



YEAR 9 YIL / NO 103 SAYI / MAYIS 2017 MAY / 10 TL (KDV dahil)

ISSN 1309-4599

TermoKlima

ISITMA, SOĞUTMA, KLİMA, HAVALANDIRMA, YALITIM, POMPA, VANA, TESİSAT, SU ARITMA VE GÜNEŞ ENERJİSİ SİSTEMLERİ DERGİSİ



İklimlendirme sektöründe bahar mevsimi



İklimlendirme sektörü sivil toplum kuruluşları ve firmalar düzenledikleri etkinliklerle geleceğe umutla baktıklarını gösteriyorlar.



Sisteminizin kontrolü elinizin altında olsun

Üstün teknolojiye sahip programlanabilir kontrol cihazlarımız, teknik özellikleriyle yüksek performans sunarak verimliliğinizi artırıyor. Ayrıca, yazılım ekibimizin geliştirdiği ürüne özel yazılımlar ile ihtiyaçlarınıza uygun Soğutma, Isıtma, İklimlendirme ve Bina Otomasyonu çözümleri sunuyoruz.



Danfoss

ENGINEERING
TOMORROW

www.frigoduman.com.tr

Frigoduman®

Arçelik İklimlendirme Sistemleri ile enerjiniz hem verimli hem kaliteli.



Yüksek enerji verimliliği sunan Arçelik İklimlendirme Sistemleri,
Arçelik kalitesi ve güvencesiyle bulunduğu her ortama değer katar.

Arçelik A.Ş.

KURUMSAL
ÇÖZÜMLER

İKLİMLENDİRME



YAZIN EN 'COOL' İKİLİSİ!

Üstün teknoloji ürünü akıllı E.C.A. klimalarla
serin bir yaz sizi bekliyor!

NIOBE



- 9.000/12.000/18.000/24.000 BTU/h Kapasite Seçenekleri • Full DC Inverter Teknolojisi
- Yüksek Kompresör Verimi • A++ Enerji Sınıfı • Sessiz Ortamlar Sunan İç ve Dış Ünite • Dış Ünite Uyum Özelliği
- Yüksek EER/COP Verim • Rahat Uyku Modu • 3D Hava Akışı • Uzun Mesafe Hava Üfleyebilme
- Kendini Temizleyebilen Evaporatör • Hassas Anti Carbon Filtre • Gizli LED Gösterge

SPYLOS



- 9.000/12.000/18.000/24.000 BTU/h Kapasite Seçenekleri • Full DC Inverter Teknolojisi
- Yüksek Kompresör Verimi • A++ Enerji Sınıfı • Yüksek EER/COP Verim • Rahat Uyku Modu
- Uzun Mesafe Hava Üfleyebilme • Sessiz Ortamlar Sunan İç ve Dış Ünite • Kendini Temizleyen Evaporatör
- Hassas Anti Carbon Filtre • Gizli LED Gösterge



Opsiyonel Akıllı Klima Kontrol Kiti

Cep telefonu uygulamasıyla
istediğiniz yerden kontrol!

Bina Tekniğinde Modern Çözümler

- 35 yıllık üretim tecrübesi • Geniş ve kaliteli ürün grubu • Rekabetçi fiyat politikası
- Hızlı teslimat • Profesyonel satış sonrası hizmetler



Detaylı bilgi için
www.etna.com.tr



0850 455 38 62
müşteri hizmetleri

High
Efficiency
Solutions.

CAREL



CAREL: Dünyanın her yerinde Soğutma, Klimatizasyon ve Nemlendirme için entegre çözümler sunuyoruz.

Biz yüksek performanslı entegre çözümlerle, enerji tasarrufuna ve yüksek verimliliğe odaklanarak, HVAC/R & Nemlendirme sektörünün lider profesyonel oyuncularının partneriyiz.

EN YÜKSEK COP DEĞERLERİNE SAHİP,
EN İYİ SEMİ HERMETİK KOMPRESÖR = COPELAND STREAM.



DIAGNOSTICS



SÜRDÜRÜLEBİLİR YÜKSEK PERFORMANS SİZİN İÇİN NE KADAR ÖNEMLİ?

Akıllı elektronik kontroller; enerji tasarrufu, maliyet optimizasyonu ve sistemin uzun yıllar sorunsuz hizmet verebilmesi açısından her geçen gün daha da önemli bir hale gelmektedir. Emerson hepimizin ihtiyacı olan bu hedefleri yakalamak için, yüksek performans ve güvenli çalışma sürdürülebilirliğini arttıran eşsiz CoreSense teknolojisini geliştirdi ve bunu standart bir özellik olarak tüm Stream kompresör serisine ekledi. CoreSense, Emerson patentli algoritmalarını kullanarak akılcı, işlevsel ve kullanıcı dostu hata tanılama özelliği sunar. CoreSense elektronik modülü, kompresörü bir sensör gibi kullanarak, sistemi ve elektriksel bilgileri (akım, basma sıcaklığı, motor sıcaklığı, ON/OFF sayısı, vs) anlamlandırır, tanımlar ve açıklar. Kullanıcıların sahada veya supervisor sistemleri ile uzaktan, sorunları hızlı ve doğru

bir şekilde tespit edebilmelerini sağlar. Sistemlerin arıza riskini azaltarak, gıda kayıplarını önler. Sistemin performans ve güvenilirliğini arttırarak, genel sistem verimliliğini yükseltir, enerji, zaman tasarrufu sağlar, giderleri düşürür. CoreSense, yenilikçi yüksek performanslı Stream serisinin, semi hermetik kompresörlerin yeni ölçütü olmasını sağlayan Emerson teknolojilerinden sadece biridir. CoreSense teknolojisine sahip Stream kompresörler, Semi Hermetik pazarında sürekliliği en iyi sağlayan performansı verir ve bu da HVAC-R uygulamalarının yıllar boyunca sorunsuz çalışmasını sağlar.



Copeland™
brand products



YOUR POWERFUL PARTNER

CFM Soğutma ve Otomasyon San. Tic. A.Ş.

EMERSON™
Climate Technologies

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi 10044 Sokak No: 9 Çiğli - İZMİR
Tel: (+90) 232 459 0888 (pbx) • Fax: (+90) 232 459 3435
www.cfm.com.tr • info@cfm.com.tr

EMERSON. CONSIDER IT SOLVED.™

Yeni Vitodens serisi yoğuşmalı cihazlar ile renkli dokunmatik ekran konforunu yaşayın



Yeni Vitodens 200-W / 222-F / 242-F yoğuşmalı cihazlar 5" renkli dokunmatik ekran sayesinde üstün kullanım konforu sunmaktadırlar. Genişletilmiş modülasyon aralığı (% 5 -100), korozyona dayanıklı Inox- Radial paslanmaz çelik ısıtma yüzeyi, MatriX-silindirik brülör ve yenilenen Lambda Pro Control Plus yanma kalitesi kontrol sistemi sayesinde enerji tasarruflu, çevreci ve uzun ömürlü işletme sağlamaktadırlar.

www.viessmann.com.tr

Isıtma sistemleri ◀
Endüstriyel sistemler
Soğutma sistemleri



Editör'den

mehmetoren@termo-klima.net



"Bütünleşik Performans"

Öyle bir Nisan ayını geri de bıraktık ki, neredeyse her güne bir etkinlik düşüyordu. İSİB Buluşması, TESKON Kongresi ve firmaların düzenlediği etkinlikler... Her birine sayfalarımızda yer bulmakta da zorlandığımızı ifade etmeliyim. Burada hangisini ön plana çıkarayım diye düşünürken, Macit Toksoy Hocam her zaman yaptığı gibi bir yazı paylaştı. Aradım ve dergide yer vermek istediğimi söyledim kendisine... Kabul ettiği için teşekkürü bir borç biliyorum. Bu ay benim yerime Macit Hocam yazdı. Hem popüleritesi benden daha fazla, hem de yazının başlığına uygun hareket edilmiş oldu. Üstelik popüleritesinden bize de bir pay düşebilir.

"Ünlü bir firmamız, günümüzün en güncel alanlarından biri olan enerji verimliliğine dikkati çekmek için gazetelere tam sayfa ilan vermiş. Güzel bir grafik tasarımıyla, zamanının ruhuna uygun, bir mumya için yapılan dev anıtları, Sfenks örneğiyle zamanımızın ruhuna uygun bir bakışla enerji tasarrufu için sorgulamışlar. Görsel ile bütünleşmiş sözcükler şöyle: **"Sadece bir mumya için, büyük bir servet harcayarak, bir sürü insanı 20 yıl çalıştır, birkaç milyon taşı üst üste koy. Enerjinizi verimli kullanın."** Yani ezcümle, akıllı olun, enerjiyi (maddeyi) verimli kullanın, dikkat edin diyorlar.

TESKON 2017 için "Bütünleşik Performans" temasını teklif ederken, bu ilanın daha önce verilmiş olmasını dilerdim. Bütünleşik performansı, bir yönüyle, daha kolay anlatabilirdim gibi geldi bana.

2010 – 2016 senelerini kapsayan yedi yıllık ortalamaya göre Mısır'ı yılda 1.441.857 turist ziyaret ediyor. Otelidir, devesidir, kefiyesidir, Han el-Halil'de bin bir pazarlıkla alınan papirüsüdür, Nil'de ki yüzer lokantada akşam yemeğidir derken, her bir turist bir tomar doları Mısır'a bırakır mı? Hiç şüphesiz bırakır.

Her turist şu kadar bıraksa gibi hesap yapmaya niyetlendim ama çarpmayı bölmeyi boş verip, istatistiklere baktım. Mısır'ın 2010 yılındaki turizm geliri, hani şu "sadece 1 mumya"yı görmek için gelen insanların Mısır'a bıraktıkları para 12.5 milyar dolar.

Ezcümle biz de diyelim: Bütünleşik performansın bir parametresi de bileşenleri olan performansların zamanla değişimidir. Bir başka deyişle bütünleşik performans zamanla değişebilir. Bu değişimin göz önüne alınmadığı performans hesapları bizleri yanıltabilir."

Macit Toksoy



İÇİNDEKİLER

32 SEKTÖR GÜNDEMİ

- 32- Geleneksel İSİB buluşması zengin içeriğiyle beğeni topladı
- 38- iklimlendirme sektörünün başarılı ihracatçıları ödülleri aldılar
- 40- İZODER'in yeni başkanı Levent Pelesen oldu
- 42- Daikin Türkiye yeni sezon öncesi hedeflerini basınla paylaştı
- 46- Bahar aylarında kombi kullanımı nasıl olmalı?
- 52- Honeywell, Türkiye 25. yılında İzmir iş dünyası ile bir araya geldi
- 61- Mitsubishi Electric'ten geleceğin çalışanlarına altın tavsiyeler
- 62- Vaillant Group Türkiye CEO'su Alper Avdel: "Sektörde rekabet avantajı yaratacağız"
- 63- Samsung İnovasyon Merkezi açıldı
- 68- Daikin ilk kombisini Türkiye'de üretti aynı anda Avrupa'ya sundu

48 YENİ PAZARLAMA

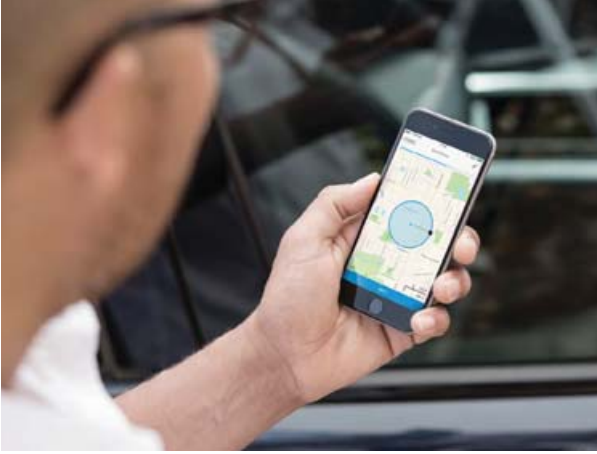
Dr. Zeki Yüksekbiçgili:
Yeni satıcılara öğütler – 1

54 SEKTÖREL SÖYLEŞİ

- 54- Üntes Ar-Ge Merkezi Yöneticisi Bekir Cansevdî: "Ar-Ge Merkezi olmak Üntes'e ayrı bir dinamizm katacak."
- 66- ODE Genel Müdürü Ali Türker: ODE yeni yatırımlarla birlikte her yıl yüzde 25 büyüme hedefliyor

58 MAKALE

- 58-Ceren Özcan: Ortak Sağlık Güvenlik Birimleri
- 64-Hasan Besim Korur: En kötü karar, kararsızlıktan daha iyidir





Isıtma - Soğutma

- Asimetrik soğutma ve ısıtma sistemleri ile üç kademeli kapasite kontrolü
- Termik veya entalpik kontrollü ekonomizer seçeneği
- Çevre dostu R-410A soğutucu akışkan
- İki bağımsız soğutma ve ısıtma devresi
- Scroll kompresör ile maksimum verim
- Düşük ses seviyesi
- Akıllı defrost sistemi
- Standart frekans invertörlü plug fanlar



Çatı Bağlantı (Roof Curb) Çözümleri

- Farklı bağlantı seçenekleri için çatı bağlantı alternatifleri
- Aksiyal fanlı/fansız alttan giriş çıkışlı bağlantı
- Aksiyal fanlı/fansız yandan giriş-çıkışlı bağlantı



Eklenebilir Isıtma Opsiyonları

- Tüm serilerde kullanılabilecek, farklı uygulamalar için farklı ısıtıcı opsiyonları:
- Yoğuşmalı, direkt gaz yakmalı ısıtıcı
- Çok kademeli elektrikli ısıtıcı
- Sıcak sulu ısıtıcı
- Heat pump



Hava Kontrolü

- Invertör kontrollü sessiz plug fan sayesinde üstün hava debisi kontrolü,
- Üç farklı cihaz dışı statik basınç seçeneği.



İlave Fonksiyonlar

- Dış batarya yüzeyi koruma ızgarası
- Destek egzoz fanı
- Epoksi kaplamalı evaporatör ve kondenser yüzeyi



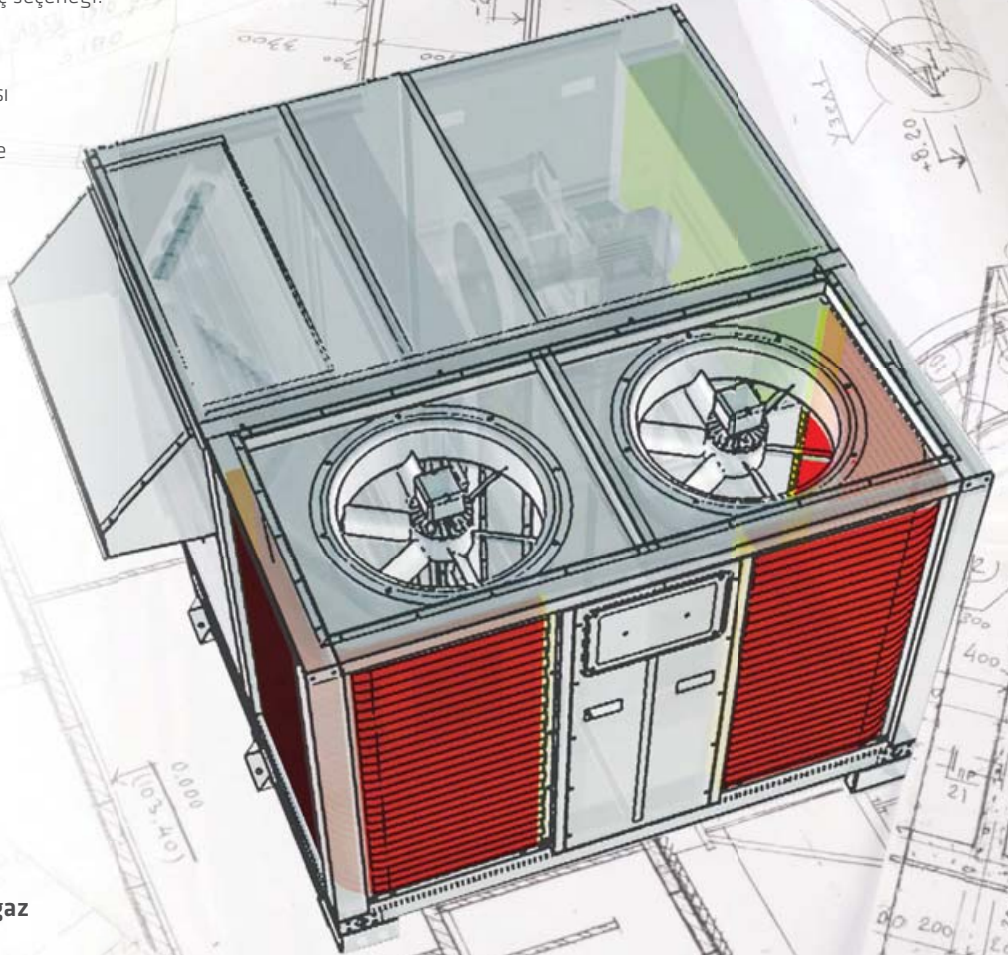
DİREKT DOĞALGAZ
YAKMALI

- Şık ve kompakt tasarım
- Kolay montaj
- Maksimum verim
- Düşük ses seviyesi
- Akıllı defrost sistemi
- Düşük yatırım maliyeti
- Daha az yer ihtiyacı
- Çevre dostu R410A soğutucu akışkan gaz



ÜNTES®
1968'den bugüne güvenle

ROOFTOP



HEM ÇEVRE DOSTU, HEM SESSİZLİĞİ HEM DE YÜKSEK VERİMİ İSTEYENLERE

Rooftop klima cihazlarının da içinde bulunduğu paket iklimlendirme sistemleri Üntes'in geniş ürün gamından bir tanesidir. Bu yeni ürün, market, alışveriş merkezi, spor salonu, fuar alanı, ofis binası, sinema, tiyatro ve konser salonları, fabrika ve laboratuvarlar gibi geniş alanlardaki iklimlendirme için kullanıma sunulmuştur. Geniş hacimli yapıların vazgeçilmez hava şartlandırma cihazı olan bu çatı tipi klimaları, Üntes tarafından modern çağımızın gereksinimlerini karşılayacak şekilde yeniden yorumlanmıştır.

www.unt.es.com.tr



İÇİNDEKİLER

70 PROJE

- 70- Yassıada'nın Dönüşüm Projesinde iklimlendirme Systemair'a emanet
- 70- Maxx Royal Resort, sertifikalı Niba soğutma kulelerini tercih etti
- 71- Medipol Üniversitesi Kavacık Kampüsü'nde Üntes ürünleri kullanıldı
- 72- 3. Havalimanının su ve mekanik yalıtımı Ode'den

76 İZLENİM

- 76- 13. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi gerçekleştirildi
- 78- Essiad'dan İzmir'de bir ilk: Soğutma Becerileri Yarışması
- 79- İSKİD, geleceğin makine mühendislerini İzmir'de ağırladı
- 80- Firma görüşleri

83 TEKNİK

- 84- Makale
- 87- Teknik Tanıtım

REKLAM İNDEKSİ

ACS KLİMA	43	E.C.A.	2	MAKROTEST	73
AKANTEL	23	FRAENKISCHE TURKEY	53	METSAN	49
ALARKO	11	FRİGODUMAN	Ö.K.İ.	NİBA SOĞUTMA	45
ALP POMPA – ETNA	3	FRİTERM	17	ODE YALITIM	41
ARAL MAKİNA - DAIWA	57	HARMANLI KİMYA	13	SAMSUNG	33
ARÇELİK	1	HONEYWELL	15	SET ENDÜSTRİYEL	25
BERROS KLİMA	A.K.İ.	ISIDEM	51	ÜNTES	9
BOSCH	31	ISKAV	82	VAILLANT	39
CFM SOĞUTMA	4-5	İKLİMSA	35	VATBUZ	A.K.
ÇUKUROVA ISI	19	İMBAT	27	VESTEL	29
DAIKIN	96	İSİB	75	VISSMANN	6
DANFOSS	21	KARYER	37		
DOĞUŞ TEKNİK	65	MAKRO TEKNİK	47		

ADI EVRİM AMA BU BİR DEVRİM!

**TOSHIBA SMMS_e'NİN SONUNDAKİ "e" HARFİ EVOLUTION'U, YANİ EVRİMİ SİMGELİYOR
AMA ÖZELLİKLERİ VE TEKNOLOJİSİ VRF SİSTEMLERİNDE DEVRİM YAPIYOR.**

- Tüm kapasitelerde ESEER >7,00
- Gerçek, kesintisiz ısıtma
- Kompresörlerde kullanılan Çift Bıçak teknolojiyle maksimum verim ve güvenilirlik
- Hareketli parçalarda elmas benzeri sert karbon kaplamayla maksimum dayanıklılık
- Yağ seviyesinin gerçek zamanlı izlenmesi
- -25 dereceye kadar ısıtma, 46 dereceye kadar soğutma
- NFC teknolojiyle hızlı ve kablosuz bilgi transferi



ALARKO CARRIER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

İSTANBUL Gebze Organize Sanayi Bölgesi, Şahabettin Bilgisu Cad. 41480 Gebze-KOCAELİ
ANKARA Sedat Simavi Sok. No: 48 06550 Çankaya-ANKARA
İZMİR Şehit Fethibey Cad. No: 55 Kat: 13 35210 Pasaport-İZMİR
ADANA Ziyapaşa Bulvarı Çelik Apt. No: 19/5-6 01130 ADANA
ANTALYA Mehmetçik Mah. Aspendos Bulvarı No: 79/5 07300 ANTALYA



Tel: (0262) 648 60 00
Tel: (0312) 409 52 00
Tel: (0232) 483 25 60
Tel: (0322) 457 62 23
Tel: (0242) 322 00 29

TOSHIBA

toshiba-klima.com.tr

İSİB, Avrupa Uluslararası Mühendisler Birliği (EIC) Bahar Konferansına sponsor oldu



Avrupa inşaat sanayinin en yüksek temsil organı olan European International Contractors- Avrupa Uluslararası Mühendisler Birliği'nin yılda iki defa düzenlediği konferanslara İSİB sponsor olmaya devam ediyor..

Avrupa Uluslararası Mühendisler Birliği'nin (EIC- European International Contractors) Genel Kurulu ve ilkbahar Konferansı 20-21 Nisan 2017 tarihlerinde "Kentsel Alanlarda Sürdürülebilir Çözümler" temasıyla Kopenhag/Danimarka'da gerçekleştirildi.

İSİB, SÖZ KONUSU ORGANİZASYONA SPONSOR OLARAK DESTEK VERMEYE DEVAM EDİYOR

Program kapsamında Avrupa'nın önde gelen mühendis firmaların temsilcileri ile birebir görüşmeler gerçekleştirme imkanı yakalandı. Türk ekonomisinin ve endüstrinin avantajlı durumuna vurgu yapılmasının yanı sıra, Türk İklimlendirme sektörünün rekabetçi yapısı hakkında katılımcılar bilgilendirilerek karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu.

Toplantıda konuşmacı olarak yer alan Danimarka Dış İşleri Bakanı Anders Samuelsen ile de bir görüşme gerçekleştirilirken, kendisine İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı S.Zeki POYRAZ ile Ankara Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin CECELİ tarafından Türkiye'yi anlatan bir kitap da hediye edildi.

Daha önce EIC tarafından Berlin ve Brüksel'de gerçekleştirilen konferanslara da İSİB olarak sponsor olunmuş ve bu çerçevede tanıtım faaliyeti gerçekleştirilmiştir.

EIC, AVRUPA'DA YERLEŞİK ULUSLARARASI İŞ YAPAN MÜTEAHHİTLERİ GENİŞ BİR YELPAZEDE TEMSİL EDİYOR

Avrupa çapındaki 15 ülkenin ulusal mühendisler birliği üyesi olan mühendislik firmalarının dünya genelinde faaliyetlerine destek vermek amacıyla politik, ekonomik ve yasal koşulları geliştirme ve iyileştirme yönünde çalışmalar yapmakta. Türkiye'nin de dahil olduğu 15 farklı Avrupa ülkeden Mühendisler Birliğini bir çatı altında toplayan EIC, Türk Yapı Sektörü için önemli bir muhatap olarak karşımıza çıkmakta.

DNZ Enerji Gaziantep'te Carrier ve Toshiba Shop olarak hizmet verecek

Türkiye genelinde yaygın ve güçlü bir satış ve servis ağına sahip Alarko Carrier, 250'ye yakın yetkili satıcısıyla, "yüzde yüz müşteri memnuniyeti hedefi" ile tüketicilere hizmet veriyor. DNZ Enerji Gaziantep'te Carrier ve Toshiba Shop olarak hizmet verecek. DNZ Enerji Gaziantep'in artan doğalgaz kullanımına paralel olarak bölge halkını, Alarko Carrier'ın yüksek teknoloji ürünleriyle buluşturmayı amaçlıyor. DNZ Enerji'nin açılış törenine Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek de katıldı.



Asal İklimlendirme İş Ortakları Toplantısının devamı Adana 'da gerçekleşti

HITACHI klima sistemleri'nin Türkiye ve KKTC distribütörü ASAL İklimlendirme 22.04.2017 tarihinde Adana'da düzenlediği geleneksel kahvaltı organizasyonu 100'ü aşkın sektör iş ortakları ile gerçekleştirildi.

Kahvaltı sonrası açılış konuşmasını bölge müdürü Olcay Arısoy yaptıktan sonra ASAL İklimlendirme Satış ve Pazarlama Müdürü Süleyman Şimşek bıraktı. Şimşek programın içeriği hakkında bilgilendirme yaptıktan sonra Johnson Controls-Hitachi işbirliğinden bahsetti, bu iş birliği Asal ve iş ortaklarını daha da güçlendireceğini ve bu ortaklığın Johnson Controls-Hitachi'yi dünyada marka değeri ve ciro olarak sektörün lideri konumuna getirdiğini belirtti.

Programa firma, teknik sunum ve kampanyalar hakkında bilgilendirmeleri ile devam eden Sn Şimşek, Japoncadaki adı "Doğan Güneş" olan dünyaca ünlü Japon Markası Hitachi'nin Split ve Ticari Tip Klima Sistemleri, Multi Klimalar, SET-FREE VRF Klima Sistemleri, YUTAKI Isı Pompaları ve Chiller Soğutma Grubu ürünleri ile EcoTherma markalı split ve ticari klima sistemleri, Multi Klimalar, VRF Klima Sistemleri, Çatı Tipi Paket Klima Sistemleri ve Chiller Soğutma grupları ile geniş ürün gruplarını ASAL'ın tecrübeli kadrosuyla iklimlendirme teknolojileri alanında müşterilerinin ihtiyaç duyduğu tüm projelerine yüksek kalitede, zamanında, en doğru fiyatla, en kısa sürede cihaz temin ederek, en iyi projelerin yapılmasını sağlayan bir çözüm merkezi olma yolunda emin ve iddialı adımlar atarak yoluna devam edeceklerini belirtti.





Q20

ÇOK AMAÇLI SÜPER YAĞLAYICI

- ✓ NEMİ
UZAKLAŞTIRIR
- ✓ PASI DURDURUR
- ✓ KORUR
- ✓ YAĞLAR

ZOR DURUMDA MI KALDINIZ?

Q20 aerosol nozulun altındaki 360° bilyal valfi sayesinde tamamen ters çevrilebilir ve ulaşılması zor noktaları bile mükemmel şekilde spreylemenizi sağlar!



Q20 150g ve 300g aerosol kutularda veya 5L ile 25 LT bidonlarda mevcuttur.



Daha fazla bilgi edinmek için info@harmanlikimya.com adresine e-mail gönderin.
Sitemizi ziyaret edin www.harmanlikimya.com

Ayvaz Akademi'nin buhar eğitimleri devam ediyor



Ayvaz bünyesinde üç yıl önce kurulan Ayvaz Akademi, düzenlediği şirket içi ve şirket dışı eğitimlerle sektörde büyük yankı uyandırmaya devam ediyor. Ayvaz Akademi bünyesinde Türkiye genelinde düzenlenen "Buhar Kullanımında Enerji Verimliliği ve Buhar Ekipmanları" seminerlerinin sonuncusu Türk Tesisat Mühendisleri Derneği Antalya Temsilciliği ve Makina Mühendisleri Odası Antalya Şubesi ortaklığında 13-14 Mart 2017 tarihlerinde Antalya'da gerçekleşti.

İlk gün Makine Mühendisliği Bölümü öğrencileri ile Akdeniz Üniversitesi'nde bir araya gelen Ayvaz Eğitim ve Proje Danışmanı Tarık Güner, geleceğin mühendislerine buhar sistemlerini, endüstride buharın neden kullanıldığını ve buhar kullanımında nelere dikkat edilmesi gerektiğini anlattı. Gençler, Güner'e konuyla ilgili tüm soruları sorma fırsatı da yakaladılar. İkinci gün ise sektörde aktif olarak yer alan mühendislerle MMO Antalya Şubesi Toplantı Salonu'nda buluşan Güner, buhar kullanımının püf noktaları ve enerji verimliliğine etkisi ile ilgili bir sunum gerçekleştirdi. Güner, mühendislerin sahada yaşadığı deneyimleri dinleyip sorularını da cevapladı. Seminerin sonunda MMO Antalya Şubesi, Tarık Güner'e ve bu seminerin gerçekleşmesi için çaba sarfeden Ayvaz Antalya Bölge Müdürü Yalçın Özçelik'e teşekkür plaketi verdi.

MMO Antalya Şubesi, seminere katılmayan üyelerinin toplantıyı canlı olarak takip edebilmesi için Youtube üzerinden canlı yayın yaptı.

Alarko Carrier'ın ürünleri, Pakistan'da düzenlenen 24. HVACR Fuarı'nda yoğun ilgi gördü

Alarko Carrier, Pakistan'ın en büyük ikinci şehri Lahor'da 30 Mart – 1 Nisan 2017 tarihleri arasında düzenlenen 24. Uluslararası HVACR Fuarı'nda, yetkili distribütörü Catkin Engineering Sales & Services aracılığıyla ürünlerini sergileme fırsatı buldu. Fuardaki 72m²'lik standda; katı yakıtlı kazanlar, brülörler, hidroforlar, sirkülasyon pompaları, genleşme tankları, dalgıç pompalar, kombiler, radyatör ve radyatör vanaları gibi pek çok ürününü sergileyen Alarko Carrier, ziyaretçilerin beğenisini topladı.

Fuara, müteahhit ve proje firmalarının yanı sıra, yerel üretici ve kullanıcılar da yoğun ilgi gösterdi. 143 ülkeden binlerce firmanın katıldığı fuar, 10.000'den fazla ziyaretçi gezdi. Alanında uzman 14 konuşmacının, düzenlenen konferanslarda bildiri sunduğu fuar süresince, çeşitli etkinlikler de gerçekleştirildi.

Dunham Bush'tan Form'a ödül

Dubai'de Dunham-Bush'un dünya üzerindeki tüm yetkili distribütörlerinin katıldığı "Yıllık Satış Toplantısı"nda, Form Şirketler Grubu 2016 yılında gerçekleştirdiği satışlarından dolayı ödül aldı.

Dunham-Bush firmasının MENA bölgesi kapsamında Dubai'de organize ettiği yıllık satış toplantısında, Form Şirketler Grubu en başarılı üç distribütörden biri seçilerek ödül aldı.

Ödül, Mena Satış Müdürü Qais Khreisat ve DB Global Satış Müdürü Er Chin Peng tarafından Form Şirketler Grubu Yürütme Kurulu Başkanı Tunç Korun'a takdim edildi. Ödülle ilgili bir değerlendirme yapan Tunç Korun, "Form olarak Dubai'de gerçekleşen organizasyonda başarımızın ödüllendirilmesinden dolayı oldukça mutluyuz. Firma olarak önemli satış rakamları elde ederek, büyük oranda verimlilik sağladık" dedi.

1972 yılından beri Dunham-Bush firmasının Türkiye temsilciliğini yürüten Form Şirketler Grubu, Türkiye ve Ortadoğu bölgesinde Dunham-Bush kompresör revizyonu ve tamir etme yetkisini elinde bulunduran tek firma olma özelliği taşıyor. Form'un yetkili servislerine yurt içi, yurt dışı ve sahada verilen sürekli eğitimlerle teknik bilgileri güncel tutuluyor.



ISH Frankfurt Fuarı'nda Sig Airhandling imzası

14-18 Mart 2017 tarihleri arasında yapılan, ISH-Frankfurt Fuarı'nda ATC'nin ana merkezi olan SIG Air Handling, Cairox markası ile katıldı. "Havayı geliştiriyoruz, çünkü önemsiyoruz" sloganı ile fuarda büyük ilgi gören Cairox Sig Air Handling 'in çözüm ortağı olarak, sunumunu yaptığı çeşitli servisleri büyük ilgi görürken, otopark havalandırma sisteminin ölçek modeli, büyük bir kalabalığı kendine çekmeyi başardı. Model, bir otoparkta ateşin nasıl geliştiğini ve havalandırma sisteminin güvenli tahliyeye nasıl katkıda bulunabileceğini göstermek için kullanıldı.





ÖNEMLİ OLAN DENGEDE OLMAKTIR!

Balanslama Çözümleri



Isıtma ve soğutma sistemlerinde balanslama ile yüksek verimlilik sağlayın.

Basınçtan Bağımsız Kombine Balans Vanaları, Fark Basınç Kontrol Vanaları ve Sabit Akış Vanaları ile ısıtma ve soğutma tesisatları balanslamalarında tam çözüm sağlar. Yeni seri ölçüm nozulsuz Kombine Vanalar ile özellikle fan-coil uygulamalarında yüksek performans elde edersiniz.

Üst düzey işçilik ve malzeme kalitesi güvencesi veren Honeywell balanslama çözümleri ile projeleriniz dahilindeki ısıtma/soğutma tesisatlarınız artık daha verimli, dengeli ve güvenilir.

Honeywell

BACADER üniversite öğrencilerine baca anlatıyor

2015-2016 öğretim yılında Türkiye İMSAD ve Yıldız Teknik Üniversitesi işbirliğiyle başlayan "Yapı Ürünlerinin Üretim - Kullanım Döngüsü Dersi" programına Bacader de dâhil olmuştur. Yıldız Teknik Üniversitesi ile başlayıp diğer üniversitelerle genişleyen program kapsamında, lisans eğitiminde zorunlu ders programına alınan ders ile öğrencilerin yapı malzemelerinin yapı yaşam döngüsü içerisinde üretim süreci, kullanım süreci, yıkım ve atık süreci ve geri dönüşüm süreçleri hakkında bilgilendirilmesi amaçlanıyor. Pratik çalışmalara dayanması planlanan eğitim süresince her derste Türkiye İMSAD üyesi sanayici kurumların uzmanları ders veriyorlar. Türkiye İMSAD üyesi olan Bacader de söz konusu programa dâhil oldu. Bacader tarafından, Okan Üniversitesi Mühendislik Fakültesi ve Özyeğin Üniversitesi Mimarlık fakültesi öğrencilerine Bacalar ve Kontrol Teknikleri dersleri verilmeye başlandı.

Bu süreçle birlikte, Nisan ayı içerisinde Hacettepe Üniversitesi'nin 2016-2017 eğitim öğretim yılında düzenlediği Civil Days'17 etkinlikleri kapsamında, Bacader Genel Koordinatörü Muammer Akgün tarafından "ENERJİ VERİMLİ İSITMA SİSTEMLERİ VE YENİ NESİL BACA SİSTEMLERİ" sunum gerçekleştirilmiştir. Sunum kapsamında ısıtma sistemlerindeki son yeniliklerin yapıdaki durumu ve Yapı bünyesinde kullanılabilecek olan bacaların nasıl ve ne şekilde uygulanması gerektiği İnşaat Fakültesi öğrencileri ile paylaşılmıştır. Yeni nesil baca sistemleri ile bacaların çatı üzerinden atmosfere ulaştırılması gerekliliği ifade edilerek öğrenciler tarafından sorulan sorular cevaplanarak sunum tamamlanmıştır.



Daikin Türkiye ekibi, yüzde 34 büyüme başarısını birlikte kutladı



Daikin, yeni mali yılına yeni hedeflerle başlarken, 2016 yılındaki başarısını da çalışanları ile paylaştı. 2016 mali yılında yüzde 34 büyüyen ve çalışan sayısı 1.019 kişiye ulaşan Daikin Türkiye ekibi, yeni mali yıla bir kutlama ile başladı.

Baştan sona Daikin çalışanları tarafından organize edilen ve 'Biri Bizi Durdursun' sloganıyla düzenlenen partide, geçmişten günümüze kadar elde edilen başarılar paylaşılrken, keyifli bir gün yaşandı. Partide kısa bir konuşma yapan Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, elde ettikleri başarının ekip olmanın gücünden geldiğini vurgulayarak, "Daikin Ailesi olarak günden güne büyüyor ve hedeflerimize emin adımlarla ilerliyoruz. Daikin Türkiye olarak yola devam ettiğimiz günden bu yana sektör ortalamasının üzerinde bir performans sergiliyoruz, sektörümüze ve ülkemize olan katkımızı artırarak sürdürüyoruz. Geride bıraktığımız 2016 yılında da çalışmalarımızın karşılığı olarak yüzde 34'lük bir büyüme sergiledik" dedi. Tüm Daikin çalışanlarını kutlayan Önder, "Daikin Ailesi olarak bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da yeni başarılarla imzamızı atacağız. Tüm ekip arkadaşlarımla gurur duyuyorum; hep birlikte çok iyi işler başardık, önümüzdeki dönemde çok daha büyük işler başaracağız" diye konuştu. Daikin Europe Başkan Yardımcısı Toshitaka Tsubouchi'nin özel konuk olarak katıldığı partide, Daikin'in satış müdürleri de mini bir konser verdi. Sunuculuğunu Daikin çalışanlarının üstlendiği gece boyunca, Daikin Radyo DJ'leri seçtikleri şarkılarla arkadaşlarını eğlendirdi.

Baymak, İnsana Saygı Ödülü'nün ikinci kez sahibi oldu

Baymak, çalışanlarına hatta iş başvurusunda bulunan adaylarına verdiği önemle, değerli bir ödülün sahibi oldu. Kariyer.net tarafından bu yıl 16'cısı düzenlenen "İnsana Saygı" ödülünü ikinci kez almaya hak kazanan Baymak, bu ödülü en çok başvuru alan ve en çok istihdam yaratan firmaların değerlendirildiği bir sürecin sonunda elde etti. Bir yıl içerisinde 20.000'in üzerinde başvuru alan ve yüzde 99'undan fazlasını 21 gün içinde, adıyla özel olarak yanıt yazılmasını sağlayan Baymak İK birimi, ödülü almaya hak kazanmış oldu. Doğru pozisyona, doğru adayın yerleştirilmesine önem veren Baymak İK ekibi, süreçleri titizlikle takip ederek, kişilere özel bilgi dönüşleriyle ideal süreçlerde gösterdiği çalışmayla ödüle layık görüldü.



Merkez / Fabrika:
İstanbul Deri Organize Sanayi Bölgesi Dilek Sokak
No:10 X-12 Özel Parsel Tuzla 34957 İstanbul / TÜRKİYE
Tel: +90 216 394 12 82 (pbx) **Faks:** +90 216 394 12 87
info@friterm.com
www.friterm.com

Ciro rekortmeni İklimSA, bayi ve servisleri ile Kıbrıs'ta buluştu



Türkiye iklimlendirme sektörünün öncüsü İklimSA'nın Türkiye genelindeki iklimlendirme merkezleri ve yetkili servisleri Kıbrıs'ta bir araya geldi. 3 gün süren etkinlikte, 2016 yılı değerlendirmesinin yanı sıra 2017 hedefleri paylaşıldı ve farklı kategorilerde başarı elde eden İklimSA Bayileri ödüllendirildi.

TeknoSA Genel Müdürü Bülent Gürçan ve İklimSA İş Birimi Direktörü Tansu Öztoran'un katılımıyla gerçekleşen İk-

limSA yıl değerlendirme toplantısında, İklimSA'nın mevcut başarılarının yanı sıra gelecek dönem hedef ve vizyonu da paylaşıldı.

Son 3 yılda pazar payımızı 3 katına çıkardık

Toplantıda konuşan İklimSA İş Birimi Direktörü Tansu Öztoran, "Klima pazarının yüzde 80'ine hâkim olan 4 ana ürün kategorisinde faaliyet gösteriyoruz. 2016

yılında bir önceki yıla oranla, kendi markamız olan Sigma'da ekonomik fiyatlı ürünlerin satıldığı pazardaki payımız 9,4 kat artarken, satışlarımız da adet bazında yüzde 430 büyüdü. 30 yıldan fazla süredir iş birliğimiz olan Mitsubishi Heavy Industries ve Sigma ile son 3 yılda duvar tipi klima pazar payımızı 3 katına çıkarmayı başardık. Stratejik adımlarla rekorlara imza attığımız 2016'da ciromuzu yüzde 37 yükselttik. 2017 yılında da, katma değerli hizmetlerimizi artırmak ve daha da ilerilere taşımak amacıyla birçok yenilikçi projeyi hayata geçirmeyi ve ciroda yüzde 20 büyümeyi hedefliyoruz." dedi.

Bayiler ödüllendirildi

Türkiye genelindeki tüm İklimSA merkezlerinin bir araya geldiği toplantıda farklı kategorilerde başarı elde eden bayiler de ödüllendirildi. Türkiye geneli ciro ödülü 5 farklı İklimSA merkezine verilirken, 'Bölgesel Ciro', 'En Yüksek Ciro Artışı', 'En Çok Üretilen Proje' ve '10., 20. ve 30. Yıl Kıdem' ödülleri de sahiplerini buldu.

Systemair HSK yeşil alanların artırılması için kolları sıvadı



Systemair HSK, inşaatı devam eden yeni üretim tesisinin bulunduğu Dilovası Makine İhtisas Organiza Sanayi Bölgesi (MOSB) içerisinde peyzaj çalışmaları kapsamında oluşturulan koru alanları için kollarını sıvadı.

Sosyal sorumluluk bilinci doğrultusunda MOSB içerisinde yeşillendirilmeye ihtiyaç duyulan alanlara fidan dikimi yapmak için yönetim ile iletişime geçen Systemair HSK, yönetim tarafından belirlenmiş olan alanlara yüz adet fidan dikimi yapmak için çalışmalarını tamamladı.

5 Nisan 2017'de MOSB yönetiminin yanı sıra Systemair HSK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Vural Eroğlu'nun da aralarında bulunduğu ekibi katılımıyla fidanların dikimi tamamlandı. Systemair HSK'nın bu desteğinden sonra MOSB'a Toros sediri, fıstık camı ve servi cinsinden toplamda yüz adet fidan dikilmiş oldu.

DemirDöküm, Karabük Üniversitesi'ndeki genç mühendislerle buluştu

Dünyanın sürdürülebilir geleceği için tüm iş yapış şekillerinde ve ürünlerinde enerji verimliliğine büyük önem veren DemirDöküm, sektörü tanıtmak, gelişmeleri paylaşmak için genç mühendislerle buluşmaya devam ediyor. Son 5 yılda Ar-Ge merkezine toplamda gerçekleştirdiği 67 milyon TL'lik yatırım ile ısıtma, soğutma ve yenilenebilir enerji alanında pazara yenilikçi ürünler sunan DemirDöküm, Karabük Üniversitesi Teknoloji Fakültesi Enerji Sistemleri Mühendisliği, Makine Mühendisliği ve Mimarlık Fakültesi öğrencileri ile buluştu.

DemirDöküm Solar Proje Yöneticisi Engin Duras'ın konuşmacı olarak katıldığı seminerde DemirDöküm'ün yenilenebilir enerji alanında uyguladığı solar sistemler tanıtılırken, saha uygulamaları öğrencilerle paylaşıldı. Öğrencilerin yoğun katılımıyla gerçekleşen etkinlikte ayrıca dünyada güneş enerjisi pazarı, Türkiye güneş enerjisi sistemleri, hibrit güneş enerjisi destekli ısıtma ve sıcak su hazırlama sistemleri, güneş enerjisi sistemleri uygulamaları, ERP yönetmeliği, enerji verimliliği uygulamaları, ısıtma soğutma sektöründe güneş enerjisi sistemlerinin geleceği ile kanun ve yönetmelikler hakkında bilgi paylaşıldı.





“Endüstriyel ve Ticari Isıtma Sistemlerinde %50'ye Varan Tasarruf”

- Endüstriyel Isıtma Sistemleri
- Cafe - Restaurant Isıtma Sistemleri
- Stadyum Isıtma Sistemleri
- Yüksek Yoğunluklu Elektrikli Isıtıcılar
- Kümes Isıtma Sistemleri
- Seyyar Radyant Isıtma Sistemleri
- Çatı Sızdırmazlık Elemanları



ÇUKUROVA ISI



Gebze Plastikçiler Organize Sanayi Bölgesi, Atatürk Bulvarı,
No: 28 41400 Gebze - Kocaeli / TÜRKİYE



Tel: +90 262 751 33 66 Faks: +90 262 751 33 88



web: www.cukurovaisi.com email: info@cukurovaisi.com

Klima sektöründe dev işbirliği

Teknoklima Endüstriyel AŞ; Amerika merkezli iklimlendirme ve etkin bina çözümleri ile sektöre yön veren Johnson Controls bünyesinde yer alan YORK markalı VRF sistemleri ile sektördeki faaliyetini sürdürme kararı aldı.

Konu ile ilgili açıklama yapan Teknoklima Endüstriyel AŞ Kurucusu ve Genel Müdürü Uğur Darcan ; “Bu iki eski dostun buluşmasıdır. Mühendislik kariyerime 1987 yılında 23 yaşında York Türkiye distribütörü HSK AŞ’ de başladım ve 1989 yılında Uluslararası ilk mühendis seviyesi geliştirme programı dahilinde dünya üzerinden 25 kişilik seçilmiş mühendislerden oluşan bir grup ile birlikte USA York Int. Merkez kompleksinde mühendis geliştirme programına katıldım. 4 aylık bir programda Klima cihaz ve sistemleri dizayn, teknoloji, ürün, pazarlama ve satış rollplay teknikleri başta olmak üzere çok detaylı ve zor bir program üzerinden eğitim aldık. Bahsettiğimiz tarih kişisel bilgisayarların olmadığı, Windows’un daha keşfedilmemiş olduğu tarihtir. Yurda dönüşümde 12 seneye varan uzun bir çalışma döneminde York

ile sayısız projeye imza attık. Teknoklima Endüstriyel A.Ş. 1998 yılında tarafımca kuruldu ve uzun yıllar HVAC sektöründe malzeme satıcısı – distribütör olarak faaliyet gösterdi. Ana iş konusu gelişen teknolojik trendler ile birlikte VRF Sistemleri olarak adlandırılan merkezi değişken debili klima sistemleri projelendirme, satış ve satış sonrası hizmetleri oldu.

Bu iki eski dost 2017 yılında tekrar bir araya gelmek için çalışmalara başladı. Takip eden günlerde Türkiye’de yerleşik Johnson Controls Klima ve Soğutma, Servis San. ve Tic. A.Ş; Teknoklima Endüstriyel A.Ş ile VRF klima sistemleri konusunda birlikte çalışma kararı aldı. Bu kapsamda Teknoklima AŞ an itibarı ile York marka VRF ürünlerinin bütün satış, projelendirme ve uygulama işlerini kapsayacak faaliyetlerine 2017 yılı içerisinde adım atarak, 2018 yılında ise gerek iş hacmini gerekse iş kapsamını genişleterek devam edecektir. Hedefimiz yüksek teknolojili YORK marka VRF klima sistemlerini, uluslararası YORK markasının gücü ve başarısı ile birleştirerek temsil etmektir.”



Nisan ayı itibarı ile kadro, lojistik ve stok ürün olarak tüm hazırlıklarını tamamladıklarını belirten Darcan, “Halihazırda hızlı sevk edilebilir yüksek miktarda stok, hızlı teslimat ve mühendislik desteğimiz ile tüm iş ortaklarımızla yeni projelerde buluşmak için sabırsızlanıyoruz. Bu işbirliğinin; bizim güçlü mühendislik, pazarlama, satış ve PR organizasyonumuzun; YORK’ un kendisini dünya liderliğe taşıyan marka ve üretim gücü ile birleşerek başarılı olacağına inancımız tamdır.”

İzocam’da görev değişikliği

Türkiye’de 1965 yılından bu yana yalıtım sektöründe faaliyet gösteren, 2006 yılından beri Fransız Saint Gobain Grubu ve Kuveyt Alghanim Grubu ortaklığı ile faaliyetlerini sürdüren İzocam Ticaret ve Sanayi A.Ş.’de, 2002 yılından beri Genel Müdürlük görevini yürüten A. Nuri Bulut’un, 31.03.2017 tarihi itibarıyla görevinden ayrıldı. A. Nuri Bulut’un İzocam A.Ş.’deki Yönetim Kurulu Üyeliği ise devam edecek.



İzocam A.Ş.’de A. Nuri Bulut’un görevden ayrılması sonucu boşalan Genel Müdürlük pozisyonuna, Saint Gobain Weber Yapı Kimyasalları Sanayi ve Ticaret A.Ş.’de Türkiye Genel Direktörü olarak görevini başarıyla yürütmüş olan Levent Gökçe atandı. Levent Gökçe, Genel Müdürlük ve imza yetkisini 01 Nisan 2017 tarihi itibarı ile devraldı.

İzocam Ticaret ve Sanayi A.Ş.’de Genel Müdürlük görevine atanan Sayın Levent Gökçe, 1967 yılında Aydın Söke’de doğdu. Bornova Anadolu Lisesi ve ardından ODTÜ Makine Mühendisliği bölümünden mezun olan Gökçe, İstanbul Üniversitesi Uluslararası İşletmecilik eğitimini tamamladı. Profesyonel iş hayatına Akzo Nobel Kemipol şirketinde “Teknik Servisler Müdürü” olarak başladı. Gökçe, Saint-Gobain Weber’e geçiş yaptığı 1999 yılı ile 2002 yılları arasında Satış Müdürlüğü görevini üstlendi ve ardından sırasıyla; Satış ve Pazarlama Direktörlüğü (2002 - 2005) ve Genel Direktörlük (2005 - 2017) görevlerini başarı ile yü-



rüttü. Evli ve 2 çocuk babası olan Levent Gökçe, İngilizce bilmektedir.

İzocam’da 36 yıldır başarı ile çalışan A. Nuri Bulut ise Saint Gobain Grubu içinde farklı bir sorumluluk üstlenecek. Bulut, Saint Gobain Grubu’nun Türkiye’deki büyüme stratejisine bağlı olarak Saint Gobain Türkiye Delegasyon yapılanması sürecini daha etkin kılmak ve Türkiye’deki Saint Gobain şirketleri arasında eşgüdüm sağlamak üzere Saint Gobain Delegasyonu Türkiye Direktörü olarak atandı.

Coolselector®2 ile profesyonel ürün seçimi ve hesaplaması

Tek

Yazılım ile tüm seçim ve hesaplama ihtiyaçlarınızı karşılayın.

Endüstriyel soğutma valf istasyon seçimi için Coolselector®2

Seçtiğiniz ticari ve endüstriyel bileşenlerle ilgili ihtiyacınız olan tüm bilgiyi sağlayan **Coolselector®2** ile şimdi ICF valf istasyonlarının seçimi ve hesaplamalarını yapabilirsiniz. Offline ve online çalışan **Coolselector®2** yazılımını mobil uygulamalarla da kullanabilirsiniz. Grafik sunumlarının yanı sıra borulama ve ekipman analizleri yapabilir, ayrıca performans raporları oluşturabilir, seçimlerinizi gelecek projeler için kaydedebilirsiniz.

Güncel versiyonunu indirmek için " coolselector.danfoss.com " ziyaret edin.

ENGINEERING
TOMORROW

Danfoss

Baymak, iki yıl ardarda Müşteri Memnuniyeti Ödülü'nün sahibi oldu



Baymak, bu yıl ikinci kez layık görüldüğü A.C.E (Achievement in Customer Excellence) Awards ile sadece ürünleriyle değil müşterisine verdiği önemle de "sektörün öncü markası" olduğunu kanıtlıyor. sikayetvar.com'un 4 yüz bin şikayetçi müşterinin katılımıyla gerçekleştirdiği anketlerin sonucunda oluşturulan "Müşteri Deneyim Endeksi" baz alınarak hazırlanan sıralamalar sonucunda, Baymak bu yıl da; geçtiğimiz yıl olduğu gibi, kategorisinin en başarılı markası oldu.

Şikayet yönetimi ve yönetim sonrası müşteri algısının ölçümlendiği Müşteri deneyim endeksinde Isı Sistemleri kategorisinde ilk sıraya yerleşen Baymak, sadece satış sürecinde değil satış sonrasında da müşterilerine verdiği değeri göstermiş oldu.

Ender Çolak: "Önceliğimiz müşteri memnuniyeti"

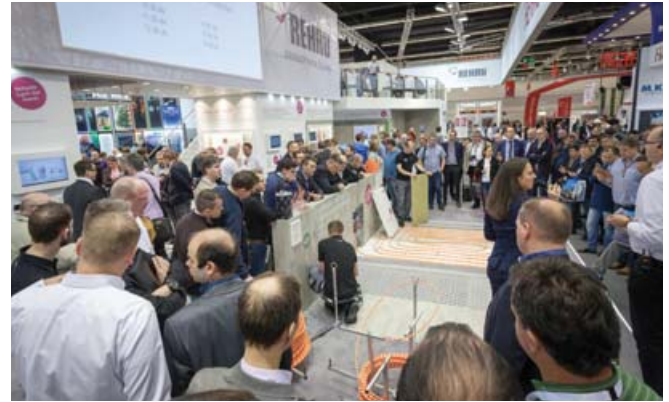
Baymak CEO'su Ender Çolak Baymak'ın son dönemde üretimden yönetime her noktaya uzanan bir yenileme ve yatırım sürecine girdiğini belirterek "Bu sürecin en büyük göstergelerinden birisi satış sonrası hizmetlerde yaşandı. Baymak, hiç olmadığı kadar müşteri odaklı bir şirket haline geldi. Artık çağımızda, tüketiciye çok kaliteli ürün sunmak kendi başına yeterli değil. Bu nedenle üretimde yaptığımız modernizasyonun yanı sıra hizmet anlayışımızı da hiç olmadığı kadar müşteri odaklı bir yapıda yeniledik." dedi. Çolak, sözlerine şöyle devam etti "2016 yılında tarafsız araştırma kurumu GfK tarafından yapılan pazar ve marka araştırmasına katılan tüketiciler "kombi denince aklınıza hangi marka geliyor" sorusuna yarımsız olarak Baymak cevabını verdiğini gördük. Bu sonuç da tıpkı aldığımız A.C.E Awards gibi son dönemde tüm Baymak ailesinin katkılarıyla değerlendirilen markamızın önemli bir başarı göstergesi oldu".

Rehau, "Güvenli Seçimim" sloganıyla yenilikçi ürünlerini tanıttı

ISH Frankfurt Fuarı'na katılan Rehau, "Güvenli Seçimim" sloganı ile yenilikçi sistem çözümlerini tanıttı. 500 metrekarelik standında yüksek emniyet ile birlikte hızlı çözümler sunan ürünlerini sergileyen Rehau, Rautherm Speed yerden ısıtma ve soğutma sistemleri ile büyük ilgi gördü. Yalnızca tek kişi tarafından rekor sayılabilecek bir hızda herhangi bir alet kullanmadan kurulumu gerçekleştirilebilen Rautherm Speed yüzde 30'a kadar daha hızlı kurulum avantajı sağlıyor. Etkisini anında gösteren Rehau sistemi aynı zamanda yenileme çalışmaları için 21 mm kurulum yüksekliği olan Rautherm Speed Plus Renova adı verilen birleşik bir sistem olarak da satılıyor.

İnşaat alanında yüzde 70'e kadar daha hızlı bir şekilde kurulumu gerçekleştirilebilen Rehau sıhhi tesisat kutularının da tanıtımını aynı fuarda gerçekleştiren Rehau standında, ziyaretçiler Rautitan tesisat tezgâhında sıkıştırma manşonu teknolojisini deneme fırsatı elde ettiler.

ISH Fuarı'na katılımlarının Rehau markası açısından önemine işaret eden Rehau Yapı Tekniği Satış Direktörü Can Külekçioğlu, "ISH Fuarı Rehau markasının uluslararası gücünün hissedildiği bir platformdur. Dünyanın dört bir yanından Rehau müşterileri ve ilgililer her iki yılda bir düzenlenen fuarda standımızı ziyaret ederek, sektördeki yenilikleri takip etmek isterler. Etrafınızda dünyanın hemen hemen tüm lisanslarının konuşulduğu bir buluşma anıdır. Aynı zamanda, en üst düzeydeki çalışanların da görev yaptığı bu uluslararası buluşma ile firmanın uluslararası kimliği ve çok sesliliği bir kez daha vurgulanır. Rehau olarak biz de fuara katılmaktan dolayı oldukça memnunuz ve güzel sonuçlar aldığımıza inanıyoruz" dedi.



İzocam'ın Bilgi Güvenliği belgelendi



ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemleri Belgesi; firmaların bilgi varlıklarını gizlilik, bütünlük ve erişilebilirliklerini veya kullanılabilirliklerini sağlamak amacı ile kurdukları bilgi güvenliği yönetim sistemini belgelendirmek, üçüncü taraflara kanıtlamak amacı ile veriliyor.

Bağımsız belgelendirme kuruluşlarının yaptıkları denetim sonucu almaya hak kazanılan bu belge, kurumdaki bilgilerin güvenliğinin sağlanmasına yönelik sistematik bir uygulama olduğunun kanıtı sayılıyor.

İzocam merkez ofisinde yürütülen; Bilgi Sistemleri, İnsan Kaynakları, Satış, İhracat, Pazarlama, Finansal İlişkiler, Mühendislik, Ürün Planlama ve Lojistik süreçleri üzerine TÜV NORD CERT GmbH tarafından denetime tabi olarak ilgili kontrollerden başarı ile geçerek ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemleri Belgesi almaya hak kazandı.

Fazlalıklardan kurtulun



Endüstriyel ve iklimlendirme uygulamaları için ihtiyacınız olan herşey RadiFit fanlarımızda.

- EC motor sayesinde birçok harici komponenti gereksiz hale getiren sistem çözümü.
- Tak ve çalıştır: Montaja ve devreye alınmaya hazır komple sistem.
- Rakipsiz güvenilirlik, dayanıklılık ve enerji verimi.
- Nominal şartlarda çalışma ömrü > 40.000 saatin üzerinde.

Daha fazla bilgi için: ebmpapst.com/radifit ve www.ebmpapst.com.tr

akantel | ebmpapst

10007 Sk. No.6 A.O.S.B. Çiğli - İZMİR

Tel : 0232 328 20 90 (Pbx) Fax : 0232 328 02 70

e-posta : akantel@akantel.com.tr / satis@akantel.com.tr

İlklerin markası Isidem Yalıtım'a ihracat ödülü

İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) tarafından T.C. Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekçi'nin katılımı ile gerçekleştirilen İklimlendirme Sanayi 2016 Yılı Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni'nde ISIDEM Yalıtım "En çok Esnek Hava Kanalı İhracatı Yapan Firmalar" kategorisinde ödüle layık görüldü. Üst düzey bürokratlar, İSİB üyeleri ve TİM yetkililerinin katılımı ile Orta Anadolu İhracatçıları Birliği'nde gerçekleşen törende ISIDEM Yalıtım ödülünü İSİB Başkanı Salih Zeki Poyraz'dan aldı.



Hedefimiz küresel bir güç olmak

2 yıl gibi kısa bir sürede sektörde yakaladıkları ivmenin oldukça çarpıcı olduğunu dile getiren ISIDEM Yalıtım Genel Müdürü Murat Erenoğlu sözlerine şu şekilde devam etti: "2015 yılında yaklaşık 25 milyar dolar olan HVAC sektörü global pazarının, 2024 yılına kadar 47,5 milyar dolar olması bekleniyor. Bu veriler ışığında tüm üretim ve satış stratejilerimizi sağlam bir zemine oturutup, sektörde oluşabilecek fırsatları firmamızın lehine çevirmeyi hedefliyoruz. 2015 yılına oranla 2016 yılında 4 kıtada 40'dan fazla ülkeye gerçekleştirdiğimiz ihracatla 2 kat büyüme sağladık. 2017 hedeflerimizi de %50 büyüme olarak belirledik. Global rekabetin arttığı bir dünyada, çalışmalarımızın karşılığını kısa sürede almanın mutluluğu içerisindeyiz. ISIDEM Yalıtım olarak paydaşlarımızdan aldığımız güçle hep birlikte büyüyerek Türkiye ekonomisine katkı sağlamaya devam edeceğiz. Kazandığımız ödülde emeği geçen tüm çalışma arkadaşlarımıza ve bizi bu ödüle layık gören İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği'ne teşekkür ederim" dedi.

İzocam'ın ihracattaki başarısı bir kez daha ödüle layık görüldü

İzocam her yıl İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) tarafından verilen "Başarılı İhracatçılar Ödülü"ne, 2017'de de layık görüldü. İzocam 2016 yılında gerçekleştirdiği 62,5 milyon TL'lik yalıtım malzemesi ihracatı ile "En Çok Yalıtım Malzemesi İhracatı Yapan Firma" unvanını kazandı.

İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB), faaliyete başladığı 2011 yılından bu yana, her yıl üye firmalarını İhracat Başarılarına göre ödüllendiriyor. Bu yıl da gerçekleştirilen bir törenle İSİB üyesi firmalara 17 kategoride toplam 48 ödül verildi. Çevre ve Şehircilik Bakanı Sayın Mehmet Özhaseki, önemli kurum-kuruluşların üst düzey yetkilileri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Ankara'da İSİB Merkezi'nde (OAI Genel Sekreterliği) gerçekleştirilen ödül töreninde İSİB üyesi firmalara ödülleri verildi. Firmaların 2016 yılı İhracat Performanslarına göre değerlendirildiği "Başarılı İhracatçılar" ödülleri kapsamında, İSİB İzocam'ı "En Çok Yalıtım Malzemesi İhracatı Yapan Firma" kategorisinde ödüle layık gördü. İzocam Balkanlar, Türkiye Cumhuriyetler, Ortadoğu, Afrika başta olmak üzere 46 ülkeye ihracat yapıyor. Başta komşu ülkelerde olmak üzere hali hazırda 16 ülkede 19 ihracat bayisiyle yalıtım çözümleri sunuyor, enerji verimliliğine ve konfora katkı sağlıyor.



İSİB'den Ode Yalıtım'a ihracat ödülü

Yalıtımda dünya markası olma vizyonu doğrultusunda her alandaki yatırımlarına ara vermeden devam eden ODE Yalıtım, İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birlikleri'nden ihracat ödülü kazandı.

İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birlikleri'nin 2016 yılı İklimlendirme Sektörü Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni Ankara'da gerçekleştirildi. Törende yalıtım sektörünün önde gelen şirketlerinden ODE Yalıtım da 'En Çok İzolasyon Malzemesi İhracatı Yapan Firma' kategorisinde ödüle hak kazandı. ODE Yalıtım Satış Direktörü Serhat Özcan ödülü İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birlikleri Başkanı Zeki Poyraz'ın elinden aldı.

Kurulduğu günden beri ihracat çalışmalarına büyük önem veren ODE Yalıtım, hali hazırda 75 ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Geçtiğimiz Mart ayında üretime başladığı Eskişehir'deki yeni tesisi ile birlikte artan kapasitesini ihracata ağırlık vererek değerlendirmeyi planlayan ODE Yalıtım, Afrika kıtasındaki etkinliğini daha da artırmayı planlıyor. 2016 yılında dolar bazında büyüme gerçekleştiren ODE, 2017 yılında da bu ivmeyi hızlandıracak. ODE Yalıtım, 2020 yılına kadar ihracatını yüzde 100 oranında artırarak, toplam üretiminin yüzde 35'ini ihraç eder hale gelmeyi hedefliyor.



Systemair HSK'da eğitimler hız kesmeden devam ediyor



Systemair HSK, satış ve pazarlama ekibine bilgilerini tazelemek ve kişisel gelişimlerine katkıda bulunmak amacıyla "Uzman Satış ve Pazarlama Eğitimi" verdi.

ISKAV'ın hazırladığı ve toplamda dört gün süren eğitimde katılımcılar bilgilerini güncelleyerek ekip çalışmalarını geliştirdiler. Bahçeşehir Üniversitesi ve İstanbul Kültür Üniversitesi'nde akademisyen olarak görev alan Hakan Okay önderliğinde Flatofis'te gerçekleşen bu interaktif eğitimde çalışanlar; hem verimli hem de keyifli vakit geçirdiler.

Eğitimin ikinci gününde Systemair HSK Proje İş Geliştirme Şefi Arkun Andıç'a Kuzey Marmara Otoyolu, Riva ve Çamlık Tüneli projelerinin satışındaki başarısı ve katkıları nedeniyle, Satış Sonrası Hizmetler Bölümü Satış Mühendisi Erkan Babayegit'e ise Aktogay ve Bozshakol projesindeki emeklerinden dolayı teşekkür plaketi verildi.



**Daha iyi filtrasyon
Daha iyi bir gelecek**

HEPAHIGH 292



TORBA FİLTRE



HEPAFİL 292 - AS



SET Endüstriyel Filtre Klima Ltd. Şti.

Adres : Yukarı Dudullu Organize San. Bölgesi 3. Cadde No: 9/1
Ümraniye / İstanbul

Tel : 0216-412 90 49
E-Mail : info@setfil.com

Fax : 0216-412 90 20
Web : www.setfil.com

Alarko Carrier İzmir Yetkili Satıcısı Ünsal Makine'den örnek bir davranış



Alarko Carrier'ın İzmir yetkili satıcısı Ünsal Makine, "Hepimiz Birlikteyiz" projesiyle, ihtiyaç sahibi engellilere tekerlekli sandalye bağışında bulundu. Bütün büyük yardımların küçük adımlarla başladığına inanan Ünsal Makine ortakları Rasim Salman, İsmail Özakşehir ve Elif Moroğlu, satıştan elde ettikleri kârın bir bölümünü ayırarak biriktirdikleri parayla, ihtiyaç sahiplerine 10 adet tekerlekli sandalye desteği sağladı.

Konuyla ilgili bilgi veren Ünsal Makine ortaklarından İsmail Özakşehir, "Büyük bir hayal, küçük bir fonla başladığımız projede kısa sürede sonuca ulaştık. Birlikte olunca neleri başarabildiğimizi gördük. Ortopedik engelli bireylerin toplumsal hayata katılımda büyük zorluklar yaşadıklarını çok iyi biliyoruz, bu nedenle onların hayatını bir nebze de olsa kolaylaştırabilmek en büyük arzumuzdu. Biz de bir yerden başlamak istedik ve bu projeyi hayata geçirdik. Sonuçtan çok mutluyuz ve bu yıl desteğimizi artırarak sürdüreceğiz." dedi.

Vaillant 20 bayisini Frankfurt ISH Fuarı'nda ağırladı



Yenilikçi ve çevreci ürünleriyle sektörüne öncülük yapan Vaillant, her bölgeden en fazla ciroya sahip 20 bayisini Almanya'nın Frankfurt kentinde düzenlenen, dünyanın en büyük Isıtma-Soğutma Fuarı ISH'da ağırladı. Vaillant'ın, bayilerinin yenilikçi Vaillant ürünlerini önceden inceleyebilmeleri, ayrıca sektördeki yenilikleri görmeleri amacıyla düzenlediği geziye; Satış ve Pazarlama Direktörü Erol Kayaoğlu, Pazarlama Direktörü Hazım Bumin, Satış Direktörü Yusuf Türkel, Adana Bölge Satış Müdürü Fatih Ayılı ve İstanbul Avrupa Bölge Satış Şefi Fatih Çayır da katıldı.

Dört günlük gezinin ilk gününde rehber eşliğinde şehir turu yapan bayiler, Frankfurt'un tarihi ve turistik yerlerini görme fırsatı buldu. İkinci gün fuar alanında hem Vaillant'ın hem sektörün yeniliklerini inceleyen bayiler, üçüncü gün ise Almanya'nın eşsiz şehirlerinden Hiedelberg'de tarihe yolculuk yaptı. Dördüncü gün yapılan serbest Frankfurt gezisinin ardından Türkiye'ye dönen konuklar, son derece bilgilendirici olan geziden duydukları memnuniyeti dile getirdi.

DemirDöküm'ün ihracattaki başarısı 2 ödülle taçlandırıldı

Türkiye'de sanayileşme adımlarının atıldığı ilk günden bu yana iklimlendirme sektöründe birçok ilke imza atan DemirDöküm'ün ihracat ve üretimdeki başarısı 2 ödülle taçlandırıldı. Bozüyük fabrikasında ürettiği yenilikçi ürünleriyle dünyanın 47 ülkesine sadece ürün değil, teknoloji ihracat eden DemirDöküm, İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) tarafından "İklimlendirme Sektörü Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni"nde, "En çok ihracat yapan firma" ve "En çok kombi-su ısıtıcısı ihracatı yapan firma" kategorilerinde 2 ödül birden kazandı.

İklimlendirme sektörünün öncü markalarından DemirDöküm, sektördeki başarılarına bir yenisini daha ekledi. Bozüyük fabrikasına son 5 yılda gerçekleştirdiği 67 milyon TL'lik yatırımla dünyanın en prestijli ödüllerine sahip ürünlerini 47 ülkeye ihraç eden DemirDöküm, İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) tarafından gerçekleştirilen "İklimlendirme Sektörü Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni"nde 2 ödüle birden layık görüldü. Üst düzey bürokratlar, İSİB üyeleri ve TİM yetkilerinin katılımı ile Ankara Orta Anadolu İhracatçıları Birliği'nde gerçekleşen ödül töreninde birliğe üye şirketlere 17 kategoride 48 ödül verildi. İSİB üye şirketlerin 2016 yılı ihracat performanslarına göre gerçekleştirilen "Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni"nde DemirDöküm, "En çok ihracat yapan firma" kategorisinde üçüncülük, "En çok kombi-su ısıtıcısı ihracatı yapan firma" kategorilerinde ise ikincilik ödülünün sahibi oldu.

İSİB tarafından ihracatta 2 ödüle birden layık görülmekten dolayı mutluluklarını dile getiren DemirDöküm Yönetim Kurulu Üyesi Erdem Ertuna; "Zor bir yıl olmasına rağmen 2016 yılında da mevcut yatırımlarımızı koruyarak, yılı çift haneli büyüme ile kapattık. Sektördeki gücünü Ar-Ge ve insan kaynağından alan DemirDöküm olarak bu yıl da kazandığımız bu 2 ödül gelecek hedeflerimize ulaşmak için bizleri daha çok teşvik ediyor" dedi. DemirDöküm'ün tüketicilerinin karşısına en kaliteli ve yüksek tasarruflı ürünlerle çıkmak için Ar-Ge başta olmak üzere nitelikli insan kaynağı ve marka tanıtım çalışmalarına büyük yatırım gerçekleştirdiğine dikkat çeken Ertuna şunları kaydetti; "Kalite DNA'mızda var. Ürettiğimiz ürünlerimizin yanı sıra satış sonrası hizmetlerimizle tüketicilerimize kusursuz bir deneyim vadediyoruz. Çalışanlarımızdan, tedarikçilerimizden ve iş ortaklarımızdan aldığımız güçle bugün Bozüyük'ten dünyanın 47 ülkesine sadece ürün değil, Türkiye'de, Türk mühendisler tarafından geliştirilen teknolojileri ihraç ediyor; Türkiye'nin ekonomisine her geçen gün daha fazla katkı sağlıyoruz. Bugün kazandığımız 2 ödülde emeği geçen tüm çalışma arkadaşlarıma, bizlere bu ödülleri layık gören İSİB'e teşekkür ederim."



Doğanın mükemmelliğini mühendisliğe taşıdık

Doğal Soğutma Sistemi - Gazella: Saatte 90 km hızla koşabilen bu canlıların, koşu sırasında vücut ısısı oldukça yükselirken, sahip oldukları soğutma sistemi beyin ısını düşürür, ıslığı otomatik olarak dengeler.

25
YİRMİ BEŞİNCİ YIL



Doğanın mükemmel tasarımlarından ilham alan İmbat,

yenilikçi tasarım ve mühendislik çözümleriyle fark yaratıyor.

Gelişmiş özelliklerle tasarlanan iklimlendirme ve gıda soğutması ürünleriyle İmbat, projelerde enerji tasarrufu, yüksek performans ve kazanç sunuyor.

- Çatı tipi klima
- Su soğutma grubu
- Hassas kontrollü klima
- Paket hijyenik klima santrali
- Havuz nem alma cihazı
- Klima santrali
- Su soğutma kulesi
- Vinç kabini kliması
- Isı geri kazanım cihazı
- Isı pompası
- Kondensatör ünitesi
- Soğuk hava deposu



İzocam Öğrenci Yarışması'nda finale kalan öğrenciler belli oldu

Bu yıl 17'ncisi düzenlenen İzocam Öğrenci Yarışma'nın konusu İspanya'nın Madrid şehri olarak belirlendi. İki aşamadan oluşan yarışmanın ilk aşamasında, öğrenciler Madrid'in Gran San Blas bölgesinin kentsel dönüşümü için mevcut yerleşim alanını sürdürülebilir ve iklimle dengeli bir "yapma çevre"ye dönüştürürken, nesiller arası kaynaşmayı da göz önünde bulundurdıkları senaryoları geliştirdi. Jüri değerlendirmesinin sonucunda 8 proje finalde yarışmaya hak kazandı.

Hazırladıkları senaryolarını 03 Nisan 2017 tarihine kadar www.izocamogrenciyarismasi.com adresine dijital olarak yükleyen öğrenciler arasından, A1B2D3, PA91MT92, BBA6101, 317TAP13, 9KH3M2, Bc1An2, SK96AC94, E16E3 rumuzlu projeler, ikinci aşamaya geçmeye hak kazandı. Tekrar jüri değerlendirmesine tabi tutulacak projelerden birincisi 8 bin, ikincisi 6 bin, üçüncüsü ise 4 bin TL para ödülüne sahip olacak. Ayrıca dereceye giren öğrenciler, 31 Mayıs- 2 Haziran 2017 tarihleri arasında İspanya'nın Madrid şehrinde düzenlenecek uluslararası finalde ülkemizi temsil etme hakkı kazanacak.

İzocam Öğrenci Yarışması'nın tüm süreçleri www.izocamogrenciyarismasi.com adresi üzerinden yürütülecek.



Madrid'i gençleştirmek için genç fikirler!

17. İzocam Öğrenci Yarışması

Tüm branşlardan üniversite öğrencilerinin katıldığı 17. İzocam Öğrenci Yarışması tüm hızıyla başlıyor!

Madrid'in Gran San Blas bölgesindeki iki apartman bloğunda yapacağın değişikliklerle, burayı gençlerin de ilgisini çekecek bir yaşam alanına dönüştürmeye hazır mısın?

Ekibini kur, fikrini projelendir... Dereceye girenler para ödülü kazanma ve Madrid'deki uluslararası finalde yarışma şansına yakala!

Ödüller:
1.lik ödülü : 8.000 TL
2.lik ödülü : 6.000 TL
3.lik ödülü : 4.000 TL

Yarışma Takvimi:
3 Nisan 2017 Fikir Projelerinin Teslimi
8 Nisan 2017 Jüri Tarafından Belirlenen Fikirlerin İlan ve Proje Geliştirme Sürecinin Başlangıcı
6 Mayıs 2017 Jüriye Proje Sunumu ve Ödül Töreni, Yapı-Erasmus Merkezi, Fulya
29 Mayıs-2 Haziran 2017 Uluslararası Final, Madrid

Jüri Üyeleri:
Prof. Dr. Abdurrahman Kılıç
Y. Mm. Ali Erkan Sahmali
Mm. Burak İnan
Y. Mm. Dursun Dilekci
Y. Mm. Hakan Demirel
Doc. Dr. Gülsen Manioğlu
Prof. Dr. Mehmet Çalışkan

Yarışmaya kayıt ve proje teslimleri yarışma sitesi üzerinden yürütülecektir.
izocamogrenciyarismasi.com

IZOCAM

Systemair AXCPV, Kılavuz Kanatlı Aksiyel Fan Serisi

Systemair Almanya fabrikasındaki ileri teknoloji Ar-Ge laboratuvarında geliştirilen AXCPV fanlar ile; yeni kanat geometrisi ve hava çıkışına sabitlenmiş olarak gelen kılavuz kanatlar sayesinde standart aksiyel fanların yenebileceği basınç artırılmış oldu.

Bu sayede aynı çalışma noktası için bir çap küçük fan seçilebilme imkânı sağlandı. Aynı zamanda fan verimi de standart AXC modeline göre yukarı çekilerek çalışma için gereken motor güçleri düşürülmüş oldu. Bu geliştirmeler ile ürünün montaj ve işletme giderleri de minimuma çekilmiş oldu.

Systemair aksiyel fanların tamamında bulunan G 6,3 kanat balansı kalitesi, Eurovent 1/2'ye uygun sıvama flanşlar, VDE sertifikalı IP65 terminal kutusu gibi özellikler AXCPV serisinde de korunmuştur.

AXCPV serisi yeni nesil aksiyel fanların performans testleri DIN ISO 5801, DIN 24163 ve AMCA 210-99'a uygun olarak Systemair tesislerinde yapılmıştır.



Vaillant Diyarbakır'da Enerji Bayiliği konseptiyle hizmet verecek



Enerji verimliliğine yönelik çıkan kanun ve mevzuatlar doğrultusunda değişen pazar şartları ve buna bağlı değişen müşteri beklentilerine, enerji danışmanı kimliği ile çözüm sağlayan Vaillant, bayi ağına yenilerini eklemeye devam ediyor.

Bu kapsamda Diyarbakır'da açılışı yapılan Meleni Yapı bayiisi ile Güneydoğu Anadolu Bölgesi'ndeki büyümesini sürdüren Vaillant Türkiye, bölgedeki tüm tüketicileri Vaillant'ın akıllı ürünleri ve benzersiz hizmetleriyle tanıştırmayı hedefliyor. Meleni Yapı bayiin açılış törenine Vaillant Türkiye Satış ve Pazarlama Direktörü Erol Kayaoğlu, Vaillant Türkiye Satış Direktörü Yusuf Türkkel, Vaillant Türkiye Pazarlama Direktörü Hazım Bumin, Adana Bölge Satış Müdürü Fatih Ayılı'nın yanı sıra, bayi çalışanları ve Diyarbakır halkı da katıldı.

Törende bir konuşma yapan Erol Kayaoğlu şu bilgileri verdi: "Vaillant'ın Enerji Bayiliği konseptinde temel hedef; enerji verimliliği danışmanı kimliğinde, sürdürülebilir ilişki ile komple sistem çözümünde tüketicilerin ilk tercihi olmak ve bunu da uzman bir bayi alt yapısı ile başarmak. Sürdürülebilirlik ilkesi ile hareket edilen bu konseptte, tüketiciler ile ilk temastan itibaren satış sonrası hizmetlere kadar farklı bir hizmet anlayışı sunuluyor."



EN UYGUN İKLİMLENDİRME ÇÖZÜMLERİ HER MEVSİM VESTEL'DE

VRF, Mini VRF, Multi Split ve Mono Split klimalarından oluşan Vestel klima ailesini tercih edin, yüksek verimlilik, yenilikçi tasarım ve geniş kapasiteyle, konfor ve kaliteyi her mevsim yaşayın!



VESTEL
VRF

VestelVRF@vestel.com.tr

VESTEL

Vaillant yeni yeşil ve dijital ürünlerini ISH Fuarı'nda tanıttı



Vaillant, Almanya'nın Frankfurt kentinde düzenlenen dünyanın önde gelen iklimlendirme fuarı ISH 2017'de ziyaretçilerine; yeni dijital hizmetleri ve uygulamaları ile yeni Green iQ sıcak su tankları ve yeni stand tasarımını tanıttı. Vaillant ürün ve hizmetleriyle çevreci, dijital ve müşteri odaklı bir vizyona vurgu yaptı. Vaillant'ın ISH fuarında vurguladığı bu ana noktalar, fuar ziyaretçilerine bilgi masasında verilen RFID çip kartı sayesinde daha fuarın girişinde kendini gösterdi. Herhangi bir ürünle ilgilenen ziyaretçi bu kartları stand duvarındaki ilgili yere okutup, stand ziyareti sonrası kartlarını iade ettiklerinde ise ilgilendikleri ürün ve hizmetlerin ayrıntıları kendilerine e-posta yoluyla gönderiliyor. Böylelikle farklı ürünler arasında kaybolmadan çok hızlı bir şekilde bilgi alabilme olanağına kavuşan ziyaretçiler hem fuar boyunca broşür taşımak zorunda kalmadı hem de çevre korumaya katkıda bulunmuş oldu.

Vaillant'ın yeni ürünleri de yeşil ve dijital

3 kW ısı çıkışı olan ısı pompası Monoenerji (tek enerjili) ile sistem elektrik enerjisi dışında, başka bir enerji kaynağına ya da destek ısı jeneratörüne ihtiyaç duymuyor. Bunun yanı sıra bu yeni cihaz,

yoğuşmalı bir kombi gibi duvara asılabilir ve aynı zamanda çok sessiz çalışıyor. Bu nedenle bina içine kurulumu da her zamankinden daha kolay hale geliyor.

ambiSENSE isimli kontrol cihazı ve yeni uygulaması multiMATIC sayesinde akıllı telefonlar üzerinden tüm odaların ihtiyaçlarına göre oda sıcaklığı oda ve radyatör termostatları ile ayarlanabiliyor. ambiSENSE sunduğu bu büyük konfor dışında aynı zamanda enerji tasarrufuna da destek oluyor. Bir kez aktive edildikten sonra herhangi bir eBUS destekli Vaillant ısıtma sistemi üzerinden düzenli bilgi alışverişi yapıyor. Ayrıca bireysel oda kontrolü binada olması halinde akıllı ev sistemlerine de entegre edilebiliyor. Oda sıcaklık değişimleri gibi birçok temel fonksiyon da akıllı ev aletlerini tek bir teknik çatı altında toplayan QVICON sistemine eklenebiliyor.

Yeni multiMATIC 700/5 sistem kontrol cihazı, yetkili satıcıların basit ya da karmaşık bir dizi sistemi tek bir kontrol ünitesi üzerinden yönetme imkanı sunuyor. Bu özelliği sayesinde Kontrol cihazı artık daha geniş bir uygulama yelpazesi için kullanılabilir.

Yeni recoVAIR merkezi olmayan ev havalandırma üniteleri itme-çekme prensibine dayanıyor. Başka bir deyişle, fan hem gelen hem de giden hava için belirli aralıklarla yön değiştiriyor. Bunun yanı sıra CO2 sensörü kullanımını mümkün kılan, isteğe bağlı bir kontrol paneli de eklenebiliyor. Ek modüller kullanılmaksızın 16 ünite kablosuz olarak sisteme bağlanabiliyor.

Yeni ve tamamen kapsamlı fotovoltaik sistem olan auroPOWER, planlanması ve kurulması kolay birkaç standart bileşenden oluşuyor.

Vaillant, sürdürülebilir Green iQ ürün grubunu sıcak su tanklarını içerecek şekilde genişletti. 'Green iQ' etiketli ürünlerden auroSTOR exclusive ve uniSTOR exclusive, Enerji Verimliliği Direktifi uyarınca şu anda mevcut en iyi sınıf olan A sınıfı enerji verimliliğine sahip. uniSTOR ve auroSTOR sıcak su tankları ile birlikte çıkarılabilir kapaklı köpük tanka da sahip. Her iki ürün de fotovoltaik sistemlerden çıkan fazla enerjiyi ısıya dönüştüren akıllı bir ısıtma elemanı içeriyor.

QUNDIS, Hamburg Şirketler Grubu ile yeni yatırımcı olarak el sıkıştı

Kalorimeta AG & Co. KG (KALO) çevresinde kurulmuş olan Hamburg şirketler grubu bir sonraki adımı dijital dönüşümü öne çıkararak attı ve HgCapital'in Erfurt merkezli sayaç sistemleri uzmanı QUNDIS GmbH ile el sıkıştı

KFQ, Beteiligungs; GmbH kanalıyla, sayaç sistemleri Pazar lideri QUNDIS ve alt kuruluşu SMARVIS ile el sıkıştı. KALORIMETA AG & Co. KG 'nin de sahibi olan grup tarafından yapılan yatırım ile gruba kendisini bina enerji akıllı ölçüm servislerinin yönetimi konusunda pazar lideri olmasına olanak sağlıyor.

QUNDIS ürünleri dünya çapında 6 milyondan fazla binada kurulmuş durumdadır ve 30' dan fazla ülkede kullanılmaktadır.

Qundis ve Kalorimeta AG & Co. KG (KALO) arasında yapılan anlaşma neticesinde Mayıs ayı sonunda tüm hisse devri tamamlanacak ve mevcut yatırımcı HgCapital hissedar olarak kalacaktır.

Yapılan anlaşma gereği, Mayıs ayı sonunda gerçekleşecek hisse devri ardından QUNDIS GmbH, Hamburg Şirketler Grubu'nun bir

parçası olacaktır. Hamburg Şirketler Grubu KALO' ya ek olarak bünyesinde bulunan firmalar; enerji verileri yönetimi platform konusunda uzman olan KeepFocus Europa GmbH & Co. KG, faturalandırma alanında servis firması olan IKW Service GmbH ve akıllı- sayaç gateway şirketi olan Powerplus Communications AG (PPC) firmalarıdır.

Son yıllardaki büyümenin devamı

QUNDIS Yönetim Kurulu Başkanı Dieter Berndt 'Gelecekteki doğru ortağımızın arayışında başarılı olmaktan memnunuz.' diyor ve ekliyor: 'Alanımızdaki diğer uzman firmalarla birleşirken kararlı bir şekilde QUNDIS' in başarı hikayesini sürdüreceğiz.' 2014-2016 yılları arasında QUNDIS cirounu 60 milyon eurodan 90 milyon euroya çıkardı ve şirket hayli karlı durumda. Bu başarının arkasındaki esas itici güç üretim merkezimiz Erfurt' ta yaratılan inovasyonun hızıdır. QUNDIS şimdiden 55 patenti kayda geçirdi ve sadece son iki yıl içinde geliştirilen ürünlerin satışlarının yaklaşık %95'ini üretti. Şirketin konut sektöründe-

ki bütün ürün serisi ve dünya çapında 30 ülkedeki deneyimi ile desteklenmiş geniş kapsamlı uzmanlığı yeni yatırımcılarının gözünde QUNDIS' i oldukça değerli yapıyor.

Şirket alımıyla birlikte Hamburg şirketler grubu yönetim kurulundan Andreas Göppe yaptığı açıklamada;

"Gubumuz dijital dönüşümle ön plana çıkıyor. Powerplus Communications AG (PPC) 'ye stratejik katılımı ve KeepFocus' un alınmasından sonra, bu şirket alımı müşterilerimiz için lider bir ortak haline dönüşmeye yönelik bir sonraki adım anlamına geliyor. 'En son radio-wireless-cihaz altyapısı, bilgi güvenliği ve esnekliği yönünden daha da iyi bir şekilde müşterinin gereksinimlerini yerine getirmek temel amacımız.

Su an için bağımsız bir bilgi platformuna dayanarak, akıllı ve analitik faturalandırma konusunda full servis verebilecek konumdayız.

Yeni Bosch VRF Sistemler ile iklimlendirme teknolojisi geleceğe yükseliyor!



Bosch VRF Sistemler ile
iklimlendirmede
yeni dönem başlıyor!

Bosch şimdi yalnızca ısıtma ve sıcak su sistem çözümleri sağlamakla kalmayıp; VRF Sistemlerin modüler yapısı ve esnek sistem dizaynı ile oteller, havaalanları, hastaneler, alışveriş merkezleri, ofis binaları, rezidanslar gibi yüksek kapasite ihtiyacı olan ticari binalardan tek bir villaya kadar tüm yapılarda verimli iklimlendirme imkanı sunuyor.

Bosch VRF Sistemler sayesinde artık iklimlendirme ihtiyaçlarınızın tümünü Bosch'un ileri teknolojisi ve yüksek kalite standartları ile tek elden karşılayabilecek, Bosch güvencesi ile verim kazanacaksınız.



BOSCH

Yaşam için teknoloji

Geleneksel İSİB buluşması zengin içeriğiyle beğeni topladı

İSİB tarafından organize edilen ve geleneksel hale gelen program içeriğindeki etkinliklerle sektör paydaşlarına hem bilgilenme hem kaynaşma hem de dinlenme fırsatı sundu.



İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) Antalya Sektör Buluşma Toplantısı 06-09 Nisan 2017 tarihlerinde Antalya Kaya Belek Hotel’de gerçekleşti. 3 gün süren etkinliğe çok sayıda Sektör Firma yetkilisi, Sektör Dernekleri Yetkilileri, Sektör Basın Kuruluşları, Üniversite Öğretim Görevlileri ve öğrenciler katıldı.



İSİB Sektör Buluşma Toplantısı İSİB Yönetim Kurulu Başkanı S. Zeki Poyraz’ın açılış konuşması ile başladı. Poyraz açılış konuşmasında iklimlendirme sektöründe faaliyet göstermekten gurur duyduğunu, sektörün geleceğinin parlak olduğunu vurguladığı konuşmasında, “Aramızda çok kıymetli hocalarımız var, öğrencilerimiz var, tasarımcılarımız, danışmanlarımız var ve tabi ki Türkiye ekonomisine önemli katkılar koyan ihracatçılarımız var. Bu toplantıya moralle başladık, aylar sonra ihracat rakamları rekorla neticelendi. İhracatçılar olarak bu durumdan son derece mutluyuz. Zira bu ülke için en onurlu çalışmayı yapıyor, üretip yurt dışına satıyoruz. Biz inanıyoruz ki, ülkelerin kurtuluşu üretmekten ve yurtdışına satmaktan geçiyor. İSİB mensupları olarak bu onurlu görevin içerisinde yer almaktan çok mutluyuz. İSİB mensupları olarak, Avustralya-Yeni Zelanda’dan Güney Amerika Kıtası’na kadar, 200 ülkeye ihracat yapıyoruz. Bu ihracatları gerçekleştiren İSİB camiasına şükranlarımı sunuyorum. Çünkü birçok zorlu yollardan geçerek o pazarlara ulaştılar, çünkü ihracatını gerçekleştirdiğimiz ürünler söz konusu pazarlarda kabul gören ürünler oldular.” açıklamasında bulundu. İhracatçıların vize sorunlarının Yeşil Pasaport imkânı ile

çözümüne kavuşturulduğunu belirten Poyraz konuşmasının devamında öğrencilere seslendi. İSİB Başkan S. Zeki Poyraz; “Sizler gelecekte sektörün sorumluluğunu alacak kişilersiniz, daha donanımlı olmanız gerekiyor. Lütfen en iyisi olun, aranan eleman olun, üretici olun, ülkelerin geleceği ürettikleri ile ölçülüyor. Başarılarıyla ön plana çıkmış kişilerin hayat hikâyelerini okuyun, bu yöntemin ışık tutacağını düşünüyorum.” dedi.

UL SERTİFİKASYON SİSTEMİ ANLATILDI

3 gün süren program kapsamında çeşitli etkinlikler yer aldı. İlk gün programında yer alan etkinlikte İnan Ökmengil, UL Sertifikasyon Ofisi bilgilendirmesi yapıldı. Ökmengil, UL Sertifikasyon Sistemi hakkında bilgiler verdiği konuşmasında; her sektörün bir UL sertifikası kriteri olduğunu, güvenlik ve satışa hazır olma sürecinde ürün güvenliği için onay anlamına geldiği, üretim sistemi UL alındıktan sonra da devamlı denetime tabi tutulduğunu belirtti.



İSİB TASARIMI YARIŞMASI’NDA ÖDÜLLER SAHİPLERİNİ BULDU

4. İklimlendirme Sanayi Ürün & Mühendislik Tasarımı Yarışması Ödül Töreni de İSİB programı bünyesinde gerçekleştirildi. Ödül töreni çerçevesinde projeleriyle finale kalan öğrenciler, programa katılanlara projelerini anlatma imkânı buldular. Proje sunumları sonrasında sonuçlar açıklandı, dereceye girenlere ödülleri takdim edildi.

Samsung iklimlendirme sistemleri ile geleceğin teknolojisi bugün yanınızda

İnovatif ürünler, otomasyon çözümleri, CFD analizi gibi satış öncesi hizmetler sunan Samsung iklimlendirme sistemleri, satış sonrasındaki geniş ve kuvvetli servis ağıyla da tüm projelerinizde geleceğin teknolojisini yaşıyor.



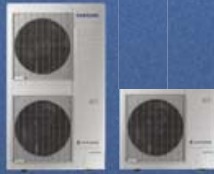
360 Kaset Klima

- Kanatsız Hava Yönlendirme: Hava akışında kayıp olmaz
- Mükemmel homojen iklimlendirme
- Booster Fan sayesinde yatay hava akışı: Soğuk cereyan yok



Tek Yöne Üflemleri Kaset

- Yalnızca 135 mm yükseklik ile dünyanın en ince iç ünitesi
- Sessiz çalışma
- Dahili çek valf



DVM S Eco

- Kompakt Tasarım: Yaklaşık %55 alan tasarrufu
- En geniş kapasite: 14 HP
- Yüksek enerji verimliliği
- 4 HP ve 5HP tek fanlı dış üniteler
- En geniş kapasite aralığı: 4-14 HP



DVM S Water

- Tek modülde maksimum kapasite: 30 HP
- Oransal su debisi kontrolü
- Su tesisatı ekipmanlarında yaklaşık %40 tasarruf
- 'Heat Pump' veya 'Heat Recovery' olarak kullanım imkanı
- Tek modülde maksimum kapasite



DVM S 30 HP

- Flaş Enjeksiyon Teknolojisi: Çok düşük dış ortam sıcaklıklarında dahi üstün ısıtma performansı
- Akıllı Defrost Özelliği: Daha uzun süre kesintisiz ısıtma
- Asimetrik scroll tasarıma sahip Inverter kompresörler
- Tek modülde maksimum kapasite



samsung.com/tr
/SamsungTürkiye



SAMSUNG



“DÜNYA VE TÜRKİYE EKONOMİSİ VE TRENDLER”

Programın ikinci günü Ali Orhan Yalçinkaya “Dünya ve Türkiye Ekonomisi, Trendler” sunumunda katılımcılarla gelecek öngörülerini paylaştı. Yalçinkaya; emtia fiyatlarının yükseleceğini, petrol fiyatlarının da yükseleceğini, dünya ticaretinin toparlanmaya gittiğini, merkez bankalarının bilançolarını küçülteceğini, faizlerin de yükseleceğini, yeni bir durumun yeni bir şeyin yaşanacağını ifade etti.



“YALIN UYGULAMALARDA VERİMLİLİK VE ŞİRKETİ BÜYÜTMEK”

Yalın Uygulamalarda Verimlilik ve Şirketi Büyütmek başlıklı sunum, Hakan Akgül tarafından sunulurken, sunumda “Şirketin kaynakları, kaynakların alternatif getirisi, değer zincirinde nerede, ön ve arkaya geliştirmeli miyiz, 5-10 sene sonra nerede ne olmalıyız, hedefler ve stratejiler, işleri doğru yapıyoruz, süreç-sonuç odaklı yönetime sahip miyiz?” sorularının cevapları değerlendirildi.



“AR-GE VE TASARIM MERKEZLERİ”

Ar-Ge ve Tasarım Merkezleri konulu sunum, Muhammet Fatih Taşkın tarafından gerçekleştirildi. Sunumda Ar-Ge yapan firmalara verilen teşvikler, inovatif ürünlerin yapılması, başvuru süreçleri hakkında detaylı bilgiler sunuldu.

EXİMBANK KREDİLERİ BİLGİLENDİRMESİ

Eximbank Bilgilendirme sunumu Recep Alemdar tarafından gerçekleştirildi. Sunumda Eximbank tarafından 2012 yılından bu yana artarak gelen sigorta ve kredi desteği, ihracatçı kredileri, uluslararası krediler ve sigortalar konularında verilen hizmetler anlatıldı. Teminat yapıları, vadeler, kobilere verilen haklar konusunda bilgiler verildi.

KİŞİSEL GELİŞİM ETKİNLİKLERİ: “TOPLULUK ÖNÜNDE KONUŞMA” VE “BEDEN DİLİ”

TRT spikeri Zafer Kiraz’ın Beden Dili konulu sunumu ile katılımcılar oldukça eğlenceli dakikalar yaşadılar. Kiraz’ın ardından Jülide Sönmez “Topluluk Önünde Konuşma” konulu sunumunu gerçekleştirdi.



MARKA BİLİNCİ, OLUŞTURMANIN ÖNEMİ VE YÖNETİMİ

Marka Bilinci Oluşturmanın Önemi ve Yönetimi başlıklı sunumu ile şirketlerin marka konusunda bilinç düzeylerini arttırıcı bilgiler veren Berna Tarı Kasnaçoğlu, markalaşma ile pazarlama arasındaki fark, hedef kitle



TEKNOLOJİ VE TASARIM HARİKASI VRF SİSTEMLERİ!

- ✓ Dünyadaki en yüksek kapasite (30 HP Dış Ünite)
- ✓ Yıl boyunca en uygun iklimlendirme kontrolü
- ✓ Geliştirilmiş ısıtma ve soğutma performansı
- ✓ Yüksek enerji verimliliği
- ✓ Esnek montaj ve akıllı kontrol
- ✓ Güvenilir performans ve dayanıklılık



SAMSUNG

30
YIL ÜZERİ
HİZMET

400
FAZLA SATIŞ
VE SERVİS AĞI

sektör gündemi



belirlenmesi, içerik pazarlaması, pazarlamada- üründe- ileti- şimde-fiyatlamada yenilikçilik kavramı, reklam-satış-promos- yon, halkla ilişkiler... gibi konularda önemli bilgiler verdi.

POYRAZ: İSİB OLARAK AMACIMIZ; "KALİTELİ ÜRÜNLER ÜRETEREK YURT DIŞINA SATMAK."

Programın son bölümünde İSİB Yönetim Kurulu Üyeleri katılımcıların sorularını cevaplandırırken, kapanış konuşmasını

yine İSİB Yönetim Kurulu Başkanı S. Zeki Poyraz yaptı. İSİB'in geleneksel hale gelen programına katılanlara teşekkür eden Poyraz, konuşmasında geri dönüşlerden geleneksel hale gene İSİB etkinliğinin çok faydalı olduğu bilgisinin geldiğini belirtti. İSİB olarak amaçlarının "Kaliteli ürünler üreterek yurt dışına satmak." olarak açıklayan Poyraz, İSİB'in faaliyetlerini anlatarak konuşmasını tamamladı.

4. İKLİMLENDİRME SANAYİ ÜRÜN VE MÜHENDİSLİK TASARIMI YARIŞMASI SONUÇLARI BELLİ OLDU



İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği tarafından düzenlenen "4. İklimlendirme Sanayi Ürün ve Mühendislik Tasarımı Yarışması"nın ödül töreni 6 Nisan 2017 tarihinde Antalya'da Kaya Belek Hotel'de gerçekleştirildi. İklimlendirme Sektörünün önde gelen isimlerinin katılımıyla gerçekleştirilen törende yarışmada ilk üçe giren proje sahipleri ödülleri İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Salih Zeki Poyraz'ın elinden aldı.

Yarışmada 25.000 TL'lik İSİB Büyük Ödülünü Modüler Akıllı Mini Buzdolabı isimli projeleri ile Esra Kıygın, Ferah Yıldırım ve Bülent Doğan kazandı. 15.000 TL'lik İkincilik Ödülünü

Yoğunlaştırıcı Isı Depolu Havalı Güneş Kolektörü Ve Paneli Tasarımı isimli projeleriyle İlhan Ceylan, Mehmet Tolunay Göker, Halit Akın Altınörs, Atakan Yenilikçi, Selim Adakul ve Naim Özetçi kazandı. Son olarak 10.000 TL'lik Üçüncülük Ödülünü Dönel Çarklı Dolaylı Evaporatif Soğutma Sistemi Uygulaması isimli projenin sahibi Sena Özlem Arıca kazandı. Ödül kazanan tasarımlar Prof. Dr. Ahmet Arısoy, Halit Turgut Salaçin, Zeki Özen, Prof. Dr. Atilla Bıyıkoglu, Prof. Dr. Macit Toksoy, Prof. Dr. L. Berrin Erbay, Dr. Murat Çakan, Bahadırhan Tari, Akın Kayacan, Ersin Gökbudak, Serdar Elçe, Saim Kirgiz, Mehmet Arık ve Mehmet Durmaz tarafından seçildi.

KAR YER | HEAT EXCHANGERS

Karyer standart ve özel üretim Eşanjör, Hava Soğutmalı Kondenser, DX-Evaporatör, Isıtma ve Soğutma Bataryası, Kuru Soğutucu ve Havadan Havaya Isı ve Toplam Enerji Geri Kazanım eşanjörleri üretmektedir. Karyer güncel kullanımı artan soğutma ve klima gazlarına (R 290 Propane, R 600a Isobutane, CO2) uygun çevre dostu eşanjörler için tasarım ve proses geliştirme konularında çalışmaktadır.



- 38 yıllık bilgi ve tecrübe
- 6 kıtada 68 ülkeye ihracat
- Software destekli ürün seçimi
- Geniş ürün yelpazesi
- Enerji verimli ürünler
- Kısa süreli teslimatlar

Karyer Isı Transfer San. ve Tic. A.Ş.

Topçular Mah. Tikveşli Yolu No:8 34140
Topçular - Eyüp / İstanbul

T : 0 (212) 567 55 09 Pbx
F : 0 (212) 576 23 45

info@karyergroup.com
www.karyergroup.com



iklimlendirme sektörünün başarılı ihracatçıları ödülleri aldılar

18 Nisan 2017 tarihinde sektör temsilcilerinin katılımıyla Ankara'da İSİB merkezinde gerçekleştirilen ödül töreninde İSİB üyesi firmalar arasından 17 kategoride başarılı olan toplam 48 firmaya ödülleri verildi. 2011 yılı sonunda faaliyetlerine başlayan

İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB), kuruluşundan itibaren her yıl üye firmalarını İhracat Başarılarına göre ödüllendiriyor. Bu yıl da düzenlediği "Başarılı İhracatçıları Ödül Töreni"nde İSİB, 2016 yılı İhracat Performanslarına göre ödül verdi.



ÖDÜL KAZANAN FİRMALAR

EN ÇOK İHRACAT YAPAN FİRMA BOSCH TERMOTEKNİK ISITMA VE KLİMA SAN.VE TİC.A.Ş. DAIKIN ISITMA VE SOĞUTMA SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş. TÜRK DEMİR DÖKÜM FABRİKALARI A.Ş.	EN ÇOK PLASTİK BORU İHRACATI YAPAN FİRMA EGEPLAST EGE PLASTİK TİCARET VE SAN.A.Ş. ERYAP GRUP YAPI MALZEMELERİ SAN. VE TİC. A. Ş. ARANGÜL PLASTİK KALIP SAN.VE TİC. LTD. ŞTİ.
EN ÇOK ÜLKEYE İHRACAT YAPAN FİRMA KARYER ISI TRANSFER SAN.VE TİC.A.Ş. DUYAR VANA MAKİNA SANAYİ VE TİCARET A.Ş. ALARKO CARRIER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	EN ÇOK VANA İHRACATI YAPAN FİRMA DUYAR VANA MAKİNA SANAYİ VE TİCARET A.Ş. ELMAK MAKİNA SAN. VE TİC. A. Ş. FAF VANA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
EN ÇOK KAZAN İHRACATI YAPAN FİRMA RİMA ISI SİSTEMLERİ SAN. A.Ş. GNB DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ. AKKAYA ISI MAKİNALARI VE DOĞAL GAZ SAN. VE TİC. A.Ş.	EN ÇOK FAN İHRACATI YAPAN FİRMA FRANKE MUTFAK VE BANYO SİSTEMLERİ SAN. VE TİC. A. Ş. BAHÇIVAN ELEKTRİK MOTOR SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ. PİTSAN MAKİNA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ. ENEKO HAVALANDIRMA VE ISI EKONOMİSİ SİS. TEK. MAK. SAN.VE TİC.A.Ş.
EN ÇOK RADYATÖR İHRACATI YAPAN FİRMA ELEKS DIŞ TİCARET A.Ş. ÇOŞKUNÖZ ISI SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş. ÇELİKPAN DIŞ TİC. A. Ş.	EN ÇOK HAVA TEMİZLEYİCİLER-FİLTRELER İHRACATI YAPAN FİRMA MİKROPOR MAKİNA SAN. VE TİC. A. Ş. MGT FİLTRE SAN. VE TİC. A. Ş. ULPATEK FİLTRE TİC. SAN. A.Ş.
EN ÇOK KOMBİ-SU ISITICISI İHRACATI YAPAN FİRMA BOSCH TERMOTEKNİK ISITMA VE KLİMA SAN.VE TİC.A.Ş. TÜRK DEMİR DÖKÜM FABRİKALARI A.Ş. VIESSMANN MANİSA SATIŞ PAZARLAMA VE TİC. LTD. ŞTİ.	EN ÇOK KLİMA SANTRALİ İHRACATI YAPAN FİRMA ALARKO CARRIER SANAYİ VE TİCARET A.Ş. JOHNSON CONTROLS KLİMA VE SOĞUTMA SERVİS SAN.VE TİC.A.Ş. SYSTEMAIR HSK HAVALANDIRMA ENDÜSTRİ SAN. VE TİC. A.Ş.
EN ÇOK SOĞUTMALI KABİN-BUZDOLABI İHRACATI YAPAN FİRMA KAP-SO DIŞ TİCARET VE PAZARLAMA TURİZM LTD.ŞTİ. TEKSO TEKNİK SOĞUTMA SAN.TİC.A.Ş. AHMET YAR İÇ VE DIŞ TİCARET LTD.ŞTİ.	EN ÇOK HAVA KANALLARI İHRACATI YAPAN FİRMA AFS FLEXIBLE KANAL TİCARETİ A. Ş. ISIDEM YALITIM SAN. VE TİC. A. Ş.
EN ÇOK SOĞUTMA KULESİ İHRACATI YAPAN FİRMA CENK ENDÜSTRİ TESİSLERİ İMALAT VE TAHHÜT A.Ş. YOLYAPI SU SOĞUTMA KULELERİ SAN.VE TİC.A.Ş.	EN ÇOK İZOLASYON MALZEMESİ İHRACATI YAPAN FİRMA İZOCAM TİCARET VE SANAYİ A.Ş. KNAUF INSULATION İZOLASYON SAN. VE TİC. A.Ş. ODE YALITIM SAN. VE TİC. A. Ş.
EN ÇOK EŞANJÖR-BATARYA İHRACATI YAPAN FİRMA KARYER ISI TRANSFER SAN.VE TİC.A.Ş. FRİTERM TERMİK CİHAZLAR SAN.VE TİC.A.Ş. TERMOKAR ISITMA SOĞUTMA KLİMA CİHAZLARI SAN.VE TİC.A.Ş.	NİTELİKLİ ÜRÜN CANTAŞ İÇ VE DIŞ TİCARET SOĞUTMA SİSTEMLERİ SAN. A.Ş. SOLİMEKS ENERJİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş. SANTES KLİMA HAVALANDIRMA SOĞUTMA SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.
EN ÇOK SPLIT KLİMA İHRACATI YAPAN FİRMA DAIKIN ISITMA VE SOĞUTMA SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.	

Vaillant Merkezi İklimlendirme Sistemleri ile standartlarınızı yükseltin!



Vaillant, VVS5 VRF Merkezi İklimlendirme Sistemleri ile 143 yıllık Alman teknoloji geleneğini yüksek performans, enerji tasarrufu ve kullanıcı konforu ile bir arada sunuyor.

VVS5

www.vaillant.com.tr
bilgi@vaillant.com.tr
444 2 888

facebook.com/VaillantTR
twitter.com/VaillantTR
youtube.com/VaillantTR

 **Vaillant** geleceğinizi düşünür.

İZODER'in yeni başkanı Levent Pelesen oldu

İZODER'in yeni Yönetim Kurulu Başkanı Levent Pelesen, "Yalıtım sektörü için bir başvuru merkezi olarak, yalıtım konusunda kamu ve kamuoyunu bilinçlendirmeye devam edeceğiz. Sektör adına çıkması beklenen yasa ve yönetmeliklerin takipçisi olacağız" dedi.



Türkiye'de yalıtım bilincinin ve yalıtım sektörünün geliştirilmesi misyonunu başarıyla sürdüren İZODER'in Olağan Seçimli Genel Kurul Toplantısı, 13 Nisan Perşembe günü Sheraton Otel Ataşehir'de yapıldı. Genel Kurul öncesi, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Müsteşarı Prof. Dr. Mustafa Öztürk'ün de katıldığı öğle yemeğinde, yalıtım sektörünün sorunları ve çözüm yolları konuşuldu. Prof. Dr. Mustafa Öztürk, yalıtım sektörünün önemini farkında olduklarını belirterek, enerji verimliliği ve enerji tasarrufu için doğru malzemeler ve kaliteli işçilikle yapılan ısı yalıtımının, ülke ekonomisine katkılarının altını çizdi.

"Yeni yönetmelikler mutlaka çıkacak"

Ayrıca yalıtım sektörünün uzun zamandır çıkmasını beklediği ses ve su yalıtımı yönetmeliklerinin de mutlaka çıkartılacağını belirten Mustafa Öztürk, sektördeki kayıt dışı uygulamalar ve haksız rekabetin önlenmesi için de sektör dernekleri ve Bakanlığın birlikte hareket etmesinin önemini vurguladı.



Genel Kurul'da İZODER 12. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Tayfun Küçükoğlu, başkanlığı süresince İZODER'de yapılan çalışmaları anlatarak, yeni yönetim kuruluna başarı dileklerini ilettiler. Dernek üyelikleri sona eren ancak İZODER'in kuruluş aşamasında görev alan ve geçmiş yıllarda derneğin faaliyetlerine önemli katkılarda bulunan üyelere İZODER Onur Üyeliği Belgeleri de takdim edildi. Kurucu Üye ve 2. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Kor-

han Işikel, Kurucu Üye Bülent Kırac, 7. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Arif Nuri Bulut ve 9. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Sedat Arıman'a Onur Üyeliği Belgeleri Yönetim Kurulu Başkanı Tayfun Küçükoğlu tarafından verildi.

İZODER'in yeni başkanı görevi devraldı

Programın ikinci bölümünde İZODER'in yeni Yönetim Kurulu Belirlendi. Yönetim Kurulu Başkanlığına MARDAV Genel Müdürü Levent Pelesen'in seçildiği İZODER'de, Başkan Vekilliğine İZOCAM Genel Müdürü Levent Gökçe ve ERYAP Yönetim Kurulu Üyesi Emrullah Eruslu getirildi.

"Beklenen yasa ve yönetmeliklerin takipçisi olacağız"

Sektörün gelişimine katkıda bulunmayı hedeflediklerini vurgulayan Levent Pelesen, yaptığı konuşmada, İZODER'in yalıtım sektörü için bir başvuru merkezi olmaya ve yalıtım konusunda kamu ve kamuoyunu bilinçlendirmeye devam edeceğini belirtti. Sektörün büyümesi ve gelişimi için yeni yönetimin de gerekli çalışmaları aralıksız sürdüreceğini ifade eden Levent Pelesen, yeni çalışma döneminde, sektör adına çıkması beklenen yasa ve yönetmeliklerin takipçisi olacaklarını söyledi.

İZODER'in yeni yönetimi uzun bir çalışma dönemine hazır

İZODER Murahhas Üyesi Ertuğrul Şen'in Başkan Yardımcısı olarak görevini sürdüreceği yeni Yönetim Kurulu Üyeleri şu isimlerden oluşuyor: KALEKİM Genel Müdürü Altuğ Akbaş (Sayman), ODE Genel Müdürü Ali Türker, GÜNEY YAPI Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Bülent Güney, SİNERJİ YALITIM Genel Müdürü Ahmet Yaşar, BASAŞ Yönetim Kurulu Üyesi Erdem Ateş, RAVABER Genel Müdürü Harun Hasyüncü, ÖZGÜR ATER-MİT Yönetim Kurulu Üyesi Levent Özgür, BTM Yönetim Kurulu Üyesi Orkun Ürkmez, TRAKYA CAM Pazarlama ve Satış Başkan Yardımcısı S. Ebru Şapoğlu, BETEK Yalıtım Grb. Direktörü Taner Soner Şahin, DKM İnşaat Genel Müdürü Volkan Dikmen.

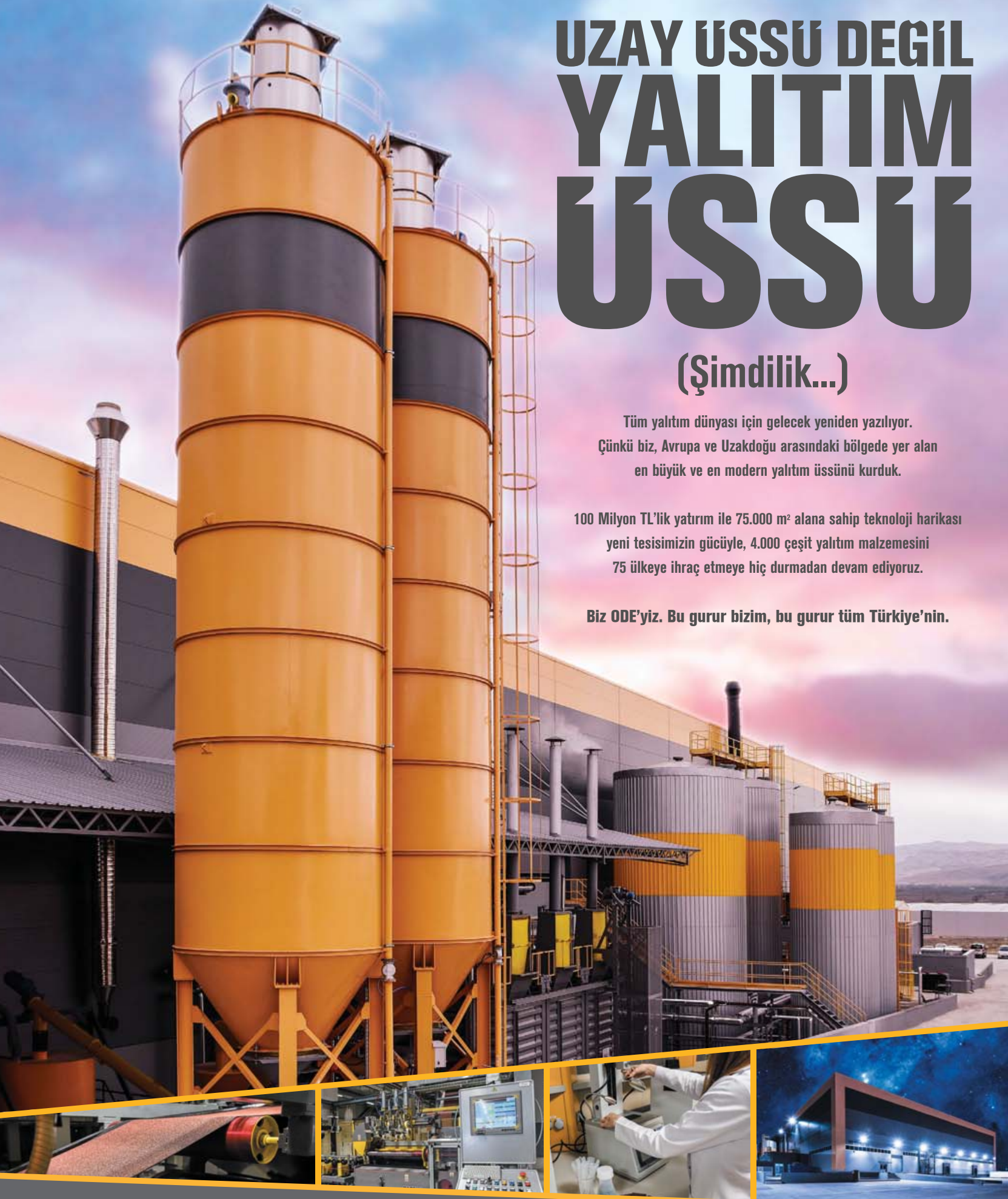
UZAY ÜSSÜ DEĞİL YALITIM ÜSSÜ

(Şimdilik...)

Tüm yalıtım dünyası için gelecek yeniden yazılıyor.
Çünkü biz, Avrupa ve Uzakdoğu arasındaki bölgede yer alan
en büyük ve en modern yalıtım üssünü kurduk.

100 Milyon TL'lik yatırım ile 75.000 m² alana sahip teknoloji harikası
yeni tesisimizin gücüyle, 4.000 çeşit yalıtım malzemesini
75 ülkeye ihraç etmeye hiç durmadan devam ediyoruz.

Biz ODE'yiz. Bu gurur bizim, bu gurur tüm Türkiye'nin.



Daikin Türkiye yeni sezon öncesi hedeflerini basınla paylaştı

İklimlendirme sektörünün güçlü markası Daikin, 2016 mali yılında elde ettiği başarıları ve yeni hedeflerini paylaşırken sektördeki gelişmeler hakkında da bilgi verdi. Haberleri ile sektörün gelişimine destek veren basın mensuplarıyla bir araya gelen Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, "Soğutmada bir devrim yaşıyor. Yeni nesil soğutucu akışkan R32'nin yaygınlaşması özellikle enerji tüketimi ve çevresel etkiler açısından çok olumlu bir dönüşüm sağlayacak" dedi.



Türkiye'de faaliyet göstermeye başladığı Temmuz 2011'den bu yana sektör ortalamasının çok üzerinde büyüme performansı sergileyen Daikin, 2020 hedeflerini açıklarken sektörün geleceğine ilişkin öngörülerini paylaştı. Yeni nesil soğutucu akışkan R32 ile çalışan klimaları Avrupa ile eş zamanlı olarak Türkiye'de de piyasaya sunduklarını hatırlatan Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder bu konuda yaşanan gelişmeleri sektör açısından bir devrim olarak nitelendirdi.

İklimlendirme sektörünün Türkiye'de gelişimine haberleri ile destek olan sektörel yayınların temsilcileri ile 13 Nisan Perşembe günü fuha İstanbul'da bir araya gelen Daikin yöneticileri, Fusion20 hedefleri doğrultusunda 2020 yılına kadar yüzde 64

büyüme kaydedeceklerini açıkladı. Toplantıda yaptığı konuşmada öncelikle Daikin'in faaliyetleri hakkında bilgi veren CEO Hasan Önder, yaz sezonuna bir dizi yenilik ve büyük bir moralle başladıklarını vurguladı. Bu yeniliklerden birinin de R32 soğutucu akışkan ile çalışan klimalar olduğuna dikkat çeken Önder, "Geçen yıl Avrupa'yla eş zamanlı olarak Ururu Sarara ve Emura modellerimizle Türkiye'yi bu yeni nesil gazla tanıştırmıştık. Bu yıl ürün gamımız bu yönde daha da gelişecek. Zaman içerisinde sektörde de büyük dönüşüm yaşanacak" dedi.

Çevre ve tüketici dostu ürünleri ile tanınan Daikin'in bu konuda sektörüne öncülük ettiğini vurgulayan Hasan Önder, "Çok kısa bir zaman içinde halen kullanılan R410A akışkanının yerini



KUSURSUZU

arayanlar için tasarlandı

Oteller, resmi kurumlar, avm ve iş merkezleri, spor salonları, hastaneler ilaç üretim tesisleri ve havaalanları için profesyonel iklimlendirme çözümleri.



📍 Mimar Sinan Caddesi No: 81 Karakuyu Torbalı / İZMİR

☎ 0 (232) 866 20 50

☎ 0 (232) 866 22 23

✉ info@acsklima.com



www.acsklima.com



sektör gündemi

alacağını öngördüğümüz R32 soğutucu akışkanının klimalarda yaygınlaşması için Daikin, almış olduğu 93 patenti klima üreticileri ile ücretsiz olarak paylaştı. Bu soğutucu akışkanın yaygınlaşması özellikle enerji tüketimi ve çevresel etkiler açısından çok olumlu bir dönüşüm olacak” diye konuştu.

‘ÇİFT HANELİ BÜYÜMEYE DEVAM EDECEĞİZ’

Bu arada Daikin Türkiye’nin faaliyetlerine ilişkin soruları da yanıtlayan Önder, son 5 yılda sergiledikleri başarılı performansa dikkat çekti. 2016 yılında yüzde 34 büyüme oranı ile 1 milyar liralık ciro hedefini yakaladıklarını hatırlatan Önder, “2017 ve sonrasında da yeni ürünlerimiz ve ihracat hamlemiz ile çift haneli büyümemizi sürdüreceğiz” dedi. 94 yıllık köklü geçmişi ile iklimlendirme sektöründe dünya lideri olan Daikin’in 2020 yılına ilişkin önemli bir yapılanma içerisinde olduğunu belirten Önder, bu konuda şu bilgileri verdi: “Daikin’in Fusion20 hedefleri doğrultusunda Daikin Türkiye olarak biz de yapılanmamızı tamamladık ve 2020 yılına ilişkin planlarımızı yaptık. Bu süreçte çift haneli büyümemizi sürdürürken, ihracatta da atağa geçeceğiz. Hedefimiz 2020 yılında ciromuzu 1.644 milyon TL.’ye, istihdamımızı 1.500 kişiye, ihracatımızı da 300 milyon dolara çıkarmak. Bu doğrultuda bir dizi yeni çalışmayı devreye aldık. 2017 yılından başlayarak sektörümüzü ve tüketicilerimizi bir dizi yeni ürün ve hizmetle tanıştıracacağız. Bu dönemde özellikle ihracatta büyük hamle yapmaya hazırlanıyoruz. Hendek tesislerimizde üretilen 300 bin adet klimayı Daikin Group bünyesindeki ülkelere ihraç ediyoruz ve hedeflerimiz daha da büyük. Yeni dönemde klimanın yanı sıra kombi ve radyatör ihracatında da daha etkin olacağız. Şu anda 44 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz, bu yılla birlikte ihracatta atağa geçeceğiz. 2020 hedeflerimiz arasında ihracat tutarı ile birlikte ihracat yapılan ülke sayısını ve Hendek tesislerimizde üretilen ürün gamını genişletmek de yer alıyor.”

‘SOĞUTMA ALANINDA BİR DEVRİM YAŞANIYOR’

CEO Hasan Önder’in “Soğutmada bir devrim yaşanıyor” diyerek tanıttığı yeni nesil soğutucu akışkan R32 hakkında bilgi veren Daikin Türkiye Yeşil Enerji ve Çevre Bölüm Koordinatörü Dr. Andaç Yakut ise, bu değişimi şöyle anlattı: “R32’yi kısaca çevre ve tüketici dostu yeni nesil bir soğutucu gaz diye özetleyebiliriz. Klimalarda bugün kullanılan gaza göre pek çok artısı bulunan R32, daha küçük ve daha az elektrik tüketen klimaların üretilmesini mümkün kılıyor. Daikin Türkiye olarak biz de Avrupa’da olduğu gibi Türkiye’de de R32 soğutucu akışkanı içeren ilk split klimaları piyasaya sunduk ve bunun yaygınlaşması için çalışıyoruz.”

R32 soğutucu akışkanın şu an split klimalarda kullanılan R410A soğutucu akışkanına göre daha fazla enerji verimliliği sağladığını belirten Yakut, ayrıca R32’nin küresel ısınma potansiyelinin, R410A’nın sahip olduğu küresel ısınma potansiyelinin yaklaşık 3’te birine eşit (GWP=675) olmasından dolayı bu gazın çok daha çevreci bir gaz olduğuna dikkat çekti. Yakut “Bu hepimiz için çok önemli bir konu. Bunun yanı sıra daha kompakt tasarım da mümkün olacak. R32 sayesinde çok daha küçük dış üniteler göreceğiz” dedi.

‘TÜRKİYE KOMBİDE AVRUPA’NIN ANA ÜSSÜ OLACAK’

Daikin Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Zeki Özen, ihraç edilen ürün çeşidinin de artırılacağını belirtirken, “Türkiye panel radyatör konusunda Avrupa’nın ana üssü haline geldi. Önümüzdeki dönemde kombide de bu başarıyı elde etmeyi amaçlıyoruz. Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarından üretimine kadar Daikin Türkiye mühendislerinin geliştirdiği Daikin Kombi ile bunu başaracağız” diye konuştu. Daikin Türkiye Bireysel Sistemler Satış Müdürü Arif Ercan Dursun da, Daikin’in ürün gamında bugüne kadar taklit edilemeyen cihazlar bulunduğuna dikkat çekerek, “Bu süreçte Japonlar’ın inovatif bakış açısını Türkiye’deki çalışmalarımıza entegre ettik ve sonuçlarını da almaya başladık. Bugüne kadar Türkiye fiyat odaklı bir pazar olarak geliyordu, ancak biz kalite odaklı olduk ve böyle bir değişime de öncülük yaptık” dedi.

‘DAIKIN AKADEMİ’DE 21 BİN 450 KİŞİYE EĞİTİM VERDİK’

Daikin Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Neslihan Yeşilyurt da, Daikin Akademi’nin faaliyetleri hakkında bilgi verirken, bugüne kadar üniversite öğrencilerinden servis çalışanlarına kadar 21 bin 450 kişiye eğitim verdiklerini açıkladı. Daikin Akademi’nin sadece teknik eğitimler değil, kapsamlı bir eğitim programı uyguladığını anlatan Yeşilyurt, Daikin Avrupa’nın da örnek aldığı bu çalışmalar ile önümüzdeki dönemde daha da çok kişiye ulaşarak, sektöre katkılarını sürdürceklerini vurguladı. Daikin’in sektöre katkılarının Daikin Akademi’nin yanı sıra Solution Plaza fuha İstanbul ile de sürdürdüğünü belirten Yeşilyurt, sözlerine şöyle devam etti: “Avrupa’nın ilk ve dünyanın en büyük deneyimleme merkezi olarak faaliyete geçen merkezimizde, bir dizi etkinlik de düzenliyoruz. Açıldığı günden bu yana bireysel kullanıcılardan ticari yatırımcılara, öğrencilerden akademisyenlere kadar yaklaşık 4 bini aşkın ziyaretçiyi ağırladık. Ayrıca Daikin Türkiye Akademi iş birliği ile fuha İstanbul’da öğrencilere çeşitli teknik konularda eğitim ve seminerler düzenleyerek, öğrencilere derslerinde gördükleri teorik konuları pratikte pekiştirme fırsatı da sunuyoruz. Bu konudaki çalışmalarımız da devam edecek.”



Türkiye'nin sertifikalı
ilk ve tek su soğutma kule
imalatçısı

%100 yerli sermayeli

Uzun ömür
dayanıklılık
performans
ve kalite

GURURLA
TÜRKİYE' DE
ÜRETİLMİŞTİR



Camelyaf Takviyeli Polyester (CTP)
birden çok olarak sunar

- Yangın hassasiyeti yüksek uygulamalar için yanmaz (alev iletmez) CTP kuleler.
- Kimyasallara karşı dirençli özel reçineli CTP kuleler.
- Aşırı sıcak ve soğuklara dayanıklı CTP kuleler.



Niba, CT(soğutma kuleleri) için ECP(Eurovent Certified Performance) programı katılımcısıdır. Sertifikanın geçerliliğini lütfen bağlantıdan kontrol edin: www.eurovent-certification.com

www.niba.com.tr



Bahar aylarında kombi kullanımı nasıl olmalı?



Bahar aylarında kombimizi doğru kullanıyor muyuz? Akıllı oda termostatu Cosa'nın Kurucu Ortağı Dr. Emre Erkin anlatıyor:

Mevsim geçiş dönemlerinde sürekli değişen hava şartları, verimsiz enerji tüketimimize neden olabiliyor. Geceleri hava hızla soğurken, güneşli günlerde çok ısınabiliyoruz. Gün içinde hava sıcaklığı da değişkenlik gösterebiliyor. Hal böyle olunca evlerimiz, özellikle güneşli günlerde hızla ısınırken geceleri de hızla soğuyor ve bu durumda oda termostatlarımız yok ise kombilerimizin üzerinden sürekli sıcaklık ayarı yapmamız gerekiyor. Oda termostatları kullanılan evlerde gün içinde artan dış hava sıcaklığına bağlı olarak kombilerimiz sürekli çalışmak zorunda kalmayabiliyor. Bu durum tasarrufu beraberinde getirirken akşam saatlerinde düşen dış hava sıcaklığına bağlı olarak evlerimiz de soğuyor ve oda termostatlarımız görevini yaparak kombilerin evimizi konforlu hissedeceğimiz kadar ısıtacak şekilde çalışmasını sağlıyor. Özetle, sıcaklığın ani değişebildiği, gece ve gündüz sıcaklık farklarının fazla olduğu bahar aylarında, oda termostatları sürekli sabit bir sıcaklığa ayarlanmışsa bile ihtiyaç olmayan zamanlarda kombilerimizin çalışmasını önleyerek tasarruf edebilmemizi ve sıcaklığın aniden düştüğü akşam saatlerinde de kombilerimizi devreye alarak konforlu bir ortamda yaşamamıza olanak sağlıyor. Üstelik sürekli değişen dış hava sıcaklığına göre kombilerimizin üzerinden sürekli ayar yapmamıza da gerek kalmıyor. Bir de oda termostatlarımız akıllı olduğu durumda bütün bunları tasarrufu maksimize edecek şekilde kendi yapabiliyor ve de cep telefonu uygulamamızdan evimizin sıcaklığını sürekli izleyip, dilediğimiz zaman da müdahale edebiliyoruz.

Cosa gibi akıllı oda termostatu olan bir evde, havanın güneşli olduğu bir Nisan gününü ele alalım, havanın serin olduğu gece saatlerinde evin sıcaklığını sabit tutarak kombinin çalışmasını sağlayan akıllı cihaz, gün içinde evde kimsenin olmadığını algılıyor ve ısıtma ihtiyacı yoksa kombimizin gereksiz yere çalışmasını önleyerek daha fazla enerji tasarrufu yapabilmemize olanak sağlıyor. Örneğin, gece havanın 8-10 derece civarlarında olduğu bir günde, gündüz saatlerinde akıllı cihaz kombimizi hiç çalıştırmaz iken gece saatlerinde gerektiği zaman devreye girerek bütün gün boyunca kombimizin toplamda sadece 2 saat çalışmasını sağlayarak hem ani sıcaklık değişimlerinden etkilenmememizi hem de gereksiz yere doğal gaz tüketmememizi sağlamış oluyor.

Sıcaklığın gün içinde sürekli değişebildiği, geceleri de aniden düşebildiği bahar aylarında enerji tasarrufu için dikkat edilmesi gerekenlere bakalım;

- Evlerimizde asıl önemli olan ve bizlerin algılayabildiği oda sıcaklığıdır. Kombinün üzerinden yapılan ayar petek suyu sıcaklığıdır ve kombilerimiz maalesef evimizin kaç derecede olduğunu bilmezler. Dolayısıyla önemli olan petek suyu sıcaklığı değil evimizin sıcaklığıdır. Ayarlarımızı evimizin sıcaklığına göre yapmalıyız.
- Evlerimizin sıcaklığına göre kombimizi çalıştırabilmemiz için evimizin sıcaklığını ölçebilen ve kombilerimizi buna göre devreye alan cihazlar oda termostatlarıdır. 50 TL'ye alınan bir basit mekanik oda termostatu bile %5-10 arasında tasarruf sağlayacaktır. Bahar aylarındaki ani sıcaklık değişimlerinden dolayı gündüz ısınan gece de soğuyan evlerimizi minimum doğal gaz tüketerek ısıtmak istiyorsak oda termostatu kullanmalıyız. Akıllı oda termostatları ile özellikle bahar aylarında %50'ye varan tasarruf etmemiz mümkündür.
- Her yıl periyodik olarak radyatör temizliği ve kombi bakımını yetkili servislere yaptırmalısınız. Periyodik bakım tesisatımızın ve kombimizin ısı verimini ve de ömrünü arttıracaktır.
- İlk yatırım maliyetleri göreceli olarak yüksek de olsa evlerimize ısı yalıtımı yapılması kış ya da bahar ayları demeden doğal gaz tüketimimizi önemli miktarda azaltacaktır. Isı yalıtımı kışın peteklerimizin ısıttığı havanın dışarı sızmasını azaltarak evimizin daha az doğal gaz ile ısınmasını sağlarken yaz aylarında da dışarıdaki sıcak havanın evimizi ısıtmasını engellemiş dolayısıyla evlerimizin daha serin olmasına olanak sağlar.
- Bina yalıtımının yanında pencere camlarımız ve çerçevelerimizin de bulunduğumuz coğrafyaya göre düzgün seçilmiş olması gerekir. Yazın dışarıdan gelen güneş ışınlarının ısısını minimum düzeyde içeri alacak, kışın da içerdeki ısıyı hapsedecek çift cam sistemleri tercih edilmelidir.
- Yine özellikle bahar aylarında uygulanabilecek basit bir yöntem; perdelerimizin gün içinde açık geceleri ise kapalı kalmasını sağlamaktır. Böylece gün içinde evimizin güneş ışınlarının ısıtıcı etkisinden faydalanmasına geceleri de ısınan havanın daha fazla dışarı çıkmasını sağlayarak tasarrufa katkı sağlamış oluruz.
- Yine hem kış hem de bahar ayları için etkili başka bir yöntem ise radyatörlerin önlerini ve üstlerini kapatmamamız gerekliliğidir. Özellikle kuzey cephesine bakan odalarımızdaki radyatör peteklerinin arkasına ısı yalıtımlı paneller koyabilirsiniz. Bu peteklerin yaydığı ısı duvarlardan dışarı gitmesini engelleyecektir.





MAKRO TEKNİK

Doğru zamanlama, doğru adres,
tek hamle!



A L O M K R
444 2 657

**MAKRO
TEKNİK**
Express

**MAKRO
TEKNİK**
Pro aktif

Tel: +90 216 313 08 08 Web: www.makroteknik.com.tr

Yeni satıcılara öğütler – 1



Dr. Zeki Yüksek Bilgili
Pazarlama Danışmanı ve Eğitmen
zeki@yuksekbilgili.com
yuksekbilgili@gmail.com
http://www.yuksekbilgili.com

Satış nedir sorusuna TDK şöyle bir tanım getirmiş; “Satıcı ile alıcı arasında yapılan ve bir malın alıcıya verilmesi ve bunun karşılığında bir fiyat, bir değer alınması yoluyla yapılan işlem”. Bu tanım, satış ile ilgili birçok şeyi anlatırken, en temel fonksiyonu göz ardı ediyor; satıcı. Zira bir satışın gerçekleşmesi her ne kadar ürünün alıcıya verilmesi ile ilgili olsa da burada en büyük fonksiyon her zaman satıcıya aittir.

Son üç ay içerisinde birçok satış profesyoneli ile verdiğim eğitimler sebebiyle bir araya gelme şansım oldu. Bu süre içerisinde hem kariyerinin başında hem de çok tecrübeli satıcılarla aynı zaman dilimi içerisinde çalıştım. Bu süreçte tecrübeli satış profesyonellerinin satış kariyerinin henüz başında olanlara bırakacakları bir tavsiye mektubu çalışması yaptık. İşte süreç içerisinde ortaya çıkan öğütler;

- Hazırlık, satışın en önemli aşamasıdır. Bir görüşmeye gitmeden önce gideceğiniz şirketi ve görüşeceğiniz kişileri mutlaka önceden araştırın. Birçok satış, satıcı ile alıcı arasında ortak noktanın bulunduğu anda kendiliğinden kolaylaşır. Ortak noktayı bulabilmek için hem gideceğiniz şirketi hem de görüşeceğiniz kişiyi muhakkak tanıyın.

- Önce güven sağlayın. Satmaya başlamadan önce güven kurmaya odaklanın. Güven sağlamadan

satmaya başlarsanız müşterinizin gözünde sadece bir satıcı olarak kalacaksınız. Güven kurmak kolay değildir ama kurulmuş güvenin yok olması sadece dakikalar alır.

- Satış görüşmesinde konuşmak kadar dinlemek çok önemlidir. Ancak dinlediğiniz sürece başarılı olabilirsiniz, çünkü sadece dinleyen satıcılar müşterilerinin ne istediğini veya neye itiraz ettiklerini anlayabilirler.

- Satış sırasında itirazlar muhakkak olacaktır. İtirazsız bir satış beklemek, oltayı her attığında denizden balık beklemeye benzer, muhakkak itirazlar ve hatta başarısızlıklar olacaktır. İşte bu itirazlara karşı önceden hazırlıklı olmak satış için çok değerli olacaktır.

- Müşterilerinizi satın almaları için zorlamayın. İhtiyaçlarını belirleyin ve onlara faydaları sunun. Bir satıcı için belki de en önemli slogan şöyle oluşturulabilir; “özellik tanıtır, fayda sattırır”, herkes sorununa çözüm almak ister.

Bu harika çalışmanın sonuçlarını derlemeye devam ediyorum, bir sonraki yazımda sizlerle kalan öğütleri paylaşmaya devam edeceğim.



TEFLON BANT, KETEN VE MACUN DEVRİ KAPANDI!

BORU SIZDIRMAZLIKTA SON NOKTA!

Aranızdan su sızmayacak...

MADE IN
TÜRKİYE



EMS FORCE EA 5542

Geliştirilmiş sıcaklık dayanımı
(-50 + 200°C), yüksek mukavemet.



EMS FORCE EA 5543

Genel amaçlı, sökümü mümkün,
yağlara dirençli.



EMS FORCE EA 5577

Geliştirilmiş kimyasal direnç,
maksimum boşluk doldurma, geniş
çap uygulamalarında (50 mm ve
üzeri) mükemmel sonuç.



M E T S A N

METSAN ENDÜSTRİYEL YAPIŞTIRICILAR TİC. A.Ş.

Tersane Cad. Nafe Sok. Erdoğanlar İş Merkezi
No.1 Kat.2 34420 Karaköy, İstanbul
Tel: 444 0 649 Faks: 0212 253 42 12

www.metsan.gen.tr www.metsan-store.com



EMS
FORCE[®]
ENGINEERING
ADHESIVE

TEKNİK DANIŞMA HATTI

444 0 649

Daikin cirosunu yüzde 34 artırdı, 2020 hedeflerini büyüttü

Daikin, 2016 mali yıl sonuçlarına göre yüzde 34 büyümeye kaydetti. Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, "Ar-Ge ve inovasyon faaliyetlerimizin sonuçlarını alacağımız 2017 yılında da çift haneli büyüyerek, ihracattaki iddiamızı artıracacağız." dedi.



Doğrudan yatırımcı olarak Türkiye'de faaliyet göstermeye başladığı Temmuz 2011'den bu yana sektör ortalamasının çok üzerinde büyümeye performansı sergileyen Daikin, nisan ayı itibarıyla tamamladığı 2016 yılı faaliyet sonuçlarını açıkladı. Bir önceki yıla göre yüzde 34 büyümeye ile toplam cirosu 1 milyar liraya ulaşan Daikin, 2017 yılı için de yüzde 18 büyümeye hedefi belirledi.

Daikin'in son 5 yılda Türkiye'de hızlı bir büyümeye performansı gösterdiğine dikkat çeken Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, "Yaşanan onca sıkıntıya ve zorluğa karşın, Türkiye'ye duyduğumuz güven ile planlarımızdan vazgeçmeden hedeflediğimiz büyümeyi yakaladık" dedi. Önder, sonuçlara ilişkin şu bilgileri verdi: "Bir önceki yıl, 756 milyon lira olan ciromuz 2016 mali yılı sonunda yüzde 34 artışla 1 milyar liraya ulaştı. Daikin Türkiye olarak faaliyete geçtiğimiz 2010 yılında bu rakam 202 milyon TL idi. O günden bu yana yüzde 10 civarında olan sektör ortalamasının çok çok üzerinde performans göstererek, 5 yılda 5 kat büyümeye kaydettik. Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşu arasına girdiğimiz bu dönemde ülke ekonomisine katkımızı da en üst seviyeye taşıdık. Bu çalışmaların sonucunda çalışan sayımız 2011 yılında 550 kişi iken, 2016 sonunda 1.019 kişilik bir kadroya ulaştık. İhracatımız ise 2011 yılında 10 milyon dolar seviyesinde iken 2016 sonunda 100 milyon dolara ulaştı."

2016 yılının, öngörülenin çok ötesinde farklı ve zorlu bir yıl olduğunu hatırlatan Önder, "Aslında 2016 bizim için Avrupa ile eş zamanlı gündeme aldığımız Fusion 20 hedeflerimiz doğrultusunda 2020 yılı hedeflerimiz için bir yeniden yapılanma yılıydı. Bir yandan Fusion 20 için hazırlanırken diğer yandan hem ülkemizdeki hem de ABD seçimleri, Brexit, mülteciler krizi, Suriye'de yaşanan çatışmalar gibi bir dizi olayın ekonomi, döviz kurları, arz ve talep gibi ekonomik veriler üzerindeki etkilerini bertaraf edecek aksiyonları devreye aldık. Üstelik 2016 yılında mücadele etmeye çalıştığımız ekonomik kırılganlıkların çok ötesinde, tüm toplumumuzu derinden sarsan, bir daha yaşanmamasını dilediğimiz bir darbe girişimi

ve hepimizi üzüntüye boğan terör saldırıları yaşadık. Ancak tüm bu yaşananlar bizi yolumuzdan alıkoymadı. Asla umutsuzluğa düşmememiz gerektiği düşüncesi ile hemen toparlandık, işimize odaklandık ve bu ülkeye, içinde yaşadığımız topluma en büyük faydamızın çalışmak, daha çok çalışmak, işimizi yapmak, hem de en iyi şekilde yapmak olduğu bilinci ile hareket ettik. Birçok yatırımcının aksine Daikin bu dönemde ülkesine güvenerek, başta fabrikamız olmak üzere planladığımız tüm yatırımlarımıza hız kesmeden devam etti. Bunun sonucunda 2016 yılında hedeflerimizi yakalarken, 2017 ve 2020 yıllarına ilişkin öngörülerimizi de büyüme üzerine kurduk."

2020 CİRO HEDEFİ 1.644 MİLYON LİRA

Daikin'in 2017 mali yılına ilişkin büyümeye hedefini yine sektör ortalamasının üzerinde yüzde 18 olarak belirlediklerini açıklayan Önder, Fusion 20 hedeflerini ise şöyle sıraladı: "94 yıllık köklü geçmişi ile bugün iklimlendirme sektörünün lider kuruluşu olan Daikin, tüm dünyada 2020 yılına ilişkin büyük bir yapılanma içinde. Biz de bu doğrultuda hedeflerimizi güncelledik; 2020 yılında ciromuzu 1.644 milyon TL'ye, istihdamımızı 1.500 kişiye, ihracatımızı da 300 milyon dolara çıkaracak Fusion 20 programımızı devreye soktuk. Ar-Ge ve inovasyon yatırımlarımızın sonuçlarını almaya başlayacağımız 2017 yılı ile birlikte, bir dizi yeniliğe imza atacağız. Bu dönemde özellikle ihracatta büyük hamle yapmaya hazırlanıyoruz. Hendek tesislerimizde üretilen 300 bin adet klimayı Daikin Group bünyesindeki ülkelere ihraç ediyoruz ve hedeflerimiz daha da büyük. Yeni dönemde klimanın yanı sıra kombi ve radyatör ihracatında da daha etkin olacağız. Şu anda 44 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. 2020 hedeflerimiz arasında ihracat tutarı ile birlikte ihracat yapılan ülke sayısını ve Hendek tesislerimizde üretilen ürün gamını genişletmek de yer alıyor."

SOĞUTMADAKİ İDDİA ISITMAYA DA TAŞINDI

Bu yıl ayrıca Daikin'in soğutmadaki iddiasını ısıtmaya da taşıyarak tarihinde bir ilke imza attığına dikkat çeken Önder, "İlk Daikin markalı kombiyi Hendek'teki üretim tesislerimizde geliştirip, ürettik. Daikin gibi dünyanın 145 ülkesinde faaliyet gösteren 94 yıllık bir iklimlendirme devinin, ilk kombisini Türkiye'deki fabrikamızda üretmiş olmaktan büyük bir mutluluk ve gurur duyuyoruz. Segmentinin 'en küçük hacimli' cihazı olarak da aynı bir ilke sahip olan Daikin Kombi'yi Türkiye ile eş zamanlı olarak Avrupa'da satışa sunduk. Planlarımız arasında Avrupa'ya 100 bin adet kombi ihraç etmek yer alıyor. Boyutları kadar kullanıcı ve çevre dostu özellikleri ile sektörüne yeni bir soluk getiren Daikin Kombi ile kombi ihracatındaki iddiamızı da yukarı taşıdık. Halen Çin pazarına kombi ihraç edebilen bir şirketiz. 2017 yılında Rusya pazarına özel çift baca çıkışlı kombi gibi cihazlarımızla ısıtmadaki iddiamızı farklı pazarlara da taşıyacağız. Bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da sektörümüze ve ülkemize değer katmaya devam edeceğiz."

MAKSİMUM PERFORMANS

TSE tarafından tescilli sektörün en yüksek buhar difüzyon direnç katsayısına sahip markası ISIDEM Coolflex ($\mu \geq 10.000$) bünyesinde su buharı barındırmaz. Yalıtım yapılan yüzeyi sürekli kuru tutarak, ekipman yüzeylerinde korozyon oluşumunu önler.



YALITIM SEKTÖRÜ
Başarı
Ödülleri
2015
YILIN YATIRIMI



info@isideminsulation.com • www.isideminsulation.com

ISIDEM
COOLFLEX

Honeywell, Türkiye 25. yılında İzmir iş dünyası ile bir araya geldi

1940'lı yıllardan itibaren, başta TBMM ve Yeşilköy Havalimanı olmak üzere çözümleri Türkiye'de yaygın şekilde kullanılmaya başlayan Honeywell, Türkiye ofisinin açılışının 25. Yılında İzmir İş Dünyası ile bir araya geldi.



Ağa bağlı cihazların ve yazılımların geleceğin iş dünyasını nasıl şekillendireceğinin yanı sıra toplantıda, önümüzdeki Eylül ayı itibarıyla lansmanı yapılacak olan Lyric Platformunu ve Akıllı Daire ünitesi de katılımcılarla paylaşıldı.

Yüzyılı aşan tecrübesini uzun yıllardır Türkiye'deki iş ortakları ile paylaşmaya devam eden Honeywell daha güvenli, daha verimli ve daha sürdürülebilir bir dünya için çalışmaya devam ediyor. Nesnelerin interneti, mobil uygulamalar ve bulut tabanlı yazılımlar, ağ oluşturma ve yapay zeka gibi çığır açan yeni teknolojiler, temelleri 1885 yılında ilk kazan termostatinin icadı ile atılan Honeywell'in günümüzdeki vizyonunu oluşturuyor. Günümüzde Honeywell, uzman yazılım ekibi ile Nesnelerin İnterneti (IoT) dünyasına öncülük yapıyor ve geliştirdiği ağa bağlı teknolojiler ile uçaklardan hava alanlarına, dev petrol rafinerilerinden konutlara kadar hayatın hemen her alanında IoT temelli çözümler sunuyor. İş ortakları ile 20 Nisan'da İzmir Mövenpick Otel'de gerçekleştirilen etkinlikle bir araya gelen Honeywell gelecek vizyonunun yanı sıra yakın zamanda Türkiye'de lansmanını yapacağı Lyric Platformunu ve Akıllı Daire Ünitesini de katılımcılarla paylaştı.

Daha çevreci, güvenli ve verimli Bağlantılı Binalar

Kentlerin giderek daha da büyüdüğü ve kalabalıklaştığı günümüz dünyasında binaların maksimum verimlilikle kullanılabilmesi kritik önem taşıyor. Honeywell'in Bağlantılı Bina çözümleri,

- Yazılım platformları ve bulut (SaaS) uygulamalarını,
- Kurulum, yönetim ve bakım kolaylığını,
- Bulut bağlantılı uzaktan erişim ve önleyici bakımı,
- Kapsamlı veri analizi ile katma değerli hizmetleri kapsıyor.

Akıllı binaların ilk yatırım maliyetleri geleneksel binalara göre göreceli olarak daha maliyetli olsa da, akıllı binaların yaşam süresi maliyetleri çok daha düşük ve yatırımın geri dönüşü çok daha hızlı oluyor. Farklı sistemlerin ve farklı tedarikçilere ait cihazların Bina Yönetim Sistemleri ile bulut üzerinden entegrasyonu güvenlik, konfor ve operasyonel faydayı artırıyor, verimliliği yükseltiyor Honeywell çözümleri,

- Binaların işletme maliyetlerinin düşürülmesine,
- Verilerin anlamlı analizi ile bina gelirlerinin artırılmasına ve
- Ölçülebilen süreçlerle yatırımların doğru alanlara yönlendirilmesine olanak sağlıyor.

Konfor ve güvenliğin lider platformu Lyric ile kontrol kullanıcıların parmaklarının ucunda

Telaşla gündelik hayata yetişmeye çalışan modern şehir insanının programına uymasının ne kadar zor olduğunun farkında olan Honeywell, konfor ve güvenliğin kontrolünü kullanıcıların parmaklarının ucuna getiren Lyric Platformunu geliştirdi.

Akıllı telefon ya da cihazlarla uzaktan erişim sağlanabilen ve coğrafi sınırlama (geo-fencing) teknolojisi ile maksimum kontrol sunan Lyric Platformu, Bağlantılı Ev kontrol teknolojilerini bir sonraki adıma taşıyor. Su kaçak dedektörü ve C1 kamera ile entegre olabilen Lyric T6 termostat, istenirse Apple Home Kit ve Amazon Echo ile entegre çalışabiliyor.

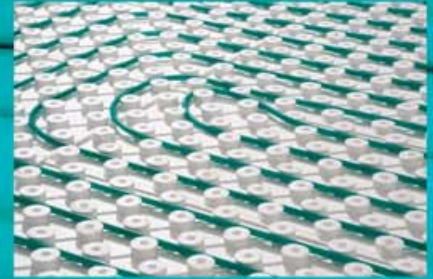
Konfor ve tasarrufu evlere getiren Akıllı Daire Ünitesi ile tanışın Lyric T6 termostat ile entegre çalışan Honeywell Akıllı Daire ünitesi evde, işte ya da yoldayken kullanıcıların evlerinin sıcaklığını kolayca kontrol etmelerini sağlayarak sıradan daire ünitelerini daha verimli ve daha konforlu hale getiriyor.

Akıllı cihazlar aracılığıyla istenilen zamanda istenilen yerden kontrol edilebilen sistemin anlık sıcaklık ayarlarında değişiklik yapmak ya da zaman programı oluşturmak mümkün hale geliyor. TPI algoritması kullanan sistemle kullanıcılar ideal sıcaklığa çok daha az enerji harcayarak ulaşabiliyorlar.



FRAENKISCHE ff-therm Multi Difustop PE-Xa Boruları

- Presli veya push-fit bağlantı yapma seçeneği sunar
- Radyatör ve döşemeden ısıtma tesisatlarında kullanılmaya uygun oksijen bariyerlidir
- Max. İşletim sıcaklığı: 95 °C
- Max. İşletim basıncı: 6/10 bar



FRÄNKISCHE emniyete azami önem verir. Tüm sistem bileşenleri 10 yıllık sertifikalara sahiptir.



Dereboyu Cad. No:78 Kat:1 34347 Ortaköy-Beşiktaş/İstanbul
Telefon: 0212 327 17 00 - Faks: 0212 327 17 90
info@fraenkische-tr.com www.fraenkische-tr.com

Üntes Ar-Ge Merkezi Yöneticisi Bekir Cansevdi: “Ar-Ge Merkezi olmak Üntes’e ayrı bir dinamizm katacak.”



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Bilim ve Teknoloji Genel Müdürlüğü tarafından yapılan çalışma ve değerlendirmeler neticesinde, Üntes tarafından Kazan’da yerleşik tesislerde kurulan Ar-Ge Merkezi, Türkiye’nin 400. Ar-Ge Merkezi oldu. Üntes’in Ar-Ge çalışmaları ve Ar-Ge Merkezi’nde yürütülen çalışmalar hakkında Ar-Ge Merkezi Yöneticisi Bekir Cansevdi ile konuştuk.

Ar-Ge merkezi olma fikri hangi ihtiyaçtan doğdu?

Biz Üntes olarak sektörde Ar-Ge’ye yaptığımız yatırımlarla, üretimlerimizle yerli üretimi büyütmek üzerine bir felsefe uyguluyoruz. Üntes, bugün klima-havalandırma sistemleri, klima santralleri, hijyenik klima cihazları, paket klima cihazları, havuz nem alma cihazları, fan coil üniteleri, çatı ve kanal tipi aspiratörleri üretirken, yabancı sermayeyi de ülkemize çekerek kurulan Üntes-Rhoss fabrikasında da soğutma grupları üretimini gerçekleştirmektedir.

Üretim varsa Ar-Ge, yatırım yapılması kaçınılmaz bir alandır. Biz de bu üretimlerimiz ile birlikte Ar-Ge’ye de yatırım yapmaya başladık. Ar-Ge’de son 4 senede 4 tane TÜBİTAK Ar-Ge projesi bitirdik. Yani Ar-Ge merkezimiz kurulmadan önce de Ar-Ge’ye donanım olarak da çok büyük yatırımlar yaptık. Türkiye’de en fazla Ar-Ge donanımına sahip olan şirketlerden biriyiz. Pek çok merkezi sistem klimalarımızın araştırmalarını kendi laboratuvarlarımızda yapabilecek donanıma sahibiz. Mevcut tesislerimizi Avrupa’daki laboratuvarları mukayese etme imkânımız da olabiliyor. Uluslara-

rası sertifika sürecinde Avrupa’ya yolladığımız ürünleri önce kendi laboratuvarlarımızda test ediyoruz. Daha sonra Avrupa’ya yolluyoruz. Dolayısıyla bu bize büyük bir avantaj sağlıyor ve hız kazandırıyor. Tüm bu çalışmaları gerçekleştirmek için de aynı hedefe odaklanan, aynı heyecana sahip olan profesyonellere, tesislere ve maddi kaynaklara ihtiyacınız olacaktır. Ar-Ge merkezi olmamız ile birlikte aldığımız yeni sorumluluklarla daha da güçlü olarak faaliyetlerimize devam edecek ülkemize katma değer sağlayan ürünler üretmeye devam edeceğiz.

Süreci anlatarak devam edelim isterseniz?

Az önce de belirttiğim gibi bu süreç Ar-Ge Merkezi olma kararından önce başladı. Araştırmalar ve ürün geliştirmeler bizim sürekli olarak odaklandığımız çalışmalar. Fakat, bu çalışmalarımızı daha da sistematik hale getirmek istedik. Dört yıl boyunca insan kaynaklarına önemli yatırımlar yaptık. İlk başladığımızda sadece dört kişi olarak bu çalışmaları yürütüyorduk. Şu anda 40 kişilik bir Ar-Ge ekibine sahibiz. Yaklaşık 900m2’lik bir Ar-Ge merkezi alanımız var. Bunun yaklaşık 500 m2’si laboratuvarlar ve atölyelerden oluşuyor, kalan 400 m2’si de ofis alanı olarak kullanılıyor. Ar-Ge Merkezi olmamızın bize devlet desteğinden öte ayrı bir dinamizm katacağına inanıyoruz. Ar-Ge merkezi olmadan önce bu projeyi kendi içimizde epeyce tartıştık. Ar-Ge Merkezi olunca mevcut durumun bize verdiği serbestlikten çıkıp belli bir disiplin içine girmek durumunda kalacaktık. Biz de bu disiplin ile daha da verimli çalışmalara imza atabileceğimize karar verdik ve bu doğrultuda da başvurumuzu yaptık. Yetkililer gelip, altyapımızı incelediler. İncelemeler neticesinde de güçlü bir kadro ve donanıma sahip olduğumuz yönünde geri bildirimlerini iletiler. Gurur duyduk. Netice olarak onayımızı aldık. Ar-Ge Merkezi olmakla yeni bir yapılanma içine girdik. Bu yeni oluşum, doğal olarak ekibe de yeni bir heyecan ve motivasyon sağladı ve bu motivasyon her geçen gün daha da artıyor. Devlet de bunu destekliyor, çok önemli teşvikler var. Bu, firmalara verilen çok güzel bir fırsat.

Sorumluluklarınızın yanında, belirli denetimlere de tabii tutuluyorsunuz. Ar-Ge merkezleri T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı denetiminde kuruluyor. Bakanlığın denetim mekanizması var. Bu mekanizma, üniversitelerin konusunda uzman akademik personellerinden, Maliye Bakanlığı’nın uzman personelinden, kendi uzman personelinden ve STK’larda sektörde uzman olanlardan oluşuyor. Ar-Ge Merkezi olarak 4 farklı noktadan denetime tabi tutuluyorsunuz.

Belgelendirme, tescil ne kadar sürdü?

O süreç Üntes’te çok uzun değildi, kısa sürdü ve kolay geçti. Devlet de bu konuda oldukça hızlı çalışıyor. Eğer siz doğru bilgiyi doğru şekilde aktarabiliyorsanız süreç çok kısa sürüyor, bizim sürecimiz 1-1,5 ay sürdü. Şu anda, ülkemizde merkezi sistemler konusundaki dört Ar-Ge merkezinden biriyiz.

Bir konu nasıl Ar-Ge konusu haline geliyor?

Dünyada Ar-Ge zaten bir sektör durumunda ve dünyada gelinecek nokta ortak Ar-Ge projesi yapmak, ortak aklın ön plana çıkarıl-



ması yönündedir. Ortak aklın ön plana çıkarılması için sürekli olarak çeşitli birimlerden çeşitli proje çağrıları yapılıyor. Bu çağrılar Avrupa'dan olabiliyor; Dünya Bankası'nın çağrıları da olabiliyor. Bazen de belirli proje konularında devlet, TÜBİTAK bazı çağrılar yapabiliyor.

Böyle bir çağrı varsa, bu çağrıyı dikkate alıyoruz. Böyle bir çağrının dışında, kendisinin projesi olup kendisine partner arayan birimler de var, onlar da sürekli bir arayış içerisinde. Bizim için, bu partnerler iş ortağımız olan Rhoss ya da Hisense olabilir. Fakat, bir yazılım firması da "Bir altyapı çalışması hazırladım, sen de bunun donanım kısmında bana destek ol, birlikte yapalım." diyebilir. Ya da bir üniversite, "Teorisini ben oluşturunca, pratiği konusunda da sen benim partnerim ol." diyebiliyor. Bu durumlarda ortak projeler oluşuyor. Bizim bu tür çalışmalarımız da var. Ar-Ge çalışmalarımız arttıkça da bu tür talepler de daha fazla gelmeye başladı.

Rakiplerden de ortak çalışma teklifleri geliyor mu?

Rakiplerden bu tür teklifler gelmez; teklifler, daha bağımsız gruplardan gelebiliyor. Taleplerinin tümünü değerlendirip, olumlu ya da olumsuz yanıt veriyoruz. Bu teklifler, bir Ar-Ge konusu olabileceği gibi, ürün geliştirme ya da ülkemiz için yeni bir ürün de olabiliyor. Örneğin, biz Üntes olarak, havuz kliması yapmıyorduk, havuz klimasını kendimiz yapalım dedik ve bu bizim için bir Ar-Ge konusu oldu. Dört sene önce başladık, yaptık, bitirdik, onu yaparken de pek çok donanıma sahip olduk, pek çok yazılımlar geliştirdik, kendi yazılımlarımızı yaptık. Proje bitiminde de satış ve satış sonrasında müşteri ile temaslar bizlere geri bildirimler veriyor. Üntes olarak müşterilerimizin ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunmak ana hedefimizdir. Müşterilerimiz ile yoğun iletişim sürecimizde, müşterilerimizi dinler, ihtiyaçlarını anlayıp analiz ederiz. Gelen talepler, yeni bir iş geliştirmeye çevrilebiliyor. Aynı zamanda üretim yaparken üreten arkadaşlarımızın da önerileri olabiliyor. Tüm önerileri aynı derecede önemsiyor, değerlendirmeye alıyoruz. Ür-Ge çalışmalarımız da Ar-Ge'nin içinde ayrı bir birim olarak yer alıyor.

Sizden bağımsız mı?

Bizim üç tane Ar-Ge birimimiz var; "yeni ürün Ar-Ge'si", iyileştirme anlamında "Süreç Ar-Ge'si" ve "ürün gerçekleştirme veya ürün geliştirme Ar-Ge'si". Bu üç birim birbirinden bağımsız ama sürekli etkileşim halinde çalışıyor. Ür-Ge'den bazen öyle talepler çıkabiliyor ki; bunların yeni ürün Ar-Ge'si birimi içerisinde çözülmesi gerekiyor çünkü onların müdahil olduğu konular belirli, bizim müdahil olduğumuz konular belirli.

Konu belirlendikten sonra sizi nasıl bir süreç bekliyor?

Konunun alanına göre süreç uzunluğu değişiyor. Yeni ürün Ar-Ge'si sürecimiz minimum 2-3 yılı kapsar. Bir ürünü 1-1,5 senede ortaya çıkarmaya başlarız, 2-3 yılda da onu tamamlarız. Ür-Ge işleri, onlar daha kısa soluklu işler. 3 gün de sürebiliyor, 3 ay da sürebiliyor, en fazla 6 ayda toparlanabilen işler oluyor. Bir de tasarım aşaması var. Görsellik önemli. Üntes'te hemen hemen her klima santrali müşterinin isteğine göre tek tek dizayn ediliyor. Bizim piyasaya seçenek olarak sunduğumuz 26 bin model klima santralimiz var.

Veya bunlara ek olarak birkaç tanesinin birleştirilmesini isteyebiliyor.

Dediğiniz gibi bazen de modifikasyon isteyebiliyorlar. Bunun için de Ür-Ge birimimizdeki 8 kişilik ekibimiz çalışmakta. Bu ekip, rutin olarak her gelen siparişi ellerine alırlar ve nasıl yapılacağını, nerelerin düzeltileceğini, nerelerin değiştirileceğini incelerler. En son her detayı ile %100 bitmiş hale getiririz, müşterimizin onayına sunarız. Onayın ardından da çalışmaya başlarız.

Çalışanların eğitimleri için hangi çalışmalar yürütülüyor?

Üntes, eğitime önem veren bir yapıya sahiptir. Genellikle kadromuzu oluştururken kendimiz yetiştirmek üzere okuldan yeni mezun olmuş gençleri tercih ediyoruz. Kendi anlayışımız ve kendi kültürümüzü oluşturmak istiyoruz artık. Bu yönde de firma içi eğitimlerimize çok önem veriyoruz. Aynı zamanda firma olarak çalışanlarımızın yüksek lisans, doktora gibi lisans sonrası eğitimlere devamını da teşvik ediyoruz. Bünyemizde her zaman birkaç tane yüksek lisans öğrencisi bulunduruyoruz, derslerine gidip gelişlerinde kolaylık sağlıyor ve onları destekliyoruz. Zaman zaman onların eğitimlerine biz müdahil oluyoruz ve dolayısıyla iki taraflı bir geliştirme sağlıyoruz.

Ar-Ge Merkezine kabul ettiğiniz öğrencileri nasıl değerlendiriyorsunuz? İklimlendirme sektöründe Ar-Ge'nin öğrenciler üzerindeki çekiciliği var mı?

Ar-Ge'de yeni teknolojileri takip eden, araştırıp gerekli analizleri yaparak yenilikler üretmeye meraklı lisans mezunu öğrencileri tercih ediyoruz. Onları da yüksek lisans yapmaları yönünde teşvik ediyoruz. Kendilerine olanak sağlıyoruz. Tüm ekibimiz de bunu bilir, kendini rahat hissediyor ve yüksek lisans yapma talebi ile gelebilir. Bu şekilde birçok çalışanımız yüksek lisans eğitimlerine devam etti.





Anadolu'da bazı üniversiteler yeni yeni klimayı ön plana çıkarmaya başladılar. Makine mühendisliği bölümünde klimayı bir dersin ötesinde, geliştirmek için yola çıkan birkaç tane üniversite var. Bu konuda öne çıkmış üniversiteler daha çok İstanbul'da, İzmir'deki üniversitelerin aşağı yukarı tamamı klimayı ön planda tutuyor. Kısa süre iklimlendirme sektörü her geçen gün eğitim programlarında da ağırlık verilen bir sektör haline gelmeye başladı. Bu odaklanma tabii ki Ar-Ge eğilimli gençlerin de ilgisini çekiyor.

Üniversite – sanayici işbirliği çerçevesinde hangi faaliyetleriniz var?

Biz Üntes olarak bütün olanaklarımızı ihtiyacı halinde üniversitelerin kullanımına verebiliyoruz. Çok sayıda stajyer öğrenci almaya gayret ediyoruz. Gerek kendi bilgimizi gerek kendi donanımlarımızı üniversitelerle paylaşıyoruz. Onlara bu imkânları tanıtıyoruz. Bir şeyler yapmak istediklerinde her türlü desteği vereceğimizi onlara anlatıyoruz. Pek çok üniversiteyi davet ediyoruz, firmamızı ziyaret ediyorlar, tanıtım gezileri yapıyorlar. Bu faaliyetlerimizi geliştirip daha aktif hale getireceğiz. Biz de üniversitelere ziyaretlere başlayacağız. Üniversitelerde kendimizi tanıtmaya gayret edeceğiz. Olanaklarımızı anlatmaya gayret edeceğiz çünkü burada ciddi donanımlar var. Bu kolaylıkla elde edilmeyen olanakların maksimumda kullanılıyor olması bizi de mutlu eder.

Sektörde farklı platformlarda Üntes'in temsil edilmesine önem veriyoruz. Pek çok STK'da yönetimdeyiz. Yönetimde olmadıklarımızla da çok sıcak ilişkilerimiz var. Makine Mühendisleri Odası'yla çok sıcak ilişkilerimiz var, onlarla her türlü karşılıklı desteği vermeye çalışıyoruz. Böylelikle sosyal sorumluluğumuzu da olabildiğinde ön planda tutmaya gayret ediyoruz.

İşbirliği yaptığınız uluslararası köklü firmaların know-how'ları size yansıyor mu?

Çok güzel bir soru. Geçenlerde, Türkiye'deki Ar-Ge merkezi kurucularından birinin yazısını okudum. Orada çok hoşuma giden bir kısım vardı; "Dünyada know-how vardır, know-why yoktur." diyordu. Know-why konusunda herkes son derece ketumdur. Kendiniz o know-how'ın üzerinde epey bir düşünüp uğraşıp kafa patlatıp araştırma yapıp kendinizi geliştirseniz o zaman know-how'lar işe yarayabiliyor, yoksa olmuyor. Üntes olarak iş birliği yaptığımız uluslararası köklü firmalarla know-how anlamında da

mutlaka bir etkileşim oluyor. Know-how'ın da sorgulanarak nedenlerine değinilmesi gerektiğinin farkındayız. Bu şekilde de yaklaşım gösteriyoruz. Böylece, bu etkileşim ileriki projelerimizde de bize ışık tutabiliyor.

Peki, Ar-Ge'ler bildiğim kadarıyla belgelendiriliyor; faydalı model, çok faydalı model vs. şeklinde birçok şey var. Bu konuda bilgi verebilir misiniz?

Bu isteğe bağlı bir şey, mutlaka böyle belgelendirilecek diye bir şey yok. Eğer fikrinizi, düşüncenizi, bilginizi korumak istiyorsanız, o zaman bunu korumanın yöntemlerinden dedğiniz gibi faydalı model ve patent korumasına alabiliyorsunuz. Eğer hedeflediğiniz belirli pazarlar, belirli hedefler varsa, bu korumaya ihtiyaç var. Biz, şimdiye kadar bu tür korumalara ihtiyaç duymadık; ancak, Ar-Ge merkezi olmanın getirdiği zorunluluklardan biri de bu olduğu için bundan sonrasında yaptığımız çalışmaların patentinin alımına özen göstereceğiz.

Üntes yaptığı Ar-Ge projeleri sayesinde ne kazandı?

Somut örnekler paylaşabilir misiniz?

Şu anda Amerika ve Avrupa dâhil dünyadaki tüm standartlarda performans ve Ar-Ge testi yapabilecek fan coil test laboratuvarımız ve çok iyi bir paket test ünitemiz var. Paket test ünitemiz de Avrupa'nın sayılı tesislerden biri; Türkiye'de ise bir eşi yok. Avrupa'dakilere göre farkı da tesisin enerji verimliliğini ön plana alarak çalışan bir test laboratuvarı olmasıdır. Bu test laboratuvarının dizaynı da dâhil olmak üzere tamamen Türk. Rooftop'ta iki tane projemiz oluştu. Şu anda üzerinde çalıştığımız irili ufaklı 20-30 tane projemiz var.

Kaç yıl içerisinde biter bu projeler?

2-3 yıl içerisinde biter. Bu 20-30 projenin 7-8 tanesi rooftop ile alakalı. Rooftop bizim geliştirmeyi ve dünya pazarlarına açmayı hedeflediğimiz bir ürün. Rooftop'ı geliştirmekle kendi soğutma Ar-Ge kültürümüzü de geliştirmiş oluyoruz.

Ekleme istediğiniz bir şey var mı?

Üntes olarak Ar-Ge'ye her zaman önem verdik. Şu anda da edindiğimiz Ar-Ge merkezi statüsü ile bu çalışmalarımızı daha da disiplinli bir şekilde hızla devam edecek, ülkemize yeni teknolojiler kazandıracaktır.

DAIWA®

KALORİFER SOBALARI

DAİMA ISITIR...



17.yıl

Kalorifer Sobaları
Pellet Yakıtlı Sobalar
Alüminyum Panel Radyatör
Katı Yakıtlı Kat Kalorifer Kazanı



Ortak Sağlık Güvenlik Birimleri



Ceren ÖZCAN

İş Güvenliği Uzmanı

SERHAT OSGB

ceren@serhatosgb.com

info@serhatosgb.com

Merhaba Değerli Termo Klima Dergisi Okurları,

Geçen ay yayınlanan makalemizde, "İş Sağlığı Ve Güvenliği Nedir?" ve "İş Sağlığı Ve Güvenliği Sistemi Nasıl İşler?" konularını beraberce mercek altına almıştık. Bu ay sizlerle İş Güvenliği ve İş Sağlığı hizmetlerini alabileceğimiz Ortak Sağlık Güvenlik Birimlerini (OSGB) inceleyeceğiz. Devamında, İş sağlığı ve güvenliğinin dünyadaki ve ülkemizdeki tarihsel gelişimini, bu kapsamlı bilim dalının geliştiği süreçte hayatımıza ne gibi katkılarının olduğunu kısa başlıklar altında göreceğiz.

ORTAK SAĞLIK GÜVENLİK BİRİMİ NEDİR?

6331 Sayılı İSG Kanunu uyarınca, tüm işverenlerin çalışanlarına İSG hizmetleri sunmaları zorunluluk haline gelmiştir. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı tarafından İş Sağlığı ve Güvenliği hizmetlerini sunmak üzere yetkilendirilen kurumlar, Ortak Sağlık Güvenlik Birimi (OSGB) olarak adlandırılmışlardır. Kadrolarındaki iş güvenliği uzmanları ve işyeri hekimleri tarafından sağlıklı ve güvenli bir çalışma ortamı oluşturulması amacı ile faaliyette bulunurlar.

İŞYERİNİN OSGB'DEN HİZMET ALMASININ AVANTAJLARI NELERDİR?

1. İşletmelere OSGB tarafından hizmet verilmesi, İş Sağlığı ve Güvenliği ile ilgili unsurların takip edilmesini ve düzenli denetlenmesini sağlar. (Örneğin; İş Güvenliği Eğitimleri ve Takibi)
2. İş yerine OSGB tarafından atanan işyeri hekimi ve İş güvenlik uzmanı sigortalıdır. Ayrıca işyeri tarafından sigorta yapılmaz.
3. İş Güvenlik Uzmanı; İş yerine gelen müfettişleri işyeri sahibi ile birlikte karşılar. Teftiş sırasında müfettişler ile tüm görüşmeyi kendisi gerçekleştirir.
4. İş yerinde İş Güvenliği konusunda gerekli önlemleri alır. Mevzuatı eksiksiz uygular ve takibini sağlar.
5. Düzenli olarak İşveren ve İşveren vekiline raporlama yapar.



6. OSGB tarafından hizmet veren işyeri hekimi, yeni personel alımında gereken sağlık taramalarını yaptırır. Personel adayının, o işi sağlık çerçevesinde yapıp yapamayacağına karar verir. Bu konuyu da yetkiliyle paylaşır.

7. İşyeri hekimi, yeni işe başlayan personelin özlük dosyalarının düzenlenmesini sağlar. (Sağlık Raporları konusunda)

8. Personelin dışarıdan alacağı raporların ne amaçlı alındığını denetler.

9. Ücret konusunda OSGB hizmeti çok uygun fiyatlarla uygulanır. Aynı zamanda, iş yerine yapılan hizmet karşılığında aylık fatura kesileceğinden, işyeri bu hizmeti masraf olarak gösterebilecektir.

10. OSGB hizmeti, kapsam dâhilinde, personelin mobil araç sağlık taramalarını organize eder. Personelin iş gücü kaybını engeller.

11. OSGB hizmeti sonucu kesilen aylık faturalar, 3 aylık dönemler halinde SGK'dan işyerinin tehlike durumuna A sınıfı için %60, B sınıfı için %40 olarak geri tahsil edilir.

12. OSGB ler, yasa gereğince istenen sertifikalı ilk yardım eğitimlerini, tatbiki yangın eğitimlerini, hijyen eğitimlerini ve yüksekte çalışma eğitimlerini organize eder.

KANUNİ DAYANAK

İş Sağlığı ve Güvenliğinin dayandığı yasal temeller; 6331 sayılı İş Sağlığı Ve Güvenliği Kanunu, 4857 sayılı İş Kanunu ve 5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanunu dur. Bu kanunlar, İş Sağlığı ve Güvenliği açısından işverenin ve işçilerin





yükümlülüklerini, cezai yaptırımların hangi durumlarda uygulanacağını, İş Sağlığı ve Güvenliğinin işletmelerde nasıl devreye sokulacağını açıklayan maddeler içermektedir.

İş Sağlığı ve Güvenliği, günümüzde, bir bilim dalı olarak ele alınmaktadır. Tarihsel gelişimi adım adım incelemek, günümüze kadar gelişen süreçte, bu bilim dalının nasıl olgunlaştığını anlamamıza yardımcı olacaktır.

İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİNİN DÜNYADAKİ GELİŞİMİ

- Paracelsus (1493-1541) İşçilerin sağlık konularını inceleyen ilk hekimlerdendir.
- Gregorius Agricola-George Bauer (1526) Avrupa madenlerinde çalışan işçilerin sorunlarıyla ilgili klasik bilgileri içeren "De Re Metalica" adlı eserinin yazarıdır.
- Bernardino Ramazzini (1633-1714) Endüstri sağlığının yaratıcısı olarak kabul edilir. Ramazzini, "De Morbis Artificum Diatriba" (1713) isimli eserinde meslek hastalıklarını ele almıştır. Endüstri sağlığı sorunları, sanayileşme hareketleri içinde büyük ilgi odağı olmuştur.
- Sir Percival Pott (1776) Baca temizleyicilerinin skrotum (testis) kanserini tanımlamıştır.
- Charles Turner Thackeray (1795-1852) Çok kapsamlı bir meslek hastalıkları kitabı yazmıştır.
- Sağlık ve Ahlakın Korunması Kanunu (1802) yürürlüğe girmiştir.
- Fabrikalar Kanunu (1833) yürürlüğe girmiştir. Fabrikalar Kanununda, "İş Güvenliği Müfettişliği" kavramının ilk belirtileri görülmüştür.
- İmparator Kararnamesi (1810) yayınlanmıştır. Bu kararname, devletin, çalışanı ilk himaye ettiği kararnamedir.
- İş Mevzuatı (1841) Devletin çalışanı himaye etmeye başladığı görülür.



- Gillmann-Thomson (1914) Meslek Hastalıkları (The Occupational Diseases) etrafı ilk Amerikan kitabıdır.
- Uluslararası Çalışma Örgütü, ILO (1919) kurulmuştur. ILO tarafından, 1919 yılından bugüne kadar, İş Sağlığı ve Güvenliği ile ilgili birçok sözleşme çıkarılmıştır. Bunların önemli bir bölümü Türkiye Cumhuriyeti tarafından yürürlüğe konulmuştur.
- 89/391/EEC sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Direktifi (1989) Bu direktif İş Sağlığı ve Güvenliği alanında ana hatları oluşturan ilk direktif olarak kabul edilmiştir. Ana direktife dayanarak ilerleyen zamanda çok sayıda bireysel direktif çıkarılmıştır.

İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİNİN TÜRKİYE'DEKİ GELİŞİMİ

- Dilaver Paşa Nizamnamesi (1865) Ereğli ve Zonguldak kömür havzası işçilerinin tatil zamanları ve dinlenme araları, barınma yerleri, çalışma saatleri ve sağlıkları ile ilgili çeşitli konuların ele alındığı görülmüştür.
- Maadin Nizamnamesi (1869) Kömür madenciliğinde, o devirde yürürlükte olan zorunlu çalışma kavramını ortadan kaldırmış ve çalışmanın ekonomik yönlerine ek olarak insani yönlerine de değeri verilmesinin önemi vurgulanmıştır.
- Ereğli Havza-i Fahmiyesi Maden Amelesinin Hukukuna Mütetallik Kanun (1921) Ereğli Kömür Havzası Maden İşçisinin Hukukuna İlişkin 151 sayılı kanundur. Sakarya Savaşı sırasında çıkarılmıştır.
- 3008 sayılı İş Kanunu (1936) Kapsamında temel İş Sağlığı ve Güvenliği hükümleri yer almıştır.
- 931 sayılı İş Kanunu (1967) İş Sağlığı ve Güvenliği ilk defa modern hükümlerle bir kanunda yer almıştır. Bu Kanun Anayasa Mahkemesi tarafından şekil olarak iptal edilmiştir.
- 1475 sayılı İş Kanunu (1971) İş Sağlığı ve Güvenliği, 931 sayılı kanundaki hükümlerin aynısı ile 1475 sayılı İş Kanunu'nda yer almıştır.
- 4857 sayılı İş Kanunu (2003) Bu Kanunun İş Sağlığı ve Güvenliği ile ilgili hükümleri, 1475 sayılı İş Kanunu'ndan alınmıştır. 4857 sayılı İş Kanununa göre çıkarılması gereken yönetmelikler, Avrupa Birliğinin 89/391/EEC sayılı ana hat direktifine ve diğer bireysel direktiflere göre uyarlanmıştır ve 2003 yılı ile 2004 yılı içerisinde art arda yayımlanmıştır.
- 6331 sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu (2012) İş Sağlığı ve Güvenliğini, 2013 yılında yürürlüğe giren yönetmelikleri ile tüm açılardan titizlik ile ele almıştır.

Bir sonraki sayıda, İş Sağlığı ve Güvenliğinin işletmelerde gerçekleştirdiği her faaliyeti, yasal dayanaklarını ve uygulanma yöntemlerini incelemeye başlayacağız. Güvende kalın, Hoşçakalın.



Daikin, usta eller ile Antalya'da buluştu

İklimlendirme sektörünün Japon devi Daikin, 'Usta Eller Mutlu Yüzler' temasıyla gerçekleştirdiği Servis Toplantısı'nda Türkiye ve CIS bölgesindeki servisleri ile bir araya geldi. 2020 hedeflerinin konuşulduğu toplantıda servisler yeni dönem için moral depoladı.



Isıtma, soğutma ve havalandırma sektörünün öncü markası Daikin, servisleri ile Antalya'da buluşarak yeni sezona hazırlandı. Türkiye'de kaydettiği büyüme hızı ve sektöre kazandırdığı yenilikçi ürünleri ile öne çıkan Daikin, bu toplantıda 2016 yılını değerlendirip 2020 yılına kadarki yeniliklerini ve hedeflerini servisleri ile paylaştı.

Antalya Spice Hotel'de 17-19 Mart tarihleri arasında "Usta Eller, Mutlu Yüzler" temasıyla gerçekleşen Daikin Servis Toplantısı'nda, tüm Türkiye ve CIS bölgesindeki (Azerbaycan, Özbekistan, Türkmenistan, Kazakistan, Kırgızistan ve Ermenistan) bayileri ile bir araya geldi. Toplantıda genel pazar öngörülerinden ekonomik gelişmelere kadar birçok konuda değerlendirme yapan Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, olası riskler konusunda servisler moral verdi. Önder, şöyle konuştu: "2016 çok kolay bir yıl olmadı, 2017 de kolay olmayacak gibi görünüyor. Ancak bizler zorlu koşullarda hızlı aksiyon alabilme becerisine sahibiz. Türkiye'nin geçmiş kriz tecrübeleri iş dünyasında müthiş bir mücadele becerisi geliştirdiği için her türlü zorluğun üstesinden kısa sürede gelebiliyoruz. Bu nedenle 2017'de zorlu koşullar beklessek de büyüme hedeflerimizden vazgeçmiş değiliz."

DAIKIN SERVİS AĞI İLE BÜYÜMEYE DEVAM EDECEK

Daikin Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Neslihan Yeşilyurt ise, usta ve servis olmanın zorluklarına vurgu yaparken, "Ancak tüm bu zorlukların sonunda, gönülden çalışıldığında ortaya çıkan sonuçlar, sonuçların kalitesi hepimizi mutlu ediyor. Ve bu mutluluk herkese yayılıyor" diye konuştu. Bu arada servislerle hazırladığı manifestoyu kendisi okuyarak hatırlatan Yeşilyurt'a, Daikin servisleri de katılarak üstlendikleri sorumlulukları kendi sözleriyle damgaladılar. Konuşmasında Yeşilyurt, servislerin müşteri ile marka arasında bağ kurduğunu vurgularken sözlerine şöyle devam etti: "Siz hepimizin büyük bir aile olmasına katkı sağlıyorsunuz. Servis yetkisi bir kere verilir, bağ kurarsa-

nız, yeni hizmet ve servis şekilleri filizlenir, yeşerir. Sizlerin attığı hizmet tohumları Daikin Ailesi'ni büyütüyor, büyötmeye de devam edecek."

Servisler yeni dönem hedeflerini 5 başlıkta anlatan Yeşilyurt, bunları da şöyle sıraladı: "Hizmette yarattığımız farkı daha ileri taşıyacağız ve sektörde en birinci servis olacağız. Samimiyetimizi ve insan olmanın özünü daima hatırlayacağız asla unutmayacağız. Kalite her şeyimizde olacak, aldığımız nefeste bile. Bütünsel kalite anlayışımızı büyüteceğiz. İz bırakacağız. Büyük bir aile olduğumuzu ve bunun kurulan bağlarla mümkün olduğunu bileceğiz."

BAŞARILI SERVİS ÇALIŞANLARI ÖDÜLLERİNİ ALDI

Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Olcay Avcı ise konuşmasında 2020 yılına kadarki strateji ve hedeflerden bahsederek yenilikleri ve vizyonu anlattı. Satış Sonrası Hizmetler bölüm müdürlerinin sırasıyla iş sonuçlarını ve hedeflerini paylaştığı toplantıda servisler, workshop ve çeşitli etkinliklerle keyifli anlar yaşadı. Toplantının son bölümünde gerçekleştirilen ödül töreninde ise 'Türkiye'de En Başarılı Servis Destek Çalışanı', 'Tüm Bölgelerde En Başarılı Servis Çalışanları', 'Bölge Birincisi Servisler' ve 'Türkiye'nin En Başarılı Servisi' ödülleri sahiplerini buldu.

Misyonu "Müşteri beklentilerinin de üzerinde bir hizmet kalitesi sunarak sektörün en iyi servis hizmetini veren marka olmak ve bu başarıyı sürdürebilmek" olan Daikin Servis Ailesi, tüm Türkiye ve CIS ülkelerinde 2000'den fazla saha çalışanıyla, geniş ürün gamı, bilgi ve tecrübesiyle fark yaratarak yüzde 100 müşteri memnuniyeti hedefliyor. Daikin Türkiye Akademi çalışmalarıyla da sektörde örnek olan Daikin, sadece teknik eğitimlere değil, davranış ve kalite eğitimlerine de önem vererek sektöre yetkin çalışanlar kazandırmak için çalışmalarını sürdürüyor.

Mitsubishi Electric'ten geleceğin çalışanlarına altın tavsiyeler

Mitsubishi Electric, Doğu Üniversitesi Kariyer Günleri'nde öğrencilerle buluştu.



Türkiye'de gelecekte otomasyon ve ileri robot teknolojilerine yön verecek uzmanların yetiştirilmesi amacıyla eğitime destek projesi yürüten Mitsubishi Electric, üniversitelerin mühendislik fakültelerine endüstriyel robot hibe ederek robot eğitim merkezleri kurulmasına öncülük ediyor. Aynı zamanda her biri kendi alanında uzman Mitsubishi Electric Türkiye yöneticilerinin hazırlamış olduğu sunumlarla öğrencilerin geleceğe hazırlanmalarına destek olmayı hedefleyen Mitsubishi Electric, katıldığı Doğu Üniversitesi Kariyer Günleri'nde ilgi ile karşılandı. Mitsubishi Electric tarafından Doğu Üniversitesi işbirliğiyle kurulan "Endüstriyel Otomasyon ve Robot Teknolojileri Eğitim Merkezi"nde daha önce dans ettirdikleri Mitsubishi Electric robotuna şimdi de insanla karşılıklı satranç oynamayı hedefleyen öğrenciler, Kariyer Günleri etkinliğinde markanın yöneticilerinden hızlı bir değişim içindeki iş dünyasının gereklerine hazır olmanın ipuçlarını dinledi.

"Türkiye'nin genç nüfusuna inanıyoruz"

Üniversitelerde robot eğitim merkezleri kurulmasına sağladıkları katkıyla öğrencilerin çağın gelişen teknolojilerine uyum sağlayarak iş dünyasında tercih edilmelerine destek olmayı amaçladıklarını belirten Mitsubishi Electric Türkiye Yasal Uyumluluk ve İnsan Kaynakları Müdürü Ayşe Yetkin sözlerine şöyle devam etti; "Mitsubishi Electric, kurumsal sloganı olan 'Daha iyisi için değişim' (Changes for the Better) anlayışı çerçevesinde ileri teknolojisini toplumun gelişimine katkı sağlamak için kullanıyor ve gelecek nesillere daha iyi yarımlar bırakmayı hedefliyor. Her çağın gereksinimlerini önceden görüp ihtiyaçlara yeniliklerle cevap veren Mitsubishi Electric, Türkiye'de gelecekte otomasyon ve ileri robot teknolojilerine yön verecek uzmanların yetiştirilmesi amacıyla eğitime destek oluyor. Öğrencilerin ileri teknolojiyi kullanarak inovatif fikirlerini hayata geçirmelerine katkıda bulunmayı çok önemsiyoruz."

"Gençler çok donanımlı olmalı"

Yeni teknolojileri kullanabilecek yapıya sahip insan kaynağının günümüzde daha da önemli hale geldiğini ifade eden Ayşe Yetkin, "Yakın gelecekte farklı sektörlerde çok farklı yeni iş disiplinleri gelişeceğini, daha nitelikli bir iş gücü yapısı oluşacağını düşün-

yoruz. Tüm bu gelişmelere hazır olmak için gençlerin yenilikleri takip etmeleri ve çok donanımlı olmaları gerekiyor" şeklinde konuştu. Üniversitenin ilk yılından itibaren, gençlerin geleceğe daha iyi hazırlanabilmeleri için neler yapmaları gerektiği konusunda önemli ipuçları veren Yetkin, öğrencilerin ilgi odağı oldu.

Robot programlayabilecek gençlere ihtiyaç var

Sanayi 4.0 evresiyle birlikte robotların üretim süreçlerinde daha da önemli hale geldiğini vurgulayan Mitsubishi Electric Türkiye Fabrika Otomasyon Sistemleri OEM İş Geliştirme Kıdemli Müdürü Tolga Bizel ise şöyle konuştu; "Robotların hayatımızdaki rolü sağladıkları hız ve kolaylıklar sayesinde her geçen gün artıyor. Dolayısıyla ağırlıklı olarak sanayi, bilim ve sağlık alanlarında kullanılan endüstriyel robotları programlayabilecek, üretim hatlarına entegrasyonunu sağlayabilecek ve yeni robotlar tasarlayabilecek mühendislerin yetiştirilmesi önem kazanıyor. Bu noktada Mitsubishi Electric Türkiye olarak 6 eksenli endüstriyel robotumuzu üniversitelerin mühendislik fakültelerine hibe ederek robot eğitim merkezleri kurulmasına katkı sağlıyoruz."

Doğuşlu gençler robota dans ettirip satranç oynatıyor

Robotların eğitimde kullanılmasının bireyin kendine güven, iletişim, liderlik, yaratıcı düşünme, nesneleri anlamlandırma ve teorik bilgiyi pratiğe dökme becerilerini geliştirdiğine dikkat çeken Tolga Bizel sözlerini şöyle sürdürdü; "Doğu Üniversitesi işbirliğiyle kurduğumuz Endüstriyel Otomasyon ve Robot Teknolojileri Eğitim Merkezi'nde Doğuşlu gençlerin birçok başarılı projeye imza attığını görmek bizi çok mutlu ediyor. Geçtiğimiz yıllarda Mitsubishi Electric robotunu, esnek dans figürlerine bir insan gibi tepki verebilecek şekilde programlayarak gerçekleştirdikleri teknoloji dansı şovuyla büyük beğeni toplayan öğrenciler, şimdi de robota satranç oynamayı öğretiyor. Üç aşamalı "Robot ile Satranç" projesi kapsamında şu an insan hamlesinin ardından satranç tahtasında kendi hamlesini gerçekleştirebilen robot, projenin son aşamasında insanla karşılıklı satranç oynayacak."

"Türkiye 4. Sanayi Devrimi'ni gençlerle yakalayacak"

"Mitsubishi Electric olarak Türkiye'nin Dördüncü Sanayi Devrimi'ni gençlerle birlikte yakalayacağını düşünüyoruz" diyen Bizel, "Türk sanayisinin bu devrime oldukça açık olduğunu görebiliyoruz. Bu noktada Sanayi 4.0'a yanıtımız olan e-F@ctory konseptimizle Türk sanayisine ileri robot teknolojisiyle donatılmış geleceğin dijital fabrikalarını şimdiden kurabiliyoruz. Ayrıca geleceğin otomasyon teknolojileri yöneticisi olacak gençlerin eğitime katkı sağlamak için çalışıyoruz" şeklinde konuştu.

Teorik bilgileri uygulamaya dönüştürmek önemli

Yeni endüstri evresinin en çok insanların gelişmesini gerekli kıldığını vurgulayan Bizel, "Bir mühendis olarak, gençlere her konuda çok meraklı ve araştırmacı olmalarını tavsiye ediyorum. Bununla birlikte, yabancı dillerini geliştirerek teknolojiadaki gelişmeleri uluslararası kaynaklardan da takip etmelerini ve teorik bilgilerini uygulamaya dönüştürmek için ellerine geçen her fırsatı en iyi şekilde değerlendirmeye çalışmalarını öneriyorum" diyerek sözlerini tamamladı.



Sektörde rekabet avantajı yaratacağız

Vaillant Group Türkiye CEO'su Alper Avdel, Global anlamda iklimlendirme sektörünü değerlendirdiği sektörel basın buluşmasında Türkiye ve Avrupa pazarlarına ilişkin görüşlerini paylaştı.



Vaillant Group Türkiye'de 2013 yılından bu yana CEO olarak görev yapan Dr. Axel Busch'un yerine, Finans ve IT Direktörü olarak görev yapan Alper Avdel atandı. Vaillant Group Türkiye'nin CEO'su Alper Avdel, Vaillant, DemirDöküm ve Protherm markaları ile ilgili faaliyetler hakkında sektörel basın mensuplarını bilgilendirdi. Toplantıya DemirDöküm Yönetim Kurulu Üyesi ve Satış Pazarlama Erdem Ertuna, Vaillant Türkiye Satış ve Pazarlama Direktörü Erol Kayaoğlu, Vaillant Group Halkla İlişkiler Müdürü Handan Kanuni'de katıldı.

MARKALARIMIZIN TOPLAMIYLA PAZARDA LİDERİZ

Vaillant Group Türkiye'nin CEO'su Alper Avdel yaptığı konuşmada; 2001 yılından bu yana DemirDöküm'de çalıştığını belirterek, " 2001 yılından bu yana çalıştığım DemirDöküm'de, bu gün CEO olarak görev almak benim için çok büyük mutluluk, heyecan verici. Şirketimiz başarılı sonuçların alındığı bir noktada, onu ileriye taşımak için çok daha fazla efor sarf etmemiz lazım, bunun farkındayım. Ekibimiz çok kuvvetli, Erdem Bey, Erol Bey, Gürhan Bey, Handan Hanım ve diğer yöneticilerimizle birlikte karma portföyümüzü de düşünürsek sektörde rekabet avantajı yaratacağımızı düşünüyorum. Geçen yıl yüzde ikiye yakın pazar payı artışı var. Yeni oyuncuların çok olduğu pazarda yüzde iki artış ciddi bir veridir. Tüm Markalarımız ile pazarın üçte birine sahibiz ve lideriz diyebiliriz. İnşaat ve doğalgaz sektöründe büyüme devam edecek düşüncesindeyiz." açıklamasında bulundu.

"AVRUPA'DA PAZARIN DA BÜYÜME BEKLENTİSİ YOK"

Vaillant Group'un 2017 Stratejik Hedefleri'ne ilişkin bilgiler de veren Avdel, grubun hedeflerini "Doğalgaz'a dayalı çözümler-

de Avrupa'da 1 numara olmak, pazar payında %25'in üzerinde büyüme, Asya'da büyüme, ısı pompası satışlarında büyüme, dijitalleşme..." olarak açıkladı. Vaillant Group'un Avrupa pazarında gerçekleştirdiği ekonomik verileri de paylaşan Avdel, "2017 yılında Avrupa'da pazarın daha fazla büyümesi beklenmemekte olduğu söylenebilir. Dijitalleşmenin tüketicinin satın alma alışkanlıklarını değiştirmesi ve tercihlerini belirlemesinde etkisinin artması beklenmektedir. 2016 yılında ciro sabit kalmış, ancak kâr sonuçları iyileşmiştir. Yoğuşmalı kombi pazarı %5 büyümüştür." dedi.

"TÜRKİYE DÜNYA İKLİMLENDİRME SEKTÖRÜNDE ANA ÜRETİCİLERDEN BİRİDİR"

Türkiye pazarı için 2016 yılının da değerlendirmesini yapan Avdel, "Bildiginiz gibi 2016 yılı zorlu bir yıldır. Ülke-
miz krizlerin ertesinde bile büyüme eğilimi gösteriyor. Kur dengesizliği önümüzdeki süreçte üreticileri daha fazla ilgilendirecek bir konu olarak görünüyor. Isıtma soğutma sektörü gerçekleştirilen yatırımlar ile Türkiye'nin gayrisafi milli hasılasına katkı sağlayan bir sektördür. Türkiye dünya iklimlendirme sektöründe ana üreticilerden biridir. Kentsel dönüşüm, doğalgazın yeni gittiği şehirler ve inşaat sektörünün büyüme potansiyeli sektörümüzü olumlu etkiliyor ve etkilemeye devam edecek. Doğalgaz gitmemiş şehir ve bölgeler var, yanı sıra yenileme çalışmaları var. Enerji Verimliliği Yönetmeliği sektörümüzü ilgilendiren en önemli konu... Sektörümüz bu konuya yönelik çalışıyor. Biz de cihaz ve sistemlerimiz ile önemli katkılarda bulunuyoruz ve artan bir ivme ile liderliğimizi sürdüreceğiz."

Samsung İnovasyon Merkezi açıldı

Samsung İnovasyon Merkezi açılışında Samsung Türkiye CEO'su DaeHyun Kim, Samsung yetkilileri ve sektörün etkili isimleri bir araya geldi. Yeni sistem klima ve iklimlendirme ürünlerini İnovasyon Merkezi'nde sergileyen Samsung, katılımcılara yeni nesil bir deneyimleme fırsatı sunuyor.



Samsung Electronics, sunduğu teknolojik çözümlerle müşterilerine yeni nesil deneyimler sunmaya devam ediyor. Üstün teknolojiye sahip klimalarıyla farklı ihtiyaçlara farklı çözümler sunan Samsung, yeni sistem klima ve iklimlendirme ürünlerini sergilediği ve deneyimleme fırsatı sunduğu İnovasyon Merkezi'ni Samsung Türkiye CEO'su DaeHyun Kim'in de katıldığı bir etkinlikle açtı. Açılışta iklimlendirme sektörünün duyanleri de katılarak merkezde bulunan Samsung ürünlerini deneyimleme fırsatı buldular. Açılıştaki Samsung Sistem Klimaları Ülke Müdürü Okan Tutcu Samsung Sistem Klimaları hakkında bilgi de verdi.

Akıllı enerji sarfiyatı ve yüksek performans sunan Samsung Sistem Klimaları'nın yenilenen ürün gamı Samsung İnovasyon Merkezi'nde sergileniyor. Güçlü stok yapısı ve hızlı tedarik zinciriyle satış öncesi ve sonrası destek hizmetinde müşteri memnuniyetine odaklanan Samsung Sistem Klimaları, aynı zamanda tasarımlarıyla öne çıkıyor. Sistem Klimaları, tasarımlarında alan verimliliği ve kolay kurulumu temel alarak sektörde düşük kurulum maliyetleri ve yüksek alan verimliliği ile rakiplerinden ayrılıyor.

Samsung İnovasyon Merkezi sektöre yönelik açılışında konuşan Samsung Sistem Klimaları Ülke Müdürü Okan Tutcu: "Zorlayıcı Pazar koşullarında bile Ar-Ge'ye yatırımı yapmaktan vazgeçmeyen Samsung, günde 40 milyon dolar AR-GE harcamalarına ayırıyor. Türkiye'de çok kısa sürede Love Mark haline gelen Samsung, İnovasyon Merkezi'nde 33 Türk start-up şirketinin inovatif çözümlerini, Ar-Ge gücü ve üstün teknolojiye donanımlarıyla buluşturuyor ve katma değerli çözümleriyle Türkiye'nin dijital dönüşümüne katkı sunuyor. İnovasyon ve tasarım alanında sektöre yön veriyor ve gelecek 10 yılda liderliğini pekiştirmeye yönelik Ar-Ge çalışmalarını bugünden planlıyor." açıklamasında bulundu.

Premium algısını yükselten ürün segmentini her geçen gün daha da güçlendiren Samsung, kendi Ar-Ge'sinde geliştirdiği, Wind-Free doğal serinlik teknolojisi kullanıyor. Böylece doğrudan gelen soğuk hava akımının yarattığı rahatsızlığı engelliyor ve kullanım alanlarında daha sağlıklı bir ortam yaratıyor. Sürdürülebilir ve doğa dostu bir anlayışla tasarlanan WindFree klimaları, 8 Kutuplu Diital Inverter Kompresör sayesinde daha az enerji tüketiyor ve daha sessiz çalışıyor. Aynı zamanda Wi-Fi kontrol özelliğiyle Samsung Sistem Klimaları, akıllı telefonlarla her yerden kontrol edilebiliyor.

Dünyanın en büyük Heat Recovery dış ünitesi Samsung'dan

Geçtiğimiz yıl, 30 HP ile dünyanın en büyük kapasitesine sahip VRF dış ünitesini sahaya sunan Samsung, bu sene de aynı kapasite ile ısı geri kazanımlı dış ünitesini sektöre tanıttı. DMV S 30 HP rakiplerinden farklı olarak %40 alan tasarrufu sağlamasıyla öne çıkıyor. Maksimum performans ile çalışan klima ısı geri kazanımlı dış ünitesiyle kusursuz iklimlendirme performansı sunuyor.

DVM S Water 30 HP yüksek tasarruf sağlıyor

Bir başka yeni ürün olan DVM S Water 30 HP, su tesisatı ekipmanlarında yaklaşık %40 tasarruf sağlıyor. Ayrıca, oransal su debisi kontrolünü otomatik olarak yapabiliyor. HP ve HR olarak piyasaya sürülen bu model, aynı zamanda yüksek oranda alan tasarrufu sağlamasıyla öne çıkıyor.

DVM S minimum alanda maksimum kapasiteyi garanti ediyor

DVM S Eco, %17 oranında alan tasarrufu sağlıyor. Aynı zamanda muadil/önceki modellere kıyasla %16 daha hafif ve kompakt bir tasarım sunuyor. Daire ve ofisler için tek bir dış ünite çözümü sunmak üzere tasarlanan ürün, ısıtma performansını %20 ve hava akışını ise %10 oranında artırıyor.

En kötü karar, kararsızlıktan daha iyidir



Hasan Besim KORUR

Hikayeyi hemen herkes bilir. Üniversitede hoca sınıfa elinde bir kutu ve bir fare ile gelir. Fareyi kutuya koyar ve öğrencilerine iki gün boyunca kutuya dokunmamalarını ister. Öğrencilerde hocanın dediğini yaparlar. İkinci günün sonunda hoca kutuyu açar. Fare kutunun içinde cansız bir şekilde yatmaktadır. Bu arada kutunun hemen her tarafı fare tarafından kemirilmiştir. Hoca öğrencilerine farenin neden öldüğünü sorar. Öğrenciler ise; havasızlıktan, açlıktan, susuzluktan hatta korkudan öldüğünü söyler. Hoca tüm öğrencileri dinledikten sonra, öğrencilerine söylemiş olduğunuz sebepler ölümün gerçekleşmesini sağlayan nedenlerdir. Ama asıl neden kararsızlıktır, der. Bu durum karşısında öğrencilerin şaşkınlığı bir kat daha artar. Bunun üzerine hoca konuşmasını sürdürerek kutuyu gösterir ve gördüğünüz üzere kutunun her tarafı fare tarafından kemirilmiş. Fare sadece herhangi bir noktaya yoğunlaşarak orayı kemirmiş olsaydı, kutuyu delerek dışarıya rahatlıkla çıkacak ve hayatını kurtarmış olacaktı. Oysa ki, fare nereyi kemireceğine karar veremediği için şuursuzca kutunun her noktasına saldırarak gücünü tüketti ve en sonunda da hayatını kaybetti, der.

Karar, bir iş veya sorun hakkında düşünülerek verilen kesin yargıdır. Başka bir ifade ile de karar, bir işletmede veya bir kurumda ya da herhangi bir politikada çeşitli eğilimlerin arasından seçilerek izlenen tutumdur.

Karar belirlemiş olduğumuz hedeflere ulaşmamız için kendimizde eylem gücü bulmamızı sağlar. Bir başka deyişle eylemin olmazsa olmazı karardır. Eylem ise insanı hedefine götüren bir güçtür. Karar vermeden yapılan eylem yukarıdaki hikayede olduğu gibi amacına ulaşamaz. Çünkü karar, eyleme geçmek için iç motivasyon sağlayacaktır.

Karar verebilme kişiden kişiye göre değişir, hatta büyük farklılıklar da gösterebilir. Kimileri çok önemli ve büyük konularda bile ayaküstü karar verebilirken bazı insanlar ise en basit bir konuda bile karar vermekte zorlanabilirler, hatta karar

veremeyebilirler. Bu durum kişilerin iç parametreleri ile ilgili bir hadisedir.

Aslında herhangi bir konuda karar vermek kolay, basit bir süreç değildir. Karar vermek her şeyden önce kendini çok iyi tanımayı gerektirir. Sonrasında dış koşulları bilmeyi ve değerlendirmeyi ve en sonunda da sonuçları öngörebilmeyi gerektirir. Bu süreçlerden her hangi birisinde yaşanan bir aksama ya da olumsuzluk, kararsız kalma sonucunu yaratır.

Bu arada bazı durumlar vardır ki, konuya uzaktan baktığınızda kararsızlık gibi görülebilir ama aslında kararsızlık değildir. Bu durumlar üşengeçlik, önemsememe, isteksizlik gibi durumlardır. Bu durumları kararsızlıkla karıştırmamak gerekir. Özgüven eksikliği, çekingenlik – utangaçlık, hayır diyememe, karşındakini kıramama, kimlik karmaşası, ayrıntılara takılıp kalmak, önem sırasına koyamamak, sorunlu – çatışmalı ortamlar, karşındakinin baskın tutumu, her türlü kararın olumsuz sonuçlar içermesi, bilgi sahibi olunmayan bir konu ile karşılaşma, kararı karşındakinin vermesini beklemek gibi nedenler kararsızlığa etki eden etmenlerdir.

Özetle kendimizi çok iyi tanımalıyız, buna göre eksik gördüğümüz taraflarımızı gözden geçirerek iyileştirip, önümüze koymuş olduğumuz hedefe ulaşmaya karar vererek, emin adımlarla sonuca ilerlemeliyiz.

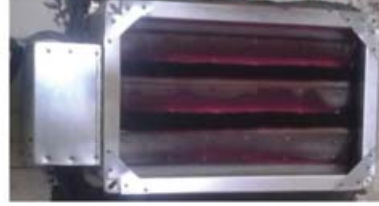


DOĞUŞ TEKNİK
KLİMA HAVALANDIRMA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.



ISI GERİ KAZANIM CİHAZLARI

BS 476 PART:20 BELGESİ



**YANGIN-DUMAN TAHLİYE
DAMPERLERİ**



LAMINAR FLOW ÜNİTELERİ



VAV / CAV DAMPER



YER KONVEKTÖRLERİ



DİFÜZÖR / MENFEZ GRUPLARI

Doğuş Teknik Klima Havalandırma Ltd. Şti

Merkez Ofis: Oruç Reis Mah.Giyimkent Sitesi Vadi Cad. No:10 Esenler/İstanbul

Telefon: 0090 212 332 12 16 (pbx) **Faks:** 0090 212 289 59 73

E - Mail : info@dogusteknik.com

Fabrika: Malkara Organize Sanayi Bölgesi 1.yol No:1 Malkara/Tekirdağ

Telefon: 0090 282 437 72 12 (pbx)

ODE yeni yatırımlarla birlikte her yıl yüzde 25 büyümeye hedefliyor

ODE Genel Müdürü Ali Türker: “Yaptığımız yatırımların cirolara, ürün kalitelerine yansıdığı bir döneme giriyoruz.”



ODE birçok sanayi kuruluşunun aksine 2016 yılını yatırımlar yılı olarak değerlendirdi. ODE'nin Çorlu ve Eskişehir'de gerçekleştirdiği yatırımlar yavaş yavaş devreye giriyor. Bu yatırımlarla birlikte hedef ihracatı arttırmak... ODE'nin yatırımlarını ve ihracat faaliyetlerini ODE Genel Müdürü Ali Türker'le konuştuk.

Sizi bilenler biliyor ama tanımayanlar için kısaca kendinizi anlatır mısınız?

1972 İzmir doğumluyum. Bornova Anadolu Lisesi ve Yıldız Teknik Üniversitesi İnşaat Fakültesinden mezun oldum. 1995 yılında ODE'de çalışmaya başladım. 22 yıldır ODE'de çeşitli pozisyonlarda çalışarak bu günlere geldik. 2014 yılından beri de ODE Genel Müdürü olarak devam ediyorum. İşe başladığım da ODE daha küçük bir firmaydı. Alım satım yapan ve ithalat yapısı güçlü bir firma olarak faaliyet gösteriyordu. Bugün ise satışlarının yüzde 95'i üretimden gelen, Türkiye genelinde 150 bayisiyle büyük bir sanayi firmasına dönüştü. Ben bu sürece en başından beri tanık oldum. İşe başladığım günden beri hiç bitmeyen bir tempo ve aktivite devam ediyor adeta aynı olan bir sene yaşamadım. Her sene farklı bir ürün, farklı bir üretim ve pazarlama anlayışı geliştiriliyor. Bu anlamda ODE'de çok hızlı ve dinamik bir ortam var. Yönetim Kurulu Başkanımız Orhan Bey çok hızlı hareket eden ve ciddi reformist kararlar alan birisi. Şahsen aynı işi birkaç yıl yapamayacağımı düşünürdüm, benim 22 yıl burada çalışmamı sağlayan ODE'nin bu dinamik yapısıdır.

ODE'nin markalaşma sürecinin örnek olduğunu düşünüyorum. Bu süreci anlatabilir misiniz?

ODE ilk başlarda yurtiçindeki büyük firmaların (bugün hemen hemen hepsi rakibimiz) bayiliklerini yapıyordu. Bazı ürünleri yurtdışından ithal edip pazara sunuyorduk fakat ithal ettiğimiz ürünler, taahhüt firmalarının ihtiyacı olan ve Türkiye'de olmayan ürünlerdi. Birçok ürünü Türkiye'ye ODE getirdi. Rakip firmalar benzer ürünleri piyasaya sununca da ODE, o rekabet ortamında kalmayıp yine farklı ürünleri pazara sundu. Bu yeni ürünlerle de markalaşmaya başladı. İlk yıllarda bayilik yaptığı markalarla olan gerek finansman gerekse de ürünler üzerinden kurulan diyaloglar markalaşma sürecinde bizim için çok önemli bilgi birikimini oluşturdu. Ayrıca Orhan Bey'in makine mühendisi olması, mühendislik çevresi ile bağlantılarının güçlü oluşu, onlara çok iyi çözümler üretebilmesi de ODE'nin markalaşma sürecine ciddi avantajlar sağladı. Bu süreçte oluşturduğu sermaye birikimi ile de bazı ürünleri burada üreterek bayi ağı oluşturmaya başladı. Cam yünü üretimiyle birlikte ODE sanayici kimliğine büründü. Ardından da kurumsallaşma çalışmaları hız kazandı. Büyük danışmanlık firmalarından destekler almaya başladık. ODE olarak 2007 yılında Turquality Programı'na dâhil olduk. Elbette Orhan Bey'in vizyonunu da anmak gerekiyor. Ben ilk görüşmeye geldiğimde bana “Ben bu sektörün en büyüklerinden biri olmayı hayal ediyorum.” demişti. Netice olarak bugün sektörde ODE'nin geldiği yer tartışılmaz bir nokta. 20 yıl içerisinde bir dönüşüm gerçekleştirdi.

ODE'nin gelecek planlamalarından da bahsedebilir misiniz?

Biz 5 yıllık bir iş planı yaptık, bu iş planına göre 2017 yılından itibaren her yıl ortalama yüzde 25 büyümeyi hedefliyoruz. Zaten son 15 yıldır ODE'nin birleşik baz da yıllık büyümesi yüzde 23 oldu. Önümüzdeki, 4 yılda da yeni kapasitelerimizle yüzde 25 büyümeyi hedefliyoruz. Yatırımlarımızı da buna göre gerçekleştiriyoruz. İlk yatırımımız bitümlü membran olacak. Deneme üretimlerimize başladık. Bir aksilik olmazsa bu ay içerisinde sevkiyatlarımıza başlayacağız. Şuanda 12 milyon metrekare kapasitemizi, yeni tesislerimizle 30 milyon metrekareye çıkarttık. Bu yatırımla birlikte su yalıtımı alanında bitümlü membranda liderliğe oynuyoruz.

YENİ YATIRIM YENİ PAZARLAR

2018 yılında da kauçuk köpüğü ile ilgili yatırımımızı devreye almayı hedefliyoruz. Bu tesisimizi iki ayrı fazda gerçekleştireceğiz. Bu yatırımların sağladığı kapasite artışıyla birlikte 30'a yakın ülkeye ihracat yapmayı, üretimin yüzde 60'ını ihracatta değerlendirmeyi hedefliyoruz. Eskişehir'deki kauçuk köpüğü fabrikası Çin ile Almanya arasında bulunan en büyük kurulu kapasiteli üretim tesisi olacak. Dolayısıyla biz ihracatta biz kendimize çok iddialı hedefler koyduk.

Cam yünü üretiminde her 7-8 yılda bir fırının yenilenmesi gerekir. Biz de 2016 yılında cam yünü fırınımızı yeniledik. Bu yenilemeyi hayata geçirirken de teknolojik bir yatırım yaparak oksijenli üretime geçtik. Bu sayede ürün kalitesini daha çok kontrol altında

tutabilme imkânı sağlayacak. Bir başka yatırım da yabancı ortaklarımızdan hisselerimiz satın alarak tümüyle yerli sermaye olduk. 2017 yılıyla birlikte bu yatırımların cirolara, ürün kalitelerine yansığı bir döneme gireceğiz.

Yeni tesisler hakkında bilgi verebilir misiniz?

ODE, Yapı ve HVAC olmak üzere 2 ana kategoride üretim yapıyor. ODE Isıpan markasıyla ekstrüde polistren esaslı ısı yalıtım malzemesi, ODE Membran markasıyla su yalıtım örtüleri, ODE Starflex markasıyla ısı, ses, ve yangın yalıtımında kullanılan cam yünü ve ODE R-Flex markasıyla da elastomerik kauçuk köpüğü tesisat yalıtım malzemesi üretiyoruz. 4 modern üretim tesisinde, 4 binden fazla ürün çeşidi ve uzman personeli ile yalıtım sektörünün en büyük üreticileri arasında yer alıyoruz. Çorlu üretim tesisi 15 bin m2 ve Eskişehir üretim tesisi 20 bin m2 kapalı alana sahip lojistik merkezi ile sevkiyat ve depolama konularında sektörde lider konumda bulunuyor. 100 milyon TL yatırımla hayata geçirdiğimiz Eskişehir'deki dev üretim tesisinin tamamlanmasıyla, toplamda 170 bin m2 açık, 100 bin m2 kapalı alan ile Türkiye yalıtım sektörünün en büyük kapalı alana sahip üreticisi olacak. Eskişehir üretim tesisinin tam kapasiteyle faaliyete geçmesiyle ODE, elastomerik kauçuk köpüğünde yıllık 20 bin ton, membranda 25 milyon m2, shingle'da ise 5 milyon m2 üretim hacmine sahip olacak. Eskişehir üretim tesisinin açılmasıyla 20 bin tona çıkartacağı kauçuk köpüğü üretim kapasitesi sayesinde Türkiye kauçuk pazarının 2 katı üretim kapasitesine sahip olacak olan ODE, teknik yalıtım sektöründe Çin ve Almanya arasındaki coğrafyanın da en büyük üreticisi konumuna yükselecek. Eskişehir üretim tesisi yatırımının tamamlanmasıyla birlikte, 2020 yılına kadar toplamda 450 milyon TL konsoli de gelir ile kapasite ve ciro açısından Türkiye'nin en büyük yalıtım firması olmayı ve 1 milyon USD üzerinde ihracat yaptığı ülke sayısını her yıl bir ülke arttırarak, ihracatın toplam ciroındaki payını yüzde 25'e çıkartmayı hedefliyoruz.

Artık üretimlerin çevreye duyarlı şekilde gerçekleştirilmesi dikkatle izleniyor. Siz bu tesislerde çevreye duyarlı bir üretim için neler yaptınız?

Tesislerden önce belirtmemiz gerekir ki, biz tüm ürünlerimiz EPD belgesine sahiptir. Bu alanda da tek firmayız. EPD gereğince deklare ettiğimiz rakamları sürekli olarak düşürmek için çalışmalar yürütüyoruz.

Eskişehir tesislerimiz için "Biz 2030 yılının fabrikasını yaptık." ifadesini kullanıyoruz. Bu alanda da oldukça iddialıyız.

Eskişehir üretim tesisimizde de "çevre dostu" uygulamalar önemli yer tutuyor. Henüz projelendirme safhasındayken; ısıtma, aydınlatma ve atık yaratmama konusunda gerekli tedbirler alındı. Bu konuda Türkiye'nin en önemli uzman isimleriyle çalışıldı ve onların birikimlerinden yararlanıldı. ODE'nin yangın, çevre koruma ve ısı yalıtımı konusundaki duyarlılığı projenin tamamına yansıtıldı. Bu kapsamda üretim tesisinin tasarımı; fotovoltaiik enerji üretimi, LED aydınlatma armatürleri, sifonik sistem yağmur suyu deşarjı ve gri su tesisatları gibi çevre dostu uygulamalar kullanıldı.

Üretim tesisinin gündüz aydınlatması, doğal aydınlatma malzemesi polikarbon ışıklıklarla sağlanıyor, otomatik duman damperleri de aynı zamanda doğal havalandırma sağlıyor. Oluşabilecek kirli havayı filtre etmek üzere scrubberlar kullanılıyor. Projede, zemin oturma alanı dışında kalan bölgelerde, araç park ve yükleme – boşaltma alanlarıyla birlikte peyzaj alanlarına da yer veriliyor. Peyzaj için gerekli bitki toprağı arazi içindeki kazılardan temin edilerek stoklandı. Tam kapasite üretime geçildiğinde taşıt trafiğinin 20.000 adet/yıl olacağı tahmin edilen projede; tüm servis üniteleri merkezleştirilerek, gerek enerji verimliliği ve gerek çevre kirliliği yaratmamak adına önlemler alınıyor.

İhracata büyük önem veriyorsunuz. İSİB'in ödülleri de bunu gösteriyor zaten. İhracat faaliyetlerinizden de bahsedebilir misiniz?

Biz 5 tane ürün grubu üretiyoruz. Hepsini için farklı öncelikli pazarlarımız söz konusu fakat genel anlamda bakıldığında bizim öncelikli pazarlarımız daha çok kuzey Afrika ve Ortadoğu ülkeleri. Bu ülkelerde iyi bir noktadayız. Avrupa pazarında belgelendirme maliyetleri çok yüksek. Ürettiğimiz ürünler kalite anlamında hiçbir sıkıntımız yok fakat sadece Fransa pazarına girmek için ciddi bir belgelendirme yatırımı yapmanız gerekiyor. Dolayısıyla belgelendirme, navlun ve lojistik konularında sıkıntı yaşadığımız bölgeler var. Bu sebeptir ki deniz yoluyla ulaşabildiğimiz bölgeler oldukça avantajlı. Kara yoluyla gidebildiğimiz yerlerde çok fazla rekabetçi olamıyoruz. Avrupa pazarı da nakliye sorunları nedeniyle bizim için öncelikli pazarlar olmuyor.

İHRACATTA BU YIL YÜZDE 30'LARA ÇIKMAYI HEDEFLİYORUZ

İhracatta bizim en büyük sıkıntımız, sürekli değişen ortam. 2012'de bizim 1 numaralı pazarımız Rusya'ydı ama geçen yıl bir liralık malzeme satamadık. Bu sebeplerden dolayı her yıl pazarlarımız değişebiliyor. Yaşanan tüm bu değişimlerin güzel tarafı şu; biz pazarlardaki bu oynaklıklara çok çabuk adapte olup, hızlı çözümler üretme anlamında kendimizi zorluyoruz. Gerek kendi içimizdeki krizler gerekse diğer ülkelerdeki krizlere çözüm bulmada Türkler olarak iyi adapte olabiliyoruz. 2016'da yüzde 23'lere geldik, bu yıl yüzde 30'lara çıkmayı hedefliyoruz.

Ar-Ge çalışmalarınızdan bahsedebilir misiniz?

Ar-Ge bölümümüzde inovatif birkaç ürün üzerinde çalışmalar yapıyoruz ama henüz belli bir olgunluğa gelmedikleri için bir şeyler söylemek için erken. Eskişehir tesisleri bünyesinde çok ciddi bir laboratuvar kuruluyor. Biz gerek XPS (Ekstrüde Polistren Köpük), gerek kauçuk, gerekse cam yünü yatırımlarımızı dışarıdan destek almadan kendi bilgi birikimimizle gerçekleştirdik. Hemen bütün ürünlerimiz en üst düzey markalarla birlete aynı kulvarda yarışabiliyoruz. Şu sloganı rahatlıkla söyleyebiliyoruz. "ODE kendi teknolojisini kendi yaratıyor."

KAUÇUK KÖPÜĞÜNÜ ÜRETEEN İLK YERLİ FİRMAYIZ

Daha çok ürün geliştirme çalışmaları yapıyoruz. Biz kauçuk köpüğünü üreten ilk yerli firmayız.

Türkiye'de kauçuğun pazar payı oldukça yüksek fakat biz artık biraz daha katma değerli ürünlere odaklanmak istiyoruz. İşçilik maliyetlerini azaltan, uygulama hatalarını minimuma indiren, daha hızlı uygulanabilen, standartlarından, kalitesinden emin olunacak folyo ve alüminyum kaplı kendinden yapışkanlı gibi farklı ürünler var.

Bu tür ürünler özellikle Avrupa'dan çok ciddi talep görüyorlar. Türk yalıtım pazarını da benzer şekilde dönüştürmeyi hedefliyoruz. Ayrıca etkin olduğumuz pazarlarda daha çok cam yünü kullanılıyor. Buralarda da bir dönüşüm gerçekleşecek ve bizim de bu dönüşüme hazır olmamız gerekiyor. Pazarda Türk ürünlerine büyük güven var ve ürünlerin kalite algısı çok yüksek.

SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİ

ODE, 30uncu yılını geride bıraktığımız 2015 yılında yalıtım sektöründe yine bir ilki gerçekleştirerek, sektörde kurumsal sosyal sorumluluk (KSS) raporunu yayınlayan ilk firma olduk. Yalıtımın faydasından iş güvenliğine, şirket değerlerimizden eğitime, çevre politikalarından ödüllere, ODE'nin sosyal sorumluluk bilincini bu raporda şeffaf bir şekilde ortaya koyduk. Bugün sektörümüzde ve Türk iş dünyasında bulunduğumuz saygın yeri, elde ettiğimiz cirodan ziyade her zaman koruduğumuz ahlaklı çalışma anlayışımıza, çalışanlarımıza ve çalıştığımız kurumlara sergilediğimiz adil tavrımıza, paydaşlarımızla kurduğumuz güvenilir ve şeffaf işbirliklerine borçluyuz. Hedefimiz öncelikle sektörümüzde, sonrasında da ülkemizdeki iş dünyası genelinde sürdürülebilirlik ve kurumsal sosyal sorumluluk alanında öncü ve örnek şirketlerden biri olmak.

Daikin ilk kombisini Türkiye’de üretti aynı anda Avrupa’ya sundu

Tüm dünyada özellikle soğutma teknolojisi ile tanınan Japon devi Daikin, Sakarya’daki tesislerinde ürettiği kombi ile ısıtmadaki iddiasını da ortaya koydu. Almanya’da düzenlenen Uluslararası Banyo Ekipmanları, Bina, Enerji, Klima Teknolojileri ve Yenilenebilir Enerjiler Fuarı ISH 2017’de ilk kez tanıtılan Daikin markalı ilk kombi, aynı zamanda sektörünün en küçük hacimli cihazı olarak segmentinde önemli bir yeniliğin de öncüsü oldu.



İklimlendirme sektörünün öncü markası Daikin, sektörünün en önemli fuarı olarak 14-18 Mart 2017 tarihleri arasında Almanya Frankfurt’ta gerçekleştirilen Uluslararası Banyo Ekipmanları, Bina, Enerji, Klima Teknolojileri ve Yenilenebilir Enerjiler Fuarı ISH’17’de ısıtma sektöründeki iddiasını gözler önüne serdi. Yeni yıla hem kendisi hem de sektörü açısından pek çok ilkler içeren yeniliklerle başlayan Daikin, soğutma sektöründeki teknolojik üstünlüğünü ısıtmaya taşıyarak, geniş ürün gamına kombiyi de ekledi. Daikin markasını taşıyan ilk kombi olarak Türkiye’de üretilen inovatif cihaz, sektörünün en küçük hacimli kombisi olarak da bir ilke imza attı. Daikin, Sakarya’daki tesislerinde ürettiği ilk kombisini ISH’17 Fuarı ile birlikte Avrupa’da da satışa sundu.

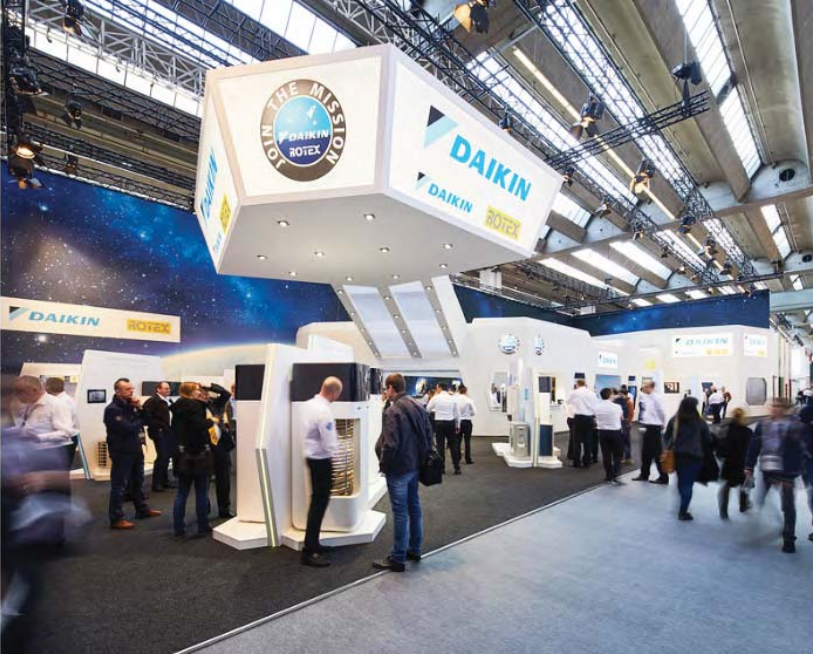
SAKARYA’DA ÜRETİLECEK, DÜNYAYA İHRAÇ EDİLECEK

İklimlendirme sektörünü domine eden şirket olarak ısıtma-daki iddiasını artıran ve kulvarında bir ilk olan tam yoğuşmalı Daikin Kombi’sini ISH Fuarı’nda tanıtan Daikin, bu yenilikçi cihazı ile büyük ilgi topladı. Daikin’in faaliyetleri, ilk kombisi ve ısıtmaya ilişkin çalışmaları hakkında bilgi veren Daikin Türkiye CEO’su Hasan Önder, şunları söyledi: “Öncelikle Daikin gibi dünyanın 145 ülkesinde faaliyet gösteren 92 yıllık bir iklimlendirme devinin, ilk kombisini Türkiye’deki fabrikamızda üretmiş olmaktan büyük bir mutluluk ve gurur duyuyoruz. Daikin’in sahip olduğu üstün Japon teknolojisi ile buradaki Ar-Ge merkezimizde yürütülen çalışmaların bir ürünü olan ilk Daikin kombimiz, birçok açıdan büyük önem taşıyor. Yeni kombimizin boyutu ile ısıtmayı yeniden tasarlarken, ihracat gücümüze de yeni bir değer kattık. Sakarya’da ürettiğimiz bu kombimizi Türkiye ile aynı anda Avrupa’da da satışa sunmanın yanı sıra dünyanın her yerine ihraç ederek Daikin Türkiye’nin, bölgenin lojistik üssü olduğunu bir kez daha göstermiş olduk. Daikin Türkiye olarak büyümemizi sürdürürken, bundan sonra Ar-Ge ve inovasyon konusundaki çalışmalarımızla da ülkemizden söz ettirmeyi hedefliyoruz.”

Daikin’in son 5 yılda Türkiye’de hızlı bir büyüme grafiği çizdiğine dikkat çeken Önder, “2016 yılı itibariyle ciromuz 935 milyon TL’ye; çalışan sayımız 1000 kişiye ulaştı. Bayilerimiz, servislerimiz ve tedarikçilerimizle çok büyük aile olduk. Bu yıl da büyümemizi sürdüreceğiz. Her yıl olduğu gibi 2017’de de sektör ortalamasının üzerinde büyüyerek, yüzde 18 oranını yakalamayı hedefliyoruz. Daikin’in soğutmadaki tecrübesini ısıtmaya taşımış olmamız, hem sektörümüze hem de ülkemize önemli katkılar sağlayacaktır” diye konuştu.

SEKTÖRÜNÜN EN KÜÇÜK HACİMLİ KOMBİSİ

Bu arada tasarımından kullanılan parçalara kadar tüm süreçlerinde Daikin üretim felsefesi (PDS- Production of Daikin System) ile geliştirilen Daikin Kombi, kullanıcı ve çevre dostu özellikleri ile sektörüne yeni bir soluk getiriyor. Estetik tasarımıyla dikkat çeken Daikin Kombi; 0,06 m3’lük hacmi



ile Avrupa'nın en küçük kombisi olurken, 40 cm. eni, 59 cm. boyu ve 25,5 cm. olan derinlik ölçüleri ile yepyeni bir kulvar açıyor. Sadece 27 kg. olan Daikin Kombi, kullanım alanlarında yerden tasarruf sağlarken estetik ve sık ön paneli ile de beğeni topluyor. Minimal Japon teknolojisi ile üretilen Daikin Kombi, ön panelinde bulunan LED ekran sayesinde kullanım kolaylığı sağlıyor. Klimalarında kullandığı Daikin Eye özelliğine kombisinde de yer veren Daikin, kombinin ön panelinde bulunan göz ile kombinin çalışma durumunu izleme olanağı sunuyor. Kombi stand-by bekleme modunda iken mavi ışığın yanıp söndüğü Daikin Eye, çalıştığında mavi, olası bir arıza durumunda ise kırmızı ışıkla durumunu gösteriyor.

KOMBİ İÇİN ÖZEL TASARIMLI EŞANJÖR

Hem verim hem de tasarruf artışı sağlayan tam yoğuşmalı Daikin Kombi'yi, benzerlerinden ayırtıran bir özelliği de sahip olduğu eşanjör sistemi. Japon teknolojisi ile Sakarya'daki Ar-Ge Merkezi'nde geliştirilen özel tasarım premix eşanjörü ile verimlilik ve performans değerlerini yukarı taşıyor. "Eşanjör kombinin kalbidir" diyerek Avrupa ERP Standartları'na uygun, A enerji sınıfı eşanjörü sayesinde Daikin Kombi, kullanıcılarına yüzde 109'a kadar yüksek verim sunuyor. Gücü estetikle birleştiren yeni nesil dizaynı kadar, kış aylarında ısıtma, 4 mevsim de sıcak su sağlayan performansı ile de göz dolduruyor. Bunun yanı sıra 49 dB* ile sessizlik içinde çalışan Daikin Kombi, 17 ayrı emniyet sistemi ile güvenliği ön planda tutuyor. Daikin kombi, 3 yıl garanti süresi ile kullanıcılarına mekanlar için küçük, soğuklar için büyük çözüm sunarken, bir Daikin klasiği olarak yüksek verim ve tasarrufu aynı anda sunuyor.

Sınıfının en kompakt kombisi olarak Daikin ürün gamına katılan Daikin Kombi'nin bazı diğer özellikleri ise şöyle:

- Yüksek sezonsal verimlilik frekans kontrollü fan yapısı sayesinde 1/8 oranında modülasyon oranı sağlıyor. Böylece kombinin dur/kalk çalışması engellenerek ısıtma konforu artırılarak tasarruf sağlıyor.

- Daikin kombi, kullanıcılarına 1/8 modülasyon oranı ile istedikleri odayı istedikleri ısıda tutabilme imkanı veriyor.

- Güvenli yanma teknolojisi olan Scott kontrol sistemi hatasız hava ve gaz karışımı ile yanma kontrolü sağlayan kombi, farklı gaz tiplerine hızlı ve otomatik adaptasyon ve yüksek kullanım ömrü sunarak cihazdaki yanma tutarsızlıklarının önüne geçiyor.

- Daikin kombi, metal-fiber alaşımlı brülör teknolojisi sayesinde kombi sürekli 3kw minimum kapasitede çalışabiliyor.

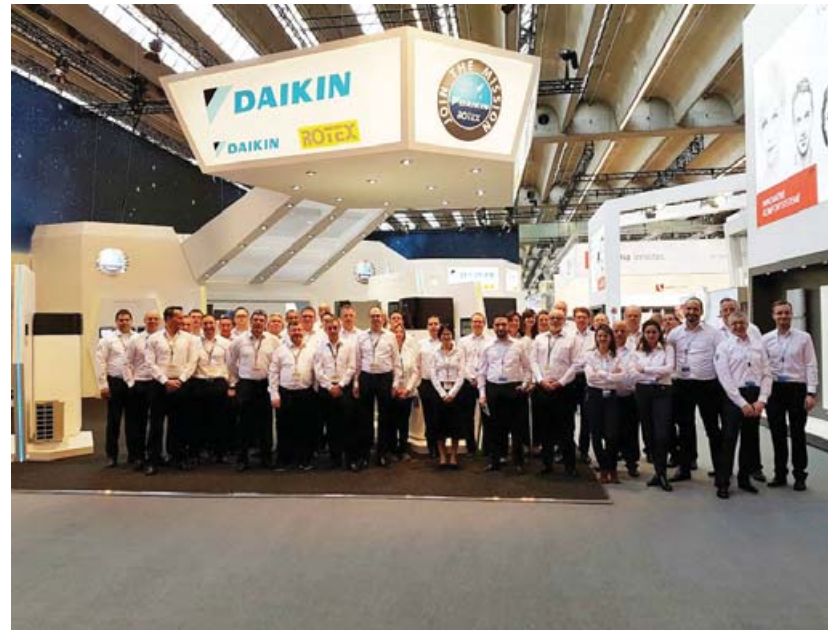
- Daikin, kombi kullanıcılarına pirinç hidrolik grup ve Daikin tasarım sifon ile yüksek malzeme kalitesi sunuyor.

- Otomatik gaz adaptasyonu ile de cihazın her türlü koşulda verimliliğini korumasını sağlıyor.

*EU standartlarına uygun enerji etiketi ses gücü değeridir. Ses basıncı 39 dB'dir.

DAIKIN, GENİŞ ÜRÜN GAMIYLA ISH FUARI'NDA BEĞENİ TOPLADI

Daikin, ISH Frankfurt Fuarı'nda, Avrupa, 8. Hall E94 numaralı standında, yarattığı futuristik atmosferle misafirlerini ağırladı. Uzay gemisini andıran standında, "Join The Mission-Göreve Katıl" sloganıyla iklimlendirme sektörüne kazandırdığı son yenilikleri sergileyen Daikin, yeni Daikin Kombi'nin yanı sıra Avrupa'da ve Türkiye'de en çok tercih edilen ısı pompası Altherma ürünündeki yeni teknolojiler ile de beğeni topladı. Yeni ve çevreci soğutucu akışkan R32'li cihazlar, kontrol sistemlerindeki yenilikler ve müşteri hizmetleri alanında yapılan geliştirmeleri de ISH'17 Fuarı'nda tanıtan Daikin, Avrupa'nın dört bir yanındaki bağlı şirketlerinden gelen temsilcilerini de fuar boyunca standında ağırladı. Daikin Türkiye de, ısıtma bayileri ile birlikte fuarı ziyaret eden en büyük gruplardan birini oluşturdu.



Maxx Royal Resort, sertifikalı Niba soğutma kulelerini tercih etti

Prestij ve lüks denildiğinde ilk akla gelen tesislerden Maxx Royal, Belek Golf Resort'ta sertifikalı Niba soğutma kulelerini tercih etti. Belek'teki tesisinde hep en iyilerle çalışan Maxx Royal, ziyaretçilerin konforunu, CTI ve Eurovent sertifikalı NB model soğutma kuleleriyle garanti altına aldı.

2017'de devreye alınan CTP (Camelyaf Takviyeli Polyester) malzemeden üretilmiş soğutma kuleleri, HVAC sektöründe sürekli büyüyen Niba'nın önemli bir referansı oldu.



Yassıada'nın Dönüşüm Projesinde iklimlendirme Systemair'a emanet



Tamamlandığında içerisinde Adnan Menderes Kongre Merkezi, Özgürlük Müzesi, otel, restoran, hamam, kafeler, idare binası, yat limanı karşılama merkezi, bungalovlar, soğutma kulesi vb. gibi birçok yapının yer alacağı Yassıada'da inşaat devam ederken; iklimlendirme sistemleri için Systemair ile anlaşma sağlandı.

Proje kapsamında debileri 2250 m³/h ile 25.000 m³/h arasında değişen plakalı ısı geri kazanımlı yirmi sekiz adet klima santrali, dokuz adet IGH FX ısı geri kazanım cihazı, dört adet çatı tipi dik atışlı duman egzoz fanı ve yeni nesil Pool-line serisi havuz nem alma santrali için anlaşma sağlandı. Ayrıca projenin tüm kana tipi fanları, hücreli fanlar ve davlumbaz egzoz fanları için de Systemair ürünleri tercih edildi.

Wilo 600'e yakın ürünle Mersin Entegre Sağlık Kampüsü'nde çözüm ortağı oldu

Kamu Özel Ortaklığı (PPP) modeli ile gerçekleştirilen ve Türkiye'nin ilk entegre sağlık kampüsü olma özelliğini taşıyan Mersin Entegre Sağlık Kampüsü'nün, ısıtma soğutma ve havalandırma sistemlerinde tercihi Wilo oldu.

Türkiye'nin hizmete açılan ilk 'Entegre Şehir Hastanesi' olan Mersin Entegre Sağlık Kampüsü'nde, Wilo pompaları tercih edildi. 232 bin metrekare inşaat alanına sahip, 1.300 yatak kapasiteli Mersin Entegre Şehir Hastanesi bünyesinde son teknolojinin kullanıldığı; Anjiyografi Merkezi, Hiperbarik Oksijen Merkezi, Yanık Tedavi Merkezi, Radyasyon Onkolojisi, Nükleer Tıp, Diyaliz, Doğum, Tüp Bebek ve daha birçok ünitenin hizmet vermesine

imkân sağlanıyor. Mersin Entegre Sağlık Kampüsü projesinde 600'e yakın Wilo ürünü kullanıldı. Özellikle ıslak rotorlu Yonos Maxo'nun sahip olduğu EC motor teknolojisi sayesinde tesis en yüksek düzeyde enerji tasarrufu sağlama imkânına kavuştu.

Finans dünyasının prestijli dergisi EMEA Finance tarafından, 2014 yılında Orta ve Doğu Avrupa bölgesindeki "En İyi PPP Projesi" ödülünü almaya hak kazanan Mersin Entegre Sağlık Kampüsü projesinde çözüm partneri olarak yer alan Wilo, proje tesliminden sonra da satış sonrası hizmet ve teknik destek konusunda çözüm ortağı olmaya devam edecek.



Medipol Üniversitesi Kavacık Kampüsü'nde Üntes ürünleri kullanıldı

Medipol Üniversitesi Kavacık kampüsü bütünüyle tamamlanarak, öğrencilere yepyeni bir dünyanın kapılarını açtı. Beykoz Ormanlarına komşu olan kampüste, Uluslararası Tıp Fakültesi, Hukuk Fakültesi gibi 10 fakülte, 4 yüksek okul, 1 de Hazırlık dil okulu bulunuyor. Eğitim ve Öğretimin 2012-2013 yıllarında başladığı kampüs, devam eden inşaatı ile şuan tam bir eğitim üssüne dönüştürülmüş durumda.

Yerleşke içerisinde eğitim-öğretim dersliklerinin yanı sıra, tenis ve basketbol sahaları, öğrenci yurtları, alışveriş merkezi, kafe ve restoranlar, konferans salonları, kültür-sanat yapıları, araştırma laboratuvarları ve üniversite hastanesi bulunuyor.

Her türlü detayın düşünülerek planlandığı bu kapsamlı projede, 44 adet otomasyonlu Üntes Klima Santrali, 25 adet Üntes Hücreli Aspiratör ve 28 adet Üntes Vam Cihazı kullanıldı. Projede kullanılan tüm klima santralleri paket otomasyonlu olup Mcc ve Dcc pano cihaz içinde monteli olarak sunuldu. Santral fanlarında yüksek verimli EC fanlar kullanıldı. EC fan ile elektrik tüketimindeki tasarruf sayesinde işletme açısından kullanıcılara büyük avantaj sağlandı. Bazı mekanlarda kullanılan yüksek verimli ısı geri kazanım cihazları ile %100 taze hava ihtiyacı karşılanmıştır.



Medipol Eğitim ve Sağlık Grubu Mekanik Koordinatörü Murat Kutlu, ellerindeki veriler doğrultusunda kendilerine en uygun partnerin Üntes olacağını, böyle detaylı projede en optimum sistemlerin seçilmesi hususunda Üntes'in engin tecrübesinin aktarılmasının da önemli olduğunu belirtmiş, tüm süreçte her zaman yanlarında olan Üntes yetkililerinden memnuniyetini dile getirmiştir.

Uniq AVM ve Uniq Hall'de Üntes ürünleri tercih edildi



İstanbul Maslak'ta yer alan Uniq İstanbul yeni nesil kültür-sanat ve yaşam merkezidir. Alışveriş imkanının yanı sıra ziyaretçisine kendini sürekli yenileyen kültür-sanat, eğlence ve iş dünyasını bir araya getiren bir ortam sunuyor.

Bir TURKMALL yatırımı olan projede konser, tiyatro, müzikal, sergi, kongre, eğitim, toplantı, seminer, alışveriş ve yeme-içme gibi pek çok aktivitenin yapılması mümkün.

LEED sertifikasına sahip olan Uniq İstanbul projesinde çevre dostu ve sürdürülebilir ürünler tercih edildi. Yedi Sanatın Yeni Merkezi olan 5.800 seyirci kapasitesine sahip UNIQ Hall ve yeme-içme alanları ile mağazalardan oluşan 15.000 m² yaşam alanındaki Uniq AVM'de, TURKMALL ile yıllar boyu oluşan güvenin neticesinde Üntes ürünleri tercih edildi.

Enerji verimliliğinin yanında her mevsim konforun da he-

deflendiği projenin havalandırılmasında 22 Adet Üntes ısı geri kazanımlı Santral ve 100 adet Üntes Gizli tavan tipi fan-coil kullanılmaktadır.

Kompleksin Avm tarafından yüksek verimli rotorlu ısı geri kazanımlı cihazlarla enerji verimliliği hedeflenirken, Uniq Hall tarafından geçiş mevsimlerinde free-cooling (serbest soğutma) yapabilen by-pass damperli plakalı ısı geri kazanım cihazları tercih edildi. Böylece neredeyse bütün sezon soğutma ihtiyacı olan yapıda işletme maliyetleri en aza indirildi. Bunun yanı sıra değişken hava debisi teknolojisi sayesinde, her mahalin anlık ihtiyaçlarına cevap verebilecek bir sistem oluşturuldu. Bu sayede her koşul altında istenilen konfor şartları en uygun şekilde sağlanırken, hem de ihtiyaca göre çalışan bir sistem kurulduğu için enerji tasarrufu sağlanmış oldu.

Üçüncü jenerasyon Üntes Fan Coil'lerin kullanıldığı mahallerde, kullanıcılar sessiz konfor ile tanıştılar. Üç ayrı basınç sınıfında üretilen yeni jenerasyon Üntes Fan Coil cihazları, her mahalin ihtiyaçlarına cevap verebilen, verimli, sessiz ve güvenilir bir çözüm olarak müşteriye sunuldu. Üntes Ar-ge mühendislerinin başarılı çalışmaları sonucu geliştirilen ürünlerin, tasarım aşamasında Cfd ve mukavemet analizleri yapılarak en iyi performansa sahip dayanıklı bir ürün ailesi oluşturulmuştur. Üntes'in her 1 kW'dan emin olun ilkesinde doğrultusunda kurulan Ar-ge laboratuvarında yapılan testlerle geliştirme aşaması son bulan ürünler, sahada üstün bir şekilde kullanıcısına hizmet vermektedir.

3. Havalimanının su ve mekanik yalıtımı Ode'den

Eskişehir'de 100 milyon TL'ye mal olacak entegre tesisinin ilk fazında üretime başlayan ODE Yalıtım, Türkiye'nin en büyük projelerinin ısı ve su yalıtımlarında tercih edilen marka olmaya devam ediyor. Tamamlandığında dünyanın en büyük havalimanlarından biri olacak 3. Havalimanı ve birçok şehir hastanesi projelerinde ODE Yalıtım ürünleri tercih edildi.



Yalıtımda dünya markası olma vizyonu doğrultusunda her alandaki yatırımlarına ara vermeden devam eden ODE, tamamlandığında dünyanın en büyük havalimanlarından biri olacak olan 3. Havalimanı başta olmak üzere birçok büyük projenin tercihi olmaya devam ediyor. 3. Havalimanı'nın su ve mekanik ısı yalıtımında ODE ürünlerinin kullanılacağını açıklayan ODE Yalıtım Genel Müdürü Ali Türker, 2017 yılına Türkiye'nin en büyük projeleriyle yaptıkları anlaşmalarla girdiklerini söyledi.



ODE Yalıtım'ın 2015 yılından beri büyük bir yatırım atağında olduğunu anlatan Ali Türker, " Eskişehir'de yatırıma geçtiğimiz yıl yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen ara vermeden devam ettik. Tamamlandığında 100 milyon TL'ye mal olacak bu tesisimizin ilk fazında da üretime Mart ayında başladık. 2017 yılı ODE açısından oldukça iyi başladı. Türkiye'nin en

büyük projelerinin tercihi olmaya devam ediyoruz. Son dönemde yaptığımız anlaşmalar arasında 3. Havalimanı, Ankara Bilkent Şehir Hastanesi, Adana Şehir Hastanesi, Bursa Ali Osman Sönmez Devlet Hastanesi ve Çorum Eğitim ve Araştırma Hastanesi bulunuyor. 3. Havalimanı'nın su ve mekanik yalıtımı, Avrupa'nın en büyük şehir hastanesi olacak olan Bilkent Şehir Hastanesi'nin su ve mekanik, Adana Şehir Hastanesi'nin tüm mekanik yalıtımı, Bursa Ali Osman Sönmez Devlet Hastanesi'nin su yalıtımı, Çorum Eğitim ve Araştırma Hastanesi'nin ise su ve mekanik yalıtımı ODE ürünleri ile yapılacaktır" dedi.

Türkiye için çok önemli olan bu dev projelerde ODE ürünlerinin kullanılmasından büyük memnuniyet duyduklarını anlatan Türker şunları söyledi: " Yalıtım sektöründe 30 yıllık bir geçmişimiz var. Bu geçmişin verdiği güçle yolumuza daha da büyüyerek devam ediyoruz. Hem çok büyük projelerde yine öncelikli tercih olduk hem de tamamlandığında ODE'yi teknik yalıtım sektöründe Çin ve Almanya arasındaki coğrafyanın en büyük üreticisi konumuna getirecek Eskişehir fabrikamızın ilk etabında üretime başladık. Sektördeki liderliğimizi, Eskişehir fabrikamızla beraber artan yüksek üretim kapasitemizle birleştirerek, ihracatta da atılım yapmayı ve önümüzdeki 4 yıl içinde ihracatımızı % 100 arttırmayı hedefliyoruz."



İKLİMLENDİRME SİSTEMİNİZ PLANLANAN PERFORMANSA SAHİP Mİ?



Makro Test herhangi bir yaşam alanı veya iklimlendirme tesisi için tasarımı ve gerçekleştiren sonuçları proje tasarımcısına, uygulamacısına ve yatırımcısına rapor ederek, istenildiğinde sistem verimliliğini arttırmaya dönük, dengeleme ve ayarlama işlerini teknik gereklilikler doğrultusunda yapmaktadır.

MAKROTEST İKLİMLENDİRME SİSTEMLERİ AYAR DENGELEME DEVREYE ALMA VE SERVİS HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ

Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 3. Cadde No: 12 Ümraniye / İstanbul

Tel: 0216 313 08 08 Faks: 0216 313 27 47

www.makrotest.com.tr info@makrotest.com.tr

Daikin'den Sağlık Haftası'nda kaliteli hava için önemli tavsiyeler

İç mekan hava kalitesinin sağlığımız üzerinde önemli etkileri bulunduğu uzmanlarca belirtiliyor. Sağlıklı bir yaşam için beslenme ve spor kadar iklimlendirmenin önemi de biliniyor. Sağlık Haftası nedeniyle bir açıklama yapan Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, kaliteli nefes alabileceğimiz ve konforlu iç mekanlara ilişkin önemli tavsiyelerde bulundu.



Tüm dünyada 7-13 Nisan arasında kutlanan Sağlık Haftası nedeniyle bir açıklama yapan Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, iç mekan hava kalitesinin önemine dikkat çekti. Isıtma, soğutma ve havalandırma ile sağlık arasındaki yakın ilişkiye vurgu yapan Daikin, iklimlendirme konusunda dikkat edilmesi gereken önemli tavsiyeler paylaştı. Yapılan araştırmaların sonucunda iç mekan hava kalitesi ile sağlık arasındaki ilişkinin uzmanlarca tespit edildiğini vurgulayan Daikin, doğru iklimlendirme konusunda yapılması gerekenleri şöyle sıraladı:

- Sağlıklı bir yaşam için beslenme ve spor kadar iklimlendirme de önemli. Çünkü insanlar barınmadan çalışmaya, eğitimden alışverişe birçok ihtiyacını karşılayabilmek amacıyla günlerinin büyük bir bölümünü binalarda geçiriyor. Bu nedenle yaşam kalitesi için evlerden ofislere kadar her alanda doğru iklimlendirme büyük önem taşıyor.
- Bugün artık biliyoruz ki iç mekan hava kalitesi sağlığından verimliliğine kadar insan doğasını etkiliyor. O nedenle kapalı mekanlarda iç hava kalitesinin kontrol edilmesi gerekiyor. Bunun için iklimlendirme konusunda işin uzmanları ile birlikte hareket etmek gerekiyor. Çünkü her mekanın ihtiyacı farklıdır. Bugün iklimlendirme sektörü farklı mekanlara, farklı ihtiyaç ve beklentilere farklı cihaz ve uygulamalarla yanıt verebiliyor. Ayrıca cihazların periyodik bakımlarının da yapılması gerekiyor.
- İç hava kalitesini etkileyen en önemli unsurlardan biri de nemdir. Normalin üzerinde nem oranı da, düşük nem oranı da rahatsızlık yaratır. Bu konuda önemli bir otorite olan ASHRAE standartlarına göre ideal şartlar için sıcaklığın 20-25,5 °C, ne-

min ise %30-60 arasında olması gerekiyor. Bu nedenle cihaz seçimi yaparken sadece ısıtma – soğutma gücü ve aralığı kadar nemlendirme özelliğine de dikkat etmek gerekiyor. Bunun yanı sıra pratik bir yöntem olarak hava temizleme cihazları ile de ortamın nem dengesi sağlanabilir.

- Bu arada özellikle klimanın hasta ettiği konusunda yaygın bir inanış söz konusu. Oysa yaz aylarında hasta eden klima değil, klimanın yanlış kullanımıdır. Doğru klima kullanımında ortam sıcaklığı 25°C'nin altında tutulurken, dış ortam sıcaklığından maksimum 6°C daha düşük bir sıcaklığa ayarlanması gerekir. Hava sıcaklığının çok fazla arttığı dönemlerde bu fark 10°C'ye kadar çıkarılabilir. Ayrıca dışarıdaki sıcaklık artışına göre ortam sıcaklığının belirli aralıklar ile düşürülmesi, hem sağlık hem de tasarruf açısından önemlidir.

- İklimlendirme sektörünün en önemli görevlerinden biri iç mekan hava kalitesini sağlamak. Sektörün öncü ve yenilikçi şirketi olarak, bu konuda çok önemli Ar-Ge ve inovasyon çalışmaları yapıyoruz. Cihazlarımızda kullandığımız Daikin'e özel titanyum appetit fotokatalitik hava temizleme filtresi, hava temizleme sistemlerinde kullandığımız Streamer teknolojisi, havayı üstünüze üflemeyen akıllı kanat sistemi gibi geliştirdiğimiz pek çok özellik ile kullanıcılarımızın yaşam kalitesini yükseltecek yeniliklere imza atıyoruz. Bunun yanı sıra kaliteli hava konusunda bilinçlendirme çalışmaları da yürütüyoruz.

Önder, Sağlık Haftası'na ilişkin mesajında ayrıca "Mutlu bir yaşamın sırrı sağlıklı olmaktan geçiyorsa, sağlıklı olmanın bir sırrı da temiz hava solumak. Herkese sağlıklı ve mutlu bir yaşam dilerken, beslenme ve spora verdikleri önemi soludukları havaya da vermelerini öneriyorum" dedi.



**İhracatınızı
arttırmak
istiyor
musunuz?**



İSİB

**İKLİMLENDİRME SANAYİ
İHRACATÇILARI BİRLİĞİ**

Ceyhun Atuf Kansu Cad. No: 120 Balgat - Ankara

Tel: +90 312 447 27 40 • Fax: +90 312 446 96 05

www.turkishhvacrindustry.com

13. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi gerçekleştirildi

TMMOB Makina Mühendisleri Odası'nın (MMO) düzenlediği 13. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi (TESKON) ve Teskon+Sodex-Fuarı, İzmir'de MMO Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde gerçekleştirildi. Dört gün süren kongrenin ana teması, "Tesisat Mühendisliğinde Bütünleşik Tasarım" oldu.



TESKON 2017 kapsamında hakem incelemesinden geçirilen toplam 170 adet tam metin bildiri, 5 paralel oturumda sunuldu. Kongre kapsamında Jeotermal Enerji Seminerinin yanı sıra çeşitli başlıklarda kurslar ve paneller düzenlenendi. Kongre ile birlikte eşzamanlı düzenlenen Teskon+Sodex Fuarı ise tesisat alanında ürün ve hizmet üreten önemli firmaları bir araya getirdi.

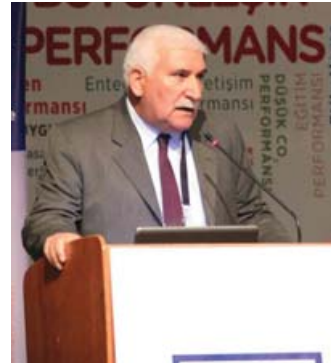
Hacivat-Karagöz gösterisi ile başlayan kongrenin açılış konuşmaları, MMO İzmir Şube Yönetim Kurulu Başkanı Güniz Gacaner Ermin, Kongre Yürütme Kurulu Başkanı Prof. Dr. Ali Güngör, Hannover Fairs Turkey Genel Müdürü Alexander Kühnel, Türk Tesisat Mühendisleri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Birol Kılış, MMO Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ekber Çakar ve TMMOB Yönetim Kurulu Başkanı Emin Koramaz tarafından yapıldı.

MMO Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ekber Çakar açılıшта özetle şöyle konuştu:

"Isıtma, soğutma, havalandırma, klima, tesisat sistem ve elemanlarından oluşan iklimlendirme sektörünün mevcut durumuna baktığımızda, sektörün yaklaşık olarak yüzde 80-83'ünün KOBİ niteliğindeki işletmelerden oluştuğunu görüyoruz. Sektörün üretim değeri 2016 yılında 8,6 milyar TL,

katma değeri 2,3 milyar TL'dir. Üretimin imalat sanayi içindeki payı yüzde 1,8'dir. 2016 yılı sektör ithalatı 4,4 milyar TL, ihracatı 2,8 milyar TL; ihracatın ithalatı karşılama oranı ise yüzde 69,5 olmuştur. Hammaddede dışa bağımlılık oranı yüzde 30,2'dir. Yüzde 25,1 oranındaki katma-değer düzeyi düşüktür. GSMH içinde yüzde 1 olan Ar-Ge ve inovasyon alt yapısının gelişmemiş olması, ara mal üretimindeki yetersizlik, ara mesleki eleman ihtiyacı, markalaşma ve patent sayısının düşük düzey, kayıt dışı oranının yüksek olması ve haksız rekabet, üniversite-sanayi işbirliğinin koordinasyonu ve ortak çalışmaların yeterli olmaması, sektörün başlıca sorunları arasındadır.

Bu noktada ülkemizin kaynaklarının ve üretim potansiyelinin küresel güçlerin baskısından bağımsız bir şekilde değerlendirilmesi gerektiğini söylemeliyim. Bilimi ve teknolojiyi esas alan, Ar-Ge teşviklerinde ülkemiz insan gücüne ağırlık veren, yerli yatırımcıyı özendiren ve koruyan, devletin ekonomideki yönlendirici



liğini ekonomik etkinlikte toplumsal yararı gözeterek uygulayan, dış girdilere bağımlı olmayan, sosyal devlet anlayışı temelinde istihdam odaklı ve planlı bir kalkınmayı öngören politikalar gerekmektedir.

Anayasa değişikliğinin ülkemize istikrar getirmeyeceği daha ilk günden görülmüştür

Ülkemizin sanayisi bugün giderek kan kaybetmektedir. Ülkemizin zengin işgücü ve kaynakları verimsiz alanlarda çarçur edilmekte; en büyük gücümüz olan nitelikli işgücü vasıfsızlığa, kaynaklarımız çoraklaşmaya başlamıştır. Tüm dünyada teknoloji hamlelerinin yapıldığı bu dönemde Türkiye, rant paylaşımı çarklarıyla adeta üçüncü dünya ülkesi konumuna kaymaktadır. Sanayisizleşmeyi üreten, işsizlik üreten, gelir dağılımını gün geçtikçe daha da bozan bir ekonomik model söz konusudur. Ülkemiz; yeraltı, yerüstü tüm kaynaklarını, doğal ve kültürel varlıklarını özel çıkarlar uğruna yok eden bir düzenin boyunduruğu altındadır. Bu yapıda sanayi de ancak taşeron düzeyde kalabilmektedir ve bu durumdan hızla kurtulmak gerekmektedir.

Kuşkusuz siyasal ortamın da ekonomiyi, sanayiye, üretimi, it-halata fazla bağımlı olmayan bir ihracatı, yatırımları ve mühendisliği destekleyici, işsizliği azaltıcı olması gerekir. Ancak şu an üzerinde yoğunlaşılan yol, köprü, inşaat vb. mega/büyük projeler, öncelikli toplumsal gereksinimler değildir. 16 Nisan'da yapılan Anayasa değişikliğinin birbirine çok yakın sonuçları ve ülkemizin içine girdiği yeni siyasal atmosferin belirsizliklerinin yaratacağı kırılganlıkların giderek artma olasılığı da yüksektir. Zira Anayasa değişikliği, kamu yönetimini ve ekonomiyi tek elde toplayarak yeni kriz öğelerini beraberinde getirecektir. Bu Anayasa değişikliğinin ülkemize istikrar getirmeyeceği daha ilk günden görülmüştür. Ayrıca 16 Nisan için kamuoyuna yansıyan birçok usulsüzlük iddiası bulunduğu, Yüksek Seçim Kurulu'nun mühürsüz zarf ve oy pusulalarının iptaline yönelik 2010 yılında getirilen bir hükmü iktidar partisi isteği üzerine uygulamaması, usulsüzlük ve adaletsizliği meş- rulaştırmaktadır."

TMMOB Yönetim Kurulu Başkanı Emin Koramaz'da açılıştta özetle şunları söyledi:



"Tesisat mühendisliği, ma- kine mühendisliğinin temel disiplinlerinden biridir ve tes- sat sektörü, cihaz, malzeme, ekipman üretimi ve taahhüt uygulamalarıyla birlikte cid- di bir pazar oluşturmaktadır. Sektörde ürün tasarımı, imalata, satış hizmetlerine, kullanım alanlarına ilişkin pro- jelendirme hizmetlerine, cihaz ve sistemlerin montaj, işletme- ye alma, test, kontrol, kabul, işletme ve bakım aşamalarına

kadar sürecin her noktasında makina mühendisleri görev yapmaktadır. Dolayısıyla sektörün geliştirilmesi ve korunması bizler için özel bir önem taşımaktadır. Sektörün sorunlarının tespiti, çözümlerinin ne olabileceğinin her yönüyle tartışıldığı kongrelerimiz sayesinde, bu ülkede tesisat mühendisliği kav- ramı anlamlı bir yere oturmuş, görünür, bilinir bir aşamaya gelmiştir.



Demokratik duyarlılıkları geliştirmeliyiz

Ekonomide baş gösteren küçülme ve iktidarın neden oldu- ğu ekonomik siyasi riskler ülkemiz ve sanayiye bunaltmakta- dır. Türkiye'nin politik ve jeopolitik düzeyde biriken riskleri; özellikle saray rejimi odaklı Anayasa değişikliği ile parla- mentonun etkisizleştirilmesi ve yetkilerin Cumhurbaşkanın- da toplanmasına yönelik siyasi hamleler, kaotik bir durum yaratmış ve ekonomiyi sarsan yeni bir faktör olmuştur.

Bu gerçekliğe, şimdi de referandumun başa baş sonuçları eklenmiştir. Oysa rejim/sistem, Anayasal düzen değişimi ya- pan Anayasalar, bir şekilde ve mutlaka, toplumsal ve siyasal bir mutabakatı, tartışmasız bir halk çoğunluğunu, tartış- masız bir tarihsel meşruiyeti gerektirir. Ancak referandum sonuçlarında böylesi bir meşruiyet yoktur. Aksine büyük bir yarılma söz konusudur ve bu durum ülkemize sanıldığından daha fazla güç kaybettirecektir. TMMOB Anayasa değişikliği sürecinin başından beri yapılmak istenen değişiklikleri bütün yönleriyle değerlendirmiş; yaptığı açıklamalar ve yayımladığı dokümanlarla meslektaşlarını ve halkı bilgilendirmeye çalış- mıştır. Ancak bütün olumsuzluklara karşın bu referandum süreci, ülkemizde demokratik duyarlılıkların geliştiğini, top- lumun en az yarısının mevcut gidişe hayır dediğini, özgür, yasaksız, baskısız, adil ve demokratik koşullarda bir seçim yapılabilse sonucun farklı olacağını göstermiştir. Şimdi gö- revimiz, ülkemizin felakete sürüklenmesinin önünü alacak bu demokratik duyarlılıkların daha da gelişmesi ve giderek ülkemizin geleceğini belirleyecek düzeye gelmesi için çalış- maktır."

Isıtma, soğutma, havalandırma, yalıtım, doğalgaz, jeo- termal, güneş enerjisi alanlarında ürün ve hizmet üreten 100'den fazla firmanın katıldığı Teskon+Sodex Fuarına, 2 bine yakın delege ve 20 bini aşkın ziyaretçi bekleniyor. Fuar 22 Nisan akşamına kadar MMO İzmir Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde ziyaret edilebilecek. Dört gün sürecek kongredeki tartışmalardan çıkan görüşlerle oluşturulacak sonuç bildirisi ise daha sonra kamuoyu ile paylaşılacak.

Essiad'dan İzmir'de bir ilk: Soğutma Becerileri Yarışması



ESSİAD Ege Soğutma Sanayicileri ve İş Adamları Derneği, Konak Çınarlı Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Tesisat Teknolojisi ve İklimlendirme Bölümü ile yaptığı etkinliklerine bir yenisini daha ekledi. 19-22 Nisan tarihleri arasında Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde gerçekleşen TESKON+Sodex Fuarı'nda İzmir'in en başarılı teknik liselelerinden olan Konak Çınarlı Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, Bornova Seyit Şanlı Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ile Bornova Mimar Sinan Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin katılımı ile "Soğutma Becerileri" konulu yarışma düzenlendi.

Endüstriyel Havalandırma İklimlendirme ve Soğutma Kümesi'ne yönelik faaliyetlerine yoğun olarak devam eden ESSİAD, yürüttüğü "Okuldan İşe Projesi" kapsamında gerçekleştirdiği yarışmada İzmir'in başarılı teknik liselerini bir araya getirdi. Yarışmanın açılış konuşmasını yapan Genel Sekreter Aylin Gel, "ESSİAD'ın sektöre nitelikli personel yetiştirilmesi konusundaki hassasiyeti ile, öğrencilerin girişimcilik, bilimsel düşünme, yaratıcı zekâ ve rekabet bilinçlerini geliştirmek, aynı zamanda ülkemizdeki meslekî ve teknik eğitimin niteliğinin artırılmasına, yaygınlaştırılmasına ve sektörel alanda tanınırlığına katkıda bulunmayı hedeflediklerini" belirtti.

Öğrenciler adına güzel amaçlar ile yola çıktık

Bu yarışmanın temel amacı, İzmir'de bulunan meslekî ve teknik eğitim okul ve kurumlarındaki tesisat teknolojisi ve

iklimlendirme alanı öğrencilerinin; soğutma alanında proje hazırlama deneyimi edinmeleri, mesleki ilgi ve yetenekleri doğrultusunda edindikleri meslekî bilgi ve becerileri mesleki alanları veya farklı alanlarda da kullanabilmeleridir. Geleceğin teknik insanı olma potansiyeline sahip öğrencilerimizin var olan yeteneklerinin geliştirilmesi ve keşfedilmesi hedeflenmektedir.

Teskon+Sodex Fuarı bünyesinde 20 Nisan'da ESSİAD standında düzenlenen yarışmada teknik okullardan katılan öğrenciler basit soğutma düzeneğini en hızlı ve en doğru şekilde kurmak için yarıştılar. Türkiye'de soğutma ve iklimlendirme sektörünün önde gelen firmalarından Barlas Soğutma, Eneko Havalandırma, Karataş Soğutma, Aday İklimlendirme, Form Endüstri Tesisleri ve Rothenberger spon-

sorluğunda gerçekleştirilen yarışmanın jüri koltuğuna ise İskender Barlas, Mustafa E. Deryaaşan, Huriye Uğuz, Tayfun Aral, Ersin Karataş, Ahmet Tunca ve Ömer Barlas oturdu.

Yarışma, sosyal medyada canlı yayınlandı

ESSİAD'ın sosyal medya hesaplarından canlı olarak takip edilen yarışma, fuar katılımcıları ve ziyaretçilerine de oldukça heyecanlı dakikalar yaşattı. Her okuldan iki öğrencinin katıldığı yarışmada Bornova Seyit Şanlı Mesleki ve Teknik

Anadolu Lisesi birinci olurken, Bornova Mimar Sinan Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ikinci ve Konak Çınarlı Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ise üçüncü oldu. Yarışmanın sonunda öğrencilerin hediyelerini ESSİAD Sayman Üyesi Can İşbilen verirken, okullarını temsilen katılan öğretmenlerin plaketini ESSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ebru Karakıran ve jüri üyelerinin teşekkür sertifikalarını ise ESSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Güray Korun verdi.

İSKİD, Geleceğin Makine Mühendislerini İzmir'de ağırladı



İSKİD, İklimlendirme Soğutma Klima İmalatçıları Derneği, 19-22 Nisan 13. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi ve Teskon SODEX Fuarı nedeniyle İstanbul'un seçkin üniversitelerinden makine mühendisliği adaylarını, İzmir'de sektör ile buluşturdu.

İstanbul Teknik Üniversitesi, İstanbul Üniversitesi, Marmara Üniversitesi ve Yıldız Teknik Üniversitesinden 80 öğrenci, akademisyenlerle birlikte İSKİD'in düzenlediği İzmir Teskon Gezisi'ne katıldılar.

21-22 Nisan tarihleri arasında düzenlenen etkinliğin ilk günü fabrika gezisi ile başladı. Gezinin ardından öğrenciler, Movenpick otelde düzenlenen seminerde sektörün üretim, ihracat ve istihdam gücünün ile sektör firmaları hakkında bilgi aldılar. Gezinin ikinci günü Tesisat Mühendisliği Kongresi ve Teskon SODEX Fuarını ziyaret eden öğrenciler, sektör firmaları stantlarında birebir firma yetkilileriyle görüşme, ürünleri yakından inceleme imkanlarının yanı sıra iş ve staj görüşmeleri de yaparak kariyer hedeflerine odaklandılar. Birbirinden farklı ve teknolojik konuların tartışıldığı konferanslara katılarak sektördeki gelişmeleri takip etme fırsatı buldular.

Yoğun gezi programının ardından öğrenciler, geziden memnun ayrılırken "İklimlendirme sektörüne dair genel bir kaniya sahip

olduklarını ve bundan sonraki İSKİD etkinliklerini takip ederek katılımcı olacaklarını" belirttiler.

İSKİD Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Taner Yönet etkinliğe ve sektörün istihdam olanaklarına ilişkin olarak, "İklimlendirme Sektörü gelişimi devam eden ve gelecek vaat eden bir sektör. Genç mühendislerin sektörümüzü tercih etmesi bizleri sevindiriyor. Sektörümüz, her yeni mühendise kendi ilgi alanına uygun olarak, tasarım, şantiye, imalat, teknik, satış, test ayar dengeleme, işletme ve bakım alanlarında çalışabilme ve geniş bir yelpazede iş olanakları sunuyor." açıklamalarında bulundu.

Sektörün önde gelen firmaları Doğu İklimlendirme, Aldağ, Arçelik, Daikin, Friterm, Karyer, Trox ve Sodex Fuarcılık sponsorlukları ile düzenlenen etkinlik, geleceğin mühendislerine, sektörü ve sektör ürünlerini tanıtmak Türkiye iklimlendirme Endüstrisinin geleceğine yön verecek nitelikli iş gücünü ve bu gücün sürdürülebilirliğini sağlamak hedeflendi.

"İklimlendirme Sektörünün Geleceği, Gençlerin Elinde" düşüncesiyle faaliyetlerini yürüten İSKİD Üniversite Sanayi İş birliği ve Burs Komisyonu, Sektör firmaları ile üniversitelerin mühendislik ve teknik bölümlerinden öğretim üyeleri ve öğrenciler arasında iş birliği sağlayarak yaptığı faaliyetlerle gençleri sektöre hazırlayarak cazip kariyer fırsatlarının kapılarını açıyor.

Armacell Yalıtım, TESKON 2017’de sektör ile buluştu

13. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi TESKON 2017 ve Sodex Fuarı, İzmir Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi’nde 19-22 Mayıs tarihleri arasında düzenlendi. Standında ziyaretçilerini ağırlayan Armacell Yalıtım aynı zamanda gerçekleştirdiği sunum ile de seçkin akademisyen, mimar, mühendis, makina mühendisliği öğrencileri ve proje firması yetkililerine bilgi aktardı. Armacell yöneticileri; Armacell Yalıtım standında ziyaretçileri olan akademisyen, mühendis, projeci, öğrenci ve sektör profesyonellerine, mükemmel ısı yalıtım özelliği, güçlü su buhar difüzyon direnci ve yangın yalıtımı sağlayan ürünlerin tanıtımı yapıldı, teknik bilgiler ve kullanılan alanlar ile ilgili örnekler paylaşıldı.

Armacell Yalıtım Teknik Pazarlama Müdürü Hakan Nayır, 13. Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi’nde Mekanik Tesisat Yalıtım Semineri’nde, “Paslanmaz Çeliklerde Bölgesel Korozyon” başlıklı sunumunu gerçekleştirdi.

Esnek yalıtım köpüklerinde bir dünya lideri olan Armacell, özel tasarlanmış köpüklerde önde gelen bir üretici olup geniş ürün portföyü ile sektöre öncülük etmektedir.



Isidem Yalıtım yenilikçi ürünleriyle İzmir Teskon’da yoğun ilgi gördü



MMO İzmir Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi’nde gerçekleşen fuarda, ISIDEM Yalıtım standı katılımcılar tarafından yoğun ilgi gördü. Sektör profesyonelleri, akademisyenler ve üniversite öğrencilerinin yoğun ilgi gösterdiği standta, 2016 yılında Türkiye’de ilk kez ISIDEM Yalıtım tarafından üretilen halojen içermeyen elastomerik kauçuk köpüğü Coolflex HF ve yüksek sıcaklıklara dayanıklı, EPDM esaslı elastomerik kauçuk köpüğü Coolflex HT dikkatleri üzerine çekmeyi başardı.

ISIDEM Yalıtım standında yetkililerden detaylı bilgi alma fırsatı bulan ziyaretçiler, ürünler hakkında sorularını ve değerlendirmelerini de ISIDEM Yalıtım’a iletti.

Üntes VRF, TESKON Sodex Fuarı’nda

Üntes VRF, Türkiye’de tek yetkili distribütörü olduğu Hisense ürünleri ile İzmir’de düzenlenen 2017 Teskon Sodex Fuarı’nda yerini aldı. Üntes’e yakışır standta VRF ürünlerinin geniş ürün gamını görmek mümkündü. Fuar kapsamında standta sergilenen dış üniteler; kaset tip, duvar tipi, kanal tipi, yer/tavan tipi, %100 taze hava besleme iç üniteleri; bağlantı kitleri ve kontrol aksesuarları sektörle buluştu. İlk günden itibaren yoğun ilginin olduğu standta “İzmir Yüksek Teknoloji Enstitüsü” ekibine “Hisense VRF Sistemler ve Mimari Çözümler” sunumu yapıldı. ESSİAD ekibinin de ziyaret ettiği standta farklı bölgelerden gelen sektör müşteri ağırlandı. Standa müşterilerin ilgisi oldukça yoğundu. TESKON sırasında düzenlenen Üntes-VRF Hisense lansmanı ise 500’e yakın katılımcı ile oldukça keyifli geçti. Sektörün öncüleri Hisense ürünleri ile tanışma fırsatı elde ettiler. Kongreye de aktif katılım gerçekleştiren Üntes ekibinden Ar-Ge Mühendisi Akbar Firouzfar “Fan-Coil Ünitesi Komponentlerinin Bütünleşik Performansının Değerlendirilmesi” konulu sunum yaptı. Sektör profesyonellerinin yoğun katılımı olan bu



seminer, simülasyon ve simülasyon tabanlı ürün geliştirme sempozyumunda sunuldu.



"Termo Klima"
okuyun, sektörünüzde neler oluyor
haberiniz olsun

ABONE FORMU



Yılda 12 sayı yayınlanan
Termo Klima dergisine
abone olmak istiyorum.

ADI SOYADI:

ADRES:

POSTA KODU:

ŞEHİR:

TEL:

FAKS:

KREDİ KARTI İLE

Kredi kartı hesabıma 120 TL'yi borç kaydediniz.

☐ VISA ☐ MASTER CARD ☐ EURO CARD

Kredi Kartı No : []

Adı Soyadı : []

Geçerlilik Tarihi : [] [] [] [] Güvenlik Kodu : [] [] [] []

Şirket ise V.D.No'su:

HAVALE İLE

Abone bedeli olan 120 TL.'yi SAFRAN YAYINCILIK
VE AJANS HİZMETLERİ A.Ş.'nin Garanti Bankası
Maslak Şubesi: **342-6295854**

(IBAN: TR49 0006 2000 3420 0006 2958 54)
nolu TL. Hesabına yatırdım fotokopisi ektedir.

ISKAV TAD SERTİFİKA PROGRAMI

3. Dönem

29 Eylül 2017'de Başlıyor
Kaydınızı yaptırmakta geç kalmayın!



TAD

TEST AYAR ve Dengeleme Nedir?

TAD, bir projenin teslimini iyileştiren kalite odaklı bir süreçtir. İşletmenin, tesis sahibinin gereksinimlerini yerine getirecek şekilde tasarlandığı, kurulduğu, test edildiği ve bakımının yapıldığını doğrular ve belgelendirir.

ISKAV TAD ÇALIŞMALARI

- İklimlendirme sektörünün verdiği görev gereği TAD faaliyetleri ISKAV tarafından FTK Komisyonu ile yürütülmektedir.
- Uluslararası alanda kabul gören NEBB (National Environmental Balancing Bureau – Ulusal Çevre Dengeleme Bürosu) çalışmaları rehber edinilmiştir.

ISKAV TAD SERTİFİKA EĞİTİMİ

Eğitim ve Sınav faaliyetleri, bağımsız yapılar halinde;

- Akademisyenler
- Sektör Uzmanları tarafından yürütülecektir.

KİMLER SERTİFİKALANDIRILMALI?

- TAD işi yapmayı hedefleyen mühendisler ve firmalar
- TAD İşlerinin kısa sürede ve sorunsuz yapılabilmesi için işlerinde TAD mühendisi bulundurmak isteyen mekanik taahhüt firmaları
- TAD İşlerinin koordinasyonunu sağlayacak olan Commissioning firmaları.

TAD İLE NE AMAÇLANIYOR?

- Ülkemizde TAD bilincinin yerleşmesini ve standartların oluşturulmasını sağlamak,
- TAD konusunda çalışacak firmalara rehberlik etmek, sertifikalandırmak ve gözlemlemek,
- Enerjiyi verimli kullanan, bina ve tesislerin yaygınlaşmasını hedeflemek,
- Yatırımcıya **güvence** ve İklimlendirme Sektörüne daha çok **güven** sağlamak,
- TAD Ölçüm ve raporlamaları ile işlerin standartlara uygun yapılması sağlanarak haksız rekabetin önlenmesini sağlamak.

SERTİFİKA KRİTERLERİ

- İklimlendirme sektöründe en az iki yıllık çalışma deneyimi olan Mühendisler ISKAV TAD Sertifika Programına başvurabilirler.
- Başvuru formunda verdikleri bilgilere göre ISKAV tarafından yapılacak araştırma neticesine göre uygun bulunanlar onaylanmaları halinde ISKAV TAD Sertifika Programına katılmaya hak kazanırlar.
- ISKAV TAD Sertifikası almak isteyen mühendisler, ISKAV tarafından düzenlenecek TAD eğitim programına katılarak ya da doğrudan sınavına girerek başarılı olmaları durumunda 2 (iki) yıl süreyle geçerli olacak ISKAV TAD Mühendisi Sertifikasına sahip olurlar.
- İki yıl süresince TAD eğitim çalışmalarına katılmaları ve yıllık en az 8 saatlik eğitim almaları halinde sertifika iki yıl daha uzatılır. Yıllık TAD eğitim programlarını tamamlamayanların sertifikaları iptal olur.
- TAD Firmasının sertifikalı olabilmesi için ISKAV TAD sertifikalı en az iki mühendis istihdam ediyor olması gerekir. İstihdam edilecek olan mühendisler TAD firması tarafından ISKAV'a bildirilip onayı alınır.
- ISKAV TAD sertifikalı firmalar yaptıkları projeleri ve projede görev alan ISKAV TAD Sertifikalı mühendisin bilgilerini IS-KAV'a bildirir. ISKAV işi yapan TAD firmasının sertifika bilgilerini ve TAD ile ilgili haklarını işverene yazılı olarak bildirir.
- ISKAV TAD Sertifikalı bir firmada görev yapan ISKAV TAD Sertifikalı bir mühendis, aynı zamanda başka bir firma bünyesinde TAD işlemi yürütemez. Böyle bir durum tespit edildiğinde ilgili mühendisin ISKAV TAD Sertifikası iptal edilir.
- ISKAV TAD sertifikalı firmanın, TAD sertifikalı mühendis sayısı ikinin altına inerse, firma ISKAV TAD sertifikalı mühendis sayısını 6 Ay içerisinde en az iki olacak şekilde tamamlamalıdır. Aksi takdirde firmanın ISKAV TAD Sertifikası, eksikliğini tamamlayıncaya kadar askıya alınır.
- ISKAV TAD Sertifikasına sahip firmalar, sadece TAD, Commissioning, teknik servis hizmetleri konularında faaliyet gösterir. TAD firmaları, satış, müteahhitlik, müşavirlik ve proje tasarım hizmetleri veremez. TAD faaliyetleri dışında hizmet veren firmaların ISKAV TAD sertifikaları iptal olur.
- ISKAV TAD Sertifikasına sahip firmanın yaptığı iş ile ilgili olarak işveren firma tarafından ISKAV'a şikayet başvurusu olması durumunda, ISKAV durum tespiti için bir kurul oluşturur ve görevlendirir. İş üstlenmiş olan TAD firması, hatalı olması halinde durum tespiti için yapılan masrafı ISKAV'a öder ve hazırlanan raporun şikâyetçiye verileceğini kabul eder.
- ISKAV TAD Sertifikalı firmaların yapacağı TAD işlerinde ISKAV tarafından listelenmiş olan ölçüm cihazları bulundurulmalı ve kullanılmalıdır. Cihazların geçerli kalibrasyon sertifikaları olmalıdır.
- ISKAV TAD Sertifikalı firma yapacağı TAD projesinin dosyasını ISKAV TAD Şartnamesine uygun, ISKAV'ın talep ettiği formatta ISKAV'a göndereceğini ve gerekli görülen durumlarda dosyanın tamamını ileteceğini açıkça beyan eder.

TAD Sertifika Programı
Başvuru Formu



ortaklığında gerçekleşmektedir

Detaylı Bilgi İçin:

Cem DURSUN

Teknik Proje Uzmanı-Technical Project Specialist

İsıtma Soğutma Klima Araştırma ve Eğitim Vakfı

Tel: +90 212 285 0040 • Fax: +90 212 285 0029 • E-mail: cem@iskav.org.tr

teknik

Kondenstop kontrolü ve buhar kaçakları ile oluşan maliyet

Serdar Ocaktan
Endüstriyel Ürün Müdürü
Ayvaz

Borular içerisinde nakil olurken basınç düşüşü sebebiyle sirkülasyon pompalarına gereksinim duymadığı için, "buhar" uzun mesafedeki proseslere ısı iletiminde en çok kullanılan akışkan tipidir. Buhar yıllar içerisinde; gıda, tekstil, kimya, enerji ve ısıtma sektörlerinin ve birçok endüstriyel tesisin gelişmesine önemli katkılarda bulunmuştur. Buhar; "kazan" adını verdiğimiz basınçlı kap içerisindeki suyun ısıtılarak doymuş veya kızgın buhar olarak üretilip, kullanım noktasına borular vasıtasıyla taşınabildiği; basınç, sıcaklık ve debi gibi özelliklerinin kontrol edilebildiği bir enerji olarak karşımıza çıkmaktadır. Çok farklı sebeplerden dolayı buhar ısı kaybına uğrar ve yoğunlaşarak ilk hali olan su fazına dönüşür. Oluşan bu su "kondens" olarak adlandırılır.

Proses veya ana nakil hatlarında oluşmuş kondensin tahliyesi kondenstoplarla yapılmaktadır. Kondenstoplar; hava, gaz ve kondensi (suyu) otomatik olarak tahliye eden, fakat buharı tutan cihazlardır. Artan yakıt maliyetleri, artarak devam eden rekabet koşulları, sağlık ve emniyet tedbirleri, çevreye karşı alınması gereken önlemler üretici firmaları "üretim maliyetlerini azaltmaya yönelik" kontrol ve uygulamalara zorlamaktadır. Buhar sistemlerinde enerji tasarrufu yapılacak en önemli noktalardan biri kondenstoplardır. Sistem ve prosesin verimli ve emniyetli çalışabilmesi için, oluşan kondensin mümkün olduğu kadar çabuk ve doğru şekilde prostesten alınıp kayıp olmaksızın kondens toplama noktası olan "kondens tankına" iletilmesi gerekmektedir. Ayrıca kondensin oluşan flaş buhardan ısı geri kazanılacak "flaş buhar tank sistemleri" kurularak kullanma suyu, ısıtma radyatör suyu, duş alma suyu gibi durumlar için sıcak su elde edilebilir.

Kondenstoplar üç temel çalışma prensibine göre üretilirler.

1. Mekanik prensiple çalışan kondenstoplar: Buhar ile kondens arasındaki yoğunluk farkını algılar ve kondensi buhar sıcaklığında tahliye ederler.

- a) Ters kovalı kondenstop
- b) Şamandıralı kondenstop
- c) Yüzer şamandıralı kondenstop

2. Termostatik prensiple çalışan kondenstoplar: Buhar ile kondens arasındaki sıcaklık farklarını algılayarak kondensi buhar sıcaklığının altında tahliye eder.

- a) Sıvı genleşmeli kondenstop
- b) Bimetalik kondenstop

3. Termodinamik prensiple çalışan kondenstoplar: Kondens ile flaş buhar arasındaki dinamik farkları algılar ve kondensi buhar sıcaklığına yakın tahliye eder.

Kondenstop Buhar Kaçağı Kontrolü

Kondenstoplar arızalanmalarından veya yanlış seçilmelerinden dolayı ciddi enerji kayıplarına neden olabilir. Birçok farklı sebepten (Hatalı seçim, hatalı montaj, üretim hatası, prosteste meydana gelen kimyasal veya fiziksel problemler vb) dolayı kondenstopta



problem yaşanır ve karşımıza canlı buhar kaçağı veya proses verimsizliği çıkar.

Doğru yere doğru kondenstop seçimi yapıldığında ise, -fiziksel ve kimyasal durumlar da sağlıklı olduğunda- sistemde ciddi bir enerji tasarrufu sağlanacaktır. Bu nedenle bir kondenstopun kontrolü ve bakımı, üretim bandındaki bir makine ile aynı derecede dikkate alınarak "periyodik olarak" yapılmalıdır.

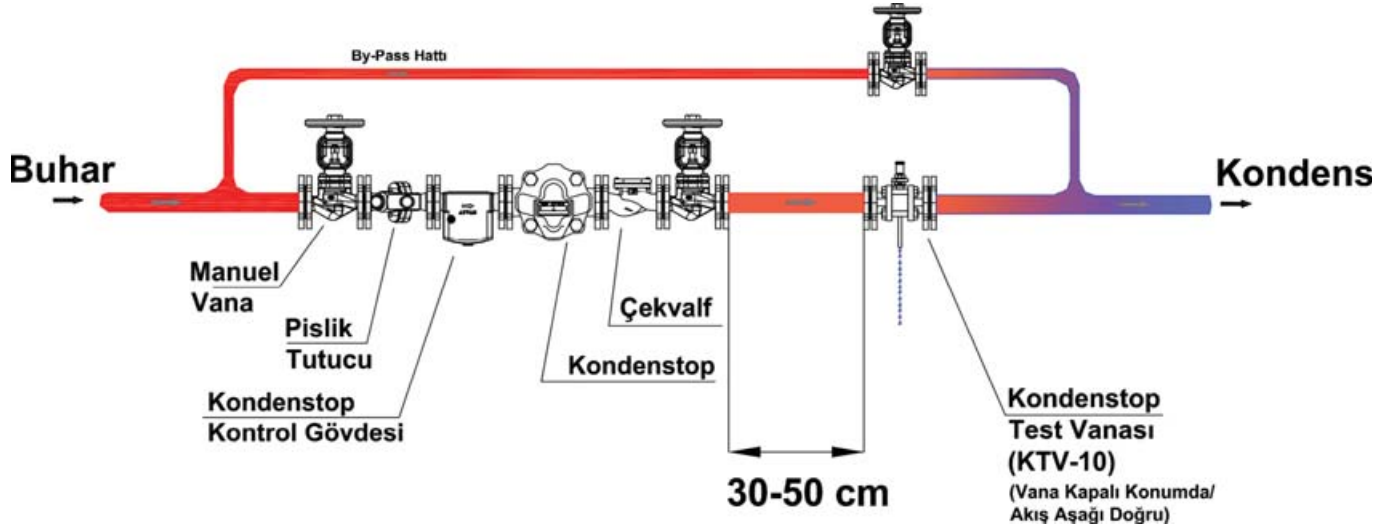
Kondenstopların kontrolü, en az satın alınıp montajının yapılması kadar önemlidir. Kondenstoplar genelde işletmede montajı yapıldıktan sonra bakım personeli tarafından unutulmuş bir ürün olarak karşımıza çıkmaktadır. Halbuki bu ürünler mutlak surette arıza önleyici periyodik bakım programlarının içerisine dahil edilmelidir.

Periyodik bakım programlarında öncelikle kondenstopun kaçırıp kaçırmadığı ile ilgili ön kontrol yapılmalıdır. Kontroller; manuel kontrol, otomatik kontrol ve uzman kişiler tarafından sıcaklık, ses ve ölçü aleti ile yapılır.

Manuel kontrol yönteminde; kondenstop sonrasına Ayvaz KTV-10 3 yollu vananın dağıtıcı prensibi ile çalışan, kontrol anında vana kapalı duruma getirilerek akışı atmosfere vermesi ile akışın gözle izlenerek buhar mı yoksa kondensmi kontrolünün yapılmasına olanak sağlar. Burada, atmosfere açık test orifis çapı ile kullanılan kondenstop orifis çapının aynı olmasına dikkat edilmelidir. Bir diğer dikkat edilecek husus ise, atmosfere çıkan akışkanın buhar mı yoksa flaş buhar mı olup olmadığına daha sağlıklı anlamak için, KTV-10 test vanasının kendinden önce kullanılan çekvalften yaklaşık 20-30 cm ileriye montaj edilmesidir.

Manuel kontrol me-





totlarından bir diğeri ise; kondenstop öncesine “gözetleme camı” monte edilerek, yine gözle kontrol yapılmasıdır. Gözetleme camından bakıldığında kondens görünüyor ise kaçak yok, eğer buhar görünüyor ise kaçak var demektir.

Kondenstop öncesine monte edilecek kontrol gövdeleri ile “yarı otomatik” olarak kondenstop kontrolü yapılır. Yoruma dayalı bir ölçüm olmadığı için kesin sonuç verir.

Fakat bu yöntemlerin hiçbirisi kondenstopun ne kadar kaçırıldığına dair bilgi vermez; sadece kaçırıp kaçırmadığı ile ilgili bilgi verir. Kaçak giderilmediği süre boyunca buhar üretim maliyetlerinin çok ciddi oranda artacağını söyleyebiliriz.

Ayvaz’ın uzman personeli tarafından kondenstopların kontrolleri yapılabilmektedir. Bu kontrol için Dr Trap adlı cihaz kullanılmaktadır. Dr Trap; sıcaklık ve ses bilgilerini algılayıp değerlendirerek sonuç bilgisini ekranında (Az, orta, çok kaçak) yazarak bize vermektedir. Ölçüm esnasında kondenstop tipi, çapı, bulunduğu bölüm, buhar elde ederken kullanılan yakıt birim fiyatı vb değerler girilmektedir. Kontrol sonucu oluşan tüm datalar cihazın kendine ait yazılımı ile bilgisayar ortamına aktarılabilir. Firma yetkilileri bilgisayara aktarılan bu veriler ışığında hazırlanan grafiklere göre net kararlar verebilir ve aylık olarak kontrol edip yıllık olarak süreci takip edebilirler.

İdeal çalışan bir tesiste dahi %10 civarında buhar kaçakları söz konusudur. Bunun da %4-6’sı kondenstoplardan kaynaklanmaktadır. Eğer kontrol ve bakımlar yapılmazsa bu oran ciddi anlamda artış gösterecektir.

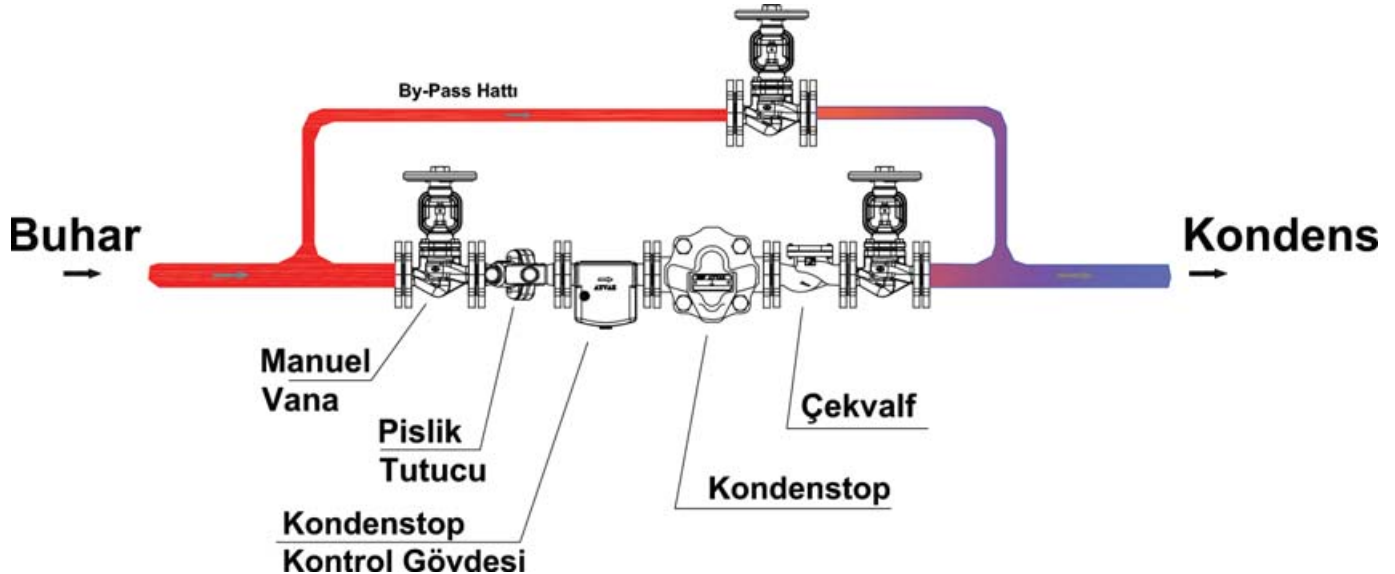
Örnek bir çalışma yapacak olursak; arızalı, buhar kaçıran 1/2” şamandıralı bir kondenstop 6 bar basınçta orifis tam çapındaki kaçakta yaklaşık 18 kg/h buhar kaçırmaktadır. Firma çalışma mesasını günde 8 saat, haftada 5 gün ve yılda 50 hafta olarak kabul edersek; 36.000 kg/yıl buhar kaybı oluşacaktır. Bu kayıp aslında %100 bir kayıp değildir. Kondens tankına dönmesi sebebi ile bir miktarı 70 c civarında geri alınmış olur. Biz burada %100 atmosfere veriyormuşuz şeklinde düşünersek;

Sanayi tesislerinde 1 kg buhar elde etmek için yaklaşık 0,077 NM3 doğal gaz tüketilmektedir. Bu durumda 36.000 kg/yıl x 0,077 NM3 = 2772 NM3/yıl doğal gaz kayıp olarak tüketilecektir.

1 ton buhar üretim maliyeti yaklaşık 82 TL/tondur. Bu durumda parasal olarak kayıp buhar maliyeti 36 ton/yıl x 82 TL/kg = 2952 TL/yıl olacaktır.

Bu örnek, bir işletmedeki 1 adet kondenstop baz alınarak hazırlanmıştır. Kaçak kondenstop adedi arttıkça ciddi enerji kayıpları ve bunun sonucunda da yakıt maliyetlerinin arttığı görülecektir.

Milli enerji kaybımızın azaltılmasına yönelik olarak; buhar kullanan işletmeler büyük işçilik, yakıt ve diğer maliyetler harcanarak üretilmiş olan buharın enerjisinden maksimum seviyede faydalanmalıdır. Buhar veriminin en yüksek noktada kalmasını sağlamak için kullanılan ve tesisatın en önemli armatürü olan kondenstoplar (Buhar kapanları) aylık, 3 aylık, 6 aylık ve yıllık periyodik kontrol ve bakım programlarına dahil edilmelidir.



Armacell Çözümleri geleceği şekillendiriyor

Hakan Nayır
Teknik Pazarlama Müdürü
Armacell Yalıtım A.Ş.

Elastomerik köpüğün mucidi Armacell geniş ürün yelpazesi ile sistem çözümleri sunmayı amaç edinmiştir.

Elastomerik köpük portföyümüzün, güçlü su buharı difüzyon direnci ve ısı yalıtımı özelliği ile geniş kullanım alanına sahip, CE sertifikasının yanına koyduğu FM ve UL sertifikaları ile kalitesini ispatlayan ürünü AF Armaflex senenin 2.yarisında Bursa fabrikamızda üretilmeye başlanacaktır. Armacell Yalıtım olarak AF Armaflex ile mekanik tesisat yalıtım piyasasında bir değişim ve ilerleme yaratacağımıza inanıyoruz.

AF Armaflex sistemi içerisinde yer alan, özel yalıtımlı askı aparatımız Armafix AF ile ise askı noktalarında uygulama hatalarını minimuma indirerek, bu noktalarda, yalıtımın boğulması, zarar görmesi ya da kesilmesi gibi problemlere güvenilir bir çözüm üretiyoruz.



Resim 1: 20 yıl sonra kontrol amaçlı açılan AF Armaflex yalıtımı. Görevini mükemmel yaparken, alttaki yapıya da mükemmel bir koruma sağlamış.

Yine Armacell elastomerik kauçuk teknolojisi ile üretilen, güçlü fiziki özelliklere sahip, ayrıca entegre intümesan özelliği sayesinde yangın durumunda döşemeler ve duvarlar gibi geçiş noktalarında güvenlik sağlayan pasif yangın durdurucu sınıfında yer alan, Avrupa Teknik Onayına sahip Armaflex Protect ürünümüz ile ise Yalıtım Dergisi Yalıtım Başarı Ödülü adayı durumundayız.

Armaflex Protect bu manada esasen sınıfında eşsizdir, zira bu özel ürün çelik, bakır ve plastik borulardan mamül hatlarda, rijit duvar, hafif duvar ve döşeme geçişlerinde TS EN 13501-2: Yapı mamulleri ve yapı elemanları - Yangın sınıflandırması - Bölüm 2: Yangına dayanım deneylerinden elde edilen veriler kullanılarak sınıflandırma standardı kapsamında test edilmiş ve çıkan sonuçlar neticesinde Armaflex Protect'in sınıflandırma uyarınca yangın durumunda 120 dakikaya varan zaman zarf-

larında bütünlük ve ısı yalıtım özelliklerini koruyabildiği tespit edilmiştir.



Resim 2: AF Armaflex ve Armaflex Protect bütünsel bir ısı ve yangın yalıtımı sağlıyor

Armaflex elastomerik kauçuk köpükleri portföyü ayrıca TS EN 13501-1' e göre BL/B-s1, d0 yangın davranışı sınıfında bulunan özel Armaprene teknolojiye sahip Armaflex Ultima, halojen içermeyen NH Armaflex, ve 150 °C azami servis sıcaklığına sahip HT Armaflex ürünlerini müşterilerine sunarak özel durumlar ve kullanım ihtiyaçlarına da tamamiyle cevap verebilen bir çözüm grubu sağlamaktadır. Yukarıda saydığımız ürünlerimiz sahip oldukları FM ve/veya UL onayları ile farklarını ortaya koymaktadırlar.

Bununla birlikte Demiryolu endüstrisi için özel olarak geliştirilen Armaflex Rail ürün grubu sektöründe tüm Avrupa Birliği ülkelerinde geçerli olan EN 45545-2 standart sertifikalarına sahiptir. AF Armaflex, NH Armaflex, Armaflex Ultima, HT Armaflex ve Armafix (Armafix AF, Armafix NH ve Armafix Ultima) serisi ürünlerimizin aynı zamanda Denizcilik sertifikaları da bulunmakta olup Gemi İnşaatı sektöründe yıllardır kullanılmaktadır.

Yukarıda kabaca bahsetmeye çalıştığımız bu ürünler geniş Armacell ürün yelpazesinin sadece bir kısmıdır. Armachek serisi polimerize kaplamalar, Oka serisi metal kaplamalar ve aparatlar, Armasound ve Armacomfort serisi ses yalıtım grubu, (petrol ve doğalgaz tesisleri için geliştirilen ISO 15665'e uygun) Endüstriyel Sistemler gibi daha birçok çözüm paketlerimiz, FM ve UL gibi güvenilir onay kurumları tarafından aldıkları sertifikalar ve yarım yüzyıllık Armacell tecrübesini de arkalarına alarak sizlerle birlikte geleceği şekillendirmeye devam ediyor.

iF tasarım ödüllü Honeywell ürünleri

Bağımsız uzmanlar tarafından yapılan ve 59 ülkeden 5.500'ü aşkın ürünün yarıştığı seçimde Honeywell taşınabilir ve sabit gaz detektörleri ile solunum maskeleri ödül kazandı.

Honeywell inovasyon ve kullanıcı odaklı tasarımları dört farklı güvenlik ürününün 2017 iF Tasarım Ödüllerine layık görüldüğünü duyurdu. 58 tasarım uzmanından oluşan bağımsız bir jüri, iF Uluslararası Forum (iF) Forum Tasarım Yarışması kapsamında Honeywell Endüstriyel Güvenlik bölümü tarafından geliştirilen BW Clip4 taşınabilir gaz detektörü, Sensepoint XCL ve XRL sabit gaz detektörleri ve Honeywell Mad Air maske ürünlerini 2017 tasarım ödüllerine layık gördü. 59 ülkeden 5.500'ü aşkın ürün arasından seçilen Honeywell ürünleri, inovasyon, kullanılabilirlik, ergonomi ve tasarım kalitesinin yanı sıra estetik ve duygusal cazibesıyla da ödüle layık bulundu. Emniyet teknolojisi ve kişisel koruyucu donanım sektöründe küresel bir lider olan Honeywell Endüstriyel Güvenlik bölümü başkanı John Montigny, "İnovatif yeni ürünler geliştirmek her zaman Honeywell'in güçlü yanı olmuştur, ancak bu prestijli ödüller aynı zamanda ürün tasarımıımızın dünya standartlarında olduğunu da göstermektedir. Bu ürünler, ticari, endüstriyel ve son tüketici ortamlarında müşterilerin gerçek dünyada karşılaştığı güvenlik problemlerine çözüm üretmeye yardımcı olmaktadır." açıklamasında bulundu.

Honeywell Emniyet ve Verimlilik Çözümleri (SPS) Tasarım Bölümü Başkanı Rob Strong, "Bu ürünlerin güçlü yanı, kullanıcılarının karşılaştığı güçlüklerin açık bir şekilde anlaşılmasıyla tasarlanmış olmalarıdır." şeklinde konuştu. "Müşteri sorunlarını tasarım sürecinin merkezine alan Honeywell Kullanıcı Deneyimi asını verdiğimiz tasarım prensiplerine olan bağlılığımız inovasyon, tasarım zarafeti ve kullanım kolaylığı sergileyen yeni ürünler geliştirmemize yardımcı oluyor." dedi.

Ödül kazanan ürünlerin özellikleri:

BW Clip4 – Zorlu ortamlarda çalışan kişiler için taşınabilir çoklu gaz detektörüdür; az bakım gerektirecek ve iki yıla kadar sürekliliği sağlanacak şekilde tasarlanmıştır; basitleştirilmiş bir kullanıcı arayüzü içerir.

Sensepoint XCL – Tehlikeli gaz izlemesi yapan ve önümüzdeki aylarda pazarda yerini alacak olan akıllı gaz detektörüdür; akıllı



telefon ve indirilebilen bir uygulama vasıtasıyla kurulabilir, bakımı ve yönetimi yapılabilir olup, geniş kapsamlı ticari işletmeler için tasarlanmıştır.

Sensepoint XRL – Çok yakında pazarda yerini alacak olan XCL modeli ile aynı işlevselliği ve kullanım kolaylığını sunmakla birlikte, endüstriyel işletmelerde kullanım için daha dayanıklı bir tasarıma sahiptir.

Mad Air Maske – Kısa süre içinde pazarda yerini alacak olan bu akıllı elektronik toz maskesi, hava hacminin kullanıcının solunum özelliklerine ayarlanması için bir sensör ve aktif hava besleme fanına sahiptir.

Şirketin Emniyet ve Verimlilik Çözümleri grubunun parçası olan Honeywell Endüstriyel Güvenlik bölümü, iş yeri güvenliğini yönetme konusunda işletmelere yardımcı olma amacı güden emniyet ve kişisel koruyucu donanımlar konusunda sektör lideridir. Grubun geniş ürün portföyünde, çalışanların gözleri, kulakları, baş ve elleri için kişisel koruyucu donanım, solunum koruması, ilk müdahale donanımı, gaz kontrol detektörleri ve düşmeye karşı korunma çözümleri içermektedir.



Honeywell USB cihazlarının güvenli kullanımını sağlayan yeni endüstriyel siber güvenlik çözümünü piyasaya sürüyor

Secure Media Exchange (Güvenli Ortam Değişimi, SMX) endüstriyel tesislerin çıkarılabilir USB ortamlarını kullanmalarına ve USB bağlantı noktalarını yönetmelerine ilişkin basit ve güvenli bir yöntem sağlıyor.



Honeywell (NYSE: HON) Proses Çözümleri (HPS) verimlilik ve siber güvenlik taleplerini karşılamak isteyen sanayi tesislerine yönelik yeni bir çözüm duyurdu. Honeywell'in yeni Secure Media Exchange (SMX) çözümü, tesisleri, USB ile taşınan güncel ve gelişmekte olan tehditlere karşı karmaşık işlemlere ve operasyonları ya da personeli etkileyen kısıtlamalara ihtiyaç duymadan koruyor.

Çalışanlar ve yükleniciler tarafından verileri yamamak, güncellemek ve yerinde kontrol ile bilgisayar sistemleriyle veri alış-verişi gerçekleştirmek gibi çeşitli amaçlarla kullanılabilen USB cihazları aracılığıyla kötü amaçlı yazılım ve virüslerin yayılması endüstriyel kontrol sistemleri açısından önemli bir risktir. Bu durum, BSI yayınlarına göre 2016 yılında endüstriyel sistemler açısından önde gelen ikinci tehdidi oluşturmuş ve kontrolsüz USB'ler elektrik santrallerini devre dışı hale getirmiş, türbin kontrol iş istasyonlarını kapatmış ve diğer endüstriyel kazaların yanı sıra artırılmamış pis su sellerine dahi neden olmuştur.

Honeywell Proses Çözümleri Siber Güvenlik Baş Mühendisi Eric Knapp konuyla ilgili şunları söylüyor: "Endüstriyel işletme sahipleri hemen her gün sahada yüzlerce veya binlerce çalışan ve düzinelerce yükleniciyle çalışıyor. Bu kişilerin hepsi olmasa da birçoğu işlerini halletmek için taşınabilir USB aygıtlarına güveniyor. Tesislerin, insanların verimli çalışmasına olanak veren ancak aynı zamanda siber güvenliğin yanı sıra endüstriyel güvenlikten ödün vermeyen çözümlere ihtiyacı var."

Hali hazırda birçok tesis, uygulaması zor ve verimliliği önemli ölçüde azaltıyor olsa da USB'leri yasaklıyor veya klasik IT kötü amaçlı yazılım tarama çözümlerine güveniyor ki bu tip yazılımların endüstriyel kontrol tesislerinde bakımı zordur ve ancak sınırlı bir koruma sağlar. Bu çözümler proses kontrol ağlarını en güncel tehditlere karşı korumakta yetersiz kalıyor ve hedeflenen veya sıfır gün saldırılarına karşı herhangi bir yöntem sunmuyor.

Honeywell Siber Güvenlik Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Jeff Zindel konuyla ilgili düşüncelerini şöyle aktarıyor: "SMX sistemimiz, Honeywell olarak endüstriyel varlıkları, işletmeleri ve insanları koruma yeteneğimizi daha da güçlendiren yeni endüstriyel siber güvenlik teknolojileri, ürünleri, hizmetleri ve araştırma konularındaki önemli yatırımlarımızın muhteşem bir örneğidir. Dünya çapında siber tehditlerde meydana gelen sürekli artışa bağlı olarak akıllı endüstri, Endüstriyel Nesnelerin İnterneti (IIoT) ve kritik altyapı koruması hususlarında Honeywell'in endüstriyel siber güvenlik uzmanlığına ve inovasyonuna hiç olmadığı kadar ihtiyaç duyulmaktadır".

Honeywell'in SMX çözümü küresel endüstriyel sahalardaki saha deneyimine ve Honeywell Kullanıcı Grubu müşterilerinden gelen geri bildirimlere dayalı olarak şirketin siber güvenlik uzmanları tarafından geliştirildi. Honeywell, Atlanta yakınında bulunan gelişmiş siber güvenlik laboratuvarı da dâhil olmak üzere proses endüstrisinde en büyük endüstriyel güvenlik araştırması imkanlarından birine sahip. Honeywell ayrıca başka siber güvenlik liderlerinin yanı sıra Microsoft, Intel Security ve Palo Alto Networks gibi siber güvenlik liderleriyle yeni, etkinliği yüksek endüstriyel tehdit tespit tekniklerini geliştirmek için iş ortaklığı yapıyor.

Honeywell'in SMX çözümü USB güvenliğini yöneterek, kullanıcıların cihazlarını yalnızca tesiste onaylanmış kullanım amacıyla takmalarını ve kontrol etmelerini sağlayan sorunsuz, çok katmanlı bir koruma getiriyor. Yükleniciler USB sürücülerini bir SMX Intelligence Ağ Geçidine takarak "kaydediyor". Sağlamlaştırılmış endüstriyel cihaz, Honeywell'in güvenli, melez-bulut tehdit analiz hizmeti olan Advanced Threat Intelligence Exchange (ATIX) hizmetini içeren çeşitli teknikler kullanarak dosyaları analiz ediyor.

Tesisteki Windows cihazlarına yüklenen SMX İstemci Yazılımı, bağlanmasına izin verilen USB cihazlarını kontrol eden, doğrulanmamış çıkarılabilir USB ortam sürücülerinin yerleştirilmesini engelleyen ve doğrulanmamış dosyalara erişimi durduran başka bir koruma katmanı sağlıyor. SMX ayrıca değerli bir denetim

yeteneği sağlayarak USB cihazın bağlantısını ve dosya erişimini günlüğe kaydediyor.

Knapp konuyla ilgili olarak şunları söylüyor: “Birçok tesis için çıkarılabilir ortam ve USB cihazlarının yaygınlaşması kaçınılmazdır ancak bunların neden olduğu güvenlik risklerinden kaçınmak mümkündür. Müşterilerimizin başka bir sistem temin etme açısından sınırlı kaynağa sahip olduğunu biliyoruz, dolayısıyla Honeywell olarak söz konusu müşterilerimiz için SMX’i yönetiyoruz. SMX kesinlikle müşterilerimizin proses kontrol ağlarına bağlanmıyor. Sistem yönetimi bakış açısından bu ürün sanki yokmuş gibi işliyor”.

Doğrudan Honeywell tarafından yönetilen ve bakımı yapılan SMX, endüstriyel tesislerde USB güvenliği açısından kolay ve güvenli bir çözüm sağlıyor. Bu çözüm, çıkarılabilir ortam yoluyla kötü amaçlı yazılımın yayılmasını engelliyor; doğrulanmamış

dosyaların Windows ana sistemleri tarafından okunmasını durduruyor, özel ATIX bağlantısı yoluyla gelişmiş, hedeflenmiş ve sıfır gün kötü amaçlı yazılımlarını tespit etmek amacıyla sürekli güncellenen tehdit bilgileri ve gelişmiş analizler sağlıyor. Honeywell, endüstriyel tesislerin kullanılabilirliğini, güvenliğini ve güvenilirliğini koruyan ve Endüstriyel Nesnelerin İnterneti teknolojilerini güvenli şekilde dağıtmaya yardımcı olan lider bir endüstriyel siber güvenlik çözümleri sağlayıcısıdır. Honeywell’in eksiksiz portföyü siber güvenlik teknolojisi çözümlerini, yönetilen endüstriyel siber güvenlik hizmetlerini ve profesyonel siber güvenlik alan hizmetlerini içeriyor. Portföy, şirketin proses kontrolüne ilişkin sektör lideri uzmanlığından ve deneyiminden faydalanıyor.

Honeywell’in endüstriyel siber güvenlikle ilgili çözümleri hakkında daha ayrıntılı bilgi almak için www.becybersecure.com adresini ziyaret edebilirsiniz.

Trane, XStream su soğutmalı vidalı soğutucuların kapasitelerini yeni RTHF üniteleri ile geliştiriyor

Yeni üniteler XStream ailesinin kapasitesini 3,2 MW’a çıkararak onu pazardaki en yüksek kapasiteli vidalı soğutma grubu ailesi ve santrifüjlü soğutma gruplarına uygun maliyetli alternatif haline getiriyor.

Trane, Avrupa, Orta Doğu ve Afrika’daki su soğutmalı vidalı soğutma grupları XStream ürün serisini yüksek kapasiteli yeni RTHF üniteleriyle genişletiyor. Yeni üniteler büyük kapasiteli kritik soğutma sistemi kurulumlarında santrifüjlü soğutma gruplarına uygun maliyetli alternatif arayan bina sahiplerinin ihtiyaçlarını karşılıyor.

RTHF soğutma üniteleri XStream serisinin kapasitesini 3,2 megavata (MW) kadar artırarak şu an pazarda bulunan diğer vidalı soğutma gruplarından ayrılıyor. XStream RTHF standart olarak 6,3 Enerji Verimlilik Oranı (EER) ve değişken hızla 9,3 Avrupa Mevsimsel Enerji Verimliliği Oranı (ESEER) kadar güvenilir, yüksek verimlilik performansı sunuyor. Veri merkezleri, hastaneler, proses soğutma, büyük ofis binaları ve bölgesel soğutma gibi kritik uygulamalar ve binalar için uygun bir çözüm haline getiriyor.

“Trane şu ana kadar sadece santrifüjlü teknolojiyle erişilebilen değerlere ulaşan yeni XStream RTHF soğutma grubuyla müşterilerine avantajlı, eşsiz bir çözüm sunuyor” diyor Trane portföy yöneticisi Erik van Oossanen. “Artık, müşterilerin bu segmentte bir alternatifi var. Geliştirilmiş Trane XStream RTHF, enerji verimliliği, performans ve güvenilirlikten ödün vermeden kârı artırıp toplam yatırım maliyetini düşürerek daha uygun maliyetli bir seçenek sunuyor.”

Yeni XStream RTHF vidalı soğutma gruplarının tasarım ve kontrol özellikleri şunları sağlar:

- Ağır koşullarda istikrarlı çalışma
- Evaporatör tarafında -12°C’ye kadar düşük koşullarda konfor ve endüstriyel süreç soğutma uygulamalarında işlem esnekliği



- İkili devre konfigürasyonu – sadece tek devreli santrifüjlü soğutma grupları kullanan piyasa segmentine ikili devreli soğutma gruplarını sundu ikili devre konfigürasyonu her devredeki soğutucu akışkan içeriğini azaltır ve güvenilirliği daha da artırır

- Azaltılmış güç kullanımı ve geliştirilmiş sistem verimliliği için değişken akış kullanımı ile tam uyumluluk.

Patentli endüstri lideri algoritmalar ve çoklu tanılama özellikleri ile Trane Adaptive Control, tesis yöneticilerinin önlem almasına ve anormal çalışma koşullarından kapanmayı önlemesine izin verir. Bu proaktif seçenek kritik uygulamalarda gereken güvenilirliğe dönüşür ve Trane’in dünya çapındaki binlerde kompresör ile vidalı kompresör teknolojilerindeki onlarca yıllık deneyimi ile desteklenir.

Tüm XStream soğutma gruplarına, Fransa Epinal’daki son teknoloji test merkezinde tam bir fonksiyonel test ve doğrulama uygulanır. Bilgisayar tabanlı test programı sensörleri, kabloları, elektrikli bileşenleri, mikro işlemci fonksiyonunu, iletişim kapasitesi ve genişleme vanası performansını kapsamlı olarak test ederek, en yüksek kalite standartlarını sağlar.

Merkezi ısıtmada maksimum verim arayanlara DemirDöküm'den yüksek teknolojili çözüm: MaxiCondense yoğuşmalı kazan

DemirDöküm, MaxiCondense duvar tipi yoğuşmalı kazanları ile merkezi ısıtmada maksimum verim arayanların gözdesi olmaya devam ediyor. Bireysel konut veya işletmelerde kullanılmak üzere DemirDöküm'ün sektördeki 63 yıllık birikimi ile geliştirilen MaxiCondense, 128 kW kapasiteli yeni modeliyle kullanıcıya ekstra güvenlik, konfor ve yüzde 109 enerji verimliliği sağlıyor.



DemirDöküm, merkezi ısıtmada yüksek kapasite ihtiyacını yenilikçi teknolojiye sahip MaxiCondense duvar tipi yoğuşmalı kazan modelleri ile karşılıyor. Sahip olduğu ileri teknolojilerle bireysel konut veya işletmelerde maksimum sıcaklık, verimlilik, konfor ve minimum enerji tüketimi vadeden MaxiCondense, 128 kW kapasiteli modeliyle verimlilik çitasını yükseltiyor.

Ergonomik tasarımının yanı sıra kolay kullanımıyla da ön plana çıkan MaxiCondense, üstün özellikleri ile yüksek enerji tasarrufu ve yüzde 109 enerji verimliliği sağlıyor. Kaskad uygulamalarda daha az sayıda cihazla istenilen kapasitede çalışma imkânı sağlayan MaxiCondense, hem sistem maliyetini azaltıyor, hem de yer tasarrufu sağlıyor. Özel tasarımı, premiks yanma teknolojili yoğuşmalı eşanjörü sayesinde maksimum verime ulaşarak ısı kaybının önüne geçen ürün, temiz yanma ve düşük emisyon değerleriyle de çevre dostu.

“HEDEF MAKSİMUM ENERJİ VERİMLİLİĞİ”

Duvar tipi yoğuşmalı kazanların ve seri bağlanarak kullanılan kaskad uygulamaların giderek daha çok tercih edildiğini belir-

ten DemirDöküm Yönetim Kurulu Üyesi Erdem Ertuna, “Sonsuz kaynaklara sahip değiliz. Gezegenimizin sürdürülebilirliğinde enerji verimliliği hayli önem taşıyor. DemirDöküm olarak üretimde ve sonrasında toplum çıkarlarını gözetten bir şirketiz. İlk olarak 7 yıl önce satışa sunduğumuz MaxiCondense, karmaşadan arındırılmış, fonksiyonel ve kolay kullanımı ile tüketicilerimizin takdirini kazandı. Diğer yoğuşmalı ürünlerimizde olduğu gibi MaxiCondense'in de öne çıkan en büyük özelliği yüksek enerji tasarrufu sağlaması ve çevre dostu olması. Büyük ve yüksek katlı yapılar için en ideal çözümü sunan MaxiCondense'in 128 kW kapasiteli modeli sahip olduğu özellikleri ile 6 aylık satış hedefini 3 ay gibi kısa bir sürede tamamladı. Farklı kapasitelerde bireysel ve sistemsel tüketici ihtiyaçlarına çözüm sunan 5 farklı yoğuşmalı modelimiz ile 2016 yılında yüzde 35 büyümeye yakaladık. 2017 yılında da hedefimiz aynı başarıyı yenilemek” dedi.

Fiyat performansı ile son derece tüketici dostu olan MaxiCondense'in DemirDöküm güvencesindeki yüksek hizmet kalitesi ile satış sonrası hizmetlerde de tüketicisine kazandırdığını belirten Ertuna; “DemirDöküm olarak bugün Bozüyük'ten dünyanın 47 ülkesine sadece ürün değil, yüksek teknoloji ihracatı gerçekleştiriyoruz. Yakaladığımız bu başarının altında yatan sır; birinci sınıf kalitede üretim yaklaşımı, satış sonrası hizmet, yaygın servis ağıımız ile özel donanımlı servis teknikerlerimiz” açıklamasını yaptı.

Ürettiği her yeni üründe tüketici beklentilerinin ötesinde ürün geliştiren DemirDöküm'ün MaxiCondense ürün gamına katılan yeni duvar tipi yoğuşmalı kazanın diğer özellikleri ise şöyle;

- 128 kW kapasiteli modellerde 1280 kW'a kadar kaskad imkânı
- 25 kW'a kadar modülasyon imkânı
- Master ve slave cihazlar kullanılarak kaskad olarak çalışabilme
- Master cihaz üzerindeki kontrol panosu ile boyler ve 2 ısıtma devresinin kontrolü
- 6 bar işletme basıncı
- Uzaktan kumanda ile kontrol edilebilme
- LCD Ekran
- Ergonomik Boyut
- Fonksiyonel, kolay anlaşılır menü
- Panel üzerinden sistem durum değerlendirme bilgilerine erişim

Baymak ısı pompası serisine iki yeni model ekledi



Baymak, havadan aldığı enerji ile dört mevsim iklimlendirme sağlayan ısı pompası serisine yepyeni iki model daha ekliyor. Baymak'ın en son DC inverter teknolojisine sahip yeni Split ve Monoblok ısı pompaları düşük enerji tüketimi, çevre dostu teknolojisi, ekonomik mod özelliği ve taşınabilir paneli sayesinde kullanıcılarına konfor sunuyor.

Geniş ürün gamıyla her türlü ihtiyaca yönelik çözümler sağlayan Baymak, ısı pompası serisinin iki yeni modeli enerji sınıfı ısıtma - soğutmada A ++ değeri ve EN 14511'e göre 4,4 ile 4,8 arasında değişen yüksek COP değerleri sayesinde yüksek verim sunarken düşük enerji tüketimiyle de fark yaratıyor. Baymak'ın havadan aldığı enerjiyi ısıtma ve soğutma için farklı ihtiyaçlara

göre kullanıma sunan Split ve Monoblok modelleri Mayıs ayı içerisinde satışa sunulacak.

LCD ekrana sahip kontrol paneli kablo ile taşınarak harici bir şekilde de kullanıma olanak sağlayan Baymak'ın yeni nesil Split ve Monoblok ürünleri, kontrol altyapısı ve ErP uyumlu düşük enerji tüketimli sirkülasyon pompası ile verimlilik değerlerinde öne çıkıyor. Baymak'ın yeni nesil ısı pompaları, -2°C dış hava sıcaklığında 60°C gibi yüksek çıkış suyu sıcaklığı, düşük sesle çalışma özellikleri ile en zorlu hava koşullarında bile kesintisiz konfor ve yüksek performans sunuyor. Monoblok tip ürünler akışkan borulaması gerektirmeyen kompakt bir tasarıma sahipken Split tip modeller ise, hafif dış ünite tasarımıyla kullanıcılara kolay montaj imkanı sağlıyor.

En son DC inverter kompresör teknolojisine sahip Baymak ısı pompaları, ne kadar ısıtma yüküne ihtiyaç olduğunu hassas bir şekilde hesaplayarak yalnızca evin ihtiyacı kadar elektrik tüketiyor. Baymak ısı pompaları 6,8,10,12,14 ve 16kW kapasiteleri ile apartman dairesinden villaya farklı mekanlarda hem ısıtma hem de soğutma için merkezi sistem konforunu tek çatı altında sağlıyor. Dört mevsim ideal iklimlendirme konforunu yaşatan yeni nesil Baymak ısı pompaları iki farklı ortam için gerekli olabilecek çıkış suyu sıcaklıklarını birbirinden bağımsız olarak ayarlayabiliyor. Kullanım sıcak suyu ise kullanıcı tercihine göre boylerde oluşabilecek bakterilerin öldürülmesi için suyun sıcaklığını aniden çok yüksek seviyelere çıkartabiliyor.

Baymak yeni ısı pompası serisi Mayıs ayından itibaren tüm Baymak Bayileri ve Orange Store'da satışa sunulacak.

Güneşten ilham alan ekonomik ısıtma: Zehnder radyant tavan ısıtma ve soğutma sistemleri

%40'ın üzerinde sağladığı enerji tasarrufu ile Zehnder radyant tavan ısıtma ve soğutma sistemleri, tahrik enerjisi için ekstra elektrik maliyeti çıkartmıyor ve kullanıcıları için çok ekonomik oluyor. Bakım ve servis maliyeti olmaması ve istenilen enerji kaynağına adaptasyonu sağlanabilen sistem, her zaman uzun ömürlü çözümler sunuyor. Güneş ile aynı ısıtma prensibiyle çalışan Zehnder radyant tavan ısıtma ve soğutma sistemleri sayesinde, verimli mekan ısıtması sağlanır ve ortamda bulunan kişilerin her zaman dinç kalmasını sağlarken soğuktan ya da sıcaktan olumsuz etkilenilmesini engeller.

Isınmada maksimum fayda

Isınım ile ısı transferi ve tüm hacimde homojen ısı dağılımı sağlayan Zehnder radyant tavan ısıtma ve soğutma sistemleri, ısıtmanın ve serinletmenin hemen hissedilmesine olanak sağlar. Tüm mekanlarda kullanılan bu sistem, tamamen sessiz çalışması ve toz sirkülasyonu olmaması ile her mekana sağlık, kalite ve verimlilik getiriyor. Modüler yapıya sahip Zehnder radyant tavan ısıtma ve soğutma sistemleri, sıcaklık değişimlerine de hızlı reaksiyon göstererek memnuniyeti sabitliyor. Zehnder radyant tavan ısıtma ve soğutma sistemleri, hafif yapısı ile kolay montaj imkanı sağlarken, esnek montaj imkanı ve demonte sistemi ile de kullanıcılarına esneklik sağlıyor. Sulu seçenekleri ile de yüksek ısıtma ve serinletme kapasitesi sunan sistem, mekan sahiplerine mekan hacminden de maksimum faydalanabilme imkanı sunuyor.



20.000 m²'den çok daha küçük mekanlara kadar her kapalı ortamı güvenle ısıtan Zehnder radyant tavan ısıtma ve soğutma sistemleri, doğal gazla oranla minimum %40 enerji tasarrufu sağlıyor ve sıcaklıkları 250 – 300 dereceye kadar çıkan, gazlı çalışan tavan radyatörlerinin aksine, maksimum 120 dereceye kadar çıkıyor ve insanları bunaltmadan kaliteli sıcaklık sağlıyor. Isı izolasyonu fabrikada monte edilen ve DIN 50017'ye göre korozyon koruması olan Zehnder radyant tavan ısıtma ve soğutma sistemlerinin bulunduğu ortamda gaz hattı bulunmadığından yangın riski de ortadan kalkmış olur ve güvenli sıcaklık her yeri sarıyor.

Mitsubishi Electric'ten yenilenen profesyonel seri klima

Çevre ve kullanıcı dostu yeni SLZ-KF serisinden 3D i-see sensör ve homojen hava dağıtım özelliği.



İklimlendirme alanındaki inovatif çözümleriyle farklılaşan teknoloji Mitsubishi Electric, yeni dört yöne üflemlili kompakt kaset tipi SLZ-KF serisi klimalarla profesyonellere ve son kullanıcılara birçok yenilik ve avantaj sunuyor. Enerji verimliliği değerleri bir önceki seriye göre yüzde 14'e varan artışa sahip yeni SLZ-KF serisi klimalarda, soğutma verimi A++ ve ısıtma verimi A+ sınıfına yükseltildi. Az enerji ile yüksek verim sağlayan çevre ve kullanıcı dostu yeni SLZ-KF serisi klimalarda, önceki serinin 2.5kW, 3.5kW ve 5kW kapasite seçeneklerine 6kW kapasite alternatifi de eklendi.

Yapay zeka teknolojili klima

Mitsubishi Electric'in yeni SLZ-KF dört yöne üflemlili kompakt kaset tipi klimaları, yapay zeka teknolojisini klimaya taşıyan üç boyutlu sensör teknolojisi ile ortamda 1.856 farklı noktadan ölçüm alıyor. Bu ölçümleri mekandaki farklı sıcaklıklardan kaynaklanabilecek konforsuz durumları ortadan kaldırmak için değerlendiriyor. Ortamda bulunan insan sayısını ve yerini tespit eden 3D i-See Sensör teknolojisi, iklimlendirilen havayı sadece ihtiyaç duyulan bölgeye yönlendiriyor. Bu sayede klimanın diğer bölgeleri iklimlendirmek için fazladan çalışması engellenerek enerji tasarrufu sağlanıyor. Kişilerin yerlerini algılayan sensör teknolojisi, soğutulan ya da ısıtılan havanın isteğe göre ortamdaki kullanıcıların üzerine veya başka bir yöne yönlendirilmesine imkan tanıyarak konforu artırıyor.

Klima ortamdaki kişi sayısına göre çalışıyor

Ortamın doluluk oranını da kontrol edebilen 3D i-See Sensör teknolojisi sayesinde özellikle ofisler, toplantı odaları gibi değişken kalabalığa sahip mekanlarda klimaların daha ekonomik kullanılması mümkün oluyor. Sensör zaman içerisinde mekanın maksimum insan sayısını kaydederek kişi sayısına göre çalışma modunu belirleyebiliyor. Doluluk oranı yüzde 30'a düştüğünde klimanın sıcaklık ayarı otomatik olarak bir derece yukarı veya aşağı çekilebiliyor. Ayrıca doluluk oranı her üç dakikada bir kontrol edilerek odada 60 dakikadan fazla süre içinde kimsenin bulunmaması durumunda ayar sıcaklığı otomatik olarak iki derece aşağı ya da yukarı alınabiliyor. İstenildiği takdirde ise ortamda kimse olmadığında 10 dakika ila 3 saat arasında seçilebilecek bekleme süresi sonrasında klima

otomatik olarak kapatılabiliyor.

Üç boyutlu turbo fan ile en düşük ses seviyesi

Mitsubishi Electric tarafından patenti alınan çift kademeli bıçak yapısına sahip 3D turbo fan sayesinde SLZ-KF serisi klimaların iç üniteleri, sektörde benzer ürünler arasındaki en düşük ses seviyesi değerlerine ulaştı.

Yeni nesil binalar için ideal kompakt yapı

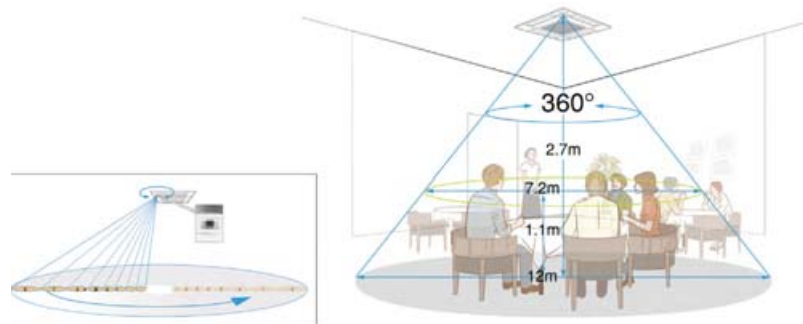
Günümüzde değişen bina tasarımları ve azalan kat yükseklikleri nedeniyle mekanlarda daha düşük asma tavan mesafesi bulunuyor. İşte bu noktada Mitsubishi Electric'in yeni SLZ-KF serisi klimaları, ince gövdesi ve sık panel yapısı sayesinde yeni nesil binalardaki asma tavanlara ve 60x60 karolaj uygulamalarına ideal ebatlarıyla cevap veriyor. Panel ve iç ünite toplam yüksekliği 255 mm olan SLZ-KF serisi, tavandan sadece 10 mm dışarıda kalan panel tasarımı sayesinde sektördeki en kompakt klimalar arasında yerini alıyor.

Homojen hava dağılımı

Hava atış kanallarının üstün tasarımı ve hareket kabiliyetiyle de farklılaşan yeni SLZ-KF serisi klimalar, yatay hava akışı özelliği sayesinde iklimlendirilen havanın tavana çok yakın bir açıyla üsenebilmesine olanak sağlıyor. Böylelikle kullanıcıların hava çarpmalarına maruz kalmaları engelleniyor ve ortamda homojen hava dağılımı oluşturulabiliyor.

Uzaktan kumanda ile her şey kontrol altında

Tüketici ihtiyaçları doğrultusunda verimli çözümler sunmak için çalışan Mitsubishi Electric, dört yöne üflemlili kompakt kaset tipi klimaların gelişen özelliklerini kolaylıkla kontrol etmeye imkan tanıyan yeni bir kablosuz uzaktan kumanda tasarladı. Ergonomik ve fonksiyonel şekilde geliştirilen yeni kumanda, led ekran aydınlatmasıyla karanlık ortamlarda bile kullanıcıların klimayı rahatlıkla kontrol etmelerini sağlıyor. Kablosuz kumandayla cihazın üstün hava yönlendirme özelliklerini de kontrol edilebilen kullanıcılar, tercihlerine uygun olarak seçebilecekleri 28 farklı komutla haftalık programlama yapabiliyor. Kumanda üzerinden her bir kanatçıgın ayrı ayrı açık ya da kapalı olma durumu ve üfleme açısı belirlenebiliyor. Opsiyonel olarak sunulan kablolu kumanda ile de yine her kanatçık için birbirinden bağımsız direkt veya indirekt 3D i-See Sensör hava yönlendirme fonksiyonu tanımlanabiliyor. Bu sayede ortak alanlardaki farklı kullanım alışkanlıklarına ve ihtiyaçlara cevap vermek mümkün oluyor.



Trane, XStream su soğutmalı soğutma grubu portföyünü yüksek verimli ve düşük çevresel etkili modeliyle genişletiyor

XStream portföyünün yeni modeli eXcellent, neredeyse sıfır küresel ısınma potansiyeline (GWP) sahip R-1234ze soğutucu akışkan kullanımıyla olağanüstü verim sunuyor ve güncel F-Gaz yönetmeliği koşullarının ötesine geçiyor.

Trane, şimdi de XStream, eXcellent su soğutmalı soğutma gruplarını piyasaya sürerek Avrupa'daki ticari bina sahiplerine sürdürülebilirlik amaçlarını gerçekleştirebilmeleri için yeni bir çözüm seçeneği sunuyor. Bu yeni modelde müşterilere olağanüstü verim, düşük çevresel etki ve yüksek güvenilirlik bir arada sunuluyor.

Yeni eXcellent modeli, küresel ısınma potansiyeli (GWP) düşük yeni nesil soğutucu akışkanlar ve yüksek verimli işleyişiyle çevresel etkiyi azaltmak için tasarlanan Ingersoll Rand EcoWise™ ürün portföyünün bir parçasıdır. Bu model, yeni nesil Honeywell Solstice® ze soğutucu akışkanla kullanılabilir (bu tasarımda kullanıldığında R-1234-ze'nin GWP değeri < 1).

Trane Avrupa Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Jose La Loggia, "Trane, yalnızca verimlilik ihtiyaçlarını ve çevresel düzenlemeleri karşılamakla kalmayan, bunların ötesine geçen yenilikçi çözümleriyle müşterilerine gönül rahatlığı sunmaya devam ediyor" diyor. "Trane, şimdi de piyasadaki en verimli su soğutmalı soğutma grubunu tanıtıyor. Özgün ve yenilikçi, güvenilir ve oldukça verimli çözüm portföyümüz, müşterilerimize, çevresel ve sürdürülebilirlik amaçlarına ulaşmalarına olanak tanıyan önde gelen teknolojiler arasında seçim yapma imkanı sunuyor.

XStream eXcellent serisi, 290 kW ile 2600 kW arasında değişen kapasitelerle veri merkezleri, hastaneler, geniş ofis binaları veya endüstriyel proses merkezleri gibi kritik bina içi ortamlara uygundur. Bu yeni model aşağıdaki özellikleri sayesinde güvenilirlikten ödün vermeden minimum soğutucu grubu yüküyle optimum verim sunuyor:

- Endüstri lideri verimli ısı eşanjörleri
- Patentli düşük şarjlı Trane CHIL evaporatör tasarımı
- Yağsız manyetik yataklar ve yüksek hızlı santrifüj kompresörler
- Bütünüyle ayrı iki soğutma grubu devresi
- Trane Adaptive Control™, sektörde lider patentli algoritmalar ve çoklu tanınal özellikler



Trane XStream eXcellent serisi, Ingersoll Rand'in 2020 yılına kadar ürün ve operasyonlarında çevresel etkiyi önemli ölçüde azaltma ve enerji verimliliğini artırma hedefine katkıda bulunmaktadır. Bu yeni çözüm, güncel F-Gaz yönetmeliği koşullarının ötesine geçerek müşterilerin sera gazı emisyonlarını ve enerji masraflarını azaltmaya yardımcı olmaktadır. Bu, 9,3 Avrupa Mevsimsel Enerji Verimliliği Oranı (ESEER) ve 6,2 enerji verimliliği oranı (EER) değerlerine ulaşan olağanüstü verimlilik ve Honeywell Solstice® ze (R-1234ze) soğutucu akışkan kullanımıyla sağlanmaktadır.

Trane İklim Taahhüdü

Sürdürülebilir bir gelecek yaratmayı amaçlayan Ingersoll Rand, Eylül 2014'te, enerji verimliliğini büyük ölçüde arttırmak ve operasyonları ile ürün portföyünün çevre üzerindeki etkisini 2030'a kadar azaltmak (2020'deki aşamalar ile) için bir yol haritası teşkil eden iklim taahhüdünü açıkladı.

İklim Taahhüdü şu hedefleri içeriyor:

- Ürünlerimizin soğutucu akışkanlardan kaynaklanan sera gazı salınımını (GHG) 2020'ye kadar %50 azaltmak ve 2030 itibarıyla portföyümüze daha düşük küresel ısınma potansiyeli (GWP) alternatifleri sunan ürünler eklemiş olmak;
- Sera gazı emisyonlarını uzun vadeli olarak azaltmak için 2020 yılı itibarıyla ürünle ilgili araştırma ve geliştirme faaliyetlerine ayrılacak 500 milyon ABD doları yatırım yapmak;
- Şirket operasyonlarıyla ilişkili GHG emisyonlarını 2020'ye kadar %35 düşürmek.



Yüzer Şamandıralı Kondenstop

Bu tip kondensstopların içinde adından da anlaşılacağı üzere herhangi bir kaldırıcı yoktur. Hareket eden tek parça şamandıradır. Bu kondensstopta kullanılan şamandıra; yüksek kaliteli, hassas yüzeyli paslanmaz çelikten imal edilmiştir ve ölçü toleransı çok düşük seviyededir.

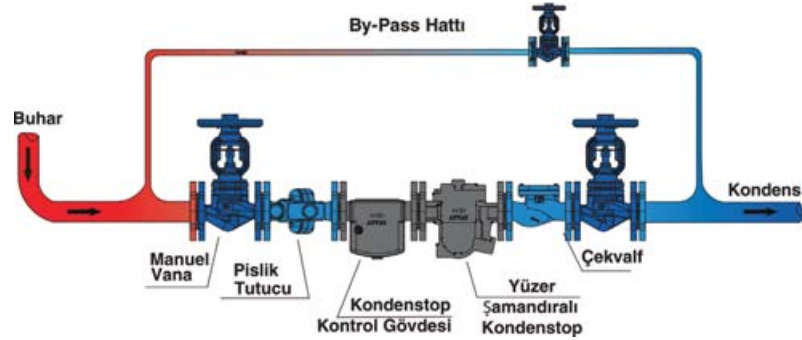
Maks. Çalışma Basıncı: 16 bar
Maks. Çalışma Fark Bas.: 13 bar
Maks. Çalışma Sıcaklığı : 220 °C
Maks. Basınç Farkı : ΔP 4,5/8/10/13 bar

Çalışma

Buhar kondensstopa geldiğinde, hava buharın önünden sürüklenerek soğuk olan hava tahliye elemanının açtığı o-rifisten serbestçe kondensstop dışına tahliye edilir. Havanın arkasından soğuk kondens kondensstopa girer ve serbest şamandıranın yükselmesini sağlayarak kondensin orifisten tahliye olmasını sağlar. Soğuk kondens tahliye edildiğinden kondensstopun kullanıldığı cihaz (Eşanjör vb) çalışma sıcaklığına ulaşmıştır. Bu durumda kondens miktarı azalır fakat sıcaklığı artar. Kondens ile birlikte buhar kondensstopa girmiştir. Isınan hava tahliye elemanı sili-ni kapatarak buhar kaçışını engellemiştir. Bundan sonra gelen kondens debisine göre yüzer şamandıra kendini ayarlayabilir.

Yüzer şamandıralı kondensstopta buhar kaçışını önlemek için metal-metale sızdırmazlık yanında tahliye orifisinin üzerinde kalacak şekilde bir su seviyesi tutulur. Silindir kurutucuların kondens tahliyesi yapıldığı durumlarda oluşan buhar kilitlemesini önlemek amacı ile kapak üzerinden by-pass hattı yapılarak vaktinden önce kondensstopa ulaşan buhar tahliye edilir ve kilitleme çözülerek kondens tahliyesi gerçekleştirilir.

Yüzer Şamandıralı Kondensstop Montaj Uygulaması



Yüzer Şamandıralı Kondensstop'un Özellikleri

Özellik	Avantaj
Tek hareketli parça	Bakımı kolay, yedek parça maliyeti düşük
Kolay açılan kapak	Bakım için hattan sökme gerek yoktur
Hassas yüzeyli paslanmaz çelik şamandıra	Daha az aşınma ve uzun ömür
Tahliye orifisine kolay erişim	Hattan sökmeden kontrol ve müdahale kolaylığı
Şamandıra orifisten dönerek uzaklaşır	Kondens yükü değişimlerine cevap verir ve kondens oluştuğu gibi tahliye etme özelliği
Şamandıra/orifis ilişkisi	Karşı basınçtan etkilenmez.
Orifis su seviyesinin yeterince altındadır	Buhar kaçağı önlenir
Termostatik hava tahliye elemanına sahiptir	Hava kilitlemesi olmadan ekipman çabuk devreye alınıp
Dahili filtreye sahiptir	Kondensstopu pisliklerden korur
Buhar kilitleme çözümü seçeneği	Buhar kilitlemesi oluştuğu durumlarda tercih sebebidir. Tesis verimliliğini ve üretkenliğini artırır

Yüzer Şamandıralı Kondensstop'un Maliyete Yönelik Avantajları

- 1 - Ekipman ve montajdan dolayı daha düşük maliyetli
- 2 - Boyutlarından ötürü aş yer işgali söz konusudur.
- 3 - Kendi üzerinde filtresi vardır. İlave filtreye gerek yoktur .
- 4 - Tek hareketli parça olmasından dolayı arıza oranı çok düşüktür.
- 5 - Bakım maliyeti çok düşüktür.
- 6 - Kaldırıcı ve bağlantı olmadığından koç darbesi dayanımı yüksektir.

Ürün Özellikleri

Gövde ve Kapak: GGG 40.3 Sfero Döküm (Opsiyon Çelik Döküm)
İç Parçalar ve Şamandıra: Paslanmaz Çelik
Bağlantı Tipleri: Dişli, Flanşlı ve Kaynak Boyunlu
Bağlantı Şekli : Yatay

Baymak'tan yeni Katı Yakıtlı Kazan Ailesi: Linyit Comfort



Isıtmanın her alanında öncü olan Baymak, katı yakıt tüketiminde başlattığı projesiyle, kazan ailesini yeniledi. Mayıs ayında bayilerde satışa sunulacak Linyit Comfort serisi katı yakıtlı kazan ailesi, enerji tasarrufu, ergonomi ve kolay kullanımıyla tüketici konforunu bir arada sunuyor.

İklimlendirme sektörünün Türkiye'de öncü kuruluşlarından Baymak, her ihtiyaca cevap verebilen geniş ürün gamını yenilemeye devam ediyor. Yeni ürünlerin geliştirilmesinde kullanılan AR-GE altyapısı ve teknoloji yatırımının yanı sıra tüketici geribildirimlerini de dinleyen

Baymak için en son yenilenen Katı Yakıt Kazan Ailesi bu alandaki en üst noktayı temsil ediyor.

Baymak yeni Linyit Comfort serisi katı yakıtlı kazanlar çelik kaynaklı güçlü yapısı ve sık tasarımıyla Mayıs ayı içerisinde kullanıcıların beğenisine sunulacak. Yeni Linyit Comfort serisi kazanlar manuel, elle yüklemeli ve stokerli, otomatik yakıt yüklemeli olmak üzere iki farklı konfigürasyonda tasarlandı. 20.000 kcal/h ve 40.000 kcal/h kapasiteyle satışa sunulan kazanlar kısa süre sonra yeni otomatik kül boşaltma ve otomatik ateşleme özellikleriyle de kullanıcıların konforunu arttırmak adına tamamen otomatik hale getirilecek.

Linyit Comfort serisi kazanlar; sık, kompakt tasarım, geniş yakıt yükleme ağız, duman borulu geçiş sayesinde yüksek verim ve fonksiyonel kontrol paneli ile rakiplerine göre farklılaşıyor. Baymak Linyit Comfort tüm Baymak bayileri ve Orange Store'larda satışa sunuluyor.

Toshiba'nın multi sistem klimaları, aynı anda birden fazla odayı serinletiyor!

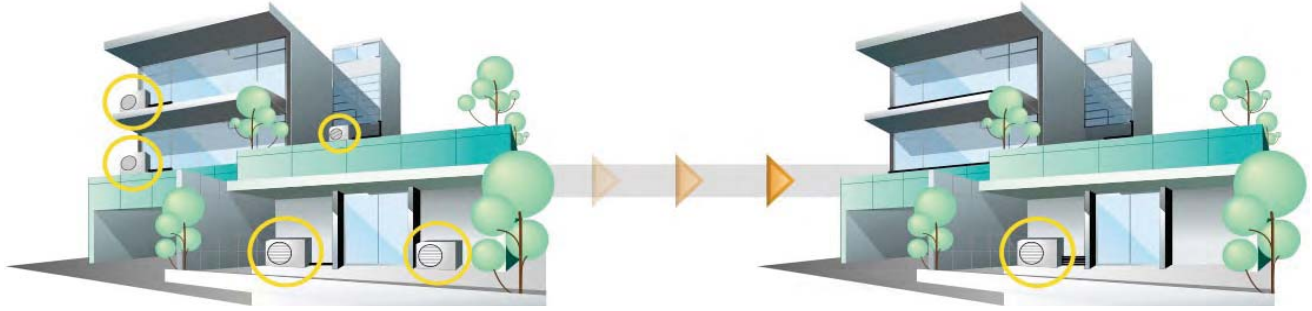


İklimlendirme sektörünün lideri Alarko Carrier'ın pazara sunduğu Toshiba multi sistem klimalar sayesinde, tek bir dış üniteyle, aynı anda evin farklı odalarında, isteye uygun sıcaklık değerlerini sağlamak mümkün oluyor. A++ enerji sınıfında yer alan Toshiba klimalar, enerji tüketiminde tasarruf da sağlıyor.

Yaz aylarında meydana gelen sıcaklık artışının, birden fazla odada klima ihtiyacını beraberinde getirdiğini belirten Alarko Carrier Bireysel ve Ticari Klimalar Ürün Yöneticisi Dilara Sevindik, "Eskiden lüks olarak görülen klima, günümüzde artık olmazsa olmaz bir ihtiyaca dönüştü. Tüketiciler tek bir odada değil, aynı anda evin birkaç bölümünde birden klima kullanmak istiyor. Biz de, Toshiba multi sistemlerle, birden fazla odada iklimlendirme talebini karşılayacak mükemmel çözümü sunuyoruz. Bu sistemlerdeki tek bir dış ünite, 2, 3, 4 hatta 5 iç üniteyi aynı anda çalıştırabiliyor. Böylece tüketicilerin hem maliyetten hem de alandan tasarruf etmeleri mümkün oluyor." dedi.



Toshiba multi sistem klimaların hafif ve kompakt yapıya sahip dış ünitesi, diğer sistemlere oranla daha sessiz çalışıyor. Ürünlerdeki ileri teknoloji optimum performans sunarak, yaşam kalitesini iyileştiriyor. Farklı kapasitelerde tasarlanan dış üniteler, tüketicinin ihtiyacını, hem ekonomik hem de konfordan ödün vermeden karşılamasını sağlıyor.



Ekin Endüstriyel Injecta Dozaj pompalarını piyasa sundu

Alanında uzman mühendis kadrosuyla Türkiye de sıvı transfer alanında çözümler sunan Ekin Endüstriyel Injecta markalı dozaj pompalarıyla gıda, kimya, su ve endüstri, temiz ve atık su, şişeleme, yıkama, petrol ve gaz, seramik endüstrisi, ilaç sektörlerine çözüm sunmayı hedefliyor. Dozaj pompaları, asit, klor, sıvı gübre, enzim v.b. kimyasalların dozlanarak verilmesi gereken alanlarda kullanılmak üzere tasarlanmış hassas pompa türüdür. Injecta dozaj pompalarını gözlemleyen Ekin Endüstriyel Proses Pompaları Müdürü Melih Cihan Akıncı, "Injecta dozaj pompalarının solenoid, mekanik diyafram ve pistonlu olarak 3 başlık altında toplandığını ve yapısal olarak kendi içinde dağılım gösterdiğini dile getirdi. Konuşmasına devam eden Akıncı Injecta solenoid tip dozaj pompaları kompakt yapısı sayesinde düşük dozajlarda PVDF pompa başlığı sayesinde yüksek dayanım

göstermektedir. Agresif akışkanların dozlanmasında dayanımı yüksek olan PVDF malzemeli pompa başlığı standart olarak kullanılmaktadır. Mekanik diyafram dozaj pompaları dozlanacak kimyasala göre SS316, PP, PVC ve PVDF kafalı olarak kullanıcılara sunulmaktadır. 5,5- 500 L/saat arası debilerde ve 5-16 bar kapasitelere sahiptir. Piston diyafram dozaj pompaları dozlanacak kimyasala göre SS316 ve PVC kafalı olarak kullanıcılara sunulmaktadır. 1,5- 1000 L/saat arası debilerde ve 5-20 bar kapasitelere sahiptir. Orp kontrollü, ph kontrollü, dijital ekranlı, seviye sensörlü, oransal kontrollü, analog gibi birçok farklı çeşidi olan Injecta pompaları ile müşterilerimizin talepleri rahatça karşılamayı hedefliyoruz." dedi. Üretim kapasitesi, inovatif tasarımları, mühendislik hizmetleri, satış öncesi ve sonrası müşteri odaklı yaklaşımı ile birçok projede yer alan Ekin Endüstriyel "MIT"



ürünleri, projelere imza atarak Türkiye'de ısıtma soğutma alanlarında ileri teknoloji prensibiyle çözüm sunmayı hedefliyor.

DAIKIN *Doğru Hava Uzmanı*



HER KLİMA SERİNLETİR, DAIKIN DOĞRU HAVA VERİR.

Daikin Klima, havadaki bakterileri, tozu ve kokuyu süzer.
Evinizde ideal nem dengesini kurarak size taptaze bir hava verir.



DOĞRU DİZAYN, VERİMLİ BİNA...

rosenberg ECOFIT ETRI
THE AIR MOVEMENT GROUP

FAN DÜNYASI



HK INSTRUMENTS
USER-FRIENDLY MEASURING DEVICES

DÜNYADA TEK 8 BASINÇ ARALIĞI



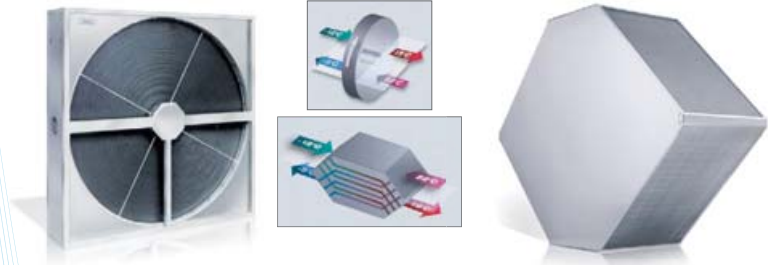
Johnson Controls

VANALAR



KLINGENBURG
ENERGY RECOVERY

%80'e VARAN ISI GERİ KAZANIMI



BERROS KLİMA MÜHENDİSLİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Küçükyalı İş Merkezi E5 Yanyol A Blok No: 13
Maltepe / İstanbul

T. 0216 417 50 10 • F. 0216 417 22 55

berros@berros.com.tr • www.berros.com.tr



BERROS
KLİMA MÜHENDİSLİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



Düşük enerji tüketimi ile **soğutmada** her zaman **bir adım** önde



VATBUZ ISITMA SOĞUTMA VE HAVALANDIRMA SAN. PAZ. TİC. LTD. ŞTİ.
Orhan Gazi Mah. ISISO Sanayi Sitesi 13. Yol Sokak No: 16-18 Esenyurt - İSTANBUL
Tel: 0 212 623 21 50 ■ Faks: 0 212 623 21 51 ■ E-posta: info@vatbuz.com.tr

www.vatbuz.com.tr

