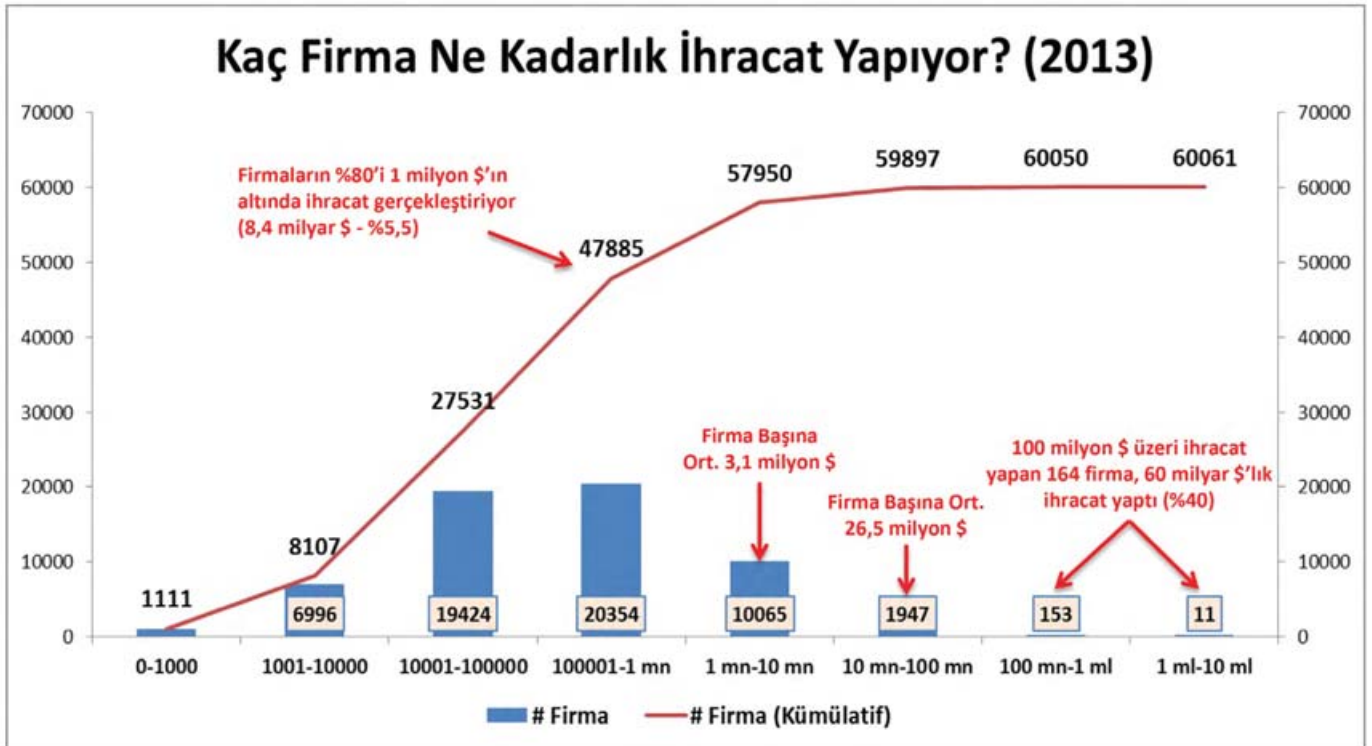
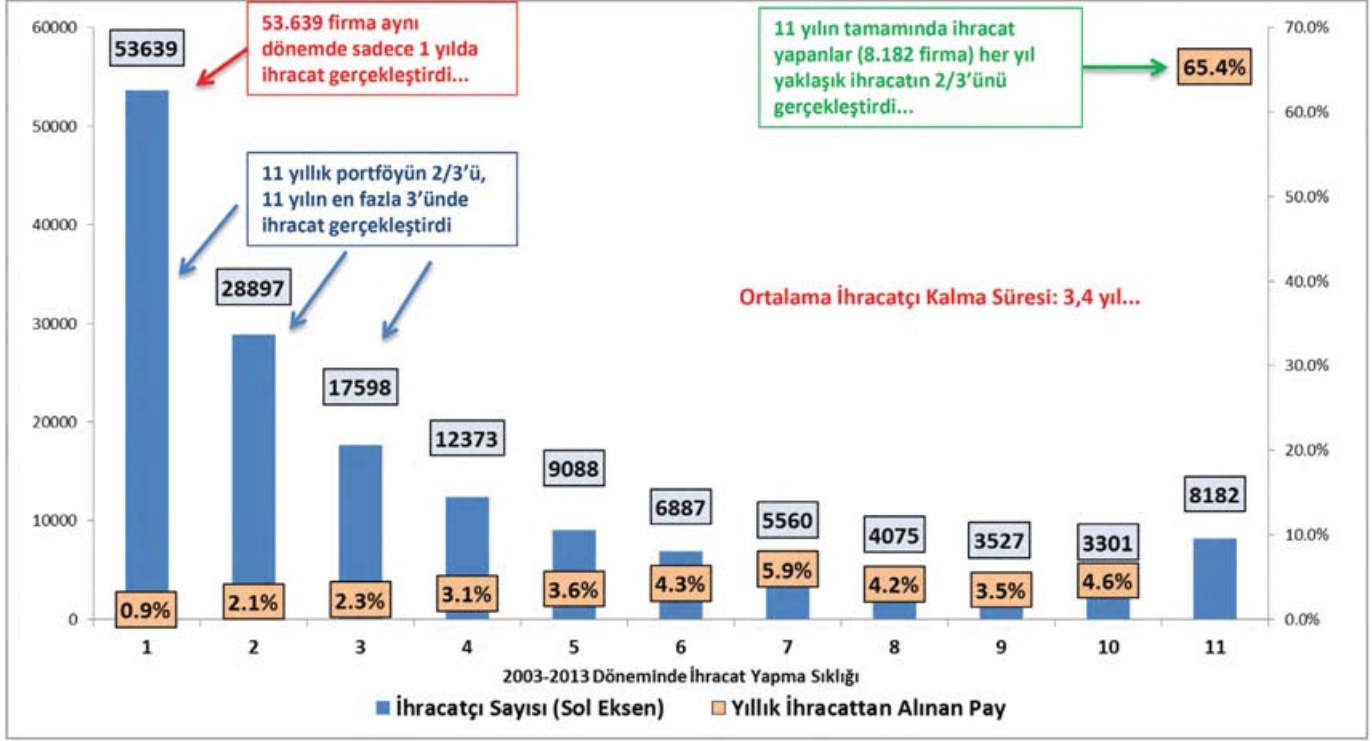
TÜRKİYE GENELİ İLLERE GÖRE İHRACATÇI SAYISI VE İHRACAT

SIRA	İL	2013		2014		DEĞİŞİM	PAY
		FİRMA	DEĞER	FİRMA	DEĞER		
1	İSTANBUL	29.798	65.733.773.191	31.258	69.722.625.113	6,1	46,1%
2	KOCAELİ	1.271	13.187.666.639	1.270	12.635.764.939	-4,2	8,4%
3	BURSA	3.607	10.160.673.930	3.915	10.273.384.227	1,1	6,8%
4	İZMİR	4.316	9.401.078.788	4.410	9.452.481.046	0,5	6,3%
5	ANKARA	3.757	7.168.501.015	3.980	7.527.844.476	5,0	5,0%
6	GAZİANTEP	1.712	6.828.236.563	1.819	6.954.393.845	1,8	4,6%
7	MANİSA	427	4.004.518.538	460	4.303.697.743	7,5	2,8%
8	DENİZLİ	883	2.880.850.661	933	2.987.724.200	3,7	2,0%
9	SAKARYA	308	2.187.810.681	321	2.476.040.651	13,2	1,6%
10	HATAY	814	2.070.321.794	929	2.064.123.669	-0,3	1,4%
11	ADANA	1.009	2.049.674.807	1.087	2.038.638.913	-0,5	1,3%
12	MERSİN	993	1.709.687.441	1.098	1.966.963.440	15,0	1,3%
13	KAYSERİ	922	1.771.896.919	1.019	1.893.299.194	6,9	1,3%
14	KONYA	1.401	1.374.219.333	1.500	1.496.785.653	8,9	1,0%
15	TRABZON	215	1.163.366.747	235	1.318.523.514	13,3	0,9%
16	ANTALYA	929	1.248.008.927	1.009	1.207.198.646	-3,3	0,8%
17	ESKİŞEHİR	286	842.153.749	309	912.612.878	8,4	0,6%
18	K.MARAŞ	227	816.542.047	247	878.193.742	7,6	0,6%
19	TEKİRDAĞ	386	805.155.693	399	843.567.338	4,8	0,6%
20	MARDİN	230	825.093.550	236	720.294.731	-12,7	0,5%
21	AYDIN	265	606.686.781	260	652.370.395	7,5	0,4%
22	ŞIRNAK	195	989.397.664	197	632.256.389	-36,1	0,4%
23	BALIKESİR	258	622.603.655	266	549.257.528	-11,8	0,4%
24	SAMSUN	240	424.375.880	248	465.431.003	9,7	0,3%
25	ZONGULDAK	61	306.396.235	51	410.862.299	34,1	0,3%
26	HAKKARI	61	285.250.128	65	381.264.088	33,7	0,3%
27	AFYON	236	365.950.659	254	364.102.657	-0,5	0,2%
28	KARAMAN	91	335.367.813	80	354.427.821	5,7	0,2%
29	MUĞLA	210	274.243.935	214	332.582.269	21,3	0,2%
30	RİZE	88	359.607.202	93	310.881.837	-13,5	0,2%
	DİĞERLERİ	2.749	4.593.960.074	2.944	5.056.423.093	10,1	3,3%
	TOPLAM	57.945	151.802.637.678	61.106	157.627.674.704	3,8	100,0%

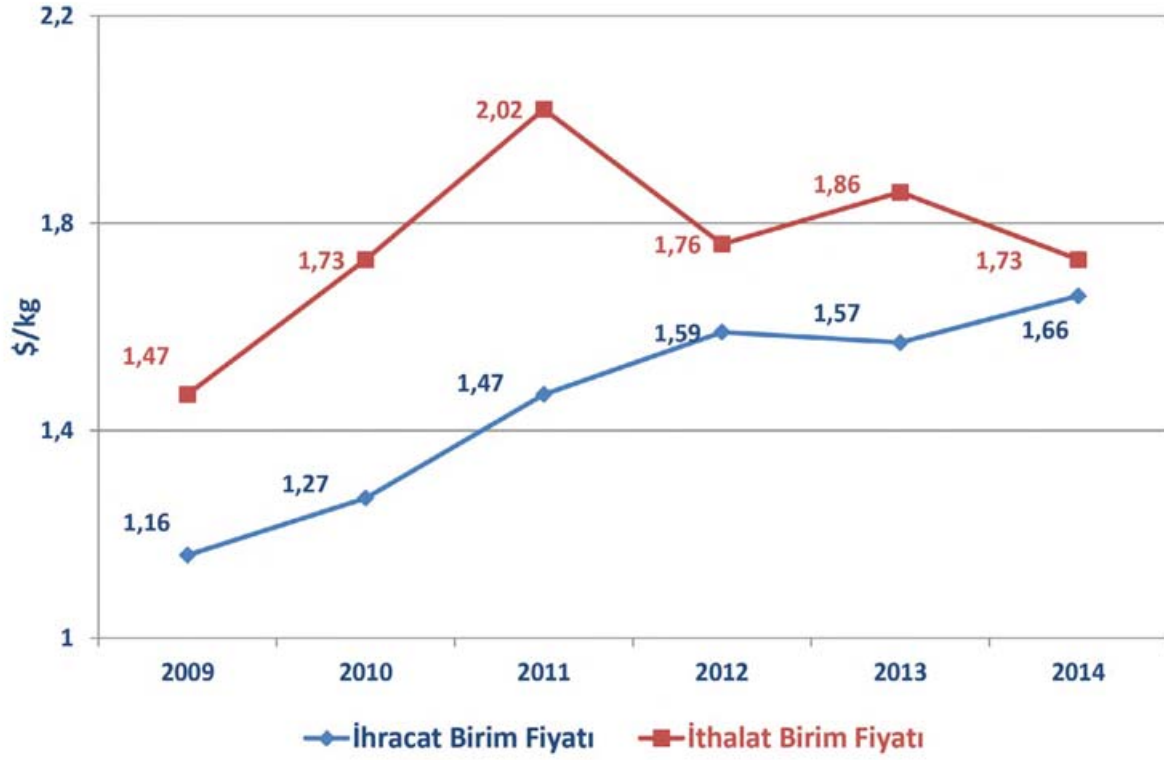
İLLERE GÖRE İKLİMLENDİRME SEKTÖRÜ İHRACATÇI SAYISI VE İHRACAT DEĞERİ

SIRA	İL	2013		2014		DEĞİŞİM	PAY
		FİRMA	DEĞER	FİRMA	DEĞER		
1	İSTANBUL	6.132	1.890.567.552	6.649	2.029.747.339	7,4	45,9%
2	KOCAELİ	340	440.228.777	326	416.489.781	-5,4	9,4%
3	MANİSA	77	367.765.328	87	376.851.477	2,5	8,5%
4	İZMİR	798	363.073.921	836	373.502.244	2,9	8,4%
5	BURSA	517	192.302.281	549	217.209.287	13,0	4,9%
6	ANKARA	1.056	200.892.097	1.154	207.261.611	3,2	4,7%
7	AYDIN	36	128.898.764	33	160.333.143	24,4	3,6%
8	KONYA	356	79.597.991	376	86.914.645	9,2	2,0%
9	HAKKARI	11	24.742.643	23	74.119.041	199,6	1,7%
10	KAYSERİ	224	63.823.665	245	57.399.523	-10,1	1,3%
11	TEKİRDAĞ	87	37.387.680	97	52.802.641	41,2	1,2%
12	ADANA	200	43.665.392	207	42.014.779	-3,8	0,9%
13	ESKİŞEHİR	87	39.788.579	79	38.249.392	-3,9	0,9%
14	GAZİANTEP	202	35.264.958	271	32.991.290	-6,4	0,7%
15	SAKARYA	60	34.032.730	79	31.133.930	-8,5	0,7%
16	HATAY	120	26.180.040	146	26.892.919	2,7	0,6%
17	ANTALYA	183	26.552.197	182	26.156.929	-1,5	0,6%
18	MERSİN	173	33.926.850	180	25.506.776	-24,8	0,6%
19	SAMSUN	63	25.229.342	61	20.243.091	-19,8	0,5%
20	DÜZCE	21	14.855.446	24	16.746.562	12,7	0,4%
21	İSPARTA	19	11.933.932	18	12.808.172	7,3	0,3%
22	ŞIRNAK	32	7.908.530	36	11.795.981	49,2	0,3%
23	ŞANLIURFA	28	16.964.071	33	9.652.554	-43,1	0,2%
24	ZONGULDAK	12	11.200.141	14	9.448.231	-15,6	0,2%
25	K.MARAŞ	20	9.244.693	18	7.009.917	-24,2	0,2%
26	TRABZON	73	8.252.170	74	6.617.740	-19,8	0,1%
27	AĞRI	21	1.770.680	25	5.350.341	202,2	0,1%
28	MARDİN	45	15.916.722	58	4.295.902	-73,0	0,1%
29	SİVAS	13	2.822.798	13	4.295.798	52,2	0,1%
30	NEVŞEHİR	9	2.526.056	10	2.869.126	13,6	0,1%
	DİĞERLERİ	492	41.811.420	10	37.815.556	-9,6	0,9%
	TOPLAM	11.507	4.199.127.446	12.437	4.430.965.718	5,5	100,0%

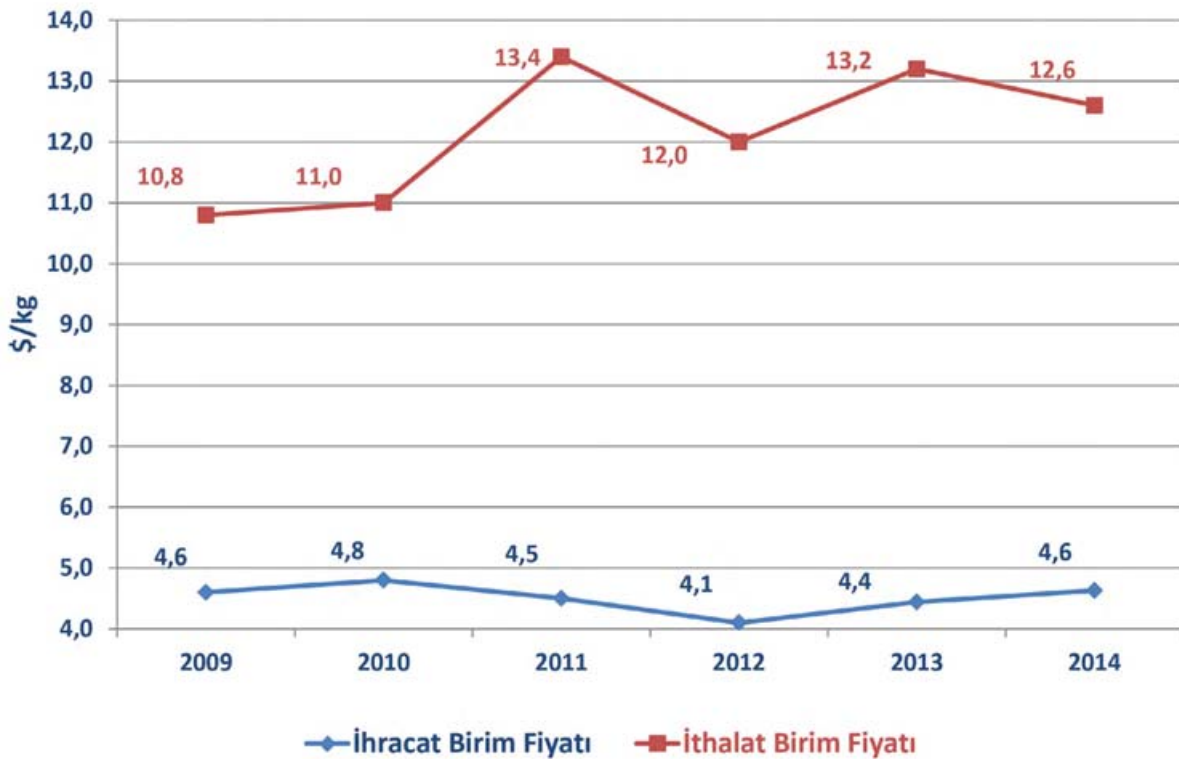
TÜRK İHRACATÇISININ YAPISI



YILLARA GÖRE DIŞ TİCARET BİRİM FİYATLARI TÜRKİYE GENELİ



YILLARA GÖRE DIŞ TİCARET BİRİM FİYATLARI İKLİMLENDİRME SEKTÖRÜ





ASTEKNIK VANA



ASTEKNIK MAKİNE SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

Merkez: İzmir Yolu, Nilüfer Ticaret Merkezi, 64.Sk. No:3-5 16149 Nilüfer-BURSA

Tel: +90.224. 443 33 88 (pbx) Faks: +90.224. 441 07 19 - 20

e-mail: asteknik@asteknikvana.com

Fabrika: Mustafakemalpaşa Org.San.Bölg., 3.Cd. No:3 16500 Mustafakemalpaşa-BURSA

Tel: +90.224. 632 62 60 (7 hat) Faks: +90.224. 632 62 67

www.asteknikvana.com

Sodex, 3. kez Ankara'daydı

Sodex Ankara Fuarı iklimlendirme-tesisat ve soğutma sektörünü kamu kurumları ile bütünleştirdi.



İlki 2011 yılında düzenlenen Sodex Ankara fuarının ardından ziyaretçi ve katılımcıların ilgisi üzerine Türkiye'nin kalbi Ankara, Sodex Ankara Fuarı'na üçüncü kez ev sahipliği yaptı. Doğal Gaz, Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma, Jeotermal ve Güneş Enerjisi Sistemleri konularında faaliyet gösteren firma ve kuruluşlar 07-10 Mayıs 2015 tarihleri arasında, ATO Congressium Uluslararası Kongre ve Fuar Merkezi'nde ürün ve hizmetlerini sergilediler.

Türkiye'nin başkenti, sektör için stratejik önem taşıyan birçok ile olan yakınlığı ile Ankara, ısıtma, soğutma, klima, havalandırma, pompa, vana, tesisat sektörlerinin profesyonel katılımcı ve ziyaretçilerini bir araya getirdi. Yurt içi ve yurt dışından birçok sektör profesyonelinin yanı sıra, sektörün gelecek nesil nitelikli elemanlarını oluşturacak olan ilgili bölümlerdeki birçok lise ve üniversite öğrencisi, çevre illerden fuarı ziyarete geldiler. Katılımcı firmalar kamu sektörüyle ve çevre illerdeki müşterileriyle buluşurken, ziyaretçiler de sektördeki en son yenilikleri takip etme olanağı buldular.

Sodex Ankara 2015 Fuarı'nda temsilciliklerle birlikte toplam 208 Firma, 4 gün boyunca ürün ve hizmetlerini mevcut ve potansiyel müşterilerine sergiledi. Başarıyla gerçekleştirilen fuarı 8.385 kişi ziyaret etti.

Sodex Ankara 2015 fuarı kapsamında ISIB, Ekonomi Bakanlığı ve Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri'nin işbirliği ile alım heyeti organizasyonu düzenlendi.



S SUMAK®

"Suyun kalbi,"



DALGIÇ

&

HİDROFOR

&

SANTRİFÜJ

Elektromanyetik Pompalar
4"-5" Dalgıç Pompalar
Temiz Su Dalgıç Pompalar
Drenaj Dalgıç Pompalar
Foseptik Dalgıç Pompalar
Bıçaklı Dalgıç Pompalar

Paket Hidroforlar
Düşey Milli Hidroforlar
Paslanmaz Hidroforlar
Grup Hidroforlar
Yangın Hidroforları
Sürücülü Hidroforlar

Preferikal Pompalar
Salyangoz Pompalar
Jet Pompalar
Paslanmaz Pompalar
Çok Kademeli Pompalar
Sulama Pompaları
Benzinli&Dizel Motopomplar



www.sumakpompa.com - sumak@sumakpompa.com



444 11 62

Doğu İklimlendirme Genel Müdürü Seçkin Erdoğan: “Katılımı teşvik edici argümanların bulunması lazım”

Sodex Fuarlarının sektör için çok önemli olduğunu belirten Doğu İklimlendirme Genel Müdürü Seçkin Erdoğan, özellikle Sodex Ankara Fuarı'nın kamu kurumları yetkililerine ulaşması için daha farklı çalışmalar yapılması gerektiğinin altını çizerek, bu eleştirilerin bir sonraki Sodex Ankara için bir soru işareti oluşturmadığını ama Sodex'in başarısının artması anlamında daha çok faydası olduğunu düşündüğünü söyledi.

Doğu İklimlendirme'nin yerel fuarlara özellikle önem verdiğini biliyorum, İzmir ve Ankara'da bunlardan bazıları. Buraya gelirken ne olabileceğini düşünüyordunuz?

Buraya asıl geliş amacımız; kamudaki kontrolörlerle diyaloglarımızı artırmak, onlarla tanışma fırsatı bulmak, yeni ürünlerimizi onlara anlatabilmek. Bunu bir nebze gerçekleştirdik ama tabii ki beklenen seviyede değildi. Belki de fuar organizasyonunu yaparken kamudaki kontrollere yönelik özel bir çalışma yapılabilirdi. Konuyla alakalı bir seminer olabilirdi, isim isim belirlenip davet edilebilirdi vs. Kontrolörler de yoğun çalışıyor, hafta içi genelde hep görevde oluyorlar, hafta sonu da sonuçta evlerinde oluyorlar. Bu bir handikap olmuş olabilir ama bundan sonraki fuarlarda bunun için bir önlem alınırsa daha başarılı bir organizasyon olabilir.

Sürekli yeni bir şeyler ürettiğinizi, Ar-Ge'nizin iyi çalıştığını biliyorum. Bu fuara özel ne ürünleriniz vardı?

Bu fuarda çok ilgi çeken mutfak havalandırması ürünlerimiz vardı. Zaten sektörde mutfak havalandırmasıyla ilgili çok bilinen bir firmayız. Burada da yeni sergilediğimiz Four - Smoke ve Four - Kitchen olarak isimlendirdiğimiz iki tane yeni ürünümüz vardı. Bu ürünlerle beraber bir mutfakta baca olmadan kokuyu, dumanı, yağı tamamen ortadan kaldırmak mümkün. Tabii bu yeni özel projelerde çok sık ortaya çıkan baca problemini ortadan kaldıran bir ürün gamı çünkü yeni projelerde genelde alt katta AVM, üst katta ofis ya da konut olan bir konsept yapı ortaya çıktı. Bu tip uygulamalar Ankara'da da çok fazla var. Bu durumlarda bizim cihazlar bacaya hiç gerek olmadan güzel bir çözüm sağlayabiliyor.

Peki, ziyaretçilerin tepkileri nasıldı?

Aslında biz ziyaretçi sayısı açısından tatmin olduk. Sonuçta beklenen sayıda insan geldi. Sağ olsunlar, buradaki müşterilerimiz bizi yalnız bırakmadılar, yeni ürünleri görme fırsatı buldular. Bazı ürün kullanıcıları ürünlerle ilgili görüşlerini, memnuniyetlerini belirttiler. Bunlar hep bizi motive edici şeyler. Fuarların da zaten asıl amacı bu, biz buraya satış amaçlı gelmiyoruz, kendimizi, markamızı ve ürünlerimizi anlatmak için geliyoruz. Bu noktada da başarılı olduğumuzu düşünüyoruz.

Biz hep üretimde sürdürülebilirliği düşünüyoruz ama neticede pazarlamada da bir sürdürülebilirlik kavramı var.

Daha önce ürünlerimizi kullanma ve tanıma şansı olmayan ama burada ürünlerimizi ilk defa gören firmalar da oldu, bunlar bizi mutlu etti. Diğer dikkat çeken bir ürünümüz ise Laminar Flow'du. O da bu sene içerisinde Ar-Ge çalışmalarını TÜBİTAK ile birlikte gerçekleştirdiğimiz bir ürün. Bu ürün ile ilgili burada yapmış olduğumuz sunumla, yapmış olduğumuz çalışmaları gelen misafirlerimize anlatma fırsatı bulduk. Bu ürün de Türkiye'de ilk defa üretiliyor olma özelliğine sahip. TÜBİTAK projesi kapsamında



fabrikamıza bir ameliyathane kurduk. Ameliyathane simülasyonundan elde ettiğimiz test sonuçlarını burada sunumlarda onlara aktardık. Bu anlamda da başarılı bir organizasyon olduğunu düşünüyorum.

Bir sonraki Ankara Fuarı'nda neler yapılmalı?

Katılımı teşvik edici argümanların mutlaka bulunması lazım. Şu an direkt aklıma gelmiyor ama bakanlıklarla temasa geçip onları bir şekilde buraya getirebilecek imkânlar olursa yani onların takvimine bu fuar bir şekilde dâhil edilse, çıkarılırsa bence sonuç çok daha başarılı olur. Biz yine de geleceğiz çünkü Sodex fuarları gerçekten faydalı geçen fuarlar.

Yurtdışı fuarlarınız var, 2016 Sodex yaklaşıyor. Bu fuarlar için yeni bir şeyler düşünüyor musunuz?

Bu ay Irak Erbil de HVAC, Ekim'de İran HVAC fuarlarına katılıyoruz. Gelecek sene ise Mart ayında Mostra Convegno'ya, Mayıs'ta da Sodex İstanbul Fuarı'na katılım gerçekleştireceğiz. Bu fuarlar için mutlaka yeni bir şeyler düşünüyoruz. Artık yurtdışıyla yurtiçindeki müşterilerin ürün beklentileri birbirine çok yaklaştı. Eskiden çok fark oluyordu. Mesela; biz bu fuarda yüksek verimli ısı geri kazanım cihazlarımızı da müşterilerimizin dikkatine sunduk, çok beğenildi. Sodex İstanbul ile beraber yurtiçindeki beklentiyle yurtiçindeki beklenti arasında denge biraz daha sağlanacak. Kalite, enerji verimliliği, sistem çözümü, otomasyon konuları ile ilgili yurtiçi-yurtdışı beklenti seviyesi birbirine daha da yaklaşıyor. Bir önceki Sodex'te bizim standımızda 13 tane yeni ürün vardı. Biz zaten bu konuda yenilikçi ve Ar-Ge'yi seven bir firmayız. En az 10 yeni ürünle müşterilerimizin karşısına çıkmayı hedefliyoruz.

AFS, Sodex Ankara Fuarı'nda ilgi odağı oldu

AFS Boru Sanayi A.Ş, 7-10 Mayıs tarihleri arasında düzenlenen Sodex Ankara Fuarı'nda tüm ürün yelpazesini ziyaretçilerinin beğenisine sundu.



AFS; Isıtma, Soğuma, Klima, Havalandırma, Pompa, Vana ve Tesisat fuarı Sodex Ankara'da fanlardan flexible hava kanallarına, ısı geri kazanım cihazlarından yangın damperine kadar bünyesinde bulunan tüm ürünleri sergiledi. Fuarda en yeni ürünleri olan yangın damperleri ve green flexible hava kanallarıyla ilgi topladı.

Fuarda ziyaretçilerin yoğun ilgi gösterdiği standı, Eskişehir Osmangazi Üniversitesi öğrencileri ve akademisyenleri de ziyaret



etti. Üniversite öğrencileri ve akademisyenlere AFS ürünlerini yakından tanımaları için stand ziyaretlerinin ardından fabrika gezisi düzenlendi. Öğrenci ve akademisyenlere AFS merkez binasında bulunan Ar-ge laboratuvarı gezdirildi. Flexible hava kanallarının ses yalıtımı ile akustik performansının test edildiği sessiz oda ve flexible hava kanallarına ilişkin kalite kontrol ve belgelendirme prosesi AFS Genel Müdürü Zeki Poyraz tarafından Ar-ge laboratuvarında uygulamalı olarak anlatıldı.

in-therm yetkilisi Ezgi Faturacı: "Özellikle yurt dışından katılan ziyaretçilerin ürünlerimize ilgisi bizi çok memnun etti."



2015 Sodex Ankara Fuarı %100 Türk Malı oda termostatlarımız ile katıldığımız ilk yurtiçi fuarıydı. Yerli üretime başlayıp Türk Sanayisini kalkındırmayı amaçladığımız için ürünlerimiz ve firmamız hem katılımcılar hem de ziyaretçiler tarafından büyük takdir gördü. Türkiye'nin çeşitli illerinden ve yurtdışından gelen ziyaretçilerimiz ile fuar dönüşü başarılı işbirlikleri kuruldu. Özellikle yurt dışından katılan ziyaretçilerin ürünlerimize ilgisi bizi çok memnun etti.

Fuarda, Günlük/Haftalık Programlanabilir ve Programsız modellerini ürettiğimiz in-therm Oda Termostatlarını sergiledik. Programsız ürün de, herkesin kolay anlayabileceği, kullanıcı dostu olarak bilinen sorunsuz çalışan ürünler üzerine çalışıyoruz. Programlanabilir ürünümüzde ise, kişinin bir hafta boyunca yaşam standartlarına göre programlanabiliyor. Siz uyanmadan önce evi istediğiniz ısıya getirebilen, siz eve gelmeden önce evi istediğiniz ısıda ayarlayabilen ürünlerdir. Ürünlerimizde ekonomi, konfor ve sağlığı ön planda tutuyoruz. En hızlı satışını yaptığımız ürünler kablosuz olan ürünlerimiz. Teknolojiye meraklı olduğumuz için programlı ürünler oldukça ilgi görüyor. Ancak programsızın kolay kullanım sağlaması nedeniyle genelde ilk tercih programsız üründen yana oluyor.

Türkiye Doğalgaz anlamında belli doygunluğa ulaşmış ve örnek alabileceğimiz iyi bir pazar. Bursa da şuan çok ciddi bir gaz kullanımı var. Çok aktif ve hareketli bir pazarın içerisindeyiz. Ancak oda termostatu olarak pazarın küçük bir kısmındayız. Oysaki oda termostatu kullanan bir aile en az %30 tasarruf ediyor. Rakiplerimize göre bizi bir adım öne çıkaran en önemli özelliğimiz, 3 yıl garanti olanağı sağlıyor olmamız.

Bahçivan Motor Sodex Ankara Fuarı'ndaydı

Bahçivan Motor; değişimin sembolü yeni markası BVN ve üretim portföyüne kattığı yeni ürün çeşitleri ile Sodex Ankara 2015 Fuarı'nda katıldı. 4 gün boyunca ziyaretçiler tarafından büyük ilgi gören firma standında özellikle yüzde yüz yerli olarak üretilen BMFX serisi karma akışlı kanal fanları ve patentli üç parçalı dizaynı ile Armovent markalı JetFanlar ön plandaydı.

Bahçivan Motor Yurtiçi Satış Müdürü Esat Kolege fuar sonrası değerlendirmesinde " 2015 Sodex Ankara fuarı firmamız adına sevindirici gelişmelerin yaşandığı bir organizasyon oldu. Özellikle kasa yapısı ve pervane formu tasarımı tamamen bize ait olan Armovent serisi Jet Fanlarımızın gördüğü ilgi geleceğe dair olumlu sinyaller verdi. Sertifikandırma sürecini henüz 10 gün önce bitirmiş olmamıza karşın, fuar esnasında yapmış



olduğumuz satış bağlantımız da güzel bir sürpriz olarak bizleri ayrıca mutlu etmiştir" diyerek organizasyon konusundaki memnuniyetini bildirdi.

Kodsan Grup yeni ortaklarıyla, Sodex Ankara Fuarı'na damgasını vurdu



5 yıldır iklimlendirme, tesisat, ısıtma ve soğutma sektörlerinin nabzını tutan Sodex-Ankara Fuarı, önemli firmaların ürünlerini sergilendiği bir buluşma noktası oldu. Isıtma sektörüne inovatif ürün ve çözümleriyle yön veren, köklü marka Kodsan Grup; bu yıl gerçekleşen Sodex-Ankara Fuarı'na yeni ortaklarıyla birlikte katıldı. Kodsan Termosar Minol A.Ş, kalitede öncü ve dünya stan-

dartlarındaki ürünlerini önemli firmalara tanıttı. Kodsan Termosar Minol A.Ş.'nin de katılımıyla birlikte ailesini büyüten Kodsan Grup; bu güçlü iş birliğiyle, geleceğe daha emin ve daha güvenli adımlarla yürüyor. Büyüyen Kodsan Ailesi bünyesinde fuarda Kodsan A.Ş, Kodsan Caleffi A.Ş ve Kodsan Termosar Minol A.Ş. firmaları ürünlerini sergiledi. Özenle hazırlanan ortak stand, firmalar ve ziyaretçiler tarafından büyük ilgi gösterildi. Yeni ürünleriyle ve genç, dinamik çalışma ekibiyle Kodsan Grup, bu yıl da Sodex-Ankara Fuarı'nda bütün dikkatleri üzerine çekmeyi başardı. Marka imajını, lider kimliği ve müşteri memnuniyetini her zaman ön planda tutan Kodsan Grup, ziyaretçilerin büyük ilgisinden çok memnun kaldı. Sodex Ankara 2015 Fuarı boyunca ürünler firmalara tanıtıldı, müşterilerle geleceğe yönelik ziyaret planları yapıldı ve buluşmalar için randevular alındı, öğrencilere ve ilgililere tanıtımlar yapıldı ve kısa eğitim panelleri düzenlendi. Kısacası Kodsan için fuar, tam anlamıyla çok verimli geçti ve müşterilerle buluşmanın heyecanı, Kodsan için motivasyon kaynağı oldu.

NZN Bilişim Sodex Ankara'da yoğun ilgi gördü

NZN Bilişim, Sodex Ankara 2015 Fuarı'nda katılımcılardan çok yoğun ilgi gördü. NZN Bilişim yetkilisi Nazan Çiğdem, fuarla ilgili olarak yaptığı açıklamada; "Teskon+Sodex 2015 İzmir Fuarı'nda olduğu gibi Sodex Ankara 2015 Fuarı'nda da katılımcılardan çok yoğun ilgi gördük. Hem insanların en sıkıntı çektikleri konuları çok kolaylaştıracak yazılımlar sunduğumuz, hem de bu konuda çalışmalar yapan ender yerli firmalardan birisi olduğumuz için birçok özel yazılım ve çözüm ortaklığı anlaşmaları yaptık. Özellikle Tesisat Metraj ve Keşif Yazılımımız insanların normalde elle 1 ayda hazırlayabildikleri işleri 1 gün-günü kısa süreye indirebildiği için çok yoğun ilgi gördü. Hava kanalı, boru, radyatör, fancoil, menfez, tefrişat gibi bütün tesisat imalatları metrajını ve keşfini tek tuşla, otomatik olarak saniyeler içerisinde yapabilmesi katılımcılar tarafından



hayretle karşılandı. Bu yüzden çok başarılı bir fuar geçirdik. Temennimiz ülkemize ve sektöre faydalı olacak böyle fuarların sayısının artmasıdır." dedi.

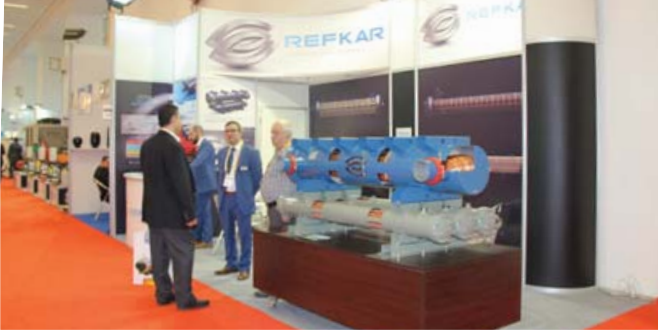
MGT Filtre, Sodex Ankara Fuarı'na katıldı

Uluslararası kalite standartları çerçevesinde ürettiği ürün ve yenilikçi çözümleriyle Türkiye'nin en büyük filtre üreticisi MGT Filtre, Sodex Ankara 2015 Fuarı'nda ürün ve hizmetlerini sergiledi. İlk olarak 2011 yılında düzenlenen Sodex-Ankara Fuarı, bu yıl 7-10 Mayıs tarihleri arasında, Ankara ATO Kongresim Fuar merkezinde gerçekleşti.

İklimlendirme sektöründe faaliyet gösteren firmaların ürün ve hizmetlerini sergilediği fuara katılan MGT Filtre, tüm filtrasyon konularında kalite standartları çerçevesinde ürettiği ürün ve yenilikçi çözümlerini, Ankara ve çevre illerden gelen ziyaretçilere anlatma imkânı buldu. 25 yıldır HVAC sistemleri konularında faaliyet göstermekte olan sektörün önde gelen kuruluşlarından MGT Filtre, Fuarda klima santrallerinde kullanılan filtreler, hijyenik alanlar ve temiz odalarda kullanılan hepa ve ulpa filtreler, koku tutma sistemlerinde kullanılan karbon filtreler ve enerji santrallerinde kullanılan filtrelerini sergiledi.



Refkar Soğutma Genel Müdür Yardımcısı Haçaduryan: Her fuar firmaya katma değer sağlar



Refkar Soğutma Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı- İcra Kurulu Üyesi Herman Haçaduryan, geçtiğimiz ay içerisinde gerçekleştirilen Sodex Ankara Fuarı ile ilgili düşüncelerini paylaştı. Sodex Fuarları'nın Türkiye'de soğutma sektörüne hitap eden tek fuar organizasyonu olduğunu belirten Haçaduryan, "Sodex Ankara Fuarı için soğutma sektöründen daha fazla

katılım sağlanması konusunda bir çalışma yapılmasının gerekli olduğuna inanıyorum. Fuarın henüz üçüncü senesinin olduğunu göz önünde bulundurarak, önümüzdeki yıllarda daha fazla katılımcı ve ziyaretçi alacağı ümidindeyiz. Bununla beraber, bir soğutma sanayii imalatçısı olarak, ülkemizde bir ihtisas fuar organizasyonunun düzenlenmesi gerekliliğine inandığımı da ayrıca belirtmek isterim." açıklamasında bulundu.

"Her fuara katılım, firmaya katma değer sağlar." diyen Haçaduryan, "Ankara Fuarı da firmamıza katma değer sağladı. Gerek yeni müşteriler ile tanışmak, gerekse ürünlerin teşhiri konusunda güzel bir fırsat olduğu belirtmek isterim." dedi. Sodex'in İzmir ve Ankara fuarlarında üniversitelerden gelen öğretim görevlisi ve öğrencilerin katılımının sektör adına önemli olduğunu belirten Haçaduryan, "Öğretim görevlileri ve öğrencilerin fuara katılımlarından memnunuz ama özellikle soğutma sektörünün daha cazip hale getirilebilmesi için, kariyer günleri düzenlenmesinin sektöre fayda sağlayabileceğini düşünüyorum." diye konuştu.

Vizyon Mekanik Genel Müdürü Şevket Şen: "Artık pazar günleri fuar olmamalı."

Ankara Sodex Fuarı'na ilk defa katılıyoruz. Daha önce de farklı Sodex Fuarlarına katılım sağladık. Biz bu fuarda kendi imal ettiğimiz ürünlerimizi sergiledik. Ayrıca Vizyon Hvac Market firmamızı daha geniş kitlelere tanıtmaya çalıştık. Fuarda en çok ilgi çeken yeni nesil yalıtım malzemelerimiz oldu.

Ziyaretçi sayısının daha çok arttırılabileceğini, bir de artık Türkiye'de de Avrupa'da olduğu gibi fuarların pazar günü yapılmaması gerektiğini düşünüyorum. Yine de emeği geçen herkese çok teşekkür ederiz



Tekhnelogos Yazılım Satış Destek Sorumlusu Selim Demirer: “Sodex Ankara Fuarı’nda yer almaktan memnuniyet duyduk.”



Birbirinden değerli katılımcıların bulunduğu Sodex Ankara Fuarı’nda Tekhnelogos Yazılım Şirketi olarak, doğalgaz sektörüne yönelik yeni ve son teknolojilerimizi sunmak üzere, yer almaktan memnuniyet duyduk.

Sodex Ankara Fuarı’nda başta doğalgaz projelerinin akıllı tasarım ve şartname analizi gibi birçok özelliği ile dijital ortama taşınmasını sağlayan ZetaCAD programımız olmak üzere, dijital doğalgaz sistemin en yeni teknolojisi olan doğalgaz tesisatlarının görüntü ve ölçüm verilerini elektronik ortam üzerinden gaz dağıtım kuruluşlarına iletilerek gaz açma değerlendirilmesini hızlı ve güvenilir bir şekilde gerçekleştirebilen TeleKontrol ve içerisinde barındırdığı binlerce cihaz ve baca ürünleriyle birlikte kolay baca tasarımı ve hatasız bir şekilde baca hesabı ve montajını yapmanızı sağlayan StorkCAD gibi yeni ürünlerimizi, doğalgaz firmalarının ve çözüm ortaklarımız olan gaz dağıtım şirketlerinin beğeni ve ilgisine sunma fırsatını bulduk. Almış olduğumuz olumlu tepkilerle ülkemize ve sektöre yaptığımız katkıların ne denli doğru olduğunu ve saygıyla karşılandığını görmekten bir kez daha mutluluk duyduk.

Boreas’a Sodex Ankara’ da büyük ilgi



Teknoklima’nın üretimini gerçekleştirdiği kalitesi ve teknolojisi yüksek, Eurovent TB1 belgeli Klima Santrali Boreas’a Sodex Ankara’ da ilgi büyüktü. Bu yıl 7- 10 Mayıs 2015 tarihleri arasında ATO Ankara International Convention & Exhibition Centre’de gerçekleşen Sodex Ankara fuarı iklimlendirme sektörünün buluşma noktası oldu. Samsung ürünleri ve Klima santrali Boreas ile Sodex Fuarı’nda yer alan Teknoklima standında, uluslararası katılımcı ve ziyaretçiler ağırlanarak Samsung teknolojisi tanıtıldı ve yeni ürünler hakkında bilgi paylaşımı yapıldı. 2014 yılında sektöre tanıtımı yapılan Teknoklima’nın inovasyon projesi Boreas; özellikle ısı köprüsüzlük sınıfı TB1 Eurovent belgesi ile Sodex’te heyecan yarattı. Eurovent sertifikası almayı başararak performansını onaylatan klima santrali Boreas’a Sodex Ankara’da ilgi büyüktü. İklimlendirme sektöründe müşteri güvenini simgeleyen Eurovent sertifikası ile Boreas’ın cihazlarında beyan



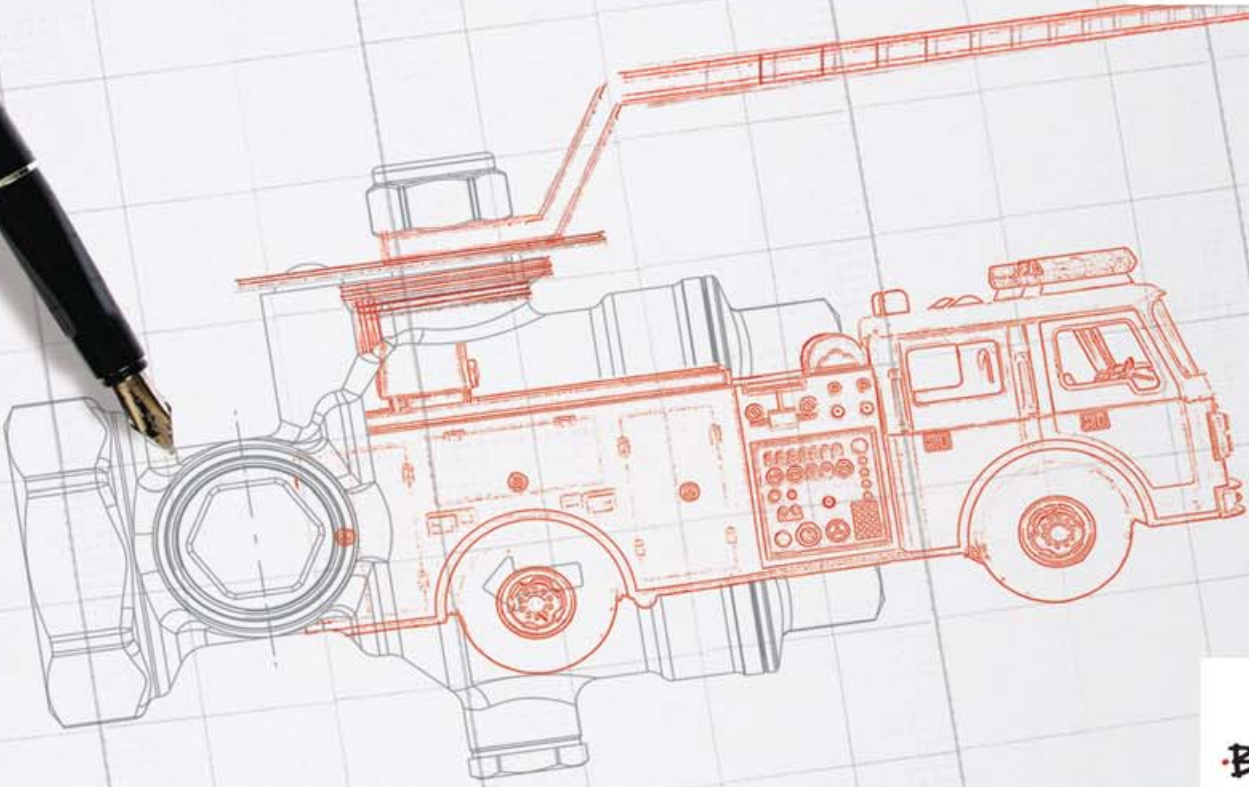
ettiği performans dereceleri en üst derecede doğrulanmış olması sektörde heyecan yarattı. Ticari projelerin bir numaralı tercihi olan Boreas; Beylikdüzü üretim tesislerinde, modern teknoloji imkânlarını kullanan kalifiye personel tarafından üretiliyor ve kontrol ediliyor.

Marka imajını günden güne zirveye taşıyan Teknoklima; klima santrali Boreas’ın yarattığı ivme sayesinde, ana hedefi olan satış ve satış sonrası hizmetlerde müşteri memnuniyetinde 1 numara olma ve pazar payını artırma hususunda önemli adımlar atmaya devam ediyor.

Yangından korunmada dünya standartlarını belirliyoruz

Giacomini; yangından korunma ürünlerindeki uzmanlığı ve uzun ömür garantisiyle güvenliğinizi sağlıyor. Yangından korunma teknolojilerinde dünyaya yön veren Giacomini, dünyanın en büyük piriç vana üretim tesisi ve patentli ürünleri ile her zaman bir adım önde.

Patentli Ürünler



• Bütün Ölçüler
• 32 Orifis



A 61



A 105



A 156



A 201

Giacomini Unival Tesisat Armatürleri San. Tic. Ltd. Şti.
İstanbul Anadolu Yakası Organize Sanayi Bölgesi
Aydınlı Mahallesi Mermerciler Caddesi
No:10 34953 Tuzla İstanbul
Tel:0216 593 38 38
www.unival.com.tr
info@unival.com.tr

GIACOMINI 
Technology in Comfort

uni
val

fotohaber - sodex ankara 2015

Sodex Ankara 2015
Fuarı'na katılan firmaların
standlarından görüntüler



3PAN PANEL



3S NORM



4M TEKNİK YAZILIM



AFS



AKGÜZ KLİMA



AKSAY YANGIN VE GÜVENLİK



ALFA GRUP



ALFEN



ALFİL FİLTRE



ALMALKYK MMC



ANADOLU RADYANT



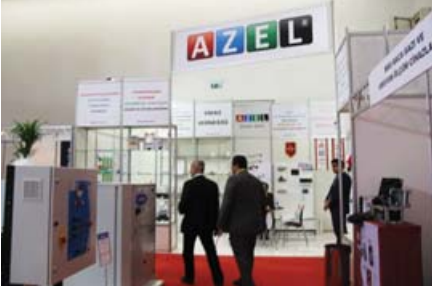
ANADOLU TEKNİK GRUP



ARAL MAKİNA - DAIWA



AYS ISITMA & SOĞUTMA



AZEL



BAHÇIVAN



BATU VANA



BC LABORATUVARI



BEOCOM



BERKSAN



BERTRAMS



BESTA ENDÜSTRİ



BG MÜHENDİSLİK



BGT MÜHENDİSLİK - FBR BRÜLÖR



BİLFA TESİSAT ELEMANLARI



BOTES



COOL BREEZE



CVSAIR



ÇETİN MÜHENDİSLİK

fotohaber - sodex ankara 2015



DALGIÇ YANGIN GÜVENLİK



DARHAN



DÇD BALTUR



DENTA HAVALANDIRMA



DGVISION



DİNAMİK RULMAN



DMS PLASTİK



DOĞU İKLİMLENDİRME



ECOGREEN



EGEVENT



EKONOVA



EMİKON OTOMASYON



ENERSİSTEM



eniyisibizde.com



EUROMAX



EUROMET ÖLÇÜ ALETLERİ



FAF VANA



FALKEN



FANSAN



FETAŞ



FRIGOCOMMERCE



GASSERO



GELİŞİM TEKNİK



GENTEM



GMC



GOLD AK MİLAN



HARMANLI KİMYA VE MAKİNE



HAZER ISI SİSTEMLERİ



HELS



HİDRA

fotohaber - sodex ankara 2015



HİDRO TANK



HİMTES



HİTİT - GOGAS



İSİSO



İZOMERK YALITIM SİSTEMLERİ



JEOTERM BORU



JEOTES



KARSAC HAVALANDIRMA



KAYSE



KESİCİ



KEYVAN PAZARLAMA



KLEPSAN



KODSAN



KONAK CİVATA



LASPAR - ANGST+PFISTER



LINEAR



MACROFIL



MAKRO TEKNİK



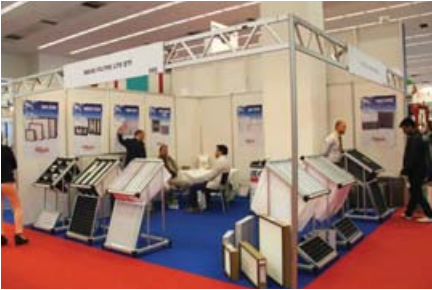
MAKTEK ISITMA CİHAZLARI



MAK-TEŞ



MARVENT



MEGE FİLTRE



METEK ARITIM



METSAN



MGT



MITANOX



MRU BACA GAZI VE EMİSYON



MRV - FLÄKTWOODS

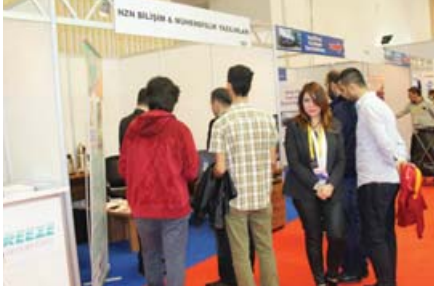


NORM BAĞLANTI



NORM TEKNİK

fotohaber - sodex ankara 2015



NZN BİLİŞİM



ONSE YALITIM



PENTA OTOMASYON



PNÖSAN



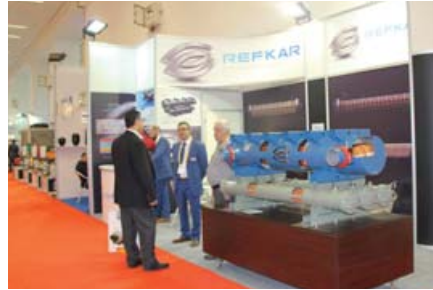
PORTACOOL



PROVENT



RAM ÖLÇÜ VE KONTROL SİSTEMLERİ



REFKAR



REFLEKS



ROTEK KOMPANSATÖR



SANCAK ENDÜSTRİ



SELKOÇ ISITMA SOĞUTMA



SERDAROĞLU



SERNES ELEKTRİK SİSTEMLERİ



SETA - IN-THERM

DENİZE SIFIR, TEMİZ HAVA, ÉLİTE HOTEL DARICA

Konfor'un denize sıfır adresi olan **ÉLİTE HOTEL DARICA** da seçici davranarak misafirlerinin rahatı için **DOĞUŞTEKNİK** markasını tercih etti



Élite Hotel Darica, Misafirlerine temiz ve konforlu havasını paylaşmaya çağırıyor...

Élite Hotel'ler zinciri son yaptığı Darıca'daki denize sıfır otelinde...

Élite Hotel's grubu yönetimi, müşterilerinin konforu adına, **DOĞUŞTEKNİK** markasını aynı zamanda çözüm ortağı olarak da tercih ederek, biz **DOĞUŞTEKNİK** ailesine haklı bir gurur kaynağı yaşatmıştır.



Élite Hotel Darica, 2000 yılında kurulan Élite Hotels grubunun dördüncü oteli olarak Darıca sahilde denize sıfır konumuyla, Marmara Denizi manzarasına hakim bir konumda bulunmaktadır. Élite Hotel Darica, modern mimari ve son teknoloji ile donatılmış odalarını, business misafirlerinin ihtiyaçlarına göre dizayn etmiştir. 194 odası, 15 adet farklı kapasitedeki toplantı salonları, 1 adet 700 m² balo salonu, Marmara Denizi manzaralı a la carte restoran, bar, açık ve kapalı yüzme havuzu ile 1500 m² SPA merkezi bulunmaktadır.



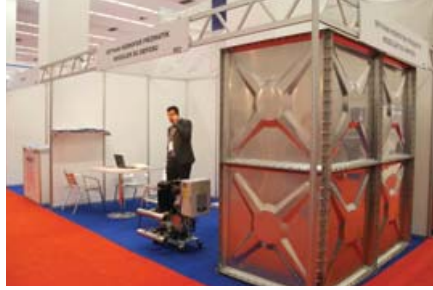
DOĞUŞ TEKNİK
KLİMA HAVALANDIRMA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Doğuş Teknik Klima Havalandırma San. ve Tic. Ltd. Şti.
Merkez Ofis: Oruç Reis Mahallesi Vadi Caddesi Giyimkent
Sitesi A3 Bl.No:10A (106) Esenler / İstanbul
Telefon: (0212) 332 12 16 (Pbx) • Faks: (0212) 289 59 73
Fabrika Telefon: (0282) 437 72 12
mail: info@dogusteknik.com • teklif@dogusteknik.com
www.dogusteknik.com

fotohaber - sodex ankara 2015



SETFİL



SEYHAN HİDROFOR



SOY VALVE



STAR POMPA



SUMAK POMPA



TEKNOGEN - BY ISITMA



TEKNOKLİMA



TESTO



TEZEL



TEKHNELOGOS



TPM MÜHENDİSLİK



TUNA ENDÜSTRİYEL VANA



TURAN BORFİT



TYCO



UNİVAL-GIACOMINI

Kullanım Alanları

Mutfak egzost
Yangın tahliye
Duman tahliye
Diğer gerekli hatlar



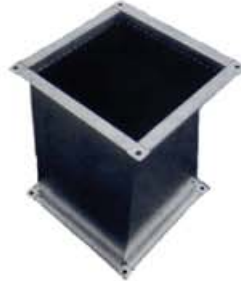
Üretim ve Özellikleri

Siyah veya DKP sacdan 1.5,2 ve 3 mm kalınlığında Kendinden Flanşlı ve köşebent flanşlı olarak imal edilir. Kanalların iç ve dış yüzeyleri 250 °C ısıya dayanıklı özel çinko boya ile boyanmaktadır. Tüm kanallar robot teknolojisi ile gaz altı kaynak tekniği kullanılarak kaynakılmaktadır. Fittings malzemeler CNC Plazma kesme makinasında kesildiğinden en üst düzeyde kalite de üretilmektedir.



Avantajları

Kendinden Flanşlı olduğundan köşebent kaynaklı imalatlara göre %100 sızdırmazlık sağlamaktadır. Özel üretilmiş köşelerle montaj kolaylığı sağlar. Flanşlarda delik olmadığından G klips kullanılarak montaj yapılır. Buda hızlı ve kolay montaj yapılmasını sağlar.Kendinden flanşlı olduğundan kanal montajındaki delik kaşılama problemi oluşmaz. Üzeri özel çinko kaplı boya ile boyandığından yüksek sıcaklıklarda bile yanma oluşmaz.



BG

MÜHENDİSLİK

www.bgmuhendislik.com

Klima ve Havalandırma Sistemleri



Kendinden Flanşlı

KAYNAKLI DKP - SİYAH SAC
HAVALANDIRMA KANALLAR

Mutlaka Fiyat İsteyiniz !

0216 466 60 00

www.bgmuhendislik.com

BG MÜHENDİSLİK Mekanik Tesisat Taah.San.Tic.Ltd.Şti.

Merkez- Fabrika :

Tepeören Mah.Medeniyet Bulvarı

No:38/A 34959 Tuzla / İSTANBUL

Tel:+90216 466 60 00 Fax:+90216 304 06 67

info@bgmuhendislik.com - satis@bgmuhendislik.com - www.bgmuhendislik.com

fotohaber - sodex ankara 2015



ÜNTES



ÜRET



VENTEK



VİZYON MEKANİK



WEICON



İSİB



ASHRAE



BACADER



ESSİAD



GÜNDER



İSKAV



MMO ANKARA ŞUBE



SOSİAD



TTMD



TÜYAK

sonsuz çözümler



AstralPool sonsuz deneyimi, sonsuz ürünleri, sonsuz teknik ve proje desteği, sonsuz çözümleriyle havuz ve wellness dünyasına yeni bir boyut kazandırmaktadır. Birlikte sonsuz ilerlemeler, faydalar, ortaklıklar yaşayacağız. Bütün bunları kaybetmeyi göze alabilir misiniz?



Ön filtre sistemi
HYDROSPIN COMPACT



IGUAZU duş



Filtre PRAGA



Spalar



Atlama platformları



LED lamba



Tuz Elektroliz



CEPEX küresel vanalar

ASTRALPOOL 

The infinite pool

www.astralhavuz.com.tr

FLUIDRA TR SU ve HAVUZ EKİPMANLARI SAN. ve TİC. A.Ş.
e.mail: info@fluidra.com.tr - tel: +902163870556-57-58

DP World Yarımca Konteyner Terminali Projesi'ne Anel Grup dokunuşu

Anel Grup, altı kıtada 65'ten fazla terminali işleten ve dünyanın 3. büyük konteyner terminal operatörü olan DP World ile Yarımca Konteyner Terminali Projesi için anlaşma sağladı. Anel Grup Türkiye'nin en büyük konteyner terminallerinden biri olacak olan DP World Yarımca Konteyner Terminali Projesi'ne elektromekanik taahhüt hizmeti sunacak.



Kapsamlı ve her açıdan uzmanlık gerektiren projelere elektromekanik taahhüt hizmeti sunan Anel Grup, dünyanın 3. en büyük konteyner terminal operatörü olan DP World firması ile DP World Yarımca Liman Konteyner Terminali projesi için sözleşmeye imza attı.

En yeni teknolojilere sahip olacak DP World Yarımca Konteyner Terminali, Super-Post Panamax konteyner vinçleri ile donatılacak. Saha operasyonunda elektrikli lastik tekerlekli liman vinçleri (E-RTG) kullanılacak. Merkezileşmiş faaliyet planlaması ve ekipman kontrolü için en son teknoloji terminal işletim, kapı otomasyon ve ekipman yönetim sistemlerinin kullanılacağı DP World Yarımca Terminali, tam kapasiteye ulaştığında 650 kişiye doğrudan ve 800'den fazla kişiye ise dolaylı olarak istihdam olanağı yaratacak.

Anel Grup'un deneyimli ekibi, DP World Yarımca Konteyner Terminali Projesi'nde 9 ay boyunca; elektrik alt yapısının, kumanda sistemlerinin ve diğer yardımcı sistemlerin uluslararası standartlarda ve kalitede son teknolojik sistemler ve ürünlerle yapılması ve bunlar arasındaki entegrasyonun tam olarak sağlanması için çalışacak.

Konteyner terminalinin enerji ve jeneratör altında kesintisiz olarak çalışmasını ve minimum alt yapı arızaları olmasını hedef-

leyen Anel Grup, DP World Yarımca Konteyner projesi kapsamında şu hizmetleri verecek;

- Elektrik: MV and LV dağıtım sistemi, Alçak Gerilim Şalteri, Topraklama ve Aydınlatma Koruma Sistemi, İç & Dış Aydınlatma, UPS sistemi, Acil Durum Anons Sistemi, Yangın Alarm Sistemi, CCTV & Card Control System, Enerji Yönetim Sistemi, SCADA Sistemi
- Mekanik: Havalandırma, Yangın Söndürme Sistemi
- Terminalin enerji ihtiyacı 2 adet 20MVA (35,5kV/11kV) trafo ile sağlanacaktır.
- Konteyner sahasında 12 adet trafo istasyonu ve bu istasyonlarda güçleri 400kVA ile 3150 kVA arasında değişen toplam 24 adet transformatör ile 82 adet OG Hücresi bulunacaktır.
- Bu altyapı ile toplam 8 adet Süper-Post Panamax rıhtım vinci (STS: Shore To Ship) ve 40 adet elektrikli saha vinci (E-RTG: Electric Rubber Tired Gantry Cranes) beslenecektir.
- Trafo binalarının inşaatı, konteyner sahasının aydınlatması, CCTV, trafo binalarının Yangın Alarm ve Access kontrol sistemleri ile bütün sistemin kumandasını ve izlemesini yapacak olan SCADA sistemi Anel Grup kapsamındadır.
- Elektrik alt yapısında 811 adet menhol kullanılacak, boru uzunluğu 230.036 m, OG kablolar 82.180 m, AG kablolar 103.970m, Fiber Optik kablo ise 20.000 m civarında olacaktır.

Kentsel dönüşüm ve enerji verimliliği için *dönüşümün ve enerjinin kentinde buluşuyoruz.*



RAL CRC 2015
Istanbul

2-4 Ekim 2015
Sheraton Maslak

ASHRAE'nin 120 yılı aşkın deneyimi ve 54.000'in üzerindeki üyesiyle dünya çapındaki gücü, 2-4 Ekim arasında İstanbul'un ruhuyla buluşuyor.

RAL CRC İstanbul 2015'e katılmak, diğer "Chapter" ların sizleri tanıma ve faaliyetlerinizden haberdar olmasını sağlayacaktır. Ayrıca tüm katılımcılara "Kentsel Dönüşüm ve Enerji Verimliliği" konusunda ulusal ve uluslararası sektör profesyonellerinin görüşlerini öğrenme ve yeni bakış açıları ile daha inovatif fikirler elde etme fırsatı kazandıracaktır. Maslak Sheraton Otel'de gerçekleştirilecek bu büyük organizasyonda yerinizi almak için randevu bilgileri ve program detaylarının paylaşılacağı web sitesi ve sosyal medya hesaplarımızı takip etmeyi unutmayın.

DESTEKÇİLERİMİZ



ASHRAE® **Turkish Chapter**

www.ashrae.org.tr

[facebook.com/AshraeTC](https://www.facebook.com/AshraeTC)
[linkedin.com/in/ashraetc](https://www.linkedin.com/in/ashraetc)
twitter.com/ASHRAE_TC

proje

Kıbrıs'ın Güneşi FormSolar ile artık daha verimli



Form Şirketler Grubu bünyesinde faaliyet gösteren Form Solar, Kıbrıs'ta iddialı bir projeye imza atıyor. Uluslararası Kıbrıs Üniversitesi'nde Kıbrıs'ın en büyük Üniversite Kampüsü Güneş Enerjisi Santrali Projesi'ni hayata geçiriyor. Eylül 2015'te tamamlanması planlanan projenin toplam yatırım tutarının 1.5 milyon Euro olması bekleniyor.

Kıbrıs'ın kampüse kurulu en büyük güneş enerjisi santrallerinden biri olacak projede arazi, çatı, otopark gibi farklı alanlara fotovoltaik güneş panelleri kurulacak.

Üretilen enerji ile 1 yılda 1.500'den fazla ağaç kurtarılmış olacak!

Proje ile bir yılda yaklaşık 2,000,000 kWh elektrik enerjisi üretilmesi bekleniyor.

Böylece 1 yılda doğaya 470 ton karbon salınımı engellenmiş olacak. 25 yıllık süreçte ise doğaya 11,750 ton'luk karbon salınımının engellenmesi hedefleniyor. Bu da doğaya yılda 1.544 ağaç, 25 yılda ise 38.600 ağaç kazandırılmasıyla eşdeğer oluyor.

PROJENİN TOPLAM KURULUM GÜCÜ 1,300 KW OLACAK

Projede, pik gücü 310 Wp olan 4,193 adet Yingli Solar marka güneş paneli kullanılacak. Ayrıca güneş enerjisi sisteminde panellerin ürettiği enerjiyi şebeke elektriğine dönüştüren çıkış gücü 25kW olan 53 adet SMA marka inverter da kullanılacak.

Toplam kurulum gücü 1,300 kW olacak projenin 20 kW'lık kısmı kampüs dışındaki merkez ofis çatı alanları, 200 kW'lık kısmı ise Levent Grubu'nun fabrikalarındaki çatı alanlarında kullanılacak.

Bakü'nün En Büyük Alışveriş Merkezi, Systemair'i Tercih Etti!

Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de inşa edilen Ganjlik Mall'un jet fan ve yangın güvenliği sistemlerinde Systemair tercih edildi. Bakü'nün en büyük alışveriş merkezi olma özelliği taşıyan Ganjlik Mall'un jet fan ve yangın güvenliği sistemlerinin satışı Systemair HSK tarafından yapıldı.

120.000 m² alan üzerine inşa edilen projede 7 adet sinema salonu, bowling salonu gibi eğlence alanlarının yanı sıra açık ve kapalı alanlarda çok sayıda restoran seçenekleri yer alıyor.

Birçok farklı proje için de ilham kaynağı olması beklenen Ganjlik Mall projesinde; 50 adet jet fan, 237 adet duman damperi, 268 adet yangın damperi ve 82 adet kanal ve duvar tipi fan ile aksiyal fan kullanıldı.





BALIKESİR ÜNİVERSİTESİ
MÜHENDİSLİK-MİMARLIK FAKÜLTESİ
MAKİNA MÜHENDİSLİĞİ BÖLÜMÜ

ULIBTK'15

20. ULUSAL ISI BİLİMİ VE TEKNIĞI KONGRESİ

DESTEKLEYEN KURULUŞLAR



SPONSORLAR



ÖNEMLİ TARİHLER

Bildiri tam metnlerinin son gönderim tarihi: **15 HAZİRAN 2015**

Kabul edilen bildirilerin ilan tarihi : **30 HAZİRAN 2015**

2 - 5 EYLÜL 2015

<http://ulibtk15.balikesir.edu.tr/>
E-posta: ulibtk15@gmail.com



Ventas Türk mühendisliğini dünyaya göstermeye çalışıyor

Ventas Genel Müdürü Levent Yavuz: "Ventas, 5 yılda ortalama %25 büyüyen bir firma. Bu yılki hedefimiz de yaklaşık %20 civarında yürümek. 5 yıl sonra, en az 60-65 ülkeye ihracat yapan ve ortalama olarak da %15-20 bandında büyümeyi devam ettiren bir firma olarak görüyorum. Çalışmalarımızı, planlarımızı, altyapımızı buna göre yaptık.

İklimlendirme sektöründe uzun yıllar farklı firmalara emek veren insanların bir hedef çerçevesine bir araya gelerek kurdukları bir firma Ventas. Bu yıl 5. Yılıni kutluyor. 5 yılda alınan mesafe sektör adına gerçekten takdir etmeyi gerektiriyor. Ventas'ın üretim sürecini Ventas Genel Müdürü Levent Yavuz'la konuştuk.



fabrika gezisi



Ventas'ın kuruluşundan kısaca bahseder misiniz?

Ventas, çalışanlarının sektördeki yaklaşık 15 yıllık bilgi birikimiyle kuruldu, bu yıl 5. Kuruluş yılımızı kutluyoruz. Kurucularının sektördeki geçmişleriyle değerlendirilirse, 20 yıllık bir geçmişimiz var, 15 yılı başka firmalarla geçirdik, oralandaki tecrübelerimizle burayı kurduk ve sektöre çok hızlı bir giriş yaptık. Biz sektöre kaliteli ürün sunabilecek, terzi usulü imalat yapacak, her türlü özel taleplere cevap verecek, kullanışlı ve performansı standartların çok üstünde olan ürünler yapıyoruz. Bu piyasaya kaliteli ürün sunmak için girdik. Yapacağımız ürünlerin enerji verimliliğinin yüksek olmasını, insanların güvenebilecekleri, gözleri kapalı sipariş edebilecekleri ürünler yapmak istedik ve çok şükür bunlarda da başarı sağladık. Bugüne kadar sorun çıkaran hiçbir ürünümüz yok, bununla da gurur duyuyoruz. Şu an 40'a yakın ülkeye ihracat yapıyoruz. Bu üretimimizin yaklaşık %65'ine karşılık geliyor. Dolayısıyla Türkiye'deki çalkantılar ve sıkıntılar bizi çok fazla zorlamıyor. İhracatlarımızın dağılımı da dengeli olduğu için diğer ülkelerdeki krizler de bizi çok fazla etkilemiyor. Bunları öngörerek ürün ve müşteri dağılımını dengeli bir şekilde yapmaya çalıştık çünkü şu an petrol fiyatlarının düşmesi ve dövizin dengesinin değişmesinden ötürü bir veya iki ülkeye bağlı kalmak ciddi bir sorun.

5 yıllık bir süreçte, geldiğiniz noktada üretim tesisi olarak ortada ne var? Üretim hattınız nasıl?

Biz üretici olarak yoluna devam eden bir firmayız. Sadece üretim yapıyoruz ve sürekli yeni ve teknolojik ürünler üreterek kendi içimizde kaliteyi artırmaya çalışıyoruz. Güncel gelişmeleri ve standartları takip ediyoruz. Bunlar bizim için önemli şeyler ve bunlardan taviz vermiyoruz. Fiyat odaklı bir çalışma yapmıyoruz. Bizim için öncelik kalite, onun sonrasında fiyat uygun olur veya olmaz, artık o müşteriye kalmış bir şey ama biz

bugüne kadar kaliteden taviz vermediğimiz için müşterilerimiz de bizi hiç bırakmadı. Bu noktada kendilerine teşekkür ediyorum çünkü müşterilerimiz biz desteklemeselerdi bugünlere gelemezdik. Yaptığımız tüm ürünlerin de bu kadar kabul görmesi sektörün kaliteye olan inancını gösteriyor. Yurtdışı zaten kalite noktasında çok önemli çünkü yurtdışına giden ürünler sadece bizim ürünümüz değil, o ürünler aynı zamanda Türk bayrağı da taşıyor. Dolayısıyla milli bir durum söz konusu olduğundan kalitede herhangi bir sıkıntı yaşanmaması lazım, insanlar nasıl Alman ürünlerini gözleri kapalı alabiliyorlarsa, Türk ürünlerini alırken de öyle almaları lazım. Biz bu inançla yolumuza devam ediyoruz. Bu olmadığı zaman da çok ciddi sıkıntıların yaşandığını gördük. Türk malı almamak için sorun çıkaran ülkeler oldu ama biz bunları bir şekilde aşıyoruz. Artık tüm tedarikçilerin, tüm üreticilerin bu şekilde kalite konusuna dikkat ederek ilerlemeleri lazım ki gelecek nesiller Türk malını rahatlıkla yurtdışına satabilsin. Tek kalemlik satışlar, tek seferlik projeler bize bir gelecek sunmuyor. Biliyorsunuz Frankfurt Fuarı'nda 100 civarında Türk firması vardı, bunların hepsi kaliteyi ön plana çıkararak orada bulundular. Bu da çok ciddi bir adım, orada bu kadar çok sayıda firma ile bulunan ülke sayısı azdır. Bir de her ülkenin kendi şartları var, bu esnekliği de yakalamak lazım. Avrupa'nın istediği başka, Avrupa'nın doğusunun istediği başka, güneyinin istediği başka, bizim doğumuzun istediği başka yani her ülkenin kendine özgü standartları ve beklentileri var. Kimi ülkeler için enerjinin hiçbir önemi yokken kimileri sadece enerji konuşuyor. En yüksek verimli ürünü yapan Avrupa'da sektörde çok iyi yer tutuyor, biz de bu yolda ilerlemeye çalışıyoruz.

5 sene önce bir araya geldiniz ama yanlış bilmiyorsam farklı firmalarda çalışan insanlar olarak bir araya geldiniz.

Görevlerimizi bırakıp işimizin başına geçtik. Biz bir finans kuruluşu değiliz yani biz eldeki maddiyatı bankaya koysaydık daha fazla kazanırdık mantalitesindeki bir firma değiliz. Zaten firmalar bu mantaliteye sahip olduktan sonra sektörde ayakta kalma şanslarını kaybediyorlar. Biz sadece üreterek, çok cüzi karlarla, kaliteyi uygun fiyatlarla sunmaya çalışan bir firmayız. Üretim yapmak, girişimcilik ruhu bizi bu noktalara getirdi. Biz kendi işlerimizde kalsaydık hala başlarda devam ediyor olabilirdik. Buraya ciddi paralar yatırdık ama hiç kimse yatırdığı



fabrika gezisi



paranın hesabında değil. Biz bu yatırıma kısa sürede zengin olma hayalleriyle girmedik. Biz sektöre farklı bir ses, farklı bir hareket getirmek için girmiştik ve bugüne kadar da çok ciddi projeler başardık. Tedarikçisi olduğumuz firmalar bizi hiçbir zaman bırakmıyorlar, herkes sipariş vermeye devam ediyor ki bu bizim için büyük bir onurdur. Bir projeyi bir firmadan, diğer projeyi başka firmadan alan firmalar var ama bizde çok şükür hem santral tarafında hem seri üretim tarafında bütün müşterilerimiz sürekli olarak, bayi gibi çok düzgün bir şekilde bizi bırakmadan devam ediyorlar. Bunu da ürünlerimizin kalitesine ve ürünlerimizde sorun çıkmamasına bağlıyorum. Biz çok ciddi kurumsal firmalarla, çok büyük gruplarla çalışıyoruz. Özel ürünlerde, hijyenik cihazlarda, diğer fan coil ürünlerinde çok değişik ülkelere ihracat yapıyoruz ve bugüne kadar hiçbirinden bir şikayet gelmemesi de doğru noktada olduğumuzu gösteriyor. Yurtdışından pek çok firmadan fason üretici olarak işbirliği teklifleri geldi ama biz bunlara kapımızı kapattık çünkü biz sadece Ventas markasının üretimini yapmak ve bu markanın sektörde ciddi yerlere gelmesini istiyoruz. Bu bizi küçültmüyor, aksine çok daha güçlendiriyor. Ventas markasını dünyanın her yerine ihracat yapan bir marka haline getirene kadar çalışmaya devam edeceğiz.

Ventas ismi nasıl ortaya çıktı?

İsim babası Hakan Çelikel'dir. Güzel de bir isim oldu, uluslararası bir firma olduğumuz için ismimizde Türkçe karakter kullanmadık. Sektörle alakalı olarak "ventilation" kelimesini karşılamasından logosuna kadar her şeyi en ince ayrıntısına kadar düşündük, çok da güzel bir isim oldu diye düşünüyorum.

Üretim tesisinizden bahsedermisiniz?

Burada altlı, üstlü 4000 metrekarelik bir alanımız var ama burası bize yetmiyor. Burada üretim ve stok alanı bir arada. Şimdi yeni bir yer arayışımız var, kısa zamanda çözeceğiz. Bu bizim kapasite artışımız için çok gerekli bir durum.

Çalışanların beyaz yaka veya mavi yaka şeklinde sayıları ne durumda?

Şu anda kendi kadromuzla birlikte beyaz yakalı olarak 75 kişi civarındayız. Bağımsız servislerimizle beraber bu rakam 80'i buluyor. Satış ekibi için Mecidiyeköy'de bir ofisimiz var. Satış ekibimiz yaklaşık 15 kişiden oluşuyor. Bunlara ek olarak diğer ülkelerdeki temsilciliklerimiz var. Türkiye'de değişik yerlerde bölge müdürlüklerimiz var. Farklı yerlerde showroomlarımız var. Yavaş yavaş bölge müdürlüklerimiz de kuruluyor; Bursa, Diyarbakır, Ankara bunlardan bazıları. Diğer bölgelerde de çalışmalarımız devam ediyor.

Bunlar 5 yıllık bir firma için çok büyük adımlar, bunu nasıl bir stratejiyle başardınız?

Durmadan çalışıyoruz. Her ay yurtiçi, yurtdışı farklı programlarda yer alıyoruz. Tabiri caizse evimize gidemiyoruz, gece geç saatlere kadar buradayız. Zannediyorum günde en az 16 saat çalışıyoruz yani bizzat kendimiz çalışıyoruz, personelimiz de bize ayak uyduruyor. Çok çalışmadan bu işleri başarma şansınız yok, biz de işimizi severek yaptığımız için çok çalışıyoruz. Biz aynı anda bu kadar işi bir arada yürütemezsek bu kadar ürünün ortaya çıkma şansı yok. Şu an yaptığımız ürün sayısı tahmin ediyorum 30 civarında ve her sene yeni ürün çıkartıyoruz. Bu rakam az bir rakam değil, tecrübelerimizi aktararak bu işe girdiğimiz için bunları ba-



“Ventas olarak, ülkemize ve sektörümüze kaliteli ürün ve hizmet sunan, %100 Türk sermayesiyle kurulmuş bir Türk firması olarak yolumuzda emin adımlarla ilerliyoruz. Türk mühendisliğinin emeğinin karşılığını vermeye, bütün dünyaya göstermeye çalışıyoruz. Kaliteli ürün yaparak, kaliteli servis vererek, detaylı teknik destek vererek, hızlı ve stoklu üretim yaparak taleplere hemen cevap verebilen ender kuruluşlardan bir tanesiyiz.”



şarmada bir sorun yaşamadık. Sektörün beklentileri sürekli değişiyor. Dolayısıyla sürekli yeni ürün, yeni sistemler, yeni hizmetler sunmamız gerekiyor. Sektörde ilk bizim çıkarttığımız bir sürü yeni ürün var. Türkiye’deki DC fan donanımlarının pek çoğunda bizim imzamız vardır.

Bunları yapabilmemiz için bir Ar-Ge ekibinizin de olması lazım, ondan da bahseder misiniz?

Ar-Ge ekibimiz de var, mühendis arkadaşlarımız çalışıyorlar, biz de takip edip yönlendirmelerimizi yapıyoruz. Bizim en çok mesaimizi alan kısımlar buralar zaten. Standardı oturmuş, üretime başlamış sistemler bir şekilde yürüyor, onlarla ilgili iyileştirmelerimiz devam ediyor. Bunun haricinde de yeni ürünler, yeni gelişmeler ve sektörün ihtiyacı olan yeni uygulamalarla ilgili çalışmalarımız var. Mesela önümüzdeki yıllarda IRP konusu var, şu anda bununla ilgili çalışmalarımız devam ediyor. Ülkemize gelmedi ama Avrupa’da ciddi sorunlar var. Bu çalışmalarını yapmadan da ihracat yapamıyoruz. Önceden hazırlıklı olmak gerekiyordu ve biz de hazırlıklıyız.

O zaman bu ihaleleri, projeleri takip eden bir ekibiniz de var?

Tabii, satış ekibinin görevlerinden birisi de o. Biz sektörde yeniyiz ama bu konuda 15 kişilik bir ekibimiz var, bu piyasadaki pek çok firmada yoktur. Sektörde bildiğiniz büyük firmaların bile 2 kişilik satış ekipleri olduğunu görüyoruz. Sektörde oturmuş olmanın avantajlarını kullanarak çok az kişiyle çalışıyorlar.

Üretimin birçok sıkıntısı var, bir üretici firma olarak bu konuda söylemek istediğiniz bir şey, vermek istediğiniz bir mesaj var mı?

İnşaat sektörünün çok büyük bir rant olduğu bir ülkede imalat sektörü gibi kâr marjı çok düşük ve çok zor ayakta kalabilen bir sektörün üretim koluyuz. Bugüne kadar bu anlamda hiç devlet desteği almadık. Devlet projelerine de çok nadiren çalışıyoruz. İmalatçı firmalara bir yol açılması lazım. Bizim yaptığımız ürünlerin ortalama %15-20’si sadece işçilik dolayısıyla biz ne kadar büyürsek, ne kadar çok üretim yaparsak o kadar çok istihdam açılıyor. Devlet büyüklerimizin bunu görüp üreticilere çok ciddi destek veriyor olması lazım. İstihdam oluşturan bir sektöre devletin çok ciddi bir desteği yok. Bu sektörler cari açığın kapanmasında pay sahibi oluyorlar,

daha fazla destek görmeliler. Bir de ürünler de ucuz ürünler değiller, ciddi anlamda ciro yapılabilecek işler ve işi büyütmek için en otomatik, en teknolojik makineleri bile atarız, mutlaka istihdam gerekir. Diğer sektörlerde, örneğin bir tekstil sektöründe bu böyle değil.

Bildiğim kadarıyla yarı mamul ürün çoğunlukla yurtdışından ürünler tercih ediliyor. Bir sektörün gelişmesi için de yan sanayisinin kendi üreticisinden olması çok önemli diye düşünüyor- rum. Siz bu konuda ne düşünüyorsunuz?

Söylediğiniz şey çok doğru. Yaklaşık 20 yıl önce buraya ilk girdiğimizde aşağı yukarı bütün parçalar dışarıdan geliyordu. Yurtdışından veya başka tedarikçilerden aşağı yukarı tüm kullandığımız cihazların kalıplarını yaptırarak. Bu, bize maliyet ve teslimat tarihi noktasında çok ciddi avantajlar sağlıyor. Yurtdışına bağlılığı olabildiğince azalttık. Yerli tedarikçilerin gelişmesi için onlara pek çok konuda yardımcı olduk. Yerli üreticiler artık pek çok konuda geliştiler, gelişmeye de devam ediyorlar. Bizim zaten kazandığımız paraların bir kısmı Ar-Ge’ye gidiyor, geri kalan ikinci büyük kısım da bu tarz yatırımlara harcanıyor çünkü her yeni sistem, her yeni ürün bir yatırımdır. Her yeni ürünün kendine özel kalıpları var, bunları dünya standartlarına uygun basmaya çalışıyoruz çünkü sık olması yurtdışı için olmazsa olmaz bir kural.

Fabrika için burayı tercih etmenizin sebebi neydi?

Burası sektörün önemli merkezlerinden bir tanesi. Biliyorsunuz; Hadımköy’de bizim gibi bu sektöre hizmet eden çok sayıda firma var. Aynı zamanda ulaşım ve lojistik avantajlarından dolayı burayı tercih ettik. Az önce taşınacağımızı söyledim ama yine bu bölgeden ayrılmayı düşünmüyoruz. Diğer firmalardan bir diğer farkımız ise; biz çok hızlı bir şekilde ürün teslim edebiliyoruz.

İşçilerin eğitimi noktasında ne yapıyorsunuz?

Bütün işçilere, işe girmeden bir eğitim veriyoruz. Akabinde, yıl içerisinde, periyodik olarak değişik eğitimler veriyoruz. İş güvenliği eğitimi başta olmak üzere mesleki eğitimler vermeye çalışıyoruz. Çalışanlarımızın eğitilmiş olmaları bizim için çok önemli ama yetişmiş eleman bulma konusunda

fabrika gezisi



çok rahat değiliz. İşlerin yoğun olduğu ve personeli artırmak istediğimiz zamanlarda çok ciddi sorunlarla karşılaşyoruz. Personel sirkülasyonu çok az olan bir firmayız ama buna rağmen yoğun tempoya geçtiğimiz dönemlerde kalifiye eleman bulamıyoruz. Bulduklarımızın da maliyetleri yüksek oluyor. Biz, bunları kendi içimizde çözmeye çalışıyoruz. Daha büyük bir yere geçtiğimizde tahmin ediyorum sıkıntımız çözülecek, istihdamı artırma yönünde de çalışmalarımız olacak.

5 yıl sonra Ventas'ı nerede görüyorsunuz?

Ventas, 5 yılda ortalama %25 büyüyen bir firma. Bu yılki hedefimiz de yaklaşık %20 civarında yürümek. 5 yıl sonra, tahmin ediyorum, en az 60-65 ülkeye ihracat yapan ve ortalama olarak da %15-20 bandında büyümeyi devam ettiren bir firma olarak görüyorum. Çalışmalarımızı, planlarımızı, altyapımızı buna göre yaptık. Ülke bazında nerelerde, ne kadar büyüebileceğimizin çalışmaları da tamamlandı. Aşağı yukarı her ülkenin potansiyelini hesapladık, onlarla ilgili çalışmalarımızı tamamladık. Önümüzdeki yılda da çalışacağımız ülkeler belirli. Arkadaşlar hem yurtiçi hem yurtdışında çalışmalarını tamamlıyorlar.

Ekleme istediğiniz bir şey var mı?

%100 Türk sermayesiyle kurulmuş olan bir firmayız. Türk mühendisliğinin emeğinin karşılığını vermeye, bütün dünyaya göstermeye çalışıyoruz. Kaliteli ürün yaparak, kaliteli servis vererek, detaylı teknik destek vererek, hızlı ve stoklu üretim yaparak taleplere hemen cevap verebilen ender kuruluşlardan bir tanesiyiz. Çok hızlı bir sürede bölümleri temin edebiliyoruz, ayrıca stokta olmayanları da çok hızlı bir şekilde teslim edebiliyoruz. Ventas olarak, ülkemize ve sektörümüze kaliteli ürün ve hizmet sunan bir Türk firması olarak yolumuzda emin adımlarla ilerliyoruz. Sektörün en üst segmentinde hizmet vermeye çalışan bir firmayız.

Sektördeki standartlar ve değişiklikler çok hızlı ilerliyor. 5 sene önce çok satan bir ürün şu anda hiç satmayabiliyor. Hiç bilinmeyen ürünler bilinmeye başlanıyor. Bundan 15 sene önce sektörde ısı geri kazanım diye bir şey yoktu ama şu an ısı geri kazanımsız bina yok. Önceden dışarı atılan enerjinin kıymeti yoktu ama şu an herkes enerji tüketimine çok ciddi önem veriyor. Enerji konusu bütün işletmelerin en büyük gider kalemi ve yatırım yapırlarken bunu iyi planlayabilirlerse sorunları olmuyor. Planlayamadıkları takdirde ileride çok ciddi sorunlar yaşıyorlar. Bunun bilincinde olan tüketicilerin olması bizim için bir avantaj. Biz ihalelere girdiğimizde en çok dikkat ettiğimiz şeyler; elektrik güçleri, enerji sınıfları, enerji tüketimleri, firmaların öncelikle bunlara bakmalarını istiyoruz. Bunlarla ilgili alternatif çözümlerimizi veya önerilerimizi sunuyoruz. Bu konularda ciddi destek alıyoruz.



ESERİNE İYİ BAK TÜRKİYE!

Güneşli günler başlıyor...

Koyduğunuz milyonlarca tuğlayla Avrupa'nın ilk, ülkemizin en donanımlı Onkoloji Kenti ve Hastanesi LÖSANTE açıldı...

%100 başarı hedefimizle artık hiç kimse kansere karşı yalnız olmayacak.

Bu büyük esere iyi bakalım ve destek olmaya devam edelim.

www.birtugladasenkoyarmisin.com

Hastane Oteli

LSV Okulları

LÖSANTE
Çocuk ve Yetişkin Hastanesi

Güneşli yarınları görebilmem için...

**Bir tuğla da
siz koyun!**

Yıldız'ın el ele vererek birleştirdiği kâğıtlı parçalarını hayata kazandırdık.
Bugün ülkemizin en donanımlı Onkoloji Hastanesi'ni kurarken de siz yalın taşlarımızla katkı sağlıyorsunuz.

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

Mükemmeliyetçi misiniz?

- ✓ Çalışanlarınızın verimliliğinin, iç hava kalitenizden kaynaklanan sıkıntılar sebebiyle %40'lara kadar düşebileceğini biliyor musunuz?
- ✓ Müşteri memnuniyeti amacıyla yapılan anketlerden en çok sıkıntı yaşanan durumlardan birisinin iç hava kalitesi sorunu olduğunu biliyor musunuz?
- ✓ Tasarım ve Uygulama arasındaki farkların giderilmesi için en etkili çözümün **TEST-AYAR-DENGELEME (TAD)** olduğunu biliyor musunuz?
- ✓ ISKAV sadece çalışanlarınızı ve müşterilerinizi düşünmüyor! Aldığınız **TAD** hizmeti sayesinde projeye uygun çalışması sağlanan mekanik tesisatınız **daha az enerji tüketerek çevre dostu oluyor, hem de maliyetlerinizi düşürerek faturalarınıza yansıtıyor!**

Bağımsız, tarafsız ve sektörün öncü kuruluşu olan ISKAV, deneyimli ve uzman TAD Ekibi ile iç hava kalitesi konusunda çözüm ortağınız. ISKAV TAD ekibinin sunduğu hizmet sayesinde iklimlendirme sisteminizin enerjisini en iyi kullanan, çevreye ve faturalarınıza dost sistemlere dönüştürebilirsiniz.



Isıtma Soğutma Klima Araştırma ve Eğitim Vakfı
Yıldız Teknik Üniversitesi Meslek Yüksekokulu
Büyükdere Cad. No: 69, 34398 Maslak - İstanbul
Tel : +90 212 285 00 40 • Fax: +90 212 285 00 29



TAD Nedir?

TAD hizmeti; başta endüstriyel sanayi sistemleri, hastahaneler, ilaç fabrikaları, üretim tesisleri, temiz odalar ve yönetim binaları olmak üzere mekanik tesisat sistemlerinin projelerine ve şartnamelerine uygunluğunun test edilmesini, ayarlarının yapılmasını, balansenmesini, işletmeye alınmasını ve tüm bu işlemlerin uluslararası standartlara göre raporlanmasını içerir.

teknik

Friterm yeni seri standart oda soğutucularında malzeme seçimi

Hayati CAN
Makina Mühendisi
Friterm İş Geliştirme Müdürü

Tasarım kriterlerinin içindeki en önemli başlıklardan birini malzeme seçimi oluşturmaktadır. Bu nedenle soğutucu üretiminde kullanılan tüm malzemeler gözden geçirilmiş ve işletme yönünden ideal malzeme seçimleri yapılmıştır.

Dış kasa malzemeleri fan çapı 450 mm ve daha küçük tüm serilerimizde magnezyum alaşımli alüminyum ve paslanmaz sac olarak belirlenmiştir.

Dışkasa malzemesi işleme sonrası ilave olarak ESB ile kaplanmaktadır. Böylelikle korozyona dayanımlı, hafif ve ayna yaka geçişlerinde sorunsuz çalışan ve form bozukluğu oluşmayan ürünler tasarlanmıştır. Yeni seri ürünlerimizde zaman içinde karşılaşılan en temel sorunlardan biri olan demiroksit (pas) oluşumu önlenmiştir. Özellikle gıda uygulamalarında en ciddi sorunlardan biri sistem çözümüne kavuşturulmuştur.

Yüksek korozif etkiye sahip alanlarda paslanmaz sac ihtiyacına da çözüm üretilmiş ve 304A kalite paslanmaz sac standart üretimlerimize girmiştir.

Boru malzemesi olarak özel yivli bakır ve paslanmaz çelik seçilmiştir.

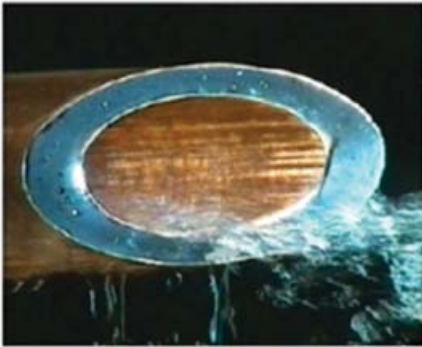
Freonlu sistemlerde dx çalışması için özel yivli bakır boru seçimi kapasiteyi özel olarak artıran bir faktör olmuştur. Firmamız bünyesinde özel yivli bakır borular için üretim hatları oluşturulmuş ve ürün kapasitesi garanti altına alınmıştır. Böylece kompakt ve ekonomik ürün serileri oluşturulmuştur.

Paslanmaz çelik borular ise iç akışkanın korozif etkilere sahip olduğu (glkollü) sistemlerde, yüksek basınçlı (CO2) ürünlerde ve dış ortamda yüksek korozif maddelerin dolaştığı (süt tesisleri vb.) alanlarda işletme sorunlarının çözülmesi amacı ile geliştirilmiştir. Özellikle süt tesislerinde karşılaşılan ve çözümü çok zorlu olan bakır korozyonunun önüne böylece geçilmiştir.

Kanat (lamel) malzemesi olarak, alüminyum, kaplamalı alüminyum ve alaşımli alüminyum seçimleri yapılmıştır.

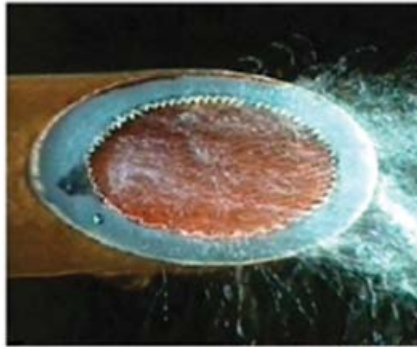
Havada alüminyum ile korozyon yaratacak maddelerin olması durumunda, kaplamalı alüminyum veya alaşımli/kaplamalı alüminyum alternatifleri oluşturulmuştur. Böylece hızlı defrost istenen ortamlarda, ortam içine su atılmasının istenmediği durumlarda, korozif etkilerin olduğu gıda işletmelerinde özel lamel seçimleri yapılabilir.

Ayrıca lamel aralığının 4 mm ve üstünde olduğu uygulamalarda lamel kalınlığının soğutucu kapasitesine etkisi ciddi bir seviyeye çıkmaktadır. Bu nedenle lamel kalınlığı seçimlerinde hatveye (lamel aralığına) bağlı bir optimizasyon yapılarak kompakt ve verimli bir ürün tasarımı sağlanmıştır.



G=201 kg m⁻³s⁻¹, x=0.76
Case II smooth tube

**Düz Boru
Kanal Akışı**



G=204 kg m⁻³s⁻¹, x=0.78
Case II microfin tube [2]

**Yivli Boru
Halkasal Akış**

9 POMPA VANA KOMPRESÖR KONGRESİ 5-7 Kasım 2015 İstanbul Fuar Merkezi



ANA KONULAR

- Pompa, Vana, Kompresör ve Fan Tasarım ve Seçimi
- Sistem Verimi ve Enerji Tasarrufu
- Boru Sistemleri ve Şebekeler
- Pompa ve Vanalarda Kavitezyon
- Kompresörlerde ve Fanlarda Kararsızlık
- Ölçme ve Kontrol
- Nano Teknoloji, Malzeme ile İlgili Sorunlar
- Tasarım ve Geliştirme HAD
- Pompa, Vana, Kompresör ve Fan Karakteristikleri
- Vanalar, Borular ve Ek Teçhizat
- Mini ve Mikro Santraller
- Sızdırmazlık Problemleri
- İşletme ve Bakım
- İç ve Dış Pazarlama
- AB Kuralları ve Standartlar

DÜZENLEYİCİ KURULUŞLAR



İTÜ Makina Fakültesi



Türk Pompa ve Vana Sanayicileri Derneği



ODTÜ Makina Mühendisliği Bölümü

DESTEKLEYİCİ KURULUŞLAR



BAĞLANTILI ETKİNLİK



PAWEX-COMP 2015
Pompa, Vana, Kompresör ve Vakum Teknolojileri Fuarı
5-7 Kasım 2015
İstanbul Fuar Merkezi / SALON 9 - 10

KONGRENİN AMACI

Pompalar, Vanalar, Kompresörler, Fanlar ve bunlara ilişkin tesisler üzerinde araştırma, tasarım, imalat, işletme ve pazarlama faaliyetlerinde bulunan kişileri ve ayrıca sektöre katkı yapan diğer kuruluş temsilcilerini bir araya getirip sektör faaliyet alanına giren konuların tartışılacağı bir ortam hazırlamak bu kongrenin amacını oluşturmaktadır.

KONGRENİN TEMASI

Eko-Tasarım ve Eko-Sistemler

DÜZENLEME KURULU

Kutlu Karavelioğlu (SMS)
Bülent Haciraifoğlu (Doğuş)
İbrahim Akdemir (Asteknik)
Prof. Dr. Kahraman Albayrak (ODTÜ)
Prof. Dr. Erkan Ayder (İTÜ)
Ercan Çelebi (Standart)
İsmail Gökhan Çıtak (Göksan)
Murat Çopur (Alarko)
Adnan Dalgakıran (Dalgakıran)
Can Dirin (Lupamat)
Özden Ertöz (Vansan)
Prof. Dr. Haluk Karadoğan (İTÜ)
Prof. Dr. Abdurrahman Kılıç (İTÜ)
Prof. Dr. Ali Pınarbaşı (YTÜ)
Ahmet Saraoğlu (Vastaş)
Prof. Dr. Mete Şen (İTÜ)
Sevda Kayhan Yılmaz (Kayhanlar)
Vahdettin Yırtmaç (Mas-DaF)
Nurdan Yücel (Layne Bowler)

KONGREYE BİLDİRİ İLE KATILIM

Kongreye teknik ve bilimsel bildiri sunumu, kongre konularında belirtilen konularda çalışan tüm kişi ve kuruluşlara açıktır. Bildiri sunmak isteyenlerin **13 Nisan 2015** tarihine kadar bildiri özetlerini Kongre Sekreterya'sına ulaştırmaları gerekmektedir.

Düzenleme kurulu tarafından değerlendirilecek bildiri özetleri www.pawex.net web sitesinde sunulan formata uygun biçimde en az 250 kelime, en fazla 400 kelime olarak hazırlanmalıdır.

Bildiri gönderim adresi: idile@etixtravel.com

BİLDİRİ ÖZETİ SON GÖNDERİM TARİHİ

13 Nisan 2015

BİLDİRİ ÖZETİ DEĞERLENDİRME SONUÇLARININ İLETİLMESİ

20 Nisan 2015

BİLDİRİ TAM METİNLERİNİN SON GÖNDERİM TARİHİ

21 Eylül 2015

BİLDİRİ DEĞERLENDİRME SONUÇLARININ İLETİLMESİ

28 Eylül 2015

KONGRE SEKRETERYASI



İdil Erkilic
E-mail: idile@etixtravel.com
www.etixtravel.com

DERNEK

Türk Pompa ve Vana Sanayicileri Derneği
Batı Sitesi Mahallesi F.S.M.
Bulvan No: 546 06370
Yenimahalle / Ankara
Telefon: 0312 255 10 73
Faks: 0312 255 10 74
E-mail: pomsad@pomsad.org.tr

Niba su soğutma kuleleri ve kompozit kuleler

Hasan Oğuz Gürsoy



dür. Niba Soğutma Kuleleri'nin Bayrampaşa Forum AVM'de çalışan alev iletmez CTP kuleleri buna en iyi örnektir.

Benzer şekilde proses suyu ve ortam her zaman ideal kalitede olmayabilmekte, yüksek konsantrasyonda tuzlar vb. korozif maddeler bulunabilmektedir. Bu tip proseslerde, kimyasallara karşı dirençli özel reçineler (vinilester vb) kullanarak dayanıklı ürünler imal edilmektedir. Sahile yakın uygulama noktasıyla, rüzgarla taşınan tuzlu deniz suyundan olumsuz etkilenmemesi için Antalya Lara'daki Medical Park hastane projesinde Niba, vinilester reçine tercih etmiştir.

Bazı uygulamalarda, proses suyu soğutma kulesine çok yüksek sıcaklıkta gelmektedir. Çok yüksek proses suyu sıcaklığında deforme olmayan özel reçineyle imal edilmiş CTP kuleler bir çok noktada sağlıklı şekilde çalışmaya devam etmektedir.

Çok yüksek kesimlerde veya Sibiry'a gibi yurtdışı bazı uygulamalarda hava sıcaklıkları çok düşük değerleri görebilmektedir. Yine buna uygun olarak doğru reçine seçilip imalat yapıldığında, aşırı soğuklarda zarar görmeyen kompozit kuleler imal etmek mümkündür ve Niba Su Soğutma Kuleleri'nin Rusya'daki bir çok referansı buna iyi bir örnek olmaktadır.

Nerdeyse hayatın tüm alanlarında tüketicinin karşısına çıkan kompozit malzemeler, bir çok avantaj sağlamaktadır. 1993 yılında kurulan Niba Su Soğutma Kuleleri, İstanbul'daki kendi fabrikasında ürettiği kompozit malzemeden su soğutma kuleleri ile müşteri ihtiyaçlarına cevap vermektedir. Su ve havanın temasta olduğu, korozyon için ideal bir ortam olan su soğutma kulelerinde kompozit malzeme kullanımı birçok avantaj sağlamaktadır.

Niba kulelerde kullanılan taşıyıcı ayaklar, havuz, duvar, şapka gibi parçalar; Camelyaf Takviyeli Polyester (CTP) malzemeden üretilmektedir. İngilizce kısaltması olan FRP veya kısaca fiber olarak da bilinen bu kompozit malzeme, yüksek fiziksel ve kimyasal mukavemete sahiptir. Camelyaf ve reçine CTP kulelerde temel maddelerdir. Kullanılan cam elyafı uygulama yerine uygun olarak, değişik kalınlık, şekil ve örgü şeklinde temin edilmektedir. Bu elyafı bir arada tutan reçine malzemesi ise bir çok farklı türde sunulmaktadır ve hepsinin uygulama alanı farklıdır.

Polyester reçineyle bir araya getirilmiş cam elyafı için, kolay yanma endişesi tüketiciler arasında paylaşılan bir konu. Oysaki yangın hassasiyetinin yüksek olduğu uygulamalarda, buna uygun olan alev iletmeyen (halk arasındaki tabiriyle yanmaz) reçine kullanılarak, yanma tehlikesini bertaraf etmek mümkün-



Teknoloji harikası, sıra dışı bir Hollandalı

Baymak; bugüne kadar bildiğiniz bütün ezberleri bozuyor, sizi yepyeni, alıştığınız bütün ürünlerden farklı bir teknoloji harikasıyla tanıştı-
rıyor; idee.



İdee sıradan kombilerden çok farklı, oldukça küçük, sessiz ve dar alanlara bile monte edilebilme özelliğiyle kalıpları kıran bir tasarıma sahip. idee tüm bu özellikleri ile Premix yoğuşmalı kombide yeni bir dönemin başladığını işaret ediyor.

BAYMAK, ÜSTÜN HOLLANDA TEKNOLOJİSİ İLE YOĞUŞMALI KOMBİYİ YENİDEN TANIMLIYOR!

Yüksek performansı, küçük ve estetik tasarımı, sessiz çalışma özelliği ile idee, aradığınız teknolojiyi ve estetiği bir araya getirdi. Ultra kompakt ve hafif dizaynı sayesinde bu küçücük devi evinizin en dar alanlarına bile monte edebilecek, üstelik bunu zahmetsizce yapabileceksiniz. Montajı oldukça kolay, parçalara ulaşımı ve servisi kolaydır.

İdee sadece 26 kg, ebatları ise 541x368x364 mm (YxGxD), böylece mekandan tasarruf sağlayabilirsiniz. Kompakt ve Hafif, Tak & Çalıştır imkanı veren tasarımı ile %100 kombi pazarına uygundur.

Nakliye ve Montajı kolaydır, esnek kurulumla olanak verir. Bu özelliği ile Satış Sonrasında Servisin de dostu bir ürün!

Üstelik oda termostatlarıyla opsiyonel olarak kullanılabilir. Çok sayıda gelişmiş fonksiyona sahip OpenTherm kontrol cihazları ile hassas kontrol, çok fonksiyonlu menüsü ve aydınlatmalı açık mavi ekranı ile hem uygulamalarınızda kolaylık sağlar ve hem de estetik görünümüyle göz doldurur. Üstün kalite ve yüksek performansı %109,2'lere varan (92/42/EEC Normuna göre) Isıtma verimiyle tüketicilerin beğenisine sunulmuştur. Her türlü güvenlik önlemine sahip bu teknoloji harikası akıllı kutucuğun aşırı ısınmaya karşı emniyet sistemi de mevcuttur.

KÜTÜPHANEDEN SESSİZ KOMBİ OLUR MU?

Akıllı idee o kadar sessiz ki ; evinizde ve kullandığınız her yerde sessizliğiyle adeta varlığını unutabilirsiniz. Çünkü 24-28 kw modelleri için maksimum güçteki ses seviyesi sadece 38 desibel!

Üstelik Baymak'ın Hollanda teknoloji bu ürünü, parçalarına önden ulaşılabilmesi avantajıyla servis kolaylığı sağlıyor. İsterseniz idee'yi kombi bakım periyotlarınızı gösterecek şekilde programlayabilirsiniz. Doğalgaz ve Propan ile çalışma olanağı da sunan bu marifetli ürün, standart dahili emniyet ventiline sahiptir.

TEKNİK ÖZELLİKLER:

- Premix Yoğuşmalı Kombi - Idee
- Kompakt ebatlar (Yükseklik x Genişlik x Derinlik 54,1 cm x 36,8 cm x 36,4 cm)
- Mekandan Tasarruf , Montaj ve Servis Kolaylığı
- % 109'2 değerlerine Varan Isıtma Verimi (92/42/EEC Normuna göre)
- Üstün kalite ve Yüksek Performans
- Diğer kombilere göre çok daha hafif (24-28 kw 26 kg , 35-39 kw 28,5 kg)
- Oda termostatları ile opsiyonel kullanım
- Maksimum güçte düşük ses seviyeleri (24-28 kw 38 dBA, 35-39 kw 42 dBA)
- Aşırı Isınma Emniyeti
- Standart Dahili Emniyet Ventili
- Doğal gaz ve Propan ile çalışma imkanı

Remeha Gas 310-610 Eco Pro yer tipi yoğuşmalı kazan



gibi muazzam bir verime ulaşan GAS ECO PRO Kazanlar, Al-Si-Mg alaşım, uzun kullanımda sızdırma sorunları çıkaran klasik eşanjörler yerine yekpare döküm eşanjörü ile uzun yıllar sorunsuz kullanım imkanı sunar.

Kendisi “küçük” performansı büyük yüksek verimli yer tipi yoğuşmalı REMEHA kazanlar, 285 kW-1300 kW arası kapasite aralığında, RES ENERJİ SİSTEMLERİ tarafından TÜBİTAK projesi olarak üretilen RESCON otomasyon ve kumanda panelleri ile 60’a kadar kaskad kazan ve 30 tane 3 yollu karışım vanalı ısıtma zonu kontrol imkanıyla tam anlamıyla rakipsiz bir performans sunmaktadır.

Taşıma tekerlekleri sayesinde rahatlıkla uygulama yerine taşınabilen, ambalajlı haliyle 80 cm genişliğinde olup çatı kazan dairelerine vinç kullanmadan, rahatlıkla asansörle çıkarılabilen, ambalajsız 72 cm genişliği ile Standard kapılardan zorlanmadan dönebilen, gerektiğinde kazan gövdesi üzerinde sadece eşanjör ve yoğuşma tavası kalacak şekilde parçalanabilen kompakt, kullanışlı, özenli bir yer tipi kazan olan REMEHA GAS ECO PRO kazanlarda, %20 -100 arasında modülasyon yapılabiliniyor olup, premix entegre brülör ile, mevcut yanma teknolojilerinin aksine alev ile değil, akkor halde yanma teknolojisi kullanılmıştır. Buda “yanma” sürecinin çok daha kontrollü ve verimli şekilde gerçekleşmesini ve, maksimum yakıt verimi, minimum yakıt tüketimi sağlar. GAS ECO PRO Kazanların baca kolektörü sabit değildir, bu sayede hem yatay hem dikey baca uygulaması yapılmasına imkan vermektedir. REMEHA Yer Tipi yoğuşmalı kazanlarda, yüksek yoğuşma verimini sağlamak için, düşük sıcaklık ve yüksek sıcaklık hatlarından ayrı ayrı dönüş suyu alabilecek şekilde giriş ağızları bırakılmıştır. Kısmi yükte çalıştırıldığında % 109,6

Isıtma ve sıcak kullanım suyu hazırlamada, pratik, güvenilir, teknolojisinin uzmanlığını simgeleyen REMEHA GAS ECO PRO Yer Tipi Yoğuşmalı Kazanlar, RES ENERJİ SİSTEMLERİ A.Ş.’nin 35 yılı aşkın tesisat sektörü tecrübesi ve mühendislik bilgi ve deneyimleri ile, güvenle kullanmanız için sektörün ilgisine sunulmuş olup, Tema İstanbul, Sinpaş Egeboyu, Bursa Alman Hastanesi, Eskişehir Anadolu Üniversitesi, Ankara Ankapark Dijital Oyun Çadırı, Vadi İstanbul ve BJK Vodafone Arena gibi prestijli projelerde tercih edilmiştir.



Rescon Kontrol Paneli yine bir adım daha önde



Res Enerji Sistemleri A.Ş. sektördeki hızlı yükselişine devam ediyor. Kurulduğundan bu yana sürekli çıkış yapan Res Enerji Sistemleri A.Ş. , 2014 yılında çıkarmış olduğu ve sektörde devrim yaratacak olan yeni paneli "Rescon Kontrol Paneli" ile yine bir adım daha önde.

- 7" LCD dokunmatik ekran ile kullanım kolaylığı sağlayan RESCON, panele ilave edilecek kartlar ile 60 adet kazan ve 30 adet üç yollu motorlu vanalı zona kadar kaskad sistemlerini kontrol edebilmektedir.

- RESCON Seri ve paralel çalışma mantığını kullanarak aynı anda kazanları modülasyonlu çalıştırıp maksimum verimlilik ve yakıt tasarrufu imkânı sağlamaktadır. 10'lu kaskad sisteminden bahsedecek olursak; 115 kW, 10'lu kaskad sisteminde ihtiyacın 300 kW olduğunu düşünelim. Normal kaskad sistemlerinde; ihtiyaca göre önce birinci kazan devreye girer %100 ile çalışır, sonra ihtiyaca göre ikinci ve üçüncü kazan devreye girer. RESCON'lu Kaskad sisteminde; ihtiyaca göre sistemin tüm kazanları %18 modülasyon ile başlayıp yavaşça yükselerek ısıtma ihtiyacını karşılar. Bu sistemde cihazlar kısmi yükte çalışacağı için verimlilik ve yakıt tasarrufu sağlanır. Baca gazı sıcaklığı düşer. Dolayısı ile yoğuşma veriminden daha fazla yararlanılmış olur.

- Boyler ve ısıtma yüklerinin olduğu sistemlerde boyler zonunu ayırarak sistemin verimliliğini çok ciddi bir şekilde arttırmaktadır. Örneğin; 10'lu kaskad bir sistemde 7 kazanın ısıtmaya, 3 kazanın da sıcak su üretimi için çalıştığını düşünelim. Toplamda $10 \times 115 \text{ kW} = 1.150 \text{ kW}$ yükün 3/10'u boylerden, 7/10'u ısıtmadan gelmektedir. Denge kaplı bir sistemde, iki zon da denge

kabından sonra olduğu için, boyler ihtiyacının olduğu her an, sistem 80/60 C su rejiminde çalışacaktır. Bu sırada ısıtmada (yerden ısıtma ve radyatör) su sıcaklığı özellikle geçiş mevsimlerinde çok yüksek olmayacağı için, 3 yollu vana ile regülasyon yapıp, gidiş suyu sıcaklığı düşürülmeye çalışılacaktır. RESCON kontrol panelli sistemlerde, kazan altındaki ana kollektör üzerine koyulan motorlu vanalarının kontrolü sağlandığı için, sistem kollektörden ayrılıp 2 taraf da ayrı ayrı çalıştırılabilecektir. Yani; sistemde boyler ihtiyacı olduğunda, 3 tane kazan sadece boyler 80/60 C su rejiminde çalışırken, kalan 7 adet kazan o sırada dış hava kompanzasyonuna göre çalışacak, bu durumda gidiş suyu sıcaklıkları düşük olacağı için, sistemin verimi en yüksek düzeyde olacak. Boylerde ihtiyaç bittiğinde, bu sefer 10 tane kazan sadece ısıtma için çalışacak. Bu durumda da 3 yollu motorlu vana kullanımı ortadan kalkacaktır.

- Hem kullanıcı, hem servis için kolay tasarlanan modülleri ile kazan dairesi kontrolü çok daha basit ve kullanışlıdır. Kazanlar ve zon sıcaklıklarını ekranda göstermekte ve istenilen ayarları bu panelden yapabilmek imkânı sunmaktadır.

- PID kontrol sayesinde, kazanların tepkime süreleri değiştirilerek ihtiyaçlara cevap süresi minimum seviyeye indirilerek verimlilik ve yakıt tasarrufu sağlanmaktadır.

- Cihazların çalışma saatlerini kontrol ederek, cihazların hepsini aynı çalışma saatlerinde tutmaktadır. Bu şekilde cihazların kullanım ömürlerini arttırmaktadır.

- Şap kurutma özelliği ile yerden ısıtma sistemlerinde şapların daha kaliteli olmasını sağlar.

- Bakteri yok etme modülü ile istenilen saat ve tarihlerde anti-lejyonella modunu devreye geçirerek, boylerlerinizden daha sağlıklı su alınmasını sağlar.



Japon klima devi General'den mucize klima

General'in yeni klima serisi ince tasarımı, enerji tasarruflu çalışma performansı ve sessiz çalışma prensibi ile göz dolduruyor.



Japon klima devi General imzalı yeni klimalar, modern dizaynı, zarafeti ve üstün performansı ile dikkat çekiyor. "Neredeyse sessiz" çalışma performansı, haftalık ya da günlük program ayarı, insan sensörü gibi yenilikçi ve kullanıcı dostu özellikleriyle diğer klimalardan ayrılıyor.

İnsan Sensörü ile kullanıcı dostu

General'in duvar tipi split klimalardaki yeni serisi LTCA, insan hareketlerini algılama özelliğiyle, odadan çıktığında 20 dakika boyunca herhangi bir hareket algılamaz ise enerji tasarruf fonksiyonlu çalışma moduna geçiyor. Odaya girildiğinde ise otomatik olarak bir önceki çalışma moduna geri dönen yeni seri, kullanıcının ihtiyaçlarına göre şekillenen çalışma prensibi ile fark yaratıyor.

Neredeyse sessiz

İnsan kulağının neredeyse algılayamadığı yaprak hisirtisine eşdeğer (21 desibel) bir ses seviyesi ile yıl boyunca ideal iklimlendirme sağlayan General Klimalar; işyerleri ile evlerde özellikle bebek ve yatak odalarında sakin ve huzurlu ortamlar sunuyor.

Toz ve kokulara elveda

General'in yeni seri klimalarının diğer bir üstün özelliği ise Apple-Catechin Filtre teknolojisi. Havadaki ince tanecikleri ve tozu temizlemek için statik elektrik kullanan Apple-Catechin Filtre, ultra ince partiküllü seramik tarafından oluşturulan iyonlarla emilen kokuları, güçlü şekilde ayrıştırarak gideriyor. Filtre temizleme zamanı göstergesi ile kullanıcılarını düşünen yeni klimalar, hava temizleme etkisi ile ortamın konfor seviyesini daha da yükseltiyor.

Ödüllü zarif tasarım, performans ve tasarruf bir arada

İnce ve zarif tasarımı ile öne çıkan General'in yeni klima serisi; "IF (International Forum Design - Tasarım Oscar'ı), GOOD DESIGN (Japon asıllı, kapsamlı tasarım değerlendirme ve takdir sistemi) ve REDDOT (Almanya Tasarım Merkezi Nordrhein Westfalen tarafından verilen uluslararası bir ürün tasarım ödülü) ödüllülerinin sahibi.

Yeni seri aynı zamanda düşük enerji tüketimi ile yüksek ısıtma ve soğutma performansını da bir araya getiriyor. Oda sıcaklığını sabit tutma özelliği ve maksimum hava akımı/maksimum kompresör hızı ile 20 dakika yüksek kapasitede çalışarak, odanızı çabucak konforlu hale getiriyor.

Frekans değiştirme ayarı

Ekonomik çalışma modu ile daha fazla enerji tasarrufu yapan yeni klima serisi, geniş kapasite seçenekleri ile tüm kullanıcı taleplerine cevap veriyor.

Aynı oda içinde birden fazla klima olması durumunda kullanılabilen frekans değiştirme ayarı ile de dikkat çeken seri, geçici bir güç kesintisi durumunda da otomatik olarak daha önce olduğu gibi aynı çalışma modunda yeniden başlıyor.

Haftalık ya da günlük ısı programı yapmak mümkün

General'in yeni seri klimalarında uzaktan kumanda ile haftalık program yapmak da mümkün. Kullanıcılar bir dokunuşla 1 günde 4 farklı program yapabiliyor. Toplamda haftada 28 farklı program ile farklı saat ve sıcaklıklarda çalışma ayarı yapabildiği gibi, uyku zamanlayıcısı da istenilen saatte kapanmaya göre ayarlanabiliyor.

Daikin Yeni Nesil Soğutucu Akışkan R32 ile iklimlendirme sektörünü yeniden şekillendiriyor

Daha küçük ve daha az elektrik tüketen klimalar geliyor

Düşük küresel ısınma potansiyeline sahip soğutucu akışkan R32 ile iklimlendirme sektörü yeniden şekilleniyor. Avrupa'da olduğu gibi Türkiye'de de R32 soğutucu akışkanını içeren ilk split klimaları piyasaya sunan Daikin, bu soğutucu akışkanın yaygınlaşması için çalışıyor. Çünkü çevre dostu bu yeni nesil soğutucu akışkan ile daha küçük ve daha az elektrik tüketen klimaların üretilmesi mümkün.



Enerji verimliliğini en üst düzeye çıkarmak ve sistemlerin küresel ısınma etkilerini en aza indirmek için önemli bir faktör olan soğutucu akışkan seçimi, iklimlendirme sektörünün geleceğine de yön veriyor. Çevreye olan bağlılığının bir parçası olarak daha düşük çevresel etkiye sahip sistemler geliştirmeyi amaçlayan Daikin, Avrupa'nın ve Türkiye'nin ilk R32 soğutucu akışkanını içeren cihazlarını piyasaya sunarak pek çok alanda olduğu gibi bu alanda da öncülük ediyor.

Daikin Yeşil Enerji ve Çevre Bölüm Koordinatörü, Makine Yüksek Mühendisi Dr. Andaç Yakut, sektördeki yeni gelişmeler hakkında bilgi verirken, R32 soğutucu akışkanı sayesinde daha küçük boyutlarda cihazlar üretilmesinin mümkün olacağını söyledi. Daikin'in tüm cihazlarının yüksek enerji verimliliği ile düşük CO2 salınımına sahip olduğunu hatırlatan Dr. Andaç Yakut, Daikin'in R32 soğutucu akışkanının yaygınlaşması yönünde çalışmalar yaptığını da vurguladı. Bunun nedenini ise R32 soğutucu akışkanının şu an split klimalarda kullanılan R410A soğutucu akışkanına göre daha fazla enerji verimliliği sağlaması olarak açıklayan Dr. Yakut, şu bilgileri verdi: "R32'nin küresel ısınma potansiyeli, R410A'nın sahip olduğu küresel ısınma potansiyelinin yaklaşık 3'te birine eşit (GWP=675). Dolayısıyla R32 daha çevre dostu bir soğutucu akışkan. Ayrıca R32 kullanarak daha az miktarda soğutucu akışkan ile daha küçük boyutlarda cihaz elde etmek mümkün."

KLİMALAR DAHA AZ ELEKTRİK TÜKETECEK

R32 kullanımı ile birlikte cihazların daha küçük boyutlu ve daha yüksek verimlilik değerlerine sahip olacağını vurgulayan Dr. Andaç, "Ayrıca R32 soğutucu akışkanının özelliğinden dolayı bu cihazlar çevreye daha az zarar verecek" dedi. Şu an 30'dan fazla ülkede kullanılan R32 ile Türkiye'nin, Daikin'in Haziran ayında satışa sunacağı Yeni Ururu Sarara ve Yeni Emura ile tanışacağını belirten Dr. Yakut, bu yeni soğutucu akışkanın son kullanıcı açısından faydalarına da şöyle dikkat çekti: "Daha çevre dostu bir so-

ğutucu akışkan olan R32, şu an split klimalarda kullanılan R410A soğutucu akışkanına göre daha fazla enerji verimliliği sağlıyor. Bu da tüketicinin daha az elektrik faturası ödemesini sağlayacak." Bireysel olarak yeni alacağımız ürünlerde yüksek enerji verimli ürünleri tercih etmemizin daha az CO2 salınımı ile küresel ısınmanın azaltılmasına katkı sağlayabileceğini vurgulayan Dr. Andaç Yakut, Avrupa Birliği'nin (AB) 2050 hedefleri doğrultusunda son kullanıcılara düşen görevleri ise şöyle sıraladı: "AB'nin 20/20/20 politikasının, küresel ısınmayı sınırlayacak AB düşük karbon yol haritası 2050 hedefini sağlamakta yeterli olmayacağı görüldü. Bu konuda daha sıkı önlemler almak amacıyla 23 Ekim 2014 tarihinde, sera gazı emisyon değerlerini 2030 yılına kadar yüzde 40 oranında azaltma, yenilenebilir enerji kullanımını yüzde 27'ye ve enerji verimliliğini en az yüzde 27'ye çıkarma konusunda bir anlaşmaya varıldı. Buna da 'AB Yeni 40/27/27 Politikası' adı verildi. Bu doğrultuda Sera Gazı Emisyon değerlerini azaltmak için F Gaz Yönetmeliği denilen Florlu Sera Gazları Yönetmeliği yayımlandı. Son kullanıcılar da, bu hedeflerin gerçekleşmesini sağlamak amacıyla daha yüksek enerji verimli ürünleri tercih edebilir ve dolayısıyla daha az CO2 salınımı ile bu hedeflerin gerçekleşmesine katkı sağlayabilir."

Daikin'in, bu konuda da sektörüne öncülük yaptığını dikkat çeken Yakut, şunları söyledi: "Biliyorsunuz, Daikin hem Avrupa'da hem de Türkiye'de sezonsal verimliliğin öncülüğünü yaparak AB'nin 20/20/20 hedeflerine büyük katkı sağladı. Şimdi de Daikin, cihazlarında düşük küresel ısınma potansiyeline sahip R32 soğutucu akışkanını kullanarak AB'nin Yeni 40/27/27 hedeflerine ulaşılmasına büyük yararı olacaktır. Daikin halen dünya çapında 70'den fazla üretim tesisinde ürün geliştirme ve üretim faaliyetleri yürütüyor. Bugüne kadar Ar-Ge Merkezlerine 300 milyon dolar-dan fazla yatırım yapan Daikin, yeni nesil soğutucu akışkanlara uygun cihazları geliştiriyor."

R32 Soğutucu Akışkanının Özellikleri

- Ozon tabakasına zarar vermez. ODP değeri 0.
- GWP değeri (küresel ısınma potansiyeli) halen klimalarda kullanılan R410A'nın GWP değerinin yalnızca 3'te biri (GWP=675).
- R410A'ya göre daha az soğutucu akışkan kullanımını mümkün.
- R410A ile kıyaslandığında daha yüksek enerji verimliliği.
- Daha kompakt tasarım mümkün.
- Tek bileşenli bir akışkan olduğu için geri dönüşümü ve yeniden kullanımı kolay.
- Gelişmekte olan ülkeler için daha ekonomik.



Teknoklima'nın üretimini gerçekleştirdiği Boreas Klima Santrali teknolojisi ile en yüksek ısı köprüsüzlük sınıfı (TB1)'e sahip Eurovent belgesi aldı

2014 yılında sektöre tanıtımı yapılan Teknoklima'nın inovasyon projesi Boreas; Eurovent sertifikası ile performansını onaylattı. İklimlendirme sektöründe ürün güvenilirliğini simgeleyen Eurovent sertifikası ile Boreas klima santrali için beyan ettiği performans dereceleri belgelemiş oldu. Özellikle ısı köprüsüzlük sınıfı TB1 derecesi ile Boreas Türkiye'de bir ilki başardı.



rinde, modern teknoloji imkânlarını kullanan deneyimli kalifiye personel tarafından üretiliyor ve kontrol ediliyor.

EUROVENT İKLİMLENDİRME SEKTÖRÜ İÇİN ÇOK ÖNEMLİ

Avrupa'nın bağımsız belgelendirme kurumu Eurovent, iklimlendirme sektörü için büyük bir önem taşıyor. Oldukça detaylı ve bir yıla yakın zaman alan bir sürecin sonunda alınabilen Eurovent sertifikası, ürünün karnesi

gibi işlev görüyor. Sertifikada yer alan dereceler ürünün hangi seviyede yer aldığını gösteriyor. Bu sertifikayla birlikte firmalar, ürünleri için yayınladıkları teknik bilgilerin ve klima santrali seçim programı ile elde edilen değerlerin doğru olduğunu onaylamış oluyorlar. Böylelikle Eurovent logosu taşımaya hak ediyorlar.



İklimlendirme ve soğutma ürünlerinin Avrupa ve uluslararası standartlara göre performans derecelendirmesini onaylayan Eurovent sertifikası, müşteri güveni açısından büyük önem taşıyor.

Mekanik projelerin bir numaralı tercihi olmaya aday Boreas klima santrali, mekanik performans derecelendirmesi ve kapasitelerini sertifikalandırarak sektörünün öncü ve yenilikçi markası olduğunu kanıtladı. Eurovent gibi güven tesis eden çalışmalara büyük önem veren Teknoklima, uzun ve detaylı bir çalışma ve süreci tamamlayarak, Boreas klima santralinin EN 1886 standardının her kategorisinde en yüksek derecelere sahip bir ürün olduğunu belgeleyerek yatırımcı, yüklenici, projeci ve kullanıcıların yanında güçlü bir partner olarak yer alacağını ortaya koydu. ISO 9001 kalite yönetim sistemi, sertifikasına sahip olan Boreas; Beylikdüzü üretim tesisle-



Almanya TUV laboratuvarlarında yapılan testlerde ürünlerin, Mekanik Dayanımı, Isıl geçirgenliği, Hava sızdırmazlık özellikleri, Filtre bypass kaçak sınıfları, Panellerin ses yutum seviyeleri, Isı Köprüsüzlük sınıfları detaylı test edilerek sertifikalandırılıyor. Soğutma, ısıtma, ısı geri kazanım, hava debisi ve iç dirençleri ölçülerek seçim programı ile doğruluğu belgeleniyor.

BOREAS FARK YARATTI!

BOREAS klima santrali tüm bu testlerden en üst sınıf değerler olarak geçmiş ve özellikle en zor olan ısı köprüsüzlük sınıfında TB1 değeri almıştır. Bu değer Türkiye'de ki imalatçılar arasında ilktir. Avrupalı çok sınırlı sayıdaki özel imalatçının ise ulaşabildiği üst noktadır.

Baymak'tan büyük fikirler, büyük projeler

Baymak lectus Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazanlar; Merkezi Sistemle ısınan yapılar için bir devrim niteliğinde!



BDR Thermea tarafından Hollanda'da geliştirilen Lectus Kazanlar, 2012'nin ortasından itibaren Baymak'ın Tepeören' deki tesislerinde üretilmeye başlanmıştır. Tasarımı baştan aşağı değişen ve Türkiye'ye uyarılan Lectus kazanlar, pazarında kendi sektöründe lider olmuştur.

5627 sayılı Enerji Verimliliği Kanunu kapsamında hazırlanan "Binalarda Enerji Performansı Yönetmeliği" gereğince, 2000 m²'nin üzerindeki yeni yapılan binalarda merkezi ısıtma sistemi kullanımı zorunlu hale gelmiştir.

Lectus Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazanlar bu

zorunlulukta tüketicisinin ihtiyacını tam olarak karşılayan ürünlerdir. Lectus 65, 90 ve 115 modelleri ile kapasite seçiminde esneklik sağlamanın yanında %111,3'e varan kazan verimliliği ile (DIN 4702-8 Normuna Göre 40/300C'de Kısmi yükteki verim) yakıt tasarrufunu en üst noktaya taşımıştır. Düşük emisyon değerleri ile çevre dostu ve kompakt ölçüleri sayesinde, kazan dairesi kurulumunda kolaylıklar yaratarak beklentilere tam anlamıyla cevap vermektedir.

Baymak Lectus'un en büyük farkı "Premix" adı verilen teknolojisidir. Premix'in Türkçe'deki tam karşılığı "Ön Karışım" dır. Verimliliği belirleyen; ideal yanmada, doğru hava – gaz dengesinin sağlanmasıdır. Premix teknoloji Lectus; bir birim gaz için eşit düzeyde havayı alıp önceden karıştırmaktadır ve böylece ideal yanma sağlamaktadır. Dolayısıyla Lectus kazanlar, eski kazanlarla karşılaştırıldığında ilk yatırım maliyetini, düşük işletme maliyeti ile kısa sürede bu farkı amorti etmektedir. Bu da modülasyonlu fan grubu sayesinde olmaktadır. Bazı yoğuşmalı sistemlerde hava ayarı sabit tutulur. Gaz değişkenlik gösterir ama hava fanı sabit kaldığı için ideal yanma yakalanamaz. Ama Premix teknolojisinde fan ideal yanmayı yakalayacak şekilde modülasyon yapar.

Doğal gaz ve LPG ile kullanıma uygun Lectus Yoğuşmalı Kazanlar; "Pahalı Enerjiye Karşı" ve "Daha Temiz Bir Doğa İçin" yaklaşımına sahip, merkezi ısıtma sistemi ihtiyacına, çevre dostu ve yüksek tasarruflu Lectus Yoğuşmalı Duvar Tipi Kazan ve sistem kurulumlarıyla çözümler sunmaktadır.

Lectus Yoğuşmalı kazanlar TS EN ve CE belgeleri, Üretici firma ISO 9001 kalite belgesine sahiptir. Lectus Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazanlar, yüksek kazan verimi sağlarken, düşük emisyon değerleri ile çevre dostu ve kompakt ölçüleri sayesinde yer tasarrufu sağlayarak beklentileri tam anlamıyla karşılayan sistemlerdir.

Baymak LECTUS Yoğuşmalı duvar tipi kazanlar boyutları ile benzer güçlerdeki rakiplerine göre kompakt boyutlardadır; 500x500x750 (GxDxY). LECTUS yoğuşmalı kazanlar Al-Mg-Si döküm eşanjör, paslanmaz fiber kaplı brülör grubu, premix yanma grubu, gaz valfi ve kullanım kolaylığı sağlayan geniş LCD ekrandan oluşmaktadır. Ayrıca kaskad sistemlerde otomasyon için RVS kontrol paneli ile farklı sayılarda kazanların kontrolü ve farklı zonların otomasyonu sağlanmaktadır.

Lectus Duvar Tipi Yoğuşmalı Kaskad sistemler çok daha az yer kaybına neden olmaktadır. Tüm Servis hizmetleri ile cihaza önden açılan kapağı sayesinde montajı sağdan, soldan ve arkasından sıfır

olarak yapılabilmektedir. Lectus, Kazan dünyasının bilinen en üst noktasını temsil ediyor; eski tip kazanlara göre yüzde 30 daha verimli ve sadece 45 desibel ses seviyesine sahiptir. Bunlar eski tip kazanların sonu demek!

LECTUS : MERKEZİ SİSTEMİN YENİ ADI!

Siemens tarafından Baymak için üretilen ve RVS olarak adlandırılan kaskad kontrol paneliyle 15 adet yoğuşmalı Lectus kazanlar tam otomasyona bağlı olarak kontrol edilebilmekte ve her kazan da kendi içinde modüle edilmektedir. RVS kaskad kontrol paneli aslında geniş bir zon kontrol cihazıdır. RVS kontrol paneli kaskad (yan yana bağlanan kazanların kontrolüdür) yapılan kazanlarda geniş bir modülasyon aralığına sahip olup kazanları ihtiyaç kadar çalıştırmaktadır. Örneğin sisteminizdeki tüm kazanlar aynı anda çalıştırılmayıp binanızın ihtiyacı kadar kazan sayısı devreye girerek ısı ihtiyaçlarına cevap vermektedir. Kazanlar sıralı ya da değişken sıra ile çalıştırılabilmekte olup bu sayede kazanların hepsinin eşit sürelerde çalışması sağlanmaktadır. Ayrıca ısıtma, kullanım sıcak suyu veya farklı zonlar ayrı ayrı kontrol edilebilmekte ve ayrı ayrı günlük ve haftalık programlama yapılabilmektedir.

Lectus yoğuşmalı kazan Baymak'ın "Çevreye Duyarlı Ürünler" vizyonunu tam anlamıyla karşılayan bir cihazdır. Lectus kazanlarda emisyon değerleri, normal kazanlardaki yanmaya göre yüzde 80 daha az CO₂ gazı salınımı yapar. Bu oran NO_x gazında ise yüzde 90'a ulaşır. CO₂'de ise yüzde 20 daha az emisyon değeri sağlar.

MERKEZİ SİSTEMDE SEKTÖRÜNDE LİDER LECTUS KAZANLARI!

Saygın projelerde Baymak Lectus kazanları tercih edilmiştir! Prestijli projelerimizden bir kısmı ;

Grey Yapı Trendist

Bac Yapı / Prestige Park

Saral İnşaat

Türköz İnşaat / Petkim Projesi

İnanlar İnşaat / Terrace Mix Projesi

Emlak Konut 3.Etap

Kent Konut 5.Etap, Doğa Evleri, Kirazpınar

Bu projelerde çoklu kazan kaskad sistem çözümlerinde Baymak Lectus kazanları uygulanmıştır.

LECTUS KAZAN TEKNİK ÖZELLİKLERİ:

- Lectus Duvar Tipi Premix Yoğuşmalı Kazan
- Kapasite : 65, 90, 115 Modelleri
- 15 Kazana Kadar Kaskad Çalıştırma
- Kaskad Sistem Baymak Kazanlar için RVS Siemens Kontrol Panelleri
- TS EN ve CE Belgeli
- Geri Akım Klapesi ile Yüksek Güvenlik
- %111,3'e Varan Yüksek Verim
- 15 Kazana Kadar Kaskad Çalıştırma
- Al-Mg-Si Döküm Isı Eşanjörü
- Paslanmaz Çelik Brülör
- Premix Modülasyon
- Sessiz Çalışma, 45 dB (Lectus 65 için)
- Donma Korumasına Sahip
- %16-100 Modülasyon Aralığı (Lectus 115 için)
- Dijital Ekran
- Dogalgaz ve Propan ile Çalışma İmkani
- Kompakt Ölçüler
- Düşük Emisyon Değerleri ile Çevre Dostu
- 100/150 mm Baca Bağlantısı
- 0,8-6 Bar Arası Kazan Su Basıncı
- Gaz hattı 21 mbar Gaz Basıncı

teknik tanıtım

Uluslararası standartlara uygun, yüksek performans sağlayan Isidem Coolflex tesisat ve havalandırma sektörünün hizmetinde

Teknik yalıtım sektörünün en ileri üretim teknolojisine sahip markası ISIDEM Yalıtım, yeni nesil ürünü olan ISIDEM Coolflex Elastomerik Kaçuk Köpüğü ile tesisat ve havalandırma sektörünün hizmetinde.

ISIDEM Coolflex Elastomerik Kaçuk Köpüğü, en ileri teknolojiye sahip tesislerde levha ve boru olarak üretilmektedir. Çoğunlukla yüksek yoğuşma riski bulunan yüzeylerde yalıtım amaçlı kullanılan ISIDEM Coolflex, akredite laboratuvarlardan en güncel raporlara sahiptir. Standart malzemenin yanı sıra UV ışınlarına ve mekanik darbelere dayanımı arttırmak amacıyla Alüminyum Folyo ve PVC/Alüminyum Folyo kaplamalı ürün seçenekleri de bulunan ISIDEM Coolflex, uygulama kolaylığı ve zamandan tasarruf sağlanması amacıyla kendinden yapışkanlı olarak da üretilmektedir.

Mükemmel Hücre Yapısı Teknolojisi;

Kapalı gözenekli ve homojen dağılımlı hücre yapısı sayesinde HVAC uygulamalarında max. performans sağlar.

Güçlendirilmiş Yapı, Yüksek Su Buharı Difüzyon Direnci;

Güçlendirilmiş hücre yapısı sayesinde darbe dayanımı artırılmış, buhar difüzyon direnci geliştirilmiştir.

Yangına Karşı Yüksek Direnci;

B sınıfı yangın performansı ile uluslararası standartlara uygundur.

Uygulama Kolaylığı;

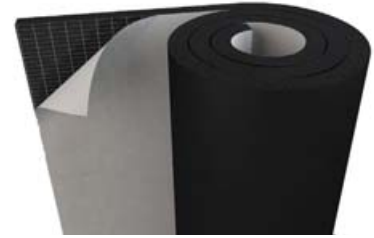
Hızlı ve kolay uygulanması sayesinde konforu en üst seviyeye taşır.

150 cm'lik En Geniş Levha ISIDEM Coolflex'te

ISIDEM Yalıtım, ileri üretim teknolojisi ile pazarın en geniş elastomerik kaçuk levhasını da ürün gamında bulunduruyor. İşin uzmanları, 150 cm genişliğindeki ISIDEM Coolflex elastomerik kaçuk köpüğü levhaları ile fireleri ve işçilik maliyetlerini en aza indiriyor.

ISIDEM Yalıtım, 'kaliteli-rekabetçi ürün ve hızlı servis için doğru adres' imajıyla çıktığı yola emin adımlarla devam ediyor.

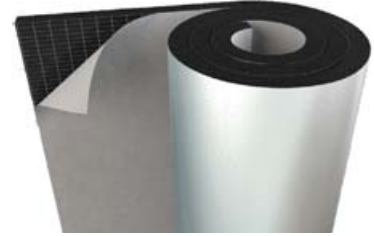
ISIDEM Coolflex SA (Kendinden Yapışkanlı Elastomerik Kaçuk Köpüğü Levhaları)



ISIDEM Coolflex AF (Alüminyum Folyo Kaplama Elastomerik Kaçuk Köpüğü Levhaları)



ISIDEM Coolflex AF-SA (Alüminyum Folyo Kaplamalı Kendinden Yapışkanlı Elastomerik Kaçuk Köpüğü Levhaları)



ISIDEM Coolflex AC (PVC/Alüminyum Folyo Kaplama Elastomerik Kaçuk Köpüğü Levhaları)



ISIDEM Coolflex Standart Levha



ISIDEM Coolflex AC-SA (PVC/Alüminyum Folyo Kaplama Kendinden Yapışkanlı Elastomerik Kaçuk Köpüğü Levhaları)



Trox'dan üstün özellikli klima santrali: X Cube

Trox, hava işleme sanatında eşsiz bir anlayışa sahiptir.



Trox, "one stop shop" ilkesi gereğince sistem tedarikçisi felsefesini yenilikçi X Cube klima santrali ile bütünleştirmektedir. X Cube klima santralleri kalite, performans, esneklik, güvenilirlik, enerji tasarrufu ve hijyen konularında yüksek standartlara sahiptir.

TEK BİR KAYNAKTAN SİSTEM KALİTESİ

Trox'un, akustik, yangın ve duman koruması ve filtre teknolojisi alanlarındaki uzmanlığına X-Cube klima santrallerini de eklemiştir. Trox müşterilerine koordinasyon kolaylığı ve inovasyonu bir arada sunmaktadır.

SINIRSIZ YAPILANDIRMA SEÇENEĞİ

2 m/s hava hızı ile üniteler, 1,200 ila 86,000 m³/h (0,3 ila 24 m³/s) arasındaki hava debisi aralığını kapsar ve sınırsız konfigürasyon seçeneği sunar. Tüm klima santrali kombinasyonları için kullanılabilirler. X-Cube üniteleri, üfleme veya emiş havası üniteleri olarak ayrıca yan yana veya üst üste gövde seçenekleri ile ön montajlı olarak üretilebilir. Yüksek kaliteye sahip standart konstrüksiyon versiyonu yanısıra, DIN 1946/4'e göre tam hijyenik özellikte versiyonu da mevcuttur. X-Cube standart konstrüksiyon versiyonu da AHU Guideline 01(RLT) ile VDI Guideline'nın tüm şartlarını karşılamaktadır ve teknik performansı Eurovent sertifikalıdır.

Her ünite, müşterilere özgü gereksinimlerini karşılamak üzere özelleştirilir. Bileşenlerin hepsi ideal olarak birbirini tamamlar ve müşteriler, Trox'un mükemmel kalitesine sahip olurlar.

TROX İHTİYAÇLARINIZA EN UYGUN ÇÖZÜMÜ BULUR

X-Cube üniteleri, maksimum esneklik sağlar ve her uygulama durumuna kolaylıkla yapılandırılabilir. Trox tarafından geliştirilmiş özel bir yapılandırma programı, müşterilerin herhangi bir ödün vermesini gerektirmeyecek şekilde sistem tasarımını kolaylaştırır.

YÜKSEK ENERJİ VERİMLİLİĞİ

Enerji verimliliği, X-Cube'ün geliştirilmesine yol gösterici kav-

ramdır. Konstrüksiyon, yalıtımı, sızdırmaz özelliği, ısı geri kazanımı, enerji verimli motorları ve akıllı kontrol teknolojisi ile, geleneksel klima santrali ünitelerine kıyasla iki haneli tasarruflara neden olmuştur.

BENZERSİZ HİJYEN

Gövdenin özel tasarımı, pürüzsüz yüzeyleri ve komponentlerin monte edilme şekli ile X-Cube, VDI 6022' ye uygundur. Tam hijyenik versiyonu, DIN 1946/4 standardının çok kritik hijyen şartlarını karşılamaktadır. Çok zorlu şartlar için AHU Guideline 01 (RLT) uygun özel bir hijyen ünitesi kullanılabilir.

MONTAJI VE BAKIMI KOLAY

Modüler yapısı ve düşük optimize edilmiş kablolama ihtiyacı sayesinde, montaj ve bakım maliyetlerinden tasarruf edilir, bu sayede iş hızlı ve kolay şekilde gerçekleştirilebilmektedir.

MODERN BİNA YÖNETİM SİSTEMLERİNE SORUNSUZ ENTEGRASYON

Modüler ve genişletilebilir kontrol sistemi ile X-Cube, çeşitli bus sistemlerini kullanarak modern bina yönetim sistemlerine entegre edilebilir. Dokunmatik panel kullanarak rahat ve güvenli şekilde çalıştırılabilir. Esas itibarıyla bir bakışta tüm durum bilgileri kullanılabilir. Çalışma hataları ortadan kaldırılabilir.



teknik tanıtım

Mitsubishi Electric'in yeni kliması, zarafeti ve ekonomisiyle dikkat çekiyor Ezber Bozan Klima: Kirigamine Zen

Mitsubishi Electric'in "Kirigamine Zen" serisi klimaları, yeni enerji verimliliği (sezonsal verimlilik) kriterlerine uygun olarak geliştirilerek tüm dünya ile aynı anda Türkiye'de tüketicilerle buluştu.



Ürün ve hizmetleriyle müstakil konutlardan rezidanslara, ticari alanlardan her türlü kamu alanlarına iklimlendirme çözümü sunan Mitsubishi Electric'in "Kirigamine Zen" serisi klimaları, yeni enerji verimliliği (sezonsal verimlilik) kriterlerine uygun olarak geliştirildi ve tüm dünya ile aynı anda Türkiye'de tüketicilerle buluştu. Kirigamine Zen serisi klimalar, estetik görünümü ve sezonsal verimlilik kriterlerine göre soğutmada A+++'a ulaşan enerji verimliliğiyle dikkat çekiyor.

Mitsubishi Electric Kirigamine Zen serisindeki üç farklı renk ve beş farklı kapasite seçeneği ile ihtiyaca en uygun seçim yapılabiliyor. Ayrıca bu serideki cihazlar bir iç üniteye bir dış ünite montajı ile mono split olarak veya yer tasarrufu sağlayan ve sekiz iç üniteye kadar bağlantı yapılabilen tek bir dış üniteyle multi sistem olarak kullanılabilir.

A+++ SOĞUTMA

Türkiye'de 24 Aralık 2013 tarihinde yayınlanan yeni tebliğe göre klimalar artık sezonsal performansları ile değerlendiriliyor. Soğutma ve ısıtma modundaki sezonsal verimlilik değerlerine (SEER ve SCOP değerleri), yeni ölçümleme yöntemleri ile ulaşıyor. Daha önce cihazların enerji sınıfları tek bir çalışma noktası için belirlenirken, şimdi tüm sezonu kapsayacak şekilde birçok çalışma noktası için hesaplamalar yapılıyor. Bu sayede, yeni hesaplanan sezonsal verimlilik değerleri ile ürünün performansı gerçeğe en yakın şekilde belirleniyor.

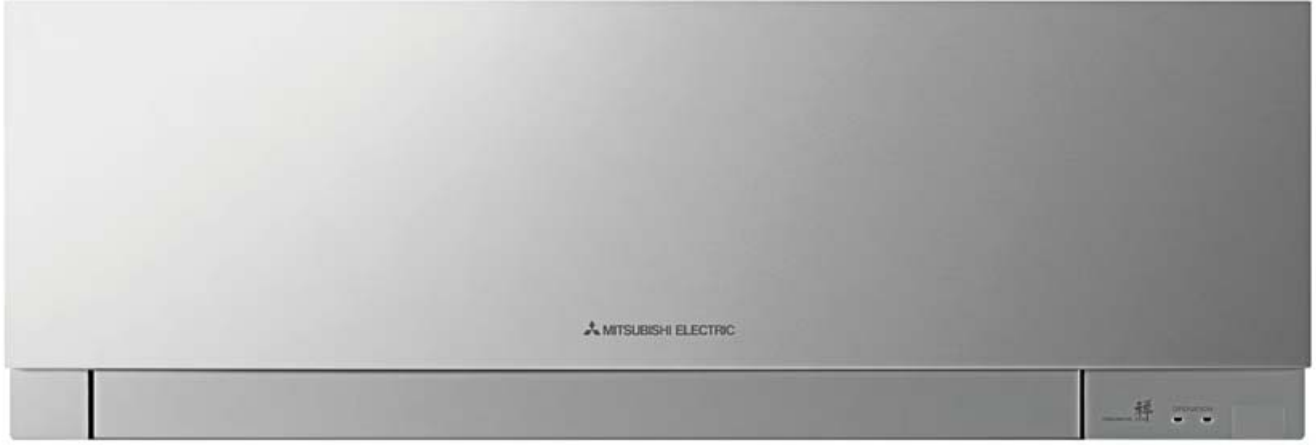
Mitsubishi Electric Kirigamine Zen serisi klimalar, soğutma çalışması için yönetmeliğin belirlediği en verimli sınıf olan A+++ enerji sınıfına ulaşan teknolojiye sahip. Isıtmada da segmentinin en verimli cihazlarından olan Zen serisi, A++ enerji sınıfına kadar ulaşan modeller içeriyor.

ÖDÜLLÜ TASARIM

Mitsubishi Electric fabrikalarının doğaya dost, çevreci üretim anlayışıyla, son teknoloji ve yüksek işçilik kalitesinin sinerjisinde üretilen Zen serisinin tasarımı otoritelerin onayı ile taçlandırıldı. Zen serisinin parlak yüzeyi ile ilgi çeken görünümü kolay temizlenebilmesi sayesinde ilk günkü yapısını uzun yıllar koruyabiliyor. Asil ve sade tasarımı cihazların her türlü iç mimari yapıya uyumunu sağlarken sahip olduğu beyaz, gümüş ve siyah renk seçenekleri bu uyumu destekleyen diğer ayrıcalıklı özelliği olarak dikkat çekiyor. Beyaz rengin ferahlığı, siyah rengin sofistike çarpıcılığı ve gümüş rengin asil zarafeti konfor beklentilerini en üst noktada karşılıyor.

KOMPAKT YAPI

Cihazlarda kullanılan yüksek verimli kompresör ve ısı değiştiriciler serinin tüm kapasitelerinin kompakt tek bir kasa içerisinde yer almasını sağlıyor. Genişliği sadece 895 mm, derinliği ise 195 mm olan iç ünite ebatları, cihazların montaj yeri alternatiflerini artırıyor, iç mimarinin estetiği içerisinde uyum içinde var olmasını garanti ediyor.



FONKSİYONELLİK

Geliştirilen, Mitsubishi Electric patentli üfleme ağız, çift kanat tasarımı sayesinde ısıtma veya soğutma çalışmasında havanın en konforlu ve homojen şekilde ortamda sirküle edilmesini sağlıyor. Oluşturulan doğal akış kullanıcıyı rahatsız edebilecek hava çarpmalarını engelleyerek ortamı hızlı ve verimli iklimlendiriyor.

Zen serisi klimalar, salınımlı hava akımı yaratarak, konfor kaybı yaşatmadan, kullanıldığı alanı ilave yüzde 20'ye varan enerji tasarrufu ile iklimlendiren "Econo-Cool" fonksiyonuna sahip. Ayrıca düzenli bakımı yapıldığında filtreleme özelliğini 10 yıla kadar koruyan Nano Platinum Filtresi, hem iç hem de dış ünitelerdeki düşük ses gücü seviyesi, servis hizmetini hızlandıran arıza tespit sistemi ile birçok konfor, verim ve iç hava kalitesi teknolojilerini bünyesinde barındırıyor.

SINIRLARIN ÖTESİNDE KONTROL

Günümüz koşullarında planlı yaşantı ihtiyacına cevap verebilecek bir fonksiyon olarak Kirigamine Zen klimalarda bulunan günlük ve haftalık programlama özelliği ile kullanıcılar cihazlarını istedikleri zaman çalışmak üzere ayarlayabiliyor. Açma-kapama programlaması sağlayan günlük timer fonksiyonunun

yanı sıra her güne dört farklı komut ile toplamda 28 ayrı tanımlama yapılabilen haftalık programlama sistemi cihazların detaylı ve otomatik kontrol edilmesini sağlıyor.

Mitsubishi Electric'in klima kontrol özgürlüğü için sunduğu ve opsiyonel olarak kullanılabilecek MELCloud™ bağlantısı ile klimaların internet üzerinden bilgisayar, tablet veya akıllı telefon ile her yerden kumanda edilmesi de mümkün. Bu sistem ile kayıtlı birden fazla klimanın, ayrı ayrı açıp kapanması sağlanabiliyor, çalışma fonksiyonu, ayar sıcaklığı, fan hızı ve kanat üfleme açısı değiştirilebiliyor. Zaman içerisinde dış ortam sıcaklığı, ayar sıcaklığı gibi çeşitli raporlar alınıp, klima kullanım alışkanlıkları irdelenebiliyor. Bu sayede daha fazla tasarruf etmek için verimli bir klima yönetim modeli oluşturulabiliyor.

YENİDEN KULLANILABİLİR TEKNOLOJİ

Mitsubishi Electric Kirigamine Zen serisi klimalar, var olan klima tesisatına uyum sağlayan bir teknolojiye sahip. Sektörde öncü olan yeniden kullanılabilir boru teknolojisi ile eskiden R22 soğutucu akışkan ile çalışan bir tesisata, R410A soğutucu akışkan ile çalışan klimaları adapte etmek mümkün. Böylece, evin dekorasyonuna önemli ölçüde müdahalede bulunmadan, montaj süresi ve maliyetlerinde avantaj sağlanıyor.



Magnus yer tipi Premix yoğuşmalı kazan

Baymak Magnus tıpkı diğer Baymak ürünleri gibi ileri teknoloji ile üretilmiştir ve %109,6'lara varan (DIN 4702-8 normuna göre) yüksek enerji verimliliği ile dikkatleri üzerinde toplamaktadır. Magnus Kazanlar, Baymak'ın piyasaya sürdüğü, kısa zamanda sektöründe lider olan Duvar Tipi Lectus kazanlar ile benzer çalışma prensibiyle çalışmakta, benzer özellik ve ekipmanlara sahip olup, daha yüksek kapasite gereksinimlerine karşılık verebilecek özelliktedir.

BDR Thermea grubunun prestijli ürünü Magnus daha şimdiden Türkiye'nin çeşitli illerindeki prestijli projelerde yerini almıştır.

DUVAR TİPİ LECTUS KAZANLARIN YER TİPİ KARŞILIĞI: BÜYÜK KAPASİTELİ ISITMA İHTİYAÇLARINDA ÇÖZÜM MAGNUS KAZANLARI!

Tek cihazla 285 kw kapasiteden 1300 kw kapasiteye kadar 12 değişik modelde, binanın ısı ihtiyacına cevap verebilen bu teknoloji harikası, kapasite ihtiyacına bağlı olarak; tek kazan kontrol paneli ile beraber 15 adet kazanı kaskad olarak çalıştırabilir. Farklı ısıtma zonlarının ihtiyaçlarını karşılayabilir, farklı proje çözümleriyle farklı ihtiyaçlara cevap verebilir.

Magnus Kazanlar 7 bar kazan su çalışma basıncı sayesinde 20 - 23 katlı binalar veya daha yüksek katlı binaların ısıtması için kullanılabilir. Mekanik tesisatın yapısına bağlı olarak, değişik mekanik tasarımlarla gökdelenlerin bile ısıtması yapılabilir.

Tek kazanla minimum/maksimum 15 adet kazan kaskad bağlanarak her katı 1000 m² olan gökdelende 70 katlı bir binanın ısıtması karşılanabilir.

Yüksek kapasitesine rağmen kompakt boyutlara sahiptir, nakliye esnasında tekerlekleri sayesinde kolay taşımaya imkan verir. Zemine sabitleme ayakları mevcuttur.

Dünyamızda çevre dostu ürünlerin giderek daha da önem kazandığı bir dönemde Magnus kazanlar düşük emisyon değerleri ile de çevre dostu bir üründür. NO_x ve CO₂ salınımları son derece düşüktür.

MAGNUS SİZE UZAKTAN ERİŞİM KOLAYLIĞI SAĞLIYOR

Magnus'un kontrol panosu üzerindeki dijital ekranı sayesinde çalışma / arıza ve kazan set değerleri kolayca görülebiliyor. Dış hava ve oda sıcaklığı referans alınarak, kaskad veya tek kazan olarak kullanım imkanı sağlar, Modülasyonlu olarak kontrol edilebilir. Gidiş – Dönüş sıcaklığına bağlı olarak analog sinyaller yardımıyla (0-10V) kontrol edilebilir.

Üstelik bilgisayar sistemine bağlanarak; uzaktan erişim ile kazan değerleri ve ayarları kolayca değiştirilebiliyor. Kazan kontrol panelinde PC bağlantısı sayesinde mümkündür.

YÜKSEK KATLI BİNALARDA DERECEYİ ENERJİ VERİMLİ MAGNUS ARTIRACAK!

Magnus; kazan eşanjörü maksimum 7 bar çalışma basıncıyla yüksek katlı binalarda kullanım kolaylığı sağlar. Silindirik paslanmaz brülörü ve modülasyonlu fan kontrol sistemi ile beraber enerji tasarruflu sağlayarak, sessiz çalışır. Kazanlar ısı gücü kapasitesine bağlı olarak % 13 - 100 oranlarına varan değerlerde modülasyon yaparak; yakıt tasarrufu sağlar.

Magnus kazanlar hem çevreci yaklaşımı hem de tüketiciye do-



ğalgaz tasarrufu sağlayarak ülke ekonomisine katkıda bulunmaktadır. Bu avantajlarıyla Magnus kazanlar Türkiye pazarında büyük paya sahip olacaktır. Daha şimdiden Türkiye'nin farklı illerinde Prestijli Projelerde yerini almıştır!

Magnus, yüksek ısı gücü sayesinde farklı mahallerin ısınma ihtiyaçlarına da cevap verebilir. Enerji tasarrufu ve yüksek verimliliği ile "Yenilenebilir Enerjili Binalarda ve LEED projelerinde" kullanılabilme özelliğine sahiptir. Örneğin hastaneler, okullar, konut projeler, apartmanlar ve endüstriyel tesislerde yüksek verimle enerji tasarrufuna önemli katkı sağlamaktadır.

MAGNUS KAZAN TEKNİK ÖZELLİKLERİ

- Magnus Duvar Tipi Premix Yoğuşmalı Kazan
- Kapasite : Magnus I 285 Modeli ile Magnus II 1300 Modeli
- 15 Adet Kazana Kadar Kaskad Çalışma İmkanı
- Kaskad Sistem Baymak Kazanlar için RVS Siemens Kontrol Panelleri
- Tekerlekleri Sayesinde Taşıma Kolaylığı
- TSE ve CE Belgeli
- EC Uygunluk Deklarasyonu ve Avrupa Standartlarına Uygun
- Geri Akım Klapesi ile Yüksek Güvenlik
- Al-Mg-Si Eşanjör ile Yüksek Isıl İletkenlik
- Paslanmaz Çelik Fiber Kaplı Premix Brülörlü
- Yakıt & Hava Uygun Oranda Karışım ve Püskürtme
- %109,6 Yüksek Verimli (DIN 4702-8 Normuna Göre)
- %13 İla %100 değerlerine varan Yüksek Modülasyon Aralığı
- Full Modülasyon Sıcaklık Sensörleri
- Kazan Sıcak Su Aralığı 20 °C – 90 °C
- Donma Korumasına Sahip
- Çevre Dostu – Düşük Emisyon Değerlerine Sahip (NO_x <35 mg/kWh)
- 0,8-7 Bar Arası Kazan Su Basıncı
- Yüksek Katlı Binalarda Tercih Sebebi
- Yüksek Güç ve Kapasite Değerlerine Sahip
- Sessiz Çalışma Özelliği – 65 dBA (Magnus I için)
- Kompakt Boyutlar (72 cm genişliğinde)

Vestel'in Plazma Inverter klima serisi en sağlıklı havayla serinletiyor



Vestel'in A++ enerji sınıfı yeni Plazma Inverter klima serisi, ortam havasını 10 kat daha sağlıklı serinletirken 5 yıllık kompresör garantisiyle tüketicilerini yarı yolda bırakmıyor. Plazma Inverter klimalar sıcak yaz günleriyle başa çıkmak için en çok zaman geçirilen ev ve iş yerlerinin ortamını sağlıklı şekilde serinletmek isteyenlerin tercihi oluyor.

Turbo soğutma ve ısıtma özelliğine sahip Vestel klimalar ani serinleme ya da ısınma ihtiyacı duyulan zamanlarda ortamı hızlıca istenilen sıcaklığa getiriyor. Plazma Inverter klima serisi uzaktan kumanda sistemine kazandırılan "I Feel" (hissediyorum) özelliği sayesinde ortamın ısı derecesini hissederek kullanıcıların ihtiyacına göre ortam ısınısını dengeleyebiliyor.

VESTEL KLİMALAR ÇEVREYİ VE İNSAN SAĞLIĞINI DÜŞÜNÜYOR

Plazma Inverter klima serisi, A++ enerji sınıfında yer almasıyla yüksek oranda enerji tasarrufu sağlıyor. Organik yapısıyla çevre dostu olan aktif karbon kumaş filtresi sayesinde ise kullanıcılarını astım gibi hastalıklara karşı sağlıklı ev ve iş ortamları yaratıyor.

Plazma Inverter klimalar çevreci R410A gazı sayesinde ozona zarar vermezken iyonizer filtresi sayesinde negatif elektriği, toz ve bakterileri yakalayıp stresi azaltma etkisine de sahip. Çıkarılıp yıkanabilen ön filtre ortamda bulunan toz ve polen gibi partikülleri yüzeye bağlayıp yok ederken pratik şekilde sökülüp takılması ve yıkanabilme özelliğiyle uzun ömürlü kullanım sağlıyor.

Uyku modu özelliği sayesinde ortam sıcaklığını ve hava akımını uyku esnasında rahatsızlık vermeyecek şekilde otomatik olarak ayarlayan Vestel klimalar, 'yeniden başlatma' özelliği ile

de elektrik kesintilerinin ardından, klimanın son ayarlarıyla çalışmaya başlamasını sağlıyor.

10 kat daha sağlıklı hava sağlayan, 5 yıl kompresör garantili, A++ Vestel Plazma Inverter klimalar Vestel mağazalarında 2.199 TL'den başlayan fiyatlarla tüketicileriyle buluşmayı bekliyor.

PLAZMA INVERTER SERİSİ KLİMALARIN TEKNİK ÖZELLİKLERİ

- A ++ enerji sınıfı
- 10 kat daha etkili aktif filtre
- R410A çevreci gaz
- DC Inverter Teknolojisi
- -15C'de Isıtma
- +460C'de Soğutma
- Sessiz çalışma özelliği
- "I Feel" özelliği
- LCD ekran
- İyonizer
- Çıkarılıp yıkanabilen ön filtre
- Otomatik 4 Yönlü Hava Salınımı
- Otomatik sıcaklık kontrolü
- Hata teşhis ve otomatik koruma fonksiyonu
- Kompresörü koruyan 3 dakikalık gecikmeli çalışma
- Yeniden başlatma özelliği (Elektrik kesintilerinde otomatik yeniden çalışma)
- Ultra sessiz uyku modu
- Turbo çalışma
- Buz çözme özelliği
- Eco modu
- Nem alma fonksiyonu
- Renkli LCD Uzaktan Kumanda

**İhracatınızı
arttırmak
istiyor
musunuz?**



**İKLİMLENDİRME SANAYİ
İHRACATÇILARI BİRLİĞİ**

Ceyhun Atuf Kansu Cad. No: 120 Balgat - Ankara

Tel: +90 312 447 27 40 • Fax: +90 312 446 96 05

www.turkishhvacrindustry.com

kültür - sanat

Hazırlayan: Havva İrem Yıldız



Ressam ve Resim: Mehmet Güleryüz Retrospektifi



İstanbul Modern'in düzenlediği "Ressam ve Resim: Mehmet Güleryüz Retrospektifi", sanatçının 1960'lı yıllardan 2010'lu yıllara uzanan kariyerinin bir dökümü niteliğinde. Sergi, Güleryüz'ün resimden desene, heykelden gravüre, tiyatrodan performansa uzanan zengin ifade arayışının gelişim ve dönüşümüne ışık tutuyor.

Eleştirel ve dışavurumcu üslubu ile yarım yüzyıldır Türkiye sanat sahnesinde kendisine özel ve ayrıcalıklı bir yer edinen Mehmet Güleryüz'ün sanatının merkezini insan ve onu çevreleyen sosyo-politik koşullar oluşturuyor. 1938 yılında doğan sanatçı, figür temelli çalışmalarıyla Türkiye'deki sosyo-kültürel ve politik dönüşümün insanlar üzerindeki etkilerini eleştirel ve ironik bir dille dışavuruyor. Aile sevgisi, kadın-erkek ilişkileri, doğa ve canlılar, görsel ve sözel kültürü etkileyen tüm süreçler resimlerinde birer insanlık gerçeği olarak tanımlanıyor. Sanatçı izleyicisini tıpkı kendisi gibi tavır almaya ve yaşanan süreçlerle yüzleşmeye davet eden bir anlayışla sanat üretiyor.

1960'lı yıllarda Devlet Güzel Sanatlar Akademisinde eğitim gören, 1970'li yıllarda Paris sanat ortamında gerçekleştirdiği happening'leriyle adından söz ettiren, 1980'li yıllardan itibaren tekrar Türkiye sanat sahnesinin güncel dönüşümünde etkin rol üstlenen Güleryüz'ün sanatı, bir sanatçının kendine ait üslubunu nasıl varedebileceğine dair sıradışı bir gelişim gösteriyor. Aktif bir tiyatro oyuncusu olarak sahneye çıkan sanatçının tiyatro ile görsel sanatlar arasında kurduğu yakın bağ, disiplinlerarası yaklaşımın en ilginç örneklerinden birini oluşturuyor.

Toplumsal bir sürece ait olan Mehmet Güleryüz'ün sanatı, gündelik algılardan, bilinen ve yerleşik duygulardan hareket ediyor; bu nedenle her çalışma kendi zamanının güncel tarihine referans veriyor. Güleryüz'ün sanatı neredeyse 60 yıldır

kendi çizdiği yoldan ilerliyor, zenginleşiyor ve gelişiyor. Çizgi ve desen konusunda kendine özgü bir karakter ve üsluba sahip sanatçı için desen sadece resmin bir altyapı unsuru değil, başlı başına bir sanat dilidir. Güleryüz'e göre desen; hayata tutunma, nefes alma, varoluşunu kutlama kadar kendisine yakın bir varlıktır. Desen ve resimlerinin üç boyutlu, fiziki dünyadaki yansımaları konusunda da sayısız çalışma gerçekleştiren Mehmet Güleryüz, 1970'li yıllardan bugüne heykel sanatına dair önemli araştırmalar ve örnekler vücuda getirdi. İnsan ve heykel arasındaki ilişkiyi merkez alarak figürlerinin üç boyutlu dünyadaki izini sürdürdü.

Sergi, sanatçının 1960'lardan itibaren desen, resim, heykel, gravür, porselen üzeri boyama, performans gibi alanlarda gerçekleştirdiği üretimleri bir araya getiriyor. Kronolojik bir akışla sunulan sergi, bir ressamın iç dünyasını anlamaya yönelik kendisinin kaleme aldığı metinlerle zenginleşiyor. Ressam ve resim arasındaki tutkulu ve derin bağı görünür kılan 150'ye yakın yapıt ve multimedya sunumlarıyla canlandırılacak 300 civarındaki desene yer veren sergi ayrıca, sanatçının tüm dönemlerini, hayat hikayesini, içinden geçtiği farklı koşulları ve hakkında yazılanları bir araya getiren zengin bir biyografi duvarıyla 1960'lı yıllardan bugüne Türkiye sanat ortamının kişisel bir hikayesini de görünür kılıyor.

Küratör: Levent Çalıkoğlu

Asistan Küratör: Senem Kantarcı

Tarih: Sergi 28 Haziran tarihine kadar görülebilir.

Yer: İstanbul Modern

Adres: Meclis-i Mebusan Cad. Liman İşletmeleri Sahası Karaköy Beyoğlu/İstanbul

BİFO - Yuja Wang

Kategori: Konser Parti

Tarihler: 29 Haziran 2015 Pazartesi

Saat: 21:00

Yer: Lütfi Kırdar Anadolu Auditorium

Adres: Gümüş Caddesi No:4 34367 Şişli - İstanbul

Mail: icec@icec.org

Faks: 0212 224 08 78

Ücret: 1. Kategori - 275.00 TL 2. Kategori - 225.00 TL

3. Kategori - 168.00 TL 4. Kategori - 112.00 TL

5. Kategori - 78.50 TL 6. Kategori - 39.50 TL

Nereden Alınır: Biletix Çağrı Merkezi: 0216 556 98 00

Biletix Satış Noktaları, www.biletix.com ve Mekan gişe



Kızıl Ordu Korosu: Russian Army

13 Haziran, 2015

Gösteri

Dünyanın En Eğlenceli Ordusu Geliyor!

Rus Kızıl Ordu Korosu Haziran'da İstanbul'da!

Dünya çapında dillere dolanan şarkılarda imzası bulunan Rus Kızıl Ordu Korosu, 13 Haziran 2015'te Zorlu Performans Sanatları Merkezi'nde gönülleri fethedecek !

Dünyanın en büyük ordu korusu Rus Kızıl Ordu Korosu, dünyaca ünlü şarkılarını hayranlarıyla birlikte söylemek üzere İstanbul'da! Dillere destan sahne performansları ve hemen herkes tarafından sevilen "Katyuşa", "Kalinka", "Kernina" ve "Ave Maria" gibi şarkılarıyla tanınan topluluk müzikseverlerin gönüllerini fethedecek.

Büyük küçük herkesin eşlik ettiği şarkılarda imzası bulunan ekip önce kendine has tarzıyla yorumladığı yerel ezgilere bir kez daha hayat verecek. Rus halk şarkılarından, opera aya-

larından, pop ve rock müzik şarkılarına kadar uzanan geniş bir yelpazede şarkılar söyleyecek. Koro programında ayrıca sürpriz Türkçe parçalara da yer verecek.

1928 yılında özellikle savaş koşullarında askerlere ve halka moral vermek amacıyla gösterilerine başlayan Kızıl Ordu Korosu, değişik birliklerden gelen, farklı rütbelerde subay ve askerlerin görev aldığı; solistler, koro elemanları, orkestra ve dans gruplarından oluşuyor. Koronun çalıştığı ünlü müzisyenler arasında David Foster, Roger Waters, Jean-Jacques Goldman ve Steve Barakatt gibi birçok popüler sanatçı ve yapımcı yer alıyor.

Bilet satın almak için www.iegurkey.com adresini ziyaret edebilirsiniz.

Seanslar

13 Haziran 15:30 – 21:00



Bahar Noktası



İş Oyuncuları Tiyatro Topluluğu, ilk kez sahneye koydukları Bahar Noktası ile İş Sanat Kültür Merkezi'nde perdelerini açıyor. Geçtiğimiz sezon İş Sanat'ta sahneledikleri On İkinci Gece ile büyük beğeni kazanan İş Oyuncuları, yine bir Shakespeare komedisiyle seyircisinin karşısına çıkıyor. William Shakespeare'in Bir Yaz Gecesi Rüyası adlı komedisinin uyarlaması olan Bahar Noktası, Can Yücel'in kendine özgü diliyle yeniden kaleme alarak tiyatroya kazandırdığı dinamik ve coşkulu bir oyun. Oyunun yönetmenliğini yine Abdullah Cabaluz üstlenirken, sahnede İş Bankası ve İştirak çalışanlarından oluşan İş Oyuncuları'na profesyonel oyuncular da destek veriyor. Shakespeare'in "insan doğası" ile hayli haşır neşir olduğu, ebedi görünen duyguları kısacık bir düş süresinde tersyüz ettiği bu benzersiz oyun bu kez İş Oyuncuları'nın yorumuyla hayat bulacak.

Oyundan elde edilen gelir TEGV'e bağışlanacaktır.

- Geç gelen izleyiciler yalnızca ilk alkış arasında salona alınır. (Salona alınan izleyiciler kendi yerlerine geçme imkânları yoktur.) İlk alkışı kaçırın izleyiciler gösteri arasını beklemek zorundadır. Ara olmayan gösterilerde izleyici salona alınmaz.
- Çocuk etkinlikleri dışında, 7 yaşından küçük çocukların etkinliklere getirilmemesi rica olunur.
- Etkinlik sırasında cep telefonlarının mutlaka kapalı tutulması rica olunur.

- Etkinlik esnasında fotoğraf makinesi, kamera, cep telefonu ve her türlü kayıt cihazı ile kayıt yapılması yasaktır. Cihazların gösteriden önce vestiyere teslim edilmesi önemle rica olunur.
- Öğrenci, öğretmen, 65 yaş üstü izleyiciler, İş Bankası mensup ve emeklileriyle İş Bankası iştirakleri çalışanları için yalnızca 3.kademede uygulanır.
- İndirimli biletler, Biletix Perakende Satış Noktaları, Biletix Çağrı Merkezi ve İş Sanat Kültür Merkezi Gişesi'nden alınabilir.
- Öğrenciler için sınırlı sayıda indirimli bilet yalnızca İş Sanat Ana Gişesinde satılmaktadır. Her bir öğrenci, öğrenci kimliği göstermek şartıyla her etkinlik için bir adet bilet satın alabilir.
- Elde olmayan nedenlerden dolayı etkinliklerde değişiklik yapılabilir. Satın alınan biletler, gösterinin iptali veya tarih değişikliği olması dışında değiştirilemez ya da iade edilemez. İade ve değiştirme işlemleri etkinlik gününe kadar gerçekleştirilmelidir.

Kategori: Tiyatro

Tarihler: 13 Haziran 2015 Cumartesi Saat: 20:00

Yer: İş Sanat Kültür Merkezi

Adres: İş Kuleleri Levent Beşiktaş İstanbul

Mail: issanat@isbank.com.tr

Ücret: 22.50 TL

Nereden Alınır: Biletix Çağrı Merkezi: 0216 556 98 00

Biletix Satış Noktaları, www.biletix.com ve Mekan gişe

19. Yüzyılda Sarayda Yaşam ve Harem

23 Haziran, 2015

Fuaye / Diğer - Misafir Etkinlik

Antonina Turizm katkılarıyla...

Osmanlı padişahlarının sarayları ve özellikle de Harem her zaman ilgi çeken konulardan olmuştur. Saray, iktidarı ulaşılmazlığı ve gizemi temsil eder. Sağlam ve yüksek duvarlar arkasında yer alan sarayları keşfetmek ve mekanlarına sinen büyüğü gizemi keşfetmek, aradan geçen yüzyıllardan sonra şimdi artık mümkün.. Sarayların sağlam ve yüksek duvarları arkasındaki yüzü daha yakından tanımak, sarayın tanıklık ettiği yaşamı mercek altına almak, mekanlarında bir dönemin izini sürmek üzere, tarihin yeniden canlanacağı bu eşsiz seminare davetlisiniz.

Konuşmacı: Tarihçi Dr. Cengiz Göncü

Detaylı bilgi ve rezervasyon: 444 54 18

Seanslar: 23 Haziran 19:00 (Etkinlik ücretsizdir.)



Sorunlu İnsan Kaynağı



Her defasında Akbank Sanat Galerisi'nde o an sergilenen eserler ve galerinin mimarisini kullanarak tasarlanan "Sorunlu İnsan Kaynağı" projesi, kişi-eser -mekan ilişkilerinin yeniden şekillendiği dinamik bir çalışma.

Yazan: Yaman Ömer Erzurumlu

Yöneten: Wilhelm Schneck & Yaman Ömer Erzurumlu

Oynayanlar: Erkan Kortan, Onur Tuna, Cemre Buğra Ün, Yaman Ömer Erzurumlu, İhsan Dehmen

Yönetmen Yardımcıları: Kathrin Hildebrand, Sena Doruk, Doğa Uğurel, Leyla Demirhan

Ses Tasarım: İhsan Dehmen, Onur Kahraman

Bir İstanbul akşamı. Sizin gibi bir grup katılımcı ile uluslararası bir STK'nın davetini kabul ederek Akbank Sanat Galerisi'nde buluştunuz. Etrafınız sergilenen sanat eserleri ile çevrili. Her zaman ziyaret ettiğiniz galerilerden biri. Sizi karşılayanlar galeride gönlünüzce dolaşmaya davet ediyor sizi. Gerçi bugün bir sergi gezmeyi planlamamıştınız. Öyleyse neden bu galeridesiniz? Buluşma yeri burası mı yani? Gönderilen davetten bambaşka bir anlam çıkarmıştınız halbuki. Bir ses sizi eserleri sergilenen sanatçılar gibi cesur olmaya davet ediyor önce. Geniş düşünmenizi fısıldıyor. Ne demek bu şimdi? Sabırlı olun. Siz sadece gelecek radikal tekliflere hazırlanın. Önce sizi tanımak istiyoruz. Sizi çevreleyen eserlere tekrar bakın ve bize kendinizi anlatın. Çocukluğunuzu mesela. Tablodaki tanıdık mı geldi? Bu yerleştirme size neyi anımsatıyor? Ya sokaktaki kalabalık! Buradan bakınca neye benziyorlar?

Teklifimizin ipuçları bu yanıtlarınızda. Size de sıra gelecek. Bu galeri, bu sergi, bütün bu eserler, hepsi sizin için seçildi. Biliyoruz sabırsızlanıyorsunuz. RHR olarak sizi anlıyoruz. Biz sadece sizin sağlıklı bireyler olarak hayatınıza devam etmenizi istiyoruz. "Sorunlu İnsan Kaynağı" dinamik bir çalışma. Her defasında Akbank Sanat Galerisi'nde o an sergilenen eserler ve galerinin mimarisini kullanarak tasarlanıyor. Katılımcılar, eserler aracılığıyla çalışmaya her defasında farklı biçimde dahil oluyor. Eserlerle ve mekanla ilişkileri her buluşmada ve her sergide aynı temel etrafında yeniden şekilleniyor.

Ne kadar parçası olacağınız sizin cesaretinize ve fırsatları değerlendirme arzunuza bırakılarak. Her bir çalışmada galerinin, serginin ve katılımcıların bileşenleri olduğu yeni bir form oluşuyor, bir an sergideki eserlerden biri oluyor ve hemen arkasından yitiliyor. Bir sonraki buluşmada farklı eserler ve katılımcılarla farklı bir formda tekrar oluşturulana dek...

Bir Akbank Sanat & Altıdan Sonra Tiyatro & Lokstoff işbirliğidir.

Kategori: Tiyatro

Tarihler: 13 Haziran 2015 Cumartesi / 25 Temmuz 2015 Cumartesi 19:30

Yer: Akbank Sanat

Adres: İstiklal Cad. No:8, Beyoğlu İstanbul

Mail: akbanksanat@akbank.com

Faks: 0212 245 12 28

Ücret: 23.00 TL

Nereden Alınır: Mekan Gişe

Journey to Me

30 Mayıs, 2015 - 3 Temmuz, 2015
Sanat Galerisi / Sergi

Farklı ve seçilmiş çağdaş sanat eserlerinin, galeri mekanından çıkıp daha geniş kitlelere ulaşmasını sağlamak için kurulmuş, online çağdaş sanat platformu Artnivo.com işbirliği ile gerçekleştirdiğimiz "Journey to Me" sergisi 30 Mayıs – 3 Temmuz arası ziyaret edilebilecek.

Portre, kendini veya bireyselliği ifade edebilmenin en güçlü yolu... Akademik resim anlayışında önem sırasında üst sıralarda yer alan, sanat tarihinde dokümenter niteliği açısından vazgeçilmez bir unsur olan portre, sanatçının şahsını veya bir başkasını tasvir etmesi durumunda bile kendini aradığı biyografik, sosyolojik ve psikolojik verilere sahip bir sürecin somutlaşmış hali olarak çıkıyor karşımıza.

Bu sergi bugünün genç kuşak sanatçıların portre ile olan ilişkilerine odaklanırken, ismini Alper Aydın'ın "Journey to Me" adlı işinden alıyor. Aydın'ın 2012 yılında yaptığı bu heykelinde, melankolik bir yüz ifadesine sahip kendi büstünün başında metalden bir kale adeta taç gibi konumlandırılmış. Geleceği hakkında endişe duyan genç bir sanatçının, varmak istediği noktayı ve belki de güvenlik alanını yani kendi kalesini, kendisinin kurgulayacağını bilerek başında taşıdığı ona verilmiş bir güç unsuru olarak tasvir ettiğine şahitlik ediyoruz bu işe bakınca...



Sergide Aydın'ın yanı sıra Ali Şentürk, Ahu Akkan, Alican Leblebici, Özer Toraman, Burak Dak, Eylül Ceren Ersöz, Burak Ata, Manolya Çelikler, Hayal İncedoğan ve Zeynep Beler'in işlerine rastlıyoruz.

Her bir iş farklı bir dil, kurgu, anlayış ve tekniğe sahip... Hepsi farklı farklı yolculukların hikayesini barındırıyor. Sergi hiç bir sanatçının yol haritasını değiştirmiyor aksine, bu yolların birbirleriyle kesiştikleri ve ayrıştıkları noktaları bulmak için kuş bakışı bir açı sunuyor. İzleycinin, Google Map'ten yol durumuna bakması gibi, sanatçıların dünyalarına, içsel yolculuklarına yukarıdan bir bakış imkanı sunuyor ve bu yola izleyiciyi de davet ediyor....

* Ücretsizdir.

* Ziyaret saatleri: Hergün 10:00 - 22:00

Çetin Pireci - Yekvücut



Okuduğunuz bülten, son derece teknolojik cihazlardan yararlanılarak hazırlandı ve internet 'nimeti' sayesinde sizinle buluştu. Çağımızın vazgeçilmezi hâline gelen dijital dünyada yaşanan gelişmelerin yol açtığı sonuçları sorgulayanlardan mısınız? Eğer yanıtınız 'Evet' ise, sanatın ufkunuzda yeni bir pencere açmasına izin verin.

Çetin Pireci, 'Yekvücut' adını verdiği sergide, hiçbir elektronik cihazdan faydalanmadan, tamamen doğal yollarla meydana getirdiği eserleriyle bambaşka bir bakış açısını sanatseverlere sunuyor.

Teknolojinin perçinlediği, artık bir açmaza dönüşen bireysellik ve yalnızlık üzerine tekrar tekrar düşünmemizi hedefleyen Pireci, dijital bir kenara iterek yaptığı çalışmalarını paylaşıyor.

'Birlik ve beraberliğe en çok ihtiyaç duyduğumuz' her gün, bizi yalnızlığa sürükleyen nedenleri bulmaya daha çok yaklaşıyoruz. Pireci, sizi dijitalin içinden doğala, yalnızlık bunalımına karşı 'yekvücut' soru sormaya çağırıyor.

Çetin Pireci'nin 'Yekvücut' adlı başkaldırısı; 12 Mayıs 2015 Salı günü, saat 18.30'dan, 6 Haziran 2015 Cumartesi tarihine kadar D'art Gallery'de olacak.

Kategori: Sergi

Tarihler: 12 Mayıs 2015 Salı - 06 Haziran 2015 Cumartesi

Yer: D'art Gallery

Adres: Bereketzade Mahallesi, Hacı Ali Sokak, Şükran Apartmanı, No:8 Kuledibi Beyoğlu İstanbul



"Termo Klima"

okuyun, sektörünüzde neler oluyor
haberiniz olsun

ABONE FORMU



Yılda 12 sayı yayınlanan
Termo Klima dergisine
abone olmak istiyorum.

ADI SOYADI:

ADRES:

POSTA KODU:

ŞEHİR:

TEL:

FAKS:

KREDİ KARTI İLE

Kredi kartı hesabıma 120 TL'yi borç kaydediniz.

VISA MASTER CARD EURO CARD

Kredi Kartı No :

Adı Soyadı :

Geçerlilik Tarihi : Güvenlik Kodu :

Şirket ise V.D.No'su:

HAVALE İLE

Abone bedeli olan 120 TL.'yi SAFRAN YAYINCILIK
VE AJANS HİZMETLERİ A.Ş.'nin Garanti Bankası
Maslak Şubesi: **342-6295854**

(IBAN: TR49 0006 2000 3420 0006 2958 54)
nolu TL. Hesabına yatırdım fotokopisi ektedir.

Trox Turkey celebrates its fifth anniversary.

sektör gündemi

Trox Turkey 5. yılını kutladı

Hava kontrol ve dağıtımında kontrol, gözetim kontrolü, yangın güvenliği ve enerji tasarrufu konularına yönelik ürün ve hizmetler üreten Trox, Türkiye'deki 5. yılında büyüyen organizasyonunun ihtiyaçları doğrultusunda yeni ofisini hizmete açtı.

Şirketin büyüme stratejisi kapsamında yeni ofisini İstanbul'da hizmete açan Trox Türkiye, Türkiye'nin en büyük havalandırma ve iklimlendirme şirketi olarak faaliyetlerini sürdürmektedir. Şirketin Türkiye'deki faaliyetleri, hava temizliği, ses emilimi ve enerji tasarrufu konularında uzmanlaşmıştır. Şirketin Türkiye'deki faaliyetleri, hava temizliği, ses emilimi ve enerji tasarrufu konularında uzmanlaşmıştır.

Yeni Ofis İstanbul'da hizmete açılan Trox Türkiye'nin yeni ofisi, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır. Yeni ofis, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır.

5. Yılı Esmas Sultan Yalısında Kutlandı

Trox Turkey Genel Müdürü Osman Atasoy, "2010 yılında kurulan Trox Türkiye'nin 5. yılını kutlamakta olduğumuzu ve büyüyen organizasyonumuzla Türkiye'deki faaliyetlerimizi sürdürdüğümüzü belirtmekten mutluluk duyuyoruz."

Atasoy, "Trox Türkiye'nin 5. yılını kutlamakta olduğumuz bu özel gününde, şirketimizin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açtığımız yeni ofisini de kutlamak istiyorum. Şirketimizin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açtığımız yeni ofisini de kutlamak istiyorum."

Yeni Ofis İstanbul'da hizmete açılan Trox Türkiye'nin yeni ofisi, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır. Yeni ofis, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır.

sektör gündemi

5. Yılı Esmas Sultan Yalısında Kutlandı

Trox Turkey Genel Müdürü Osman Atasoy, "2010 yılında kurulan Trox Türkiye'nin 5. yılını kutlamakta olduğumuzu ve büyüyen organizasyonumuzla Türkiye'deki faaliyetlerimizi sürdürdüğümüzü belirtmekten mutluluk duyuyoruz."

Atasoy, "Trox Türkiye'nin 5. yılını kutlamakta olduğumuz bu özel gününde, şirketimizin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açtığımız yeni ofisini de kutlamak istiyorum. Şirketimizin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açtığımız yeni ofisini de kutlamak istiyorum."

Yeni Ofis İstanbul'da hizmete açılan Trox Türkiye'nin yeni ofisi, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır. Yeni ofis, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır.

sektör gündemi

Viessmann sektörün uzmanlarını Manisa'da ağırladı

Viessmann Manisa Fabrikasında kurulan fotokoplat sistemlerinin açılış kapsamında, 27 Mayıs 2015 tarihinde "Modern Üretim Teşikleri İçin Sürdürülebilir Enerji Konseptleri" isimli bir etkinliğin sektörün uzmanlarını ağırladı.

Yeni Ofis İstanbul'da hizmete açılan Trox Türkiye'nin yeni ofisi, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır. Yeni ofis, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır.

sektör gündemi

Yeni Ofis İstanbul'da Hizmete Açıldı

Şirketin büyüme stratejisi kapsamında yeni ofisini İstanbul'da hizmete açan Trox Türkiye, Türkiye'nin en büyük havalandırma ve iklimlendirme şirketi olarak faaliyetlerini sürdürmektedir. Şirketin Türkiye'deki faaliyetleri, hava temizliği, ses emilimi ve enerji tasarrufu konularında uzmanlaşmıştır. Şirketin Türkiye'deki faaliyetleri, hava temizliği, ses emilimi ve enerji tasarrufu konularında uzmanlaşmıştır.

5. Yılı Esmas Sultan Yalısında Kutlandı

Trox Turkey Genel Müdürü Osman Atasoy, "2010 yılında kurulan Trox Türkiye'nin 5. yılını kutlamakta olduğumuzu ve büyüyen organizasyonumuzla Türkiye'deki faaliyetlerimizi sürdürdüğümüzü belirtmekten mutluluk duyuyoruz."

Atasoy, "Trox Türkiye'nin 5. yılını kutlamakta olduğumuz bu özel gününde, şirketimizin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açtığımız yeni ofisini de kutlamak istiyorum. Şirketimizin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açtığımız yeni ofisini de kutlamak istiyorum."

Yeni Ofis İstanbul'da hizmete açılan Trox Türkiye'nin yeni ofisi, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır. Yeni ofis, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır.

Viessmann hosts the experts of the sector in Manisa.

The industrial heritage of Istanbul is mapped.

gündem

İstanbul'un endüstri mirası haritalandırılıyor

Endüstri yapılarını mimari ve kentsel bağlamında ele alan ve mevcut potansiyelleri gözden geçirilerek nitelikli dönüşüm projeleri geliştirilen Dila Gökalp Architects, yapıların dışındaki anlamak için haritada on çaymardan yola çıkararak İstanbul'un endüstri mirasını haritalandırmaya ve diğer ortamlarda sunmaya hazırlıyor.

Yeni Ofis İstanbul'da hizmete açılan Trox Türkiye'nin yeni ofisi, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır. Yeni ofis, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır.

gündem

İstanbul'un endüstri mirası haritalandırılıyor

Endüstri yapılarını mimari ve kentsel bağlamında ele alan ve mevcut potansiyelleri gözden geçirilerek nitelikli dönüşüm projeleri geliştirilen Dila Gökalp Architects, yapıların dışındaki anlamak için haritada on çaymardan yola çıkararak İstanbul'un endüstri mirasını haritalandırmaya ve diğer ortamlarda sunmaya hazırlıyor.

Yeni Ofis İstanbul'da hizmete açılan Trox Türkiye'nin yeni ofisi, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır. Yeni ofis, şirketin büyüme stratejisi kapsamında hizmete açılmıştır.

ayın dosyası

İklimlendirme sektörünün 2014 yılı başarılı ihracatçıları ödüllendi



Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, Önemli kurum-kuruluşların üst düzey yetkilileri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Ankara'da İSB merkezinde gerçekleştirilen ödül töreninde İSB üyesi firmaların 21 kategoride toplam 59 ödül verildi.

2014 yılı sonunda faaliyetlerini başarıyla sürdürenler Genel Başkanımız Dr. İbrahim Özdemir'in başkanlığında İSB'nin 2014 yılı başarıları değerlendirildi. Ödül töreni, İSB'nin 2014 yılı başarıları değerlendirildi. Ödül töreni, İSB'nin 2014 yılı başarıları değerlendirildi.

ÖDÜL KAZANAN FİRMALAR

İKLİMLENİRME	İKLİMLENİRME
1. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	1. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
2. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	2. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
3. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	3. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
4. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	4. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
5. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	5. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
6. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	6. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
7. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	7. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
8. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	8. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
9. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	9. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
10. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	10. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
11. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	11. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
12. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	12. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
13. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	13. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
14. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	14. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
15. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	15. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
16. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	16. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
17. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	17. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
18. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	18. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
19. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	19. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
20. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	20. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR
21. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR	21. İKLİMLENİRME GENEL MÜDÜRÜ DR. İBRAHİM ÖZDEMİR

2014 export stars of air conditioning sector

izlenim - sodex ankara 2015

Sodex, 3. kez Ankara'daydı

Sodex Ankara Fuarı İklimlendirme-tesisat ve soğutma sektörünü kamu kurumları ile tanıştırdı.



İklimlendirme sektörünün 2014 yılı başarılı ihracatçıları ödüllendi. Ödül töreni, İSB'nin 2014 yılı başarıları değerlendirildi.

İzlenim - Sodex Ankara 2015

Sodex Ankara Fuarı İklimlendirme-tesisat ve soğutma sektörünü kamu kurumları ile tanıştırdı. Fuar, iklimlendirme sektörünün güncel ürünlerini ve teknolojilerini kamu kurumlarına tanıttirildi.

izlenim - sodex ankara 2015

Doğu İklimlendirme Genel Müdürü Seçkin Erdoğan'ın Katılımı Teşvik Edici Argümanların Bulunması Lazım



Doğu İklimlendirme Genel Müdürü Seçkin Erdoğan, İklimlendirme Sektöründe Katılımı Teşvik Edici Argümanların Bulunması Lazım. İklimlendirme sektörünün güncel ürünlerini ve teknolojilerini kamu kurumlarına tanıttirildi.

Doğu İklimlendirme Genel Müdürü Seçkin Erdoğan'ın Katılımı Teşvik Edici Argümanların Bulunması Lazım

Doğu İklimlendirme Genel Müdürü Seçkin Erdoğan, İklimlendirme Sektöründe Katılımı Teşvik Edici Argümanların Bulunması Lazım. İklimlendirme sektörünün güncel ürünlerini ve teknolojilerini kamu kurumlarına tanıttirildi.

FABRİKAYI GEZİYİZ

Ventas Türk mühendisliğini dünyaya göstermeye çalışıyor



Ventas Genel Müdürü Levent Yavuz: "Ventas, 5 yıldık ortalamla %25 büyümeye devam ediyor. 5 yıl sonra, en az 60-65 ödemeli ihracatçıyı ve ortağımları olacağız. 2015-2020 arasında büyüme devam ettiren bir firma olarak görüyoruz. Çeşitlenmiş, pürüzsüz, atıyıpızma buna göre yapıyoruz."



Ventas Genel Müdürü Levent Yavuz: "Ventas, 5 yıldık ortalamla %25 büyümeye devam ediyor. 5 yıl sonra, en az 60-65 ödemeli ihracatçıyı ve ortağımları olacağız. 2015-2020 arasında büyüme devam ettiren bir firma olarak görüyoruz. Çeşitlenmiş, pürüzsüz, atıyıpızma buna göre yapıyoruz."

Levent Yavuz, the general manager of Ventas: Ventas is trying to introduce Turkish engineering to the world.



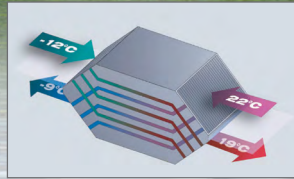
YANGIN RİSKİNE DUYAR'SIZ KALMAYIN!



DuyarVana.com.tr
444 VANA (8262)

**DOĞRU
DİZAYN**

**VERİMLİ
BİNA**



%80 'e varan
ısı geri
kazanımı



VDI 6022

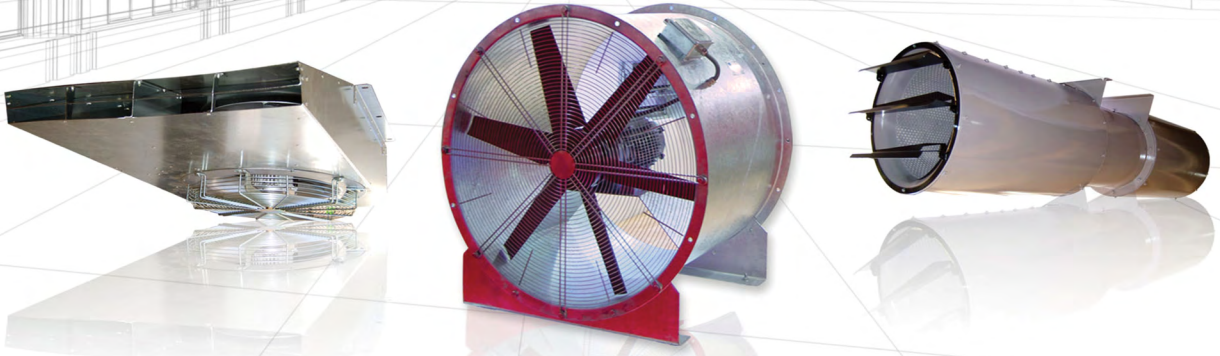


**BERROS Klima Mühendislik
San. Tic. Ltd. Şti.**

Küçükyalı İş Merkezi E5 Yanyol
A Blok No: 13 Maltepe / İstanbul
Tel: 0216 417 50 10
Faks: 0216 417 22 55
E-posta: berros@berros.com.tr
www.berros.com.tr



HAVA HAYATTIR



www.cvsair.com.tr

Cvs Havalandırma Sistemleri San.ve Tic.Aş.
Soğanlık Yeni Mah. Atatürk Cad. Else Apt.
No:6/1 Kat:8 Soğanlık/Kartal/istanbul

Phone : +90 216 417 12 48
Fax : +90 216 417 34 48
sales@cvsair.com.tr