



YEAR 8 YIL / NO 92 SAYI / HAZİRAN 2016 JUNE / 10 TL (KDV dahil)

ISSN 1309-4599

TermoKlima

ISITMA, SOĞUTMA, KLİMA, HAVALANDIRMA, YALITIM, POMPA, VANA, TESİSAT, SU ARITMA VE GÜNEŞ ENERJİSİ SİSTEMLERİ DERGİSİ

UR-GE

İSKİD - Türkiye İklimlendirme Sektörü
Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi
ve Desteklenmesi Projesi





Mekanik Tesisatta Komple Çözümler İçin **RES ENERJİ**



rescontrol resboyler reschanger



A-Line

ressolar



Panasonic
ısıtma ve soğutma sistemleri



04 / 07 MAYIS 2016

İstanbul Fuar Merkezi

Salon No:8 Stand No:C02

Merkez
Barbaros Bulvarı No:68
34349 Beşiktaş
İSTANBUL
Tel.:(0212) 356 06 33
Faks:(0212) 275 00 62
info@resenerji.com

Maytag Showroom
Barbaros Bulvarı No:58/A
Ufuk Apt. 34349
Beşiktaş - İSTANBUL
Tel: 0 212 356 06 54
Faks: 0 212 275 00 62
maytag@resenerji.com

Ankara Bölge
Akay Caddesi
Büklüm Sk. No:2/9
Kavaklıdere - ANKARA
Tel.:(0312) 223 19 00
Faks:(0312) 223 19 01
ankara@resenerji.com

İzmir Bölge
1201/1 Sokak No:4/A
Temsil Plaza
Yenişehir - İZMİR
Tel.:(0232) 422 29 00
Faks:(0232) 421 01 06
izmir@resenerji.com

Antalya Bölge
Çaybaşı Mahallesi
Ali Çetinkaya Caddesi
No: 152 ANTALYA
Tel.:(0242) 311 61 40
Faks:(0242) 311 61 39
antalya@resenerji.com

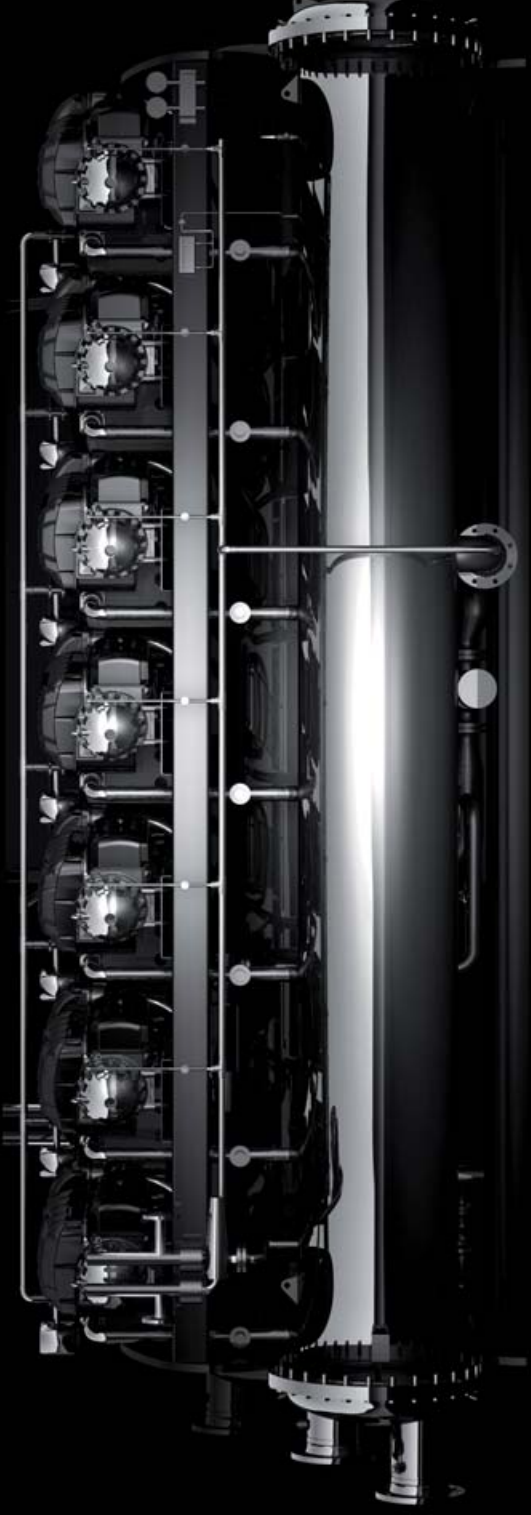
www.resenerji.com

Arçelik İklimlendirme Sistemleri ile enerjiniz hem verimli hem kaliteli.



Yüksek enerji verimliliği sunan Arçelik iklimlendirme Sistemleri, Arçelik kalitesi ve güvencesiyle bulunduğu her ortama değer katar.

PERFORMANCE CHILLERS MANYETİK YATAKLI SOĞUTMA GRUPLARI



İMKB İSTİNYE DATA CENTER, 4XFC HAVA SOĞUTMALI • DEVA İLAÇ KARTEPE TES. 2XSU SOĞUTMALI • RINGS İSTANBUL AVM, 3XSU SOĞUTMALI
TERMOTEKNİK ÇORLU FAB. 1XFC HAVA SOĞUTMALI • PERFETTI VAN MELLE FAB. 2XSU SOĞUTMALI • KARTAL HİZMET BİNASI 1XSU SOĞUTMALI

CLINT

COFELY

JACIR



GOHL



CLOSE
CONTROL
SYSTEMS

klima **technik**

www.klimatechnik.com

Bina Tekniğinde Modern Çözümler

- 35 yıllık üretim tecrübesi • Geniş ve kaliteli ürün grubu • Rekabetçi fiyat politikası
- Hızlı teslimat • Profesyonel satış sonrası hizmetler



Detaylı bilgi için
www.etna.com.tr



0850 455 38 62

müşteri hizmetleri

High
Efficiency
Solutions.

CAREL



CAREL: Dünyanın her yerinde Soğutma, Klimatizasyon ve Nemlendirme için entegre çözümler sunuyoruz.

Biz yüksek performanslı entegre çözümlerle, enerji tasarrufuna ve yüksek verimliliğe odaklanarak, HVAC/R & Nemlendirme sektörünün lider profesyonel oyuncularının partneriyiz.

EN YÜKSEK COP DEĞERLERİNE SAHİP,
EN İYİ SEMİ HERMETİK KOMPRESÖR = COPELAND STREAM.



DIAGNOSTICS



SÜRDÜRÜLEBİLİR YÜKSEK PERFORMANS SİZİN İÇİN NE KADAR ÖNEMLİ?

Akıllı elektronik kontroller; enerji tasarrufu, maliyet optimizasyonu ve sistemin uzun yıllar sorunsuz hizmet verebilmesi açısından her geçen gün daha da önemli bir hale gelmektedir. Emerson hepimizin ihtiyacı olan bu hedefleri yakalamak için, yüksek performans ve güvenli çalışma sürdürülebilirliğini arttıran eşsiz CoreSense teknolojisini geliştirdi ve bunu standart bir özellik olarak tüm Stream kompresör serisine ekledi. CoreSense, Emerson patentli algoritmalarını kullanarak akılcı, işlevsel ve kullanıcı dostu hata tanılama özelliği sunar. CoreSense elektronik modülü, kompresörü bir sensör gibi kullanarak, sistemi ve elektriksel bilgileri (akım, basma sıcaklığı, motor sıcaklığı, ON/OFF sayısı, vs) anlamlandırır, tanımlar ve açıklar. Kullanıcıların sahada veya supervisor sistemleri ile uzaktan, sorunları hızlı ve doğru

bir şekilde tespit edebilmelerini sağlar. Sistemlerin arıza riskini azaltarak, gıda kayıplarını önler. Sistemin performans ve güvenilirliğini arttırarak, genel sistem verimliliğini yükseltir, enerji, zaman tasarrufu sağlar, giderleri düşürür. CoreSense, yenilikçi yüksek performanslı Stream serisinin, semi hermetik kompresörlerin yeni ölçütü olmasını sağlayan Emerson teknolojilerinden sadece biridir. CoreSense teknolojisine sahip Stream kompresörler, Semi Hermetik pazarında sürekliliği en iyi sağlayan performansı verir ve bu da HVAC-R uygulamalarının yıllar boyunca sorunsuz çalışmasını sağlar.



Copeland™
brand products

EMERSON™
Climate Technologies

CFM SOĞUTMA VE
OTOMASYON
CFM Soğutma ve Otomasyon San. Tic. A.Ş.

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi 10044 Sokak No: 9 Çiğli - İZMİR
Tel: (+90) 232 459 08 88 (pbx) • Fax: (+90) 232 459 34 35
www.cfmsogutma.com • info@cfmsogutma.com

EMERSON. CONSIDER IT SOLVED.™

Vitoclima.

Viessmann'dan her ihtiyaca uygun klima programı.



Vitoclima ürün programı:

Vitoclima 100-S/ Vitoclima 200-S/
Vitoclima 200-S/HE
Bireysel ve ticari tip split klimalar

Vitoclima 300-S/HE
Free Joint çoklu
sistem klimaları

Vitoclima 333-S
ALL DC INVERTER
VRF Klima sistemleri

Viessmann 2,6-18 kW kapasite aralığında Vitoclima 100-S, 200-S ve 200-S/HE serisi bireysel ve ticari tip split klimalar, 5 iç üniteye kadar tek dış üniteye bağlanabilen Vitoclima 300-S/HE Free joint DC Inverter çoklu sistem klimaları ve maksimum 248 kW (88 HP) dış ünite kapasitesine sahip Vitoclima 333-S ALL DC INVERTER VRF klima sistemleri ile eksiksiz bir klima ürün programı ve her ihtiyaca uygun çözümler sunmaktadır.

www.viessmann.com.tr

Isıtma sistemleri
Endüstriyel sistemler
Soğutma sistemleri ◀



“Masraflarınızın % 75’ini geri ödüyoruz!”

Gece can sıkıntısından normalde izlemediğiniz kanallarda zaping yapar mısınız? Sürekli logo değiştiren yüzlerce kanallarda ucuz ürünler satmak için; “9 gün içinde paranızı iade ediyoruz!” diye bağırان adamları görürsünüz. Başlığı böyle atınca aklıma geldi birden.

Başlık bir şirketin yeni başlattığı kampanyası için hazırlattığı reklam spotu gibi değil mi? Ama vaka gerçek. 2015 rakamlarıyla 93 kuruluşun öncülüğünde 131 uygulama ile test edilip onaylanmış. 23 Eylül 2010 yılında yürürlüğe konulan “Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Hakkında Tebliğ” ile sektörlerde kümelenme anlayış çerçevesinde KOBİ’lerin rekabet güçlerini geliştirmelerine yönelik ihtiyaç analizi, eğitim danışmanlık, istihdam, yurt dışı pazarlama ve alım heyeti faaliyetlerinin desteklendiği bir mekanizma...

Daha çok ihracatçı birlikleri, Organize sanayi bölgeleri ve ticaret-sanayi odalarının başvurduğu mekanizmaya 2 yıl önce İSKİD de başvurdu. Hazırlanan projeye 36 firma katılım gösterdi. Katılan firmalar arasında ana ürün üreticileri, komponent üreticileri, malzeme tedarikçileri, tasarım, taahhüt ve danışmanlık firmaları bulunuyor. Projenin bütçesi 1.720.000 USD tutarında. UR-GE Projesi çerçevesinde firmalar verilen eğitim ve danışmanlıklarla eksikliklerini gidermeye çalıştılar, üç ayrı ülkede fuarlara katıldılar. Başlıkta okuduğunuz gibi bunlar için harcadıkları paranın % 75’ini devletten geri aldılar. Projeye dâhil olan firmalar projeden gerçekten çok memnun. Bu başarılı proje sonrasında İSKİD ikinci projeyi bu ay içerisinde başlatıyor. Projeye katılım sınırlı, başvuran her firma hemen giremiyor. Detayları dosya konumuz içerisinde bulacaksınız. İklimlendirme sektörü ağırlıklı olarak KOBİ’lerden oluşuyor ve bu firmaların, eğitimden, danışmanlık hizmetlerine birçok konuda ihtiyaçları var. Fakat hepsi büyük maliyetler getiriyor. Proje ile firmalar bu maliyetleri çok daha uygun fiyatlarla alabiliyorlar. Ve Ekonomi Bakanlığı sadece “Yeterki firmalarımız ihracat yapsınlar. Uluslararası pazarda rekabet edebilsinler.” diyor.

İÇİNDEKİLER

54 AKTÜEL

54- Daikin 23 Nisan'ı 'Temiz Hava Elçileri' ile birlikte kutladı

56- Yenilenebilir enerjiyi en iyi anlatan resimler

58- Friterm Müzik Kulübü'nden 2. konser

62 AYIN DOSYASI

62- Türkiye İklimlendirme Sektörü Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi ve Desteklenmesi Projesi

65- İSKİD UR-GE Projesi sektöre kazanımlar sağlıyor

68- İSKİD UR-GE Projesi hakkında firma görüşleri

70 YENİ PAZARLAMA

Dr. Zeki Yüksekbiçgili:
Hemen Kullanabileceğiniz E-Posta ile Pazarlama İpuçları

72 SEKTÖR GÜNDEMİ

72- 9. MTMD Çalıştayı'nda hastaneler masaya yatırıldı

74- Arçelik A.Ş.'nin teknoloji çözümleri Vodafone Arena'da

75- Daikin sektöründe bir ilki daha başardı

76- "Yaza girerken kombi bakımı mı olur!" demeyin

77- Danfoss, sanayide tasarrufu anlatmak için 2.645 km yol aldı

78- Yerel olarak üretilen EXERGY türbinleri Türkiye'de temiz enerji geleceğine şekil verecek

80- EPDK enerji uzman yardımcıları Ugetam'da

81- Daikin Türkiye, bayileriyle birlikte kararlı ve sağlam adımlarla yürüyor

82- Klites Mühendislik ve Form Şirketler Grubu'ndan yeni bir showroom konsepti

83- HVAC endüstrisi Ortadoğu ve Afrika'da hareketli bir büyüme yaşadı



UÇTAN UCA İKLİMLENDİRME



► Klima Santrali



► Havuz Nem Alma Santrali



► Paket Hijyenik Klima



► RoofTop Paket Klima



► Gizli Tavan Tipi Fan Coil Ünitesi



► Kabinli Fan Coil Ünitesi



► 4 Yöne Üflemleri Fan Coil Ünitesi



► Yüksek Basıncılı Fan Coil Ünitesi



► Hava Soğutmalı Soğutma Grubu



► Su Soğutmalı Soğutma Grubu



► Freecooling Soğutma Grubu



"Her bir
kW 'tan
emin olun!"

► Soğutma Grubu Performans Test Laboratuvarı ve Araştırma Merkezi

► Fan Coil Performans Test Laboratuvarı ve Araştırma Merkezi

ÜNTES®

ISITMA KLİMA SOĞUTMA HAVALANDIRMA

MERKEZ / FABRİKA
ÜNTES-RHOSS FABRİKA
SATIŞ & ANKARA Bölge
İSTANBUL Bölge
İZMİR Bölge
ADANA Bölge

: İstanbul Yolu 37. Km, 06980 Kazan - ANKARA
: İstanbul Yolu 24. Km, Sarayköy - Kazan - ANKARA
: 53. Cd. 1450. Sk. Ulusoy Plaza No: 9/50, 06520 Çukurambar
: Atatürk Mah. M.Kemal Cd. Ünites İşm.i No: 11, 34758 Ataşehir
: Teknik Malz. İş Mer. 1348. Sk. No: 5, 35110 Gıda Çarşısı Yenışehir
: Fuzuli Cd. Galeria İş Merkezi 2. Kat No: 212, 01120 Adana

T: (312) 818 63 00 (pbx) F: (312) 818 61 50
T: (312) 818 63 00 (pbx) F: (312) 818 61 50
T: (312) 287 91 00 (pbx) F: (312) 284 91 00
T: (216) 456 04 10 (pbx) F: (216) 455 12 90
T: (232) 469 05 55 (pbx) F: (232) 459 12 92
T: (322) 459 00 40 (pbx) F: (322) 459 01 80

f UntesKlima
t UntesKlima
www.unt.es.com



İÇİNDEKİLER

72 SEKTÖR GÜNDEMİ

- 84- Bosch Termoteknik 'Sadakat' programlarıyla iddialı
- 85- Doğal gazda tasarruf yüzde 43 oldu
- 87- İzocam 5 Haziran Dünya Çevre Günü'nde "sürdürülebilirlik taahhütleri"nin altını çiziyor

88 İZLENİM

- 88- İklimlendirme Endüstrisi, ISK-Sodex 2016'da buluştu
- 90- Fuara katılan firmalardan haberler

104 SEKTÖREL SÖYLEŞİ

- 104-ATC, Sistem Klimaları Departman Müdürü Özkan Sarıözkan: Air Trade Centre prestijli projelere çözüm sunuyor
- 114-Qundis Türkiye pazarında büyüyor

108 GÜNDEM

- Hasan Besim Korur:
Kriz yönetimi - 2

110 PROJE

- 110-Kalekent Projesi'ne Arçelik dokunuşu
- 110-Expo 2016 Antalya'nın iklimlendirmesi Alarko Carrier tarafından sağlanıyor
- 112-Göl Panorama Evleri, yeşil teknoloji ürünü Airfel radyatörler ile ısınacak

117 TEKNİK

- makale
- 118- Ümit BALABAN: BIM'in Periyodik Tablosu
- 122- teknik tanıtımlar

135 KÜLTÜR SANAT

- Ayın sanat gündeminden sizin için seçtiklerimiz



ONDAN ATEŞLİSİ YOK!



Mevcut ısı pompalarında çıkış suyu sıcaklığı yaklaşık 55°C'dir ve bu sistem evinizdeki kazana, kombiye bağlı radyatörleri çalıştırmaya yetmez.

Oysa Carrier Yüksek Sıcaklık Isı Pompası'nın 80°C'ye varan su çıkışı sayesinde evde radyatör ilavesi yapmanıza ya da mevcut sistemi değiştirmenize gerek kalmaz. Üstelik Carrier Yüksek Sıcaklık Isı Pompası'yla geleneksel kazan sistemlerine göre %65'e varan enerji tasarrufu sağlarsınız.



- Yüksek verimlilikle geleneksel kazan sistemlerine göre %65'e kadar enerji tasarrufu
- 80°C'ye varan su çıkışı sayesinde radyatör ilavesine, mevcut sistemin değiştirilmesine gerek yok
- Çevreye duyarlı, son nesil teknoloji
- Sessiz çalışma
- Kompakt split sistemle kolay kurulum ve bakım
- Akıllı uzaktan kumanda ve izleme sistemi (opsiyonel)



ALARKO CARRIER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

alarko-carrier.com.tr



İSTANBUL Gebze Organize Sanayi Bölgesi, Şahabettin Bilgisu Cad. 41480 Gebze-KOCAELİ
ANKARA Sedat Simavi Sok. No: 48 06550 Çankaya-ANKARA
İZMİR Şehit Fethibey Cad. No: 55 Kat: 13 35210 Pasaport-İZMİR
ADANA Ziyapaşa Bulvarı Çelik Apt. No: 19/5-6 01130 ADANA
ANTALYA Mehmetçik Mah. Aspendos Bulvarı No: 79/5 07300 ANTALYA

Tel: (0262) 648 60 00
Tel: (0312) 409 52 00
Tel: (0232) 483 25 60
Tel: (0322) 457 62 23
Tel: (0242) 322 00 29



“Klimanın Mucidi”



CONTENTS

54 ACTUAL

- 56-Best Photography for Renewable Energy
- 58-2. Concert from Friterm Music Club
- 60-Passionate bodies drew the free spirit

INDUSTRY'S AGENDA 72

- Daikin Turkey walks succesfull -81 with it's dealers
- HVAC Industry grew up at -83 Middle East and Africa
- İGDAŞ's savings of natural -85 gas is now %43 for 10 years

62 FILE OF THE MONTH

- 62-Turkey HVAC Sector International Development and Support of Competitiveness Project
- 65-İSKİD UR-GE Project provides gains to the sector

IMPRESSION 88

- HVAC Industry met at ISK-Sodex 2016

70 NEW MARKETING

- Dr. Zeki Yüksekbiçgili: E-Mail Marketing Tips

SECTORAL INTERVIEW 104

- Özkan Sarıözkan: Air Trade Center -104 have solutions for prestigious projects
- Qundis grows up at Turkey market -114

72 INDUSTRY'S AGENDA

- 72-9. MTMD Workshop's topic was hospitals
- 74-Arçelik A.Ş.'s technological solutions at Vodafone Arena
- 77-Danfoss forge ahead 2.645 km for telling it's savings at industry
- 78-EXERGY turbines will shape future of clean energy in Turkey

AGENDA 108

- Hasan Besim Korur: Crisis Management -2

TECHNIC 117

- article
- Ümit BALABAN: -118 BIM's Periodic Table



REKLAM İNDEKSİ

3 S NORM	37	CFM SOĞUTMA	4-5	MAKROTEST	103
AKANTEL	15	CVSAIR	A.K.	METSAN	57
AKUT	113	ÇUKUROVA ISI	29	MGT	43
ALARKO	11	FORM	25	mitsubishi electric	19
ALP POMPA – ETNA	3	FRİGODUMAN	21-52-53	RES ENERJİ	Ö.K.İ.
ARÇELİK	1	ISKAV	116	SENTE MAKİNA	59
ARMACELL	35	İKLİMSA	23	STANDART POMPA	13
ASTRAL POOL	107	İMAS	51	TİMFOG	71
ATC AIR TRADE CENTRE	17	İMBAT	47	ÜNTES	9
BAHÇIVAN	45	İSİB	134	VENTAS	61
BERROS KLİMA	A.K.İ.	KARYER	41	VESTEL	31
BOSCH TERMOTEKNİK	33	KLİMA TEKNİK	2	VISSMANN	6-39
BUDERUS	49	LÖSEV	109	ZIEHL-ABEGG	27
CASE	69	MAKRO TEKNİK	55		

Minimum Enerji

Maksimum Verim

STANDART POMPA EKOTASARIM'A HAZIR!

Standart Pompa, Enerji ile İlgili Ürünlerin Çevreye Duyarlı Tasarımı Yönetmeliği kapsamında **EcoSNT, EcoSNM ve EcoSNL** pompalarıyla Ekotasarım'a hazır. Bu özel ürünlerle tanışın, minimum enerjiyle maksimum verim sağlayın!



TTMD – ISHRAE işbirliği antlaşması imzalandı

Isıtma, soğutma, iklimlendirme sektörünün vizyoner ve öncü meslek örgütü Türk Tesisat Mühendisleri Derneği uluslararası alanda faaliyetlerine bir yenisini daha kattı. TTMD ile ISHRAE-The Indian Society of Heating, Refrigerating and Air Conditioning Engineers arasında 7 Mayıs 2016 tarihinde işbirliği antlaşması imzalandı. TTMD Yönetim Kurulu Başkanı Sarven Çilingiroğlu ve Yönetim Kurulu Genel Sekreteri Dr.Kemal Gani Bayraktar'ın yer aldığı imza törenine ISHRAE adına başkan Sachin Maheshwari katıldılar.

Uluslararası ilişkileri geliştirmek amacıyla imzalanan bu antlaşma ile taraflar;

- Dernek yayınlarında makale paylaşımında bulunma,
- Eğitim seminerlerinde konuşmacı desteği,

- Uluslararası sempozyumlarda konuşmacı ve katılımcı desteği,
 - Karşılıklı uluslararası standartların geliştirilmesi,
 - Uluslararası fuarlarda stant desteği,
 - Stratejik haber, etkinlik, organizasyon ve duyuruların paylaşımı,
 - Sertifikalı eğitimlerde karşılıklı destek
- gibi bir çok konuda işbirliğinde bulunacaklar.

Hint Tesisat Mühendisleri Derneği ISHRAE, 1981 yılında Yeni Delhi'de kurulmuş olup günümüzde bünyesinde 12 binden fazla profesyonel üye ve 7500'den fazla öğrenci üye bulunmaktadır. TTMD Uluslararası İlişkiler Komisyonu, TTMD'nin bilinirliğini artırmak ve ilişkileri geliştirmek için çalışmalarını sürdürmeye devam etmektedir.

Hindistan ve Türkiye iklimlendirme sektörü yakınlaşıyor



İSKİD ile ISHRAE (Indian Society of Heating, Refrigerating and Air Conditioning Engineers) dernekleri arasında bir işbirliği protokolü imzalandı.

Ekonomi Bakanlığı'nın 2016-2017 Hedef ülkeleri arasında yer alan Hindistan'ın önemli derneklerinden birisi olan ISHRAE ile İSKİD arasında yapılan görüşmeler sonucunda 4

Mayıs tarihinde İstanbul Tarabya Otel'i'nde düzenlenen akşam yemeğinin ardından bir işbirliği protokolü imzalandı. İşbirliği protokolüne göre; her iki ülkenin ticaret hacminin artırılmasına yönelik olarak; dernek üyelerinin talepleri doğrultusunda karşılıklı alım heyetleri organizasyonlarının yapılması; pazar bilgilerinin paylaşılması ve ortak yeni projelerin geliştirilmesi yönünde çalışmalara başlanacaktır. ISHRAE, Hindistan, Isıtma, Soğutma ve Havalandırma Mühendisleri Derneği, HVAC&R profesyonellerinden oluşan bir grup tarafından Yeni Delhi'de 1981 yılında kurulmuş bir dernektir. ISHRAE'nin günümüzde 12.000'den fazla HVAC&R profesyoneli ve 7500 öğrenci üyesi bulunmaktadır. 41 bölge ve alt şubeler ile başta Yeni Delhi olmak üzere tüm Hindistan'da çalışmalar yapmaktadır. Ayrıca sektörün önemli fuarlarından birisi olan ACREX INDIA'yı da organize etmektedirler.

İmzalanan protokol ile Türk Üreticileri ve Türk Ürünlerinin Hindistan'da bilinirliğinin artırılması ile iki ülke arasında bilgi-birikim ve ticaretin artırılması hedeflenmektedir.

TTMD İzmir yeni ofisinin açılışı yapıldı

Türk Tesisat Mühendisleri Derneği'nin İzmir'de satın alınan yeni Ofis'i, 30 Nisan 2016 Cumartesi günü yapılan törenle açıldı. TTMD Yönetim Kurulu Üyeleri, geçmiş dönem başkanları, sektör temsilcileri ve TTMD Üyeleri'nin katıldığı açılışta konuşan TTMD Başkanı Sarven Çilingiroğlu, Ankara ve İstanbul'un ardından derneğimize yeni bir mülk kazandırmış olmanın verdiği sevinçli paylaştıklarını belirterek emeği geçenlere teşekkür etti. Çilingiroğlu ayrıca, 2014 yılında kaybettiğimiz geçmiş dönem Yönetim Kurullarında görev yapmış değerli üyemiz Tufan Tunç'un isminin İzmir Ofis'te yer alan Toplantı Salonu'na verildiğini duyurdu. Açılış töreni, verilen kokteylin ardından pasta kesilmesiyle son buldu.



Fazlalıklardan kurtulun



Endüstriyel ve iklimlendirme uygulamaları için ihtiyacınız olan herşey RadiFit fanlarımızda.

- EC motor sayesinde birçok harici komponenti gereksiz hale getiren sistem çözümü.
- Tak ve çalıştır: Montaja ve devreye alınmaya hazır komple sistem.
- Rakipsiz güvenilirlik, dayanıklılık ve enerji verimi.
- Nominal şartlarda çalışma ömrü > 40.000 saatin üzerinde.

Daha fazla bilgi için: ebmpapst.com/radifit ve www.ebmpapst.com.tr

Partner of
akantel | ebmpapst

10007 Sk. No.6 A.O.S.B. Çiğli - İZMİR
Tel : 0232 328 20 90 (Pbx) Fax : 0232 328 02 70
e-posta : akantel@akantel.com.tr / satis@akantel.com.tr

MTMD DW 172 Mutfak Havalandırma Sistemleri Kitabını yayımladı



MTMD Mekanik Tesisat Mühendisleri Derneği, ilk yayını olan "DW 144 Sac Kanal İmalat ve Montaj İşleri Teknik Şartnamesi"nden sonra, Isıtma ve Havalandırma Yüklenicileri Derneği (HVCA) tarafından hazırlanan DW 172 Mutfak Havalandırma Tesisatı kitabının orijinal

çevirisi olan "DW 172 Mutfak Havalandırma Sistemleri Kitabı"nı yayınladı. Kitabın sektöre tanıtımı amacıyla düzenlenen Tanıtım Kokteyli, 10 Mayıs 2016 tarihinde Radisson Blu Hotel'de yapıldı. "DW 172 Mutfak Havalandırma Sistemleri Kitabı" Tanıtım Kokteyli akade-

misyen, proje ve firma yöneticilerinin geniş katılımı ile gerçekleşti. Kokteilde kitabın Türkçe'ye kazandırılmasında emeği geçenlere MTMD Başkanı Mustafa Bilge tarafından plaket verildi. MTMD tarafından yayımlanan DW 172 Mutfak Havalandırma Tesisatı kitabı ülkemiz klima ve havalandırma tesisatı anlamında büyük bir boşluğu dolduracak. Kitap en kısa zamanda tasarımcı, imalatçı ve uygulayıcı firmaların bir başucu kitabı olacak.

Kitabın İçindekiler:

Tasarımdan önce dikkate alınacak konular, Tasarım Kriterleri, Davlumbaz Boyutları, Egzoz Hava Debileri, Besleme Havası, Davlumbaz Türleri, Havalandırma Tavanlar, Emiş ve Besleme Havası Bağlantıları, Malzemeler, Uygulama Tekniği, Yüzey Temizleme, Yağ Filtreleme, Davlumbaz Aydınlatması, Hava Kanallı Tesisatı, Montaj, Fanlar, Ses Sönümleme, Damperler, Yangın Söndürme, Su ve Enerji Dağıtım Üniteleri, Koku Kontrolü, Isı Geri Kazanımı, Test, İşletmeye Alma ve Doğrulama, Temizlik ve Bakım.

SOSİAD, AREA'da

Soğutma Sanayii İş Adamları Derneği (SOSİAD), Air Conditioning and Refrigeration European Association (AREA) 23. üyesi oldu. 1988 yılında kurulan AREA (www.area-eur.be); ulusal soğutma, klima ve ısı pompası (RACHP) dernekleri, mühendisleri ve teknisyen/mühendislerini temsil eden bir Avrupa konfederasyonudur. 20 Avrupa ülkesinden toplam 20 milyar Avro'ya yaklaşan yıllık ciroya sahip küçük ve orta ölçekli 13.000 şirketi ve 110.000 çalışanını temsil eden 23 ulusal derneğin sesidir.

13-14 Mayıs 2016 tarihleri arasında İrlanda'nın başkenti Dublin'de yapılan ve SOSİAD'ın, Yönetim Kurulu Üyesi Kıvanç Aslantaş ve Onursal Üye-AREA ile İlişkiler Komisyonu Başkanı Dr. Kadir İsa tarafından temsil edildiği AREA genel kurul toplantısında SOSİAD'ın üyeliği oy birliği ile kabul edilmiştir. Toplantıda ayrıca yeni AREA yönetim kurulu belirlenmiş ve 2016-2018 dönemi AREA

Başkanlığı'na yeniden İsveç'ten Per Jonasson seçilmiştir.

SOSİAD'ın üyeliği ile ilgili AREA Başkanı Per Jonasson yayımladığı basın bildirisinde; "AREA büyümeye devam ediyor ve SOSİAD'ın üyeliği ile kesinlikle daha da güçlenecektir. Türkiye'nin katılımı, AREA'nın özellikle UNEP ile yapacağı çalışmaların uluslararası düzeydeki kapsamını genişletmesi anlamına gelmektedir. Bu bağlamda, biz de bu genel kurulda aldığımız kararla dünyadaki servis yüklenicilerini bünyesinde barındıran diğer derneklere açılmaya ve gözlemci statüsünde AREA'da bulunmalarına imkan sağladık." demiştir.

SOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Metin Terzibaşoğlu yaptığı açıklamada; "SOSİAD ve AREA'nın amaçları, görevleri ve faaliyetleri yan yana konduğunda sinerji oldukça açıktır. Bu durum, SOSİAD'ın neden üye olmak istediği-



nin açık göstergesidir. Böylece, AREA üye ülkeleri ve potansiyel olarak diğer ülkelerdeki mühendisler, eğitimciler, montajcılar bir araya getirme fırsatımız olacaktır." ifadesini kullanmıştır.

DAİRESEL TASARIM

"Tam daire" şeklindeki tasarımı,
her türlü ortama kusursuz
bir şekilde yerleştirilmesine
olanak verir.

Dünyanın İlk Dairesel Kaset Tipi Kliması

Yenilikçi dairesel tasarımı
sayesinde her türlü
dekorasyona kusursuz
şekilde uyum sağlar.



Dairesel LED Gösterge Ekranı

Dairesel LED gösterge
ekranları, yatay veya dikey
yönlü çalışma modlarını
grafik olarak görselleştirir.



A.T.C Air Trade Centre Türkiye

Samsung Sistem Klimaları Türkiye Distribütörü
Tel: +90 212 283 45 10 - atc.turkey@airtradecentre.com
www.airtradecentre.com.tr

Genç mühendis adaylarına iklimlendirme sektörünü ve kariyer fırsatlarını tanıttılar

İSKİD tarafından genç mühendis adaylarına iklimlendirme sektörünü tanıtmak ve bu alandaki kariyer fırsatlarını anlatmak için DemirDöküm'ün de sponsoru olduğu 'İklimlendirme Sektörü Tanıtım Günü' etkinliği Ankara'da yapıldı. Etkinliğe çeşitli üniversitelerden yaklaşık 500 öğrenci katıldı. Geleceğin genç mühendislerine Türkiye iklimlendirme sektörünü tanıtmak, sektördeki gelişmeleri paylaşmak ve öğrencilerin kariyer planları için neleri göz önüne almaları konusunda yardımcı olmayı hedefleyen "İklimlendirme Sektörü Tanıtım Günü"nün ilk durağı Ankara oldu. İSKİD tarafından Türkiye iklimlendirme sektörünü genç mühendis adaylarına tanıtmak için düzenlenen "İklimlendirme Sektörü Tanıtım Günü" etkinliği sektörün öncü markalarından DemirDöküm sponsorluğunda gerçekleşti.

İklimlendirme Soğutma Klima İmalatçıları Derneği (İSKİD) Basın Yayın Komisyonu ve Üniversite Sanayi İşbirliği Komisyonu tarafından organize edilen "İklimlendirme Sektörü Tanıtım Günü" genç mühendis adayları tarafından büyük ilgi gördü. Ankara Milli Eğitim Bakanlığı Şura Salonu'nda gerçekleşen etkinliğe Abant İzzet Baysal Üniversitesi, Afyon Kocatepe Üniversitesi, Bülent Ecevit Üniversitesi, Düzce Üniversitesi, Gazi Üniversitesi, Hitit Üniversitesi, Karabük Üniversitesi, Eskişehir Osmangazi



Üniversitesi'nden yaklaşık 500 öğrenci katıldı. Öğrencilerin staj ve kariyer olanaklarının yanı sıra bilgi alışverişinde bulunduğu organizasyona katılan 500'e yakın genç mühendis adayı iklimlendirme sektörünü daha yakından tanıma fırsatı buldu. Etkinlik sırasında stand açan Demirdöküm, geleceğin mühendis adaylarına hem sektörü tanıttı, hem de marka hakkında bilgiler aktardı. Tanıtım günü boyunca öğrenciler merak ettikleri tüm soruların yanıtlarını iklimlendirme sektörünün uzman isimlerinden alma şansı buldu.

Makro Teknik havalandırma sektörünü buluşturdu



Havalandırma sektörü, Makro Teknik tarafından her yıl Mayıs ayının ilk Cuma gecesinde düzenlenen 'Bahara Merhaba' yemeğinde buluştu. Yıldız Teknik Üniversitesi Hisar Tesisleri'nde gerçekleştirilen buluşmaya 250'nin üzerinde davetli katılımıyla gerçekleşti.

Makro Teknik, her yıl olduğu gibi Mayıs ayının ilk cuma gecesine denk gelen 6 Mayıs 2016 tarihinde, havalandırma sektörünü bir araya getiren "Bahara Merhaba" yemeğini düzenledi. Yıldız Teknik Üniversitesi Hisar Tesisleri'nde, boğazın enfes manzarasına karşı düzenlenen yemek geleneksel hale geldi. Baharı karşılamak olarak da algılanan bu buluşma, sektörün tüm önemli temsilcilerinin katılımı ile zenginleşti. Makro Bahar Buluşmasına 250 davetli katıldı.

21.yüzyılda iletişim gücü ön plana çıkmıştır ve bu gücü doğru kullananlar başarılı işler ortaya koymaktadır. Makro Teknik, Geleneksel Bahara Merhaba organizasyonu ile havalandırma sektörünün genelinde bu gücü verimli kullanmak adına girişimde bulunmaktadır. Havalandırma sektörünün içinde faaliyet gösteren üreticiler, tedarikçiler, proje ofisleri, şantiyeler, akademik kadrolar, sektörel basın temsilcileri gibi çeşitli birimler bir araya gelme fırsatını elde etmiş, yeni bağlantılar, görüşmeler ve iş hacimleri filizlenmesine katkıda bulunmuştur. Gelişmekte olan Makro Teknik bu sene markalaşma yönünde atmış olduğu adımlar arasında yeni markaları olan, Makro Teknik Duct, Makro teknik Flex, Makro Teknik Profile, Makro Teknik Tape, Makro Teknik Clamp, Makro Teknik Glue, Makro Teknik Panel, tanıtımını davetlileriyle paylaştı.

Aynı Yerden Bakıyoruz.

Mitsubishi Electric Klima Sistemleri, her türlü bina ve iç mekan için geniş ürün yelpazesi ile hayatınızı daha keyifli, nefes aldığınız havayı daha kaliteli ve sağlıklı hale getirmek için ihtiyaçlarınıza uygun profesyonel çözümler sunuyor.

Teknolojinin öncüsü Mitsubishi Electric, 94 yıllık tecrübesiyle konfor, verim ve dayanıklılığın en yüksek standartını göstermektedir.

Split ve Multi Sistem Klimalar

A+++



Sezonsal (Mevsimsel) Verimlilik kriterlerine göre A+++ enerji sınıfındadır.
(MSZ-FH 25/35VE)

Mr. Slim Ticari Tip Klimalar



City Multi VRF Sistemler



Hydoran Ticari Tip Su Isıtıcısı



HeatPump Kazan



FAU3 Klima Santralleri



Lossnay Isı Geri Kazanımlı Havalandırma Cihazları



Kontrol Sistemleri



Jet Towel El Kurutma Cihazları



Alarko Carrier Bodrum'da ısı pompası eğitimi verdi

İklimlendirme sektörünün öncü firması Alarko Carrier, Bodrum yetkili satıcıları, servisleri ve satış noktaları ile otel teknik müdürlerine Carrier HT ve Toshiba Estia ısı pompaları eğitimi verdi. Diamond Of Bodrum otelde gerçekleştirilen etkinliğe; Alarko Carrier İzmir Satış Ofisi Müdür Yardımcısı Mustafa Gürsoy, Alarko Carrier Satış Müdürü Emin Yavuz, Satış Müdür Yardımcısı Halit Özel ve Bölge Sorumlusu Onur Şengün katıldı.



Danfoss eğitim ve seminerler ile fark yaratmaya devam ediyor

Danfoss, seminerleri ile sektöre yön vermeye devam ediyor. Danfoss, 19 Nisan'da Crowne Plaza Bursa'da proje firmaları, yatırımcılar ve makine mühendislerine yönelik ısıtma semineri düzenledi. Seminere katılan seksen katılımcıya Danfoss ürün ve çözümlerinin kazandıracağı avantajlar ile ısıtma sektörüne yönelik bilgi verildi.

Danfoss Isıtma Semineri'nde ısıtma çözümleri, motor kontrol sistemleri, HVAC çözümleri, balans vanası ve demo panel ile balanslama simülasyonu, hidronik döşemeden ısıtma, HVAC - motorlu vanalar, DEVI ısıtma kablosu çözümleri ve frekans konvertörleri başlıkları altında sunumlar yapıldı. Seminer sonunda Danfoss yetkilileri katılımcıların tüm sorularına yanıt verdi.



Bosch Termoteknik Akademi'den meslek liselerine tam destek

Bosch Termoteknik Akademi, Samsun Atakum Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencilerine, 26 Nisan 2016 tarihinde kombi eğitim semineri düzenledi.

Okulun konferans salonunda gerçekleştirilen eğitim programına 150 öğrenci katılım gösterdi. Yapılan eğitim sonrasında öğrencilere sertifika takdim edildi.

Bosch Termoteknik bünyesinde çalışmalarını sürdüren Bosch Termoteknik Akademi, şirket eğitim faaliyetleri ve sektöre katkılarının yanı sıra, meslek liselerinde de çalışmalarını sürdürüyor. Meslek lisesi öğrencilerinin eğitimine ve gelişimine büyük önem veren Bosch Termoteknik Akademi ayrıca öğretmenler için de teknik eğitim programları uyguluyor.

Bu kapsamda okullarda eğitimlerine devam eden Bosch Termoteknik



Akademi, 26 Nisan 2016 tarihinde Samsun Atakum Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ndeki öğrencilere bir eğitim semineri gerçekleştirdi. Okulun Tesisat Teknolojisi ve İklimlendirme Bölümü, 10, 11 ve 12. sınıf öğrencilerine yönelik düzenlenen eğitimde, "Kombi Çalışma Prensipleri ve Montajında Dikkat Edilecek Hususlar" konusu ele alındı.

Okulun konferans salonunda gerçekleştirilen eğitime 150 öğrenci katılım gösterdi. Bosch Termoteknik Akademi'den sertifikalarını da alan öğrenciler eğitimin ardından hatıra fotoğrafı çekti.

Meslek lisesi öğrenci ve öğretmenlerine eğitimler vermeye devam eden Bosch Termoteknik Akademi okullar için ayrıca eğitim cihazı yardımı da yapıyor.

Endüstriyel Soğutma Uygulamalarında Üstün Kalite, Maksimum Verim

- Özel rulmanlar ve rotor yapısı ile son derece sessiz ve titreşimsiz çalışabilme
- % 25 - % 50 - % 75 - % 100 kapasite kontrollü veya Linear kontrol (% 25 - % 100) seçenekleri
- Tek kademe (+15 / -50 °C), Çift kademe (-30 / -60 °C) çalışma aralığında yüksek kapasite, verimlilik ve COP
- 45 HP ile 800 HP arası modeller
- UL, CE, PED, ISO 9001-2000 Kalite belgelerine sahip
- Chiller, Klima, Soğutma ve Şok uygulamalarında kullanılabilen modeller
- R22, R134a, R404a, R407c gazları ile çalışmaya uygun



FUSHENG

Vidalı Kompresörler



Frigoduman®

İZMİR
2818 Sok. No: 24
Mersinli / İZMİR
Tel: 0 232 469 0 500

İSTANBUL
Irmak Cad. No: 75
Dolapdere / İSTANBUL
Tel: 0 212 237 9 777

www.frigoduman.com

FORM Akademi'den Makine Mühendisi aday öğrencilere seminer

Form Akademi'de Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği İklimlendirme Anabilim Dalı ve FORM'un burslu Yıldız Teknik Makine Mühendisliği öğrencilerine seminer verildi. 20 Nisan Çarşamba günü düzenlenen seminere 25 Makine Mühendisi aday katıldı. Seminerde öğrenciler, Form Şirketler Grubu ve İnsan Kaynakları Süreçleri, Isı Pompaları, VRF Sistemler ve Duman Tahliye Kapakları konularında bilgiler aldılar. Eğitimler, İnsan Kaynakları Müdürü Lale Çalışkan Tok, İş Geliştirme Müdürü Pınar Çakır Gürler, VRF Ürün Müdürü Ufuk Bor ve Satış Müdürü Sinan Arsoy tarafından verildi.



Danfoss'tan bayilere eğitim

Danfoss, bilgi ve uzmanlığını düzenlediği seminerler ile paylaşmayı sürdürüyor. Danfoss Türkiye Soğutma Sistemleri, 26-27 Nisan 2016 tarihlerinde Motor Kontrol Sistemleri Türkiye OEM Müdürü Cem Üstgel ve Soğutma Türkiye İş Geliştirme Süpervizörü Engin Sökmen'in eğitmenliğinde bir seminer düzenledi. Soğutma Sistemleri bayilerinden Frigoduman ve OEM müşterilerinden 45 kişilik bir ekibe Danfoss Motor Kontrol Sistemleri ile ilgili genel bir tanıtım yapıldı. Eğitimde katılımcılara MCX Controller tanıtımı yapıldı; donanım özellikleri ve uygulama alanları hakkında bilgi aktarıldı, avantajları anlatıldı. Programların maksimum enerji tasarrufu sağlayacak biçimde yapılandırılması bilgisi de verildi.



MaxVal Buhar Teknolojileri eğitim semineri Adana'da düzenlendi

11 Mayıs 2016 tarihinde Sheraton Hotel-Adana' da "Buhar Sistemlerinde Yeni Teknolojiler" başlığı altında gerçekleştirilen eğitim seminerine ilgi oldukça yoğundu. Forbes Marshall ve Mival ürünlerinin Türkiye temsilcisi olan MaxVal, buhar cihazları ve tesisat sistemleri konularında maksimum hizmet, maksimum kalite ve maksimum verim anlayışı ile yola çıkarak, Sanayi kuruluşlarına çözüm önerileri sundu.

İlaç, petro-kimya, demir-çelik, tekstil, gıda-icecek, makine, çimento ve enerji sektörünün önde gelen firmalarından; genel müdürler, üretim müdürleri, bakım müdürleri, makina enerji müdürleri, yardımcı işletmeler sorumluları ve makina mühendisleri seminere katıldı.

Seminer esnasında anlatılan konular:

- Kazan Dairesi, besi suyu hazırlama, buhar üretimi ve dağıtımı.
- Kondens tahliyesi ve kondensatörler konusunda yeni teknolojiler ve yeni bilgiler.
- Endüstriyel işletmelerde buhar uygulamaları ve örnekleriyle sistem çözümleri.
- Buhar sistemlerinde enerji verimliliği, enerji tasarrufu ve enerji geri kazanım noktaları.

Kondenstop Teknolojisinde Devrim niteliğini taşıyan, en yeni teknoloji ürünlerden biri olan Çift Orifisli Şamandıralı Kondensatör (TOFT) ürünün tanıtımı gerçekleştirildi.



Avantajları:

- Daha büyük kondens boşaltma kapasitesi
- Yüksek hava boşaltma özelliği
- %100 verimli kondens tahliyesi
- Buhar kilitlenme çözücü sistemine sahip
- Montajı kolay
- Az yer işgal eder
- Isı kaybı yüzeyi azdır.

100' den fazla kişinin katıldığı seminer sonunda "Buhar Sistemleri-Tasarım, Uygulama, İşletme" kitabı dağıtıldı. Eğitim semineri kokteyl ile sona erdi.

SİGMA

iklimSA

Türkiye'nin İklimlendirme Merkezi

Şehrin yükselen konforu...

Hayata konfor katın.

Göz alıcı renk seçenekleri ve üstün özellikleriyle size aradığınız konforu sunan son teknoloji ürünü **yeni Sigma** klimalara, uygun ödeme seçenekleriyle sahip olun.

Ayrıntılı bilgi iklimsa.com'da.

A++



Montaj Seti Dahil**

**Duvar tipi klimalar için geçerlidir.



TEKNO SA

İklimSA, TeknoSA İç ve Dış Ticaret A.Ş.'nin Bayi Grubu'dur.

Lansmana
özel

1.499 TL'den başlayan
fiyatlarla*

*Belirtilen fiyat Comfort modeline aittir.

iklimsa.com | 4 4 4 5 5 4 6
i k l i m

Axess'e özel peşin fiyatına 9 taksit



AXESS YETER BANA

SA

Wilo'dan İzmir'de "Pompa Sistemlerinde Yeni Teknoloji Çözümleri" semineri

Pompa sistemleri sektörünün öncü markası Wilo, 10 Mayıs 2016 tarihinde İzmir'de düzenlenen seminerde sektör profesyonelleri ile bir araya geldi. Swis-sotel Büyük Efes'te "Pompa Sistemlerinde Yeni Teknoloji Çözümleri" konu başlığıyla yapılan seminere katılımcılar yoğun ilgi gösterdi. Yaklaşık 200 kişinin katılımıyla gerçekleşen seminerde, Wilo yetkilileri fark yaratan ürünlerini ve uygulamalarını paylaştı.

"Pompa Sistemlerinde Yeni Teknoloji Çözümleri" semineri, Wilo Türkiye Bina Teknolojileri Satış Müdürü Alp Yılmaz'ın açılış konuşmasıyla başladı. Yılmaz'ın ardından günün ilk oturumunda söz alan Wilo Türkiye İş Geliştirme Uzmanı Hande Muğlalı, "Frekans Konvertörlü Uygulamalar ve Yeni Nesil Çözümler" konulu bir sunum yaptı. Muğlalı sunumunda, Stratos ürün grubunun taşıdığı yeni nesil özelliklerle müşteriler için değer yarattığını söyledi. Wilo'nun ürün portföyünün en önemli parçalarından olan Stratos ürün grubunun, kolay kullanım, işlevsellik ve enerji verimliliği açısından önemini vurguladı.



Yüzde 90'a varan maliyet tasarrufu

Günün ikinci oturumu, "Enerji Çözümleri ve Altyapı / Endüstride Fark Yaratan Çözümler" başlığı ile düzenlendi. Wilo Türkiye Satış Mühendisi Hazal Yıldız yaptığı sunumda, şimdiye kadar hayata geçirilen enerji çözümleri projelerinin müşteriler için büyük fayda sağladığını belirtti. Yıldız konuşmasında, sabit devirli pompaların yüksek verimli pompalarla değiştiril-

mesini kapsayan "Enerji Çözümleri" ile bina ve tesislerde yer alan pompaların işletme maliyetlerini yüzde 90'a varan oranlarda düşürdüklerini söyledi. Hazal Yıldız'ın ardından günün son konuşmasını Wilo Türkiye Satış Mühendisi Taner Kasarcı yaptı. "Pompa Sistemlerinde Yeni Teknoloji Çözümleri" semineri, ikinci oturumun ardından düzenlenen akşam yemeği ile son buldu.



Eğitimleri daha etkin, katılımcı aktif, katılımcılarla insancıl ve anlamlı bağlar

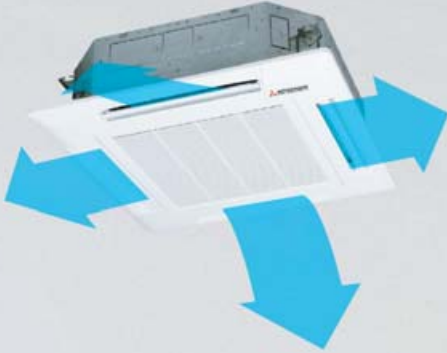
Eğitim Oyunları 3 raflarda yerini aldı

kuracak hale getirmek için Hayat Yayınları tarafından basılan, Dr. Gülbeniz Akduman ve Dr. Zeki Yüksekbiçgili tarafından hazırlanan Eğitim Oyunları 1 kitabı Şubat 2014'de, Eğitim Oyunları 2 kitabı da Ocak 2015'de raflarda yerini almıştı. Yine Hayat Yayınları tarafından basılan Eğitim Oyunları 3, 16 yıl kişisel ve yönetsel gelişim konularında farklı sektörlerde eğitim veren ve eğitimciler yetiştiren Dr. Gülbeniz Akduman ve eğitimciliğinde 11 yılı dolduran, verdiği eğitimlerin daha etkili ve eğlenceli olması isteğiyle taradığı yabancı kaynakların, kültürel ve iş yapış şekli olarak Türklerinkine uygun olmaması sebebiyle bu alanda uygulamalar geliştiren Dr. Zeki Yüksekbiçgili'nin birikimlerinden oluşuyor. Daha önce yayınlanan Eğitim Oyunları 1 ve 2'nin başarısı ve defalarca yeniden basılması üzerine üçüncü kitabı

hazırlayan yazarlar, oyunların tamamını kendilerinin uyguladıkları, uygulaması kolay, anlaşılabilir ve somut sonuçlar çıkarılabilir olduğu için insan kaynakları uzmanları ve eğitimcilerden yoğun ilgi gördüğünü belirtiyorlar. Daha önceki iki kitaptan farklı olarak, özellikle eğitimlerin kapanış aşamasında kullanılabilecek, eğitimleri daha olumlu bitirebilmek ve akılda kalıcılığı arttırmak için kullanılabilecek olan sonlandırıcılarının da eklendiği serinin üçüncü kitabı yine 70 uygulamadan oluşuyor. Bu uygulamalar buz kırıcılar, energizerlar, yetkinlik oyunları ve sonlandırıcılar olarak sınıflandırılıyor. Kitap, seçkin kitapçılar ve online kitap satış sitelerinde yerini aldı. Eğitim Oyunları 3, serinin ilk iki kitabı gibi eğitimlerini daha verimli hale getirmek isteyen, yeni oyunlar arayan eğitimciler için bir başucu kitabı olmaya devam edecek.

Konfor anlayışını değiştiren üstün teknoloji

4 Yöne Üflemlili Kaset Tip İç Ünite



FDT

Bağımsız Kanat Kontrol Sistemi

- Her kanat bağımsız olarak farklı açılarda kumanda üzerinden ayarlanabilir.
- Bu sistem; 4 yöne üflemlili (FDT), Kompakt 4 yöne üflemlili (FDTC), 2 yöne üflemlili (FDTW) ve tek yöne üflemlili kaset tipi (FDTS) ünitelerde mevcuttur.

İstenilen Şekilde Ayarlanabilen Kanat Pozisyonu



İç üniteden uzak olan kişiler için



Sıcak yada soğuk hisseden farklı kişiler için

Orta ve Yüksek Statik Basıncılı Kanallı Tip İç Ünite

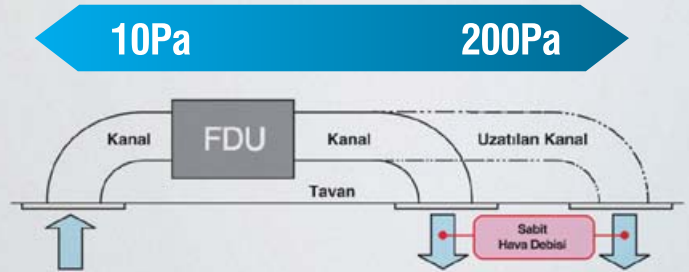


FDU

Otomatik cihaz dışı statik basınç (E.S.P.) kontrolü

- DC fan motoru ve özel kontrol yazılımı sayesinde, iç ünite cihaz dışı statik basınç otomatik algılayarak uygun basınç seviyesini ve hava debisini belirler.
- Bu sistem Yüksek Statik Basıncılı (FDU 10 – 200 Pa) ve Orta Statik Basıncılı (FDUM 10 – 100 Pa) kanal tipi ünitelerde mevcuttur.

Dış Statik Basınç Ayar Aralığı



İmco sektör temsilcilerini Almanya'da ağırladı

İmco A.Ş. 25-27 Mayıs 2016 tarihleri arasında düzenlediği teknik geziyle sektör temsilcilerini Almanya'da ağırladı. Wildeboer Bauteile GmbH fabrikasında yapılan eğitim ve imalat prosesleri anlatımı büyük ilgi gördü. Ziyaretçilere; Wildeboer ürünleri, üretim teknolojileri, kalite standartları ve ürünlerle ait sertifikasyon içerikleri ile ilgili bilgiler aktarıldı. Yangın ve duman damperlerinin yanında, hava dağıtım ve kontrol ürünlerinin imalat bantları gezildi. Fabrikada bulunan test laboratuvarları ile ilgili ayrıntılı bilgiler verildi. Wildeboer firmasının, yangın laboratuvarlarında yaptığı yangın damperi sıcaklık dayanım testiyle de fabrika programı sonlanmış oldu.



ARMACELL Yalıtım, "Kalite bilincini artırmak için çalışıyor"



Armacell Yalıtım A.Ş.'nin Genel Müdürü İlgaç Dalkılıç, gelecekteki çalışmaları ile ilgili görüşlerini açıkladı; "Kalite bilincini artırmak için çalışmalarımızı yoğunlaştırdık" Başarılı bir Sodex Fuarı geçiren Armacell Yalıtım A.Ş.'nin Genel Müdürü İlgaç Dalkılıç; "Armacell 2015 yılı Şubat ayı sonunda Das Yalıtım'ın hisselerinin tümünü alarak Türkiye piyasasına girdi. Bu tarihten itibaren yoğun bir bütünleşme süreci içindeyiz. Armacell, elastomerik kauçuk köpüğünde

dünyanın önde gelen bir tedarikçisidir. ISK-Sodex 2016'da, 04 – 07 Mayıs tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde geniş ürün gamı ve uygulamalı ürün tanıtımlarımız ile yer aldık. Başarılı bir fuar geçirdik. Bayilerimiz ve yurt dışından gelen ziyaretçilerimiz ile buluştuk. Bu sene kalite bilincini artırmak için çeşitli çalışmalar başlattık. Müşteri tarafındaki kalite algısını yükseltmek çabasıdayız. Yılın ikinci yarısında bu çalışmalarımız ağırlık kazanıyor" dedi.

Çalışmaları hakkında detaylı bilgiler aktaran Dalkılıç; "Oneflex ürünlerimizin yanı sıra Armacell'in sayıları oldukça fazla olan yüksek teknolojiye özel ürünleri mevcut. Bu özel ürünlerin ülkemizde üretilmesi ve ihrac edilmesi çalışmalarımız devam ediyor. Armacell'in özellikli ürünlerini öne çıkarmak ve tanıtmak, usta-teknik personel eğitimlerimiz ile ilgili çalışmalarımız, bayilerimize ziyaretlerimiz, özetle bilinç yaratma çabalarımız yoğunlaşarak artacak" diyerek Armacell'in dünya liderliğini ülkemize de taşıyacaklarını belirtti. "Pazar lideri olmak için ne gerekiyorsa onu yapacağız diyen İlgaç Dalkılıç, " ülkemizin jeopolitik koşullarının etkilerine rağmen Armacell olarak bu ülkenin gücüne ve imkanlarına inanıyor ve yatırımlarımıza devam ederek, Türk mühendis ve tüketicisine en kaliteli ürünleri en avantajlı koşullar ile sunmaya devam ediyoruz" dedi.

MaxVal Buhar Teknolojileri Eğitim Semineri Eskişehir'de düzenlendi

26 Mayıs 2016 tarihinde Anemon Hotel-Eskişehir'de buhar sistemleri ve cihazları konusunda gerçekleştirilen eğitimimize; Gıda, Tekstil, Ambalaj, Elektronik ve Petro-Kimya sektörünün önde gelen firmalarından; Teknik Müdürler, Üretim Müdürleri, Bakım Müdürleri, Enerji Mühendisleri, Yardımcı İşletmeler Sorumluları ve Makina Mühendisleri seminere katıldı.

Seminer esnasında anlatılan konular;

- Kazan Dairesi, besi suyu hazırlama, buhar üretimi ve dağıtımı.
- Kondens tahliyesi ve kondenstoplar konusunda yeni teknolojiler ve yeni bilgiler.
- Endüstriyel işletmelerde buhar uygulamaları ve örnekleriyle sistem çözümleri.



• Buhar sistemlerinde enerji verimliliği, enerji tasarrufu ve enerji geri kazanım noktalarıdır.

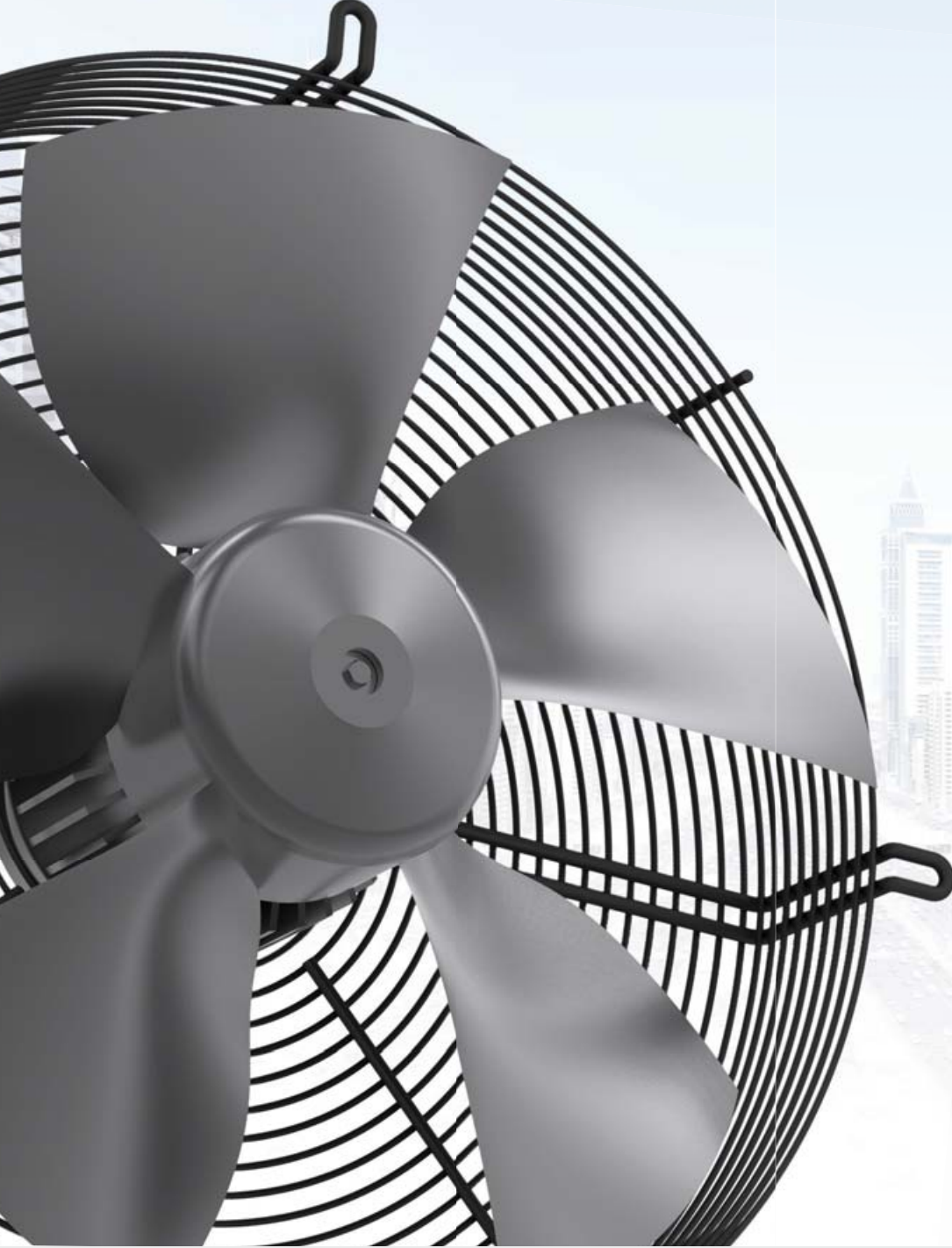
Seminer sonunda "Buhar Sistemleri-Tasarım, Uygulama, İşletme" kitabı dağıtıldı. Eğitim semineri kokteyl ile sona erdi.

Kral Ligindeyiz

Fanların



New York, Dubai, Berlin, İstanbul farketmez
Dünyanın en iyisine hoşgeldiniz!
en yüksek teknolojiye sahip olan;  yüksek verimliliği sayesinde,
günlük enerji tasarrufu garanti edilmiş fanlarına hoşgeldiniz



CompAir

60 yıldır Ziehl-Abegg Fransa ekibimiz İhtiyaçlarınız doğrultusunda aerolik performansı ve düşük gürültü düzeyi açısından ihtiyaçları karşılayacak CompAir serisi üzerinde büyük bir çaba sarfetmektedirler. Tüm mevcut yapılandırmalar ürünleriniz için fan adaptasyonunu kolaylaştırmaktadır. Basit ama optimize edilmiş tasarımı sayesinde, kaliteli ve dayankılı fanlarımızın yanında gerilim kontrolcüsü veya frekans dönüştürücüsü sunmaktayız.

Tüm teknik ihtiyaçlarınızı yüksek performans ve verimlilik ile karşılayabilmek için her geçen gün fanlarımız üzerinde iyileştirmek için saatlerce çalışmaktayız.

CompAir... Bizi deneyin ve karşılaştırın!
ziehl-abegg.com.tr

Havalandırma ürünleri, otomatik kontrol ürünleri ve asansör motorları ile **Kral Ligindeyiz**

İtalyan Zanotti, Daikin bünyesine katıldı



Dünyanın en büyük iklimlendirme üreticilerinden Daikin, yeni satın almalarla büyümesini sürdürüyor. Perakende sektörüne yönelik ticari soğutucu sistemleri ile İtalya'nın önde gelen şirketlerinden biri olan Zanotti, 98 milyon Euro'luk bir satın alma ile Daikin bünyesine katıldı. Zanotti hisselerinin yüzde 100'ünün Daikin'e devredilmesini içeren bu satın alma ile Daikin, perakende sektöründeki etkinliğini artırmış olacak. Temmuz 2011'de Türkiye'de Airfel'i, Eylül 2012'de ABD'de Goodman'ı bünyesine katan Daikin, geçtiğimiz hafta

İtalya'da gerçekleşen Zanotti satın alması ile uzmanlık alanı olan iklimlendirme sektörüne yatırımlarını sürdürüyor. Haziran 2016'da tamamlanması öngörülen bu yeni satın alma ile birlikte Daikin, önemli oyuncusu olduğu iklimlendirme sektöründeki temellerini sağlamlaştırırken, Zanotti'nin bünyesine katılması ile perakende sektörüne yönelik ürün gamını da çeşitlendirmiş olacak. Gıda, market, soğuk zincir lojistiği alanlarında İtalya'nın önde gelen şirketlerinden biri olan Zanotti, Avrupa'nın hemen her ülkesindeki yaygın satış ve servis ağına yanı sıra, Birleşik Krallık ve İspanya'daki üretim tesisleri ile geniş bir coğrafyaya hizmet veriyor. Geliştirdiği sistemler ile perakende sektörünün ihtiyaçlarına yönelik cihazlar üreten ve sunduğu çözümler ile tedarik zinciri ve lojistik alanında maliyetleri düşüren Zanotti, Daikin çatısı altında büyümesini sürdürecektir.

Bu satın alma ile birlikte Daikin, gıda soğutma sistemlerinden iklim kontrollü deniz konteynerlerine uzanan soğuk zincir ürün gamını çeşitlendirirken, geliştirdiği teknolojileri Zanotti ürünlerine uygulayarak, enerji tasarruflu yüksek katma değerli cihazların üretilmesini sağlayacak. Bu satın almanın ardından Daikin, gıda, market, soğuk zincir lojistiği soğutma sistemleri pazarındaki büyümesini Avrupa'nın yanı sıra Asya, Amerika ve Çin'de de sürdürecektir.

Leitwind rüzgar tribünleri Türkiye'de

Leitwind, yatırımın getirisi, kalite, performans ve güvenilirlik konuları ile ön plana çıktığı rüzgar tribünleri ile Türkiye'de! Müşteri ihtiyaçlarına odaklanırken, geleceğin trendlerini önceden hisseden marka, sağladığı kârlı yatırım opsiyonu ile ideal partner olacak.

YATIRIMIN GETİRİSİ (ROI)

Rüzgâr enerjisi sektöründe yüksek performansı ile en kârlı yatırım opsiyonunu sunan Leitwind, 80 metrelik kanat (rotor) çapı ile en yakın rakibinden çok daha fazla süpürme alanına sahip. Bu sayede alandaki rüzgâr hızına bağlı olarak 30-50% arasında daha fazla enerji üretme kapasitesi sunuyor.

KALİTE

Leitwind için kalite bir varoluş biçimi. Sürecin başından sonuna kadar olan her detayda kalite ana gereklilik. Malzeme seçiminde yapılan araştırmalar, teknik aşamalar ve danışmanlık, uluslararası sertifikalar ile bu felsefeyi en ön planda tutan Leitwind müşterilerine Avrupa standartlarında bir partner olarak servis sunuyor.

PERFORMANS

Leitwind rüzgâr tribünleri, performansı ile rakiplerinden farklılaşıyor. Yüksek üretim kapasitesinin yanında kullandığı 'direct drive teknolojisi' ile de dişli sistemlere oranla daha uzun süreli kullanımı garanti ediyor. Bu sistem ile sistem döner parçası ve sürtünme azaltılırken, eskime ve bakım ücretleri azaltılıyor hem de bu sayede daha az rüzgârlı alanlarda dahi enerji üretimi sağlanabiliyor.

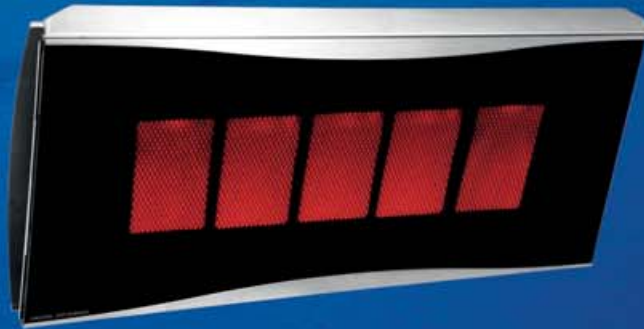


GÜVENİLİRLİK

Leitwind, yaptığı araştırmalar ile rüzgâr tribünlerinin kurulumu için en uygun alanı belirledikten sonra size en iyi desteği vermeye devam ediyor. Kurulum ve bakım süreci gibi ilk temastan, projenin son aşamasına kadar geçen süreçte veri ve teknik ölçümler ile yanınızda olan marka, dünya genelinde şu ana kadar toplamda 316 rüzgâr tribünü kurarak, 2.8 milyon ton karbondioksit salınımını önlemiş ve 3 milyar kWh'dan fazla temiz enerji üretmiştir. Leitwind'in ait olduğu HTI grubunun firması Leitner, özel ve kamu sektöründe Türkiye'de 20 yılda toplamda 40 teleferik ve telesiyaj inşa etmiştir. Leitner; Bursa ve Ankara'da yer alan merkez ofisi ve çalışanları ile kurulum, servis ve bakım hizmetlerini rüzgâr enerjisi sektörü için de yürütüyor.

CUKUROVA ISI

*"Dünden bugüne
sıcaklığımızla aranızdayız"*



"Endüstriyel ve Ticari Isıtma Sistemlerinde %50'ye Varan Tasarruf"

Gebze Plastikçiler Organize Sanayi Bölgesi, Atatürk Bulvarı, No: 28 41400 Gebze - Kocaeli / TÜRKİYE
Tel: +90 262 751 33 66 Faks: +90 262 751 33 88 Web: www.cukurovaisi.com Email: info@cukurovaisi.com

Alarko Carrier, Ankara'da sektörün öncü tasarımcılarıyla buluştu



Alarko Carrier, iklimlendirme sektörünün önde gelen 80 tasarımcısına, yeni seri çatı tipi cihazlarını ve yüksek verime sahip vidalı kompresörlü soğutma gruplarını tanıttı. Ankara'da gerçekleştirilen buluşma, Alarko Carrier Ankara Büro Müdürü Tamer Şenyuva'nın açılış konuşmasıyla başladı. Son yıllarda ürün seçiminde çevre, enerji verimliliği ve performans gibi kriterlerin ön planda olduğunu belirten Şenyuva, tüketicilerin yeni teknolojiye sahip cihazlara yönelmesi gerektiğini vurguladı. Katılımcılara, yeni nesil çatı tipi cihazlar (LRT) ile 3 vidalı kompresörlü soğutma grupları (23XRV) hakkında teknik bilgi verilmesiyle devam eden etkinlik, sektörde 60 yılı geride bırakan ve sayısız projede imzası bulunan ülkenin değerli tasarımcılarından Akdeniz Hiçsönmezi'nin aktif çalışma hayatını sonlandırması sebebiyle düzenlenen törenin ardından sona erdi.

Bosch Partner Program üyeleri İzmir'de buluştu

Bosch Termoteknik, Bosch Partner Program kapsamında yapılan teknik eğitim toplantısını 21 Nisan 2016 tarihinde İzmir Kaya Thermal Otel'de gerçekleştirdi.

Bosch Partner Program üyelerinin katıldığı eğitim toplantısında kombi çalışma prensiplerinden montaj uygulamalarına, ürün özelliklerinden Bosch Partner Program detaylarına kadar birçok konu ele alındı.

Bosch Termoteknik, Bosch Partner Programı kapsamında yapılan teknik eğitim toplantısını 21 Nisan 2016 tarihinde gerçekleştirdi. Program üyelerinin katıldığı toplantıda, kombi çalışma prensiplerinden montaj uygulamala-



rina, ürün özelliklerinden partner programına kadar birçok konu ele alındı. İzmir Thermal Otel'de gerçekleştirilen toplantıya yoğun ilgi gösteren Bosch Partner Program üyeleri, Bosch Termoteknik yetkilileriyle bilgi alışverişinde bulunup sektör gelişmeleri hakkında

birebir görüşme fırsatı buldu. Bosch Termoteknik'ten, Ali Aktaş (Pazarlama Direktörü), Murat Korkmaz (Satış Direktörü) ve Nazif Özakıncı'nın (Satış Sonrası Hizmetler Direktörü) iştirak ettiği eğitimin sonunda üyelere katılım sertifikası takdim edildi.

Pa-Flex Kauçuk IEX Insulation Expo Fuarı'ndaydı



Pa-Flex Kauçuk Almanya'nın Köln şehrinde her yıl düzenlenen IEX Insulation Expo Europe 2016 Fuarı'na katıldı. Pa-Flex'in ilk kez katıldığı fuar Avrupa'nın yalıtım sektöründeki en büyük markalarını ağırlıyor. Fuar katılımıyla ilgili açıklama yapan Pa-Flex yetkilileri, "Elastomerik kauçuk köpüğünden levha ve boru izolasyonu imalatı yapan %100 Türk markası olarak bu organizasyonda bulunmak, sektörde bizler de varız mesajını verebilmek ve Avrupa yalıtım pazarında adımızı duyurmak adına oldukça verimli bir fuar olduğunu belirtmeliyiz. 2 gün boyunca hiç düşmeyen bir ziyaretçi sayısı ile yoğun ve memnuniyet verici ilgiyle karşılandığımız fuarda ürün kalitesine yönelik de çok olumlu görüş ve eleştiriler aldık. Gerek mühendislik firmaları, gerek satıcı firmalarla buluşma ve görüşmelerimiz neticesinde Avrupa HVAC sektöründe daha iyi gelişmeler yaşayacağımız aşikardır." açıklamasında bulundular.

VESTEL TEKNOLOJİSİNİN YENİ ÜYESİ: **VRF KLİMA SİSTEMLERİ**

Son teknoloji ürünlerden profesyonel bir hizmet alabilmek için iklimlendirme sistemlerinde kusursuzu tercih edin. Vestel güvencesindeki VRF sistemleriyle enerjinizden ve zamanınızdan tasarruf sağlayın.



VestelVRF@vestel.com.tr

ÜNTES 12. Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu'na sponsor oldu

Üntes, 31 Mart – 2 Nisan 2016 tarihleri arasında İstanbul'da gerçekleştirilen 12. Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu'na gümüş sponsor olarak destekte bulundu. Sempozyum, Tesisat Mühendisliği konusunda çalışan araştırmacı, tasarımcı ve uygulamacıları bir araya getirerek bilgi alışverişinde bulunmalarını sağlamak ve "Isıtma", "Soğutma", "Havalandırma", "İklimlendirme" ve "Sıhhi Tesisat" alanlarında teknolojik gelişmeler ve yeni tasarım esaslarını tartışmak amacıyla düzenlenmektedir. Aynı zamanda, Doğu ve Batı arasında coğrafi, ticari, bilgi ve teknoloji alanlarında bir buluşma merkezi niteliğinde olan sempozyum, ulusal ve uluslararası kuruluşların destekleri, yurt içi ve yurt dışı üniversite ve firma temsilcilerinin katkıları ile gerçekleştirildi. Kongre sırasında ayrıca, destek olan kuruluşlara plaket sunuldu. Üntes Yönetim Kurulu Başkanı, Mehmet Şanal plaket, TTMD Yönetim Kurulu Başkanı Sarven Çilingiroğlu'ndan aldı.



DKM İnşaat, TTMD tarafından düzenlenen "XII.Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu"na bildiri ile katıldı



DKM İnşaat Genel Müdürü Volkan Dikmen ve Ar-Ge Mühendisi Alkan San-

cak, Hastane Havalandırma Kanalları İç İzolasyonunda İnovatif Antibakteriyel Nano Katkılı Ses ve Isı Yalıtımı Kullanımı konulu sunumuyla XII. Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojisi Sempozyumu'nda ilk panelde konuşmacı olarak yerini aldı. Bildiride havada bulunan mikroorganizma ve virüslere sağlıklı bir insanın bağışıklık sisteminin direnç gösterebildiği, fakat hastane ortamında bulunan insanların hastaların büyük bölümü düşük bağışıklık sistemlerine sahip olduğundan, hava dağıtım kanallarında oluşabilecek bakterilerin hastaların bulunduğu mahallere ulaşmasının çeşitli ölümcül fonksiyonlara sebep olacağı,

bu nedenle hijyenik havalandırma ve iklimlendirme sistemlerinde kullanılan dağıtım elemanlarının (hava kanallarının) içinde kullanılan ses ve ısı yalıtım malzemelerinde mikroorganizma ve bakteri oluşumu ele alınarak, hava kanalları ve susturucu yüzeylerde oluşabilecek bakteriler, bunların yoğunluğu, hastane mahallerine yayılımı ve bunun etkileri sunuldu.

Çözüm olarak geri dönüşüm malzemeden imal edilen anti bakteriyel, nano teknolojik, hijyenik film kaplı ses ve ısı yalıtım malzemelerinin etkisi incelenmiştir.

Wilo'nun sektörel etkinliklere desteği sürüyor

Wilo inşaat sektörünü buluşturan etkinliklerin önemli bir aktörü olmaya devam ediyor. Wilo, Türk Tesisat Mühendisleri Derneği'nin (TTMD) Levent'teki Wyndnam Grand Otel'de düzenlediği Uluslararası Yapıda Tesisat Teknolojileri Sempozyumu'na Gümüş Sponsor olarak destek verdi. 31 Mart - 2 Nisan tarihleri arasında 3 gün süren sempozyumda yaklaşık 150 katılımcı yer aldı. Wilo, 30 Mart 2016 tarihinde ise Anadolu Yakası İnşaat Müteahhitleri

Derneği'nin (AYİDER) bir etkinliğinde yer aldı. Kadıköy'deki Büyük Kulüp Derneği'nin Balo Salonu'nda düzenlenen "Çağdaş Kent İstanbul" konulu etkinlik, sektör profesyonellerini buluşturdu. Katılımcılar etkinlik alanında kurulan Wilo standını ziyaret ederek, ürünler ve hizmetler hakkında bilgi aldı. 2016'da yoğun bir program doğrultusunda ilerleyen Wilo, önümüzdeki günlerde de sektöre hareketlilik getiren etkinliklerde yer alacak.



MULTI V™ IV

En yüksek verimle çalışan LG Multi V teknolojisi, yapıların performansı ve kullanıcıların konforu düşünülerek tasarlandı. En iyi tasarımlara yakışan verimlilik oranları LG'de.



Ustaca
tasarlamak sizden,
verimliliği yenilemek
bizden.

Enerji Verimliliği
7,3'e kadar COP değeri

7,3

Tasarım Verimliliği

Kritik hat borulama mesafesi: 225 m
Toplam borulama: 1000 m

1000 m

Alan Verimliliği

%50 daha az yer kaplayan
VRF sistem dış üniteler

%50

Danfoss kurum içi eğitimlerle fark yaratmaya devam ediyor

Çalışanlarına yönelik eğitimleriyle sektöre yön veren Danfoss Türkiye, çalışanlarına yönelik 'kişisel portföy ve proje yönetimi' ile 'değer satışı' alanlarında eğitimler düzenledi. Danfoss çalışanları bu eğitimlerle müşteri ihtiyaçlarını etkin çözümler sunabiliyor.

Isıtma, soğutma ve motor kontrol sistemleri alanında dünya lideri Danfoss, çalışanlarına yönelik eğitim ve seminerlerle çalışanlarının kişisel gelişimine katkıda bulunmaya ve müşteri memnuniyetini yüksek tutmaya devam ediyor. Danfoss Türkiye, çalışanlarına yönelik düzenlediği 'kişisel portföy ve proje yönetimi' ve 'değer satışı' alanlarındaki eğitimler ile müşteri ihtiyaçlarına daha hızlı ve etkin cevaplar verebiliyor.

"My Pipeline" eğitimi

Danfoss, segment satış yöneticilerine yönelik 'My Pipeline' kişisel portföy ve proje yönetimi eğitimi Radisson Blue Hotel'de düzenlendi. My Pipeline projesinin hayata geçirildiği üç günlük eğitimde Danfoss satış ekiplerine proje portföylerini daha aktif şekilde takip etmeleri konusunda yeni yöntemler tanıtıldı. Danfoss satış müdürlerine koçluk eğitimi verildi ve geribildirimler iletilti. 2015 yılında hayata geçirilen yeni CRM sistemi Salesforce.com, yeni teknikler ile birlikte kullanıma açıldı.



"Değer satışı" eğitimi

Danfoss, segment yöneticileri ile satış ve iş geliştirme ekiplerinin katılımıyla Radisson Blu Hotel'de 'Değer Satışı' (Value Selling) eğitimi gerçekleştirdi. Danfoss ekiplerine satış artırmak için müşteri ihtiyaçlarının belirlenmesi, değer önerisi yaratma ve değer önerilerinin sunulması teknikleri hakkında bilgi verildi. Müşterilerin profillerine göre hareket etme, soru sorma teknikleriyle rakiplere göre farklı teklifler sunabilme konularında da detaylar aktarıldı. Eğitimlerle birlikte gruplar halinde çalışmalar yapıldı.

Alarko Carrier "Bölge Değerlendirme Toplantısı" Abant'ta yapıldı



İklimlendirme sektörünün öncü firması Alarko Carrier, 14-17 Mart tarihleri arasında Abant Palace Otel'de gerçekleştirilen 2015 Bölge Değerlendirme Toplantısı'nı tamamladı. Toplantılar; Alarko Carrier Bayilik Satış Genel Koordinatör Yardımcısı Haluk Ferizoğlu, Satış Müdürü Koray Fedar, Satış Müdür Yardımcısı Kadir Doğan Baştürk'ün yanı sıra satış şefleri ve bölge sorumlularının katılımıyla, 3 grup halinde gerçekleştirildi. Bayilerin sorunlarının dinlendiği, dilek ve önerilerinin kayda alındığı toplantı, soru-cevap şeklinde devam edip, kıdem ödülleri töreniyle son buldu. Etkinliğe şeref misafiri olarak davet edilen Bursa Bayisi Türkün Yapı A.Ş. sahibi Kemal Türkün'e ve oğlu Hakan Türkün'e, "50 Yıllık Kıdem Ödülü" takdim edildi.

İran'da Boreas'a büyük ilgi

Boreas 15-18 Mayıs tarihleri arasında yapılan 19. Uluslararası İran Health Fuarı'nda tanıtıldı. 15-18 Mayıs tarihleri arasında 19. Uluslararası İran Health Fuarı'nda sergilenen Boreas'a ilgi büyüktü. Sürdürülebilir sağlık projelerine odaklanan, medikal ve sağlık sektörü ile ilgili kurumların katıldığı fuar-da Boreas İran Boreas yetkili distribütörü Havaye Nabe Baran firmasının General Müdürü Dovod Mousavi ziyaretçilerle bizzat ilgilendi. Boreas'ın tüm özelliklerinin tanıtımının yapıldığı fuar-da Boreas'a ilgi büyüktü.



DÜNYANIN HER YERİNDE FARK YARATIR

oneflex
oneflex.com.tr

 **armacell®**

Armacell Yalıtım A.Ş.

Fabrika

Barakfakih Mah. Barakfakih Sanayi Bölgesi
16. Cad. No:13, 16450 Kestel / Bursa
T: 0224 411 17 62-63 | F: 0224 411 17 64

Merkez Ofis

Halkalı Merkez Mah. Basın Ekspres Yolu Capital Tower
No:9 Ofis:29 34303 Küçükçekmece / İstanbul
T: 0212 603 68 60 | F: 0212 603 68 61

 /armacellyalitim

 @armacellyalitim

 /ARMACELL YALITIM A.Ş.

www.armacell.com

www.oneflex.com.tr

www.4creklam.com.tr

Türkiye’de en fazla ihracat yapan 3. firma Üntes



Kurulduğu günden bu yana, Türkiye’nin sanayileşmesine önemli katkıda bulunan Üntes, ürettiği ürünlerle yurt dışı pazarına açılma konusunda da önemli bir yol kat etti. Her yıl üye firmalarını ihracat başarılarına göre ödüllendiren İ-

limlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği’nin (İSİB), 2015 yılı için yaptığı değerlendirme sonucu Soğutma Grupları alanında Türkiye’de en fazla ihracat yapan 3. firma Üntes oldu.

İklimlendirme sektöründe lider markalar arasında yer alan Üntes, bu ödül ile ihracatta koyduğu iddialı hedefine azimle ilerlediğini gösterdi. Üntes, ödülünü, Ekonomi Eski Bakanı Mustafa Elitaş’ın katılımı ile 12 Nisan’da gerçekleştirilen “İklimlendirme Sektörü Başarılı İhracatçılar Ödül Töreni”nde aldı. Üst düzey bürokratlar, İSİB üyeleri ve TİM yetkililerinin de katılımı ile gerçekleşen törende birliğe üye şirketlere 17 kategoride 46 ödül verildi.

Özellikle, son dönemde Üntes sadece iç pazara odaklı bir üretim gerçekleştiriyor, aynı zamana da dış pazarlara açılarak, ihracatla büyümeyi hedefliyor. Tüm yatırımlar ve stratejik planlar da bu yönde yapılıyor. Şuanda, üretimin % 20’si ihracat edilirken, orta vadede cironun % 50’sinin ihracattan elde edilmesi planlanıyor. Alınan bu ödül Üntes’in hedeflerinde emin adımlarla ilerlediğinin bir göstergesi olarak oldukça önemli. Üntes, önümüzdeki yıllarda, bu başarılarını devam ettirerek, yurt içi pazardaki lider konumunu korurken tüm ürün gamı ile de yurt dışı pazarda da sektöre yön veren güçlü oyuncuları arasında yer almayı hedefliyor.

İhracatın yıldızı Teknik Alüminyum

2015 yılında 22 ülkeye 88 milyon dolarlık Alüminyum & Sac Levha ve Folyo ihracatı gerçekleştiren Teknik Alüminyum’a, İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB) tarafından İhracat Başarı Ödülü verildi.

Türkiye’nin ilk Yassı Ürün üreticisi ve kendi alanının en ileri teknoloji platformuyla sürekli döküm öncüsü Teknik Alüminyum, 2015 yılında gerçekleştirdiği yaklaşık 88 milyon dolarlık ihracatla, kendi alanının ihracat lideri oldu.

İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB) tarafından, 2015 yılının başarılı ihracatçıları ödüllendirmek amacıyla 17 Mayıs Salı günü Grand Hyatt Otel’de gerçekleştirilen 6. İDDMİB İhracat Başarı Ödülleri Töreni’nde, Teknik Alüminyum & Sac Levha ve Folyo ihracatında birincilik ödülünü aldı.

Ekonomi Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Tarık Sönmez’in katılımıyla gerçekleştirilen gecede, ihracat başarı ödülünü Teknik Alüminyum adına Dış Piyasa İnşaat Distribütör Satış Müdürü Hakan Tugal, Tarık Sönmez ve TİM Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve İDDMİB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tahsin Öztiryaki’nin elinden aldı.

2015 yılında, 22 farklı ülkeye toplam 87.800.000 milyon dolar ihracat gerçekleştirdiklerini söyleyen Tugal, “Bu ödülün asıl sahibi, tüm başarılarımızda olduğumuz gibi, mükemmellik ve insan odaklı kurum kültürümüzü büyük bir enerjiyle günlük işlerine yansıtan çalışma arkadaşlarımızdır. Çalışanlarımızın bilgi ve becerisi, bizi rekabette farklılaştıran kurum kültürümüz ve Türkiye’de öncüsü sürekli döküm platformumuzla, ülkemizde olduğu gibi ihracat pazarlarımızda da müşterilerimiz için katma değer üretiyoruz. AR-GE, ürün geliştirme, ölçümleme, test



/ analiz yetkinliklerimiz, dünya standartlarında üretilen ürünlerimiz, tavizsiz kalite ve üst düzey hizmet anlayışımızla, ülkemiz ihracatına katkı yapmaya devam edeceğiz” dedi.

Teknik Alüminyum, 2015 yılında İsviçre, İtalya, Almanya, Polonya, İspanya, Rusya, Fransa, Slovakya, Çek Cumhuriyeti, İngiltere, Belçika, Portekiz, Avusturya, Hollanda, Danimarka, Bulgaristan, Beyaz Rusya SSR, İsrail, Yunanistan, Slovenya, Bosna Hersek ve Macaristan olmak üzere 22 ülkeye ihracat gerçekleştirdi.



SND SERİSİ DALGIÇ POMPALARI



**%100
YERLİ
ÜRETİM**

**3S NORM POMPA ARGE YATIRIM
ÇALIŞMALARINA ARALIKSIZ DEVAM ETMEKTEDİR.**

İzocam'a İSİB ve İhracatın Yıldızları'ndan ödül

İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB), kuruluş yılı olan 2011'den bu yana üye firmalarını her yıl ihracattaki başarılarına göre ödüllendiriyor. Firmaların 2015 yılı İhracat Performanslarına göre değerlendirildiği "Başarılı İhracatçılar" ödülleri kapsamında, İSİB İzocam'ı "En Çok İzolasyon Malzemesi İhracatı Yapan Firma" kategorisinde ödüle layık gördü.

Ekonomi Bakanı Mustafa Elitaş'ın, önemli kurum ve kuruluşların üst düzey yetkilileri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Nisan 2016'da gerçekleştirilen ödül töreninde, İSİB üyesi firmalara 17 kategoride toplam 46 ödül verildi. "En Çok İzolasyon Malzemesi İhracatı Yapan Firma" kategorisinde ödül almaya hak kazanan İzocam, ödülünü Ekonomi Bakanı Mustafa Elitaş'tan aldı. İzocam 2013 ve 2014 yıllarında da İSİB tarafından aynı kategoride ödüle layık görülmüştü.

Mayıs ayında ise, İzocam'a bir ödül de İhracatın Yıldızları'ndan geldi. Dünya Gazetesi ve DHL Expres işbirliği ile bu yıl 15'incisi düzenlenen İhracatın Yıldızları Ödülleri'nin törenine TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, DEİK ve İKV Başkanı Ömer Cihad Vardan, ihracatçı birlikleri başkanları ve iş dünyasının sayılı isimleri katıldı. Törende toplam 9 farklı kategoride 19 firma ödül aldı.



İhracatın Yıldızları Ödül Töreni'nde, özel nitelik taşıyan faaliyetlerinden dolayı öne çıkan firmalar da "Özel Ödüller" kategorisinde değerlendirildi. İzocam'ın ihracattaki başarısı "Sürdürülebilirlik İçin Çözüm Üreten İhracat Özel Ödülü" ile ödüllendirildi. İzocam Genel Müdürü Nuri Bulut ödülü Dünya Grubu Genel Müdürü Hülya Koç'tan aldı. İzocam'ın son 5 yılda ihracattan elde ettiği satış geliri toplam 160 milyon USD'yi buldu. Şirket, gelecek 5 yılda bu rakamı 200 milyon dolara ulaştırmayı hedefliyor.

E.C.A. Myra Modeli A' Design Award'dan gümüş madalya ile döndü



Armatür pazarının lider markası E.C.A'nın Myra modeli A' Design Award yarışmasında "Silver Award" ödülünün sahibi oldu. A' Design Award yarışmasından bir kez daha ödülle dönmeyen mutluluğunu yaşadıklarını belirten Elmor Genel Müdürü Hakan Günderen, "Estetik ve fonksiyonu birleştiren tasarım ürünlerimize özenli dokunuşlar ile yaklaşıyor ve şekillendiriyoruz, dolayısıyla özellikle son zamanlarda aldığımız ödüller ve elde ettiğimiz bu başarıların markamızın gücüne güç kattığını düşünüyoruz. Banyo çözümlerinde her zaman yenilikçi olmayı hedefliyoruz" dedi.

Günderen, özgün tasarım ve en yeni teknolojilerle hazırladıkları E.C.A Myra armatür serisinin, çevre ve tüketici dostu teknolojilere sahip olduğunu belirterek şu bilgileri verdi:

"Kazandığı ödülle farkını ortaya koyan Myra serisi, Türkiye'de ilk defa standart, orta ve yüksek tip olmak üzere 3 ayrı boyutta sunuluyor. Bu yıl tasarruf ve güvenliği ön plana çıkartan, yani senkronize bir bütünlük sunan ürünler hazırladık. Bu ürünü müzö beğenen bir mimar, farklı renk, tasarım ve ölçülerdeki lavabolara aynı seriden batarya seçebiliyor. Markalarımıza yakışan 1 özel ürünlerle ve ödüllerle 2016'ya damgamızı vuruyoruz."

ARMATÜRDE YENİ BİR TREND

Banyolara ve mutfaklara yeni bir zevk ve dekorasyon anlayışı getiren E.C.A., üç alternatif boyutta sunduğu armatürlerin tasarımında bütünlük arayanlara hitap ediyor. Yerli üretimde ilk defa 3 ayrı boyutta standart, orta ve yüksek tip olarak sunulan Myra serisi lavabo armatürleri, tüketiciye hem fonksiyonel, hem de farklı renk alternatifleri ile tasarım olarak geniş bir seçenek yelpazesi sunuyor.

Myra serisi, ergonomik yapısı ile soğukta açılan batarya kumandası sayesinde sıcak sudan yanma riskini önüyor, hem de kombi kullanılan evlerde doğal gaz tasarrufu sağlıyor. Kullanıcı dostu olan bataryalar, özel su tasarruflu ve kireç kırıcılığı gizli perlatör sayesinde büyük bir fonksiyonellik sunuyor.

Tüm dünyada yeni bir akım olarak büyük ilgi gören farklı boyutlarda armatürleri Türkiye'de ilk kez üreterek piyasaya sunan E.C.A., sektöründe trendleri belirlemeye devam ediyor. Özgün, sık, bütünsel tasarımları ile dikkat çeken Myra serisi, farklı yükseklikteki lavabolarda alternatif boyut seçeneği uygulama imkanı sunuyor. Böylece tüketiciler, tüm mekanlarda estetik görünümü tamamlama imkanına kavuşuyor.

Yeni Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazanlar ile Daha Fazla Isıtma Gücü 125 – 150 kW



Viessmann Vitodens 200-W duvar tipi yoğuşmalı kazanlar, 125 ve 150 kW model seçenekleri ile şimdi daha fazla ısıtma gücü sunuyor. Vitodens 200-W kendini temizleme etkisi ile sürekli yoğuşma sağlayan paslanmaz çelik Inox-Radial ısıtma yüzeyi, sessiz MatriX-silindirik brülörü ve Lambda Pro Control yanma kalitesi kontrol sistemi sayesinde enerji tasarruflu, çevreci ve uzun ömürlü işletme vadediyor. Vitodens 200-W kazanlar kaskad sistemler ile 2700 kW'a kadar merkezi sistem çözümleri sunuyor.

www.viessmann.com.tr



150 kW'a kadar Vitodens 200-W duvar tipi yoğuşmalı kazanlar özellikle apartmanlarda, ticari ve kamu binalarında kullanım için uygundur. Vitodens 200-W, tek kazanda 150 kW'a kadar, kaskad sistemlerde ise 2700 kW'a kadar uygun fiyatlı ve az yer kaplayan çözümler üretmektedir.

Isıtma sistemleri ◀

Endüstriyel sistemler

Soğutma sistemleri

VIESSMANN

climate of innovation

Yılın Yatırımı Ödülü Isidem Yalıtım'ın

B2B Medya'nın bu yıl 13.'sünü düzenlediği ve yalıtım sektörünün en prestijli organizasyonlarından biri olan Yalıtım Sektörü Başarı Ödülü'nü Isidem Yalıtım kazandı.

Yalıtım sektörünün en prestijli organizasyonlarından biri olan Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri 26 Nisan Salı günü gerçekleştirilen oylama ile sahiplerini buldu. Isidem Yalıtım'ın 2015 yılında Eskişehir Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyete aldığı 30 milyon TL yatırım değerine sahip LEED sertifikalı üretim tesisleri, oylama sonucunda Yılın Yatırımı ödülüne layık görüldü.

40 dönüm arazi üzerine inşa edilen 10 bin metrekarelik kapalı alana sahip üretim tesisinin yaklaşık 150 kişiye istihdam yarattığını belirten Isidem Yalıtım Genel Müdürü Murat Erenoğlu "B2B Medya'nın katkılarıyla düzenlenen Yalıtım Sektörü Başarı Ödülleri'nde Yılın Yatırımı ödülüne layık görüldük. Bu ödülü kazanmamızda bizleri destek-



leyen herkese çok teşekkür ederiz. Bu ödül hem biz hem de iş ortaklarımız açısından doğru yolda olduğumuzun en büyük göstergesidir." dedi. Ayrıca LEED sertifikasına ve Yılın Yatırımı ödülüne sahip tesislerde üretilen Coolflex elastomerik kauçuk köpüğü ürününe de değinen Erenoğlu "Tesislerimizde

en güncel teknoloji ile ürettiğimiz Coolflex markalı elastomerik kauçuk köpüğü ürününün 40'ı aşkın ülkeye ihraç ediyoruz. Sektöre kazandırdığımız yeni ürünler ve yapmış olduğumuz ihracat ile amacımız Türkiye'ye katma değer sağlamak." ifadelerini sözlerine ekledi.

Alarko Carrier'ın Ar-Ge merkezi mühendisi, tasarım yarışmasında 3. lük ödülünü aldı



İklimlendirme sektörünün lider firması Alarko Carrier'ın Ar-Ge merkezinde çalışan Mühendis Barış Elbükten, İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği'nin düzenlediği 3. Mühendislik ve Tasarım Yarışması'nda 3.lük ödülünü kazandı. Elbükten ödüle, başta evsel ısıtma sistemleri olmak üzere otomotiv ve beyaz

eşya gibi birçok sektörde kullanılabilecek, "Elbükten Filtresi" adını verdiği "Yıkıcı Girişimsel Aeroakustik Yüksek Frekans Filtresi" buluşuyla layık görüldü. Ekonomi Bakanlığı Müsteşarı İbrahim Şenel ve iklimlendirme sektörünün önde gelen yöneticileri, 14 Nisan'da Antalya'da gerçekleştirilen törende, ilk

üçe giren proje sahiplerine ödülleri takdim etti.

"Elbükten Filtresi"; kapalı bir kanal içerisinde gelen ve ventüri hava emiş ağzından dışarı yayılan yüksek frekanslı seslerin, söz konusu sesin dışında herhangi bir fiziksel kaynak kullanmadan ve kaynağın kendisine etki etmeden sönümlenmesini sağlıyor. Çalışma ilkesi, dalgaların yıkıcı girişiminden (destructive interference) faydalanmak olan tasarım, bir ana ve bir ikincil (tali) hattan ilerleyen iki dalga bileşeninin ayrılma ve buluşma noktaları arasında kat ettikleri yolların farkını, buluşma bölgesinde, dalgalar birbirini sönümleyecek şekilde ayarlamak suretiyle avantaja dönüştürmeye dayanıyor. Ödül alan tasarımın önemli bir diğer özelliğini, iç boru ile helisel kanallı dış borunun iç içe göreceli açısal hareketi sayesinde, yol farkının çok basitçe ayarlanabilir kılınması oluşturuyor. Böylece, maksimum sönüm istenen frekansa göre ince ayar da yapılabilir.



Karyer standart ve özel üretim Eşanjör, Hava Soğutmalı Kondenser, DX-Evaporatör, Isıtma ve Soğutma Bataryası, Kuru Soğutucu ve Havadan Havaya Isı ve Toplam Enerji Geri Kazanım eşanjörleri üretmektedir. Karyer güncel kullanımı artan soğutma ve klima gazlarına (R 290 Propane, R 600a Isobutane, CO₂) uygun çevre dostu eşanjörler için tasarım ve proses geliştirme konularında çalışmaktadır.



KARYER ISI TRANSFER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
Topçular Mah. Tikveşli Yolu No:8 Topçular - Eyüp/İstanbul
Tel : +90 212 567 55 09 Fax : +90 212 576 23 45
www.karyergroup.com - info@karyergroup.com

Karyer
HEAT EXCHANGERS

Teknoklima - Boreas nesnelerin internetine geçiş yaptı



Teknoklima Boreas markalı ürünleri ile (IOT - Internet of Things) olarak adlandırılan nesnelerin interneti ne geçiş

çalışması başlattığını duyurdu. Bu kapsamda imzalanan Ar-Ge danışmanlık projesi kapsamında tüm Boreas markalı klima cihazlarının 2017 yılı ilk çeyreği sonunda IOT sistemine geçişi ve sistem adaptasyonları ile test denemeleri tamamlanacak.

Sistem: Tüm ürünlerin Internet bağlantısını, Ürünlerin Bulut sistemi üzerinden kontrolünü, Data ve proje çözüm analizlerini içeriyor olacak. Konuyla ilgili bir açıklama Yapan Teknoklima Genel Müdürü Uğur Darcan, "Klima sektör ve teknolojilerinin gereksinim ve adaptas-

yonlarını ilerici bir vizyon ile programlayarak geleceğin teknolojilerine bugünden yatırım yapıyoruz. 2017 yılı itibarı ile dünyada çok yeni gelişmekte olan Nesnelerin Interneti ne hazır hale geleceğiz ve bu sistem klimaları çözümünde ülkemizde ilk olacaktır. IOT Çalışması yapılan ürün gruplarımız; BOREAS - Standart Klima Santralleri, BOREAS - Hospital Hijyen Klima Santralleri, BOREAS - Compact Klima Santralleri, BOREAS - Yüzme Havuzu Nem Alma Cihazları, BOREAS - Isı Geri kazanım Cihazları, BOREAS - Kitchen Davlumbaz Ekzost Sistemleridir." açıklamasında bulundu.

DemirDöküm 'Sosyal Marka 100' listesinde

DemirDöküm, sektördeki başarılarına bir yenisini daha ekledi. Pazarlama bütçesinin yüzde 20'sini online iletişime ayıran DemirDöküm, Türkiye'nin sosyal medyayı en iyi kullanan şirketlerinin yer aldığı en başarılı markalar listesine girmeyi başardı. Diplomacy.Live tarafından hazırlanan, Türkiye'de ilk kez yüzlerce markanın internet sitesi, sosyal ağ hesabı, sayfaları, kanalları ve mobil uygulamalarının dünya standartlarında incelendiği "Sosyal Marka 100" listesinde DemirDöküm; ısıtma, soğutma ve iklimlendirme sektöründen giren tek marka oldu. Diplomacy.Live tarafından geliştirilen, Dijital Araştırmalar Derneği liderliğinde bu yıl ilk kez hazırlanan SOSYALMARKA 100 listesi, Capital500, ISO500 ve popüler sosyal ağlarda öne çıkan markaların arasından web siteleri, mobil uygulamalar ve sosyal medya hesapları dikkate alınarak gerçekleştirildi. Her 3 ayda bir güncellenmesi planlanan Sosyal Marka 100 listesinin metodolojisi dijital varlık, sahip olunan varlıkların kişiselleştirmesi, güncelliği, etkileşimi, yarattığı etki gibi 158 göstergeden oluşan parametreler ışığında oluşturuldu.

"PAZARLAMA BÜTÇEMİZİN % 20'SİNİ DİJİTAL AYIRIYORUZ"

DemirDöküm'ün dijital yatırımları hakkında bilgi veren Yönetim Kurulu Üyesi Erdem Ertuna; "2014'te dijitalin toplam pazarlama yatırımlarımız içerisindeki payı %4 civarındayken, 2015'te bu rakamı %12'ye çıkardık. 2016'da ise pazarlama bütçemizin %20'sini dijitalle ayırdık. Dijital mecralara yaptığımız yatırımların sonuçlarından oldukça memnunuz" dedi. Ertuna, şöyle devam etti: "Yeni tüketiciye ulaşmak adına gerçekleştirdiğimiz araştırmalar sonucunda dijitalleşmeye odaklandık. Bu alandaki dönüşüm stratejimizi, Türkiye'nin yeni teknolojilere uyum hızını baz alarak geliştirdik. Öte yandan dijitalleşmeyi sadece iletişim olarak görmüyoruz, iş süreçlerimizin yönetimine de katıyoruz. Geçtiğimiz yıl bu anlayışla CRM altyapımızı yeniledik ve yetkili satıcılarımız ile satış noktalarımız arasındaki sinerjiyi artırmak için Demir Club Programımızı geliştirerek özel bir sosyal ağ yatırımı yaptık. Şu anda bu sistem üzerinden 3 bini aşkın firmaya interaktif bir erişimimiz var."

Atlantik Grup'a System Air-Airwell 'den Unique Product Sales ödülü!

16 Mart 2015 tarihinde Milano'da gerçekleşen Mostra Convegno fuarında Avrupa ve Ortadoğu bölgesindeki bayilerin bulunduğu distribütörler toplantısında, System Air-Airwell tarafından ısı pompası cihazlarının satışındaki başarısından dolayı Atlantik Grup'a "Unique Product Sales" ödülü verilmiştir.

Bugüne kadar pek çok AVM ve sayısız perakende markası tarafından tercih edilen AIRWELL marka EWH serisi su kaynaklı ısı pompaları Atlantik Grup tarafından stoktan verilebiliyor olması

ve kullanıcı dostu özellikleri sayesinde müşterilerinin beğenisini kazanmıştır. Türkiye'de bugüne kadar 40 AVM 'de 4,000 'den fazla Airwell ısı pompası kullanılmıştır. 2012 Yılından beri sürdürülen işbirliği sonucu AIRWELL markası Türkiye ve bölge ülkelerde Atlantik Grup tarafından başarıyla temsil edilmektedir. Sahip olduğu uzman kadrosuyla Atlantik Grup Satış ve Satış sonrası hizmetler konusunda göstermiş olduğu hassasiyetle hem müteahhit firmaların hem de son kullanıcıların takdirini kazanmıştır.



EWH su kaynaklı ısı pompalarında termostat üzerinden alarm kodları görülebilmekte ve arızalar kolayca giderilebilmekte, üç kademeli fan hız kontrolü yapılabilmekte, giriş çıkış su sıcaklıkları görülebilmektedir. Öte yandan cihazlarla birlikte standart olarak yıkanabilir filtre, balans vanası kiti ve faz koruma rölesi, flow switch ile maximum işletme kolaylığı sağlanmaktadır.



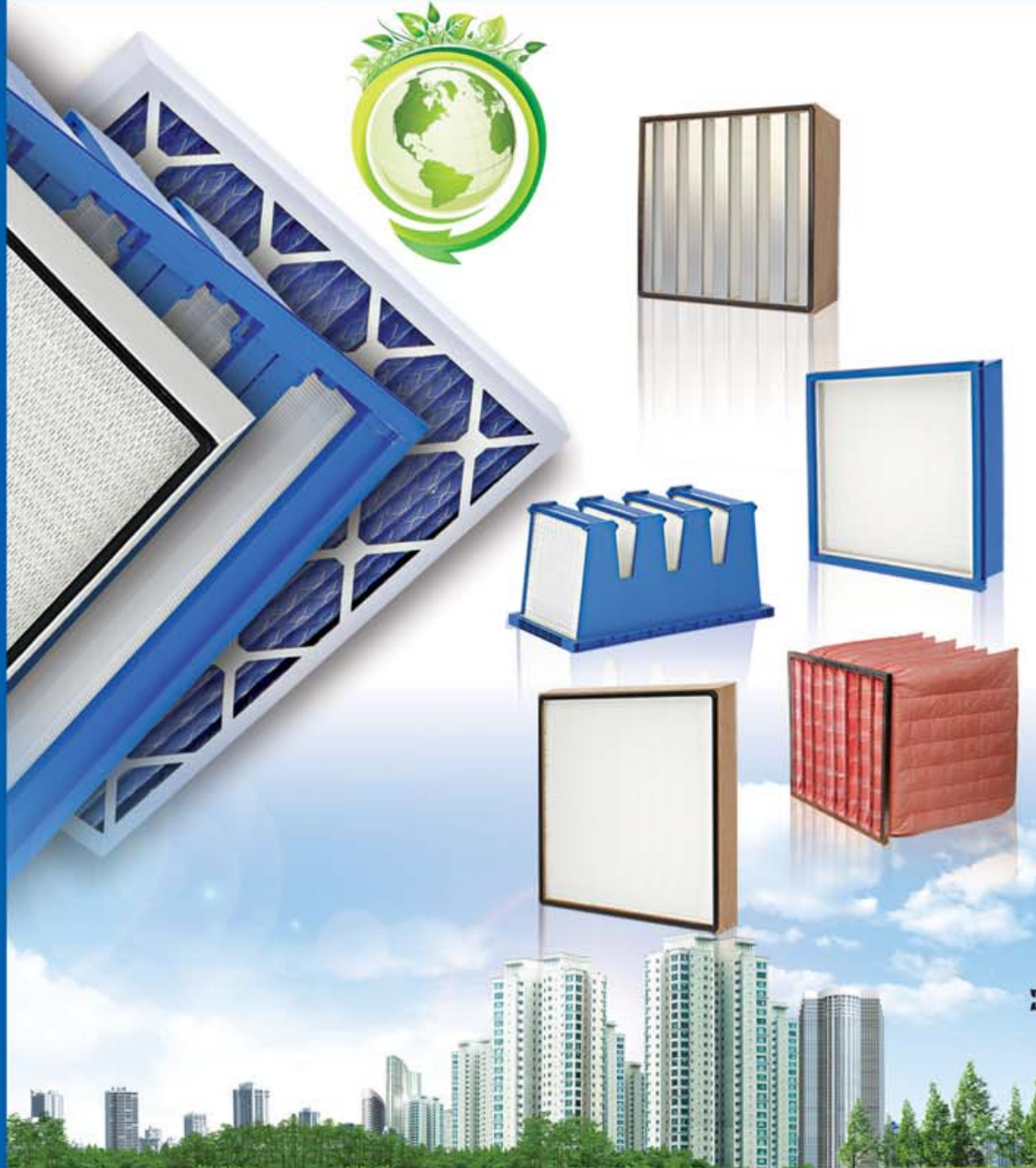
Tasarımı Bizden Onayı Eurovent'den



25 Yıldır Çözüm Ortağıyız

EN 779 - EN-1822 Standartlarında
FİLTRE ÜRÜN GRUPLARI

- Rulo Filtreler
- Panel Filtreler
- Torba Filtreler
- Kompakt Filtreler
- Hepa Filtreler
- Aktif Karbonlu Filtreler
- Filtre Sistem ve Aksesuarlar
- Endüstriyel Kartuş Filtreler



Danfoss Online Sipariş Portalı ile fark yaratmaya devam ediyor

Danfoss, yenilikçi hizmet ve uygulamalarına her geçen gün yenilerini ekliyor. Danfoss, uzun süredir üzerinde çalıştığı, 2015 yılından bu yana uygulanan ve pilot testleri başarı ile geçen online sipariş portallarını kullanıma açtı. Danfoss, Decom ve VLT-Shop online sipariş

portalı üzerinden birçok hizmeti birarada sunuyor.

7/24 sipariş imkanı

Danfoss, ısıtma ve soğutma segmentleri için decom, drives segmenti için VLT-Shop sipariş portallarından 7/24 kesintisiz hiz-

met veriyor. Online kanallar üzerinden fiyat, bulunabilirlik, sipariş girişi, sipariş takibi, sevk bilgisi kontrolleri yapılabiliyor. Müşterileri için her zaman ulaşılabilir olma hedefiyle hareket eden Danfoss, söz konusu portallarıyla dijitalleşmeye verdiği önemi de bir kez daha kanıtlamış oldu.

Atlantik Grup'tan 3 yeni distribütörlük: Century, Mita, RC Group

2016 yılı içerisinde imzalanan distribütörlük anlaşmasıyla Atlantik Grup, Güney Koreli Century firmasının Türkiye'deki tek yetkili distribütörü oldu. İki şirket arasında gerçekleşen işbirliği neticesinde Atlantik Grup, bundan sonra Century tarafından Seul'deki üretim tesislerinde imal edilen, Tek etkili ARD-L2, ARD-L3 Serisi, Çift Etkili G2 serisi absorpsiyonlu grup, TR serisi santrifuj kompresörlü chiller cihazlarının Türkiye ve bölge ülkelerde satış-pazarlama ve satış sonrası faaliyetlerini yürütecektir. Absorpsiyonlu grup alanında uzun yıllardır faaliyet gösteren Atlantik Grup firması bu konudaki tecrübesini Century firması ile daha da güçlendirmeyi hedeflemektedir.

Milano'da ki Mostra Convegno fuarında gerçekleşen görüşmeler sonucunda İtalya'nın önde gelen soğutma kulesi üreticilerinden Mita ile distribütörlük anlaşması imzalanmıştır. Mita 'nın ürün gamında bulunan HBR hibrit kule, MCC

kapalı tip ve PME açık tip kuleler ile PAD serisi adyabatik kuleler bulunmaktadır. Soğutma kulesi alanında 10 yılı aşkın faaliyet gösteren Atlantik Grup firması Hilton, İzmir Park AVM, Park Vera AVM, Samsun Piazza AVM, Maraş Piazza AVM, Sultanbeyli AVM, Harran Üniversitesi, Palladium Tower, Bakü Olimpiyat stadı, Medine Havalimanı, Riyad Havalimanı gibi yurtiçinde ve yurtdışında bir çok prestijli projeye imza atmış olup, özellikle paslanmaz yapıda kuleleriyle tanınan Mita firmasıyla Türkiye kule pazarında farklı ürünlerle ön planda olmayı hedeflemektedir.

Nisan ayı içerisinde Atlantik Grup firması RC Group ile soğutma gruplarına yönelik distribütörlük anlaşmasını yenilemiştir. RC Group 'un ürün portföyünde Multiplo Screw, Multiplo Pf, Trilogy, Tripack Serisi Çok Fonksiyonlu Chiller, Maximo, Glider Free, Unico, Turbo, Eagle Free Serisi Free Cooling Chiller, Frigo Turbo Flg, Fl, Unico Turbo FL Serisi Tur-

bocor Kompresörlü Chiller gibi enerji verimliliği yüksek, yeşil bina projelerine hitap eden ürünler bulunmaktadır. Samsun Bauman, Piri Reis Üniversitesi, TFF Riva projelerinde RC Group'a ait çok fonksiyonlu chiller ve sudan suya heat pump soğutma grupları kullanılmıştır. Free cooling ve çok fonksiyonlu soğutma grupları alanında Avrupa'nın önde gelen üreticilerinden olan RC Group ile yapılan bu anlaşma ile Atlantik Grup firması sektörde çitayı yükseltmeye devam edecektir.

Sahip olduğu uzman ve deneyimli kadrosuyla ısıtma-soğutma-iklimlendirme sektöründe özellikle merkezi sistemler, konusunda faaliyet gösteren Atlantik Grup firması kendi alanlarında dünyanın önde gelen firmaları olan AAON (rooftop-havuz nem alma santrali), AIRWELL (su kaynaklı ısı pompası, rooftop, soğutma grubu, fancoil) distribütörlüklerine yeni markalar ekleyerek ürün portföyünü daha da güçlendirmiştir.

Teskon + Sodex işbirliği devam ediyor

Makina Mühendisleri Odası ve Hannover Messe Sodeks Fuarçılık, TESKON-SODEX fuarı için işbirliğine devam kararı aldı. İmza töreni, 05 Mayıs günü Avrasya'nın en büyük ısıtma, soğutma, havalandırma fuarı ISK-Sodex İstanbul 2016'da gerçekleşti. İzmir'de gerçekleşen TESKON + SODEX fuarı organizasyonuna ilişkin anlaşma TMOBB Makina Mühendisleri Odası İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Güniz Gacaner Ermin, Hannover Messe Sodeks Fuarçılık Genel Müdürü Alexander Kühnel ve Deutsche Messe AG Yönetim Kurulu Üyesi

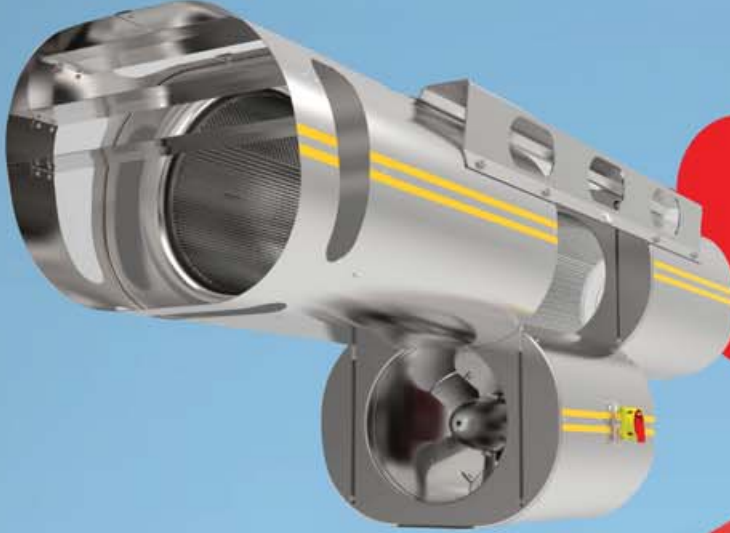
Dr. Andreas Gruchow'un katılımıyla gerçekleşen imza töreni ile yenilendi. Böylece, fuarın başarısının arkasındaki işbirliği bir kez daha pekiştirilmiş oldu. Hannover Messe Sodeks Fuarçılık Genel Müdürü Alexander Kühnel bu anlaşmanın önemini, "Geçtiğimiz günler, SODEX fuarları adına önemli gelişmelere sahne oldu. ISK- SODEX İstanbul için varolan anlaşma 6 yıl daha uzatıldı ve birkaç gün önce SODEX Ankara için de anlaşmamızı gerçekleştirdik. Ve son olarak, Türkiye'de düzenlenen Sodex Fuarlarının geleceği kapsamında son adımı atıyoruz. Bugün burada,

TESKON+SODEX fuarının geleceği için anlaşmamızı gerçekleştirmekten ve MMO ile işbirliğimizi güçlendirmekten mutluluk duyuyoruz. TMOBB Makina Mühendisleri Odası İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Güniz Gacaner Ermin de imza töreninde yaptığı konuşmasında, anlaşmanın sektör adına önemini vurguladı ve "Hannover Messe Sodeks Fuarçılık'a İzmir'de sektörün tek fuarı olan TESKON +SODEX fuarına verdikleri destek teşekkür ediyoruz. Bundan sonra da çalışmalarımızın başarılı bir şekilde devam etmesini umut ediyorum" diye belirtti.

ARMOVENT

A'DAN Z'YE YENİ NESİL JET FAN SİSTEMİ

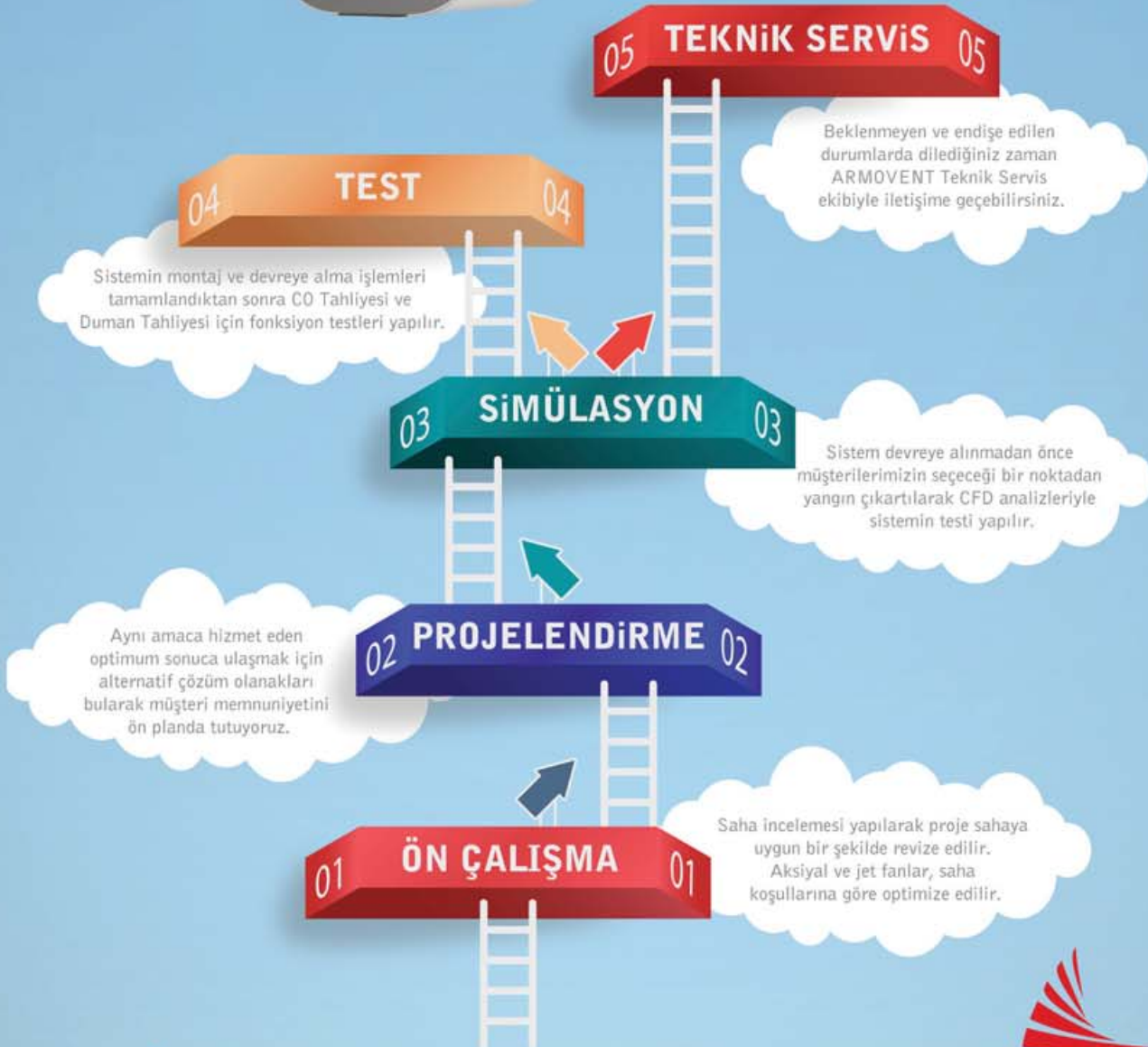
madeingraphic.com



JET FANDA YENİ ÇAĞ



Montaj kolaylığı sağlayan dikey kızaklı jet fan tasarımıyla, patentli yeni nesil jet fan teknolojisini sunmaktan gurur duyuyoruz.



Daikin'in yüzde 15 indirimli klimalarıyla bu yaz daha serin geçecek

Gelişmiş teknolojisi ile kullanıcılarına enerji verimliliği yüksek, konforlu bir iklimlendirme sunan Daikin, yaz sezonunu indirimle açtı. Dünya iklimlendirme sektörünün 90 yıllık uzman markası, kavurucu sıcağın korunmak, yazı serin karşılamak isteyenler için indirim kampanyası başlattı.

Sezonu "%15 İndirim ve 5 Yıl Garanti Süresi ile" sloganı ile açan Daikin, yaz boyunca iklimlendirme konforu yaşamak isteyenleri, uygun koşullarda klima sahibi olmaya davet ediyor. Daikin, tasarruf ve konforu bir arada yaşamak isteyenlere Tegora serisi klimalara hem indirimli fiyattan, hem de taksitle sahip olma imkanı sunuyor. İklimlendirme konforu yaşamak isteyen herkesi klima sahibi yapmayı hedefleyen Daikin, 15 Haziran 2016 tarihine kadar sürecektir olan kampanya ile en beğenilen modellerinden olan Tegora klimalarda yüzde 15 indirim uyguluyor. Daikin, bu kampanya ile Tegora sahibi olacak klima kullanıcılarına 5 yıllık da garanti süresi sunuyor.

WORLD CARD SAHİPLERİNE 12 TAKSİT

Ayrıca bu indirim kampanyası ile Yapı Kredi Bankası World Card sahipleri, indirimin yanı sıra taksit olanağından da yararlanabiliyor. Bu yazı serin ve konforlu geçirmek isteyen Yapı Kredi Bankası World Card sahipleri, 15 Haziran 2016 tarihine kadar Daikin'in tüketici ve çevre dostu Tegora serisi klimalarına 12 taksit imkanı ile sahip olacak.

TASARRUF VE KONFOR BİR ARADA

Farklı iklim ve ortam koşullarında yüksek enerji tasarrufu ve kullanım konforunu birlikte sunan Tegora serisi klimaları kullanıcıların tüm beklentilerini karşılıyor. Avrupa'daki yeni sezonsal verimlilik enerji yönetmeliklerine göre geliştirilmiş yeni bir inverter klima serisi olan Tegora Seasonal, farklı iklim ve ortam koşullarında yüksek enerji tasarrufu ve kullanım konforunu düşük işletme maliyeti ile birlikte sunuyor. 22 dB(A)'den başlayan düşük ses seviyesi ve şık tasarımı ile her ortama uyum sağlayan Tegora Seasonal Serisi Klimalar, 9.000-21.000 Btu/h aralığında sahip olduğu 4 farklı kapasite ile sezonsal soğutma ve ısıtma verimi A+ enerji sınıfına ulaşıyor. Konforlu Üfleme Modu(*) ile soğuk ya da sıcak havanın vücudu direkt etkilemesini önlemek için uygun kanat pozisyonu seçiyor.



Tegora aynı zamanda gece siz uyurken vücudunuzun sıcaklık değişimine uyumlu bir salınımı takip ederek Rahat Uyku Modu(**) ile konforlu bir uyku ortamı sağlıyor. Güçlü Modu ile 20 dakikalık bir sürede ortamın hızlı bir şekilde soğutulmasını ya da ısıtılmasını sağlayan Tegora, Ekonomi Modu ile güç tüketimini sınırlandırabiliyor.

(*) FTXB25BV1 ve FTXB35BV1 model kodlu cihazlarda etkindir.

(**) FTXB50BV1 ve FTXB60BV1 model kodlu cihazlarda etkindir.

Termo Teknik 50 yıldır Türkiye'yi ve dünyayı ısıtıyor

Türkiye'nin ilk radyatör fabrikalarından biri olarak 1966 yılında İstanbul İstinye'de kurulan Termo Teknik 50'inci yaşını kutluyor. Isı sistemleri tedarikçisi olarak 1990 yılına kadar İstinye'de, 1990'dan bu yana da Çorlu'daki modern tesislerinde panel radyatör üretimini sürdüren Termo Teknik, yaptığı büyük yatırım ile Çorlu tesislerini dünyanın en büyük panel radyatör fabrikası haline getirdi.

Termo Teknik'in 50'inci yaş kutla-

ması nedeniyle organize edilen Gala Gecesi'nde bir konuşma yapan Termo Teknik Ticari Genel Müdürü Emin Kaskan, İngiltere merkezli ısı sistemleri devi Stelrad Radiators Group Ltd. (SRG)'a işbirliği olarak faaliyetini sürdüren Termo Teknik'in, 1999'dan bu yana 100 milyon doları aşan yatırım gerçekleştirerek, kurulduğu dönemde yıllık 250 bin metre olan radyatör üretim kapasitesinden, bugün 6 milyon metre radyatör üretim kapasitesine ulaştığını belirtti.



Doğanın mükemmelliğini mühendisliğe taşıdık

Doğal Soğutma Sistemi - Gazella: Saatte 90 km hızla koşabilen bu canlıların, koşu sırasında vücut ısısı oldukça yükselirken, sahip oldukları soğutma sistemi beyin ısını düşürür, ısıyı otomatik olarak dengeler.

25
YİRMİ BEŞİNCİ YIL



- Çatı tipi klima
- Su soğutma grubu
- Hassas kontrollü klima
- Paket hijyenik klima santrali
- Havuz nem alma cihazı
- Klima santrali
- Su soğutma kulesi
- Vinç kabini kliması
- Isı geri kazanım cihazı
- Isı pompası
- Kondensinq unit
- Soğuk hava deposu

Doğanın mükemmel tasarımlarından ilham alan İmbat,

yenilikçi tasarım ve mühendislik çözümleriyle fark yaratıyor.

Gelişmiş özelliklerle tasarlanan iklimlendirme ve gıda soğutması ürünleriyle İmbat, projelerde enerji tasarrufu, yüksek performans ve kazanç sunuyor.



İSKİD MİSK AHU Ecodesign semineri yüksek katılımı gerçekleşti

İSKİD MİSK Komisyonu tarafından organize edilen “Klima Santrallerinde Ekotasarım (Ecodesign) Regulasyonları” semineri 26.05.2016 The Marmara Taksim’de gerçekleştirildi.

İSKİD Başkan Vekili Taner Yönet’in yaptığı açılış konuşmasından sonra MİSK komisyon başkanı Volkan Arslan, panelin üretici ve tedarikçi firmaların son güncel konularda bilgilendirmek için yapıldığını belirterek bu tür programlarının devam edeceğini belirtti. Oturum başkanlığını Dinamik Proje firmasından Zühtü Ferah’ın yaptığı seminerde konuşmacı olarak, AB Komisyonundan Davide Polverini ve Eurovent’ten Igor Sikonczyk, güncel olan Avrupa ve ye ülkelerindeki ekotasarım regulasyonları ile ilgili sunumları gerçekleştirdiler.

Regulasyonlar ye olan ülkeler için bağlayıcı özellikte, diğer ülkeler için



sadece bilgilendirme amaçlı olduğunu belirttiler. 2016 başında Avrupa’da klima santralleri ile ilgili yürürlüğe giren ve 2018’de ikinci aşaması y-

rrlğe girecek olan 1253/2014 ve 1254/2014 nolu eko tasarım tasarım reglsyonları hakkında bilgiler aktarıldılar.

UGETAM test hizmetlerinde kapasite artıyor



UGETAM A.ř. Genel Müdürü Serkan Keleşer bu kapsamda verdiği bilgiler dahilinde, su dağıtım hatlarında kullanılan Koruge Borular, Spiral Sarımlı Borular ve CTP borularda, bo-

rukların dış yüke dayanıklılığının görülmesi için yapılan “Halka Rijitliği” ve malzeme esnekliğinin görülmesi için yapılan “Halka Esnekliği” deneylerinde 2000 mm çapa kadar olan boruları da kapasite artışı yaparak kapsamına ilave ettiğini belirtti. Genel Müdür Keleşer “bu sayede müşterilerden gelen büyük çaplı test taleplerine de artık cevap verilebiliyoruz” dedi.

Genel Müdür Keleşer, “UGETAM olarak, diğer taraftan, mevcut Test Laboratuvarımıza ilave olarak yine sektör ihtiyaçları ve müşteri beklentileri doğrultusunda yeni bir laboratuvar binası inşa çalışması içerisindeyiz. 2016 yılı sonu itibarıyla ile tamamlamayı hedeflediğimiz bu laboratuvar binası ve ilave cihazlar ile müşterilerimize daha hızlı ve geniş kapsamlı test imkanları sunacağız.” diyerek, Hidrostatik başınc testlerinde DN1000 ap dahil olmak üzere bu çapa kadar olan tüm PE ve PVC boruları test edebilir duruma geleceğini ve yeni laboratuvar inşa çalışması sonuçlandığında Koruge ve PVC borularda yapılan “Darbe Deneyi”ni de DN2000 apa kadar yapabilir duruma geleceğini belirtti.

UGETAM kapasitesini artırarak, özellikle kamu kurumları tarafından talep edilen ve alt yapı yatırımlarında kullanılan PE, PVC, Koruge vb. borularla ilgili ilgili testleri, tarafsız, bağımsız ve akredite bir kuruluş olarak hizmet vermeye devam edecektir.

Gelecek için hazırız.

Buderus uzmanlığının yepyeni ürünü:
Logamax plus GB172i
Yoğuşmalı Kombi ve Kazan

Akıllı Kumanda

Üstün Yoğuşma Teknolojisi

Düşük Yakıt Tüketimi

Benzersiz Titanyum Cam Ön Panel ile
Şık ve Sağlam Tasarım

Yüksek Enerji Verimi

30 kW - 42 kW Kapasite Aralığı

Estetik ve Modern Tasarım

Yüksek verim, düşük yakıt tüketimi, maksimum fiyat-performans avantajı!

Yeni Logamax plus GB172i Yoğuşmalı Kombi ve Kazan, Buderus'un geliştirdiği yenilikçi teknoloji sayesinde farklı büyüklükteki yaşam alanları için 30 kW'tan 42 kW'a kadar ısıtma ve sıcak su kapasitesi sunuyor. Ayrıca 1:8 modülasyon aralığı ile yüksek performanslı ekonomik ısınma için ideal çözüm sağlıyor.

En yakın Buderus Yetkili Bayisi'ne gelin, geleceğin teknolojisi ile bugünden tanışın.

www.gelecekicin haziriz.com

Isıtma Bizim İşimiz

www.buderus-tr.com

444 5 474

Buderus

MaxVal Buhar Teknolojileri Eğitim Semineri Beylikdüzü' nde düzenlendi



24 Mayıs 2016 tarihinde Holiday Inn Airport Hotel-İstanbul' da "Buhar Sistemlerinde Yeni Teknolojiler" eğitimini gerçekleştirilen MaxVal, buhar cihazları ve tesisat sistemleri konularında en güncel bilgileri Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşları ile paylaştı. Tekstil, Elektronik, Ambalaj, İlaç, Pet-

ro-kimya, Demir-Çelik, Gıda-İçecek ve Turizm sektörünün önde gelen firmalarından; Firma Yöneticileri, Genel Müdürler, Teknik Müdürler, Üretim Müdürleri, Bakım Müdürleri, Yardımcı İşletmeler Sorumluları ve Makina Mühendisleri seminere katıldı. MaxVal Buhar Teknolojileri Genel Mü-

dürü Cafer Ünlü (Mak. Müh.) tarafından seminer esnasında anlatılan konulardan bazıları;

- Kazan Dairesi, besi suyu hazırlama, buhar üretimi ve dağıtımı.
- Kondens tahliyesi ve kondensatörler konusunda yeni teknolojiler ve yeni bilgiler.
- Endüstriyel işletmelerde buhar uygulamaları ve örnekleriyle sistem çözümleri.
- Buhar sistemlerinde enerji verimliliği, enerji tasarrufu ve enerji geri kazanım noktalarıdır.

50' den fazla kişinin katıldığı seminer sonunda "Buhar Sistemleri - Tasarım, Uygulama, İşletme" kitabı dağıtıldı. Eğitim semineri kokteyl ile sona erdi.

Grohe Tır'ı Türkiye'yi dolaştı

Dünyanın en büyük sıhhi tesisat üreticilerinden biri olan GROHE, ürünlerini Türkiye'nin pek çok ilindeki müşterileri ile buluşturarak daha yakından incelemelerine ve bilgilenmelerine olanak verecek bir TIR Turu düzenledi. GROHE ürünleriyle donatılan TIR, 6 - 30 Nisan arasında Türkiye'yi dolaşırken 12 ilin merkezi noktalarında sektör profesyonelleri ve tüketicilerin ziyaretine açıldı. GROHE TIR'ı Türkiye turuna 6 Nisan'da Bursa'dan başlarken sırasıyla İz-

mir, Muğla, Denizli, Alanya, Konya, Nevşehir, Kayseri, Ankara, Samsun ve Eskişehir'i dolaştıktan sonra 26 Nisan'da İstanbul'a ulaştı. GROHE TIR'ı turunun son 4 gününde de İstanbul'un 4 farklı bölgesinde GROHE müşterileri ve tüketicilerinin ziyaretine açıldı. GROHE TIR'ı sektör profesyonelleri ve tüketicilerle buluşurken birçok indirim kampanyasını da Türkiye'nin dörtbir yanına ulaştırdı. Farklı setler halinde sunulacak indirim kampanyaları kap-



samında Eurosmart Lavabo Bataryası, New Tempesta Duş Seti ve Eurosmart Banyo Bataryası üçlüsü 599 TL'ye tüketici ile buluşurken, New Tempesta Duş Sistemi ve Grotherm 1000 Banyo Bataryası 1049 TL'ye tüketicilere sunuldu.

Ekin Endüstriyel küresel ısınmayla mücadele hedeflerini açıkladı



Ekin Endüstriyel küresel ısınmanın durdurulmasına destek olmak amacıyla 2025 yılına kadar kullandığı enerji ve havaya saldıgı karbondioksit (CO2) miktarını yüzde 60 oranında azaltacağını açıkladı. Konuyla ilgili yazılı açıklamada bulunan Ekin Endüstriyel Halkla İlişkiler Müdürü Erdem Özkan "Isıtma soğutma ve iklimlendirme alanında en yenilikçi ve ileri teknolojileri dünya çapında hizmete sunarak şehirlerin ve şirketlerin hedeflerine ulaşmasına yardımcı oluyoruz. Bunun dışında üretimlerimizi Küresel ısınma mücadelesi çerçevesinde gerçekleştiriyor kapasitelerimizi Küresel Isın-

mayı benimseyerek artırıyoruz. Bu süreçte, ısıtma soğutma ve iklimlendirme sektöründe lider firmalardan biri olarak kendimizi mücadele etmekte zorunlu kılıyoruz. Kampanyalar geliştiriyor ve bu alanda yaptığımız çalışmalarla küresel ısınmayla mücadelemizi sürdürüyor sektörteki paydaşlarımızı bu alandaki çalışmalarımıza davet ediyoruz" dedi. Yeni nesil mühendislik hizmetleri sunan Ekin Endüstriyel üretiminde küresel iyileştirmeye giderken, bünyesi dışında gerçekleşen faaliyetlere, geliştirdiği Küresel Kampanyalarla iyileştirmeyi ve paydaşlarını bilinçlendirmeyi hedefliyor.

Yangın Duman Egzoz Fanları



Radyal Fanlar



Çatı Fanları



Endüstriyel Fanlar Jet Fanlar

130 yıldan fazla süredir Isı transferi konusunda
Dünyanın en iyi teknolojilerini üreten Alfa Laval
Frigoduman bünyesinde



Frigoduman®

www.frigoduman.com

İZMİR

2818 Sok. No: 24
Mersinli / İZMİR
Tel: 0 232 469 0 500

İSTANBUL

Irmak Cad. No: 75
Dolapdere / İSTANBUL
Tel: 0 212 237 9 777

info@frigoduman.com

Sisteminizin kontrolü elinizin altında olsun

Üstün teknolojiye sahip programlanabilir kontrol cihazlarımız, teknik özellikleriyle yüksek performans sunarak verimliliğinizi artırıyor. Ayrıca, yazılım ekibimizin geliştirdiği ürüne özel yazılımlar ile ihtiyaçlarınıza uygun Soğutma, Isıtma, İklimlendirme ve Bina Otomasyonu çözümleri sunuyoruz.



Danfoss

ENGINEERING
TOMORROW

www.frigoduman.com.tr

Frigoduman®

Daikin 23 Nisan'ı 'Temiz Hava Elçileri' ile birlikte kutladı

Dünyanın en büyük, Avrupa'nın ilk iklimlendirme deneyim merkezi Daikin Solution Plaza fuha İstanbul, bu kez çocuk ziyaretçileri ile mutlu bir etkinliğe ev sahipliği yaptı. Daikin Türkiye, 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nı çalışanlarının çocukları ile birlikte fuha İstanbul'da kutladı. Bu anlamlı günü büyük coşkuyla kutlayan minikler, aynı zamanda Daikin'in ilk 'Temiz Hava Elçileri' de oldu.



23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nı çalışanları ve çocukları ile birlikte kutlayan Daikin, hem büyüklere hem de minik misafirlerine bayram coşkusu yaşattı. Animatörler, illüzyon gösterileri ve çeşitli oyunlarla mutlu bir gün geçiren minik Daikin'liler, fuha İstanbul'da çocuklar için özel olarak hazırlanan eğlenceli deneyler bölümünde de hava ve enerji ile ilgili çeşitli deneyleri uygulama fırsatı buldu.

Bu anlamlı günde çocukları, 3D film gösterimi ve eğlenceli aktivitelerle doğru iklimlendirme, tasarruf, enerji, verimlilik, iklim değişikliği ve çevre konularında bilgilendiren Daikin, 23 Nisan kutlamasına katılan minikleri, 'Daikin Temiz Hava Elçisi' madalyaları ile ödüllendirdi. Böyle özel bir bayramda çocuklarla birlikte olmaktan mutluluk duyduklarını belirten Daikin Pazarlama Müdürü Murat Kurt, "Daikin Ailesi olarak, insanların konforu ve mutluluğu için faaliyet gösteren bir markayız. Çocuklarımıza daha iyi bir gelecek sunmak için çevre ve tüketici dostu cihazlar ve hizmetler geliştiriyoruz. 23 Nisan gibi anlamlı bir günde Daikin Ailesi'ne, minik 'Daikin Temiz Hava Elçileri'nin katılması da bizim için özel bir önem taşıyor" diye konuştu.

Yenilikçi ürünleri ve uygulamalarıyla iklimlendirme sektörünün öncü şirketi olan Daikin, Avrupa'nın ilk deneyimleme merkezi fuha İstanbul'da, bu kez Daikin Ailesi'nin küçük üyelerini ağırladı. Faaliyete geçtiği günden bu yana bireysel kullanıcılardan ticari yatırımcılara, öğrencilerden akademisyenlere kadar yüzlerce ziyaretçi ağırlayan fuha İstanbul, 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nda minik Daikin'lilere ev sahipliği yaptı.

Daikin Kurumsal İletişim Yöneticisi Hülya Dinçer de, "Bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da Daikin olarak bilinçlendirme çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Çocuklarımızın geleceği için çocuklarımız ile birlikte hareket etmek bizim çok önem verdiğimiz bir konu. Önümüzdeki dönemde sayıları hızla artacak Daikin Temiz Hava Elçileri ile birlikte daha yaşanabilir, daha konforlu bir gelecek için çalışmaya devam edeceğiz" dedi.





MAKRO TEKNİK

Doğru zamanlama, doğru adres,
tek hamle!



A L O M K R
444 2 657

**MAKRO
TEKNİK**
Express

**MAKRO
TEKNİK**
Pro aktif

Tel: +90 216 313 08 08 Web: www.makroteknik.com.tr

Yenilenebilir enerjiyi en iyi anlatan resimler

Aksa Enerji ve National Geographic Kids Dergisi işbirliğiyle 6-12 yaş arası çocuklar arasında düzenlenen “Yenilenebilir Enerji ve Doğal Kaynakların Korunması” konulu resim yarışmasının sonuçları açıklandı. Türkiye’nin birçok bölgesinden yoğun katılımın olduğu yarışmada, yaş faktörlerini de göz önüne alan jüri üyeleri iki resmi büyük ödüle layık gördü. Yenilenebilir enerjinin gücünü çocukların gözünden anlatan resimler 23-28 Mayıs tarihleri arasında Aksa Enerji Genel Müdürlük binasında sergilendi.



Elifsu Bahar - “Güzel Doğa ve Kötü Doğa”

Sürdürülebilirliğe ve topluma katkı sağlayacak projeleriyle yaşama değer katan Aksa Enerji, düzenlediği resim yarışması ile çocukları yenilenebilir enerjinin gücünü keşfedecekleri bir yolculuğa çıkardı. Çocuklar, yenilenebilir enerji kaynaklarını, doğal kaynakların kullanımını ve doğal kaynakların çevre için ne kadar önemli olduğunu çizdikleri resimler ile anlattılar.

Doğal kaynaklara yönelmek konusunda çocukları bilinçlendirmek isteyen Aksa Enerji’nin CEO’su Cüneyt Uygun “Çocukları doğal kaynakların önemi ve yenilenebilir enerji konusunda bilinçlendirmek sorumluluklarımız arasında yer alıyor. Çocukların bu konularda farkındalıklarını artırmak için atacağımız her adım bizim için çok önemli. Aksa Enerji olarak gerçekleştirdiğimiz yarışma ile Türkiye’nin dört bir yanından çok etkileyici resimler aldık. Çocuklar kendi gözlemlerini yetenekleriyle kâğıda yansıttılar, biz de Aksa Enerji olarak bu değerli çalışmaları ödüllendirdik. Bu anlamlı resimleri herkesin görebilmesi için de 23-28 Mayıs tarihlerinde şirketimizde sergiledik” dedi.

Güzel doğa, kötü doğa

Birbirinden anlamlı resimlerin dereceye girdiği yarışmada birinciliği 7 yaşındaki Elifsu Bahar ve 11 yaşındaki Mehmet Yılmaz paylaştı. “Güzel Doğa ve Kötü Doğa” isimli resmiyle Elifsu Bahar, kırmızı başlıklı kız ve kurt hikâyesinden yola çıkıp, resmi keskin çizgilerle ikiye ayırarak hayallerini resmetti. Mehmet Yılmaz ise “Dünya’ya İki Taraftan Bak” isimli resmiyle kum saati kullanarak kısıtlı kaynaklarımızı tükettiğimize ve vaktin azaldığına dikkat çekerek birinciliğe hak kazandı. Yarışmanın birincileri aileleriyle birlikte Antalya’nın Kemer ilçesinde bulu-



Mehmet Yılmaz - “Dünya’ya İki Taraftan Bak”

nan 5 yıldızlı Mirada Del Mar Otel’inde 17-19 Haziran tarihleri arasında her şey dâhil bir hafta sonu tatili kazandı.

“Dünyamızı Tüketmeden Yenilenebilir Enerji” isimli resmiyle ikinci olan Kaya Yüzseven (11), bisiklet sahibi olurken, yarışmada üçüncülüğü elde eden Ece Engün (8), “Gezer Vakum” isimli resmiyle paten kazandı. Yarışmada mansiyon ödülüne layık görülen Çağın Akay Yazıcı (10), Arda Saygı (10), Rengin Küçükçanakçı (7), Defne Ayan (7) ise boya seti ve resim defteri kazandı.

Dereceye giren resimlerle ilgili olarak Aksa Enerji CEO’su Cüneyt Uygun; “Projemizin odağında doğal kaynaklara yönelmek konusunda çocukları bilinçlendirmek yatıyordu. Çocuklarımızın yaptığı resimler de doğal kaynakların küresel bir mesele olduğunu ve ihmallerde sonuçların bütün dünyayı etkileyeceğinin farkında olduklarını gözler önüne seriyor. Umuyoruz kazandıkları hediyeler de bu vizyonlarını devam ettirmek için birer motivasyon olacak. Ödül alan çocuklarımızı kutluyor, ailelerine teşekkürlerimizi iletiyoruz” dedi.



TEFLON BANT, KETEN VE MACUN DEVRİ KAPANDI!



BORU SIZDIRMAZLIKTA SON NOKTA!

Aranızdan su sızmayacak...

**MADE IN
TÜRKİYE**



EMS FORCE EA 5542

Geliştirilmiş sıcaklık dayanımı
(-50 + 200°C), yüksek mukavemet.



EMS FORCE EA 5543

Genel amaçlı, sökümü mümkün,
yağlara dirençli.



EMS FORCE EA 5577

Geliştirilmiş kimyasal direnç,
maksimum boşluk doldurma, geniş
çap uygulamalarında (50 mm ve
üzeri) mükemmel sonuç.



**EMS
FORCE®**
**ENGINEERING
ADHESIVE**
PIPE SEALANT

M E T S A N

METSAN ENDÜSTRİYEL YAPIŞTIRICILAR TİC. A.Ş.

Tersane Cad. Nafe Sok. Erdoğanlar İş Merkezi
No.1 Kat.2 34420 Karaköy, İstanbul
Tel: 444 0 649 Faks: 0212 253 42 12

www.metsan.gen.tr www.metsan-store.com



TEKNİK DANIŞMA HATTI

444 0 649

Friterm Müzik Kulübü'nden 2. konser



Friterm Sosyal Etkinlik komisyonu, farklı alanlarda katılımcı yönetim anlayışı ile faaliyetler gerçekleştiriyor. Friterm çalışanlarının oluşturduğu kulüplerde katılımcıların özne olduğu bir iletişim yöntemi ile sürdürülebilirliğin yaşatılmasını amaçlıyor. Bu kulüplerden birisi de Friterm Müzik Kulübü... Müzik ile yaşamda güzellikleri ifade etmek ve tüm Friterm ailesi ile bütünleşmek için, ortaya çıkan kulüp, gönüllü katılım ve profesyonel çaba ile 2. konserini verdi. Friterm Müzik Kulübü'nün yoğun çalışmaları sonucu düzenlediği 2. Konser; 9 Nisan 2016 Cumartesi günü Tuzla Nikah Sarayı & Kültür Merkezi'nde gerçekleştirildi.

Müzik kulübü korusu 3 yılı aşan bir zaman diliminde eğitmen Murat Büyükkaya ve kanuni Mesut Güven tarafından verilen derslerle konsere hazırlandı. Sunuculuğunu Özlem Sağanak'ın yaptığı Şef Murat Büyükkaya yönetiminde gerçekleştirilen konserin ilk bölümünde Türk Sanat Müziğinden örnekler sunulurken ikinci bölümde ise Türk Halk Müziği eserleri sunuldu. Kon-

serde tango ve halk oyunları gösterisine de yer verildi. Ağırlıklı olarak Friterm çalışanları ve ailelerinin izlediği konsere Friterm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Duruk, Friterm Genel Müdürü Naci Şahin de katıldı.





SENTE MAKİNA

BU ÜLKE İÇİN ÇALIŞIYOR,
DÜNYAYA İHRAÇ EDİYORUZ...

Havalandırma Makina ve Ekipmanlarında Bir Dünya Markası...

KORDON MAKİNASI

9 farklı kordon makarası sayesinde ihtiyaç duyabileceğiniz herşeyi oluşturma imkanı sağlar.



www.sentemakina.com.tr

SENTE MAKİNA, Avrupa'da kare ve yuvarlak kanal üretim makinalarını aynı zamanda üretme kabiliyeti olan ve bunu yüksek kaliteden ödün vermeden yapan tek firmadır. Asya ile Avrup arasında bir köprü olan Türkiye'de faaliyet gösteren **SENTE MAKİNA**'nın sektöründeki konumu da Asya'nın fiyat avantajları ile Avrupa'nın kalitesinin bulunduğu noktadadır..

"Her gün yeni ürünler için çalışmaya devam ediyoruz. Hedefimiz müşterilerimizin memnuniyetini daha da arttırmak."



Adres: Sente Makina İnşaat Sanayi ve Tic. Ltd. Şti.
Adnan Kahveci Mahallesi Gölboyu Caddesi No:20
Gülpınar - Beylikdüzü - İSTANBUL

E-mail : info@sentemakina.com.tr
web : www.sentemakina.com.tr
Tel : +90 (212) 856 11 32
Fax : +90 (212) 856 11 32



Tutuklu bedenler, özgür ruhları çizdi

Birleşmiş Eller Derneği "Renklerin Özgürlüğü" organizasyonu ile cezaevinde kalan çocukların kendi iç dünyalarını rengarenk boyalarla kağıtlara dökmelerini sağladı.



Birleşmiş Eller Derneği, dünyada var olmanın bir anlamının olmasını isteyen bir kaç arkadaşın kurduğu bir yardım

organizasyonu. Yardıma ihtiyacı olan el ile yardım etmek isteyen eli buluşturuyor. Hiç bir sınıflama yapmadan, çocuk,

yaşlı, kimsesiz, hasta, tutuklu veya hayvanlar için her yerde ve her zaman yardımsever elleri buluşturmaya çalışıyor. Bu çalışmalardan biri de "Renklerin Özgürlüğü" adıyla organize edilen Maltepe Çocuk ve Gençlik Cezaevinde kalan çocukların resim öğretmenleri eşliğinde kendi iç dünyalarını rengarenk boyalarla kağıtlara dökmelerinin sağlanmasıydı. Her birinin farklı hikâyesi olan tutuklu çocuklara bir an olsun tutsaklıklarını unutturup ruhlarının özgür bırakmalarını sağlamak Birleşmiş Eller gönüllülerine büyük keyif verdi. Bakanlıktan uzun uğraşlar sonucu alınan izinle tutuklu çocukların umutlarını, mutluluklarını, özlemlerini ve sevinçlerini anlattıkları resimler 4. İstanbul Gençlik ve Çocuk Sanat Binali'nde sergilendi.

Vaillant Group Türkiye - TEGV işbirliği çocukları sevindirdi

Bakırköy TEGV Ferit Aysan Eğitim Parkı'nda düzenlenen çocuk şenliği, çeşitli etkinliklere sahne oldu. Vaillant Group Türkiye, TEGV'in ihtiyaç listesi doğrultusunda çocuklara kitap ve kırtasiye malzemeleri dağıttı.

Isıtma soğutma sektörünün öncü markası Vaillant Group Türkiye bünyesinde kurulan İstanbul Sosyal Sorumluluk Kulübü üyelerinin, TEGV (Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı) işbirliği ile düzenlediği çocuk şenliği, 150 çocuğa unutulmaz saatler yaşattı.

Bakırköy TEGV Ferit Aysan Eğitim Parkı'nda düzenlenen etkinlikte; Vaillant Group Türkiye çalışanları, TEGV vakfı gönüllü öğretmenleri ve çocuklarla bir araya geldi. Şenlik alanında kurulan ebru yapımı, yüz boyama ve el boyama standları ile futbol ve basketbol etkinlikleri, çocuklar gönüllülerince bir gün yaşattı.

Yaklaşık 3 saat süren organizasyonun bitiminde, Vaillant Group Türkiye, çocuklara okuma-eğitim kitapları ve TEGV'in belirlediği ihtiyaç listesi doğrultusunda kırtasiye malzemeleri bağışladı.



VENTAS

yüksek performans | yüksek kalite | yüksek konfor | yüksek verim



İKLİM NE OLURSA OLSUN SİZİN SEÇİMİNİZ VENTAS OLSUN

www.ventas.com.tr



Fan Coil Cihazları



Isı Geri Kazanım Cihazları



Yer Tipi Konvektörler



Klima Santralleri



Kare/Dikdörtgen Kanal Fanlar



Mutfak Egzoz Sistemleri



Su Soğutma Sistemleri



Çatı Tipi Paket Klima Cihazları



Dik/Yatık Dip Rotorlu IGK



DX Isı Pompalı Plakalı IGK

VENTAS Enerji ve Isı Sistemleri A.Ş.

info@ventas.com.tr

İstanbul - Merkez: Ortaklar Caddesi Denizhan Sokak Lale Han No:7 Kat:2 Mecidiyeköy Şişli, İstanbul, Türkiye

İstanbul - Fabrika: Alkop Alüminyumcular Sanayi Sitesi C1 Blok No:1-2-3-4-5, Esenyurt, İstanbul, Türkiye

Bursa: Alaaddinbey Mah. Pazar Cad. Sera Plaza No:27 A/C Nilüfer, Bursa, Türkiye

Diyarbakır: Kayapınar Mah. Gap Bulvarı Peyas 1 Sok. No:1 A Blok Kayapınar, Diyarbakır, Türkiye



Tel: 0 212 216 05 16 Fax: 0 212 216 05 14

Tel: 0 212 858 12 82 Fax: 0 212 858 12 79

Tel: 0 224 441 03 66 Fax: 0 224 441 03 67

Tel: 0 412 251 51 45 Fax: 0 412 251 51 45

Türkiye İklimlendirme Sektörü Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi ve Desteklenmesi Projesi



İSKİD URK (Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi Komisyonu) tarafından organize edilen, iklimlendirme sektöründe faaliyet gösteren firmalara eğitim, danışmanlık, yurtdışı pazarlama ve alım heyeti faaliyetleri gerçekleştirilerek, sektör firmalarının uluslararası alanda rekabet gücünü arttırmak amacıyla hazırlanan proje meyvelerini vermeye başladı. Projenin ikincisinin hazırlıkları sürüyor.

Türkiye’de her geçen yıl hızlı bir ihracat artışı gösteren İklimlendirme Sektörü, Türkiye Cumhuriyeti’nin 100. Yılı’nı kutlayacağı 2023 senesinde toplam ihracat rakamı olarak hedeflenen 500 milyar doların 25 milyar dolarını ihracat hedefi olarak belirlemiş ve bu iddialı hedefe ulaşmak için de gerekli çalışmaları yapmaya başladı. Sektörün önde gelen Sivil Toplum Kuruluşlarının katılımı ile hazırlanan Türkiye İklimlendirme Sektörü Hedefler ve Stratejiler Belgesi, İklimlendirme Sektörünün 2023 hedeflerinin oluşturulduğu ve bu hedeflere ulaşacak stratejilerin geliştirildiği önemli bir belge olarak kabul edildi. Bu belgenin

önerdiği önemli stratejilerden birisi de sektör firmalarının yetkinliklerinin artırılması ve uluslararası pazarlama kabiliyetlerinin artırılmasını kümelenme yaklaşımı kullanarak yapabilmeleriydi.

İstanbul iklimlendirme sektörü firmalarının İSKİD liderliğinde başlattığı UR-GE Projesi, 2011 yılında kabul edilen Hedefler ve Stratejiler Belgesi’nin uygulama adımlarından birisi. T.C. Ekonomi Bakanlığı’nın 2010/8 UR-GE tebliğine göre hazırlanan projeye 36 firma katılım gösterdi. Yaklaşık 3 yıl sürmesi planlanan projenin bütçesi 1.720.000 USD tutarında. Proje %75 devlet



desteği ile gerçekleştiriliyor. İstanbul Ticaret Odası da projeyi başından itibaren destekliyor.

Proje başvurusunun Ekonomi Bakanlığı tarafından kabul edilmesinden sonra ilk aşama olarak İstanbul Bölgesi 'Sektör İhtiyaç Analizi' yapıldı. 14 Ağustos 2013 tarihinde yapılan geniş katılımlı Açılış Toplantısı'nda start alan UR-GE Projesi'nin analiz aşaması sonuçları Prof. Dr. Melih BULU ve Metin GÜRLER tarafından hazırlanan 'İhtiyaç Analizi' raporunda yer aldı. Elde edilen bilgiler kullanılarak UR-GE Projesi stratejik hedefleri geliştirildi, bu hedeflerin hayata geçebilmesi için Proje Faaliyet Planı hazırlandı. 11 Kasım 2013 tarihinde UR-GE Proje firmalarının yetkilileri, Ekonomi Bakanlığı KOBİ ve Kümelenme Destekleri Daire Başkanı'nın hazır bulunduğu toplantıyla İhtiyaç Analizi netleştirildi. Bu toplantının değerlendirilmesi sonucunda rapor tamamlanarak Ekonomi Bakanlığı'ndan proje faaliyet onayı alındı. Projenin amacı eğitim, danışmanlık, yurtdışı pazarlama ve alım heyeti faaliyetleri gerçekleştirerek sektör firmalarının uluslara-



rası alanda rekabet gücünü arttırmaktır. Projeden Türkiye ihracatının artırılması adına İklimlendirme Sektörü için önemli bir katkı beklenmektedir. UR-GE Projesi'ne katılan firmalar arasında ana ürün üreticileri, komponent üreticileri, malzeme tedarikçileri, tasarım, taahhüt ve danışmanlık firmaları bulunuyor.

İSKİD URK (ULUSLARARASI REKABETÇİLİĞİN GELİŞTİRİLMESİ KOMİSYONU)

İSKİD Yönetim Kurulu tarafından Uluslararası Rekabetçilik Komisyonu (URK) kurulmuştur. Proje katılımcı firmalarına bu komisyonda yer almak isteyip istemedikleri sorulmuş ve bu konuda zaman ayırmayı ve projenin yönetiminde gönüllü katılım sağlamayı kabul eden firma temsilcileri tarafından komisyon kurulmuştur.

UR-GE PROJE YÖNETİCİSİ

30.12.2013 tarihinde Proje Yöneticisi istihdam başvurusu yapılan Makina Mühendisi ve Endüstri Yüksek Mühendisi Ahmet Murat ARISOY, Ekonomi Bakanlığı'nın 06.01.2014 tarihli ilgili





Komisyon kararı ile 11.01.2014 tarihinden itibaren İSKİD UR-GE Proje Yöneticisi olarak görevlendirildi.

Proje Faaliyetleri

İhtiyaç Analizi'nde belirlenen mevcut durum ve firmaların güncel ihtiyaçları değerlendirilerek İSKİD, Ekonomi Bakanlığı, Proje Firmaları ve Hizmet Sağlayıcılar arasında koordinasyon ve işbirliğinde İhtiyaç Analizi'nde belirlenen eğitimler için URK üyelerinin önerileriyle tespit edilen hizmet firmalarının eğitimleri verildi. Gerçekleştirilen proje faaliyetleri: Pazarlama ve Satışta İnovasyon Eğitimi, Uluslararası Pazarlama Yönetimi Eğitimi, Uluslararası Lojistik ve Tedarik Zinciri Yönetimi Eğitimi, Pazarlık ve Müzakere Teknikleri Eğitimi, Elektronik Ticaret ve Ticari İstihbarat Eğitimi, Yenilikçilik ve Değişim Mühendisliği Eğitimi, Dış Ticaret Finansmanı Eğitimi, Markalaşma ve Turquality Eğitimi, İklimlendirilmede Test, Ayar, Dengeleme ve NEBB Eğitimi, Yönetim Muhasebesi ve Finansçı Olmayan Yöneticiler için Finans Eğitimi, Kurumsallaşma Danışmanlığı.

Yurtdışı Pazarlama Çalışmaları:

Tahran - İran HVAC&R 2015 Fuarı Katılım ve B2B Görüşmeleri Yurtdışı Pazarlama Organizasyonu

Girişimcilerimize potansiyel iş fırsatları sunan İran'da pazar payımızın artırılması ve yeni ihracat imkânlarının oluşturulması için 9 UR-GE firması ile İran HVAC&R 2015 Fuarı'na katılım gösterildi. Özel olarak tasarlanan toplam 92 m² stand alanında firmalar kendi ürünlerinin görsel ve numuneler ile tanıtımlarını yaptı, toplantı salonunda B2B görüşmeleri gerçekleştirildi.



UR-GE firmalarının birlikte yarattığı sinerjinin faydalı bir sonuç doğurduğu görülmüştür. Sektör firmaları arasında işbirliği ve dostluk imkânlarının artmasına da vesile olmuştur. Daha önce ulaşamadığımız İran pazarına giriş yapmak için mükemmel bir faaliyet olduğu yönünde katılımcılar bizzat görüşlerini bildirmiştir.

Cakarta-Endonezya HVAC&R 2015 Fuarı Katılım ve B2B Görüşmeleri Yurtdışı Pazarlama Faaliyeti:

8 UR-GE firması ile gerçekleştirilen Yurtdışı Pazarlama faaliyet 23-27 Kasım 2015 tarihleri arasında Jakarta - Endonezya gerçekleştirildi.

Firmalarımıza potansiyel iş fırsatları sunan Endonezya'da pazar payımızın artırılması ve yeni ihracat imkânları oluşturulması hedeflendi. Toplam 108 m² stand alanında B2B görüşmeleri yapıldı. 8 UR-GE firmasının her birine ayrılan görsel ve ürün numune tanıtım alanı yanında toplantı ve ticari iş görüşmelerinde ortak alan kullanıldı.

Endonezya'nın en büyük imalatçı ve ithalatçıları ile görüşmeler gerçekleştirilmiş, bunlarla sipariş ve bayilik anlaşmaları yapılmaya başlanmıştır.

Cidde-Suudi Arabistan HVAC&R 2016 Fuarı Katılım ve B2B Görüşmeleri Yurtdışı Pazarlama Faaliyeti:

İhtiyaç Analizi ve güncellenen katılımcı anketi ile tespit edilen ülkeler arasından Suudi Arabistan yurt dışı pazarlama faaliyeti için hedef ülke olarak belirlenmiştir. Bu ülkenin seçilmesinde Suudi Arabistan'ın gelişen pazar ekonomisi önemli rol oynamıştır.

Bu kapsamda, ön çalışma yapılarak bir yol haritası oluşturulmuş ve faaliyetin 11-13 Ocak 2016 tarihleri arasında Suudi Arabistan'ın başkenti Cidde'deki Uluslararası HVAC&R SAUDI EXPO Fuarına denk getirilmesine karar verilmiştir. Böylece Cidde dışından müşterilerin de katılımı sağlanmıştır. UR-GE firmalarıyla bire bir görüşmelerle 8 katılımcı firma belirlenmiş, 9-14 Ocak 2016 tarihleri arasında gerçekleştirilen programa toplam 11 temsilci katılım sağlamıştır.

UR-GE web sayfası: İSKİD web sitesinde Türkçe ve İngilizce "UR-GE Projesi" sayfası açıldı, proje firmalarının web sitelerine link verildi. Web sayfasında projenin safhaları, proje ve ihtiyaç analizi raporu hakkında bilgi bulunmaktadır. Ayrıca İSKİD web sayfasındaki haberlerde proje faaliyetleri ve faaliyet sürecine ilişkin bilgiler duyurulmaktadır.

İSKİD UR-GE Projesi sektöre kazanımlar sağlıyor



İSKİD Yönetim Kurulu Başkanı Cem Savcı: “UR-GE Projesine başlar-ken hiçbir firma yetkilisi projenin bu denli başarılı olacağını düşünemi-yordu. UR-GE Projesi ile çok başarılı, verimli çalışmalara imza atıldı.”

İklimlendirme sektöründe faaliyet gösteren firmalara eğitim, danışmanlık, yurtdışı pazarlama ve alım heyeti faaliyetleri gerçekleştirerek, sektör firmalarının uluslararası alanda rekabet gücünü arttırmak amacıyla hazırlanan proje meyvelerini vermeye başladı. İSKİD URK (Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi Komisyonu) tarafından organize edilen projenin ikincisinin hazırlıkları sürüyor. İlk UR-GE Projesinin sektöre, firmalara sağladığı katkıları ve ikinci UR-GE projesinin hazırlıklarını İSKİD Yönetim Kurulu Başkanı ve URK Komisyonu üyesi Cem Savcı, Murad Bakanay ve UR-GE Yöneticisi Murat Arısoy’la konuştuk.

İSKİD Ur-Ge Projesi’nin başlangıcı nasıl oldu?

Cem Savcı: Bu projenin başlangıcı 2011 yılında sektörün Stratejik Yol Haritası’nın çıkarılmasına dayanıyor. Bu yol haritasının belirlenmesi de sektörün kümelenmesi çalışmalarının sonucudur. Kümelenme çalışmalarımızı Melih Bulu gözetiminde gerçekleştirdik. Bizim gerçekleştirdiğimiz UR-GE faaliyetleri de bu kümelenme faaliyetlerinin bir alt çalışmasıydı. Bakanlık nez-

dinde İstanbul Kümelenmesi olarak biliniyoruz. Zaten projeye İstanbul bölgesinden 36 firma katıldı. İstanbul dışında bulunan firmalardan da katılmak isteyenler oldu. Fakat o firmaları projeye alamadık. Sadece İstanbul’da şubesi olan bir firmayı projeye dâhil edebildik. 7 firma da İSKİD üyesi olmamasına rağmen projeye dâhil edildi. Bu projeye başvururken ESSİAD’ın tecrübelerinden de oldukça faydalandık.

İSKİD’in gerçekleştirdiği bu proje nasıl işliyor?

Kapsamında neler var?

Cem Savcı: Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi Projesi üç ayağı olan, adım adım yürütülen bir proje... Birinci aşamada eğitim var. İkinci aşamada firmalara yönelik danışmanlıklar ve üçüncü aşamada yurtdışı pazarlama var. Proje sadece firmaların yurtdışında fuarlara katılmalarını sağlamak değil. Firmalarımızın kendilerinde eksik gördükleri yönlerinin geliştirilerek uluslararası alanda daha rekabet edebilir düzeylere gelmelerini sağlamak, ihracatlarını arttırmak ve bilinirliklerini arttırmak. Zaten eğitim bakanlığın da ön şartı.

UR-GE PROJESİNİ SADECE FUAR KATILIMI OLARAK GÖRMEK DOĞRU DEĞİL

Yurtdışı pazarlama faaliyetlerini sadece fuar katılımı olarak görmek doğru değil. Yurtdışı ticaret heyeti organizasyonları da yapma imkânımız bulunuyor. Üç yıl içerisinde yani proje kapsamı ve süresince 10 tane farklı fuar ve 10 tane farklı ticari heyet organizasyonu gerçekleştirebiliyoruz.

Murat Arısoy: Önce UR-GE Projesini sektöre anlatarak projeye dâhil olmak isteyen firmaları belirledik. Bakanlığın projeyi kabulünden sonra katılım sağlamak isteyen firmalar üzerinde çeşitli yönetmelerle ihtiyaç analizini çıkardık.

İhtiyaç analizini biraz açabilir misiniz?

Murad Bakanay: Firmalarımızın kendi bünyelerinde eksik olduğunu belirledikleri konuları belirlemek üzere anket formları gönderdik. Bu anket formları kısaca; "Yurtdışında daha aktif olmanız için size gereken ne tür eğitimler gerekir?" gibi bir soru üzerinde kurgulandı. Bu anket cevapları ve mülakatlar neticesinde firmaların almak istedikleri eğitimler, danışmanlıklar ve yurtdışı pazarlama faaliyetleri belirlendi.

Cem Savcı: Bu analize göre proje hazırlandı ve hazırlanan projeye göre bütçeler belirlendi. Bütçe bakanlığa sunuldu. Biz 3 milyon TL bütçe onayı aldık. Üç yıl içerisinde bu bütçenin 1 milyon 125 bin TL'lik bölümünü eğitim faaliyetleri, danışmanlık hizmetleri ve fuar harcamaları olarak kullandık. Bakanlık bizim bu harcamamızın yüzde 75'lik kısmını bize geri ödeyecek. Tamamlanan faaliyetlerin bir kısmını ödedi, bir kısmını ödeyecek.

Murad Bakanay: Normal şartlarda bir firma yurtdışı fuarlara gittiği zaman devletten yüzde ellilik kısmını alabiliyor. Oysa UR-GE projesi kapsamında hem fuarın hem de eğitim ve danışmanlık hizmetleri harcamalarının yüzde 75'lik kısmını geri alıyorsunuz. Ayrıca devletin tüm firmalara sağladığı yurtdışı fuar desteklerinde belli masrafların yarısı ödenirken, UR-GE kapsamında uçak biletleri, otel masrafları, organizasyon masraflarına kadar hemen hepsinin yüzde 75'ini geri ödünüz.

Cem Savcı: Netice olarak İSKİD tarafından yürütülen bu proje katılanların bile beklentisinden çok daha iyi bir şekilde yürütül-

dü. Biz bu proje ile yurtdışı organizasyonlarına firmaların yarattığı sinerji ile gidiyoruz. Benzer ürünlerle katılan firmalar da oldu ama birbirimizi tamamlar şekilde, müşteri paslaşmalarının yaşandığı organizasyonlar hayata geçirildi. Yardımlaşma duygusu, firmalar arasındaki diyaloglar da gelişti.

Murat Arısoy: Biz projede biraz da genel kapsamın dışına da çıktık. Normal şartlarda UR-GE projelerine üretici firmalar katılıyor. Biz üreticilerin yanı sıra malzeme tedarikçileri, tasarımcılar, taahhütçüler, satış firmaları ve danışmanlık firmalarını da dâhil edebildik.

BAKANLIK TEK BİR NOKTAYA ODAKLANMIŞ DURUMDA; "İHRACAT YAPILMASI..."

Bütün bu anlatılanlardan genel bir analiz çıkarmak gerekirse, devlet ihracatçı firmalarımıza çok önemli destekler sunuyor ama sektör veya iş dünyası bu desteklerden pek de haberdar değil.

Cem Savcı: Evet, bu söylenebilir. Çünkü biz de projeye dâhil olmadan önce bu kadar bilgi sahibi değildik. Ayrıca güzel bir tarafı daha var; bakanlık yetkilileri, projeler yürütülürken işleyiş konusunda çok da katı bir tutum sergilemiyorlar. Siz projenizde ihtiyaçlarınızı, isteklerinizi sabit delillerle net olarak koyarsanız, belirlenen bütçeyi bile genişletebiliyorlar. Yetkililerle görüşmelerimizde bu esnekliği gördüğümüz için gerçekten çok mutlu olduk. Bakanlık tek bir noktaya odaklanmış durumda; "İhracat yapılması..." Yeter ki siz ortaya koyduğunuz proje ile ihracata yönelik faydalı proje olduğuna bakanlık yetkililerini ikna edin. Bakanlığın sunulan projeleri onay süreci de çok kısa sürüyor. Bir hafta içerisinde onaylıyorlar. Klasik bir devlet yapılanması gibi çalışmıyorlar.

Murad Bakanay: İkinci UR-GE projemizde daha bilinçli hareket edeceğiz. Biz katılımcı firmalar olarak bu organizasyondan gerçekten çok memnun kaldık. Ben ikinci organizasyona ilk organizasyona katılan firmaların tamamının gireceğini düşünüyorum. Fakat proje kapsamı sebebiyle 40 firma ile sınırlandırmak durumundayız. Daha fazla firmayı maalesef alamıyoruz.

Cem Savcı: Bu projeye başlarken hiç birimiz bu denli başarılı olacağını düşünemiyorduk. Gerçekten çok başarılı, verimli çalış-





malara imza atıldı. Elbette bir anda müşteriler kapınıza dizilmiyor, paralar akıyor... Bu bir süreç... Ülkemizin çıkışı ihracat bu belli bir şey artık, ülkeye döviz getirmemiz gerekiyor. Bu devletin ihracatçı firmalara sunduğu güzel bir imkân, her firmanın bu ve buna benzer imkânları çok iyi değerlendirmesi gerekir. İlk projeye katılacağını belirten ama hiçbir etkinliğe katılmamış firmalar var. Onlar aslında bizim kredibilitemizi de düşürüyor. Çünkü bakanlık projeyi çok iyi takip ediyor. Fakat bu firmaların katılmamaları biraz da projenin başındaki belirsizlik, ne olacağını bilememek gibi durumlardan da kaynaklandı.

İkinci proje başladığı zaman özellikle yeni katılacak firmalar için eğitimler tekrarlanacak mı?

Cem Savcı: Bu konuyu özellikle sorduk. İlk projede alınan eğitimler veya danışmanlıklar ikinci projede de alınabiliyor. Belirtmek gerekir ki; her faaliyet her katılımcı firmaya hitap etmeyebilir. Bir konuda 5 firma eğitim veya danışmanlık talep ettiği zaman o firmalara bu eğitim ve danışmanlık hizmeti sağlanıyor. Diğerlerinin bu eğitimlere katılımı gibi bir zorunluluk söz konusu değil.

Geri ödemeler nasıl yapılıyor?

Murad Bakanay: Çok kısa bir zaman diliminde neticelendiriliyor. Biz ilk fuarın ödemelerini aldık bile. Herhangi bir yurtdışı fuar desteği geri ödemesi 6 ay 1 yıl gibi bir zaman diliminde geri ödenir. Biz Ekim ayında gittiğimiz İran, Kasım ayında gittiğimiz Endonezya fuarlarının ödemelerini Nisan ayı içerisinde aldık.

Murat Arısoy: Bizim bu projedeki avantajımız, faal bir derneğin bünyesinde bu projeyi gerçekleştirmiş olmamız. Diğer UR-GE örneklerine baktığımız zaman birçok örnekte proje için kurulmuş dernekler veya oluşumlar söz konusu. İSKİD olarak bakanlık ve firmalar arasında işbirliğini ve koordinasyonu sağlıyoruz. İhracatçı firmaların küme mantığı içinde birlikte çalışmalarını ve ihracatlarını birbirlerinden de yararlanarak artırmalarına imkân sağlıyoruz.

İkinci proje ne zaman kayıt alımlarına başlıyor ve süreç nasıl ilerleyecek?

Murat Arısoy: İlk yapacağımız firmalara projeye başladığımızı duyurmak olacak. Bu ay içerisinde (Haziran 2016) firmalara duyurmuş olacağız. Ardından talepleri değerlendirme süreci başlayacak. Firmalar netleşince bakanlığa başvurumuzu yapacağız. Firmalardan alacağımız geribildirimler sonrasında ihtiyaç analizimiz ortaya çıkacak. Projenin bakanlıkça onaylanmasının ardından hemen faaliyetlerimize başlayacağız. Onayla birlikte 3 yıllık süreç başlamış demektir. İkinci UR-GE projesinde Temmuz 2016 sonunda projeyi tamamlayıp, Ağustos 2016 başında onayını almış olmayı hedefliyoruz.

Cem Savcı: İkinci projeye biz "Başarılı bir UR-GE projesini yapmış bir dernek" olarak başlayacağız. Dolayısıyla bakanlığın bize bakışı da netleşmiş durumda. Bu nedenle ikinci projede onay süreci daha hızlı olacaktır. Bir tecrübe oluştu. İkincisinde biraz daha ticaret heyetlerine de ağırlık verebiliriz diye düşünüyorum. Çünkü her yerde fuar olmayabiliyor. Dernek olarak farklı ülkelerin eş dernekleri ile güzel diyaloglarımız var. Bu diyalogları da kullanarak birçok ülke ile ticaret heyetleri organizasyonu yapabiliriz.

Murad Bakanay: İkinci projede öncelik elbette İSKİD üyesi firmalarda olacaktır. Netice olarak bu proje dernek üzerinden yürüyor ve dernek çalışanları büyük emekler veriyorlar. Projeye dâhil olan firma sayısı da 40'la sınırlandırıldığı için önceliğin üye firmalarda olması doğaldır.

İKİNCİ UR-GE PROJESİNDE BIM EĞİTİMLERİ DE OLACAK

Murad Bakanay: İkinci projede sektör için çok önemli olan BIM konusunu da dâhil edeceğiz. Bu eğitimler olabilir, danışmanlıklar olabilir. Daha sonra bunu ihtiyaç analizimize göre belirleyeceğiz. Fakat benim demek istediğim bu proje firmaların ihtiyaç duydukları eksikliklerin giderilmesi, altyapılarını sağlamlaştırmaları açısından da çok önemli imkânlar sunuyor. Dünyada neler oluyor, gelecekte ne olacak sorularına cevaplar arayan firmaların katılmaları gereken bir proje...

İSKİD UR-GE Projesi hakkında firma görüşleri

Bahçıvan: "Bizi en çok memnun eden, yeni bir pazara giriş, pazarı tanıma, iş imkânlarını görebilme ve yüz yüze yaptığımız görüşmelerle daha hızlı yol alabildiğimizi görmemiz oldu."

Frigo Block: "Bizim için yeni bir pazarı görme imkânı bulduk."

Friterm: "İran ısıtma-soğutma sektörüne giriş açısından ilk adım. İran pazarı hakkında ve İran sosyo-ekonomik durumlarına ilişkin bilgi sahibi olduk. Faaliyetin İSKİD tarafından organize edilmesi ise biz firmaların mallarını gönderirken prosedürlere takılmamasına, otel-servis-yemek organizasyonu gibi zaman alan işlerden muaf tutması sebebiyle de oldukça faydalı oldu."

Gemak: "Yeni pazarlara ilişkin araştırma yapılması ve bu pazarlarda aktif bulunma şansının yaratılması çok güzel."

Güven Soğutma: "Bulunmadığımız bir pazarda, pazar araştırması ve değerlendirmesi yapabilmiş olmak. İSKİD derneğinin faaliyeti çok doğru bir şekilde organize etmiş olması ve yönetmesi bizi çok memnun etti."

Havak: "Organizasyon kusursuzdu. Ortak mahal çok faydalı oldu. Yoğun ziyaretçi vardı. Pazarın bizim ürünlerimize açık olması memnuniyet verici."

Karyer: "Organizasyon düzeni, ilişkileri olumluydu. Herhangi bir aksilik yaşanmaması güzeldi. Sektör tanıtımı daha iyi yapılabilir. Görüştüğümüz müşteriler daha çok sektörden olmayan yabancı ziyaretçiler. Bu alanda faaliyet yapan firmalara tanıtımımız daha iyi yapılabilir."

Makro Teknik: "Uygun bir maliyetle, sektörümüzdeki ilgili diğer firmalarla birlikte yaratılan sinerjinin faydalı bir sonuç doğurduğunu görmüş olduk. Sektör firmaları arasında işbirliği ve dostluk imkânlarının artmasına vesile olmuştur."

Vatbuz: "Daha önce ulaşamadığımız İran pazarına giriş yapmak için mükemmel bir faaliyet olduğu kanaatindeyim. Farklı ürünlere sahip firmalar ile ekip halinde fuara katılmak, birbirlerini tamamlama açısından gayet verimli oldu."

te- şek- kürler

YİNE YENİLİK ZAMANI DEDİK...
YENİLİK EMEK İSTER, TAKDİR İSTER, GÜVEN İSTER...

ISK-SODEX 2016 DA BU DUYGULARIMIZA DESTEK OLAN, TÜM YERLİ VE YABANCI
DOSTLARIMIZA CASE AİLESİ OLARAK ŞÜKRANLARIMIZI SUNUYORUZ.

BU TOPRAKLARIN EMEĞİNE, TAKDİRİNE, İNANCINA
TÜM KALBİMİZLE GÜVENİYORUZ...

CS | **case**

EMNİYET VENTİLLERİ & KONTROL VANALARI

caseventil.com



1/2" - 3/4" - 1"

Diyaframlı Su Basıncı Regülatörü (DSBR)
Water Pressure Regulator with Diaphragm



[caseventil34](https://www.facebook.com/caseventil34)

Hemen Kullanabileceğiniz E-Posta ile Pazarlama İpuçları



Dr. Zeki Yüksek Bilgili

Pazarlama Danışmanı ve Eğitmen

yuksekbilgili@gmail.com

<http://www.yuksekbilgili.com>

E-posta ile pazarlama hala en etkin ve en ucuz pazarlama araçlarından biri olmaya devam ediyor. Dolayısıyla bu kadar önemli bir aracın etkin kullanımı gittikçe daha da önem kazanıyor. Amerikada perakende işletmelerin yarısından fazlasının total satışlarının % 10'u e-posta pazarlama sayesinde gerçekleşiyor. E-posta ile pazarlama sadece işletmelerin müşterileri ile iletişim kurmalarını sağlamakla kalmıyor, ayrıca bu aracı etkin kullanan pazarlamacılar müşterileri hakkında çok geniş bir bilgi akışı da sağlıyor.

E-posta ile pazarlama ile ilgili ipuçlarına geçmeden önce, özellikle bazı istatistiklerin bilinmesi, e-postaların doğru kullanımı için önem taşıyor;

1- Her 100 e-postadan 48'i mobil cihazlardan üzerinden okunuyor. Bir başka istatistiğe göre ise Gmail'in 900 milyon kullanıcısının yüzde 75'i, e-postalarını mobil cihazlar üzerinden kontrol ediyor. Tüm postaların neredeyse yarısının mobil üzerinden açılması, mobil pazarlamada e-postanın yerini gözler önüne seriyor. Dolayısıyla e-posta ile pazarlama yapacak olan tüm işletmelerin e-postaların mobil cihazlardan da, tıpkı masaüstü cihazlar gibi performans gösterdiğinden emin olması gerekiyor. Bir istatistik daha; e-postalar, masaüstü uygulamalara kıyasla telefonda yüzde 54 daha hızlı yanıtlanıyor.

2- E-postal alıcılarının yaklaşık olarak üçte biri e-postalarını yalnızca konu satırına bakarak açıyor. Dolayısıyla bu gün, e-postaların okunma oranını arttırmanın yolu etkileyici bir konu kısmından geçiyor. Aynı şekilde birçok reklam engelleme yazılımı da, konu satırına göre e-postanın istenmeyen (spam) olup olmadığına karar veriyor. Benzer şekilde e-posta başlıklarında kişiselleştirme yapan firmaların gönderileri, diğerlerine göre yüzde 26 daha fazla açılıyor.

3- E-postalarda görsellik her zamankinden daha değerli halde; tüketicilerin yüzde 65'i e-postalarda görselleri tercih ederken, geri kalan yüzde 35'lik bölüm metinleri tercih ediyor. Üstelik e-postalara video eklemek, tıklama



oranlarını yüzde 300 artırıyor.

E-ticaret için en önemli ve en yüksek dönüşüm sağlayan pazarlama yöntemlerinden biri olan e-posta pazarlamasına dair bu istatistikler pazarlamacılar için gerçekten yol gösterici özelliğe sahip. Peki, bu istatistiklere göre önemli ipuçları neler olabilir?

- Mobil mecralara uyumlu e-postaların önemi giderek artıyor.
- Görsel ağırlıklı e-postalar talep ediliyor.
- Video içerik trendi e-postalar için de geçerli.
- Tüketiciler kişiselleştirilmiş e-postalara daha çok önem veriyor.
- Sürekli e-posta gönderimi yapmak tüketicileri sıkıyor, ilgiyi azaltıyor.

Unutmayın, ölçemediğiniz hiçbir şeyi yönetemezsiniz. E-posta pazarlama aktivitelerinizi ölçümleyin. E-posta kampanyalarınızı gönderdikten sonra mutlaka gönderim oranlarınızı, açılma oranlarını, link tıklama, üyelik iptal, spam, şikayet, geçersiz e-posta tespit gibi bilgileri inceleyin. Bu oranları daha önce gönderdiğiniz kampanyalar ile karşılaştırın, kitleniz için en uygun kampanya içerik tipini ve gönderim zamanını bulmaya çalışın.

KONDENSER GİRİŞ HAVASI SERİNLETME CİHAZI

timfog®

MÜHENDİSLİK HİZMETLERİ
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.



- %40' a kadar enerji tasarrufu ile bir yaz sezonunda kendini amorti eden sistem.
- Tam otomatik reverse-osmoz cihazı ile sabit pH dengesi
- Kondenser bileşenleri (bakır-alüminyum) için %100 güvenli kullanım
- Başta hava soğutmalı kondenserler, kuru soğutucular, enerji santralleri olmak üzere yaygın kullanım alanı
- Farklı hava soğutmalı sistemler için kolay montaj seçenekleri

YÜKSEK BASINÇLI KLİMA SANTRALİ NEMLENDİRME ÜNİTESİ

- %100 Hijyenik nemlendirme*
- Tamamı paslanmaz santral içi kaset sistemi
- %99,7 nemlendirme oranı
- Diğer nemlendirme cihazlarına göre %90' a kadar enerji tasarruf
- İnverter ve selenoid valf yardımıyla hassas kapasite kontrolü
- Tek santralde 3.000 lt/h kapasite olanağı
- Modbus haberleşme olanağı

* Fog sisteminde geri dönüş suyu kullanılmaz, su kaynağı kadar steril nemlendirme olanağı mevcuttur.



timfog®



TİMFOG MÜHENDİSLİK HİZMETLERİ SANAYİ VE TİC. A.Ş.

Merkez: Esenşehir mah. Kuru sok. No:28/3 Y.Dudullu 34778 Ümraniye, İstanbul-Türkiye Tel:+90 216 499 72 85 Fax:+90 216 313 43 13
Fabrika: Yeni Sanayi Sistemi Zafer mah. Şehit Yüzbaşı Yücel Kentler Cad. 2 M8 Blok No:7-8 Çorlu,Tekirdağ Tel:+90 282 692 58 58 Fax: +90 282 673 59 01

9. MTMD Çalıştayı'nda hastaneler masaya yatırıldı

MTMD, 9.Çalıştayı'nı 14-15 Mayıs 2016 tarihlerinde, Anadolu Hotels, Söğütözü-Çankaya/Ankara' da gerçekleştirdi.



Mekanik Tesisat Mütahhitleri Derneği'nin 9. Çalıştayı; Hastane Mekanik Sistemleri (Hastane Ünitelerinde Öneriler – Tasarım – Uygulama – TAD) ana başlığı altında PPP Projeleri Tanıtımı ve Hastanede Özellikle Alanlar Tıbbi Gereklilikler, Hastane Mekanik Tesisatlarında Tasarım, Hastane Mekanik Tesisatlarında Uygulama, Hastane Mekanik Tesisatlarında TAD (Test – Ayar – Dengeleme) ve Yatırımcıların Beklentileri alt başlıkları tartışıldı. Çalıştaya, MTMD üyelerinin yanı sıra; Yatırımcılar, Tasarımcılar, Akademisyenler, Proje yönetim firmaları, TAD uygulayıcı ve uzmanları ve Mekanik Tesisat Mütahhitleri gruplarından önemli 35 konuk katıldı. Genel Değerlendirme ve Sonuç Bildirgesinin oluşturulmasıyla 9. Çalıştay tamamlandı.

Çalıştayın sonuç bildirgesi;

Branşlaşma verilerinin değişmesi ile revize edilen cihazların mekanik tesisat sistemine etkileri olumsuz olmaktadır. Cihaz sayı ve özelliklerinin proje başlangıç aşamasında belirlenmesi gerekmektedir.

1- Uygulama aşamasında mekanik tesisat alt yapısının tamamlandığı durumlarda yapılan mimari değişikliklerin me-

kanik tesisat sistemine etkisi çok büyük olmaktadır. Mimari revizyonların minimumda olması için;

i. İdarenin ve Hastane yönetiminin öncelikli olarak yatırımcı tarafından onaya sunulan daha sonra onaylanan mimari projelerinde değişiklik yapmaması,

ii. Olası değişikliklere hızlı cevap verebilmesi ayrıca tüm uygulama projelerinin 3D hatta BIM teknolojisi kullanılarak hazırlanması,

iii. Mimari projeler hazırlanırken mekanik tesisat firmasından destek alınarak, daha az enerji tüketen çevre ile uyumlu yani Bütünleşik Tasarım dikkate alınması

2- İhale ana sözleşmesi ile RDS (Room Data Sheet) 'ler arasında çelişki olmamalıdır.

3- Laboratuar mekanik sistemler genellikle uzman laboratuar firmasının verdiği bilgiler doğrultusunda tasarlanmaktadır. Ancak uygulama aşamasında farklı uzman laboratuar firmasının seçilmesi nedeniyle aşağıda belirtilen temel konularda sıkıntılar yaşanmaktadır;

i. Isı yayan makinaların kapasitelerinin değişmesi,

- ii.* Çeker ocak debileri ve yerlerinde yapılan değişiklikler,
 - iii.* BGK (Biyo Güvenlik Kabin) veya LAF (Laminer Flow) sayıları ve yerlerinde yapılan değişiklikler,
 - iv.* Distile su kullanım noktalarında yapılan değişiklikler.
- Uygulama aşamasında yapılan bu değişiklikler süreci olumsuz etkilediğinden, laboratuvar uygulama firması tasarım aşamasında belirlenmelidir.

4- Ameliyathaneler için ülkemizde DIN 1946-4/2008 standardının kullanımına yönelik eğilim bulunmaktadır. Akış hızı ve debilerde bu standardın verileri esas alınmalıdır. DIN 'da çelişki yaratan konular ile ilgili bir komisyon kurulmasına, komisyonun konu ile ilgili raporunu en geç 2 ay içerisinde MTMD yönetim kuruluna sunması kararı alınmıştır.

Komisyon aşağıdaki kişilerden oluşmuştur;

Hakan Ercan, Ali Boylu, İbrahim Biner, Mustafa Bilge, Semih Pertin

5- Yoğun Bakımlar için;

- Ashrae temiz havayı saatte 2 değişim, toplam hava değişimini minimum 6 olarak tanımlamış, oda ısı yüküne göre değişebileceğini belirtmiştir. Klima santrallerinde son filtre olarak F9 kullanılmasını önermiştir.
- DIN da ise yoğun bakımda kişi başına 40 m3/h temiz hava verilmesi, final filtre olarak benzer şekilde F9 kullanılması istenmiştir.
- Ülkemizde genel eğilim ise son filtre olarak terminal hepa filtre kullanılması şeklindedir.

Gerek ilk yatırımı gerek işletme maliyetleri dikkate alınarak, ameliyathane çalışma grubunun bu konu ile ilgili MTMD yönetimine bir rapor sunması kararı alınmıştır.

6- Enfeksiyon Odaları DIN da 3 tip olarak tanımlanmıştır:

- i.* Enfeksiyonlu hasta odaları
- ii.* Enfeksiyon kapma riski olan hasta odaları
- iii.* Kombine enfeksiyon odaları

Enfeksiyon odalarının yerleri ve niteliği konusu tasarım aşamasında belirlenip, mekanik tasarımı yapan firmaya verilmelidir.

7- Mekanik tesisat işleri ile ilgili Test Ayar ve Dengeleme (TAD') çalışmalarının ihale dokümanlarında ve keşif özetinde kapsamı ve içeriği (eksiksiz ve tam olarak) belirlenmelidir. Bu çalışmalarda Commissioning Otoritesinin de yer alması gerektiği bilinci oluşturulmalıdır. Bu konuda ISKAV vakfının çalışmaları her platformda desteklenmeli ve TAD 'ın Çevre ve Şehircilik Bakanlığı birim fiyat listelerinde yer alması için çalışma yapılmalıdır.

8- Hastane mekanik tesisat uygulaması yapacak olan elektrik ve mekanik taahhüt firmalarının niteliklerinin tanımlanması gerekmektedir.

9- Sonuç bildirgesinin ilgili derneklerle ve Bakanlıklar ile paylaşılması, İklimlendirme Meclisinde gündeme getirilmesi, MMO'yla paylaşılması kararı alınmıştır.



Arçelik A.Ş.'nin teknoloji çözümleri Vodafone Arena'da

Arçelik A.Ş., Beşiktaş JK'nın yeni stadı Vodafone Arena'nın aydınlatma, iklimlendirme ve dijital görüntüleme sistemlerini geliştirerek bir ilke imza attı.



Yenilikçi teknolojilerin lider şirketi Arçelik A.Ş., kurumsal alanda da büyük projelere imza atıyor. Beşiktaş JK'nın yeni stadı Vodafone Arena'nın aydınlatma, iklimlendirme ve dijital görüntüleme alanındaki sistemlerini geliştiren Arçelik A.Ş., tribün ve televizyon başındaki seyirciler için yepyeni bir futbol deneyimi sunacak.

Saha aydınlatmasında kullanılan ve titreşim yaratmayan en gelişmiş plazma aydınlatma sistemi (PLS) ile Vodafone Arena, 3500 lux aydınlatma değeri ile Avrupa'nın en aydınlık stadyumu olma özelliğine kavuştu. Futbolcuların gölgelerinin zemine düşmesini engelleyen sistem aynı zamanda 4K televizyon çekimleri için de en uygun ışığı sağlıyor. Yavaş çekimlerde (slow motion) gözlenen titreşim sorununu ortadan kaldıran PLS, televizyon başındaki seyirciler için maç izleme keyfini katlayacak. Moda, sanat, spor, şirket toplantıları gibi organizasyonlar için bir yaşam merkezine dönüşebilen Vodafone Arena'nın farklı alanlarında aynı anda ısıtma ve soğutma ihtiyaçlarını karşılayabilen esnek iklimlendirme sistemi VRS (değişken debili klima sistemi) ise alanında dünyanın en verimli sistemi olma özelliği taşıyor.

Beşiktaş JK'nın 'efsane sponsoru' Beko'nun sağladığı, merkezi yayın ve dijital bilgilendirme uygulamalarına imkan sağlayan UltraHD (4K) destekli 325 video wall ve stadın tamamındaki 700'den fazla ekran Vodafone Arena'da dijital görüntüleme alanında bir şölen sunuyor.

Arçelik A.Ş. Türkiye'den Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Can Dinçer, "Beşiktaş JK ile uzun yıllara dayanan köklü sponsorluk ilişkimizi pekiştiren bir projeye imza attık. Vodafone Arena için aydınlatma, iklimlendirme ve dijital görüntüleme alanında en yenilikçi teknoloji çözümlerini uyguladık. Uyguladığımız proje ile Avrupa'nın en aydınlık stadyumu olan Vodafone Arena, esnek ve hızlı iklimlendirme sistemiyle de dünyada alanında en yüksek enerji verimliliğine sahip stat olma özelliğine kavuştu" dedi.

"Tribün ve TV başındaki seyirciler için yeni bir deneyim"

Arçelik A.Ş.'nin Vodafone Arena'nın saha aydınlatmasında aydınlatma titreşimi yaratmayan en son teknoloji plazma aydınlatma (PLS) sistemlerini projelendirerek uyguladığını söyleyen Can Dinçer, "Vodafone Arena, Türkiye'de FIFA Class 5 kriterlerinde yer alan yatay ve dikey aydınlatma seviyelerini yakalayan ilk stat oldu. 3500 lux ışık seviyesi ile 'Avrupa'nın en aydınlık stadı' olma özelliğini kazandı. Bu özellik 4K TV çekimlerinin en yüksek performansta yapılmasına imkan tanırken, TV başındaki futbolseverlere de eşsiz bir maç izleme deneyimi de sunuyor. Stadyumun iç ve dış bölgelerinde uyguladığımız LED aydınlatma çözümleri ile ışıklandırmanın en yüksek standartlarda gerçekleşmesini sağlıyoruz" dedi.

"Yeşil bina sertifikası almasında önemli rol oynayacak"

Arçelik A.Ş.'nin enerji verimliliğine büyük önem verdiğinin altını çizen Can Dinçer, sözlerini şöyle sürdürdü: "Isıtma ve soğutma alanında yine en son teknolojiyi ve kullanım kolaylığı sağlayan ısı geri kazanımlı VRS sistemini kullandık. Maç günleri dışında müze, moda, kurumsal toplantılar gibi farklı etkinlikler için kullanılmak üzere tasarlanan stadyum için en uygun sistem olarak belirlenen VRS sayesinde Vodafone Arena, dünyada alanında en yüksek enerji verimliliğine sahip stat oldu."

Can Dinçer sözlerini şöyle sürdürdü: "Geliştirdiği teknolojilerle, küresel enerji verimliliğinin öncüsü olan Arçelik A.Ş., iklim değişikliği ile mücadelede büyük önem veriyor. Geliştirdiğimiz projenin sağlayacağı verimlilik, Vodafone Arena'nın yeşil bina sertifikası almasında da önemli rol oynayacak."



Daikin sektöründe bir ilki daha başardı

Daikin, iklimlendirme cihazlarına yönelik sorumlu temin edilme derecesi olarak sektöründe bir ilki daha başardı. Daikin, Belçika fabrikasında üretilen Altherma, Sky Air ve VRV cihazları da dahil olmak üzere, ürünleri için BES 6001 sertifikası almayı başaran ilk HVAC üreticisi oldu.



İklimlendirme sektörünün yenilikçi ve öncü şirketi Daikin, iklimlendirme sistemlerinde küresel ısınmanın etkilerini en aza indirmek ve sürdürülebilirliği sağlamak için yürüttüğü çalışmalar ile sektörüne yön veriyor. Enerji tasarruflu teknolojiler geliştiren ve dünya çapında sürdürülebilir gelişmeye katkıda bulunan Daikin, bu misyonunu iklimlendirme sektöründe bir ilke imza atarak bir kez daha tescilledi. Daikin, iklimlendirme cihazlarına yönelik sorumlu temin edilme derecesini (BES 6001) almaya hak kazandı. BES 6001 sertifikası, İngiltere Yapı Araştırma Kurumu (BRE) tarafından sosyal ve çevresel açıdan sorumlu tedarikçileri kullanan şirketlere veriliyor.

Daikin, Belçika fabrikasında üretilen Altherma, Sky Air ve VRV cihazları da dahil olmak üzere tüm ürünleri için BES 6001 sertifikası almayı başaran ilk HVAC üreticisi olarak sektördeki gücünü bir kez daha kanıtladı. Daikin'in, küresel çapta insan hayatına konfor sağlamak için en son teknolojiyi kullanan bu ürünleri, BES 6001 sertifikası ile birlikte Daikin'in sürdürülebilir anlayışını tescil etmiş oldu.

Daikin UK Ltd. Mevzuat Uzmanı olan Graham Weight, Daikin'in elde ettiği başarıyı şu sözlerle açıkladı: "Bu sertifikayı almış olmamız, Daikin ürünleri için oldukça önemli bir kazanımdır. Geçen son on yıl içerisinde toplumsal ve çevresel performansımızı artırmaya ve bu konuda geliştirdiğimiz iyileştirmeleri son kullanıcıya aktarmaya yatırım yaptık. BES 6001 standardı bir dizi tedarik zinciri yönetim uygulaması ile kendi çevre ve sosyal performansımızı tek bir tutarlı çerçeve

içerisinde düzenlememize izin verdi ve sonucunda müşterilerimizi BREEAM içinde desteklememize olanak verdi. "Çok İyi" derecesi sorumlu kaynak kullanımında endüstride rakipsiz bir pozisyona ulaştığımızı göstermenin yanı sıra gelişmeyi sürdürebileceğimiz alanlara da ışık tutuyor."

Daikin'in bu başarısına ilişkin bir açıklama yapan İngiltere Yapı Araştırma Kurumu (BRE) Sorumlu Tedarik Başkanı Dr. Shamir Ghumra ise şunları söyledi: "Daikin'in bu başarısı inşaat ürünleri sektörü için bir önemli bir dönüm noktası. BES 6001 standardının ilk uygulayıcıları daha kısa ve daha az karmaşık tedarik zincirlerine sahipti. Daikin Belçika'da üretilen iklimlendirme ürünlerinin pek çok aksamını değerlendirerek sorumlu kaynak kullanımına gerçekten bağlılık gösterdi ve sertifikanın karmaşık yapıları bulunan ürünler için de alınabileceğini kanıtladı."

NEDEN BES SERTİFİKASI?

BES 6001 standardı, sosyal, ekonomik ve çevresel sürdürülebilirlik kriterlerine karşı ürün yönetimini kanıtlayarak tedarik zinciri boyunca sorumlu edinimi göstermek için İngiltere Yapı Araştırma Kurumu (BRE) tarafından geliştirildi. Dünyanın önde gelen bina derecelendirme sistemi BREEAM tarafından tanınan standart, "Çok İyi" olarak derecelendirildiğinden, şartname hazırlayanlar ve müteahhitler sertifikalı bir ürün seçerek, ürünün sorumlu elde edildiğinden ve üretildiğinden emin olarak, ek BREEAM kredisi elde edebiliyor. Çimento ve çelik gibi temel ürünlerinden beton boru ve bloklara, pencerelere, zeminlere, çatı kiremitlerine, plastik ve ahşap aksama kadar inşaat malzemesi üreten bütün kuruluşlar için geçerli olan BES 6001 standardı, ürünler için örgütsel yönetim, tedarik zinciri yönetimi, çevresel ve toplumsal etkiler için bir çerçeve belirliyor.



“Yaza girerken kombi bakımı mı olur!” demeyin

Bosch Termoteknik, havanın giderek ısınmaya başlamasıyla birlikte kullanımına ara verilen kombilerin bakımlarının mutlaka yaptırılması için tüm kullanıcılara ses-leniyor. Kombi bakımınızı yazın yaptırın, kazançlı çıkın!



Evlerini, işyerlerini ısıtmak, sıcak su ihtiyacını karşılamak için kombi kullanan tüketiciler arasında, bu cihazların bakımlarının kışa girerken yapıldığı şeklinde yaygın bir kanı hâkimdir. Ancak Bosch Termoteknik, kombi kullanıcılarını, cihazlarının bakım işlemlerini yaza girerken yaptırmaları halinde, düzenlenen çeşitli kampanyalar sayesinde kazançlı çıkacaklarını belirtiyor. Yetkililer, cihazın kullanım ömrünü artıran, yakıt tüketimini ise azaltan bakım işleminin mutlaka yetkili servisler tarafından gerçekleştirilmesinin ise büyük önem taşıdığına dikkat çekiyor. Bosch Termoteknik ayrıca kombi bakımları için çok avantajlı bir de kampanya fırsatı sunuyor. 15 Mayıs – 15 Ağustos 2016 tarihlerinde geçerli olacak kampanyalarda klasik kombiler, yoğunluğalı kombiler ve yedek parçalar için %30'a varan, kaçırılmayacak indirim-ler uygulanıyor.

KOMBİNİZİ YETKİLİ SERVİSİN ELLERİNE EMANET EDİN!

Müşterilerinin güvenliğini ve konforunu her zaman ön planda tutan Bosch, tüm yetkili ser-vis hizmetlerini Bosch Termoteknik uzman kadrosu tarafından eğitilmiş yetkili servis ekibiyle sunuyor. Bosch yetkilileri, bakım, arıza veya benzeri durumlarda, Bosch tarafından belirtilmiş yetkili servislerle iletişime geçilmesi konusunda müşterilerini önemle uyarıyor. Teknik bilgileri güncel olan, orijinal yedek parça kullanan Bosch yetkili servisleri, tamirat gerektiren durumlarda ise kendileri için belirlenmiş adımları takip ediyor.

Müşterilerin, yetkili servise ihtiyaç duydukları durumlarda, kendilerine en yakın yetkili ser-visin iletişim bilgilerini almak için 444 2 474 numaralı telefondan Bosch Isı Sistemleri Çağrı Merkezi ile iletişime geçmeleri veya <http://www.bosch-climate.com.tr/> adresine girerek ilgili servislere ulaşmaları öneriliyor.

PERİYODİK KOMBİ BAKIMI ESNASINDA YAPILAN İŞLEMLER

- Kombinın gaz ve su sızdırmazlığı kontrol edilir.
- Kombinın tamamı, kirlilik yönünden kontrol edilir. Temizlenir
- Emniyet kontrolü yapılır.
- Ateşleme iyonizasyon elektrot fonksiyonu test edilir.
- Bacalı cihazlarda baca çekişi, baca sensörü fonksiyonu testi yapılır.
- Ön yanma ayarı, kısmi güç ve tam güç altında gaz ayarları kontrol edilir.
- Kombiye ait olan brülör temizlenir, kontrolü yapılır.
- Kombinın ısıtma ve sıcak su üretme fonksiyonları kontrol edilir.
- Birinci ısı eşanjörü kontrolü yapılır. Temizlenir
- Kombinın elektronik aksamı kontrol edilir.
- Kalorifer ve cihazın su hattında bulunan pislik tutucular temizlenir.
- Su şalteri filtresinin temizliği yapılır
- Su debi kontrolü yapılır.
- Genleşme tankı ön basıncı kontrol edilir. Tamamlanır.

Danfoss, sanayide tasarrufu anlatmak için 2.645 km yol aldı

Motor Kontrol, ısıtma ve soğutma sistemleri alanında dünya devi Danfoss, en yeni teknolojilerini tanıtmak üzere teknoloji Tır'ıyla çıktığı Türkiye turunu tamamladı. 8 şehirde 11 organize sanayi bölgesinde binin üzerinde ziyaretçiye ulaşan Danfoss Teknoloji Tır'ı, 12 günde toplam 2.645 km yolculuk yaptı



Isıtma, soğutma ve motor kontrol sistemleri alanında dünya lideri olan Danfoss'un dünyayı gezen Teknoloji Tır'ı Türkiye turunu tamamladı. 8 şehirde 11 organize sanayi bölgesine ulaşan Danfoss satış ve pazarlama ekibi, motor kontrol sistemlerinin sağladığı tasarrufu ve Türkiye ekonomisine katkılarını üreticilere anlattı.

12 GÜNDE 2.645 KM

Danfoss Teknoloji Tır'ı ilk durağı İstanbul İkitelli OSB'den yola çıktı ve Tekirdağ Çorlu Orion AVM, İstanbul Perpa, İstanbul Tersaneler Bölgesi Girişi, Gezbe Şekerpinar, Konya Büsan OSB, Adana OSB, Gaziantep 3. OSB, Ankara İvedik OSB rotasını izledi. 2645 km yol alan ve son olarak yine İstanbul Dudullu OSB'de duraklayan Teknoloji Tır'ı binin üzerinde ziyaretçiye ulaştı. Özel-



likle meslek liseleri teknoloji Tır'ına yoğun ilgi gösterdi; 200'ün üzerinde meslek lisesi öğrenci ve öğretmenleri Danfoss Teknoloji TIR'ında misafir edilerek güncel teknolojiler hakkında bilgi verildi. Ziyaretçiler, Danfoss çözümlerini 3 boyutlu olarak tanıma fırsatı yakaladıkları sanal gerçeklik gözlüğüne özel ilgi gösterdiler.

Danfoss Teknoloji Tır'ı ziyaretçileri VLT ve VACON sürücülerini yakından incelediler. Danfoss'un profesyonel ekibi teknoloji TIR'ında merak edilen tüm soruları yanıtladı. Danfoss Motor Kontrol ürünlerinin endüstriyel ve altyapı uygulamalarında %40'lara varan enerji tasarrufunu nasıl sağladığı, programlanabilirlik ve kullanım pratikliği gibi önemli özellikleri detaylı olarak anlattı.



Yerel olarak üretilen EXERGY türbinleri Türkiye’de temiz enerji geleceğine şekil verecek



EXERGY’nin 2014 yılında Kemalpaşa’da kurduğu Türkiye tesisi, yenilenebilir enerji kaynaklarından yeşil enerji üretimi için yerel türbin ve gerekli parçaları hazırlamaktan sorumlu.

Türkiye gibi hızlı gelişmekte olan ekonomiler, enerji maliyetlerinin yüksekliği sebebiyle hem yenilenebilir enerji hem de enerji verimliliği yatırımlarını teşvik ediyorlar. Türkiye hükümetinin enerji ihtiyacını karşılama konusunda yenilenebilir ve doğayla dost kaynaklara olan taahhüdü yüksek ve sonuç veriyor. Bugün ülkenin mevcut 73,15 GW’lık kurulu kapasitenin 12,95 GW’ı jeotermal gibi yenilenebilir enerji kaynaklarından sağlanıyor. Temiz enerji kaynaklarına yapılan yerel yatırımı daha da artırmayı amaçlayan hükümet, 2013 yılının Eylül ayında yayınladığı bir yönetmelikle, yenilenebilir enerji kaynaklarından elektrik üreten ve yerli aksam oranı yüzde 55’in üzerinde olan santrallere 23 USD/MWh ile 92 USD/MWh arasında değişen bir tarife garantisi sağlanmasını öngördü.

Yenilenebilir enerji kaynaklarından enerji üretiminde kullanılan yenilikçi Radyal Dış Akış Türbini (Radial Outflow Turbine - ROT) teknolojisinden yararlanan Organik Rankine Çevrimi güç santralleri geliştiren ve üreten EXERGY, Türkiye’de yenilenebilir enerji pazarının sunduğu muazzam potansiyeli değerlendirmeyi amaçlıyor. Maccaferri Sanayi Grubu’nun bir parçası olan İtalyan şirket, ikinci fabrikasını İzmir Kemalpaşa’da kurarak yerel sertifikalı

türbin üretilip elektrik gücü dönüşümünde müşterilerine FIT’ten daha yüksek oranda yararlanmalarına imkan veriyor. 29 kişilik personele sahip olan EXERGY TURKEY Türbin Enerji Teknolojileri A.Ş.’nin 1750 m2 kapalı alanı ofis, bakım ekibi ve türbin üretimi için gereken tüm teçhizata ev sahipliği yapıyor.

EXERGY Organik Rankine Çevrimi teknolojisi, boşta gidebilecek düşük seviyede ısı kaynaklarına (90-400 C°) etkin şekilde yerleştirilerek elektrik üretilmesini sağlıyor. ORC teknolojisi jeotermal, biyokütle, solar kaynakları, endüstriyel süreçlerde oluşan atıl ısı kaynaklarının yanı sıra gaz, dizel motor ve türbinlerde kullanılabilir. EXERGY’nin teknolojisi Türkiye’deki jeotermal uygulamalarında ideal pazarını buldu ve EXERGY, 2015 yılında globalde imzaladığı 85 milyon dolar tutarında kontratlarla bu teknolojinin pazar lideri oldu.

EXERGY’nin kurucusu ve CEO’su Claudio Spadacini, “Türkiye’nin yenilenebilir enerjideki potansiyelinin farkındayız ve amacımız Türkiye’nin temiz enerji üretimini yükseltirken teknolojik know-how’umuzla katma değer sağlamak istiyoruz. Kendi teknoloji-miz olan ve patentli EXERGY ROT türbinlerini Kemalpaşa’daki

tesisimizde yüzde 80 oranında yerel imalat parçalar kullanarak ürettiği ve Ege Bölgesi'nde EXERGY özelinde bir endüstriyel ekosistem geliştiriyoruz. EXERGY'nin teknolojisi şu ana dek dünya çapında 40 projede kullanıldı, bunlardan 19 tanesi Türkiye'de yer alıyor. Portföyümüzdeki toplam enerji üretim kapasitesi 292,5 MWe'ye ulaşarak, ORC teknolojisindeki pazar lideri konumumuzu bir kez daha kanıtladı. Elde ettiğimiz bu sonuçlarla gurur duyuyoruz ve Türkiye'nin yenilenebilir enerji pazarının bir parçası olmaktan ötürü sevinçliyiz" dedi.

Maccaferri Sanayi Grubu Başkanı Gaetano Maccaferri de Türkiye pazarının grup stratejisi için önemine değindi: "Türkiye'de birkaç yıldır faaliyet gösteriyoruz. Ülkede ilk olarak Düzcü'de fabrikası bulunan Officine Maccaferri ile başladığımız faaliyetlerimizi, güneş enerjisi santrali üreten ve toplam kurulu gücü 27 MW'a ulaşan Enerray ile sürdürdük. Türkiye'de varlık gösterdiğimiz için yenilenebilir enerji piyasasının gelişimini yakından takip ettik ve artan taleple güneş enerjisi ile jeotermal alanındaki faaliyetlerimiz için Türkiye'nin mükemmel bir pazar olduğu sonucuna vardık. Ülkenin büyümesi ve yenilenebilir enerji talebinin daha da ileriye taşıyacağını umuyoruz. Paris'te düzenlenen 21'inci İklim Değişikliği Taraflar Konferansı'nda varılan mutabakat sayesinde Türkiye sahip olduğu yenilenebilir enerji kaynakları açısından avantajlı bir konum yakalamış durumda ve sürdürülebilir büyüme için verimli bir model teşkil ediyor."

PROJEYE ÖZEL ÜRETİLEN TÜRBİN VE ÇÖZÜMLER

EXERGY ROT teknolojisi, EXERGY'nin teknolojik ilerlemesi ve rakip teknolojilere kıyasla daha yüksek verim ve esneklik sunuyor. ORC türbinleri ve elektrik santrallerinin geliştirilmesi ve imalatı faaliyetleri EXERGY tarafından, İtalya ve Türkiye'deki tesislerinde gerçekleştiriliyor.

EXERGY Türkiye Türbin Enerji Teknolojileri A.Ş. Genel Müdürü Celal Tuğcu, "Müşterilerimize ilave bir tarife garantisi sağlayan yüzde 100 Türk Mali sertifikası almak için gerekli şartları yerine getirebilmiş olmaktan gurur duyuyoruz. Söz konusu ilave tarife, MWh başına fazladan 13 dolarlık kâr anlamına geliyor ve projelerde santral gelirlerini yüzde 12 oranında artırıyor" dedi. EXERGY'nin türbin teknolojisini farklı projelere ve ihtiyaçlara uyarlayabildiğinin altını çizen Tuğcu, "Her proje, müşterinin ih-



tiyaçlarına özel olarak hazırlanıyor. Tek türbin üzerinde 0,1 ile 15 MW arasında değişen kapasitede türbinler üretebiliyoruz" şeklinde konuştu.

BİR TEKNOLOJİ, DÖRT UYGULAMA FIRSATI

Jeotermal uygulamalarına ilave olarak EXERGY'nin ORC sistemi atık ısı kazanımında da kullanılabilir. Enerji masrafları giderek yükselen, enerji verimliliklerini artırırken çevresel etkilerini de azaltmak isteyen şirketler için ideal. Başlıca hedef müşterileri ise çimento, çelik ve cam fabrikaları ile dizel ve doğal gaz motorlarından elektrik üretmek isteyen tesisler. EXERGY'nin bu teknolojisi Türkiye'de Şişecam tesislerinde kullanılıyor.

EXERGY'nin ORC çözümü yüksek verimliliği ve yakıt miktarına bağlı olarak değişen yüklere uyum sağlama özelliğiyle 1-8 MW kapasiteli, küçük ölçekli biyokütle enerji santralleri için de ideal. Ek olarak, geleneksel biyokütle çözümlerinde kullanılan buhar türbinin ortadan kalkması da bakım ve işletme yönünden avantajlar sunuyor.

EXERGY'nin Organik Rankine Döngüsü (ORC) teknolojisi ayrıca termal güneş enerjisi santrallerinde toplanan ısı enerjisini yüksek bir verimlilikle elektrığe dönüştürmek için de uygun.



EPDK enerji uzman yardımcıları Ugetam'da



Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) 11. Grup Enerji Uzman Yardımcıları, UGETAM tesislerinde "Doğal Gaz ve Enerji Sistemleri Bilgilendirme Programı"na katıldılar. EPDK Yönetim Geliştirme ve Eğitim grup Başkanı Mahmut Adil Savaş koordinatörlüğünde 36 Enerji Uzman Yardımcısının katıldığı program altı gün sürdü.

EPDK İnsan Kaynakları Daire Başkanı Engin Karahan'ında ilerleyen günlerde katıldığı programın ilk gününde, UGETAM Genel Müdürü Serkan Keleşer'in UGETAM Faaliyetleri ve Enerji Sektörüne yönelik değerlendirmeleriyle başladı. Serkan Keleşer; UGETAM olarak, ulusal ve uluslararası projeler ile ülkemizin gelişimine katkıda bulunuyoruz. Faaliyetlerimize ilişkin kurum ve kuruluşlardan aldığımız yetkiler ile kalite standartlarımızı dahada yükselterek hizmet alanımızı her geçen gün dahada genişletmekteyiz." diyen Keleşer, "özellikle EPDK'dan aldığımız yetki kapsamında birlikte yapmış olduğumuz çalışmalar, sektörel bazda tarafımıza duyulan güveni daha da artırmıştır." dedi. Stratejik Planlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Hüseyin Bulundu ve İnceleme Tespit ekibi, Doğal Gaz Dağıtım Sektörü Muayene Hizmetleri hakkında yaptıkları sunumun ardından UGETAM tesisleri gezildi.

Daha sonraki günlerde konularında uzman UGETAM eğitimcileri tarafından; Doğal Gaz Sayaçları ve Mevzuatı, Regülâtörler Test İşlemleri, Pe Malzemesi Test İşlemleri, İş Sağlığı Ve Güvenliği, Doğal Gaz Yangınlarına Müdahale Teknikleri, Kontrolsüz Gaz Çıkışlarına Müdahale Tekniklerine ilişkin konular teorik ve uygulamalı olarak sunuldu. Bu uygulamalarda her katılımcı birebir

uygulamalara katılarak doğal gaza müdahale etme imkânı buldular. Ayrıca konularına ilişkin teknik gezilerde yapılarak yerinde incelemeler yapıldı.

GAZBİR Başkanı Yaşar Arslan: "UGETAM doğal gaz sektörünün güvencesidir."

Program kapsamında GAZBİR Başkanı Yaşar Arslan UGETAM'ı ziyaret etti. Genel Müdür Serkan Keleşer ve Stratejik Planlama ve Kurumsal ilişkiler Müdürü Hüseyin Bulundu ile baş başa görüşerek sektöre yönelik değerlendirmeler yaptı. GAZBİR Başkanı Yaşar Arslan, ziyarete ilişkin yaptığı değerlendirmede UGETAM'ın enerji sektöründe yaptığı çalışmalar ile Türkiye için bir değer olduğunu belirtti. Yaşar Arslan; "UGETAM, kalite standartları kapsamında ki çalışmaları ile sektörümüze güven vermektedir. Sektörün bütünlüğü açısından yaptığı bu programlar ile her zaman öncü olmuştur. Her zaman ileriye hedefleyen değerli UGETAM yöneticilerini kutluyorum." diyen Arslan; "UGETAM doğal gaz sektörünün güvencesidir" dedi.

GAZBİR Başkanı Yaşar Arslan EPDK Enerji Uzman Yardımcıları ile de bir araya gelerek Enerjinin Dünü, Bugünü, Yarını ile Yasal Mevzuatlar hakkında bilgiler verdi. Başkan Yaşar Arslan, EPDK Enerji Uzman Yardımcılarına sektördeki 30 yıllık birikimini objektif olarak paylaştı.

Programların sonunda UGETAM Genel Müdürü Serkan Keleşer ve diğer yöneticiler tarafından tüm katılımcılara sertifika ve gücünün anlamına ilişkin plaket verildi.



Daikin Türkiye, bayileriyle birlikte kararlı ve sağlam adımlarla yürüyor

İklimlendirme sektörünün dünya devi Daikin, Türkiye çapında faaliyet gösteren bayileri ile Çek Cumhuriyeti'nin başkenti Prag'da bir araya geldi. Dört gün süren ve Plsen'deki Daikin fabrikasının da ziyaret edildiği gezide, Daikin Türkiye yeni dönem hedef ve stratejilerini bayileri ile paylaştı.



Ürün kalitesi, yenilikçi yaklaşımı ve iş hacmi ile dünyanın bir numaralı klima markası olan Daikin, uluslararası tecrübesini bayileri ile paylaşmaya devam ediyor. Bayileri ile birlikte Çek Cumhuriyeti'ne bir gezi düzenleyen Daikin Türkiye, yeni döneme ilişkin hedef ve stratejilerini de açıkladı. Bayileri ile birlikte kararlı ve sağlam adımlarla hedeflerine ilerleyen Daikin, Türkiye'deki ilk 5 yılda elde ettiği performansı artırarak sürdürmeye odaklandı.

Daikin Ailesi'nin 140 kişilik bir grubunu 2-5 Mayıs tarihleri arasında Çek Cumhuriyeti'nin başkenti Prag'da buluşturan gezide, Daikin'in Plsen'deki üretim tesisleri de ziyaret edildi. Daikin Europe Başkanı Masatsugu Minaka'nın da bayiler ile bir araya geldiği gezide, yeni dönem hedef ve stratejilerinin paylaşıldığı bir de toplantı düzenlendi. "Kararlı ve sağlam adımlarla yürüyoruz" başlığıyla Prag Hilton Otel'i'nde gerçekleşen toplantının açılış konuşmasını yapan Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, yaşanan gelişmeleri

şu sözlerle anlattı: "Temmuz 2011'den bu yana Daikin çatısı altında faaliyet gösteriyoruz, alanında dünya lideri olan Daikin gibi bir markanın gücü ile son 5 yılda çok önemli işlere imza attık. Bu başarı; elbette Daikin gibi bir dünya devinin Türkiye'ye duyduğu güvenin sonucu ancak aynı zamanda, Türkiye'nin sahip olduğu potansiyel ve dinamizmin ve elbette Türk insanının da çalışkanlığı ve azmi ile neler başarabileceğinin göstergesi. Aslında yapılanma yılları olan ilk 5 yılımızda nasıl müthiş bir büyüme performansı yakaladıysak, önümüzdeki 5 yılda da aynı başarıyı ihracatta göstermek istiyoruz. Daikin Türkiye olarak büyürken, iklimlendirme sektörünün Türkiye'deki gelişimine katkıda bulunan çalışmalarımızı da devam ettireceğiz."

Bu 5 yıldaki büyümenin rakamlara da yansıdığını söyleyen Önder, sözlerine şöyle devam etti: "2011 yılında 339 milyon ciromuz ve 550 çalışanımız varken 2015 yılını 760 milyon ciro ve 888 çalışanla tamamladık. Bu sayede ilk 5 yılımızda ciro ve istihdamda yüzde 100'leri aşan oranlarda büyüme kaydettik. Yeni döneme ilişkin hedeflerimiz de aynı performansı sürdürmek üzerine kurulu. Bu yıl, ciromuzu 1 milyar lira seviyesine çıkarırken, çalışan sayımızı da 1.000 kişiye ulaştırmayı hedefliyoruz. Aslında yapılanma yılları olan ilk 5 yılımızda nasıl müthiş bir büyüme performansı yakaladıysak, önümüzdeki 5 yılda da aynı başarıyı ihracatta göstermek istiyoruz. Şu an sektörün en geniş ürün gamına sahip markasınız; bireysel split klimalardan mucidi olduğumuz VRV denilen ticari sistemlere kadar farklı mekanlara farklı çözümler sunan bir şirketiz. Hedefimiz, tüm dünyada olduğu gibi Türkiye'de de iklimlendirme sektörüne öncülük etmek."



Klites Mühendislik ve Form Şirketler Grubu'ndan yeni bir showroom konsepti



Klites Mühendislik ve FORM, Mitsubishi Heavy VRF Klima Sistemleri ile ilgili olarak uygulamaya yönelik sistem ve çözüm sunma anlayışlarını, showroom'larına da aktardı ve yeni bir yatırımla sektörün showroom anlayışını değiştirecek bir birlikteliğe adım attı.

Klites Showroom Ataşehir'in resmi açılışı 21 Nisan Perşembe günü iklimlendirme, mimarlık ve mekanik tesisat sektöründen 100'e yakın katılımcının olduğu bir kokteyl ile gerçekleşti. 2006 yılından günümüze mekanik sistemler taahhüt ve mühendislik hizmetleri veren Klites Mühendislik ile Form Şirketler Grubu, İstanbul Ataşehir'deki 300m²' lik showroomlarında çalışır vaziyetteki sistemlerini sergiliyor. Showroom'da farklı mimari çözümlere cevap verecek şekilde dizayn edilen Mitsubishi Heavy Industries ürünleri ile çalışan sistemler, yatırımcılara projeleri için en uygun ve en avantajlı çözümü seçme şansı veriyor. İç tasarımıyla dikkat çeken Showroom'da "VRF Klima Sistemleri" 'nin teknik anlatımı, iç mimari ve dekorasyon unsurları ile birleştirildi. Tasarımda, showroom alanına gelen teknik formasyona sahip olamayan yatırımcı, işveren gibi ziyaretçilere hitap eden sade bir anlatım benimsendi. Form Şirketler Grubu ile Klites Mühendislik yeni açılan showroom ile cihaz satışından çok, uygulamaya yönelik sistem sunma ve çözüm üretmeyi amaçlıyor. Açılışta Klites Mühendislik Genel Müdürü İbrahim Kaplan, Form VRF Sistemleri ve Form Endüstri Ürünleri Genel Müdürü Mehmet Oral'a, FORM'un Showroom'a yaptığı katkılardan dolayı bir teşekkür plaketi takdim etti.



HVAC endüstrisi Ortadoğu ve Afrika'da hareketli bir büyüme yaşıyor

Yeşil teknolojili ürünler, enerji tasarruflu ürünlere yönelik hızla artan küresel ve bölgesel düzenlemelerle birlikte de giderek popüler hale geliyor.



Akıllı şehirler ve yeşil binaların Ortadoğu ve Afrika bölgesinde giderek yaygınlaşmasıyla birlikte HVAC ürünleri birçok değişik konut, ticari ve endüstriyel uygulama alanlarında kullanılarak LG Electronics'in bu konudaki liderliğini pekiştirdi.

Ortadoğu ve Afrika bölgesindeki HVAC endüstrisi son dönemde farklı segmentlerde öne çıkmayı başaran birçok ürünle tanıştı. Bunun yanında küresel ve yerel üreticilerle birlikte distribütörler ve sistem entegratörleri açısından bölgesel pazarın en önemli değerlerinin başında ise konut, ticari, endüstriyel ve kurumsal alanlara yönelik projelerdeki büyük gelişim geliyor.

Bu eğilimlerle ilgili konuşan LG Electronics Ortadoğu ve Afrika Bölge Başkanı Kevin Cha şunları söyledi: "Şirketler devamlı olarak faturaları azaltan ve daha düşük emisyon sağlayarak daha iyi enerji sınıfında yer alan ürünler geliştirmek için Ar-Ge çalışmaları gerçekleştiriyorlar. Bizim de içinde bulunduğumuz endüstri oyuncularının bu gibi proaktif yaklaşımları, HVAC iş kolunun ileriki yıllarda giderek artan taleplerle birlikte sağlam bir büyüme tecrübesi yaşayacağını gösteriyor".

Ortadoğu ve Afrika bölgesindeki büyük emlak şirketlerinin ve devlet kurumlarının altyapıyı geliştirmek ve turistler için yeni alanlar yaratmak amacıyla süregelen dev yatırımlarının, turizme büyük bir katkı yapması bekleniyor. Aynı zamanda yeni dönem alışveriş merkezleri, oteller, hastaneler, apartmanlar, hava alanları gibi dünya çapında iklimlendirme çözümlerine ihtiyaç duyan alanlar da kullanıcılarla buluşmaya devam ediyor.

HVAC çözümlerinde lider LG Electronics, Ortadoğu ve Afrika bölgesindeki yaygın HVAC düzenlemesi LEED (Enerji Liderliği & Çevre Tasarımı) sertifikasyonu ile paralel olarak, Arap Enerji Tasarruflu Binalar Düzenlemesi ve GCC Standardizasyon Konseyi (GSO) gibi saygın düzenleyici kurumların belirlediği en güncel enerji tasarrufu standartlarına sıkı sıkıya bağlı ürünler geliştiriyor.

LG'nin HVAC iş kolu son 20 yıldır aralıksız bir büyüme gerçekleştiriyor. LG'nin iklimlendirme çözümleri HVAC endüstrisinde devleşerek yüksek seviyede rekabetçi bir ortam yaratıyor. Kevin Cha konuyla ilgili ayrıca şunları da ekledi: "LG'nin iklimlendirme iş kolu şirketin ayrılmaz bir parçası haline gelmekle birlikte, LG bu konuda hem konut hem de ticari alanlara yönelik ürünlere onlarca yıldır önemli yatırımlar gerçekleştiriyor. Yapımı tamamlanan ve 2017 yılında açılacak yeni soğutucu fabrikamız ile birlikte yakın zamanda Ar-Ge alanında büyük yatırımlar gerçekleştirdik".

LG'nin iklimlendirme ürünleri en sıcak yaz aylarında bile kullanıcıların ihtiyaçlarını karşılayabilecek kalitede ve inovatif teknolojilerle tasarlandı. LG'nin amiral gemisi ürünü olan Multi V VRF sistem, yüksek enerji tasarrufu, hızlı teknik servis ve satış sonrası hizmetleri ile geliştiriciler, uzmanlar ve müteahhitler gibi paydaşların birinci önceliği olmayı başardı. Üçüncü parti pazar araştırmalarının da gösterdiği gibi LG'nin HVAC çözümlerinin bölgedeki liderliği devam ediyor.

LG'nin konut alanlarındaki en son inovasyonu LG Titan Split (Bu ürün henüz Türkiye'de piyasaya sunulmadı.) ise nemli yaz sıcaklarında bile TUV Rheinland onaylı performansa sahip tropikal kompresörü sayesinde oldukça sıra dışı bir soğutma sağlıyor. LG'nin en yeni Titan iklimlendirme sistemleri 60°C'ye kadar olan aşırı sıcaklarla bile başa çıkabiliyor.

HVAC endüstrisindeki hızlı gelişimle birlikte bu alandaki ürünler, kullanıcılar ve devlet kurumlarının talepleri doğrultusunda çok daha fazla enerji tasarrufu sağlayan, çevre dostu özelliklere sahip oluyorlar. Yeşil Teknolojili ürünler küresel ve yerel düzenlemelere uygun olarak gün geçtikçe çok daha fazla ilgi toplamaya devam ediyorlar.

Bosch Termoteknik 'Sadakat' programlarıyla iddialı

Bosch Termoteknik, toptancı bayileri ile alt bayilerini kapsayan Bosch Partner Program ve Buderus Star Club aracılığıyla iş ortaklarıyla hem 'kazan-kazan' ilişkisi kuruyor hem de güçlü bir iletişim yürütüyor.



Bosch Termoteknik, iş ortaklarına verdiği büyük değer ve 'Kazan-Kazan' yaklaşımı doğrultusunda, toptancı bayileri ve son kullanıcıya montaj yapan alt bayileriyle Bosch marka-sı için Partner Program, Buderus markası için de Buderus Star Club ile iletişim kuruyor. Bu programlar aracılığıyla alt bayilerle iletişime geçme fırsatı bulunurken, sektörün geliştirilmesine katkı sağlanarak üyelerin desteklenmesi de hedefleniyor. Ücretsiz teknik eğitim-ler ve partner destek hattını da içeren sadakat kulüpleri, aynı zamanda alt bayiler için yeni bir iş modeli sunuyor. Bosch Termoteknik bugüne kadar Bosch Partner Program ve Buderus Star Club ile toplam 3.036 üyeye ulaştı. Üye sayısı her geçen gün artan programlar kapsamında 61.805 cihazın kaydı gerçekleştirilirken, 16 teknik eğitim ve tanıtıcı organizasyon düzenlendi.

KOLAY PUAN TOPLANİYOR, ÇEŞİT ÇEŞİT ÖDÜLLER KAZANDIRIYOR

Bosch Termoteknik sadakat programları, iş ortaklarına hem işlerini hem de uzmanlıklarını geliştirirken kolayca toplanılan puanlarla da birbirinden cazip hediyelere sahip olma fırsatı sunuyor. Her iki programda da katılımcılar puan toplayarak, 5 bine

yakın ürünün yer aldığı zengin ödül kataloğundan kombiler, televizyonlar, beyaz eşya ve el aletlerine kadar farklı ürünleri kazanma fırsatı yakalıyor. Bu hediyelerin şimdiye kadar en büyüğü, 2015 yılında bir üyeye hediye edilen Fiat Fiorino marka otomobil oldu.

Bosch Termoteknik Manisa Fabrikasını ziyaret ederek üretimi yerinde görme fırsatı bulan bayilere ayrıca işlerini geliştirmeleri için ücretsiz eğitim, tabela, showroom ve pazarlama materyalleri konusunda da destek sağlanıyor. Ayrıca Partner Destek Hattı ile sorularına anında cevap veriliyor.



İGDAŞ, son 10 yılı inceledi ve Doğal gaz Tüketim Verileri'ni yayınladı

Doğal gazda tasarruf yüzde 43 oldu

İGDAŞ Genel Müdürü Mehmet Çevik; "İstanbul'un enerji tasarrufu için aldığı tedbirlerin sonuçları çok iyi. 2006'dan bu yana sayaç başına doğal gaz kullanımı yaklaşık yüzde 43 oranında azaldı. Doğal gazda tasarruf, ülkemizin enerji verimliliği mücadelesine, İstanbul'un elbirliğiyle verdiği en büyük destektir" dedi.



Cemreler havaya, suya ve yere düştü. Kış sona erdi ve İstanbul'da baharın simgesi erguvanlar açtı. Isınan havalarla birlikte, kaloriferlere de gerek kalmadı. İGDAŞ, biten kışın ardından Doğal gazda Tüketim Verileri adlı bir araştırma yayınladı. 2006'dan bu yana doğal gaz tüketim miktarlarının, abone sayılarının ve hava sıcaklığı ortalamalarının karşılaştırıldığı bu çalışmaya göre; İstanbul'un aldığı tasarruf tedbirleri işe yaradı. Son 10 yılda, 1 Ekim – 1 Nisan tarihleri arasındaki doğal gaz tüketimini, sayaç ve Bağımsız Bölüm Sayısı (BBS) bazlı karşılaştıran İGDAŞ, tasarruf miktarının yüzde 43'lere ulaştığını açıkladı.

2006 yılında araştırma için baz alınan 6 aylık dönemde, sayaç başına 962 m³ olan doğal gaz kullanımı, 2016 yılında aynı dönemde 552 m³'e indi. Karşılaştırma, İGDAŞ'ın metrekaare üzerinden abone hesaplama sistemi Bağımsız Bölüm Sayısı (BBS) ile yapıldığında da benzer sonuçlar elde edildi. 2006 yılında 727 m³ olan 6 aylık tüketim 2016 yılında 455 m³'e indi.

Mehmet Çevik: "Doğal gaz tasarrufu, enerji verimliliği çalışmalarına İstanbul'un en büyük desteğidir"

2006'dan bu yana abone sayılarını neredeyse yüzde 100 artırarak 6 milyonun üzerine çıkardıklarını vurgulayan İGDAŞ Ge-

nel Müdürü Mehmet Çevik, konuyla ilgili şu açıklamayı yaptı: "İstanbul'un enerji tasarrufu için aldığı tedbirlerin sonuçları çok iyi. Bu konuda en büyük etkinin gelişen inşaat teknolojisi olduğunu biliyoruz. Dış cephe ve pencerelerde ısı yalıtımı, son 10 yılda hızla yaygınlaştı. Yeni yapıların yanı sıra birçok İstanbullu hem kendi bütçesini hem de ülke ekonomisini düşünerek binalarında mantolama işlemi yaptırarak doğal gaz tasarrufuna önemli katkı sağladı."

"Yaptığımız araştırmada, 2006'dan bu yana sayaç başına doğal gaz kullanımının yaklaşık yüzde 43 oranında azaldığını gördük. Artan abone sayımıza ve toplam doğal gaz miktarına rağmen sayaç başına düşen miktar, tasarruf anlamına geliyor. Yüzde 43 tasarruf, çok yüksek bir oran ve bu bizi çok mutlu etti. Zira doğal gazda tasarruf, ülkemizin enerji verimliliği konusunda yapılan mücadeleye İstanbul'un elbirliğiyle verdiği en büyük destektir. Bu sonuçlarda, İGDAŞ olarak doğal gazda güvenlik ve tasarruf konusunda yaptığımız eğitim çalışmalarının da katkısı olduğunu bilmenin gururunu ve mutluluğunu yaşıyoruz."

BU KIŞ SICAKLIK MEVSİM NORMALLERİNDE

Yapılan araştırma, hava sıcaklıklarındaki büyük düşüşlerin tasarruf tedbirlerinin etkisini azalttığını da ortaya koydu. 2011-2012 yıllarında son 10 yılın en soğuk kışını geçiren İstanbul'da, söz konusu dönemde doğal gaz tüketimi sayaç başına 951 m³'e ve BBS başına da 754 m³'e çıkmıştı. 2011-2012 yıllarında özellikle Kasım, Şubat ve Mart aylarında hava sıcaklığı 10 yıl ortalamasının yaklaşık 3 derece altında olmuştu. Meteoroloji Genel Müdürlüğü'nden alınan veriler, 2015-2016 kışının ise mevsim normallerinde olduğunu gösterdi. Aylık ortalama sıcaklıklara bakıldığında; geçen yıl Ekim'de 17.1, Kasım'da 14.6 ve Aralık'ta ise 8.3 derece olduğu görüldü.



Daikin, Türk Milli Futbol Takımı'nın iklimlendirme sponsoru oldu

İklimlendirme sektörünün lider markası Daikin, Türk Milli Futbol Takımı'nın İklimlendirme Sponsoru oldu. Spora ve sporcuya verdiği desteği A Milli Futbol Takımı ile taçlandıran Daikin, dünyada ilk kez bir ülkenin milli takım sponsorları arasına girdi.



Isıtma ve soğutma sektörünün dünya lideri Daikin, A Milli Futbol Takımı'nın iklimlendirme sponsoru oldu. Türkiye Futbol Federasyonu ile yapılan sponsorluk anlaşması ile birlikte, Daikin Avrupa Şampiyonası hazırlık ve şampiyona boyunca Milli Futbol Takımı'na destek veren ilk iklimlendirme markası oldu. Bu anlaşma ile birlikte 145 ülkede faaliyet gösteren Daikin de ilk kez bir ülkenin milli takım sponsorları arasında yer aldı.

Türkiye'de spora ve sporculara verdiği desteği sürdüren, başarıya giden yolda maddi ve manevi olarak onları desteklemeyi bir kurumsal sosyal sorumluluk görevi olarak kabul eden Daikin, A Milli Futbol Takımı'nın iklimlendirme sponsorluğunu üstlendi. Türkiye Futbol Federasyonu ile bu hafta imzalanan sponsorluk anlaşmasının ardından bir açıklama yapan Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, "Birçok yönden ilk olan böyle bir anlaşmaya imza atmak bizi gururlandırıyor. İlk kez bir iklimlendirme markasının Milli Takımımıza sponsor olmasının yanı sıra, dünya çapında faaliyet gösteren Daikin de ilk kez bir Milli Takıma desteğini bu noktaya taşıyor. Daikin olarak spora ve sporcuya her zaman destek veren bir markayız. Ancak bu anlaşma bizim için çok değerli çünkü spora ve sporculara verdiğimiz desteği A Milli Futbol Takımı iklimlendirme sponsorluğu ile taçlandırmış olduk. Bundan sonra Türkiye'nin milli gururu olan takımımıza, sağlıklı ve konforlu iklimlendirme ortamı sağlayarak desteğimizi sürdüreceğiz." dedi.

Dünyanın 145 ülkesinde faaliyet gösteren Daikin'in ilk kez bir futbol milli takımının iklimlendirme sponsorluğunu üstlendiğine dikkat çeken Önder; sözlerine şöyle devam etti: "Daikin olarak dünyada daha önce golf, bisiklet gibi sporlara destek verdik. Futbolda ise Avrupa'nın büyük takımlarından Club Brugge'un sponsorluğunu yürütüyoruz. Türkiye'de ise kadın sporcularımıza verdiğimiz desteği, fabrikamızın bulunduğu Sakarya'da Hendek Bayan Voleybol Takımı sponsorluğu ve Galatasaray Bayan Voleybol Takımı'nın isim sponsorluğunu üstlenerek sürdürdük. Şimdi ise spora ve sporcularımıza verdiğimiz desteği, olabilecek en üst noktaya taşıdık. Üstlendiğimiz A Milli Futbol Takımı iklimlendirme sponsorluğu bizim için oldukça heyecan ve gurur verici bir anlaşma. Bundan sonra Milli Takım futbolcularımızın, sağlıklı ve konforlu iklimlendirme ortamında daha büyük başarılarla imza atması için hep yanlarında olacağız. Bu işbirliğinin Türk futboluna katkı sağlamasını temenni ederken, milli futbolcularımıza çok daha havalı başarılar diliyorum."



İzocam 5 Haziran Dünya Çevre Günü'nde “sürdürülebilirlik taahhütleri”nin altını çiziyor

Her yıl 5 Haziran Dünya Çevre Günü olarak kutlanıyor. İzocam da çevre ve karbon salımları konusundaki aktif çalışmaları ile hassasiyetini ortaya koyuyor. Ülkemizin INDC hedeflerine ulaşılmasının sadece doğru yalıtımla gerçekleşebileceğini vurgulayan İzocam'ın 2016 yılındaki önemli hedefleri arasında ise ISO 14064 Sera Gazı Yönetimi Onayı'nı almak bulunuyor.



Her geçen gün artan fosil yakıt tüketimi sera gazının artışı, dolayısıyla da küresel ısınmayı etkiliyor. Enerjisinin yüzde 75'ini ithal eden ülkemizde küresel ısınmaya karşı, ulusal karbon envanteri çıkarılması, sektörlerin azaltım hedeflerinin belirlenmesi gibi çalışmalar gerçekleştirilirken, sektörlerin sera gazı miktarlarına göre karbon vergisi toplanması da gündemdeki önlemler arasında yer alıyor. İzocam kurum kültürünün odağındaki sürdürülebilirlik taahhütleri ile temiz çevre ve enerji verimliliğini sahipleniyor. Ülkemizde yalıtım sektörünün oluşması ve gelişmesini sağlayan İzocam, yalıtım ile çevre ve enerji konuları arasındaki ilişkinin kamuoyuna anlatılmasında uzun yıllardır öncü rol üstleniyor. Çünkü doğru uygulamalarla yapılan “kalın yalıtım” sayesinde enerji giderlerini ve buna bağlı olarak da karbon salımlarını önemli ölçüde azaltmak mümkün... İzocam ayrıca kurumsal sosyal sorumluluk projeleri geliştirerek, AR-GE çalışmalarını çevre dostu ürünler üretmeye adanarak, tesislerinde enerji yönetim sistemlerini uygulayarak ve çevresel ürün beyanlarıyla hem topluma hem de sektörüne karşı üzerine düşen görevi yerine getiriyor. İzocam Genel Müdürü Nuri Bulut; “50’yi aşkın yıldır ürünlerimizle ülke ekonomisine 110 milyar dolarlık enerji tasarrufu sağladık. Bu miktar 12 bin 500 hastaneye, 29 adet Marmaray’a (Marmaray’ın ilk hat açılışı ve istasyonlarının maliyeti 3,3 milyar dolar) ve 3 yıllık turizm gelirimize eşittir. Ayrıca 200 milyon ton

petrole eşdeğer (TEP) enerji tasarrufunun gerçekleşmesinde katkıda bulunduk. Bir başka ifadeyle 1.360 havaalanı ve 2 milyon 300 bin futbol sahasına eşdeğer olup dünya ile ay arasındaki mesafenin 32 katıdır. Yalıtım sektöründe enerji, çevre ve sürdürülebilirlik konularını sahiplenen ve bu alanlarda geliştirdiğimiz nitelikli işlerle büyüyen sayılı firmalardan biri olmanın gururunu yaşıyoruz” diyerek İzocam’ın çevreye verdiği öneme dikkat çekiyor.

İzocam’da çevreye saygı kapsamında kurumsal bilinç düzeyinin de sürekli arttığını söyleyen Nuri Bulut, bunun en güzel örneklerinin sahip oldukları Çevresel Ürün Beyanı Belgesi (EPD) ve ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi Belgesi olduğunu altını çiziyor. “1 Nisan 2015 tarihi itibarıyla camyünü ve taşıyıcı ürünler için EPD (Environmental Product Declaration - Çevresel Ürün Beyanı) Belgesi’ni alarak Türkiye’de Isı Yalıtım Malzemeleri üreticileri içinde EPD Belgesi’ne sahip ilk kuruluş olduk. EPD Belgesi, ürün veya hizmete ait doğrulanmış nicel çevresel bilgilerin şeffaf olarak toplumla paylaşımını ve böylece çevreye olumsuz etkileri daha az olan ürün ve hizmetlerin teşvik edilmesini amaçlıyor. 2014 yılında aldığımız ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi Belgesi ise enerji tüketimimizde ve dolayısıyla sera gazı salımlarımızda azalmayı hedeflediği için enerji tüketimimizin azalmasına yönelik sistemlerimizi ve süreçlerimizi iyileştirmemize katkı sağlıyor.”

2015 yılında ülkemizin Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Çerçeve Sözleşmesi Sekreteryası’na sunduğu Ulusal Katkı Niyet Beyanı (INDC) hedeflerine ancak yalıtım ile ulaşılacağını vurgulayan Bulut “Sera gazı salımlarının azalması için binalarda alınacak önlemler son derece önemlidir. Beyanda yeni yapılan konut ve hizmet binalarının Binalarda Enerji Performans Yönetmeliği’ne uygun şekilde, enerji etkin olarak inşa edilmesinin gerekliliği yer alıyor. Diğer taraftan binalarda Enerji Kimlik Belgesi oluşturularak sera gazı salımlarının kontrol altında tutulması ve enerji tüketimlerinin yıllara bağlı olarak azaltılması zorunluluğu da vurgulanıyor. INDC beyanında yeni ve mevcut binaların enerji verimli hale getirilmesinde vergi azaltımı, kredi gibi teşvik kanallarının geliştirilmesi gerekliliği ise bir kez daha hatırlatılıyor. INDC’de yer alan hedeflere ulaşılması için yeşil bina ve pasif ev tasarımlarının yaygınlaştırılması ile enerji ihtiyacının minimuma indirilmesinin önemini altı da çiziliyor. İşte bu maddelere ulaşmak için yalıtım devreye giriyor. INDC’nin Binalar ve Kentsel Dönüşüm bölümünde yer alan pasif evlere ulaşılması sadece doğru tasarım ve kalın yalıtım uygulaması ile mümkün olabilir” dedi.

İklimlendirme Endüstrisi, ISK-Sodex 2016'da buluştu



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Sn. Fikri Işık'ın açılışını yaptığı, alanında Avrasya'nın en büyük fuarı, ISK-Sodex İstanbul 2016, 4 Mayıs'ta CNR EXPO Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi. Açılışta yaptığı konuşmasında Ar-Ge çalışmalarının önemine değinen Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık'ın yanı sıra Deutsche Messe Yönetim Kurulu Üyesi Andreas Gruchow, DO-SİDER Başkanı Ömer Cihad Vardan, Türkiye HVAC&R Başkanı Zeki Poyraz da konuştu. 7 Mayıs'a kadar açık olacak fuarda, 46 ülkeden 1293 firma Orta Doğu, Avrupa, Eski Sovyetler Birliği ülkeleri ve Kuzey Afrika'dan birçok alıcı ile bir araya gelecek. Bu yılki ISK-Sodex İstanbul fuarı aynı zamanda Sürdürülebilir İç İklimlendirme Konferansı'na da ev sahipliği yaptı.

ISK-Sodex İstanbul 2016 açılışında konuşan Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, ISK-Sodex Fuarı'nın hem Türkiye ekonomisi hem de küresel ticaret için çok olumlu sonuçlar

doğuracağına inandığını söyledi. Işık, "Türkiye her geçen gün küresel ekonomide daha da önemli bir merkez haline geliyor. Ülkemizde düzen-lenen fuarlar hemen her yıl hem sayı olarak artıyor hem de fuarların içeriği daha da gelişiyor ve zenginleşiyor. İklimlendirme sektörü çok önem kazanan ve gelişen bir sektör olarak dikkat çekiyor. Özellikle enerji kaynaklarının verimli kullanılmasındaki ihtiyaç bu sektördeki Ar-Ge çalışmalarına da ayrı bir önem atfediyor." dedi.

Türkiye'de en hızlı büyüyen ve gelişen sektörlerin başında inşaat sektörünün gelmesine rağmen iklimlendirme sektöründe 24. sırada yer almamızın Türkiye'ye yakışmadığını da söyleyen Işık, 2014 yılında iklimlendirme sektöründeki net satışların 6 yılda 7 milyar Türk lirasına ulaştığını ekledi. Işık, tüm sektörlerimizde olduğu gibi iklimlendirme sektöründe de katma değerli ekonomi seviyesini arttıracak çalışmalara odaklanmamız gerektiğini, iklimlendirme sektöründeki Ar-Ge çalışmasına önem verdiklerini ve Ar-Ge Merkezi sayısını arttırmak istediklerini belirtti. Işık ayrıca, "Artık sadece Ar-Ge değil tasarım ofisi kurmanın tam zamanı. Bu sektörde tasarımın çok büyük etkileri var." dedi. İşbirliği içerisinde rekabet kavramının da önemine dikkat çeken Işık, firmaların birbirlerine yardımcı olarak rekabet etmeleri gerektiğini ve bu konuda da kendilerine destek vermeye hazır olduklarını iletti.

Ekonomi Bakanlığı tarafından desteklenen Uluslararası Ticaret Heyeti programı kapsamında, Almanya, Azerbaycan, Bulgaristan, Çek Cumhuriyeti, Kamerun, Etiyopya, Gürcistan, Yunanistan, İran, İtalya, İsrail, Ürdün, İspanya, Kırgızistan, Kosova, Pakistan, Romanya, Tunus, Türkmenistan ve Ukrayna'dan pek çok satın almacı, editör ve dernek temsilcisi fuarı ziyaret ediyor. Ayrıca, Hannover Messe Sodeks Fuarcılık, Belçika, Gana, Hindistan, Endonezya, Kazakistan, Pakistan, Suudi Arabistan, Katar ve BAE'den gelen ziyaretçi heyetlerine ev sahipliği yapacak.



Bu ziyaretçi programları sayesinde satın almacılar B2B toplantıları gerçekleştirerek Türk ihracatçıları ile tanışma fırsatı buluyor. Uluslararası ziyaretçi programının yanı sıra, Ticaret Odaları ve çeşitli dernekler ile işbirliği içinde düzenlenen Anadolu Heyeti Programı kapsamında ise fuar 70 farklı heyet grubu tarafından ziyaret ediliyor.

ÜÇ ÖNEMLİ KONFERANS FUARLA EŞ ZAMANLI OLARAK DÜZENLENDİ

Fuar, kapsamlı konferans programı ile de sektöre önemli bir katkı sağlıyor. Bu yıl ISK-Sodex İstanbul Fuarı, Sürdürülebilir İç İklimlendirme Konferansı'na ev sahipliği yaptı. 5 Mayıs'ta düzenlenen konferansta, sektördeki teknik bilgileri paylaşmak ve ilgili diğer konularda fikir alışverişi yapmak üzere öncü uluslararası firmalar bir araya geldi. Birçok panel ve seminer ile ısıtma, soğutma, havalandırma ve klima teknolojisi sektöründeki güncel konulara ve trendlere ilişkin genel bir bakış açısı sunuldu. Al-man Isıtma Sanayi Federal Derneği (Federation of German Heating Industry e.V.) ısıtma ekipmanları sektöründe enerji verimliliğini artırmak için tasarlanan yenilikler hakkında ayrıntılı bilgi verdi. Eurovent, ISKID ve REHVA gibi endüstri birlikleri ise Avrupa standartlarına ve iç mekan hava kalitesine (IEQ) uygun olarak havalandırma ve klima sistemlerinde buharlaşmalı soğutma ve ısı geri kazanım konularında bilgi sundu.

9. Pompa-Vana-Kompresör Kongresi de bu yıl ISK-Sodex İstanbul Fuarı ile eş zamanlı olarak düzenlendi. Eko Tasarım ve Eko Sistemler ve ektördeki Ar-Ge faaliyetlerinin geliştirilmesi, değerlendirilmesi ve ele alınması konuları üzerinde duruldu.

ISK-Sodex İstanbul ile aynı zamanda düzenlenen Pool Expo 2016 kapsamında ise "Yüzme Havuzu ve Sağlık Sektöründeki Yenilikler" de UHE-Ulusal Havuz Enstitüsü Konferansı'nda 5-6 Mayıs tarihlerinde ele alındı.

ISK-Sodex İŞBİRLİĞİ 2022'YE KADAR SÜRÜYOR

ISK-Sodex fuarına ilişkin olarak ISKAV, İSKİD, İZODER, DOSİDER, TTMD ve Hannover Messe Sodeks Fuarcılık arasındaki anlaşma, 6 yıl daha uzatıldı. 19 Nisan günü düzenlenen imza töreni, Hannover Messe Sodeks Fuarcılık Genel Müdürü Alexander Kühnel, ISKAV Yönetim Kurulu Başkanı Vural Eroğlu; ISKAV Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Metin Duruk, DOSİDER Genel Sekreteri Süleyman Bulak, İSKİD Yönetim Kurulu Başkanı Cem Savcı, İSKİD Dernek Müdürü Hüseyin Yüksel, TTMD Yönetim Kurulu Başkanı Sarven Çilingiroğlu, İZODER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ertuğrul Şen'in katılımıyla gerçekleşti.

Sektörün en önemli çatı kurumlarından biri olan ISKAV'da gerçekleştirilen bu önemli anlaşma, fuarı, Avrasya'nın öncü fuarı konumuna taşıyan başarının arkasında yer alan DOSİDER, İSKİD, TTMD, İZODER, ISKAV ve Hannover Messe Sodeks Fuarcılık arasındaki güçlü ittifakın 2022'ye kadar 3 fuar dönemi daha sürdürülmesi anlamına geliyor.

Hannover Messe Sodeks Fuarcılık Genel Müdürü Alexander Kühnel bu anlaşmanın önemini, "Bazen 1 numara kalmak, 1 numara olmaktan çok daha zordur. Geçtiğimiz yıl, SODEX Fuarlarının yönetimini devraldığımızdan beri bu bilinç ve sorumlulukla hareket ettik ve uluslararası gücümüzün de etkisiyle geldiğimiz bu noktada bunu başarmış olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Ancak bunu elbette tek başımıza değil, DOSİDER, İSKİD, TTMD, İZODER ve ISKAV'ın desteği ile başardık. Bu nedenle, bugün gerçekleşen 6 yıllık anlaşmanın bizim için önemi çok büyük. Aynı şekilde, sektörün geleceği adına da büyük bir anlam taşıdığı inanıyoruz," sözleriyle ifade etti.

Hannover Messe Sodeks Fuarcılık ve DOSİDER, İSKİD, TTMD, İZODER ve ISKAV tarafından düzenlenen fuar, iki yılda bir gerçekleşiyor ve tedarikçiler ile satın almacıları aynı çatı altında buluşturarak önemli ticari anlaşmaların ve bağlantıların önünü açıyor.



Airplus'tan, yeni ürünler

Airplus, ISK-Sodex 2016 Fuarı'nda tanıtımını yaptığı yeni ürünleriyle (Elektrostatik Filtreli Davlumbaz Santrali, Aksiyal Jet Fan ve Şaft Damperi) ürün gamını daha da genişletti.



ETÜDER'in yaptırdığı Foodservice Monitor adlı bilimsel çalışmaya göre; restoran, cafe ve otellerde gerçekleşen yeme-içme ve konaklama harcamaları toplamı, ev dışı tüketim harcamalarının neredeyse %80'ini oluşturmaktadır. Müşterilerin daha sık aynı restorana gelmesine ve daha fazla tüketim yapmasına imkan veren "konfor" kavramı, ortamdaki havanın kalitesini ve ısısını çok önemli hale getirmektedir. Bu yüzden Airplus olarak tasarımlarımızı son kullanıcıyı düşünerek yapmaktayız. Yemek fabrikaları, alışveriş merkezlerinin restoranları ve oteller ve restoranlar gibi büyük hacimli mahallerdeki mutfaklarda ve yemek pişirme, kızartma alanlarında çift cidarlı davlumbazlar kullanılabilir. Airplus Elektrostatik Filtreli Davlumbaz Santralleri, çift cidarlı davlumbaz uygulamaları için uygun ve mutfak uygulamaları için kompakt yapısı ile havalandırma ve ısı geri kazanım, DX batarya-VRF dış ünite seçeneği sayesinde iklimlendirme özelliği ile restoran, cafe, catering firması ve otel gibi işletmelere ideal çözümler sunmaktadır. Airplus Elektrostatik Filtreli Davlumbaz Santralleri'nin özellikleri ve avantajlarından bahsetmek gerekirse; kısaca çift cidarlı davlumbazda da kullanılabilirliğini, paket bir yapıya (Kontrol Paneli, davlumbaz kirli havasının emilip duman, yağ ve kokudan arındırarak atmosfere atılması, mutfak mahal taze havasını iklimlendirmesi) sahip olduğunu, tek cihazla birçok görevin yerine getirildiğini ve bu sayede enerji ve kurulum yeri tasarrufu sağladığını söyleyebiliriz. Ürün, mutfaklarda, pişirme sırasında davlumbaz sistemi vasıtası ile toplanan pişirme gazlarını ve buharı, temizlenmiş şekilde dışarıya atarak minimum çevre kirliliği oluşturuyor ve bu sayede bacasız uygulamaya uygun. Kış aylarında, ısı geri kazanımlı model sayesinde, mutfakta oluşan sıcak hava, ısı eşanjöründen geçip taze havaya karışmadan enerjisini taze havaya transfer ediliyor. Bu şekilde ilave kaynak kullanmadan, taze hava ısıtılarak enerji tasarrufu sağlanıyor. ısı geri kazanımlı modelde by-pass damperi kullanılarak, yaz dönemlerinde mutfakta oluşan sıcak hava, eşanjör üzerinden geçirmeden atmosfere bırakılıyor. Yaz aylarında, taze hava hattında DX batarya kullanılan modelde ise, dış üniteye bağlanarak ve by-pass damperi sayesinde mutfak mahalinde soğutmayı sağlanıyor. Egzoz havasındaki ısıyı geri kazandıktan sonra ek olarak ısıtma ihtiyacı doğması durumunda DX bataryalı modellerde heatpump özelliği kullanılarak ek ısıtma yapabilmek de mümkün.

kün. Taze hava hattındaki G4 ve/veya F7 sınıfı filtreler ile mahal partikül ve tozlardan arındırıyoruz. Egzoz hattındaki metal filtre ve elektrostatik filtre (yağ partiküllerini, ısı ve kokuyu temizler) ve aktif karbon filtre sayesinde organik gazların %99'a varan temizleme oranıyla dışarı atılmasını ve minimum koku emisyonu sağlıyoruz. Opsiyonel olarak eklenebilen yangın damperi ve duman dedektörü sayesinde ise davlumbaz hattında çıkan yangını algılıyor, hava akışını kesip, yangının daha da ilerlemesini engeliyoruz. Airplus Elektrostatik Filtreli Davlumbaz Santralleri'nin Kontrol Panosu sayesinde, taze hava ve egzoz fanları mahal ihtiyacına göre otomatik ve oransal olarak çalışır. Mevsim geçişlerinde Free Cooling özelliği ile (iç sıcaklık ve dış sıcaklık aynıyken), yaz ve kış aylarında by-pass damperi otomatik olarak çalışır. DX batarya mahal şartlarına göre otomatik olarak çalışır. ısı geri kazanım, çift cidarlı davlumbaz, DX batarya-VRF dış ünite uygulaması ile ilk yatırım ve işletme maliyetlerini %30'a kadar düşürür, enerji kayıplarını en aza indirir, minimum enerji sarfıyatı sağlar. Taze hava ve egzoz hattında kullanılabilen frekans invertörleri ile stabil çalışma ve istenilen davlumbaz hava hızları yakalanır. Ergonomik ve kızaklı tasarımı sayesinde cihazda bulunan bütün elemanların servis ve temizliği kolayca yapılır. Çift cidarlı davlumbaz sistemindeki yangın söndürme sistemi ile güvenliği sağlar. ISK-Sodex 2016 Fuarı'nda lansmanını yaptığımız diğer yeni ürünümüz Aksiyal Jet Fan oldu. Airplus Aksiyal Jet Fan, günlük havalandırma ve yangın durumunda duman tahliyesi için kullanılan, yangın halinde dumanın ve yüksek ısıнын en güvenli ve kontrollü şekilde uzaklaştırılmasını sağlayan (Düşük devirde havalandırma, yüksek devirde duman tahliye) yeni bir ürünümüz. Jet fanlar, kanal sistemi gerektirmemeleri sebebiyle konvansiyonel kanallı havalandırma sistemlerine göre çok daha az alan işgal ettiklerinden daha fazla kullanılabilir alan ve daha etkin hava sirkülasyonu sağlarlar. Daha düşük tavan yüksekliğine ihtiyaç duyduklarından, aynı alan için daha fazla otopark kat adedi inşa etmek mümkün olmaktadır. Havalandırma ve yangın senaryoları CFD analizi ile sanal testleri, hesap kontrolü ise uygulamaya geçirmeden önce yapılabilir. Airplus Aksiyal Jet Fan'ın özel 3'ü parça tasarımı sayesinde kolay ve daha kısa sürede montaj yapılabilir. Susturucu bölümleri menteşeli sistem ile bağlı olduğundan yerinden sökülmeden motor ve fana servis hizmeti verilebilir. Susturucu ve motor kısmının tescilli Galvaniz Çelik Gövde tasarımı ayrı ayrı montajına izin vermektedir. Ek bir sisteme gerek olmadığından uygulama esnasında diğer tesisat işlerinden bağımsız olarak montajlanabilir. Hava hareketi esnasında kanallı sistemlerde oluşan basınç kayıpları oluşmamaktadır. Buna bağlı olarak ihtiyaç duyulan elektrik gücü daha düşüktür. Sistem tam otomasyon ile kontrol edilir. Otoparka yerleştirilen CO ve duman sensörleriyle ihtiyaç duyulan alanlardaki jet fanlar çalıştırılarak enerji tasarrufu sağlanabilir. Aerodinamik yapılı patentli kanat tasarımı ile yüksek itme kuvveti, düşük ses seviyesi söz konusudur. Patentli gövde yapısı tasarımı ile daha fazla susturucu alanı, düşük ses seviyesi elde edilmektedir.

Türkiye'nin ilk ve tek graffiti ajansı "Boyalı Eller", ISK-Sodex Fuarı için Alarko Carrier ile işbirliği yaptı



Türkiye'nin ilk ve tek graffiti ajansı Boyalı Eller, 4-7 Mayıs tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde (CNR Expo) düzenlenen ISK-Sodex 2016 Fuarı özelinde, iklimlendirme sektörünün öncü firması Alarko Carrier ile işbirliği yaptı. Çağın önemli konularından küresel iklim değişikliğine dikkat çekmek amacıyla standda çalışmalarını sergileyen Boyalı Eller, katılımcılardan büyük ilgi gördü.

Konuyla ilgili bilgi veren Boyalı Eller Kurucusu Ulaş Çelik: "Bugüne kadar pek çok alanda çalışmamız oldu; Beyaz Show, Miss Turkey, Donanma Kuvvetleri / Kuzey Deniz Saha Komutanlığı, Fox International, National Geographic Türkiye ofisi, İstanbul ve Ankara Büyükşehir Belediyeleri, Google, Twitter Türkiye ofisi, Efes Pilsen, Tadım Kuruyemiş gibi birçok marka ve kurumla 300'den fazla projeye imza attık.; ancak ilk kez iklimlendirme firmasıyla beraber, küresel iklim değişikliğine dikkat çekmeyi amaçlayan bir projede yer alıyoruz. Alarko

Carrier gibi konuya duyarlı ve bu alanda çaba gösteren bir firmaya, graffiti çalışmalarımızla destek vermekten mutluluk duyuyoruz." dedi.

Alarko Carrier'ın fuardaki standında, şirketin üretimden kullanım sürecine kadar tüm aşamalarda doğal kaynakları en az tüketen ve çevreye en az zarar verecek şekilde tasarlanan ısıtma, soğutma, su basınçlandırma ve otomasyon ürünleri katılımcıların beğenisine sunuldu.



Baymak ihracatın cirodaki payını %30'a çıkartmayı hedefliyor

126 ülkeden 85 bin ziyaretçinin yer aldığı ISK-Sodex Fuarı'nda yerini alan Baymak, Avrupa Birliği standartlarındaki enerji verimlilik değerleri yüksek ürünleriyle 3 kıtada büyümeyi hedefliyor.



Hollandalı BDR Thermea Grubu'nun bir parçası olan Türk ısıtma-soğutma sektörünün öncü firmalarından Baymak, Türkiye'de ürettiği Avrupa teknolojisine sahip ürünlerini her geçen yıl büyüyen hedefleri ile dünyaya ihraç etmeye devam ediyor. Geçtiğimiz Mart ayında İtalya'da düzenlenen MCE Mostra Convegno Expocomfort'a katılan Baymak, 4-7 Mayıs tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen Avrupa'nın en önemli organizasyonlarından ISK-Sodex fuarında da yerini aldı. Fuarın açılış günü Türkiye Cumhuriyeti Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık'ın da ziyaret ettiği Baymak standında 10 kategoride 50'den fazla ürün tanıtıldı.

126 ülkeden 85 bin ziyaretçinin yer aldığı ISK-Sodex, Avrupa ve Ortadoğu ülkeleri tarafından yakından takip edilen ve ısıtma, soğutma, iklimlendirme sektörlerinin nabzının tutulduğu en büyük ve en kapsamlı fuar olma özelliğine sahip.

Şirket olarak 2015'te cirolarını 360 milyon TL'ye çıkararak %6 oranında büyüdüklerini, faaliyet kârını da %10 artırmayı başardıklarını söyleyen Baymak Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu

Üyesi Ender Çolak, geçen yıl gerçekleştirdikleri bu büyümeyi bu yıl da ihracatı da arkalarına alarak sürdürmeyi hedeflediklerini vurguladı. "2016 yılında ihracatımızı %25 artırarak 17.5 milyon euro'ya çıkarmayı hedefliyoruz" diyen Çolak şöyle devam etti: "Geçen yıl BDR Thermea Grubu'nun ihracatı yaklaşık 225 milyon euro olarak gerçekleşti. Biz, 2015 yılını 14 milyon euro ciro ile kapatarak, kurucu firmalar Baxi ve Dedietrich'ten sonra en çok ihracat yapan iki grup firmasından birisi olmayı başardık. Bu başarıyı ısıtma – soğutma sektörünün her alanında Avrupa Birliği standartlarına sahip ürün gamımıza borçluyuz".

'İHRACATIN CİRODAKİ PAYINI % 30'A ÇIKARMAYI HEDEFLİYORUZ'

Mart ayında Milano'da düzenlenen ve uluslararası arena-da sektörün en önemli fuarlarından birisi olan MCE Mostra Convegno Expocomfort'a da Baymak olarak bu yıl ilk kez katıldıklarını hatırlatan Ender Çolak, "MCE Mostra Convegno Expocomfort'ta çok önemli işbirliklerine imza attık. Şimdi de sektörün bir başka önemli fuarı ISK-Sodex'te yerimizi aldık. Bu gibi uluslararası fuarlarda hem mevcut pazarlardaki işbirlikle-

rini güçlendirerek hem de girmeyi planladığımız pazarlarda yeni anlaşmalar imzalayarak bu yıl ihracatın ciro içindeki payını %15'e çıkarmayı hedefliyoruz. Yakın zamanda ise bu oranın %30'lara ulaşmasını öngörüyoruz." dedi.

'ÇİN'E İHRACATTA YÜZDE 200'ÜN ÜZERİNDE ARTIŞ BEKLİYORUZ'

Geçen yıl Çin'e, Avrupa teknolojisiyle kombi satan ilk Türk firması olduklarını da belirten Çolak, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu yıl Çin'e yapacağımız ihracatta % 200'ün üzerinde artış bekliyoruz. Aynı zamanda sahip olduğumuz üretim standardı ile Avrupa Birliği ülkelerine enerji verimliliği kriterlerini karşılayan 10 binin üzerinde kombi satışını hedefliyoruz. Önümüzdeki dönem Ortadoğu ve Afrika'da da ihracat hedefimize destek olacak ve bizi yeni bölge ve ülkelere taşıyacak farklı fuarlara da katılmayı planlıyoruz. Avrupa'da güneş kolektörleri pazarının daralması, özellikle güçlü olduğumuz bu alanda İngiltere, Almanya ve Fransa'yı öncelikli hedefimiz haline getirdi. Şu anda Güney Kore'nin en önemli konut projelerinin kolektörlerini Baymak üretiyor. Kıbrıs'ın en büyük güneş kolektörü kurulumunu yine biz gerçekleştirdik. Edindiğimiz bu deneyim ve ürünlerimizin kalitesi bizi bu yıl Avrupa'da yaygınlaştıracak."

'BDR THERMEA'NIN EN BAŞARILI ŞİRKETLERİ ARASINA GİRDİK'

2015'te Avrupa'nın en büyük iklimlendirme şirketlerinden biri olan Hollandalı BDR Thermea Grubu'nun en başarılı şirketleri arasına girmeyi başardıklarını söyleyen Çolak: "Baymak'ın, BDR Thermea içerisinde geldiği bu önemli noktanın en büyük kaynağı üretim kalitesi. Türkiye'de Avrupa Birliği standartlarına uygun üretim yaptığımız için BDR Thermea Grubu içerisinde Hollanda, Almanya, İtalya, İngiltere, A.B.D ve Fransa'da satılabilir ürünleri ihraç edebiliyoruz. Baymak, güçlü yapısı ile 3 kıtaya yayılmış BDR Thermea markalarının da öncelikli üreticilerinden biri haline geldi. Kısa süre önce İstanbul fabrikamızda ürettiğimiz kombiler Alman Brotje Heizung markamızla Polonya, Çek Cumhuriyeti ve Macaristan'da satılmaya başladı. Yine bu yıl BDR Thermea'nın Almanya'daki markası için en büyük su tankı sağlayıcısı haline geliyoruz. Öte yandan Grubun İspan-

ya'daki markası için güneş kolektörünün ana tedarikçisi olduk. Sırada ise İngiltere için büyük kazanları üretme projemiz var" diye konuştu.

'BU YIL YÜZDE 15 BÜYÜMEYİ HEDEFLİYORUZ'

Hızlı büyüme stratejisini bu yıl da sürdüreceklerine dikkat çeken Çolak, "Hedefimiz 2016'da %15 oranında büyüme sağlamak. 2015'de özellikle inverter klimada gösterdiğimiz %50 büyüme başta olmak üzere tüm kategorilerdeki büyümemizi artırarak sürdürmek istiyoruz. Bunu yapabilecek doğru hamlelerimizi hazırladık."

Her şeyden önce Baymak, müşteri memnuniyetinin sektörde bir numaralı markası oldu. Bütün ürün gamımızın Hollanda teknolojisi ile yenilenmesini tamamladık. Yeni bayi sistemi-miz Orange Store'lar ile Türkiye'nin her bölgesinde büyümeye devam ediyoruz. Tüm bayi ve tesisatçılarımızı davet ettiğimiz Bireysel Emeklilik Sistemi (BES) uygulamamız da büyük ses getirdi. Bugüne kadar sisteme 1.000'e yakın bayi ve tesisatçı aileleriyle birlikte geldi. Hedefimiz 2017 sonunda 10 bin bayi ve tesisatçıya ulaşmak." şeklinde konuştu.

'BU YAZ KLİMADA HEDEF YÜKSEK'

Türkiye pazar için enerji verimliliği önde Avrupa Standartları'na uygun ürünleri tüketiciler ile buluşturan Baymak'ın yaz döneminde Elegant Plus ile hedefi yüksek. 2016'nın ilk çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine göre klimada %37 büyüme sağladıklarını dile getiren Ender Çolak klima konusunda sözlerine şöyle devam etti; "2014'ten bu yana Türkiye'de uygulamaya başlayan enerji regülasyonu, "on/off" olarak adlandırılan eski teknolojiye sahip klimaların Türkiye'de üretimini ve ithalatını yasakladı. Stoklarda kalan son cihazların da geride bırakılan 2 yıllık süreçte büyük oranda tüketildiğini öngörüyoruz. Biz Baymak olarak regülasyon sonrasında, düzenlemelere uygun ERP inverter klimamız Elegant'ı tüketicilere sunduk ve %100 ERP inverter cihazlar sattık. Satış adetlerimizi geçen yıl pazar %5 büyürken %50'nin üzerinde arttırdık. Bu yıl da yenilenen klima serimiz Elegant Plus ile çok daha iddialıyız."



Kentsel dönüşüm, cari açığı azaltmak için büyük bir fırsat

Erensan Yönetim Kurulu Üyesi Ayhan Eren, kentsel dönüşümün tamamlanmasıyla enerjide ithal olan kaynakların daha verimli kullanımı sağlanarak cari açığın ciddi oranda azalabileceğinin altını çizdi.

Kentsel dönüşüm kapsamına alınan bölgelerde, belirli bir metrekarenin üzerinde yapılan binalarda kazan kullanımı, Binalarda Enerji Performansı (BEP) Yönetmeliği ile zorunlu hale getirildi. Kentsel dönüşümün enerjiye etkisini değerlendiren Ayhan Eren, "Hepimizin bildiği gibi Binalarda Enerji Performansı (BEP) yönetmeliği ile zorunlu hale gelen 2.000 m² üzerindeki binalarda merkezi sistemin kullanım zorunluluğu kentsel dönüşüm kapsamında yeniden yapılacak binalarda ve sitelerde uygulanmaya başladı. BEP yönetmeliği tam uygulandığı takdirde binalarda enerjinin kullanımı daha verimli hale gelecek ve dolayısıyla enerji tasarrufu yapılanma sürecinin tamamlanmasıyla birlikte, konutlar merkezi sistem ağı ile yönetilecek. Binaların ısı ihtiyacının merkezi sistem üzerinden karşılanması demek, önemli miktarlarda enerji tasarrufu sağlamak anlamına geliyor" dedi.

Enerji konusunda dışa bağımlı bir ülke olduğumuzu vurgulayan Ayhan Eren, "Enerji kaynakları, sınırlı sayıda ülkede yer almakta. Bu durum da enerji kaynaklarına sahip olmayan bizim gibi ülkelere enerji fiyatlarının yüksek olmasına yol açıyor. Bundan dolayı, satın aldığımız enerjinin mümkün olduğu kadar verimli kullanılması gerekir. Tasarruf etmemiz, hem ülkemiz için hem de çevremiz için en doğrusu olacaktır. Evlerde kullanılan bireysel ısıtma sistemleri ile bu tasarruf tam olarak sağlanamıyor. Türkiye'de 2023 hedefleri doğrultusunda kentsel dönüşüm projeleri ile birlikte 6-7 milyon civarında konut ve ticari bina inşasının gerçekleştirilmesi planlanıyor. Bunu, Türkiye için büyük bir fırsat olarak değerlendirmeliyiz. Yenilenerek kullanılacak kazanlarda yoğunlaşma teknolojilerinin tercih edilmesi, büyük site ve konutların bölgesel akıllı kazan daireleri sayesinde doğal gaz giderlerini düşürmeleri söz konusu olabilecektir. Bu projelerin büyük bir kısmı, merkezi sistem büyüklüğündeki 2 bin metrekareden büyük projelerden oluşuyor. Dolayısıyla bu alanların tümü, merkezi sistem üzerine kurulacak. Söz konusu projelerin enerji sistemleri doğru kurulduğu takdirde, birçok enerji kaynağından tasarruf edilebilir. Bireysel ısı sistemlerinin tekrar merkezi sisteme dönüşmesi, dolayısıyla atık ısıların tekrar geri kazanılması, yoğunlaşmalı kazanlara geçilerek enerjinin daha verimli kullanılması, tüketicinin daha az gaz ücreti ödemesi ve ülkenin enerji ithalatının düşmesi yoluyla sağlanan tasarruf çok ciddi. Sadece konutlar bazında bakacak olursak, yoğunlaşmalı ve merkezi sistemle birlikte senede 2-3 milyar metreküp gazdan tasarruf edilebilir" açıklamasını yaptı.

"MALİYETLER, ENERJİYİ VERİMLİ KULLANMAYA ZORLUYOR!"

Erensan Yönetim Kurulu Üyesi Ayhan Eren toplantıdaki konuşmasında, "Avrupa'da yayınlanan ERP direktifleri ile 400 kW'a kadar olan ısıtıcılar ve kazanların yüksek verimli ve çevreye daha duyarlı hale gelmesi şartı var. Önümüzdeki yıllarda Türkiye'de de yürür-



lülge girecek bu yasalar, pazarda yeniden yeni dinamikler belirleyecek. Enerji maliyetleri göz önüne alındığında da enerjiyi verimli kullanma gerekliliği açıkça görülüyor. Enerjide sürdürülebilirliğin sağlanmasına, dışa bağımlılığın azaltılmasına, enerji maliyetlerinin ekonomi üzerindeki yükünün hafifletilmesine ve iklim değişikliği ile mücadeleyle yönelik çalışmalar, diğer ülkelerde olduğu gibi ülkemizde de enerjinin ve enerji kaynaklarının verimli kullanımının önemini artırdı" dedi.

"VERİMLİLİK ANLAYIŞIYLA ÜRETİYORUZ"

Enerji verimliliğini temel alarak üretim yaptıklarını belirten Ayhan Eren, ISKSodex kapsamında sergilene yeni ürünler ve özellikleri hakkında da bilgi verdi: "Erensan tarafından geliştirilen ve üretilen Eurowall-F duvar tipi yoğunlaşmalı kazanlar, sağladığı yakıt tasarrufu, düşük emisyon değeri, premix yanma teknolojisi ile birim gaz için eşit düzeyde havayı alarak karıştırmakta ve böylece ideal yanma sağlamaktadır. EurowallF, 80, 100, 125 kW modelleri ile kapasite seçiminde esneklik sağlamanın yanında yüzde 109'a varan kazan verimliliği ile yakıt tasarrufunu en üst noktaya taşımaktadır. Bina otomasyonu ile entegrasyon, internet bağlantısı ile uzaktan erişim ve tam interaktif çalışma özelliğine sahiptir. Erensan EurowallF duvar tipi yoğunlaşmalı kazanlar oda üniteleri vasıtasıyla zaman programı ve sıcaklık ayarı yapabilen, düşük ses seviyesi ve düşük yanma gazı emisyonları sayesinde çevreye duyarlı bir cihazdır.

Bir diğer ürün olan YGnis VARMAX yoğunlaşmalı kazanları, 8 farklı model ve 120 - 450kW kapasite aralığı ile tüketicilerin beğenisine sundu. Yer tipi, paslanmaz gövdeli VARMAX, yüzde 20 100 modülasyon aralığına sahip, premix brülörlü yakma teknolojiyle, yüzde 109,1 sertifikalı verim değerine ulaşmaktadır. 2, 3 ve 4 bağlantı ağızı sayesinde çalışma sıcaklıkları farklı olan ısıtma devrelerinin kazan içindeki akışlarını birbirinden ayırarak, hem fazla yoğunlaşma olanağı hem de daha yüksek verim sağlamaktadır. VARmax özel kontrolü sayesinde 16 adete kadar kaskad bağlantı ile 7,2 MW kapasiteye kadar kullanılabilir.

Fuarda sergilediğimiz ürünlerden biri de, dünyanın ilk ve tek kendi kendini kontrol eden brülörü. UNigas'ın FACILE (Kolay) adı verilen bu serideki brülörler; mekanik, elektronik kam ile Oksijentrim kontrol ve pnömatik yakma ve çalışma teknolojilerinin tümünün tek brülörde birleşmiş halidir. Sadece kazana göre bir kapasite değerinin girilmesiyle devreye alınan FACILE, optimum yanma, yüksek verimlilik ve düşük emisyon sağlayarak, kullanıcısının yüzde 100 memnuniyetini hedef almaktadır. FACILE, yanma sonucunda oluşan duman gazında %3 O₂ ve 0 ppm CO bulunacak şekilde yanmayı kendi kendine ayarlar ve böylece yaz / kış koşullarında hava yoğunluğuna değişkenliklerinden kaynaklanan sürekli baca gazı analizi yapma ihtiyacını ortadan kaldırıyor. Bu şekilde de hem yakıttan hem de servis ücretinden tasarruf sağlıyor."

Form'un yüksek verimli ürünleri ISK-Sodex ve Yapı Fuarı'nda yoğun ilgi gördü



Türkiye'de merkezi iklimlendirme ve yenilenebilir enerji sektörünün öncülerinden Form Şirketler Grubu'nun 04-07 Mayıs ISK-Sodex ve 10-14 Mayıs Yapı Fuarları'nda sergilenen yüksek verimli ve son teknoloji ürünleri ziyaretçilerden yoğun ilgi gördü.

Klima ve Isıtma sektöründeki yeni ürünlerin ve endüstriyel gelişmelerin tanıtıldığı ISK-Sodex 2016 ve 39. Yapı Fuarı'na Form Şirketler Grubu, yeşil bina oluşumunu destekleyen, enerji verimliliği yüksek ve uluslararası sertifikalı yenilikçi ürünleri ile katıldı. Sodex 2016'da FORM'un tanıttığı ürünler arasında Mitsubishi Heavy'nin yeni KX Serisi Su Soğutmalı VRF dış üniteleri, Lennox'un Hava Soğutmalı Flexair Paket Kliması, Clivet'in Hava Soğutmalı Frekans Kontrollü Heatpump Chiller'i bulunuyor. Bu ürünlerin yanı sıra, Mitsubishi Heavy'nin, enerjinin doğru yönetimi ve kontrolü felsefesi ile üretilen VRF iç ve dış üniteleri, Decsa'nın sektörde ilk olan çoklu EC fanlı, kapalı devre soğutma kulesi, Clivet marka Fancoil'ler, Form marka klima santralleri, su ve toprak kaynaklı ısı pompası konusunda 50 yılı aşkın deneyime sahip Climate Master marka ısı pompaları ve Fotovoltaik Sistemler de ziyaretçilere tanıtıldı.

Form Şirketler Grubu'nun üretim ayağını oluşturan Form Endüstri Tesisleri'ne ait standta ise Sunvia Gün Işığı Aydınlatma Sistemleri, Roda, Technocupole ve Gal Ventilation duman tahliye ve doğal havalandırma sistemleri Fes Klima Evaporatif Soğutma Üniteleri ve pencere, doğal havalandırma sistemleri, panjur perde vb. ürünlerde kullanılan Comunello marka açıcı sistemleri sergilendi.

Form Şirketler Grubu Yürütme Kurulu Başkanı Tunç Korun, "Form Şirketler Grubu olarak iki yılda bir düzenli olarak katıldığımız ISK-Sodex Fuarı'nda, standımıza olan yoğun ilgi bizim için çok sevindirici. 50 yıldır kaliteli ürünlerle verimli çözümler sunan ve sektörde ekol olan Form Şirketler Grubu, enerji tasarruflu iklimlendirme ürünlerinin satışı ve bakımı konusunda sektörün lider firmalarından biri olarak faaliyetlerini sürdürüyor. Merkezi iklimlendirme konusunda uzman kadromuzla müşterilerimize büyük ve nitelikli projelerinde yüksek verimli çözümler sunuyoruz. Özellikle fuarda sergilediğimiz Clivet'in ısıtma ve soğutmayı aynı anda

yapabilen Hava Soğutmalı Frekans Kontrollü Heatpump Chiller grubu, Lennox'un Hava Soğutmalı Isı Geri Kazanımlı paket kliması ve Mitsubishi Heavy'nin, enerjinin doğru yönetimi ve kontrolü felsefesi ile üretilen VRF iç ve dış ünitelerinin sağladığı sürdürülebilir enerji tasarrufu ile birçok projede özellikle tercih ediliyor" dedi.

Form Şirketler Grubu'nun 50. Kuruluş yılında tarihe not düşmek amacı ile hazırlanan "Duayenlerin Tanıklığında TÜRKİYE KLİMA SEKTÖRÜ" kitabı da ISK SODEX 2016'da Form standında sergilenildi. Sektör temsilcilerinin yoğun ilgi gösterdiği kitap, ülkemizdeki klima sektörünün oluşumunu ve gelişimini belgeliyor. Türkiye'de iklimlendirme sektörünün gelişimine ait bilgileri, sektöre hizmet etmiş önemli kişilerin ağzından aktaran, tanıklıklara dayalı bir araştırmanın ürünü olan kitap, sektör için öncü olması nedeniyle de önemli bir kaynak olarak dikkat çekiyor.



IMI, HVAC dünyasında çığır açacak yeni ürünleriyle ISK-Sodex Fuarı'ndaydı

İç ortam iklimlendirmesi kontrolüne yönelik çözüm sunan IMI Hydronic Engineering de bu yıl ilk kez ISK-Sodex Fuarı'na katıldı.



Dünya genelinde, güçlü mühendislik bilgi birikimiyle gerçekleştirdiği Ar-Ge çalışmaları sonucu HVAC sektörünü son teknoloji ve yenilikçi ürünlerle buluşturmada öncü olan IMI, 2016 yılında sektöre sunduğu yepyeni ürünlerini ISK-Sodex'te tanıttı. Müteahhitlerin ve tasarımcıların günlük iş akışlarına kolaylık ve hız kazandıracak olan ürünleriyle iddiasını bir kez daha bu fuarda ortaya koyan IMI, Basınçlandırma, Balanslama ve Termostatik Kontrol alanındaki ürünleriyle dikkatleri üzerine toplamayı başardı.

IMI'nin, fuarda sektöre sunduğu ürünler arasında bugüne kadar sektörde hiç karşılaşmayan ve kendi kulvarına yön verecek olan yeni dijital akütüatör Slider, hassas oda sıcaklığını kontrol eden TA-Modulator, termostatik radyatör vanalarına fark yaratacak özellikte yeni nesil otomatik Eclipse, sektörde bulunanlara oranla tortu ve çamur ayırmada 9 kat daha etkili Zeparo G-Force ve hassas basınçlandırmada gelecek dönemin öncüsü olacak Transfero Connect bulunuyor.

Kontrolde hassasiyeti sevenler için: TA- Modulator

IMI Hydronic Engineering'in 2016 yılına damgasını vuracak yeni ürünü TA-Modulator, yükseltilmiş performansı ile sektörün gözdesi olacak. hassas oda sıcaklığını garanti ederken %18'e varan enerji tasarrufu sağlayan TA-Modulator, lineer vana karakteristiğine sahip vanalara kıyasla 6 kata kadar daha büyük vana stoğu sunuyor.

Akıllı dijital kontrol TA-Slider

Hidronik balanslama yapan dijital olarak programlanabilir akütüatör TA-Slider 160/500 ve TA-Slider 750 / 1250 devre alma zamanından tasarruf ettiriyor. Hızlı hata tespiti için son 10 hata depolaması bulunan TA-Slider'in, geleneksel aktüatörlere kıyasla 10 kat daha fazla ayar seçeneği bulunuyor. Bu akıllı akütüatör, Dongle ile bluetooth üzerinden bağlantıya geçilerek kontrol edilebiliyor.

İlk siklon vakum gaz alma sistemine sahip basınçlandırma sistemi: Transfero Connect

Siklon vakum gaz alma sistemine sahip ilk basınçlandırma sistemi olan Transfero Connect, tek bir cihaz ile iki görevi yönetiyor. Su içerisindeki çözölmüş oksijeni ayrıştırarak tesisatı korurken aynı zamanda basınç kontrolü de sağlıyor. %50 daha fazla verimlilik ile Transfero Connect, verimlilikte iddiasını ortaya koyuyor.

6 çevrimde tesisatın %96'ını temizleyen Zeparo G-Force

Her tür tesisatın ana hatlarına takılabilen Zeparo G-force, pislik ve çamur ayırmadaki gücüyle dikkat çekiyor. Zeparo G-force, magnetit ayrışması için opsiyonel magnetit çubuğunun yanı sıra flanşlı, kaynaklı ve yivli bağlantıya da sahip...6 çevrimde tesisatın %96'ını temizleyen Zeparo G-force, benzer ürünlere göre 9 kat daha etkili... IMI Hydronic Engineering'in çözüm odaklı bu yeni ürünü, tesisatta dik ve yatay takılabilmekte ve ayrışma verimine montaj yönünün bir olumsuz etkisi olmamaktadır.

IMI Hydronic Engineering'den Dynacon Eclipse

Dynacon Eclipse ile kullanıcılar yeni AFC teknolojisinin bütün avantajlarından yararlanabiliyor. Kontrolün tamamen kullanıcıda olduğu yerden ısıtma sistemleri için kolektör olan Dynacon Eclipse, otomatik hidronik balanslama sağlıyor. Isıtma devresindeki direkt debi ayarı, zaman kazandıran kolay montaj ile de ayrıcalığını ortaya koyuyor.

Dünyada balanslamanın mucidi olarak tanınan ve güçlü mühendislik bilgi birikimiyle çözümler sunan IMI, fuarda 15 yeni ürünü tanıttı. IMI, fuar boyunca sektöre yön verecek nitelikteki tüm ürünlerini sektör temsilcilerine ve ziyaretçilerine tanıttı.



25. yılında İmbat'tan üstün özellikli yeni ürünler

İmbat enerji verimli ürünler dizayn etmeye ve üretmeye devam edecek.



İmbat, 4-7 Mayıs tarihlerinde gerçekleşen ISK Sodex 2016 standında Çatı tipi klima cihazı, Su soğutma grubu, Hassas kontrollü klima, Soğuk depo cihazlarını sergiledi.

Yoğun ilgi ile karşılaştıklarını söyleyen Nuriye Gümrükcüler, "Bu sene 25. Yılımızı kutluyoruz, yaklaşık 15 yıldan fazla zamandır yurt içi ve yurt dışı fuarlara katılıyoruz. İlk günden başlayarak her katılımımızda ürünlerimize ilgi artarak devam etti. Bu yıl ilgi şu ana kadarki fuarların çok üzerinde seyrediyor. Bu yıl 25. Yılımızı kutluyoruz. 25 yılın birikimi ve genç bir kadro ile yolumuza devam ediyoruz. Bundan sonraki 25 yıllarda da ana politikamız hiç değişmeyecek. Enerji verimli ürünler dizayn etmeye ve üretmeye devam edeceğiz. Sektörel ihtisas fuarlarında yeniliklerin sergilenmesinin ve devamlılığın önemli olduğunu biliyoruz ve yıllardır uluslararası arenada İmbat olarak yerimizi alıyoruz. Bu durum marka bilinirliğimizi arttırdı. İlginin yoğun olmasının temel sebebi bize göre ürünlerdeki enerji verimliliği odaklı çözümler oldu. Aslında uzun yıllardır devam eden enerji verimliliği odaklı politikalarımızın sonuçlarını topluyoruz. Son yıllarda yerli üretici firmalarımızın gelişmeleri bu fuarda da çok net olarak görünmekte ve genel olarak ülke imajımızı da olumlu katkı sunmaktadır." açıklamasında bulundu. Gümrükcüler, fuarda İmbat standında sergilenen ürünler ve teknik özellikleri

hakkında da bilgiler verdi. "Ürünlerimizden özellikle çatı tipi klima yoğun ilgi görüyor. Çatı tipi klimada eurovent sertifikalı ve enerji sınıfı yüksek ürün olmamız, termodinamik ısı geri kazanımı özelliğimiz, çift cidarlı gövde yapımız, asimetrik kompresörle sağlanan sezonsal yüksek verim değerlerimiz ilginin yoğunlaşmasına neden oluyor."

KOMPAKT DİZAYN VE YÜKSEK VERİM İLGI ODAĞI

"Rooftop klima cihazlarımızın standart özellikleri olan çift cidarlı taş yünü izolasyonlu gövde, asimetrik kompresör uygulaması, termodinamik ısı geri kazanım üstünlüklerine ilaveten fuarda sergilediğimiz inverter kompresörlü ve Ec fanlı rooftop modelimiz inovatif dizaynı, yüksek verimi ve teknolojik üstünlükleri ile oldukça dikkat çekiyor. Bu fuarda yeni serimiz olan microchannel kondenserli su soğutma grubumuz sergilendi. Yeni bir ürün olmasına rağmen asimetrik kompresör uygulaması, kompakt dizaynı ve yüksek verimi ile ilgi odağı oldu. Hassas kontrollü klimalarımızda ise, inverterle sürülen kompresör, fanların kademesiz devir kontrolü, nemlendiricinin oransal kullanımı ve tüm bunların sonucu olarak +/-1 %RH nem hassasiyeti ile ilgi çekmekte. Gıda soğutması alanında zaten var olan bilinirliğimizi de arttırmış olduk."



MGT Filtre yatırımlarına hız kesmeden devam ediyor



Filtrasyon konusunda sektörün ihracat şampiyonu olan, MGT Filtre, Çerkezköy'de yapımı devam eden 2. fabrikasının açılışı için gün sayıyor.

25 yıldır filtrasyon konusunda birçok sektöre hizmet sunan MGT Filtre, Eurovent sertifikalı ve A+ ürünleriyle ISK Sodex Fuarı'nda özellikle yabancı ziyaretçilerin ilgi odağı oldu. 67 farklı ülkeye filtre ihracatı gerçekleştiren MGT Filtre, Kanada ve ABD'ye de ihracat yapmaya başladı. Artan ürün talepleri karşılamak için Çerkezköy'de kurduğu ikinci bir fabrikanın açılışını önümüzdeki günlerde gerçekleştirecek.

ISK Sodex Fuarı'nda MGT'deki gelişmeleri anlatan MGT Filtre Genel Müdür Yardımcısı Onur Töngüt, 25 yıldır havalandırma ve klima sistemleri için endüstriyel filtreler ürettiklerini, amaçlarının sadece ticaret yapmak değil, sektörün ihtiyaç duyduğu ürünleri, doğru ürün, yüksek kalite ile partnerlerine temin etmek olduğunu söyledi.

EUROVENT SERTİFİKALI, A+ ENERJİ VERİMLİ ÜRÜNLER

Günümüz yaşam koşullarında taze ve temiz havanın önemine dikkat çeken Töngüt, "Kapalı yaşam alanlarındaki kaliteli hava ihtiyacı ancak doğru havalandırma sistemleriyle gerçekleştirilebilir. Doğru havalandırma sistemi için de sistemlerde kullanılan filtrenin kalitesi büyük önem taşır. Bu aşamada uluslararası standartlarda üretimini gerçekleştirdiğimiz ve Eurovent sertifikalı, A+ enerji verimli ürünlerimiz ve hizmet anlayışımızla, 1992 yılından beri tüm filtrasyon konularında kalite standartları çerçevesinde ürün ve yenilikçi çözümler üreterek sektörümüze öncülük ediyoruz.

ÇERKEZKÖY FABRİKASI ÜRETİME BAŞLIYOR

MGT Filtre'nin ihracat faaliyetlerine değinen Töngüt, "MGT Filtre'de amaç sadece ticaret yapmak değil, sektörün ihtiyaç duyduğu ürünleri, doğru ürün, yüksek kalite ile partnerlerimize temin edebilmektir. Yatırımlarımıza da hız kesmeden devam ediyoruz. Çerkezköy'de yapımı tamamlanan yeni üretim üssümüzü bu ay sonunda devreye alacağız. Partnerlerimizin MGT Filtre'ye olan ilgisi her geçen gün artarak devam ediyor. Sunduğumuz hizmet anlayışı özellikle yabancı müşterilerimizden büyük takdir görüyor, bu sayede MGT Filtre olarak 67 ülkeye ihracat yapıyoruz. Yakın zamanda Amerika ve Kanada'ya ihracat yapmaya başladık. 4 yıldır İSİB'in en çok ihracat yapan şirketler arasında yer alıyor olmamız da bunun bir kanıtı." açıklamasında bulundu.



Yeni ürünler, yeni işbirlikleriyle Res Enerji daha güçlü

2 yılda bir düzenlenen ISK-Sodex 2016 Fuarı 4-7 Mayıs Tarihleri arasında İstanbul CNR Expo Fuar Merkezinde gerçekleştirildi. RES Enerji bir önceki fuar katılımına nazaran, ürün gamı ve firmanın gösterdiği büyüme ve gelişimine paralel olarak çok daha büyük bir standla fuarda yerini aldı.



RES Enerji standındaki dikkat çekici yeniliklerden biri, Selnikel ile ortaklaşa üretilen 3 tam geçişli türbülatsız yüksek verimli çelik kazanlar idi. RES Enerji yönlendirmesi ve Selnikel tecrübesi ile ithal ürün kalitesinde, buhar kazanı standardında sac kalınlığına sahip sıcak su kazanları piyasaya tanıtıldı.

Türkiye'ye 2011 yılında RES Enerji'yle giriş yapan REMEHA, stand da yeni modeli duvar tipi Quinta ACE ve yer tipi GAS ACE'in yanı sıra, Hibrid Kazan ile dikkat çekti. Özel yazılımı ile hem gaz yakıt hem ısı pompası şeklinde çalıştırılabilen bu cihaz ziyaretçilerden büyük ilgi gördü.

Panasonic Isı Pompaları'nı Türkiye'de bireysel kullanıcıyla tanıştıran RES Enerji stand da Panasonic markasına geniş alan

ayırdı. Ürünler özellikle, güney ve batı bölgelerden gelen ziyaretçilerin yoğun ilgisini çekti. Isı pompası olarak piyasa bilinirliği konusunda 3 yıl içerisinde çok ciddi aşama kaydeden Panasonic Isı Pompaları, RES güvencesi ile pazardaki iddiasını Sodex Fuarı'nda da göstermiş oldu.

Pompa sektörünün liderlerinden Grundfos da RES Enerji partnerliğinin güvencesi ile stand da TPE3 ve MAGNA3 serisi muadili olmayan sirkulatörlerini sergiledi. Alanında Dünya'nın en büyük üreticisi konumundaki Reflex markası da RES Enerji standındaki yerini aldı ve pompa-kompresör kontrollü genleşme tankları, vakum tüplü hava ayırıştırıcı, separatör demoları ile ziyaretçilerin yoğun ilgisini çekti.



ISK-Sodex Fuarı'nda Boreas'a ilgi büyük



4-7 Mayıs tarihinde İstanbul Fuar Merkezi (CNR Expo) yapılan ISK-Sodex Uluslararası Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesilat, Su Arıtma ve Güneş Enerjisi Sistemleri Fuarına katılan Teknoklima başarılarıyla tüm katılımcıların dikkatini üzerine çekti. Yerli üretim olan ve yüksek teknoloji kullanılan klima santralleri yurtdışına ihrac yaparak bu alandaki başarısıyla adından söz ettirdi. Özellikle Boreas klima santralleri ürün grubu yurt dışında geniş yer buldu.

“YURTDIŞINDA GENİŞ YER BULDU”

Teknoklima firmasının Genel Müdürü Uğur Darcan, “Firma olarak 15 yıldır Türkiye’de hizmet veriyoruz. Ürün grubumuza son 3 senede kattığımız Boreas isimli imalat olan yeni teknolojik klima santralleri, endüstriyel klima uygulamalarında kullandığımız ürünümüzdür. 2 yıllık bir gelişimin sonunda 2013 yılında sektöre tanıttık. Boreas üstün teknolojik özellikleri ve yüksek Eurovent sertifikasyonu ile da sektörde geniş yer bulmuş bir ürün grubudur. Bu cihazlar endüstriyel mekanların havalandırılması, soğutulması ve iklimlendirilmesinde kullandığı gibi kapalı yüzme havuzları klimatizasyonu vb. özel lokasyon uygulamalarında da başarılı ile kullandığımız ürün. Türkiye’de geliştirdiğimiz bu yüksek teknoloji ürün aynı zaman yurtdışı pazarlarında da geniş yer buldu. Bunlardan bir tanesi Ortadoğu pazarı, diğeri Avrupa pazarı olmak üzere geniş oranda ihracat gerçekleştiriyoruz” şeklinde konuştu.

Boreas’ın Türk mühendislerinin başarısı olduğuna dikkat çeken Darcan, “Yüksek teknoloji geliştirerek imal ettiğimiz bir ürün grubu. Boreas Türkiye’de teknoloji ithal eden bir endüstrinin teknolojiyi Avrupa’ya ihrac eden, fark yaratan yeni parlayan yıldızı olmuştur.” dedi.

“AVRUPA’YA İHRACAT YAPIYORUZ”

İskandinav ülkelerinden ünlü ve eski bir klima firmasıyla anlaşma yaptıklarını belirten Darcan, Bu firma İsveç kökenli oldukça eski bir klima imalatçısıdır. Benzer ürün gruplarının uzun süre-

dir Avrupa’da imalatını gerçekleştiriyor. Avrupa ve Ortadoğu pazarına uygun yüksek teknoloji klima imalatçıları içinde karşılıklı bir üretim anlaşması imzaladık. Bu kapsamda kendilerinin Avrupa içinde ihtiyaç duydukları yüksek teknoloji klima cihazlarını hem Avrupa hem de Ortadoğu pazarı olmak üzere kendilerinin ismiyle üretimini Türkiye’deki tesislerimizde geliştiriyoruz. Bundaki en önemli unsur bizim klima cihazlarında kullandığımız yüksek teknoloji ve bu teknolojinin Avrupalı sertifikasyon kuruluşları tarafından sertifikalandırılmış olmasıdır.

“KLİMA SANTRALLERİNDE UZAY TEKNOLOJİSİ”

Klima santrallerinde kullanılan Uzay teknolojisi hakkında bilgi veren Darcan, “Fiber karbon dünyada aslında uzay teknolojilerinden kullanılan bir teknoloji. Partner bir kuruluşumuzun teknolojik gelişimini klima santrallerine aktardık. Boreas’la uzay teknolojisini yani, yüksek performanslı güçlendirilmiş fiber karbon uygulamasını ilk defa klima santral teknolojilerine adapte etmiş olduk. Benzer şekilde cihaz üzerindeki elektronik aksam, gözetme camı yerine elektronik kamera kullanılması, farklılaşmış elektronik ve mekanik teknolojilerin klima santral teknolojilerine adaptasyonu Boreas’ın getirdiği yeniliklerdir” açıklamasında bulundu.

“ÇEVRECİ ÜRÜNLER KULLANIYORUZ”

Klima santrallerinde kullandıkları ürünlerin çevreci olduğunun altını çizen Darcan “Özellikle çevreci diyebileceğimiz ürün gruplarının klima santrali imalatında ve kapak izolasyonlarında poliüretan yerine çevreci, çevreye zarar vermeyen kaya yünü izolasyon kullanıyoruz. Anti bakteriyel özellikleri var. Hijyen uygulamalarında kullanıyoruz. Bu anlamda çevreci ve doğa dostu diyebiliriz” ifadelerini kullandı.

Fuarı değerlendiren Darcan, “İlgi ilk gün için çok iyi. 2-3 gün içinde artarak devam etmesini bekliyoruz. Sadece Türkiye içinde değil özellikle yurtdışı pazarlardan da yoğun müşteri talebi, ortaklık, partner ve distribütörlük talepleri geliyor. Özellikle ürün gruplarında geliştirdiğimiz teknolojinin tüm çevreler ve ülkeler bazında beğenilerek takdir edilmesi anlamında bizde olumlu yaklaşımlar uyandırıyor” dedi.



Trox Turkey'den inovatif iklimlendirme sistemleri



İklimlendirme sektöründe teknoloji lideri olan TROX Turkey, 04-07 Mayıs 2016 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen ISK-Sodex 2016 organizasyonunda yer aldı. TROX Turkey organizasyonda inovatif ürünleri ile yer alırken, etkinlik alanında uygulamış olduğu 3D sanal gerçeklik turu ile büyük ilgi gördü. Ziyaretçiler sanal gözlükleri ile sodex360.

trox.com.tr web adresini ziyaret ederek ürünleri 3D formatta inceleme fırsatı yakaladı. X –AIRCONTROL ile iklimlendirme sistemlerinin akıllı kontrolünü sağlayan TROX, X CUBE klima santralinden yangın ve dumandan korunma sistemlerine kadar tüm uygulamalarını ziyaretçileri ile paylaştı.

X-AIRCONTROL ile artan konfor, azalan maliyetler

TROX akıllı kontrol sistemleri ile tüm iklimlendirme sistemleri entegre kontrolü sağlanmaktadır. X-AIRCONTROL ile enerji verimli bir sistem geliştirilmiştir. X-AIRCONTROL ile oda sıcaklığı, oda havasının kalitesi ve neme bağlı olarak iklimlendirme sistemlerinin kontrolü sağlanır ve kullanımı oldukça kolaydır. Sistemin ana odak noktası, bir mahal için hava debisinin ve su sirkülasyonunun bağımsız ve talebe bağlı kontrolü üzerinedir. X CUBE klima santralinin, hava debisi kontrolörlerinin, ısıtma ve soğutma bileşenlerinin ve hava-su sistemlerinin bu bütünlükli sisteme entegrasyonu oldukça fazla ekonomik ve ekolojik fayda sunmaktadır. X-AIRCONTROL akıllı kontrol sistemleri dizüstü bilgisayar, tabletler ya da akıllı telefon gibi mobil cihazlara optimize edilmiştir.

Doğuş Teknik, ISK-Sodex 2016'ya yeni ürünleri ile katıldı

Fuarda en çok ilgi göre ürünleri ısı geri kazanım, fan coil, yer konvektörü,, duman damper ve laminar flow oldu.

BS 476 PART:20 120 DAKİKA ya göre belgelendirilmiş olan YANGIN-DUMAN DAMPERLERİ fuar ziyaretçileri tarafından çok ilgi gördü.

Özellikle testen geçen numunenin sergilenmiş olması fuar ziyaretçilerinin ilgi odağı oldu. 1050°C test olan duman damperinin aldığı şekli , intumescent contanın nasıl şiştiğini yerinde görmek ziyaretçileri bir hayli memnun etti.

Fuarda diğer ilgi çeken doğuşteknik ürünü de Fan-coil oldu. Ürün gamına yeni katmış olduğu bu ürünü fuarda sergileyen doğuş teknik yetkilileri bundan sonra bu grupta da iddali olduklarını söylediler. Firmanın bir diğer yeni ürünü olan Kanal Fanı tasarımı ile ziyaretçilerin ilgisini topladı.



Ürün çeşitliliğiyle dikkat çeken firmanın hastane projeleri için sergilediği laminar flow ünitesi ile hepa filtre ürünleri tasarım-montaj ve kolay test edilebilir özellikleri ile dikkat çekti.



Standart Pompa ISK-Sodex Fuarı'nda yeni ürün ve projelerini tanıttı

Türkiye'nin önde gelen pompa üreticisi Standart Pompa, 4-7 Mayıs 2016 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşen ISK-Sodex Fuarı'nda yeni ürün ve projelerini fuar ziyaretçilerine tanıttı. Standart Pompa'nın Ekotasarım'a uygun, enerji verimli ürünleri, OH2 tasarım API 610 pompası ve Türkiye'de bir ilk olarak hayata geçirdiği PaT (Türbin Gibi Çalışan Pompa) Projesi fuarın ilgi odağı oldu.

Isidem Yalıtım inovatif ürünleriyle görücüye çıktı



Isidem Yalıtım, ISK-Sodex İstanbul'da 126 m² alan üzerine inşa ettiği standta, Flexiduct markalı esnek hava kanalını, Duct Connect markalı kanal bağlantı parçalarını, Coolflex ve Coolflex HF markalı elastomerik kauçuk köpüğü ürünlerini ziyaretçilerin beğenisine sundu.

TÜRKİYE'NİN İLK HALOJEN İÇERMİYEN COOLFLEX HF'İN LANSMANI YAPILDI

Isidem Yalıtım, LEED sertifikalı tesislerde ürettiği Türkiye'nin ilk %100 yerli halojen içermeyen elastomerik kauçuk kö-

püğü Coolflex HF'i Sodex Fuarı'nda ziyaretçilerin beğenisine sundu. Ziyaretçiler tarafında yoğun ilgi gören Coolflex HF, halojensiz yapısıyla -yanma sırasında- minimum zararlı emisyon salınımı sağlıyor. Bu özelliği ile ürün, ulaştırma sektöründe, petrokimya tesislerinde, denizcilik sektöründe ve kamu binaları gibi hassas uygulamalarda kullanılıyor. Ayrıca Coolflex HF kapalı gözenekli elyaf içermeyen yapısıyla bünyesinde toz ve benzeri zararlı maddeleri barındırmadığından, daha sağlıklı ve güvenli uygulama imkânı sağlıyor.

"DIŞ TİCARET AÇIĞINI AZALTACAK YENİLİKÇİ ÜRÜNLER ÜRETMEYE DEVAM EDECEĞİZ"

Fuarların, sektördeki yenilikleri ve teknolojiyi takip etmek adına önem arz ettiğini dile getiren ISIDEM Yalıtım Genel Müdürü Murat Erenoğlu "2015 yılı içerisinde 10'dan fazla uluslararası fuara katıldık. Kurulduğumuz günden buyana ürün/hizmet kalitemizi arttırmak amacıyla yoğun mesai harcıyoruz. Bu çalışmaların sonucunda ülkemizin ilk %100 yerli halojen içermeyen ürünü olan Coolflex HF'i ürettik. Eskişehir'de 2015 yılı ilk çeyreğinde faaliyete aldığımız LEED sertifikalı ve Yılın Yatırımı ödüllü tesisimiz, Türkiye'nin bugüne kadar ithal ettiği farklı tiplerdeki ürünlerin üretilmesine olanak sağlayacak teknolojiye ve üretim parkuruna sahip. Önümüzdeki dönem kaliteli, katma değeri yüksek ve ithalatı azaltıp, ihracatımızı arttıracak yenilikçi ürünler üretmeye devam edeceğiz." dedi.

Pa-Flex Kauçuk ISK-Sodex 2016'da misafirlerini ağırladı

Pa-Flex Kauçuk olarak 4 MAYIS-7 MAYIS tarihleri arasında İstanbul CNR Expo Center da düzenlenen ISK SODEX 2016 Fuarına ilk kez katıldık. İlk katılımımız olduğu için oldukça özenli hazırlanmış olduğumuz organizasyonda misafirlerimizden olumlu tepkiler almış olmak bizleri ayrıca gururlandırdı.

2 yıl önce sektöre üretici olarak elastomerik kauçuk köpüğünden boru ve levha izolasyonu alanında hizmet vermeye başlamış bir marka için kısa zamanda oldukça önemli bir mesafe katettik. Kalite anlamında dünyanın ileri gelen markalarıyla yarışır halde olmak, uygun fiyat ve ödeme seçenekleri sunabilmek, çözüm merkezli ve destekçi hizmet anlayışıyla çalışmak az zamanda çok işler başarmanın formülüdür bizim için. Standımızda ağırladığımız misafirlerimizin %70'inin yurtdışından olması özelde Pa-Flex, genelde de ülkemiz imalat sanayii açısından sevindirici bir istatistiktir. Diğer yandan yurtdışı çeşitli bölgelerden gelen dostlarımızla da hasret gidermek ve yeni insanlarla da tanışabilmek adına memnuniyet verici bir fuar yaşadık diyebiliriz. Yurtdışında hizmet ağını neredeyse tamamlamış olan Pa-Flex Kauçuk geri dönüşlerini almaya başladığı yurtdışı pazarında da bayii ve müşteri ağını genişletecektir. Bu sebeple



ISK SODEX 2016 Fuarı organizatör ve destekçilerine, ayrıca bu haberi yayınlarak sesimizi duyuran medya alanındaki dostlarımıza teşekkürü bir borç biliriz.

"Doğayı ve ülkemizi seviyoruz, gelecek için üretiyoruz.."



İKLİMLENDİRME SİSTEMİNİZ *PLANLANAN PERFORMANSA SAHİP Mİ?*



Makro Test herhangi bir yaşam alanı veya iklimlendirme tesisi için tasarımı ve gerçekleştiren sonuçları proje tasarımcısına, uygulamacısına ve yatırımcısına rapor ederek, istenildiğinde sistem verimliliğini arttırmaya dönük, dengeleme ve ayarlama işlerini teknik gereklilikler doğrultusunda yapmaktadır.

MAKROTEST İKLİMLENDİRME SİSTEMLERİ AYAR DENGELEME DEVREYE ALMA VE SERVİS HİZMETLERİ ANONİM ŞİRKETİ

Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 3. Cadde No: 12 Ümraniye / İstanbul

Tel: 0216 313 08 08 Faks: 0216 313 27 47

www.makrotest.com.tr info@makrotest.com.tr



Air Trade Centre prestijli projelere çözüm sunuyor

Samsung VRF Klima Sistemleri'nin Türkiye distribütörü Air Trade Centre, Sea Pearl Ataköy ve Nurol Life başta olmak üzere birçok prestijli projeye inovatif ürünleriyle çözüm sunuyor.

İzmir'deki klima santrali fabrika yatırımıyla Türkiye'de vites büyüten ATC, başarı grafiğini her geçen gün yükseltiyor. Samsung VRF Klima Sistemleri'nin Türkiye distribütörü olmasıyla ürün portföyünü geliştiren marka, VRF sistemlerde prestijli projelerin tercihi olmaya devam ediyor. Sea Pearl Ataköy ve Nurol Life projesindeki çalışmalarına işaret ederek hem ATC'nin hem de Samsung'un başarısını vurgulayan Sistem Klimaları Departman Müdürü Özkan Sarıözkan ile keyifli bir röportaj gerçekleştirdik.

Özkan Bey, öncelikle yeni işinizin hayırlı olmasını dileriz. Yakın zamanda ATC firmasında çalışmaya başlayarak iş hayatınızda yeni bir döneme başlangıç yaptınız.

Yeni bir başlangıç derken aslında marka değişikliği olmadı; çünkü uzun yıllar Samsung ürünlerinin satış, servis ve proje gibi farklı aşamalarında görev aldım. ATC güçlü ve büyük bir firma. Vizyonu, geleceğe dair planları ve uzun vadeli hedefleri beni heyecanlandırdı ve iş hayatımda önemli bir karar almama neden oldu. ATC Türkiye'de çok hızlı bir şekilde büyüyor. Firmamız, bir İngiliz firması olan SIG Grup tarafından satın alınarak çok uluslu bir şirketin parçası oldu. SIG Grup Avrupa'da 15 ülkede 700 Satış Ofisi ile faaliyette olan ve 10.000 çalışanlı 3 Milyar Euro Ciroolu bir firma. Türkiye'de rekabet koşulları sert. Bu rekabet ortamına ayak uydurmak için hızlı karar verebilen, finansal açıdan güçlü, mutlak müşteri memnuniyetine odaklı bir firma olmalısınız. Dolayısıyla bende güçlü kurumsal bir yapısı olan ve hızlı hareket edebilen uluslararası bir firmanın üyesi oldum. Bundan dolayı da mutluyum.





ATC, İzmir'deki fabrikasının açılısını gerçekleştirdi. Bu yeni fabrikanın üretim kapasitesinden ve çalışmalarından bahsedermisiniz?

Öncelikle firmadaki kendi görevimden bahsetmek isterim. Sistem klimaları dediğimiz VRF, multi klima sistemleri ve ticari klimaları kapsayan departmanın yöneticiliğini gerçekleştiriyorum. Fanlar, damperler, su soğutma grupları, fan coiller, klima santrali, hava perdeleri ile ilgili ekipmanlar da firmamızın ana iş kollarından. İzmir'deki fabrikayla klima santrali alanında önemli bir adım atıldı. Ayrıca bu sene klima santraliyle ilgili Eurovent Sertifikası başvurusu yapıldı. Sertifikada yer alan değerler, yatırımcılar ve kullanıcıların tercihinde önemli bir rol oynuyor. Eurovent Sertifikası'nı çok yakın zamanda almış olacağız. Sodex fuarında bunun duyurusunu yaptık.

Eurovent Sertifikası'nın önemi nedir?

Ürünün belli bir standarda sahip olduğunu ifade eden TSE, CE gibi birtakım belgeler Türkiye'de imalatı yapılan tüm ürünlerden isteniliyor. Eurovent Sertifikası ise klima santralinde ısı köprüsü, ısı geçirgenliği, filtre bypass kaçağı ve mekanik dayanıklılık gibi birtakım standartları belge altına alıyor ve sınıflandırıyor. Artık bu sınıflandırma değerleri tüm işlerde dikkate alınıyor ve gün geçtikçe daha da önemli bir hale geliyor.

ATC, Samsung ile işbirliği yapmış bulunuyor. Samsung'un hangi ürünleriyle pazarda faaliyet gösteriyorsunuz?

Samsung'un DVM Sistem Klimalarındaki ARGE gücü ve başarısı bizimde ATC olarak bu konuda başarılı olmamıza çok büyük katkı sağlıyor. Samsung'un her türlü binada çok daha az yer kaplayan ve teknolojiye uyum sağlayan klima



çözümleri bulunuyor. Samsung, yakın zamanda gerçekleştirdiği lansmanda yenilikçi ürünlerini duyurdu. Bu ürünler arasında 360 kaset tipi iç ünite yer alıyor. Bu ürün oldukça ilgi gördü. Klasik kasetlerde cihazın üflemesi rahatsızlık verir. Samsung'un bu yeni ürünü, özel bir teknoloji sayesinde insanların rahatsız olmayacağı şekilde odanın her noktasını iklimlendiriyor. Ayrıca tek bir dış ünite 30 HP'lik kapasitede olan ve yer kazanımı sağlayan yeni dış ünite grupları da var. Öte yandan Samsung, kat çözümlerinde, villa ve rezidans uygulamalarında çokça tercih edilen yandan üflemleri ve 14 HP'ye kadar olan dış ünite modelleri geliştirdi. Samsung, Ar-Ge'ye önem veren bir firm. Ar-Ge çalışmalarına günde 40 milyon Dolar harcama yapıyor. Kısa bir zaman içerisinde bu kadar çok ürünü çıkarması bu Ar-Ge gücünün bir sonucu. Rakiplerimizde olmayan bu ürünlerin tanıtımını yapmak ve satışlarını gerçekleştirmekse bize düşüyor. Bu ürünler birçok projede kullanıcılara büyük avantajlar sağlıyor. ATC olarak, Samsung ürünleri ile sistem çözümleri geliştirerek VRF sektörünü domine eden, yönlendiren ve trend oluşturan bir firma haline geldik.

Hangi projelere çözüm sunuyorsunuz?

Kuzu Grup'un hayata geçirdiği, Ataköy'ün en önemli projelerinden biri olan Sea Pearl Ataköy'ün iklimlendirme sistemlerini, uygulamasıyla birlikte biz üstlendik. Bir diğer önemli projemiz ise Seyrantepe'deki Nurol Life projesi. Bu iki önemli projede, Samsung'un yenilikçi ürünleri tercih edildi. Ben



sektörel söyleşi



göreve başladığımda ekip arkadaşlarım farklı mühendislik çözümleri ve çalışmaları ile bu özel projeleri kazanmışlardı. Bu projelerde hem altyapı montajı hem de cihaz teslimlerimiz devam ediyor. Sea Pearl Ataköy ve Nurol Life projeleri, ATC ve Samsung'un oluşturduğu güzel sinerjinin ve başarının eseridir. Bu iki proje gibi daha onlarca önemli projeye çözüm sunmaya devam ediyoruz.

ATC, yakın zamanda Antalya Bölge Müdürlüğü'nün açılışını gerçekleştirdi. Bu yatırımınızdan bahseder misiniz? Bu konuda yeni bir yatırımlarınız olacak mı?

Antalya'da ATC'nin üç katlı bir showroomu açıldı. Burada Samsung'un tüm sistem ve klimalarının yanı sıra diğer klima santrali, havalandırma ve fan grupları da yer alıyor. Yalnızca showroom olarak değil eğitim merkezi ve ofis olarak da burayı kullanacağız. Bu yıl turizm sektöründe Antalya ağır bir yara aldı. Krizin fırsata dönüşebileceği mantığıyla hareket ederek Antalya bölgesindeki kadromuzu artırdık. VRF ve diğer ürün gruplarımız için iki arkadaşımızı, İstanbul merkezden Antalya'daki bölge müdürlüğümüze atadık. Bu yıl için bölgeden beklentimiz çok daha fazla. Antalya, klima alanında İstanbul'dan sonra en çok işin yapıldığı bölge. Krizlerin fırsata dönüşebileceğini öngörerek, böyle bir zamanda bu yatırımı gerçekleştirdik. Yılsonunda İzmir'de de bir showroom açma planımız var. Daha sonraki yıllarda Adana, Karadeniz gibi bölgelerde showroom açacağız. Ayrıca yakın zamanda İzmir'deki fabrikamızda bulunan depomuzu



Gebze Çayırova'ya taşıdık. Tüm lojistik operasyonumuzu burada yapıyoruz. Depomuz 3.000 m² kapalı alana sahip, son teknoloji depolama, raf ve sevk sistemleriyle donatılmış durumda. Çok büyük projelerde dahi tüm projeyi stoktan teslim edebiliyoruz. Bu da bize büyük avantaj sağlıyor.

İnsan sağlığı açısından da doğru klimanın kullanımı önemli. Dolayısıyla sistem klimaları tercih ederken neye dikkat edilmeli? Samsung'un çevre ve insan sağlığına yaklaşımı nasıl?

Günümüzde Yeşil Bina kavramı üzerinde oldukça duruluyor. Projelerde özellikle enerji verimliliği sağlayan klimaların kullanımına önem veriliyor. VRF sistemlerde herhangi bir katı yakıt kullanılmadığı için diğer sistemlere göre daha avantajlı. Samsung, elektronik kartlardaki kurşun oranına kadar üretiminde kullandığı her ürünün insan sağlığı üzerindeki etkisine dikkat ediyor. Bu klimalar Freon 410 gazıyla çalışıyor. Zararlı etkilerinden dolayı bu sistemin kullanılıp kullanılmamasıyla ilgili bazı projelerde soru işareti oluşabiliyor. Samsung bu duruma, geliştirdiği özel tekonoljilerle farklı çözümler sunuyor. Örneğin son çıkardığı büyük kapasiteli modellerde, gaz kaçağı detektör vasıtasıyla hissediliyor ve dış üniteye komut gönderiliyor. Bu komutu alan dış ünite tüm gazı topluyor ve sistemi durduruyor. Ayrıca gazlı sistemlere alternatif olarak Samsung'un sulu merkezi klima sistemlerinde de çalışması bulunuyor. DVM Heat Pump Chiller isimli sıcak ve soğuk su üreten VRF formatlı bir dış ünite geliştirdi. Lansmanda duyurduğu bu ürününü Samsung, yeni bir sayfa açmış oldu. Kısacası Samsung'un tüm ürünlerinin de çevreye karşı duyarlılık öne çıkıyor.

Uzun yıllar sektörde çalışmış bir uzman olarak sektörde hangi değişimleri gözlemliyorsunuz?

Yaklaşık 20 yıldır sektörde çalışmalarımı sürdürüyorum. Bu süreçte VRF sistemlerinin nereden nereye geldiğini izleme ve değerlendirme şansı buldum. Artık birçok binada, projenin de buna uyumlu olması koşuluyla soğutma, ısıtma, havalandırma ve sıcak su ihtiyacı VRF sistemi ile karşılanabilmektedir. Cihazın ısıtma ve soğutma verimlilikleri artmakta, kapladığı alan ve ağırlık azalmakta, dış sıcaklık çalışma koşulları genişlemekte, farklı dizayn ve özellikte iç üniteler çıkmakta, elektronik ve otomasyon özellikleri her tür ihtiyaca cevap vermektedir. Binanın konseptine uygun olduğu taktirde VRF sistemleri, çok düşük sıcaklıklarda (-25 dereceye kadar) binanın ısıtması için kullanılabilir. Samsung, akıllı defrost ve buhar enjeksiyonlu kompresör gibi yenilikçi sistemleriyle ısıtma alanında en başarılı markalar arasında yer alıyor. Tabii buradaki mühendislik çözümleri de önemli. Bu konuda proje ekibimiz ve Cad tabanlı Samsung Dvm Pro özel çizim programımızla, tüm sistem çözümlerini dizayn ediyor ve kullanıcı için hazır hale getiriyoruz.

Bu yıla yönelik hedeflerinizi öğrenebilir miyiz?

ATC'ye çok yeni katıldım. Ancak çok hızlı bir şekilde çalışmalara başladık. ATC güçlü bir firma. Bu gücü tüm kadromuzla hissederek bu yıl hızla büyümeyi hedefliyoruz. Şu anda toplam kadromuz 75 kişi. Hem yeni bölgeleri çalışmalarımıza dahil etmeyi hem de kadromuza yeni katılımlar sağlamayı amaçlıyoruz. ATC teslimlerini zamanında gerçekleştiren ve verdiği sözü tutan bir firmadır. Air Trade Centre'nin bu özelliği Samsung ürünlerinin çalışmalarında da öne çıkıyor. Bu hem benim için hem de sektör için güven unsuru. Yeni projelerimiz ve partnerlerimizle birlikte 2016 yılına damgamızı vuracağımıza eminiz.

sonsuz çözümler



AstralPool sonsuz deneyimi, sonsuz ürünleri, sonsuz teknik ve proje desteği, sonsuz çözümleriyle havuz ve wellness dünyasına yeni bir boyut kazandırmaktadır. Birlikte sonsuz ilerlemeler, faydalar, ortaklıklar yaşayacağız. Bütün bunları kaybetmeyi göze alabilir misiniz?



Ön filtre sistemi
HYDROSPIN COMPACT



IGUAZU duş



Filtre PRAGA



Spalar



Atlama platformları



LED lamba



Tuz Elektroliz



CEPEX küresel vanalar



The infinite pool

www.astralhavuz.com.tr

FLUIDRA TR SU ve HAVUZ EKİPMANLARI SAN. ve TİC. A.Ş.
e.mail: info@fluidra.com.tr - tel: +902163870556-57-58

Kriz yönetimi - 2



Hasan Besim KORUR

Ne yapmak gerekir?

Kriz ile ilgili işaret ve sinyallerin doğru biçimde alınıp, değerlendirilmesi ve sonrasında da uygun strateji ve tekniklerin geliştirilmesi bir öngörü becerisidir. Yöneticiler organizasyonlarını bir kriz anında bu krize en çabuk şekilde karşılık verecek biçimde manen ve madden hazırlamalıdır. Bu durumda hayatta kalmanın yanı sıra belki de krizden güçlenerek çıkabilirler.

Krize hazır olabilmek için organizasyonun iç ve dış faktörlerinin sürekli olarak dikkatli bir biçimde izlenmesi ve elde edilen bulgu ve verilerin çok iyi bir şekilde

değerlendirilmesi gereklidir. Organizasyon krize hazır olabilmek adına elde edilen veri ve bulgular eşliğinde kriz senaryoları hazırlayarak olası bir kriz karşısında uygun senaryoyu uygulamaya alır.

Bunun yanı sıra gerek bölgesel olsun gerek ulusal olsun hatta uluslararası ilgili tüm parametreler dikkatli ve titiz bir şekilde takip edilerek bu mecralarda meydana gelebilecek değişimlerde göz önünde bulundurularak yeni ve daha kapsamlı senaryolar hazırlanır, daha önceden hazırlanmış mevcut olan senaryolarda da güncellemeler yapılabilir.

Kriz yönetiminde olumsuzlukları önceden ön görerek gerekli tedbirlerin alınması yani proaktif yaklaşım geliştirebilmek için;

a) Doğru, sağlıklı ve yeterli bilgi akışının sağlanması

b) Göze alınacak risk miktarının belirlenmesi (Organizasyonların sahip oldukları kaynaklara göre amaçlarını gerçekleştirmek için riske atması gereken bir miktar vardır. Bu miktarın üzerine çıkılması risk durumunun krize dönüşmesine neden olabilir. Yöneticiler ne kadar risk alabileceklerini amaçların ölçülmesi ve başarıya ulaşma ihtimali oranına göre belirlemelidirler.)

c) Erken uyarı sisteminin oluşturulması (Bu sayede krizin varlığı, şiddeti ve yoğunluğu tespit edilebilir. Genelde erken uyarı sistemi dört analiz süreci üzerine kurulur.

1) Çevre analizi, çevre analizinde çevrede bulunan aynı alanda faaliyet gösteren organizasyonların analizleri yapılarak başarılı ve başarısız olarak gruplandırılır.

2) İkinci süreçte seçilen organizasyonların mali yapıları incelenerek yakın gelecekteki durumları tahmin edilmeye çalışılır.

3) Üçüncü süreçte belirlenmiş olan organizasyonların yıllar içerisindeki başarı ve / veya başarısızlık durumları incelenir.

4) Meydana gelen farklılıklar varsa bu farklılıkların nedenleri irdelenerek sektörel anlamda ya da ilgili organizasyonun ken-

di iç dinamiklerinden kaynaklı bir kriz olup olmadığı tespit edilmeye çalışılır.

d) Krize karşı önleyici tedbirlerin alınması, başka bir ifade ile krize karşı uygulanacak olan senaryolarının oluşturulması. Tıpkı Nuh Peygamber'in tufan başlamadan önce gemiyi inşa etmesi gibi... Böylesine benzer bir plan, gerilim arttığında büyük bir avantaj sağlayacaktır.

Kriz yönetimindeki en önemli nokta, organizasyonun krizle karşılaştığı anda uygulanmaya hazır faaliyet planlarının varlığıdır.

e) Oluşturulan krizle mücadele senaryolarının yazıya dökülmesi yani yazılı hale getirilmesi; Maalesef halen sözlerle ifade edilen planlar var olmakta olup, hiç biri uygulama safhasına geçememektedir. Organizasyonlar böyle bir durumda ilgili kişi olan Ali nasıl davranacağını bilmektedir yanılgısından kurtulmalıdır. O dönemde Ali organizasyondan ayrılmış veya başka bir departmanda görev almış olabilir. Bu nedenle senaryolar yazılı hale getirilerek kişiler üzerinden değil görevler üzerinden planlamalar yapılmalıdır.

f) Fedakarlık miktarının belirlenmesi, Aslında organizasyonlarda canlı bir organizma gibidirler. Ortamın daha doğrusu pazarın durumuna göre büyürler, küçülürler ya da stabil kalabilirler. Bu nedenle organizasyonların ayakta kalıp, mevcudiyetlerini devam ettirebilmeleri için bazı fedakarlıkların yapılması gerekebilir. Nasıl ki, insan vücudunun yaşayabilmesi için kangren olmuş bir uzvun kesilmesi gerekiyorsa organizasyonda yaşayabilmesi için küçülmesi veya personel ücretlerinde veya özlük haklarında bir takım kısıtlamalara gidilmesi de yeri geldiğinde kaçınılmaz olacaktır.

g) Kriz önleme takımları oluşturulması; Kriz önleme takımları, oluşabilecek bir krizin etkisini minimum seviyede tutmak hatta bu krizi bir fırsata çevirebilmek adına yukarıda yer alan faaliyetleri gerçekleştirerek, organizasyonun yoluna güvenle devam edebilmesini sağlayacaktır.

Özetle, kriz genellikle beklenmeyen bir dönemde aniden ortaya çıkar ve organizasyonlarda önemli ve büyük kayıplara yol açar. Aslında çoğu zaman kriz ben geliyorum diyerek sinyaller gönderir ama kimi zaman yöneticiler bu durumu dikkate almazlar ya da anlayamazlar. Bunun neticesinde de organizasyonlar krize girer.

Bu nedenle yöneticilerin sürekli olarak pazarla ve diğer ekonomik parametrelerle içli dışlı olması gerektiği gibi meydana gelen en ufak değişimleri de değerlendirip, güncel kriz senaryoları ve planları üzerinde de çalışmalarını gerekmektedir. Yani yöneticiler proaktif teknikler ve stratejiler geliştirerek kriz sürecine girişi engellemeli hatta organizasyonlarını bu süreçten büyüterek çıkartabilmelidirler.

Ramazan Bağışlarınızla Fitre ve Zekatlarınızla ÖNCE ÇOCUKLAR İYİLEŞSİN

Ramazan ayında yoksul bir aileyi doyurmak, hasta bir çocuğu iyileştirmek, gözü yaşlı bir anneyi güldürmek ibadetlerin en güzelidir.



BANKA
bağış ekranlarından
LÖSEV



ALO LÖSEV
0 532 755 06 60
0 312 447 06 60



İNTERNET
online bağış
losev.org.tr

Kalekent Projesi'ne Arçelik dokunuşu



Arçelik A.Ş., Beylikdüzü Beykent mevkiinde inşası devam eden Kalekent projesinin çözüm ortağı olarak projenin farklı bölümlerinde yenilikçi ürünleriyle yer alıyor. Projede Arçelik A.Ş.'nin ankastre ürünleri ve klimaları tüketiciler ile buluşuyor.

Arçelik A.Ş., ankastre ürünler, iklimlendirme, ısıtma, mutfak, aydınlatma, elektronik çözümler (Tv, Videowall, ödeme sistemleri) alanlarında kurumsal hizmetleriyle fark yaratıyor. Arçelik son olarak Beylikdüzü Beykent bölgesinde ilk etabı hayata geçen ve ikinci

etabının inşası süren Kalekent projesinin, iş ortakları arasında yerini aldı. Kalekent Projesi'ni Gül İnşaat, Liv Yapı ve 3SKale Grubu ortaklaşa yürütüyor. Arçelik, 100 bin metrekare arazi üzerine kurulu Kalekent projesi kapsamında ankastre mutfak ürünleri ve klimalarıyla lüks tüketicilerin hizmetine sunuyor. Projenin ilk etabındaki 700 dairede ürünleriyle çözüm ortağı olan Arçelik, projenin ikinci etabına da ürünleriyle dokunuyor. Kalekent projesi dahilinde Arçelik, 1421 adet ankastre fırın, ankastre ocak, dav-

lumbaz, ankastre bulaşık makinesiyle mutfaklara sıklık katıyor. Projede ayrıca 1421 adet 12000 BTU klima yer alıyor.

Arçelik, dairelerini teslim alan konut sahiplerini karşılamak için de hoş sürprizler hazırladı. Tasarlanan stantlarda konut sahiplerine kahve ikramı eşliğinde 'hayırlı olsun' diyecek olan Arçelik, evlerinde ihtiyaç olabilecek diğer ürünleri tanıtırken bir yandan da kendilerine özel kampanyalar hakkında bilgi verecek. Arçelik ayrıca ikinci etabın teslim tarihine yaklaştığında havaların da güzelleşmesiyle birlikte çeşitli pişirme etkinlikleriyle keyifli anlar yaşatacak.

Farklı hayat tarzlarına yönelik ihtiyaçları karşılayarak herkesin aradığı yaşamı içinde barındıran Kalekent, farklı tasarım ve ebatlarda olan 1+0, 1+1, 2+1, 3+1 ve 4+1 daire tiplerini sunuyor.

Yaşam alanı içerisinde bulunan giyimden pastaneye, ayakkabıdan eczaneye kadar farklı 54 mağaza ve 1 market, 1 Anaokulu ve 1 ilkokul, Ortaokul ile Kalekent projesi tercih edenlere kendilerini ayrıcalıklı hissetmeleri için seçenekler sunuyor.

Expo 2016 Antalya'nın iklimlendirmesi Alarko Carrier tarafından sağlanıyor

Alarko Carrier, 23 Nisan - 30 Ekim tarihleri arasındaki 6 aylık süreçte, 200 binden fazla sosyal ve kültürel aktivitenin yapılacağı Expo 2016 Antalya'nın bazı bölümlerinin iklimlendirmesini sağlıyor. Bu kapsamda Alarko Carrier; fuarın VIP binasında, basın merkezinde, restoranlar sokağında, çim amfide, depo alanında, sergi ve sanat çalışma-



ları ile kafelerin yer aldığı binalarda, yüksek verime sahip 50UH serisi çatı tipi klimalarıyla kalite ve güvenceyi bir arada sunuyor. Alarko Carrier, serviste mükemmellik anlayışı, yenilikçi ve konusunda uzman ekibiyle çatı tipi

klimalarını Eurovent sertifikalı olarak üretiyor. Firma, geliştirdiği 48UA/UH ve 50UA/UH serileriyle, 2004 yılından beri kolay montaj ve devreye alma özelliği sayesinde dünyada birçok önemli projeye imza atıyor.

Teknoklima Bodrum Titanic projesini başarıyla tamamladı



Titanic Bodrum Otel, Teknoklima ile yapılan işbirliği ile tüm otelin iklimlendirme ihtiyaçlarını Samsung Sistem Klimaları ile karşıladı. Özellikle havuz nem alma cihazı ile kapalı havuz sistemlerinde nem oranını en uygun seviyede sağlayan çevreci ürün BHS-Boreas Havuz nem alma cihazı, BRS-Boreas klima santrali ve BRS aspiratörlerin kullanıldığı tesisin açılışı yapıldı.

Axis İstanbul da Boreas'ı tercih etti

Hayat Holding ve Suryapı'nın Bayrampaşa'da gerçekleştirdiği ortak projesi Axis İstanbul Boreas'ı tercih etti. Hayatla alışverişin yeni buluşma noktası Axis İstanbul Avm'de Boreas Isı Geri Kazanımlı Klima santralleri kullanıldı. Yüksek verimli, çevreci, sürdürülebilir enerji tasarruflu Boreas Isı geri kazanımlı Klima Santrali Boreas; iklimlendirme sektörüne yepyeni bir yaklaşım sunuyor. Samsung ürünlerinin kullanıldığı Axis İstanbul projesi geçtiğimiz günlerde açıldı.



Aşkabat Olimpiyat Kompleksi'nde Boreas tercih edildi



Aşkabat'ta 1.466.400 m² alan üzerine inşa edilen Olimpiyat Kompleksi, 2017 Asya Kapalı Salon ve Savaş Sanatları Oyunları'na ev sahipliği yapacak. 2010 yılında inşasına başlanan ve 3 faz olarak projelendirilen kompleksin 2016 yılında bitirilmesi hedefleniyor. Bu projede iklimlendirme için Polimeks inşaat ile anlaşılan Teknoklima-Boreas Klima Santralleri projenin tüm iklimlendirme çalışmalarını proje bitiminden önce tamamlayarak büyük bir başarıya imza attı.

45 bin kişilik kapasiteye sahip olan Olimpiyat Stadyumu'nun da proje kapsamında inşasına devam ediliyor. Yapılacak tüm bu tesislerle; karate, judo, boks, bisiklet, tenis, yüzme, halter, atletizm, jimnastik, futbol, basketbol, voleybol, hentbol gibi çok

değişik spor tiplerinin hem müsabaka hem de antrenmanlarının yapılması için tüm gereklilikler sağlanırken ısıtma-soğutma unsurları da titizlikle belirleniyor.

Polimeks İnşaat, bu proje kapsamındaki yapıların inşa edilmesine ek olarak binaların içinde kullanılacak spor ekipmanlarının temin ve tefrişatının, tesisin işletilmesi için gerekli olacak multimedia sistemlerinin, güvenlik sistemlerinin, bilgi teknolojileri altyapısının ve ilgili ekipmanlarının da temin ve montajını üstlenerek projeyi "anahtar teslimi" sistemiyle tamamlarken Teknoklima ile yaptığı çalışma ile Boreas ürünlerini hemen her alanda kullanarak, geleceğin iklimlendirme çözümlerini bu yepyeni komplekste kullandı.



Göl Panorama Evleri, yeşil teknoloji ürünü Airfel radyatörler ile ısınacak

Emlak Konut GYO güvencesiyle Be-Ma İnşaat tarafından Bahçeşehir'de hayata geçirilen Göl Panorama Evleri, panel tercihini Airfel'den yana yaptı. Göl Panorama Evleri'nde bölgeye kazandırılacak 1.431 konut ve 40 ticari ünite, zirkonyum ve kataforez boya teknolojili, çevre dostu Airfel Radyatörler ile ısınma konforu yaşayacak.



Soğutmanın yanı sıra ısıtma alanındaki yüksek standartlara sahip ürünleri ile de gayrimenkul projelerinin iklimlendirme çözüm ortağı olan Daikin, Be-Ma İnşaat'ın da tercihi oldu. Emlak Konut GYO güvencesi ile Be-Ma İnşaat tarafından Bahçeşehir'de hayata geçirilen ve toplam 1.431 konut ve 40 ticari üniteden oluşan Göl Panorama Evleri, ısınma konforu için Airfel'i seçti. Toplam 95 bin metrekarelik arsanın 8.500 metrekarelik bölümü üzerinde konumlandırılarak yeşil alanlara geniş yer ayıran Göl Panorama Evleri'nin ısınma konforu da yeşil teknoloji ürünü Airfel Radyatörler ile sağlanacak.

İstanbul'un en hızlı gelişen bölgelerinden biri olan Bahçeşehir'de, çevresinin en büyük projesi olarak öne çıkan Göl Panorama Evleri'nin tercihi olan Airfel Panel Radyatörler, tasarruf, verimlilik ve konforu bir arada sunan özellikleri ile beğeni topluyor. Toplam 6.500 adet radyatörün kullanılacağı Göl Panorama Evleri, Airfel ile sakinlerine ısınma konforunu en üst düzeyde sunarken, çevre konusundaki duyarlılığını da yansıtıyor.

Yalıtımından ısıtma sistemlerine kadar detaylı bir çalışmanın ürünü olan Göl Panorama Evleri'nin tercihi Airfel Panel Radyatörler, estetik görünümünden yüksek verimliliğine kadar her aşamada yeşil teknoloji ile üretiliyor. Toplam 4.300 kişinin yaşayacağı, bünyesindeki ticari ünitelerle birlikte bölge merkezi olmaya aday Göl Panorama Evleri'nde kullanılacak olan Airfel

Radyatörler, çevre dostu zirkonyum kaplama teknolojisi ile üretiliyor. Böylece nikel, çinko ve mangan gibi ağır metaller elimine edilirken oluşan atık çamur miktarı yüzde 95 oranında düşürülüyor ve atık su içerisindeki fosfat miktarı azaltılıyor.

Proses aşamalarının azaltılması ile Airfel radyatörlerin üretiminde su ve elektrik enerjisi tasarrufu da en üst düzeye çıkıyor. Airfel, radyatörlerinde aynı zamanda, korozyon için geliştirilmiş en uygun boya teknolojisi olan kataforez boya teknolojisini kullanıyor. Kataforez teknolojisi su bazlı sistem olması sayesinde çevreye duyarlı üretim olanağı tanıyor.

Çevre ve tüketici dostu bir ürün olarak öne çıkan Airfel radyatörler; yüksek ısıtma gücü, hassas reglaj ayarı, termostatik kontrol ve estetik görünümüyle dikkat çekiyor. Zeminden beslemeli ve klasik tesisat bağlantı sistemleri için en uygun radyatör tipi olan Airfel kompakt ventilli panel radyatörlerin içindeki özel bağlantı sistemi, tesisat borularının alttan ve tek yönden bağlanması olanak veriyor. Bağlantı yönü, tesisat koşullarına göre sağ ya da sol taraftan yapılabilir.

Geniş ürün grubu ile 6 farklı yükseklik seçeneği ve 400 mm'den 3.000 mm'ye uzanan 27 farklı uzunlukta radyatör seçenekleri ile geniş bir ürün gamına sahiptir. Full otomasyon sistemi ile yüksek verim verecek şekilde, TS EN 442 standardına uygun olarak Hendek'teki Daikin Türkiye fabrikasında üretilen Airfel radyatörler, 12 yıllık garanti süresi ile tüketicinin beğenisine sunuluyor.





AKUT, BUGÜNE KADAR 2000 CAN KURTARDI! KURTARMAYA DA DEVAM EDİYOR.



Siz de **AKUT**'a destek olmak için **AKUT** yazıp SMS'le **2930**'a göndererek
5TL bağışta bulunabilirsiniz.

AKUT'a destek olun, bir hayat da siz kurtarın.

AKUT'un yetiştirdiği Suriye Sivil Savunma Ekipleri, Suriye'de yaşanan acı
savaşta bugüne dek 10.221 can kurtarmıştır.

SEARCH & RESCUE ASSOCIATION
AKUT
ARAMA KURTARMA DERNEĞİ

Qundis Türkiye pazarında büyüyor

Qundis CEO'su Dieter Berndt: "Pazardaki fiyat rekabetine rağmen, her geçen gün daha fazla projeye imza atıyoruz. Mevcut pazar, üst kalite ürün üretimi konusuna sıcak bakıyor, bu da bizim Türkiye için düşündüğümüz stratejiye tamamen uyuyor."



Qundis Türkiye'ye gelirken bazı hedefleri vardı. Geline nokta ile bu hedefler ne derecede örtüşmekte?

Qundis CEO'su Dieter Berndt: Uzun zamandır direk Qundis olarak ya da bazı büyük üreticiler yoluyla Türkiye'de aktif olarak çalışıyoruz, onların ismiyle üretim yapıyoruz. Geçmişte ısı pay ölçer konusunda çok iyi işler yaptık. Son 3 senedir şunu gördük ki; ürün grubumuzdaki kalorimetre gibi diğer ürünler de gün geçtikçe daha iyi bir hale geliyor. Pazardaki fiyat rekabetine rağmen, her geçen gün daha fazla projeye imza atıyoruz. Yeni nesil Q Heat 5 kalorimetremiz gibi üst

sınıf ürünlerimiz var. Bu ürünler sayesinde de müşterilerimiz için her geçen gün daha önemli hale geliyoruz. Müşterilerimizin çoğu düşük fiyatlı ürünleri monte etmeyi tercih ediyorlar ve yakın bir gelecekte, 1-2 yıl içinde, bu ürünlerin fonksiyon yetersizliği nedeniyle ürünleri değiştirmek zorunda kalıyorlar. Bunun sonucunda da ilk yatırım maliyeti daha yüksek hale gelmiş oluyor. Bu yüzden üst kalite ürünler ileride daha fazla ilgi odağı olacak. Mevcut pazar, üst kalite ürün üretimi konusuna sıcak bakıyor, bu da bizim Türkiye için düşündüğümüz stratejiye tamamen uyuyor.

Bildiğim kadarıyla ilk başta ısı pay ölçer üretimiyle pazara girdiniz fakat daha sonra kalorimetreler, su sayaçları vs. üretmeye başladınız. Bunun sebebi pazarda aradığınızı bulamamanız mıydı?

Qundis CEO'su Dieter Berndt: Hayır, bu tamamen pazar için seçtiğimiz ürünleri pazara sunma isteğimizdi, bir plan dâhilindeydi. Seçilmiş pazarlar için bazı özel ürünlere odaklanıyoruz, Türkiye'yi de bu pazarlardan biri olarak görüyoruz.

Türkiye'de karar verenler projeciler. Onlara yönelik bir çalışmanız var mı? Çünkü onlar karar mercünde çok önemliler.

Kesinlikle ama şu da bir gerçek; Qundis gibi gerçekten kaliteli ürün yapan firmalar için ürünü bir kere kullandıktan sonra zaten bırakma ihtimalleri olmuyor. Biz kimlerin aktif olarak hangi projeleri çizdiğini biliyoruz. Bunların listeleri de var. Tabi ki proje firmalarına sıklıkla ziyaretlerimiz oluyor, onlarla ilgili çalışmalar yapıyoruz, ürünlerimizi anlatıyoruz. Çok yakın bir gelecekte aslında kapsamlı bir yurtdışı, bir Almanya fabrika seyahati planımız var. Büyük olasılıkla 2016 yılı içerisinde bu geziyi organize edip yaklaşık bir 15-20 kişiyi Almanya'da misafir etmeyi düşünüyoruz.

Qundis'te yeni ürünler neler?

Qundis Türkiye Genel Müdürü Emrah Erken: Qundis Avrupa çapında yaklaşık 6 milyondan fazla dairede kullanılıyor. Özellikle ısı pay ölçer konusunda Avrupa'da sektörün lider pozisyonundayız. Yılda yaklaşık 4 milyondan fazla ısı pay ölçer, 250 binden fazla da ısı sayacı, kalorimetre üretip bunların hepsini pazarda satabilen bir firma. Teknik servisimiz, Ar-Ge'miz, teknik laboratuvarlarımız Almanya'da fabrikamızda var ve bu konulara da ciddi yatırımlar yapıyoruz. Sürekli yenilikler yapıyoruz. Ürünlerimizin üzerine sürekli eklemeler yaparak yeni nesil cihazlar, yeni nesil sistemler üzerinde çalışıyoruz. Satış bütçemizin yaklaşık %15'ini her sene Ar-Ge'ye ayırıyoruz.

Bu çalışmaların neticesi olarak yeni nesil ısı pay ölçerlerimizi sunuyoruz. Yeni nesil ürünlerin işletim sistemlerini ve aktarım hızlarını biraz daha geliştirdik. Özellikle radyo güçlerini 3-4 kata yükseltip çok daha verimli bir hale getirdik. Hem Walk-by, hem AMR olarak aynı cihaz üzerinden hiçbir ekleme yapmadan sayaç okuyabiliyorsunuz. Bunun yanında yeni bir kalorimetre geliştirdik. Bu kalorimetrede harici olarak iki tane su sayacını kalorimetrenin içine bağlayarak tek bir kabloyla, tek bir noktadan okuyabiliyoruz. Su sayacı için aynı ısı pay ölçer gibi Q Modül 5.5 dediğimiz yeni bir modül geliştirdik, bunun telsiz gücünü artırdık.

Isı pay ölçerin Türkiye'de gelemeyeceği konum belli. Pazarın durumunu değerlendirebilir misiniz? Sadece Qundis açısından değil, genel olarak baktığımızda maalesef çok da iyi durumda değiliz. Ancak geri dönecek halimiz yok, çalışıyoruz, mücadele ediyoruz, insanlara anlatıyoruz, doğru bir ölçümün, doğru bir faturalandırmanın ne kadar önemli olduğunu göstermeye çalışıyoruz. Isı pay ölçer özelinde bazı sıkıntılarımız var. Özellikle kentsel dönüşüm sebebiyle bazı eski binalar yatırım yapıp ısı pay ölçer taktırmak istemiyorlar, insanlarda böyle bir korku söz konusu. Bir de açıkçası sadece biz değil, sektördeki diğer oyuncular da dâhil biz son tüketiciye bu işi layığıyla anlatamadık. İnsanlara bu işin nasıl adil paylaştırılacağını, bu yatırımın ne kadar senede geri alınacağını ve bu çıkan kanunun aslında onlara bir fayda sağladığını bir türlü onlara anlatamadık. Bunun için bazı erklerin de elini taşın altına koyması gerekiyordu.



Enerji Tasaruf Derneği (ETADER) olarak ayda bir veya iki ya da iki ayda bir toplantılar yapıyoruz. Bazı kararlar alıyoruz, bu kararlar neticesinde Ankara'da çeşitli görüşmelerimiz oluyor. Kararlar neticesinde yapılacak değişiklikler konusunda bazı önerilerimiz oluyor. Daha önce de dediğim gibi tüm bu işlerde tıkandığımız tek nokta son tüketicinin yani daire sahibinin algısı. Bu algıyı pozitif bir şekilde yerleştirmemiz lazım çünkü hala ısı pay ölçer için çok ciddi bir pazar var ve Türkiye hala Qundis ve diğer büyük rakip firmalar için büyük bir fırsat.

Son tüketici üzerinde etkili olabilmek için etkinlikler düşünüyor musunuz?

Kesinlikle düşünüyoruz. ETADER'in internet sitesinde daha sağlıklı bilgilere ulaşabilirsiniz. Öncelikle çeşitli şehirlerdeki makine mühendisleri odalarına brifingler vermeyi düşünüyoruz. Bu sene e ondan önceki sene iki üç şehirde bunu yapmıştık. Öncelikli olarak bu işin montajını yapacak ve bu işin hizmetini sağlayacak firmaları eğitmek önemli. Bu uzun soluklu bir süreç, hemen bir iki ayda olabilecek bir şey değil. Bu firmaların doğru montaj yapmalarını ve doğru servis sağlamalarını sağlayarak insanların kazandıkları faydaları onlara doğru olarak göstermemiz lazım. Dolayısıyla ilk adımımız bu. Bundan sonraki adım da son tüketiciye ulaşmak. Bunu da kamu spotu gibi bazı argümanlarla yapmayı düşünüyoruz.

Mükemmeliyetçi misiniz?



- ✓ Çalışanlarınızın verimliliğinin, iç hava kalitenizden kaynaklanan sıkıntılar sebebiyle %40'lara kadar düşebileceğini biliyor musunuz?
- ✓ Müşteri memnuniyeti amacıyla yapılan anketlerden en çok sıkıntı yaşanan durumlardan birisinin iç hava kalitesi sorunu olduğunu biliyor musunuz?
- ✓ Tasarım ve Uygulama arasındaki farkların giderilmesi için en etkili çözümün **TEST-AYAR-DENGELEME (TAD)** olduğunu biliyor musunuz?
- ✓ ISKAV sadece çalışanlarınızı ve müşterilerinizi düşünmüyor! Aldığınız **TAD** hizmeti sayesinde projeye uygun çalışması sağlanan mekanik tesisatınız **daha az enerji tüketerek çevre dostu oluyor, hem de maliyetlerinizi düşürerek faturalarınıza yansıtıyor!**

*Bağımsız, tarafsız ve sektörün öncü kuruluşu olan ISKAV, deneyimli ve uzman **TAD** Ekibi ile iç hava kalitesi konusunda çözüm ortağınız. ISKAV **TAD** ekibinin sunduğu hizmet sayesinde iklimlendirme sisteminizin enerjisini en iyi kullanan, çevreye ve faturalarınıza dost sistemlere dönüştürebilirsiniz.*



Isıtma Soğutma Klima Araştırma ve Eğitim Vakfı
Yıldız Teknik Üniversitesi Meslek Yüksekokulu
Büyükdere Cad. No: 69, 34398 Maslak - İstanbul
Tel : +90 212 285 00 40 • Fax: +90 212 285 00 29



TAD Nedir?

TAD hizmeti; başta endüstriyel sanayi sistemleri, hastahaneler, ilaç fabrikaları, üretim tesisleri, temiz odalar ve yönetim binaları olmak üzere mekanik tesisat sistemlerinin projelerine ve şartnamelerine uygunluğunun test edilmesini, ayarlarının yapılmasını, balanslanmasını, işletmeye alınmasını ve tüm bu işlemlerin uluslararası standartlara göre raporlanmasını içerir.

teknik

BIM'in Periyodik Tablosu



Ümit BALABAN
Makine Mühendisi
BIM Yöneticisi

<http://revitmepturkey.blogspot.com.tr/>

BIM sürecine ait NBS (National Building Specification) tarafından hazırlanan bir tablodur. Bu tablo ile

BIM sürecine geçişinizde nelere dikkat etmeniz gerektiği en iyi şekilde açıklanmıştır. Bende bu tabloda bulunan ve önemli olduğunu düşündüğüm elementlerden bahsetmek ve bunların sizlere nasıl faydalı olacağını açıklamak istedim.

Tablo oluşturulurken kimya derslerinde gördüğümüz periyodik tablodan esinlenilmiş ve bu sürece geçiş yapmak isteyen kullanıcılar tarafından kolayca anlaşılması amaçlanmıştır. Bunun dışında ise bunu hazırlayan kişinin bir "Breaking Bad" dizisi hayranı olduğunu düşünüyorum.

Ülkemizde standartlaşmaların zor olduğu açık bir şekilde görülmektedir. Böyle karışık ve belirsiz bir ortamda, firmalarını BIM sürecine taşımak isteyenler için dikkat edilmesi gereken elementler üzerinde durulmuştur. Sizlere bu elementlerin hepsini bu yazımda açıklamak yerine, en önemli olanlarını aktarmaya çalışacağım.

STRATEJİ

BIM sürecine geçişin en önemli ve başlangıç adımı. Firmanızın BIM Stratejisini belirlemeli ve bu sürece geçtiğinizde neler başarmak istediğinize karar vermelisiniz. BIM adaptasyonunda belirleyeceğiniz strateji firmanızın başarısı için önemli bir rol oynamaktadır. Yazılımları aldınız ama kullanamıyorsunuz, ekibe bir BIM Yöneticisi dahil ettiniz yine de sonuç alamıyorsunuz. Bu yüzden doğru bir temel üzerinde gerekli araçlar, teknoloji, proses ve insanları bu stratejinize dahil ederek bir uyum içinde çalışmayı başlatmalısınız.

Aşağıda belirtilen temel maddelerin bu stratejinizi oluşturmada size yardımcı olacaktır:

- BIM için firmanızda oluşturmanız gereken liderlik desteğini doğru belirlemelisiniz (Bir danışman, ekibinize dahil ettiğiniz veya kendi içinizden çıkardığınız kişiler ile)

The Periodic Table of BIM

1 Bs BIM Strategy																			2 Su Surveys and Reports		
3 Fr Framework	4 Cu Culture and behaviour																	5 Bt BIM Toolkit	6 Lod Level of detail	7 Loi Level of Information	8 Vi Videos
9 Co Common methods	10 Po Process	11 As Assessment and need	12 Eir Employers info requirements	13 Cm Communication	14 In Investment	15 Sf Software	16 Cd Capital delivery phase	17 Cl Collaborative business relationships	18 Li Library objects	19 Cs Classification	20 An Analysis tools	21 Ev Events									
22 Pr Procurement route	23 Fo Forms of procurement	24 Ex Execution	25 Bep BIM execution plan	26 So Soft skills	27 Ch Change process	28 Ha Hardware	29 Op Operational phase	30 Po Protocol	31 Pe Prequalification questionnaires	32 Cafm Computer-Aided Facilities Management	33 Ct Cost tools	34 Fo Forums and user groups									
35 Ca Capability and capacity	36 Di Digital tools	37 De Delivery	38 Midp Master information delivery plan	39 Cp Cooperation	40 Sh Share success	41 Tr Training	42 Fm Facilities management	43 Qu Quality management systems	44 Bsdd buildingSMART data dictionary	45 Pg Programme tools	46 Ad Administration tools	47 Sc Social media									
48 St Standardisation and Interoperability	49 Ma Maintenance and use	50 Cde Common data environment	51 Ch Champion	52 Av Availability	53 Fi File storage	54 Dg Digital security	55 De Design management systems	56 Ifc Industry foundation classes	57 Au Authoring tools	58 Mo Model viewers and checkers	59 Bl Blog posts										
		60 Dpow Digital Plan of Work	61 In Information exchange	62 Su Support	63 En Engage	64 In Infrastructure	65 Br Briefing	66 As Asset management	67 Idm Information delivery manual	68 Sp Specification tools	69 Fl File sharing and collaboration	70 Bo Books									

Digital Plan of Work stages

71 Sr Strategy	72 Bi Brief	73 De Definition	74 Ds Design	75 Bu Build and commission	76 Ha Handover and closeout	77 Oe Operation	78 En End of life
-----------------------------	--------------------------	-------------------------------	---------------------------	---	--	------------------------------	--------------------------------



Find support on your BIM journey at theNBS.com/BIM

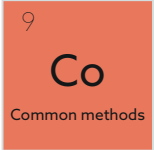


Find support on your BIM journey at theNBS.com/BIM

- Şirketinizin var olan arşivleme ve doküman kontrol süreçlerini iyi anlamalısınız
- Teknolojinizi geliştirmelisiniz
- Eğitimlerin tamamlanmasını sağlamalısınız
- En önemlilerinden biri ise var olan düzeninizi, kültürünüzü değiştirmelisiniz. Tamamen çöpe atmak değil BIM'e uygun şekilde düzenlemelisiniz.

ALTYAPILAR

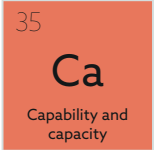
İletişim, bilgi alışverişi ve veri transferi için verimli bir sistemin altyapısını oluşturmalsınız. Üretiminiz, dağıtımınız ve inşaat doküman üretiminizin kalitesini yönetmek için iyi bir yaklaşımda bulunmanız gerekmektedir. Yapabilirliklerinizi anlamanız ve kapasitenizin ne olduğunu belirlemeniz gerekmektedir. Dikkat etmeniz gerekli noktalardan biri yapılan pratikler doğrusunda bu altyapının düzgün bir şekilde oturacağını bilmeniz ve gelecekte BIM yeteneğinizi ve kapasitenizi belirlemek için değişikliklere maruz kalacağınızı fark etmelisiniz.



CO (Common Methods)

Dosya paylaşımı BIM'in kalbidir. Bu paylaşım sadece katılımcıların doğru standartlar dahilinde paylaşımları yapması ile verimli olur. İngiltere inşaat sektöründe "buildingSMART" adlı kuruluş bu standardın nasıl olması gerektiğini anlatan bir organizasyondur. Aynı şekilde ülkemizde de bunu sağlayacak ve liderliği ile inşaat sektöründe bulunan firmaların fikrini de alarak ilerleyecek bir kuruluşun oluşması gereklidir. Aşağıda ismini belirttiğim standartlar ile başlamak, başlangıç için yeterli olacaktır.

IDM – Information Delivery Manuals ISO/FDIS 29481-1:2010
IFD – International Framework Dictionary ISO 12006-3:2007

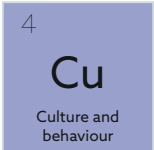


CA (Capability and Capacity)

Firmanızda BIM geçiş sürecinde ne tür kalite ve yeteneğe ihtiyacınız var? Hangi bölümlerin firmanız tarafından yapılması gerektiği, hangi bölümlerin dışarıya verildiği, ne tür sorumlulukların olduğu bilinmelidir. Tıpkı "BIM Uygulama Planı"nın oluşturulması gibi. Böylece ne gibi yetenekleriniz olduğunu daha iyi görebilirsiniz.

İŞBİRLİĞİ

İşbirliği, birlikte çalışma veya bütünleşik tasarım. Nasıl adlandırmak isterseniz isteyin hepsi aynı sonuca varacaktır. İşbirliği ile çalışmak ve buna odaklanmak için daha iyi ve verimli yollar geliştirmelisiniz. Kullanmış olduğunuz teknoloji, dijital araçlar her ne kadar firmanızın verimliliğini arttırsa da, bunlara ek olarak çalıştığınız insanların tutumları, kültür ve davranış farklılıklarının da bu konuda etkisi olduğunu unutmamalısınız.



CU (Culture and Behaviour)

Kişisel fikrimi sorarsanız işbirliğinin en önemli elementlerinden biri "Kültür ve Davranışlar"dır. Alışılmış bir düzeni değiştirmek her zaman zor olmuştur. Çalışmış olduğunuz insanların var olan düzenini değiştirmek, onları yeni

bir sürece alıştırmak gerçekten sıkı bir çalışma ve kararlılık gerektirir. Bu yüzden BIM sürecine başlarken yapmanız gereken bu konuda istekli insanları seçmek ve onların bu süreçte ne gibi faydalar kazanacaklarını kendilerine anlatmanız gereklidir.

36

Di

Digital tools

Di (Digital Tools)

BIM yapıyorum diye bir kavram olmadığı gibi, almış olduğunuz yazılımla da BIM yapmak diye bir kavram ortaya çıkaramazsınız. Bu durum, ben internet yapıyorum demek gibidir.

BIM süreci alınan yazılımdan daha fazlasıdır. Hiçbir zaman bütün işinizi çözen bir yazılıma sahip olamazsınız. Bu yüzden BIM sürecinde kullanacağınız yazılımların şirketiniz için en uygun olanlarını seçip firmanıza nasıl faydalar sağladığını anlamalısınız.

PROSES

Şu an ilerlemekte olduğunuz prosesin, BIM sürecine adaptasyonunda firmanıza nasıl ve nerede geliştirme sağlayacağını düşünmelisiniz.

İş akışınız için en iyi pratiğin ne olduğunu anlamalı ve buna göre çözümler üretmelisiniz.

Şirket içi bilgi gereksinimlerini anlamalı, projelendirme aşamasında ne gibi değerler katacağını öngörerek ilerlemelisiniz.

12

Eir

Employers info requirements

Eir (Employers info requirements)

Çalışanlarınızın bilgi gereksinimliliklerinin ne olduğu bu elementler arasında önemli yer tutmaktadır. Hangi yazılımda veya BIM sürecinde nerede olduğuna dair bir tablo oluşturulması, gelen işlerin düzene sokulmasını sağlayacağı

gibi, ekibe yeni katılan takım arkadaşlarının da gerekli eğitimleri tamamlayarak sürece hemen dahil edilmesi kolayca sağlanabilir.

25

Bep

BIM execution plan

Bep (BIM Execution Plan)

BIM Uygulama Planı proje katılımcıları tarafından modelin nasıl ve hangi standartlarda oluşturulacağını, hangi bilginin saklanacağını, nasıl teslim edeceğini belirten bir plandır. Böylece teslim edilecek modelin içeriğinde nelerin

olacağını işveren bilebilir ve gerek dizayn ekibine gerek taahhüdü yapacak ekibe, model içinde hangi bilgilerin bulunması gerektiğini belirtebilir. Bu bölümle ilgili detaylı bilgileri PAS 1192-2 standardında bulabilirsiniz.

50

Cde

Common data environment

Cde (Common data environment)

Ortak veri ortamı olarak tanımlanan bu süreç BIM'in önemli elementlerinden biridir. Ortak veri ortamı sadece modelden oluşmaz. Bunun dışında proje bilgilerini, dokümantasyon, metrajlar, şartnameler vb. birçok dokümanın paylaşılmasını ve kontrol edilmesini sağlayan bir yöntem olmalıdır.

Ortak veri paylaşımı üzerinden onaylanan proje dokümanlarının yönetimi ve dağıtımı sağlanabilmeli ve çoklu disiplin

makale

grupları arasında prosesin nasıl yönetileceği belirlenmelidir. Bu bölümle ilgili detaylı bilgileri PAS 1192-2 standardında bulabilirsiniz.

İNSANLAR

İnsanlar BIM sürecinde gözden kaçırılmaması gereken önemli bölümlerden biridir. Firmanızda BIM sürecine geçiş yapmak ve bu konuda başarılı olmak istiyorsanız öncelikle ekip arkadaşlarınızla iletişimi arttırmalısınız. Sadece bununla da kalmayıp üst yönetim tarafından desteklenecek bir yönetim şeklini oluşturmalsınız.

BIM sürecine geçiş, var olan işleyişinizde değişiklik demektir. Bu yüzden bu konuda başarılı olmak için şirket içi gerekli eğitimleri ve destekleri mutlaka sağlamalısınız.

13

Cm

Communication

Cm (Communication)

BIM iletişim demektir. Eğer firma içinde bu iletişimi sağlarsanız, ekibin ihtiyaçlarını neden ve nasıl soruları ile çözümlerseniz bu geçiş sürecini en efektif bir şekilde ilerletmiş olursunuz.

Kendi ekibinizi ile iletişiminizi iyi sağlamanız demek, müşterinizin karşısına çıktığınızda ekibinizin neler yapabileceğini bilebilmek ve karşı tarafın isteklerine yorum yapabilme kabiliyetinizi arttırmaktır. Çünkü sonuçta ben BIM istiyorum denilince herşey BIM olmuyor.

14

In

Investment

In (Investment)

Yatırım dediğinizde aklınıza para ve zaman geldiğini tahmin edebiliyorum. BIM adaptasyon sürecinde yapacağınız yatırımı sadece Teknoloji (yazılım,donanım vb)kısımında bahsedilenler olarak düşünmeyiniz. İşleyen bir süreçte değişiklik yapıyorsanız bunun sizin için para ve zaman harcamak olduğunu gayet iyi bildiğinizi düşünüyorum. Bu yüzden BIM Stratejinizi belirlerken gerçekçi olun ve yapacağınız yatırımın size bir bedeli olduğunu aklınızdan çıkarmayın. Bu stratejinizi belirlerken dışarıdan destek alıp almayacağınızdan tutun, kendi içinde bulunan ekip arkadaşlarınıza yapılacak yatırımın nasıl olması gerektiğine kadar planlı bir yatırım metodu izleyin.

14

In

Investment

Ch (Change Process)

Firmanız şuanda nerede olduğu ve nerede olmasını istediğini bilmeli ve eğer gerekiyorsa BIM sürecine geçiş için yönetim şeklinizi değiştirmeye yönelmelisiniz. Şunu unutmamalısınız ki oluşturacağınız değişimin kendi kendine oluşmasını beklememelisiniz.

Ekibinize bu konu için aldıracağınız eğitim, yönetim şekli değişikliği veya kalitenin kontrolü gibi aşamaları nasıl düzenleyeceğinizi belirlemelisiniz. En önemlisi çalışanlarınıza, bu prosesi değişimi sonrasında ne beklediğini iyi anlatmalısınız.

52

Av

Availability

Av (Availability)

BIM sürecine geçiş için doğru zamanı ayarlamalısınız. Gerekli araçları almış olsanız da var olan işlerin devamında bu geçiş sürecinin uygun bir şekilde planlamalısınız. Örneğin Ocak

2017 yılında bu süreçte adaptasyonumu tamamlayacağım gibi bir hedef belirlediğinizde, çalışanlarınızın bu süre zarfında teslimlerinin olup olmadığına, ellerindeki iş durumuna vb kriterlere göre incelemeli ve planlarınızı buna göre yapmalısınız. Unutmayın bir proses değişiminin gerçekleşebilmesinde elde var olan işlerin teslimleri ve ekibin buna uygun olup olmaması önemli bir yer tutmaktadır.

62

Su

Support

Su (Support)

Destek? Nasıl bir desteğe ihtiyacınız var? Daha fazla adamamı ihtiyacınız var? Var olan teknolojiyi daha iyi mi anlamalısınız? Yoksa bu konuda bir danışmana mı ihtiyacınız var? Bu süreçte geçişi sağlamak için dikkatli düşünmeli ve değişimi sağlamak için ihtiyacınız olanı belirlemeli ve doğru zamanda devreye sokmanız gerekmektedir.

Dışardan alacağınız bir destek sistemin firmanıza daha uygun hale getirmek için bir avantaj olabilir. BIM sürecini deneyimlemiş birinin, bu süreci sizin çalışma disiplininize uygun hale getirmesi ve size bunu aktarması sizin baştan öğrenerek bir sistemi oluşturmaya göre daha fazla zaman kazandıracak açık bir durumdur. Sadece seçeceğiniz kişilerin doğru ve bu konuda uzman olması gerekmektedir.

TEKNOLOJİ

Teknoloji bu geçiş sürecinde önemli bir yer tutmaktadır. Adı üzerinde olan dijital bir ortama geçişi sağlayacağınız süreçte, donanımsal, yazılımsal desteklere ihtiyacınız olacaktır. Bu dijital ortamda dosyalarınızı nasıl saklamanız gerektiğini, bunları nasıl güvenli bir şekilde paylaşacağınızı belirlemeniz gereklidir.

Türkiye’de gördüğüm yanlış anlayış dolayısı ile bu bölümdeki elementleri olabildiğince incelemek ve açmak istedim.

15

Sf

Software

Sf (Software)

Yazılım, olmazsa olmazınız. Bunu sadece Revit olarak düşünmeyin. BIM sürecinde birden fazla yazılım kullanma ihtiyacınız olduğunu asla unutmayın. Kullanacağınız yazılımları seçerken kendinizi limitlemeyin. Kafanızı dışarı çıkarın ve olabilecekler konusunda detaylı incelemeler yapın. Başarı hikayelerini inceleyin (ama Hollywood hikayeleri olmasın). Kullanmayı düşündüğünüz yazılımı seçerken size olabilecek faydalarına odaklanın, yapamadıklarına değil. Yapamadıklarını nasıl geliştirebileceğinizi başka hangi yazılımları süreç içine dahil etmeniz gerektiğini belirleyin. Bütün bu aşamaları tamamladıktan sonra seçmiş olduğunuz yazılımın geliştirilmesine odaklanın ki BIM sürecinde kendi isteklerinizi yapabilen ve kolaylaştırabilen bir yazılıma sahip olun. Unutmayın bu yazılımlar üreticiler tarafından yeni sürümleri ile geliştirilmeye devam ediliyor. Aynı yazılımlara ek özellikleri sizin de ekleyip ekleyemediğini kontrol ederseniz doğru bir yazılımla yol almış olursunuz. Son olarak BIM adaptasyonunuzu sağlamak için tek bir yazılım asla yeterli olmayacaktır ve farklı roller için farklı yazılım ihtiyaçlarınız olacağını unutmayınız.

28

Ha

Hardware

Ha (Hardware)

Genelde ülkemizde karşılaşılan sorunlardan biri yazılıma harcanan paranın anlamsız olduğunun düşünülmesidir. Aynı şekilde donanıma harcanan paranın da gereksiz olduğu kabul edilir.

Ama bir akıllı telefona verilen para her zaman gereklidir :) Unutmayın bir yazılımı işinizi daha doğru, daha hızlı teslim etmek için alırsınız ve kullanırsınız. Eğer bu yazılımı çalıştıracağınız bilgisayara ait donanımı doğru seçmezseniz tekrar başladığınız noktaya geri dönersiniz.

Bu yaptığınız veya yapacağınız yatırımların şirketinize geri dönüş olarak olumlu olacağına emin olabilirsiniz. Yazılım satın almadan önce onun minimum gereksinimlerini ve olabilecek maksimum gereksinimlerini iyi araştırın. Firmalar ile görüşün ve hatta insanların paylaşımlarını mutlaka değerlendirin.

41

Tr

Training

Tr (Training)

Eğitim şart şeklinde bir klişe cümle ile başlamak sanırım en doğrusu. 9 senedir BIM adaptasyonu üzerine gözlemlediğim şeylerden biri firmaların bu süreci doğru bir şekilde kavramakta zorluk çekmesidir. Yazılım satın aldım, donanımı satın

aldım artık BIM sürecine geçtik düşüncesi bana biraz mantıksız gelmektedir. Hatta çalışanlarına bu şekilde baskı yapmalarının onları da soğutmakta olduğunu görüyorum. Unutmayın BIM, yazılımdan daha öte bir süreçtir, BIM sizin iş yapma biçiminizdir. Bu iş yapma biçimini aslında sizin çalışanlarınız veya ekip arkadaşlarınız belirler. Bu yüzden onların desteklenmesi, gerekli konularda eğitimlerinin tamamlanması önemlidir. Düzgün bir iş için, işbirliği ve takımın birliği gerçekten önemlidir.

STANDARTLAR

Ülke olarak en büyük problemlerimizden biri olan standartlar, BIM sürecinde geliştirilmeye devam edilmektedir. Bu konuda önde olan ülkelerin oluşturmuş oldukları standartları iyi incelemek ve kavramak gerektiğini düşünüyorum. Ülkemizde doğru düzgün bir CAD standardı bile oluşmamışken, BIM standardını oluşturulmasını beklemek ve tabuları yıkmak biraz zor olacaktır. Ama BIM sürecince geçmek isteyen firmalar, çalışanlar ve istekli olanların bu standartları önce okumaları ve anlamalarını tavsiye ederim. Umarım ileride kamu kurumları bu konuda bir standartlaşmayı kabullenir ve inşaat sektörünü destekler.

Burada aslında bahsedilmesi gereken o kadar çok standart var ki, ne yazık ki bunların çoğu ülkemizde oluşturulmamış durumdadır.

Proje teslim standartlarından tutun, protokollerin nasıl sağlanması gerektiğine, kalite kontrolden, FM (Facilities Management)'e kadar birçok konuda standartlara ulaşabilirsiniz. Amacınızın BIM sürecine adaptasyonu tamamlamak olduğu düşünülürse, bu konu hakkında ülkelerin oluşturmuş olduğu standartları incelemek ve Amerika'yı yeniden keşfetmeden bu standartların biran önce ülkemize adaptasyonunu sağlamak gerektiğini düşünüyorum. BIM'i duyan birinin aynı şekilde kullaktan dolma bilgiler dışında bu standartları takip etmesi gerektiğini savunuyorum.

IFC (industry foundation classes) kavramının ne olduğunu, bunun BIM sürecinde modelleme için önemli bir dosya aktarım formatı olduğunu bilinmelidir. Daha bunun gibi bahsedilmesi gereken ve BIM sürecinde uluslararası kabul edilmişliği olan kavramların üzerinde yoğunlaşmak gerektiğini öngörmeliyiz. Sadece bu standartlar kısmı bile sayfalarca yazarak bitmez. Bu yüzden kişisel tavsiyem 3B modeli oluşturmayı öğrenmeden önce bu standartları öğrenmek ve buna göre BIM sürecinizi başlatmak daha doğru olacaktır.

Bu konuda önde olan İngiltere, Amerika ve Kuzey Avrupa ülkelerinin standartlarını incelemeli ve sürecin nasıl ilerlemesi gerektiğini anlamalısınız. BIM sadece 3B model değildir.

ETKİNLEŞTİRME ARAÇLARI

Etkinleştirme araçları olarak tanımlanan bölüm BIM sürecinde kullanacağınız tasarım, geliştirme, teslim ve bakım için yardımcı olur. Birden fazla araca ihtiyacınız olabilir. Bir araca veya yazılıma yatırım yapmadan önce onu iyi araştırmalı ve onun size ne gibi faydalar sağlayacağını dikkate almalısınız.

Analiz maliyet, sınıflandırma, şartname, yetkilendirme ve dosya paylaşımı gibi birçok araca ihtiyacınız olacağını unutmayın. Bunların dışında tabii ki bir de modelleme aracına ihtiyaç duyacaksınız. Bütün bu belirlemiş olduğunuz araçların birbiri ile işbirliği içinde çalışmasını sağlamak BIM sürecine geçişinizi kolaylaştıracağını düşünüyorum. Buradan sonra yeni teknolojiyi takip etmeli ve buna göre sisteminizi geliştirmelisiniz.

5

Bt

BIM Toolkit

Bt (BIM Toolkit)

BIM araç kiti ile bu işe başlangıç yapabilirsiniz. Bu araç kiti sizi belli bir aşamaya kadar yönlendirir ve bilgilendirir. (<https://toolkit.thenbs.com/>) Bunun sonrasında LOD kavramını anlamak ve şirketinizin yapmış olduğu işlere bağlı olarak uygun araçları incelemeniz gerekecektir.

KAYNAKLAR

Kaynaklar kısmı tabii ki yazmış olduğum yazının kaynakları değil. Bu kaynaklar BIM süreci için gerekli kaynaklara nasıl ulaşmanızı gerektiğini tanımlar. Kısacası BIM Periyodik Tabloda Soygazların yerini alır. Sizin veya şirket çalışanlarınızın internet üzerinden ulaşabildiği sosyal medya, etkinlik, video, bloglar (<http://revitmepturkey.blogspot.com.tr/>) ve forumlar gibi kaynaklardır. İlk Revit MEP yazılımı piyasa girdiğinde bu tür kaynaklara ulaşmak gerçekten zordu. Şimdi ise artık Türkçe forumlardan tutun bu yazılımlara ait birer kitap veya eğitim seti bulabilir hale gelmiş durumdayız.

Özellikle BIM üzerine oluşturulmuş olan anketler veya raporları incerseniz sürecin nasıl ilerlediğini rahatlıkla görebilirsiniz. Bu sürecin işverenlere, çalışanlara, işinize nasıl fayda sağladıklarını görebilir inceleyebilirsiniz. Böylece geçiş sürecinde nelere dikkat edebileceğiniz önceden görmüş olur insanların düşmüş olduğu hatalara düşmemiş olursunuz.

Yazının kaynağı:

<https://www.thenbs.com/knowledge/periodic-table-of-bim>

Trox'dan üstün özellikli klima santrali: X CUBE

TROX, hava işleme sanatında eşsiz bir anlayışa sahiptir.



TROX, "one stop shop" ilkesi gereğince sistem tedarikçisi fel-sesini yenilikçi X CUBE klima santrali ile bütünleştirmektedir. X CUBE klima santralleri kalite, performans, esneklik, güvenilirlik, enerji tasarrufu ve hijyen konularında yüksek standartlara sahiptir.

Tek bir kaynaktan sistem kalitesi

TROX'un, akustik, yangın ve duman koruması ve filtre teknolojisi alanlarındaki uzmanlığına X-CUBE klima santrallerini de eklemiştir. TROX müşterilerine koordinasyon kolaylığı ve inovasyonu bir arada sunmaktadır.

Sınırsız yapılandırma seçeneği

2 m/s hava hızı ile üniteler, 1,200 ila 86,000 m³/h (0,3 ila 24 m³/s) arasındaki hava debisi aralığını kapsar ve sınırsız konfigürasyon seçeneği sunar. Tüm klima santrali kombinasyonları için kullanılabilirler. X-CUBE üniteleri, üfleme veya emiş havası üniteleri olarak ayrıca yan yana veya üst üste gövde seçenekleri ile ön montajlı olarak üretilebilir. Yüksek kaliteye sahip standart konstrüksiyon versiyonu yanısıra, DIN 1946/4'e göre tam hijyenik özellikte versiyonu da mevcuttur. X-CUBE standart konstrüksiyon versiyonu da AHU Guideline 01(RLT) ile VDI Guideline'nın tüm şartlarını karşılamaktadır ve teknik performansı Eurovent sertifikalıdır.

Her ünite, müşterilere özgü gereksinimlerini karşılamak üzere özelleştirilir. Bileşenlerin hepsi ideal olarak birbirini tamamlar ve müşteriler, TROX'un mükemmel kalitesine sahip olurlar.

TROX ihtiyaçlarınıza en uygun çözümü bulur

X-CUBE üniteleri, maksimum esneklik sağlar ve her uygulama durumuna kolaylıkla yapılandırılabilir. TROX tarafından geliş-

tirilmiş özel bir yapılandırma programı, müşterilerin herhangi bir ödün vermesini gerektirmeyecek şekilde sistem tasarımını kolaylaştırır.

Yüksek enerji verimliliği

Enerji verimliliği, X-CUBE'ün geliştirilmesine yol gösterici kavramdır. Konstrüksiyon, yalıtımı, sızdırmaz özelliği, ısı geri kazanımı, enerji verimli motorları ve akıllı kontrol teknolojisi ile, geleneksel klima santrali ünitelerine kıyasla iki haneli tasarruflara neden olmuştur.

Benzersiz hijyen

Gövdenin özel tasarımı, pürüzsüz yüzeyleri ve komponentlerin monte edilme şekli ile X-CUBE, VDI 6022' ye uygundur. Tam hijyenik versiyonu, DIN 1946/4 standardının çok kritik hijyen şartlarını karşılamaktadır. Çok zorlu şartlar için AHU Guideline 01 (RLT) uygun özel bir hijyen ünitesi kullanılabilir.

Montajı ve bakımı kolay

Modüler yapısı ve düşük optimize edilmiş kablolama ihtiyacı sayesinde, montaj ve bakım maliyetlerinden tasarruf edilir, bu sayede iş hızlı ve kolay şekilde gerçekleştirilebilmektedir.

Modern bina yönetim sistemlerine sorunsuz entegrasyon

Modüler ve genişletilebilir kontrol sistemi ile X-CUBE, çeşitli bus sistemlerini kullanarak modern bina yönetim sistemlerine entegre edilebilir. Dokunmatik panel kullanarak rahat ve güvenli şekilde çalıştırılabilir. Esas itibarıyla bir bakışta tüm durum bilgileri kullanılabilir. Çalışma hataları ortadan kaldırılabilir.

Samsung geliştirdiği yeni ısıtma teknolojileriyle kusursuz ısıtma performansı sunuyor

Samsung, DVM S serisi Sistem Klima ürünlerinde geliştirdiği 'Akıllı Defrost' teknolojisi ve yeni 'Flaş Enjeksiyon' özelliğiyle; çok düşük dış ortam sıcaklıklarında bile, üstün ısıtma performansı elde edilmesini sağlıyor.

Samsung Electronics, üstün teknolojik yetkinliğini diğer tüm segmentlerde olduğu gibi; iklimlendirme ve klima sistemlerinde de inovatif yaklaşımla geliştirdiği ürün ve çözümleri pazara sunmaya devam ediyor.

Samsung, DVM S serisi ile sunduğu üstün özellikleri sayesinde birçok yapıdaki iklimlendirme gereksinimlerini mükemmel bir şekilde karşılarken; sektöre yön veren ileri teknolojisiyle de yılın en soğuk günlerinde dahi üstün ısıtma performansı sunuyor.

Samsung'dan yeni bir teknoloji: Flaş Enjeksiyon

Yeni DVM S serisi dış ünitelerin önemli özelliklerinden biri olan 'Flaş Enjeksiyon' devresi; plakalı ısı eşanjörü, elektronik genişleme vanası ve 'enjeksiyon portu'na sahip özel tasarımı kompresörden oluşuyor.

Samsung yeni 'Flaş Enjeksiyon' teknolojisiyle çevreci R410A soğutucu akışkanını, Samsung üretimi kompresörlerin özel tasarlanmış 'enjeksiyon' portlarından scroll sıkıştırma bölümüne gönderilerek, optimum miktarda soğutucu akışkanın sistemde ki sirkülasyonunu sağlıyor. (Görsel 1)



Bu yeni teknoloji, iç ünitelerde yoğunlaşarak likit fazda dış üniteye dönen soğutucu akışkanın, elektronik genişleme vanası ve plakalı ısı eşanjörü vasıtasıyla kompresöre gaz ve likit 2 fazlı olarak 'enjeksiyon portu' üzerinden enjekte edilmesini sağlıyor. Gerçekleşen bu operasyon sonucunda kompresör sıkıştırma oda-sındaki sıcaklık düşüyor. (Görsel 2)



Böylece kompresör düşük dış ortam sıcaklığı nedeniyle, alçak basıncın çok düşmesi ve akışkan debisindeki azalmanın olumsuz etkilerini yenerek; yüksek miktarda soğutucu akışkanın sistemde sirkülasyonunu sağlıyor.

Yeni 'Flaş Enjeksiyon' teknolojisiyle Samsung DVM S sistemleri, düşük dış ortam sıcaklıklarında, ısıtma kapasitesini koruyor ve yüksek bir performans sunuyor.

Gereğinden fazla gerçekleşen defrost operasyonları, "Akıllı Defrost Teknolojisi" ile son buluyor

Havadan havaya değişken doğutucu akışkan debili (VRF) sistemlerin, soğuk dış ortam şartlarında dış ünite kondenserlerinde meydana gelen buz tabakası, ısı transferini azaltarak ısıtma performansının düşmesine neden oluyor. Bu durum -7°C ile +7°C arası sıcaklıklarda ve dış ortam nem miktarının yüksek olduğu koşullarda ise daha sık görülüyor. 'Defrost operasyonu' ile akışkan çevrimi tersine çevrilerek, buzun çözülmesi sırasında, iç ünitelerde de ısıtma kısa süreli kesintiye uğruyor. Defrost işlemi, sistemin büyüklüğüne bağlı olarak 5 ila 12 dakika boyunca sürebiliyor.

Samsung, geliştirdiği ileri kontrol algoritmaları ve sistem parametre ölçüm yöntemleri ile defrost mantığını da değiştiriyor. İç ünitelerin sağladığı ısıtmanın defrost nedeniyle kesintiye uğradığı süreyi kısaltmak üzere geliştirdiği yeni defrost algoritması ise; geleneksel faktörlere ek olarak kondenser hava direncini de dikkate alıyor. Bu sayede defrost operasyonunu başlatma kararı daha hassas şekilde alınıyor. (Görsel 3)



Geliştirilen bu yeni teknoloji sayesinde, gereğinden fazla gerçekleşen defrost operasyonları da ortadan kaldırılıyor.

DVM S sistemleri, düşük dış ortam sıcaklıklarında, geleneksel defrost mantığına göre çalışan cihazlara kıyasla, %40 oranında daha uzun süre 'kesintisiz' ısıtma sağlıyor. (Görsel 4)





Pahalı enerjiye karşı Baymak

Artan çevre kirliliği ve küresel ısınmayla birlikte alternatif enerji kaynaklarına yönelim artmakta aynı zamanda günümüzde enerji maliyetlerinin artması, enerjinin doğru kullanımı ve tasarrufu ön plana çıkarmaktadır. Baymak çevreyi

kirliletmeyen, doğa dostu ürün teknolojileriyle hem yaşadığımız dünyayı korumakta hem de düşük enerji maliyetleri ile avantaj sağlıyor. Enerji verimliliği konusunda her zaman öncülük eden Baymak, enerjiyi doğru kullanan ürünleri ile tüketicilere ve yatırımcılara enerji tasarrufu ve kazanç da imkanı yaratmaktadır.

Baymak, hava kaynaklı ısı pompası ürünleri ile %75'e varan enerji tasarrufu sağlayarak, çevre dostu, yüksek verimli teknolojiyi tüketicileri ile buluşturuyor.

ISI POMPASI NEDİR?

Isı pompaları dışarıdan verilen enerji ile ortamdan alınan ısıyı başka bir ortama aktaran cihazlardır.

Isı pompası ürünleri ile mekanın ısıtması ve soğutması, havuz suyunun ısıtma veya soğutması ve kullanım amaçlı sıcak suyun elde edilmesi gerçekleştirilebilir. Isı pompaları, çalışma prensibi olarak soğutma çevrimi olduğundan sistemde tüketilen enerji miktarı çok az olmakla beraber sadece sistemin çevrimi için elektrik enerjisi gereklidir. Isı pompaları için ısı kaynağı olarak doğal bir enerji kaynağı kullanılmaktadır.

ISI POMPASI NASIL ÇALIŞIR?

Bir ısı pompası için sadece bir ısı kaynağı (hava), iki ısı eşanjörü (bir tanesi ısıyı absorbe etmek, diğeri ısıyı mekana aktarmak için) ve sistemin çalışmasını sağlamak için göreceli olarak düşük miktarda elektrik enerjisi gereklidir. Isı pompası enerjiyi çevreden sağlamaktadır. Baymak, ısı pompası sistemlerinde kaynak dışındaki havadır. Isı pompası enerjiyi belirli bir sıcaklıkta alır, bu sıcaklığı yükseltir ve ardından bir akışkana aktarır. Baymak ısı pompası sistemlerinde kullanılan akışkan sudur ve radyatörler, döşemeden ısıtma sistemi veya fan coil üniteleri içerisinde dolaşır.

Baymak Hava Kaynaklı Isı Pompaları

Baymak Hava Kaynaklı Isı Pompaları, 4 farklı model seçeneği ile farklı uygulama

alanları ve isteklerine cevap verebilmektedir. Tüm modellerimizde LCD ekran sayesinde kolaylıkla kurulum, kullanım fonksiyonlarının uygulanması ve çalışma durumu, operasyon parametrelerinin takibi yapılabilir.

Monoblock Isı Pompaları; 3 farklı kapasite (11,2 kW, 20,4 kW, 43 kW) seçeneği ile on-off çalışan cihazlarımız 40-60 derece sıcak su çıkışları ile sadece kullanım sıcak suyu ihtiyacını karşılayabilir. Ürünler 16 adete kadar kaskad şekilde bağlanabilir. Tek bir dış üniteden oluşmaktadır. Elektrik kesintilerine karşı hafıza fonksiyonu, defrost özelliği, yüksek verimli kompresörü mevcut olup yüksek COP değeri ile enerji verimliliği ve tasarruf sağlar. Müstakil ev, daire ve villalarda sıcak su için tercih edilirken, endüstriyel kullanımlar ve otellerde büyük kapasitelerdeki sıcak su ihtiyacına en verimli çözümü sunmaktadır.

Split Tip Isı Pompaları; 5 farklı kapasite (6 kW, 8 kW, 10 kW, 12 kW, 14 kW) seçeneği ve 2 üniteden (iç ve dış) oluşan tasarımları ve 60 dereceye varan sıcak su çıkışları ile kolayca evsel tip uygulamalardaki ihtiyaçları karşılamaktadır. Split ürünlerimiz DC inverter teknolojisi ile daha sessiz, ekonomik ve enerji tasarrufludur. Radyatörlerden ısıtma ve fan-coil üniteleri ile sadece ısıtma, fan-coil üniteleri ile sadece soğutma, boylerler ile sadece kullanım sıcak suyu, ısıtma + kullanım sıcak suyu ve soğutma + kullanım sıcak suyu olmak üzere 5 farklı işletim modunda kullanılabilir. Haftalık otomatik lejyonella koruma fonksiyonu vardır. Müstakil evler, daireler ve villa tipi kullanımlar için uygundur.

Monoblock Spa Isı Pompaları; 4 farklı kapasite (6 kW, 8 kW, 12 kW, 14 kW) seçeneği ile hem havuz suyu ısıtma hem de soğutma gerçekleştirebilir. Dahili titanyum eşanjörü sayesinde korozyona karşı korumalıdır. Havuz ısıtması için 20-35 derece arasında, havuz soğutması için de 10-30 derece arasında ayarlanan bir değerle sonuç alınabilir. Tek bir dış üniteden oluşur.

Boylerli Isı Pompaları; 2 farklı kapasite (190 litre, 300 litre) seçeneği ile evlerimizde kullanım sıcak su ihtiyacını karşılayan ürünlerimiz 70 dereceye kadar sıcak su çıkışı verebilmektedirler. Otomatik mod ve tatil modu seçeneği ile kolay kullanıma sahip olup, haftalık olarak dezenfekte fonksiyonu mevcuttur. 300 litrelik kapasiteli olan ürünlerde ilave olarak tank içindeki serpantin sayesinde güneş kollektörü bağlama olanağı vardır. 190 litrelik kapasitede 15 Pa hava çıkış basıncı ile 5 metreye kadar, 300 litrelik kapasitede 25 Pa hava çıkış

basıncı ile 10 metreye kadar kanal bağlanmasına olanak sağlamaktadır.

BAYMAK ISI POMPASININ AVANTAJLARI NELERDİR?

Yüksek Verimlilik

Baymak ısı pompası ürünlerinin ısıtma performansı katsayısı (COP) çalışma prensibine bağlı olarak 4,6'lara kadar çıkmaktadır. Bu sayede sisteme verilen 1 birimlik enerji ile COP değeri kadar daha fazla birim enerji elde edilmiş olur.

Düşük Enerji Tüketimi ve Düşük Maliyet

Baymak ısı pompaları düşük enerji tüketimi sayesinde konutlarda, binalarda ve uygulama yerlerinde enerji tasarrufu sağlamaktadır. Cihazlar enerji tüketimi az olduğundan işletme maliyetlerini de düşürmektedir.

Doğa Dostu Teknoloji

Isı pompalarının çevreye herhangi bir zehirli gaz ya da atık gaz salınımı yoktur. CO2 salınımları olmadığından, CO2 emisyonlarının azalmasına yardımcı olmaktadır.

Tüm Hava Koşullarında Çalışabilir

Isı pompaları hava koşullarından etkilenmez, cihazlar için önemli olan hava sıcaklığıdır. Isı pompaları karlı, yağmurlu veya güneşli her türlü hava koşulunda kullanılabilir.

Kolay Kurulum ve Montaj

Cihazların kurulumu oldukça kolay olmakla birlikte, üzerinde bulunan kontrol paneli ile veriler rahatlıkla görülebilir. Sadece yeni yapılan bina veya konutlara değil, mevcut binalara da rahatlıkla uygulanıp, sistemde bulunan diğer cihazlarla entegreli çalıştırılabilir.

Kolay Kullanım ve Konfor

Ürünlerin kullanımı kolaydır, ilk kurulumdan sonra ayar gerektirmez. Bakım ve onarım maliyetleri düşüktür. Otomatik kontrol sistemleri vardır ve tam konfor sağlar.

Güvenlik

Isı pompalarında potansiyel elektrik çarpması, yakıt kaçağı problemi veya patlama tehlikesi yoktur. Herhangi bir yakıt ile çalışmadığından yakıt tankı veya gaz bağlantısına ve atık gazı olmadığından baca yapılmasına ihtiyaç duymaz. Zehirlenme, koku ve kirlilik gibi problemleri yoktur.

Baymak Markası Güvencesi

Ürünler kaliteli teknoloji anlayışıyla, Baymak markası güvencesine sahiptir.

Isı pompası ile hem tasarruf sağlayın hem de doğayı koruyun!

Ülkemizde binalarda ısıtma-soğutma ihtiyacının karşılanmasında giderek daha fazla kullanılmaya başlayan ısı pompaları, hem önemli oranda tasarruf sağlıyor hem de doğa dostu özelliğiyle ön plana çıkıyor.

Son yıllarda adı sıkça duyulan bir iklimlendirme sistemi olan ısı pompaları, ülkemizde giderek yaygınlaşıyor. Villa, ev, otel, işyerlerinin ısıtılması ve soğutulması için tercih edilen ısı pompaları hem önemli oranda tasarruf sağlıyor hem de doğa dostu özelliğiyle ön plana çıkıyor.

Özellikle doğalgaz olmayan bölgelerde hem ısıtma hem de soğutma amacıyla kullanılan ısı pompaları, uzun vadede en avantajlı sistemlerden biri olarak dikkati çekiyor. Örneğin; Türkiye'nin Batı kıyılarında doğalgaz olmayan bir şehirde iklimlendirme için ısı pompası sisteminin tercih edilmesi durumunda, ilk yatırım maliyetindeki fark, kendini yaklaşık 5 yılda amorti ediyor.

Isı pompaları harcanan enerjiden daha fazlasını transfer edebilme özelliği taşıırken, önde gelen termoteknik firmalarının geliştirdiği yeni teknolojilerle artık havadan alınan enerji içeride suya verilerek daha verimli ısıtma sağlanabiliyor.

Isı pompası nedir, nasıl çalışır?

Isı pompası basit olarak, dışarıdaki havanın içinde mevcut olan düşük sıcaklıktaki ısı enerjisini emen, sonrasında bu ısı enerjisinin sıcaklığını yükselterek ısıtılması istenen iç ortama taşıyan ve sadece bu taşıma işlemi için elektrik kullanan bir sistemdir. Elde edilen ısı, dışarıdan emilen ısıdır. Elde edilen ısıнын iç ortamda dağıtılması işlemi ise en kolay su kullanılarak yapılır. Yani kombide olduğu gibi önce su ısıtılır. Sonra bu sıcak su, ısıtılması istenen yere pompalanır ve oradaki radyatörlerin içinden geçerek ortamı ısıtır. Isı pompası da ısıyı dışarıdaki havadan emdiği suya yükler ve sonra da bu sıcak suyu tesisat ve radyatörlerin içinde dolaştırır. Isı pompası çalışma şekli gereği, dışarıdaki havadan ısıyı emebilmek için dış mekânda bulunması gereken bir dış ünite ve sonrasında ısıtılmış suyu içerideki tesisatta dolaştıracak pompayı da ihtiva eden bir iç üniteden oluşur. Ayrıca ihtiyaç duyulursa bu sisteme sıcak kullanım suyu hazırlamak için bir boyler, yani bir sıcak su tankı da eklenebilir.

Buderus'un yeni nesil ısı pompası: Logatherm Compact

Geniş ürün gamıyla her türlü ihtiyaca yönelik çözümler sağlayan Buderus, yeni havadan suya ısı pompası serisi Logatherm Compact ile verimlilik anlayışını değiştiriyor. Sınıfındaki en yüksek verimlilik değerlerini sunan ürün, düşük enerji tüketimiyle de rakiplerine fark atıyor. Logatherm Compact, Logamatic kontrol altyapısı ve (ErP uyumlu) düşük enerji tüketimli sirkülasyon pompasına sahip iç ünitesiyle verimlilik değerlerine adeta kendi damgasını vuruyor.

Logatherm Compact, yüksek çıkış suyu sıcaklığı, en düşük sesle çalışma özelliği ve hafif dış ünite tasarımıyla birlikte kullanıcılara en kolay montaj imkanını sunuyor. Entegre bir internet



erişim modülüne sahip olan ürün, böylece akıllı telefon ve tablet bilgisayar vasıtasıyla uzaktan kontrol edilebiliyor.

Su devresi tesisatıyla soğutucu akışkan borulaması gerektirmeyen tasarımıyla Logatherm Compact, en zorlu hava koşullarında bile kesintisiz konfor ve yüksek performans sunuyor.

Logatherm Compact, tüm bu özellikleriyle apartman daresi veya villa gibi farklı mekanlarda; hem ısıtma hem de soğutma için merkezi sistem konforunu tek çatı altında sağlıyor.

Buderus'tan tek sistem çözümüyle ısı pompasında en yüksek verimlilik...

Buderus'un uzun yıllara dayanan otomasyon araştırma ve geliştirme tecrübesiyle tasarladığı bir diğer ısı pompası serisi olan Logatherm Split, gerekli güvenlik ve konforu sağlarken en düşük enerji tüketimiyle çalışıyor. Yeni nesil Buderus Logamatic kontrol paneli ve yazılım altyapısı sayesinde hem teknisyenler hem de kullanıcılar için maksimum kullanım kolaylığı sağlıyor. Sirkülasyon pompası, kapalı genleşme tankı, pürjör, takviye ısıtıcı, filtre gibi iç ünite bileşenlerinin tümü yoğunlaşmaya karşı kauçuk özel bir malzemeye izole edilmiş halde bulunuyor.

Yeni Buderus Logatherm ısı pompalarının en büyük özelliklerinden biri, kumanda panelinin Türkçe olması ve çok kolay bir kullanıcı ara yüzüne sahip olması. Standart olarak iç ünite üzerinde olan kumanda paneli ve dış ünite üzerindeki sıcaklık sensörüne sahip sistem, dış hava sıcaklığına göre işlem gerçekleştirebiliyor.

Üntes Fan Coil'ler ile her mekanda ev konforu yanı başınızda



Üntes Fan Coil Üniteleri, kullanıcıya sessiz ve konforlu bir klima sistemi sunmak amacıyla tasarlanmış ünitelerdir. Bu özellikleri ile konutlarda ve ticari uygulamalarda her türlü ısıtma, soğutma ve havalandırma ihtiyacını maksimum konfor şartlarında karşılamak için etkin çözümler sunar.

ESTETİK VE ÖZGÜN GÖRSELLİK

Üntes, sahip olduğu yüksek teknolojinin üstünlüklerini özgün görsellik anlayışıyla birleştirerek fan coil ünitelerinin estetik çizgileri ile her ortama uyum sağlayabilmesine imkan tanımaktadır. ABS, kendinden boyalı, üzeri koruma filmi kaplı ve yüksek korozyona karşı dayanıklı sac kullanılarak sağlanan görsellik ile ürünün, her türlü iç mekana aynı sıklıkla yakışması sağlanmaktadır.

KALİTE, VERİM, GÜVENİLİRLİK

Üntes Fan Coil Üniteleri, Gizli Tavan Tipi ve Kabinli Yer Tipi olmak üzere iki tipte üretilmektedir. Yüksek hızda düşük ses değerlerine sahip fanlarıyla tam bir konfor cihazıdır. Temizlenmesi ve servisi kolay tasarlanan çok parçalı mesh filtreleri çevre dostudur. Sunduğu teknik avantajların yanında, hizmetin her noktasında sunulan Üntes profesyonelliği ile kullanıcılara çok yönlü memnuniyet sağlar.

TEKNİK ÖZELLİKLER

- Üretim Kalitesi: Yüksek kalite, korozyona karşı dayanıklı galvaniz sac çerçeve (Gizli tavan tipi için), yüksek kalite pürüzsüz & korozyona dayanıklı boya (Kabinli yer tipi için)
- Isıtma & Soğutma Bataryası: Yüksek verimli, lehimsiz bakır boru ve alüminyum kanat
- Fan & Motor: Sessiz 3-hızlı radyal fanlar
- Filtre: Düşük basınç kaybı uzun ömürlü yıkanabilir filtre
- Kurulum: Kurulum için gerekli olan tüm delikler delinmiştir.
- Drenaj Tavaşı: Ön yalıtımlı paslanmaz drenaj tavaşı
- Güç: 220 V-1 Ph-50 Hz

- Batarya Testi: Bataryalar 24 bar altında test edilmiştir.
- Performans Testi: Hava & su tarafı testleri fan coil test ve araştırma merkezinde yapılmıştır.

HER BİR KW'TAN EMİN OLUN!

Performans Testi Laboratuvarı ve Araştırma Merkezleri, iklimlendirme sistemi imalatında özellikle süreç yönetiminin en temel elemanlarından bir tanesini oluşturmaktadırlar. Test ve ölçümün en temel faydaları; üretim başarısını sürekli olarak arttırmak, ürün performansını ve becerisini ölçmek ve iyileştirmek, sistemin beklenmedik durumlarda nasıl hareket edeceğini bilmektir.

Üntes Fan Coil Performans Testi Laboratuvarı ve Araştırma Merkezi müşterilerinin ve iş ortaklarının devreye alma sırasındaki tüm riskleri ortadan kaldırmalarını ve gerçek çalışma koşullarında ünite performansının nasıl olacağını önceden bilmelerini ve sert çalışma koşullarında ünite limitlerini tetkik etmelerini sağlar. Araştırma Merkezinde gerçekleştirilen testler sayesinde ünitelerin çalışma performansları kapsamlı şekilde ölçülür ve hata yönetim fonksiyonları kurulum öncesinde optimize edilir. Fan coil test ve ölçümleri ASHRAE ve EN 1394 standartlarına uyularak gerçekleştirilir. Temel anlamda ısıtma ve soğutma kapasiteleri, hava akış oranları ve besleme basınç değerleri hava ve su tarafındaki testlerle ölçülür.



ERBAY'dan iklimlendirme sektörüne yüksek verimli Multi-Scroll kompresörlü soğuk su üretici gruplar



“Kaliteli, yüksek verimli ve çevre dostu üretim ve müşteri odaklı çözüm” anlayışını kendine ilke edinen, EN ISO 9001:2008 Kalite Yönetim Sistemine sahip ERBAY, CE, GOST ve TSEK sertifikalarına sahip ürünleri sanayi prosesleri, büyük kapasitelerde endüstriyel iklimlendirme sistemleri başta olmak üzere, ticari yapılar ve konutların iklimlendirme gereksinimlerinin konfor / hijyen / enerji ekonomisi taleplerini karşılamaya yönelik yeni bir cihazı imalat gamına ilave etmiştir.

Söz konusu yeni tasarım Soğuk Su Üretici Grup'un başlıca avantajları şöyle sıralanabilir;

- Ozon tabakası ile dost (ODP:0) R410A gazı ile çalışmaktadır.
- Daha yüksek EER'ye sahip olması sebebiyle daha düşük enerji sarfiyatı sağlamaktadır.
- İhtiyaca göre gerekli sayıda kompresörün çalıştırılmasıyla kısmi yük ihtiyaçlarına cevap verilebilmektedir.
- Sahip olduğu özel yazılım imkanıyla doğal soğutma entegresi mümkün olup; özellikle tüm sene boyunca çalışmalarda çok ciddi enerji tasarrufu sağlamaktadır.

- Sahip olduğu özel yazılım imkanıyla adyabatik soğutma entegresi mümkün olup; özellikle yüksek dış ortam sıcaklarında çalışma durumu da cihazın daha düşük kondensasyon basıncı ile çalışması neticesinde enerji sarfiyatı azalır ve soğutma kapasitesi artar.

- Sahip olduğu özel yazılım imkanıyla inverterli scroll kompresörün sistem entegresine imkan verir. Böylece kısmi yüklerde çok daha hassas kontrol imkanı sağlar.

- BMS (Building Management System)'e entegre olmaya ve internet bağlantısı ile PC, tablet veya akıllı telefon üzerinden uzaktan erişime uygundur.

- Cihaz haftanın istenilen günlerinde ve istenilen saatlerde otomatik olarak çalışma başlaması veya durdurulması için veya farklı bir set-point ile çalışabilmesi için programlanabilir.

Kapasiteye göre 1 ile 6 adet arasında Hermetik Scroll kompresör kullanılmaktadır. Her bir bağımsız gaz devresinde kompresörler; tek, tandem veya trio şeklinde kullanılmaktadır. Kompresörler “solid frame” ray üzerinde monte edilerek vibrasyon etkisi önlenmektedir. Ay-

rıca yağ dengeleme sistemi kullanılarak kompresörlere eşit yağ dağılımı temin edilmektedir.

Yüksek verimli hava soğutmalı kondenser bakır boru ve patlatmalı alüminyum lamelli olarak imal edilmekte, soğutucu akışkanın yoğuşmasını sağlamak üzere motoru ile akuple yüksek verimli aşırı akım koruma rölesi, sessiz yataklı aksiyal fan cihaz üzerine monte edilmiştir.

Erbay'a özel kendi tasarımı olan Shell & Tube tipinde imal edilen direkt genişlemeli evaporatörler özel yüksek verimli bakır boruların çelik ayna deliklerine özel işlem ile tespit edilmesi suretiyle üretilmiştir. Boru demetinin sökülebilir olması bakım ve temizlik imkanı sağlar. EN 14276-1 ve EN 13445 standartlarına uygun olarak imal edilen evaporatörler su ve glikol çözeltilerinin soğutulması için tasarlanmıştır.

IP54 koruma sınıfına göre tasarlanan elektrik kumanda panosu ve cihazda kullanılan mikroişlemci kontrol sistemi sayesinde su giriş ve çıkış sıcaklıkları, emme ve basma tarafındaki gaz kompresörlerinin çalışma zamanları, oluşan tüm arızalar ve geçmişte vuku bulan tüm arıza kayıtları ekranda dijital olarak görülebilmekte ve kolaylıkla kapasite kontrolü yapılabilmektedir.

Ayrıca kondensasyon basıncına bağlı olarak kondenser fanları kademeli olarak devreye girip çıkmakta ve her kompresörün çalışma sürelerinin dengede tutularak, cihazın optimum verimde çalışması sağlanmaktadır. Ayrıca isteğe bağlı olarak kondenser fanları kondensasyon basıncına göre oransal olarak sürülebilmektedir.

Cihazın optimum verimde ve güvenli şekilde çalışabilmesi için elektronik genişleme valfi, alçak basınç switch'i, yüksek basınç switch'i, drayer filtre, gözetleme camı, emniyet ventili, su akış kontrol otomatığı ve soğutma valfleri konulmuştur.

Soğuk su üretici grup, sağlık emniyeti ve güvenlik gereksinimleri konusunda ilgili Avrupa Birliği Direktiflerine ve ilgili harmonize standartlara uygundur.

VENTOMAXX Bağımsız Havalandırma Sistemleri İMCO ile Türkiye’de

Hava sızdırmazlığı yüksek olan yeni nesil binalarda sağlıklı ve sürdürülebilir bir yaşam için havalandırma sistemi yapılması zorunluluk haline gelmiştir. Enerji verimliliği yönetmeliklerine uygun olarak, havalandırma en az enerji tüketimiyle yapılmalıdır.

Merkezi bir havalandırma sistemlerinde, hava kanalları ile havanın dağıtılması ve toplanması, sistem basınç kayıpları ve hava kaçakları nedeniyle enerji tüketimine neden olmaktadır. Merkezi sistemlerde hava kanallarının temizliği zordur ve yapılmaması durumunda sağlık problemleri yaratır.

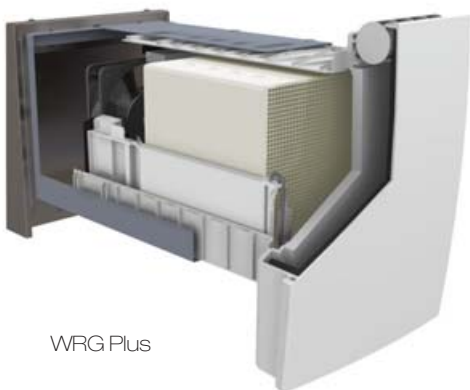
Bu nedenlerle, duvar içerisine yerleştirilerek taze havanın dışarıdan içeriye doğrudan ve kontrollü olarak alındığı VENTOMAXX Bağımsız Havalandırma Sistemleri ile sağlıklı iç ortamlarda yaşamak mümkün olmaktadır.

Havalandırma sistemlerinde güvenilir ve uzman firma olan İMCO, VENTOMAXX ürünlerinde çözüm ortağınız olarak hizmet vermektedir.

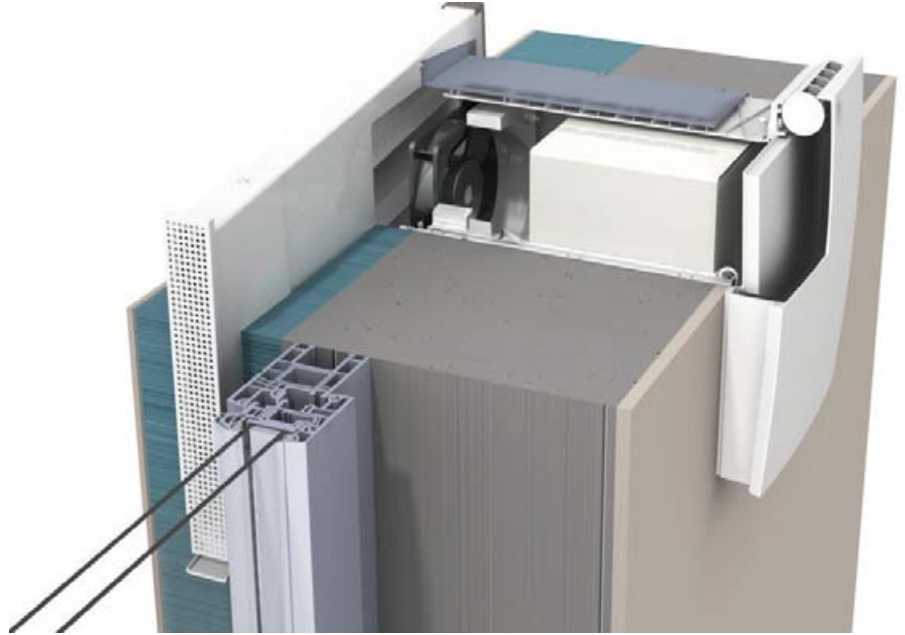
WRG Rondo ve WRG Plus Isı Geri Kazanımlı Havalandırma Cihazları

- Doğrudan duvar içerisine yerleştirilen cihazlar yer kaybı yaratmaz.

- Hem yeni yapılan ve hem de yenilenen binalara kolayca uygulanır.



WRG Plus



- %90 verimli seramik yapıli ısı geri kazanım ünitesi atılan havanın enerjisini alınan havaya aktarır.

- EC motorlu fan sessiz, uzun ömürlü ve yüksek verimlidir. Max kapasitede tüketilen güç, 3,4 W/h

- Elektrostatik özellikli G3 filtre ve isteğe bağlı F6 polen filtre ile temiz hava sağlanır.

- Yüksek ses yalıtımı sayesinde dış ortam sesi 59 dBnew' e kadar düşürülerek dış gürültünün içeri girmesi önlenir.

- İç içe geçen kayar gövdenin uzunluğu duvar kalınlığına göre ayarlanabilir.

- İç kapak, filtre, ısı geri kazanım ünitesi, fan herhangi bir alet kullanmaksızın elle çıkarılır ve elektrik süpürgesi ile temizlendikten sonra yerine kolayca yerleştirilir.

- Cihazlar kendi kontrol panelinden kontrol edilebildiği gibi merkezi kontrol paneli ile 6 cihazın birlikte kontrol edilmesi mümkündür.

- Kontrol paneli üzerinden cihaz(lar) 4 farklı program seçeneğinde ve 5 hızda çalıştırılabilir.

- Nem hissedicisi ilave edilerek nem kontrolü yapılabilir.

Ortam havalandırması, insanların temiz hava solumasını sağlamak kadar nemin binadan uzaklaştırılması için de yapılır. Bu sayede hem canlılar için sağlıklı bir ortam sağlanırken hem de eşyalar ve bina, nem ve küfe karşı korunmuş olur. VENTOMAXX Bağımsız Havalandırma Sistem cihazları, ses yalıtımı sayesinde gürültülü şehir merkezlerinde, hava filtresi ile tozdan arındırılmış ve %90 verimli ısı geri kazanımıyla enerji verimli olarak ev, ofis, otel, hastane ve okullarda kolayca kullanılır. Sürdürülebilir yaşam kalitesi için havalandırma, kaliteli havalandırma için VENTOMAXX.



Kirigamine Zen; güzellik, performans, uyum

Üstün teknolojik ürünleri ve özgün mühendislik yaklaşımına sahip dünya devi Mitsubishi Electric, sık tasarımıyla dikkat çeken Kirigamine Zen serisi klimaları ile yüksek enerji verimliliğini estetikle buluşturuyor. İsmi Japonya'nın ünlü Kirigamine tepelerinden ve özünde sadeliği barındıran Zen felsefesinden alan Kirigamine Zen klimalar, soğutmada sezonsal verimlilik kriterlerine göre en verimli sınıf olan A+++ enerji sınıfında yer alıyor.

Siyah, beyaz ve gümüş renkleri ile farklı zevklere hitap eden Mitsubishi Electric Kirigamine Zen klimalar, beş farklı kapasite seçeneği ile de her ihtiyaca uygun çözümü sunuyor. Asil ve sade tasarımı ile her türlü iç mimari yapıya uyum sağlayan Kirigamine Zen klimaların beyaz rengi ferahlığı, siyah rengi sofistike çarpıcılığı ve gümüş rengi zarafeti temsil ediyor. Mekanlara şıklık katan Kirigamine Zen klimaların parlak yüzeyi ise kolay temizlenebilmesi sayesinde ilk günkü yapısını uzun yıllar koruyabiliyor.

Doğal hava

Mitsubishi Electric patentli üfleme ağzı, çift kanat tasarımı sayesinde ısıtma veya soğutma modunda havanın en konforlu ve homojen şekilde ortamda dağılmasını sağlıyor. Oluşturulan doğal akış, kullanıcıyı rahatsız edebilecek hava çarpmalarını engelleyerek ortamı hızlı ve verimli bir şekilde iklimlendiriyor.



Zen serisi klimalar, salınlı hava akımı yaratarak, konfor kaybı yaşatmadan, kullanıldığı alanı ilave yüzde 20'ye varan enerji tasarrufu ile iklimlendiren "Econo-Cool" fonksiyonuna sahiptir. Ayrıca düzenli bakımı yapıldığında filtreleme özelliğini 10 yıla kadar koruyan Nano Platinum Filtresi, hem iç hem de dış üniteye düşük ses gücü seviyesi, servis hizmetini hızlandıran arıza tespit sistemi ile birçok konfor, verim ve iç hava kalitesi teknolojilerini bünyesinde barındırıyor.

Mobil klima kontrolü

Günümüzün planlı yaşam ihtiyacına cevap verebilecek bir fonksiyon olarak Mitsubishi Electric Kirigamine Zen klimalarda bulunan günlük ve haftalık programlama özelliği ile kullanıcılar cihazlarını istedikleri zaman çalışmak üzere ayarlayabiliyor. Açma-kapama programlaması sağlayan günlük programlama fonksiyonunun yanı sıra, her güne dört farklı komut ile toplamda 28 ayrı tanımlama yapılabilen haftalık programlama sistemi, cihazların

detaylı ve otomatik kontrol edilmesini sağlıyor.

Mitsubishi Electric ayrıca, klima kontrol özgürlüğü sunan ve opsiyonel olarak kullanılabilen bulut tabanlı çözümü MELCloud ile klimaları internet üzerinden bilgisayar, tablet veya akıllı telefon ile her yerden kumanda etmeyi de mümkün kılıyor. MELCloud teknolojisi ile kayıtlı birden fazla klimaların ayrı ayrı açılıp kapanması sağlanabiliyor, çalışma fonksiyonu, ayar sıcaklığı, fan hızı ve kanat üfleme açısı değiştirilebiliyor. Zaman içerisinde dış ortam sıcaklığı, ayar sıcaklığı gibi çeşitli raporlar alınıp klima kullanım alışkanlıkları irdelenebiliyor. Bu sayede daha fazla tasarruf etmek için verimli bir klima yönetim modeli oluşturulabiliyor.

Kompakt yapı

Mitsubishi Electric fabrikalarının doğaya dost üretim anlayışıyla, son teknoloji ve yüksek işçilik kalitesinin sinerjisinde üretilen Kirigamine Zen klimalarda kullanılan yüksek verimli kompresör ve ısı değiştiriciler, serinin tüm kapasitelerinin tek bir kompakt kasa içerisinde yer almasını sağlıyor. Genişliği sadece 895 mm, derinliği ise 195 mm olan iç ünite ebatları, cihazların montaj yeri alternatiflerini artırıyor, iç mimarinin estetiği içerisinde uyum içinde var olmasını garanti ediyor. Ayrıca bu seri cihazlar bir iç üniteye bir dış ünite montajı ile mono split olarak veya yer tasarrufu sağlayan ve sekiz iç üniteye kadar bağlantı yapılabilen tek bir dış üniteyle multi sistem olarak da kullanılabilir.

Var olan klima tesisatına uyum

Mitsubishi Electric Kirigamine Zen serisi klimalar, var olan klima tesisatına uyum sağlayan bir teknolojiye sahip. Böylece, evin dekorasyonuna önemli ölçüde müdahalede bulunmadan montaj süresi ve maliyetlerinde avantaj sağlanıyor.



Mas Pompa 'dan yine Türkiye'de bir ilk: Manyetik Kaplinli Salmastrasız Pompa

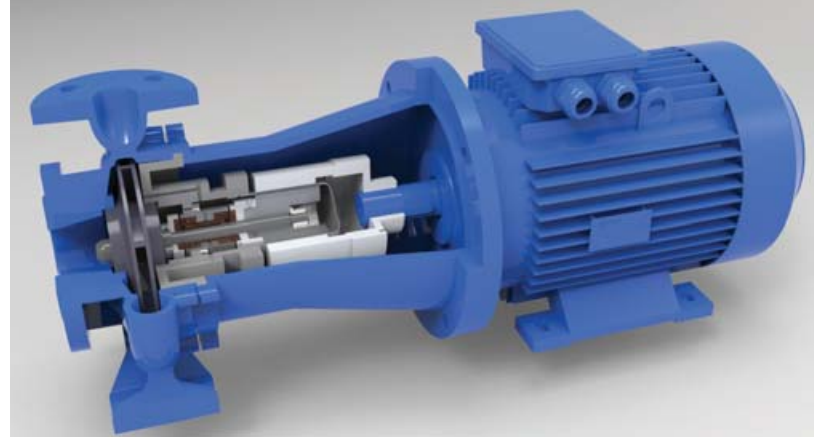
İlk lerin öncüsü Mas Pompa NM m-Drive Serisi ismini verdiği Manyetik Kaplinli Salmastrasız Pompasını ISK SODEX 2016 Fuarında müşterilerinin beğenisine sundu.

Nedir ?

Magnetik Kaplinli Pompa Motorun Dönme momentini magnetik esaslara göre çalışan bir kaplin üzerinden alan, salmastrasız ve tam kapalı olarak çalışan bir santrifüj pompadır.

Nerede Kullanılır ?

1. Eğer basmayı düşündüğünüz akışkan çok zehirli, tehlikeli madde sınıfına giren bir akışkan ise
2. Tam tersi olarak, akışkan çok saf ve dışarıdan asla bir yabancı maddenin karışmasını istemeyeceğiniz bir madde ise...
1,1 kW – 15 kW arası güç ve 1500 -3000 d/d aralıklarında kullanılabilir.



Gövde ve çark malzemesi kır dökme demirden, paslanmaza ve Duplex çelik malzemeye kadar seçilebilir.

Manyetik Kaplinli Pompaların Avantajları

- Sıfır sızdırmazlık
- Yüksek sıcak akışkan iletimi
- Tehlikeli Akışkan İletimi
- Sektörel Bazda Yüksek Verim
- Düşük emisyon
- Daha güvenilir çalışma ortamı
- Daha az bakım maliyetleri
- Daha kompakt yapı

NM mDrive Teknik Özellikler

- Salmastrasız pompadır.
- Korozyif , patlayıcı , yanıcı, zehirleyici, değerli ve uçucu akışkanların iletiminde kullanılabilir.
- Yüksek sıcaklıktaki akışkanların (300°C e kadar) iletiminde kullanılabilir.
- Salmastralı pompalara göre düşük bakım maliyeti ve düşük hayat boyu maliyeti sağlamaktadır.
- Sıfır sızdırmazlık ile yüksek güvenilirlik sağlanmıştır.
- Sektörel bazda yüksek verim sağlamaktadır.
- Sinterlenmiş Silisyum Karbür yataklar ile güvenli ve hatta kuru ortamda çalışabilmektedir.
- Yüksek performanslı kalıcı mıknatıslarla (Neodyum veya Samaryum Kobalt) güvenli güç iletimi ve kompakt yapı sağlanmıştır.
- Ferromanyetik olmayan kaplin muhafazası (Paslanmaz çelik veya Peek plastik) ile manyetik kayıplar ve ısınmalar engellenmiştir.

NM mDrive serisi pompalarla basılabilen akışkan örnekleri

Alüminyum Klorür (% 10)
Amonyum Sülfat (% 30)
Anilin
Antimon Klorür (% 10)
Bakır Sülfat
Balık Yağı
Baryum Klorür
Benzin
Borik Asit
Civa Diklorür
Çinko Klorür
Çinko Tetraklorür
Demir Triklorür
Dietilen Glikol

Formaldehid (% 30)
Freon 113
Furfural
Gliserol
Gümüş Nitrat
Hekzan
Hidrojen Peroxid (% 10)
Hintyağı
Isopropanol Alkol
Kalsiyum Klorür
Keten Tohumu Yağı
Kolza Yağı
Krezol
Kromik Asit

Magnezyum Klorür
Motorin
Nikel Klorür
Parafin Yağı
Potasyum Permanganat (% 10)
Potasyum Siyanür
Silikon Yağı
Sirke
Sitrik Asit
Sodyum Karbonat (% 10)
Sodyum Klorür (% 25)
Sodyum Nitrat
Sodyum Siyanür
Tricresil Fosfat

Merkezi sistemle ısınan yapılar için %30 daha verimli çalışan Baymak Lectus duvar tipi yoğuşmalı kazanlar



BDR Thermea tarafından Hollanda'da geliştirilen ve Baymak tarafından Türkiye için özel olarak uyumlandırılan Lectus duvar tipi kazanlar sağladığı yakıt tasarrufu, düşük emisyon değeri, doğal gaz ve LPG ile kullanım olanağı, Premix teknolojisi, RVS kontrol paneli ve kompakt ölçüleri ile eski tip kazanlara oranla %30 daha verimli performansa sahiptir.

Lectus Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazanlar tüm bu özellikleri sayesinde Enerji Verimliliği Kanunu kap-

samında hazırlanan "Binalarda Enerji Performansı Yönetmeliği" gereğince, 2000 m²'nin üzerindeki yeni yapılan binalarda merkezi ısıtma sistemi kullanımı zorunluluğu için tüketicinin ihtiyacını tam olarak karşılamaktadır.

Lectus 65, 90 ve 115 modelleri ile kapasite seçiminde esneklik sağlamanın yanında %111,3'e varan kazan verimliliğiyle (DIN 4702-8 normuna göre 40/300C'de kısmi yükteki verim.) yakıt tasarrufunu en üst noktaya taşır. Lectus, düşük emisyon değerleriyle hem çevre dostu hem de kompakt ölçüleri sayesinde kazan dairesi kurulumunda kolaylıklar yaratarak beklentilere tam anlamıyla cevap vermektedir.

Premix (ön karışım) teknolojisine sahip Baymak Lectus, verimliliği belirleyen bu teknoloji sayesinde ideal yanmada, doğru hava-gaz dengesinin sağlamaktadır. Premix teknolojili Lectus, bir birim gaz için eşit düzeyde havayı alıp önceden karıştırmaktadır ve böylece ideal yanma sağlamaktadır. Dolayısıyla Lectus kazanlar, eski kazanlarla karşılaştırıldığında ilk yatırım maliyetini, düşük işletme maliyeti ile kısa sürede bu farkı amorti etmektedir. Premix teknolojisi ile modülasyonlu fan grubunun sağladığı doğru hava gaz dengesi Lectus'un enerji tüketiminde fark yaratmaktadır. Bazı yoğuşmalı sistemlerde hava ayarı sabit tutulur. Gaz değişkenlik gösterir ancak hava fanı sabit kaldığı için ideal yanma yakalanamaz. Premix teknolojisinde ise fan ideal yanmayı yakalayacak şekilde modülasyon yapar.

Doğal gaz ve LPG ile kullanıma uygun Lectus yoğuşmalı kazanlar, yüksek verim sağlarken, düşük emisyon değerleri ile de çevre dostu çözümler sunmaktadır.

Baymak için Siemens tarafından özel olarak üretilen RVS, kaskad kontrol paneli 15 adede kadar yoğuşmalı Lectus kazanların tam otomasyona bağlı olarak kontrol edilebilmesini aynı zamanda her kazanın kendi içinde modüle edilebilmesini de sağlamaktadır. Geniş bir zon kontrol cihazı olan RVS kaskad kontrol paneli, kazanları ihtiyaç kadar çalıştırmaktadır. Binaların anlık ihtiyacına uygun sayıda kazanın devreye girerek ısı ihtiyaçlarına cevap vermesini sağlayan bu sistem aynı zamanda kazanları sıralı veya değişken sıralı çalıştırmakta bu sayede kazanların hepsinin eşit kul-

lanımını sağlamaktadır. Ayrıca ısıtma, kullanım sıcak suyu veya farklı zonlar ayrı ayrı kontrol edilebilmekte ve ayrı ayrı günlük ve haftalık programlama yapılabilmektedir.

Lectus Yoğuşmalı Kazanlar, TS, EN ve CE belgeleri, ile ISO 9001 kalite belgesine sahiptir. Baymak Lectus Yoğuşmalı Duvar Tipi Kazanlar, boyutları ile de fark yaratmakta 500x500x750 (GxDxY) boyutları ile yer tasarrufu sağlayarak beklentileri tam anlamıyla karşılayan sistemlerdir. Lectus yoğuşmalı kazanlar Al-Mg-Si döküm eşanjör, paslanmaz fiber kaplı brülör grubu, premix yanma grubu, gaz valfi ve kullanım kolaylığı sağlayan geniş LCD ekrandan oluşmaktadır. Lectus yoğuşmalı kazanlar yüksek performansında dahi 45 desibel ile düşük ses seviyesine sahiptir.

Tüm servis hizmetleri ile cihaza önden açılan kapağı sayesinde montajı sağdan, soldan ve arkasından sıfır olarak yapılabilmektedir.

Lectus yoğuşmalı kazan Baymak'ın "çevreye duyarlı ürünler" vizyonunu tam anlamıyla karşılayan bir cihazdır. Lectus kazanlarda emisyon değerleri, normal kazanlardaki yanmaya göre yüzde 80 daha az CO₂ gazı salınımı yapar. Bu oran NO_x gazında ise yüzde 90'a ulaşır. CO₂'de ise yüzde 20 daha az emisyon değeri sağlar.

Lectus'un kullanıldığı bazı projeler

Türkiye genelinde birçok yeni projede Baymak Lectus kazanlar tercih edilmiştir. Grey Yapı – Trendist, Bac Yapı - Prestige Park, Saral İnşaat, Türköz İnşaat - Petkim Projesi, İnanlar İnşaat - Terrace Mix Projesi, Emlak Konut - 3.Etap, Kent Konut - 5.Etap, Doğa Evleri, Kirazpınar

TEKNİK ÖZELLİKLERİ:

- Kapasite : 65, 90, 115 Modelleri
- 15 Kazana Kadar Kaskad Çalıştırma
- Kaskad Sistem Baymak Kazanlar için RVS Siemens Kontrol Panelleri
- TS EN ve CE Belgeli
- Geri Akım Klapesi ile Yüksek Güvenlik
- %111,3'e Varan Yüksek Verim
- Al-Mg-Si Döküm Isı Eşanjörü
- Paslanmaz Çelik Brülör
- Premix Modülasyon
- Sessiz Çalışma, 45 dB (Lectus 65 için)
- Donma Korumasına Sahip
- %16-100 Modülasyon Aralığı (Lectus 115 için)
- Dijital Ekran
- Doğalgaz ve Propan ile Çalışma İmkânı
- Kompakt Ölçüler
- Düşük Emisyon Değerleri ile Çevre Dostu
- 100/150 mm Baca Bağlantısı
- 0,8-6 Bar Arası Kazan Su Basıncı
- Gaz hattı 21 mbar Gaz Basıncı

Buderus'tan küçük boyutu, büyük avantajları ile Logamax U022



Avrupa'nın önde gelen termoteknoloji markası Buderus'un geliştirdiği yeni nesil Logamax U022 kombi, minimal ölçüleriyle bir ilke imza atarken, yüksek güvenlik özellikleri ve son teknoloji ürünü uygulamalarıyla dikkat çekiyor. Isı sistemlerinde her türlü ihtiyaca yönelik çözümler içeren geniş ürün gamıyla hizmet veren Buderus, yeni nesil konvansiyonel kombisi Logamax U022

ile şıklığı ve yüksek performansı bir araya getiriyor.

Modülasyonlu fanı ve 22 kW çıkış kapasitesi ile Yeni Logamax U022, maksimum ısıtma ve sıcak su konforu sağlayarak mükemmel fiyat / performans oranı sunuyor. Kompakt tasarımı, az yer kaplayan şık görünümü, uygun fiyatı ve Buderus uzmanlığı ile ailenizin tüm beklentilerini karşılıyor. Logamax U022, 700x400x299 mm'lik minimal ölçüleri ve kompakt tasarımıyla küçük dolapların bile içine sığarken, kullanıcılara en uygun alan ve kolay montaj fırsatını sunuyor. Üstelik diğer kombilere göre çok daha rahat şekilde taşınabiliyor.

Arka aydınlatmalı LCD ekran ve donmaya karşı korunma özelliği

Yeni nesil geniş arka aydınlatmalı LCD ekranı ve ayar tuşlarıyla oldukça şık ve modern bir görünüme sahip olan Buderus Logamax U022'nin fan ayarları baca mesafesine göre yazılım üzerinden gerçekleştirilebiliyor. Böylece hem kısma pulu kullanımına gerek kalmıyor hem de yanma/ısıtma verimi düzenlenmiş oluyor.

Buderus Logamax U022, ısıtma tesisatı içindeki suyun donması durumun-

da oluşabilecek hasarları engellemek amacıyla devreye alınan bir güvenlik sistemine de sahip bulunuyor. Cihaz, tesisattaki suyun sıcaklığı 8 derecenin altına düştüğünde pompa sirkülasyonu ya da brülör çalışmasını devreye alarak, suyun donmasını engelliyor. Bu özelliği devreye sokak için cihazı beklemeye durumuna almak yeterli oluyor.

Pompa ve üç yollu vana blokaj koruması sağlıyor

Uzun süreli çalışmama durumunda oluşabilecek pompa ve vana problemlerini de önleyebilen ürün, çalışmama sürelerini denetleyerek pompa ve üç yollu vanaya aç/kapa işleminin gerçekleştirilmesini sağlıyor.

Uzun ömürlü bağlantıya hazır olan ürün, duvara yakın hidrolik bağlantı imkanıyla kolay şekilde montaj edilebiliyor. Ayrıca, duvar üstü boru tesisatında şık bir görünüm sağlarken, duvara yakın hidrolik bağlantılar sayesinde ek teçhizat kullanılmadan monte edilebiliyor.

Cihazda oluşan arızalar ise ekranda hata kodlarıyla gösteriliyor. Ayrıca, bazı arızalarda emniyet sistemi çalışarak cihaz işletimi otomatik olarak askıya alınıyor.

Doğuş Teknik Yangın-Duman Damperleri

Doğuş Teknik yangın-duman damperleri BS 476 part: 20 120 dakika'ya göre belgelendirilmiştir.

Duman damperleri, duman tahliyesine yönelik sistemlerde kullanılacak damperlerdir. Yüksek sıcaklıklarda duman önlemesi ve tahliyesi amacıyla kullanılır. Bina içi yangın saftlarına direkt açılan duvar tipi duman tahliye damperleridir. Bina içinde farklı mahallerden geçmesi gereken kanal ve saftların da yangına dayanıklı olarak imal edilmesi beklenmektedir.

Fanlı veya doğal çekişli uygulamada, yangın zonundan doğrudan safta açılabilen tahliye sistemlerinde kullanılacak damperler yangın sırasında açılacak şekilde tasarlanırlar.

Yangın olmayan bölgedeki damperler dumanın katlara yayılmaması için kapalıdır. Bunların yay geri dönüş motorları damperi açacak şekilde bağlanmalıdır.

Birden çok katın ortak bir fan ile tahliye edildiği uygulamalarda ise, çoğunlukla sadece yangın çıkan mahalden emiş



yapılması, diğer katların damperlerinin kapalı tutulması gerekmektedir.

Standart olarak açık konumda bekletilir. Duman detektörlerinden veya otomasyondan aldığı sinyal ile sistem devreye girer. Yangın ortamından kaçış bölgesine geçen duman sistemden dışarıya atılır.



Yoğuşmalı kombi pazarının lideri Baymak tarafından tasarlanan ve üretilen yoğuşmalı kombiler çok sessiz yapılarının yanı sıra düşük zararlı gaz emisyonu

Baymak Premix yoğuşmalı kombi

ile çevreci ve uzun ömürlü olma özelliğine de sahip. Tüm yoğuşmalı cihazlarına ilave hiçbir ücret talep etmeden 3 yıl garanti kapsamına alan Baymak, ürün ve servis kalitesiyle de kombilerin kullanım ömrü boyunca tam performansının güvencesi olmaktadır.

Baymak'ın hedefi sektöre sunduğu yüksek kalite, teknik üstünlük ve rekabetçi fiyat ile dünya pazarlarında Türkiye'yi kombi üretim üssü haline getirmek. Baymak, "Pahalı Enerjiye Karşı Baymak" sloganı ile enerjiyi ithal ettiğimiz ve her zamankinden daha fazla dışarıya bağlı olduğumuz bir dönemde toplumsal bir görevi üstlenerek; yoğuşmalı cihazları, yüksek verimli, düşük sıcaklık kazanlarını ve yüksek verimli kalorifer kazanlarını öne çıkararak pazarın bilinçlenmesi için çalışıyor.

Teknik Özellikler:

- Yoğuşma teknolojisine sahip yanma odalı ve paslanmaz sarmal eşanjör yapısı ile konforlu ısınma
- Isıtma kapasitesi 20.640 (24 kW)–38.700(45 kW) kcal/h

- Kullanım suyu debisi 18,6 lt/dk. ($\Delta T=30^{\circ}C$) (45 kW için)
- LCD ekran üzerinden dokunmatik düğmeler ile kontrol edilmesi
- 4 yıldız enerji verimliliği (92/42 CEE)
- Elektronik ateşlemeli ve alev modülasyonu
- Pirinç malzemeden hidrolik grup
- Arıza teşhis sistemi
- Elektrik motorlu 3 yollu vana
- Doldurma ve boşaltma musluğu
- Hava pürjörülü sirkülasyon pompası
- 3 bar emniyet ventili
- 2 NTC sensör ile sıcaklık kontrolü
- Paslanmaz çelik plakalı kullanım suyu eşanjörü
- Paslanmaz silindirik çelik brülör ile doğal gaz yakmaya uygun
- Isıtma ve kullanım suyu devresinde donmaya karşı tam koruma
- Düşük elektrik tüketimli sirkülasyon pompası
- Anti Blokaj Sistemi (Sirkülasyon pompası 24 saatte bir kez otomatik olarak devreye girer ve blokajı önler.)
- 3 yıl garantili

IMI Hydronic Engineering'ten TA- Slider: Akıllı Dijital Kontrol

Dijital olarak programlanabilir aktüatör TA-Slider 160/500 ve TA-Slider 750/1250 devre alma zamanından tasarruf ettiriyor. Hızlı hata tespiti için son 10 hata depolaması bulunan TA-Slider'ın, geleneksel aktüatörlere kıyasla 10 kat daha fazla ayar seçeneği bulunuyor.

IMI Hydronic Engineering'in 2016 yılında sektöre sunduğu yepyeni ürünler arasında yer alan TA-Slider, Dongle ile birlikte zaman kazandıran çözümler sunuyor. Bu akıllı aktüatör, taşınabilir şarj aleti Dongle ile bluetooth üzerinden bağlantıya geçilerek kontrol edilebiliyor. Kontrol paneli, içerisindeki bilgileri kaybetse dahi Dongle ile başka bir aktüatörden bilgiler çekilerek, dataları silinmiş olan aktüatöre tekrar yükleme yapılabilir. Dongle'in en önemli özellikleri ise hem konfigürasyonlu olması hem de çalıştırılabilme yapılabilmesi... 81 farklı programlama yapılabilirken bir aktüatör

devreye almak için harcanan zamanı da çok kısaltıyor.

TA-Slider ile Dijital Haberleşme:

- Akıllı telefonlar ya da BUS haberleşme ile devreye alma
- Alışılmış aktüatörlerden 10 kat daha fazla ayarlama seçenekleri

TA-Slider ile Tam Konfigürasyon:

- Geniş besleme sinyali aralığı – Bağlantı kopma tespiti opsiyon
- Bölünmüş ayarlanabilir giriş sinyali
- Bağlantı kopma tespiti opsiyonlu çıkış sinyali
- Ayarlanabilir karakteristik Lineer / EQ ya da ters EQ
- Programlanabilir bir çift giriş ve röle

Benzersiz özellikleri:

- Son 10 hata kaydı
- Sistem çalışma modu için renkli LED (kırmızı/mavi)
- Strok limitleyerek debi ayarı



- TA-Slider 160&500 vanaya baş aşağı montaj edilebilir

TA-Slider'ın uyumlu çalıştığı, HyTune Dijital Konfigürasyon Uygulamaları ile kolay kullanım ve hatalara karşı koruma sağlarken, kullanıcının her zaman kolaylıkla yanında taşıyabilmesi de mümkündür.

**İhracatınızı
arttırmak
istiyor
musunuz?**



**İKLİMLENDİRME SANAYİ
İHRACATÇILARI BİRLİĞİ**

Ceyhun Atuf Kansu Cad. No: 120 Balgat - Ankara

Tel: +90 312 447 27 40 • Fax: +90 312 446 96 05

www.turkishhvacrindustry.com

kültür - sanat

Hazırlayan: Havva İrem Yıldız



23. İstanbul Caz Festivali 27 Haziran'da başlıyor

İstanbul Kültür Sanat Vakfı (İKSİV) tarafından, 19 yıldır Garanti Bankası'nın sponsorluğunda düzenlenen İstanbul Caz Festivali 23. kez gerçekleştirilecek. 27 Haziran-25 Temmuz tarihleri arasında düzenlenen festival bu yıl da cazın önde gelen isimlerini ve güncel müziğin yıldızlarını İstanbul'un farklı mekânlarında ağırlayacak.





23. İstanbul Caz Festivali, 20'nin üzerinde mekânda 200'ü aşkın yerli ve yabancı sanatçının katılımıyla gerçekleştirilecek yaklaşık 50 konserle, bu yaz da İstanbulluları caz müziğinin efsaneleriyle buluşturacak. Festival, başta müziğin efsane ismi Nile Rodgers ve grubu CHIC olmak üzere, aralarında Damon Albarn, Joss Stone, Branford Marsalis, Kurt Elling, Kamasi Washington, Ernest Ranglin, Laura Mvula ve Roy Hargrove gibi caz, funk, dünya müziği, blues ve rock'ın farklı seslerini ağırlayacak. Festival programında bu yıl ayrıca ilk kez çocuklara yönelik bir etkinlik de yer alıyor. "Çocukça Bir Gün" başlıklı programda tüm gün boyunca konserler ve çeşitli atölyeler düzenlenecek.



Festivalin bu yılki Yaşam Boyu Başarı Ödülü usta müzisyenler Özdemir Erdoğan ve Ergüven Başaran'a takdim edilecek. Özdemir Erdoğan ve Ergüven Başaran'ın ödülleri, festivalin 11 Temmuz'da Yeniköy'de yer alan Avusturya Kültür Ofisi Bahçesi'nde yapılacak açılış gecesinde verilecek. Ödül töreninin ardından Ergüven Başaran'ın swing grubu Swing UNLTD sahne alacak. Bu konserden sonra ise son dönemde New York swing gecelerinin aranan grubu The Hot Sardines müzikseverlerle buluşacak.



Kudsi Erguner

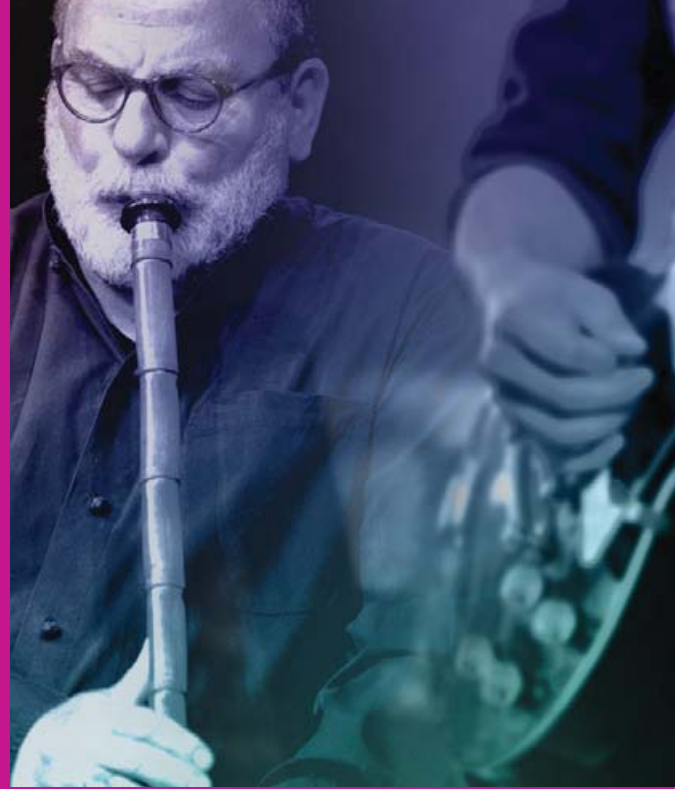
Islam Blues

Klasik Osmanlı ve mevlavi sufi müziğinin ustası, uluslararası üne sahip Neyzen Kudsi Erguner'in 29 Haziran'da Zorlu PSM sahnesinde hayata geçireceği Islam Blues projesi, Doğu ve Batı kültürünün birleşimi olarak Ramazan ayında unutulmaz bir füzyon sergileyecek.

Blues isminin kökeni Batı Afrika'da yas ve hüznün ifadesi olarak kullanılan, çivit rengine dayanmaktadır. 17. yüzyıldan itibaren Amerika'ya getirilen köleler, tarlalarda işçilik yaparken yüzyıllardır süregelen bu hüznün, umut ve özgürlük isteği bambaşka bir kıtada notalara dökülmeye başlıyor. Köleliğin kaldırılmasından sonra Amerikan toplumunun icra ettiği müzikler içinde yer almaya başlayan blues için bambaşka bir kapı açılıyor ve tüm ülkede bu müzik türü yayılıyor.

Doğu kültürüne baktığımızda ise edebiyatın ve müziğin ana teması ümitsiz aşk ile dünya zevklerinin yalancılığıdır. Allah ve insan arasındaki ilişkiyi bütünlük içinde yaşamayı öneren Tasavvuf edebiyatı ve müziğinde de insanın kendini bilmesi ile ruhundaki melankoli teması işlenir.

Islam Blues, iki farklı kültürün uyum içinde bir araya gelmesi ile ortaya çıkmış bir proje. İki müzik türünün içinde barındırdığı hüznün ve kendilerine has duygulara yer veren Islam Blues, caz dünyasının önemli yapımcılarından Siggı Loch'un sponsorluğunda, Kudsi Erguner tarafından ilk kez 2001 senesinde hayata geçirilmişti. Proje, bugüne kadar



Montreux Caz Festivali başta olmak üzere Avrupa ve Orta Doğu'nun birçok kentinde dinleyiciyle buluştu.

Kudsi Erguner'in Islam Blues projesi, doğaçlamalar ve besteler eşliğinde 29 Haziran'da Zorlu PSM'de hayat buluyor!

Bilet Fiyatları

Kategori 1: 150.00 TL
Kategori 2: 120.00 TL
Kategori 3: 90.00 TL
Kategori 4: 60.00 TL
Kategori 5: 45.00 TL

Osmanlı Davulları

Kudsi Erguner'in klasik Osmanlı eserlerini baz alarak oluşturduğu projesi Osmanlı Davulları, Türkiye galasını 30 Haziran'da Zorlu PSM'de gerçekleştiriyor.

Gazneli, Selçuklu, Eski Yunan, Bizans, Emevi, Abbasi İmparatorlukları ve 15. yüzyıldan itibaren Timur soyundan gelen tüm sultanların saraylarındaki müziklerin sentezi, Osmanlı müziğini oluşturmaktadır.

10. yüzyıla kadar bizlere tarihte yolculuk yaptırabilecek bu projenin, kendi devirlerinin estetiğinde kös, nakkare, halile, davul gibi ritm enstürmanları ile icra edilmesi uygun görüldü. Melodik yapısının yanı sıra, Devr adı verilen ve 2 zamandan 120 zamana kadar genişleyebilen ritm cümleleri, bu müziğin en önemli zenginliğini teşkil etmektedir.

Bu ruhu ve sentezi kullanan Erguner'in Osmanlı Davulları projesi, ilk olarak 1994 yılında Cemal Noyan'ın sponsor-

luğuyla CD formatında kaydedilmiştir. Bu proje için özel olarak 4 çift kös ve nakkare yapıldı ve İtrî'nin meşhur Nevakâr'ı, Meragî ve Tatar Hanı Gazi Giray'ın eserleri bu projede ilk kez ritmik devirleri ile tarihi estetiğe en uygun şekilde yorumlandı. Fas Kralı Mohammed VI bile hayranlığını gizlemeyerek 2005'te, Kudsi Erguner ve topluluğunu Osmanlı Davulları projesini icra etmek için Fas Festivali'ne davet etmiştir.

Tarihin nota dolu sayfalarında bir yolculuğa çıkmak istiyor-sanız sizleri 30 Haziran gecesi Zorlu PSM'ye bekliyoruz!

Bilet Fiyatları

Kategori 1: 160.00 TL
Kategori 2: 130.00 TL
Kategori 3: 100.00 TL
Kategori 4: 75.00 TL
Kategori 5: 55.00 TL

Patti Smith and her band

Punk'ın vaftiz annesi, müzisyen, besteci, şair ve yazar... Sadece müzik tarihine değil, sanat tarihine damgasını vuran yaşayan efsane Patti Smith, 23 Haziran'da Zorlu PSM sahnesinde izleyicilerine ömür boyu unutulmayacak türden bir deneyim yaşatacak.

Bugüne kadar yayınladığı 11 stüdyo albümüyle 70'li yıllardan itibaren müzik tarihini şekillendiren, Michael Stipe'tan Morrissey'e, Madonna'dan Courtney Love'a, Nirvana'dan Garbage'a birçok ünlü müzisyene ilham veren, punk rock'ın şekil aldığı yılların en önemli öncülerinden biri olan Smith, müziğini tanımlarken şiiri vurucu şarkı sözlerinin formu haline getirdi. 19. Yüzyıl Fransız şiirinden, özellikle de Arthur Rimbaud'dan beslenen Patti Smith, Beat kuşağının söylemlerini garage rock eşliğinde sunarak büyük ilgi gördü.

Prodüksiyonunu John Cale'in üstlendiği 1975 çıkışlı ilk Patti Smith Group albümü *Horses*, hem müzik tarihinin en önemli albümlerinden biri olmayı, hem de punk rock'ın doğuşunda önemli bir rol üstlenmeyi başardı. Duruşu ve imajıyla da benzersizliğini tamamlayan Smith, moda dünyası tarafından ilham perisi olarak benimsendi. Patti Smith'in ünlü kitabı *Just Kids*'te de karşımıza çıkan ünlü fotoğraf sanatçısı Robert Mapplethorpe'la ilişkisi, *Horses*'in kapak fotoğrafına hayat verdi. 1978 tarihli albüm *Easter*'da yer alan, Patti Smith'in Bruce Springsteen'le beraber yazdığı hit şarkı *Beacuse The Night*, sanatçının çok daha geniş kitleler tarafından benimsenmesini de sağladı.

2010'da yayınlanan biyografik kitabı *Just Kids*, Türkçe'ye çevrilen adıyla *Çoluk Çocuk* ile, prestijli National Book Award'u kazanan Smith, son olarak geçtiğimiz yıl yayınlanan kitabı *M Train*'le de en çok satanlar listesine bir kez daha adını yazdırmayı başardı. Özellikle *Çoluk Çocuk* kiti-



bı zaman göz etmeksizin son beş yıldır hem dünyada, hem de Türkiye'de binlerce kopya satmaya ve aşk hikayesi gibi başladıktan sonra organik bir şekilde evrilip, göğsünüze kaldırmayı güç bir ağırlık bırakmasıyla birlikte eşsiz etkisini korumaya devam ediyor.

Günümüzün ve tarihin en önemli müzisyen/sanatçılarından biri olan Patti Smith'in hafızalarınızda kalıcı bir şekilde yer edecek unutulmaz performansına 23 Haziran'da Zorlu PSM sahnesinde tanıklık edebilirsiniz.

*Patti Smith konserinin biletleri tükenmiştir. Yoğun ilgi için teşekkür ederiz.

Bilet Fiyatları

1. Kategori - 195.00 TL
2. Kategori - 175.00 TL
3. Kategori - 145.00 TL
4. Kategori - 115.00 TL
5. Kategori - 90.00 TL

Hindi Zahra - Ramazanda Caz



Hindi Zahra, çeşitli müzik türlerini harmanladığı sevilen şarkıları ve büyümlü sesiyle Ramazanda Caz'a konuk oluyor.

2009 yılında yayımladığı EP ile müzik dünyasına hızlı bir giriş yapan Hindi Zahra, 2010 yılında ilk albümü *Handmade*'i çıkarmıştır. *At The Same Time*, *Fascination*, *Oursoul* gibi şarkılar ve özellikle *Beautiful Tango*, çok duygusal anın fon müziği haline gelmiştir.

2015 yılında çıkardığı *Homeland* albümü ile de başarısını sürdürmüştür.

Müzikleriyle geniş kitlelere ulaşan sanatçı aynı zamanda Tala Hadid'in *The Narrow Frame of Midnight* (Gecenin Çerçevesi) ve Fatih Akın'ın *The Cut* (Kesik) filmlerindeki oyunculuk performansı ile de beğeni uyandırmıştır.

Cheikha Rimiti, Ismael Leo, Ali Farka Toure gibi yerel ve dünya müziği sanatçılarından ilham aldığı ilgi çekici müziğiyle, genç yaşına rağmen Norah Jones, Patti Smith gibi cazın birçok efsanevi sanatçısıyla kıyaslanmaktadır.

Hindi Zahra, cazın en önemli isimlerini ağırlayan ve bu yıl yedincisi gerçekleşecek olan Ramazanda Caz'da *Beautiful Tango*, *Stand Up*, *Silence* gibi bir çok sevilen şarkısını caz ve etnik müzik tınılarını harmanladığı canlı performansı ile 21 Haziran'da Zorlu PSM Ana Tiyatro sahnesinde olacak.

Bilet Fiyatları

- Kategori 1: 89 TL
Kategori 2: 67 TL
Kategori 3: 50 TL

Mustafa V.Koç'un İki Hobisi Rahmi M. Koç Müzesi'nde Buluşuyor



Tarihler: 01 Haziran 2016 Çarşamba ~ 30 Aralık 2016 Cuma

Yer: Rahmi M. Koç Müzesi

Adres: Keçeci Piri Mah. Hasköy Caddesi No: 5, Hasköy Beyoğlu İstanbul

Telefon: 0212 369 66 00 Dahili: 133

Faks: 0212 369 66 06

Web: <http://www.rmkm-museum.org.tr>

TÜRKİYE'NİN RALLİ SPORU TARİHİNE IŞIK TUTAN 'RETRO RALLY' VE MODEL UÇAKLARIN RENKLİ DÜNYASINI YANSITAN 'YERDEN GÖĞE' SERGİSİ MUSTAFA V. KOÇ'UN ANISINA RAHMİ M. KOÇ MÜZESİ'NDE ZİYARETE AÇILDI

Rahmi M. Koç Müzesi, merhum Mustafa V. Koç'un renkli kişiliğini yansıtan çok özel iki sergiye ev sahipliği yapıyor. 'Hem Yerde Hem Gökte' teması ile Mustafa V. Koç'un tutkuyla bağlı olduğu ralli sporu ve model uçak hobisine dair düzenlenen iki özel sergi 1 Haziran – 30 Aralık tarihleri arasında ziyaretçilerle buluşuyor. Ralli sporunun tarihini yeni nesillere aktarmayı hedefleyen 'Retro Rally Sergisi' ve model uçakların renkli dünyasını gözler önüne seren 'Yerden Göğe Sergisi'nin açılışı, Koç Ailesi üyelerinin katıldığı bir törenle gerçekleşti. Sergilerin açılışı vesilesiyle düzenlenen törende Rahmi M. Koç Müzesi'nin 1994 yılında ilk olarak faaliyete geçtiği bölüm olan Lengerhane Binası'nın ismi de "Lengerhane Mustafa V. Koç Binası" olarak değişti.

Sadece iş insanı kimliği ve liderlik özellikleriyle değil, yaşama renk katan hobi ve ilgi alanlarıyla da tanınan merhum Mustafa V. Koç, Rahmi M. Koç Müzesi'nde açılan iki özel sergiyle anılıyor. Mustafa V. Koç'un gençlik yıllarında ilgilendiği ralli sporunun Türkiye'deki tarihini 18 efsane pilotun 25 aracını sergileyerek anlatan 'Retro Rally Sergisi'nin yanı sıra yine son dönemde çocukluğundan beri tutkuyla bağlı olduğu model uçakları konu alan 'Yerden Göğe Sergisi' 1 Haziran'dan itibaren Rahmi M. Koç Müzesi'nde ziyaretçilerini bekliyor. 'Hem Yerde Hem Gök-

te' temasıyla düzenlenen Retro Rally ve Yerden Göğe sergileri Koç Ailesi üyeleri, Koç Holding üst yönetimi, ralli sporuna gönül veren iş insanları ve davetlilerin katılımıyla ziyarete açıldı.

Efsane sürücülerin 25 aracı sergileniyor

Türkiye'de 1960'lı yılların sonundan itibaren bilinmeye başlanan ralli sporunun aradan geçen yarım asırlık dönemde çıkarttığı şampiyonların ve onlara ait araçların tanıtıldığı sergi, bu sporun Türkiye'de tanınmasına büyük emek harcayan Mustafa V. Koç'a ithaf edildi. İlk planlaması ve hazırlık çalışmaları Mustafa V. Koç'un sağlığında başlayan ve vefatının ardından tamamlanan 'Retro Rally Sergisi'nde Renç Koçibey'den Cem Hakko'ya, Ali Karacan'dan Volkan Işık'a, bu spora gönül veren 18 efsane pilotun model yılları 1968-2006 arasında değişen 25 farklı otomobili yer alıyor. Opet, Ford, Fiat, Opel, Pirelli, Allianz, LG, Norm Cıvata, Beycelik Gestamp, Martur, Power Grup ve Number 1'in de destekçileri arasında yer aldığı sergide Mustafa V. Koç'un 1991 Rallikros Şampiyonası'nda birincilik kazandığı Ford Sierra model araç da ziyaretçileri karşılayacak. Türk ralli tarihine ışık tutan geçmiş dönem yarış afişleri, zaman karneleri, yol notlarının yanı sıra pilotların şampiyonluk kupaları, tulumları, kaskları, yarış ayakkabıları, yarış eldivenlerinin de görülebileceği sergide, araç sahibi ünlü pilotların birebir maket fotoğrafları da olacak. Sergi süresince ziyaretçilere interaktif bir ortam sağlayabilmek amacıyla bir ralli simülatörü de hazır bulunacak.

Model uçakların renkli dünyasına yolculuk

1 Haziran - 30 Aralık tarihleri arasında Rahmi M. Koç Müzesi'nin ev sahipliği yapacağı bir diğer sergi olan 'Yerden Göğe' ise, model uçakçılığın Türkiye'deki tarihini gözler önüne seriyor. Türkiye'de; kuruluşuna Atatürk'ün öncülük ettiği Türk Tayyare Cemiyeti'nin çabalarıyla Cumhuriyet'in ilk yıllarında tanınmaya başlayan ve 1930'ların ilk yarısında ders programlarına dahi giren model uçakçılık, 1963 yılında yurtdışı organizasyonlara katılım ile uluslararası bir kimlik kazandı. Zaman içinde teknolojiye gelişimle birlikte şekil değiştiren model uçakçılık, Mustafa V. Koç'un da en sevdiği hobileri arasındaydı.

Mustafa V. Koç'un kupa ve madalyaları da sergileniyor

Çocukluğundan bu yana uçak uçurmaya meraklı olan Mustafa V. Koç, Amerika'da üniversitede okurken tanıştığı uzaktan kumandalı planörlerle bu hobisini geliştirmişti. Katıldığı yarışmalarda Türkiye'yi de temsil eden Mustafa V. Koç, Türk Milli Takımı ile 2004 yılında Kanada F3J Model Dünya Şampiyonası'nda ülkemize gümüş madalya da getirmişti. Yerden Göğe Sergisi'nde Mustafa Koç'a ait 12 uçak ile 3 planörün yanı sıra, 2002-2013 yılları arasında düzenlenmiş olan çeşitli ulusal ve uluslararası model uçak yarışmalarında Mustafa V. Koç'un kazandığı kupalar ile Avrupa ve dünya şampiyonlarında F3J Türk Milli Takımı'yla kazandığı üç adet madalya da yer alıyor.

Seksen Günde Dünya Turu



Tarih: 18 Haziran 2016 Cumartesi
11:30

Yer: Akbank Sanat

Ücret: - Yetişkin 9.00 TL Çocuk 6.00 TL

Biletix Çağrı Merkezi: 0216 556 98 00
Biletix Satış Noktaları,
www.biletix.com ve Mekan gişe

Adres: İstiklal Cad. No:8, Beyoğlu Be-
yoğlu İstanbul
Telefon: 0212 252 35 00-01
Faks: 0212 245 12 28
Web: http://www.akbanksanat.com
E Posta: akbanksanat@akbank.com

Akbank Çocuk Tiyatrosu Dünya ede-
biyatının gelmiş geçmiş en ünlü se-
rüvenlerinden biri olan "80 Günde
Dünya Turu", karşınıza yepyeni bir
uyarlamayla çıkıyor.

Jules Verne'in aynı adlı romanından,
Uyarlayan: Toby Hulse
Çeviren: Mehmet Ergen
Yöneten: Owen Calvert-Lyons &
Lerzan Pamir
Oyuncular: Anıl Altınöz, Melih
Düzenli, Mert Aydın, Serra Tankal
Dekor / Kostüm: Amy Yardley
Ses Tasarımı: Stephen Dobbie

Maceraperest Mr. Fogg, uşağı Pasaport
ile birlikte, dünyanın her köşesini ge-
zip görmek ve bunu rekor bir zamanda
tamamlamak niyetindedir. Bunun için
de bütün servetini harcar. Ancak pe-
şinde tüm zamanların en muhteşem
dedektiflerden biri olduğunun farkın-
da değildir. Bu yolculuk için her yolu
dener; gemilerden inip trenlere, hatta
fillere biner. Londra'nın sisli çıkmaz
sokaklarından egzotik Hint şehirlerine,
Çin'den Amerika'ya, zamana karşı ya-
rışır kahramanlarımız. Dört oyuncunun
yirmiden fazla karakteri canlandırdığı
bu unutulmaz klasiği çok seveceksiniz.
Oyunu ilk kez 2013 yılında Londra'da,
Arcola Theatre için sahneleyen Owen
Calvert-Lyons, bu Türkçe yapımı için
Lerzan Pamir ile birlikte çalışıyor.

6 yaş ve üzeri çocuklara tavsiye edilir

Son Zenne

Tarih: 23 Haziran 2016 Perşembe
22:00

Yer: Bo Sahne

Ücret: 1. Kategori - 56.00 TL 2.
Kategori - 34.00 TL

Biletix Çağrı Merkezi: 0216 556 98 00
Biletix Satış Noktaları,
www.biletix.com ve Mekan gişe

Adres: Ağa Hamamı Sokak, No: 18
Cihangir Beyoğlu İstanbul

Serdar Saatman'ın yazıp yönettiği
"Son Zenne", Bo Sahne'de sizlerle
buluşuyor.

"Hayatımızın içinden geçenler...
Üçü de tanıdık.

Çok yakınımız da olsa görmezden gel-
diklerimiz, hatta yok saydıklarımız...

Ama asla kaçamadıklarımız...

Çünkü onlarda biziz, hepimizden bi-
rer parçadır onlar.

Onlar demek bile ayıbımız; insanız
çünkü, aynı hamurdan yoğrulduk far-
kında mısınız?"



Zenne - Her türlü pislik iş! Kaç kişiye
sattın ulan beni! Kaç kere çıkıp göbek
attım pis heriflere! Ne duygunuz var-
sa tatmin ediyorsunuz! Sonra huzurlu
yuvalarınıza kanlarınıza, çocuklarını-
za, gidiyorsunuz!

Şahin - Keseceğim seninkini tam ola-
cak! Senle ben bir miyiz sanki! Evli
barklı adamım ben!

Nesime- Artık acılarımızın sonuna
gitmek zorundayız! Acılar nerede
bitecekse oraya kadar gitmek zorun-
dayız... Tırnaklarımı kalbine geçirdim.
Aşağı atarsan beni, göğsün baştan
başa yarılır.

Yazan, yöneten: Serdar Saatman

Hikaye: Nilüfer Bıyıklı

Oyuncular: Yarkın Ünsal,
Sevtap Özaltun, Cansu Fırıncı

Dekor, kostüm tasarımı: Oğuz Şahin

Işık tasarımı: Onur Alagöz

Koreografi: Uğur Can Arıkan

Fotoğraf: Fethi Karaduman

Afiş tasarımı: Berkcan Okar

Şarkılar:

Gidemediklerimiz

Seslendiren: Hümeysra

Son Zenne

Söz, müzik: Zümrüt Şahin

Aranje, mix, mastering: Erdinç Öztan,
Dorukhan Yıldız

Seslendiren: Zümrüt Şahin

Asistanlar: Aybike Enişte, Tuna Altuna

Genel Sanat Yönetmeni:

Levent Özdişlek

- Etkinlikte 16 yaş sınırı vardır.

Turkey HVAC Sector International Development and Support of Competitiveness Project

**Türkiye İklimlendirme Sektörü
Uluslararası Rekabetçiliğin
Geliştirilmesi ve Desteklenmesi Projesi**



İSKİD ÜRK (Ulusal Arası Rekabeteğin Geliştirilmesi Komisyonu) tarafından organize edilen, kimliklerindeki sektöründe faaliyet gösteren firmaları eğiten, danışmanlık, yurt dışı pazarlama ve alım ihaleleri faaliyetleri gerçekleştirilerek, sektör firmalarının uluslararası alanda rekabet gücünü arttırmak amacıyla hazırlanan proje meyvelerini vermeye başladı. Projenin ilerisinin hazırlan süreci.

Trasferir se na poziciju gdje je trebalo izvršiti aritmetičke operacije. Iste operacije izveo je i drugi član tima, a zatim je rezultat uporedio sa rezultatom prvog člana tima. Ako su rezultati bili isti, onda je rezultat bio ispravan. Ako nisu, onda je rezultat bio netočan. U ovom slučaju, rezultat je bio netočan, jer je drugi član tima izvršio operaciju množenja umjesto sabiranja. Ovo je bio jedan od mnogih slučajeva kada su članovi tima izvršili pogreške u izvođenju operacija. U ovom slučaju, rezultat je bio netočan, jer je drugi član tima izvršio operaciju množenja umjesto sabiranja. Ovo je bio jedan od mnogih slučajeva kada su članovi tima izvršili pogreške u izvođenju operacija.

64 *Journal of Management Inquiry* / January 2006[illegible][illegible]

Source: EPA. (1986). "Toxic Air Pollutants." In *Air Quality Criteria Document*, Vol. 1, pp. 1-10.

izlenim / isk-sodex2016

İklimlendirme Endüstrisi, ISK-SODEX
2016'da buluştu

[illegible]

Türkiye'de en çok beşliğin ve gelim sütlerinin kullanıldığı sütlerin gelim sütleri olarak kullanıldıkları sütlerin 22. sırada en azından Türkiye'de kullanıldığı sütler.

©2016 Jordan International 2016 aşkarda koruyucu Elit, Sarımsak ve Sıcaklığı Bakımı Vito Ltd. ©2016 Jordan Pazar ve İleri Türkiye ekonomisi İleri de İktisat İktisat 2016 İktisat İktisat



1000

iglesim / isk-sdex2016

© 2012 THE AUTHOR
JOURNAL COMPILATION © 2012 BLACKWELL PUBLISHING LTD

[illegible]

THE CHINESE UNIVERSITY PRESS

LAZAR GUGLIONE (1928-2003) je bio odličan stručnjak u oblasti hidrologije i jeo se 1950-1960. izveštavao. Nastavio je da se bavi hidrologijom i nakon što je 1960. prešao u Institut za hidrologiju i meteorologiju. U ovom institutu je radio do 1990. godine. U ovom institutu je radio do 1990. godine. U ovom institutu je radio do 1990. godine.

8. **Prinsip-prinsip Kemandirian Koperasi** (di buktikan oleh UK-Soda, Koperasi Tuen-Au dan koperasi-koperasi disampingnya). Dari Tuen-Au dan Sida Sidering ini diketahui bahwa di Gila Nakh-yenberin (gila-yenberin, di-

198. Gendarm İbrahim E. ile zanlılar arasında tartışmalar sonucu 20 Eylül 2019 tarihinde saat 17:00'de "Türkiye Hukuku ve Etnik Sorunlarının Yeniden" ile 198-199-200 Hukuk Sorunları, Türkiye'de 2.4 Mayıs tarihinde ise 2019



Journal of Management Education 33(10)

HVAC Industry met at ISK-Sodex 2016

Özkan Sarıözkan: Air Trade Center have solutions for prestigious projects



Air Trade Centre
prestijli projelere
çözüm sunuyor

Samsung VRF Klima Sistemleri'nin Türkiye distribütörü Air Trade Centre, Sea Pearl Ataköy ve Nuri Life başta olmak üzere birçok prestij projeye inovatif çözümleriyle çözüm sunuyor.

[illegible][illegible]

*TV, Spate/deti/lehknessen apriasi geyiklerdi. Bu jani lehknessen dectis fapadeciden se polypodociden belvederuciden.

Ukraina trenutno kodigivava svojih Sadržajevih, čineći iznimno dinamičnu i vrlo mladu sredinu u kojoj nastaju i razvijaju se mnoge inovativne organizacije. Uprkos tome, prema podacima iz najnovijeg izvješća o razvoju ljudskih resursa, koje je objavio Svjetski ekonomski forum, ukrajinski radnici imaju najmanje obrazovnu razinu među svim zemljama u svijetu. Ukrajina je također jedna od najsiromašnijih zemalja u svijetu, a prema podacima Svjetske banke, ukrajinski stanovnici imaju najnižu razinu životnog standarda među svim zemljama u svijetu. Osim toga, prema podacima Svjetske banke, ukrajinski stanovnici imaju najnižu razinu životnog standarda među svim zemljama u svijetu. Osim toga, prema podacima Svjetske banke, ukrajinski stanovnici imaju najnižu razinu životnog standarda među svim zemljama u svijetu.

[illegible]

Q17. *Seorang ibu ingin mengetahui bagaimana perkembangan anaknya. Apakah ada perubahan yang signifikan dalam hal kesehatan, pertumbuhan, dan perkembangan?*





"Termo Klima"
okuyun, sektörünüzde neler oluyor
haberiniz olsun



ABONE FORMU



Yılda 12 sayı yayınlanan
Termo Klima dergisine
abone olmak istiyorum.

ADI SOYADI:

ADRES:

POSTA KODU:

ŞEHİR:

TEL:

FAKS:

KREDİ KARTI İLE

Kredi kartı hesabıma 120 TL'yi borç kaydediniz.

☐ VISA ☐ MASTER CARD ☐ EURO CARD

Kredi Kartı No : []

Adı Soyadı : []

Geçerlilik Tarihi : [] [] [] [] Güvenlik Kodu : [] [] [] []

Şirket ise V.D.No'su:

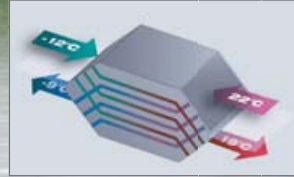
HAVALE İLE

Abone bedeli olan 120 TL.'yi SAFRAN YAYINCILIK
VE AJANS HİZMETLERİ A.Ş.'nin Garanti Bankası
Maslak Şubesi: **342-6295854**

(IBAN: TR49 0006 2000 3420 0006 2958 54)
nolu TL. Hesabına yatırdım fotokopisi ektedir.

**DOĞRU
DİZAYN**

**VERİMLİ
BİNA**



%80 'e varan
ısı geri
kazanımı



VDI 6022



**BERROS Klima Mühendislik
San. Tic. Ltd. Şti.**

Küçükyalı İş Merkezi E5 Yanyol
A Blok No: 13 Maltepe / İstanbul
Tel: 0216 417 50 10
Faks: 0216 417 22 55
E-posta: berros@berros.com.tr
www.berros.com.tr



HAVA HAYATTIR

Cvsair®



www.cvsair.com.tr

Cumhuriyet Mahallesi Kartal Caddesi No: 101/1

Kartal / İSTANBUL Tel: 0 216 417 12 48

E-posta: sales@cvsaair.com.tr

